

หยิ่งราก กิ่งกล้า ระเบิดใบ 132 ปี BJC

ต้นไม้ใหญ่แห่งความอุดมสมบูรณ์ และ ความสุข
(Great Tree of Abundance and Happiness)

รายงานประจำปี 2557 | Annual Report 2014



บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
Berli Jucker Public Company Limited



บริษัท เบอร์ลี จุกเกอร์ จำกัด (มหาชน)
Berli Jucker Public Company Limited

รายงานประจำปี 2557
Annual Report 2014



สารบัญ

Content

132 ปี BJC ต้นไม้ใหญ่แห่งความอุดมสมบูรณ์ และ ความสุข	3	Great Tree of Abundance and Happiness
หยิ่งราก กิ่งกล้า ระเบิดใจ	17	21 Building a Legacy
ข้อมูลสำคัญทางการเงิน	28	Financial Highlights
การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน	30	Operational Results and Financial Status
สารจากประธานคณะกรรมการบริษัท	38	Message From The Chairman Of The Board Of Directors
สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหารและ กรรมการผู้จัดการใหญ่	40	Message from the Chief Executive Officer and President
ประวัติกรรมการและผู้บริหาร	48	Board of Directors and Management Board
ประวัติคณะกรรมการ	69	Management Board
การถือหุ้นในเครือ	74	Revenue Structure
นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ	76	Policy and Overall Business Operations
กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์	82	Packaging Supply Chain
กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค	94	Consumer Supply Chain
กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค	122	Healthcare and Technical Supply Chain
กลุ่มธุรกิจอื่นๆ	136	Others Business Group
สินค้าของบีजेซี	150	Our Brand
รายงานคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ประจำปี 2557	156	Report of Risk Management Committee 2014
โครงสร้างการถือหุ้นและการจัดการ	162	163 Shareholding and Management Structure
การกำกับดูแลกิจการ	180	181 Corporate Governance
นโยบายการจ่ายเงินปันผล	224	225 Dividend Payment Policy
การควบคุมภายในและการบริหารจัดการความเสี่ยง	226	Internal Control and Risk Management
ทรัพยากรบุคคล	232	Human Resource
ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น	236	General Information and Other Information



132 ปี BJC

ต้นไม้ใหญ่แห่งความอุดมสมบูรณ์ และ ความสุข

Great Tree of Abundance and Happiness





หลังสงครามโลกครั้งที่ 2 เบอร์ลี จุกเกอร์ ได้เปิดสำนักงานขึ้นใหม่ที่ ถ.เจริญกรุง ซึ่งเป็นศูนย์รวมของธุรกิจต่างประเทศและชุมชนต่างชาติในเวลานั้น
After World War II, Berli Jucker & Co. reopened on New Road, the area of foreign businesses and expatriate community by that time.

หยั่งราก กิ่งกล้า ระเบิดใบ

หากเปรียบองค์กรดุจต้นไม้ บริษัท เบอร์ลี จุกเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ “BJC” ก็เป็นต้นไม้อายุยืนที่ยังรากมั่นคง รากที่แข็งแรงได้ลำเลียงอาหารสู่กิ่ง ก้าน ใบ ให้แตกแขนง กว้างใหญ่ ทำหน้าที่เกื้อกูลร่มเงาอย่างเป็นมิตร

วงปีที่เพิ่มขึ้นของปีเจซี นอกจากบ่งบอกความแข็งแกร่งและความเป็นมาอันยาวนานขององค์กรแล้ว ยังเป็นภาพสะท้อนถึงพัฒนาการทางเศรษฐกิจและสังคมของประเทศไทย นับตั้งแต่ยุคพัฒนาประเทศเข้าสู่ความทันสมัยในแผ่นดินรัชกาลที่ 5 การเผชิญความท้าทายในช่วงสงครามโลกครั้งที่ 1 และ 2 การเปลี่ยนแปลงการปกครองและระบบเศรษฐกิจ พ.ศ. 2475 แรกมีตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย พ.ศ. 2518 ภาวะเศรษฐกิจถดถอยปี พ.ศ.2540 และล่าสุดที่ภาคธุรกิจไทยกำลังเตรียมตัวอย่างแข็งขันกับการเปิดเสรีการค้าตามข้อตกลงประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนในปลายปี 2558 กล่าวได้ว่า การเดินทางตลอด 132 ปีที่ผ่านมา ปีเจซีร้อยเชื่อมอย่างแนบแน่นกับสังคมไทย ไม่ต่างจากรากของต้นไม้ที่ถักทอแนบแน่นเป็นหนึ่งเดียวกับผืนดินที่ให้โอกาสและการเติบโต

การเปลี่ยนแปลงของสังคมและเศรษฐกิจไทยในแต่ละช่วง ได้มอบโอกาสและความท้าทายในการเติบโตแก่ปีเจซี ขณะเดียวกัน ปีเจซีมีความภาคภูมิใจที่ได้เป็นส่วนหนึ่งในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจและสังคมไทยให้ก้าวหน้า หลายครั้งในการผลิตสินค้าและบริการต่างๆ เทคโนโลยีที่ปีเจซีนำเข้ามาคือเทคโนโลยีที่ทันสมัยที่สุดในขณะนั้น เครือข่ายธุรกิจที่ปีเจซีชักชวนมาร่วมลงทุนคือองค์กรที่มีความแข็งแกร่งระดับโลกห่วงโซ่การผลิตสินค้าและบริการตั้งแต่ต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำช่วยผลักดันวงจรเศรษฐกิจ สร้างรายได้แก่ผู้ประกอบการรายย่อยภายในประเทศ อีกทั้งมีส่วนสร้างงาน สร้างอาชีพ ส่งเสริมทักษะความรู้ให้กับผู้เกี่ยวข้องและบุคลากรทุกระดับ

Anchoring firm roots, Growing branches, Budding leaves

Symbolized as a large tree, Berli Jucker Public Company Limited (BJC) has been anchoring its firm roots, growing extensive branches and providing shades in harmony with others.

The increase of its annual rings shows BJC's strengths and its long history, reflecting on a wide range of Thailand's social and economic development, from the period of modernization in the reign of King Rama V, the challenges faced during World War I and World War II, the Siamese Revolution of 1932, the first Stock Exchange of Thailand in 1975, the economic recession in 1997 to the current situation that the business sector is strongly active in preparation for the free trade under the ASEAN Economic Community (AEC) scheduled to commence in late 2015. It is obvious that the 132-year journey of BJC has been deeply engaged with Thai society, like the firm roots growing in unity into the land that provides its opportunities and nurture its growth.

Social and economic changes in each major period created opportunities and challenges for BJC. At the same time, BJC is proud of its contributions as a driving force to social and economic progress for Thai society, mostly by its imports of most advanced technologies into Thailand and its partnerships with the world's strongest companies and its comprehensive supply chains covering upstream, mainstream and downstream. As a result of these contributions, BJC has been generating incomes for various enterprises, creating jobs and enhancing knowledge and skills of stakeholders of its personnel in all levels.



นายอัลเบิร์ต ยุกเกอร์
Mr. Albert Jucker



นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี
Mr. Albert Berli



นายเอ็ดเวิร์ด ยุกเกอร์
Mr. Edward Jucker

“ราก” แห่ง เบอร์ลี และยุกเกอร์

ยุคเปิดประเทศ

ย้อนกลับไป ในสมัยพระบาทสมเด็จพระจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว รัชกาลที่ 4 อังกฤษได้มีการลงนาม “สนธิสัญญาเบาว์ริง” เพื่อ กำหนดภาษีนำเข้าและส่งออกอย่างเป็นทางการ สินค้าสำคัญ ที่ต่างชาติสนใจมีข้าว งาม้าง เกลือ ไม้สัก และไม้ต่างๆ ชาติ ตะวันตกอื่นๆ ต่างทยอยเข้ามาทำสนธิสัญญาการค้ากับสยาม และตั้งสถานกงสุลในประเทศสยามอย่างเป็นทางการ ซึ่งถือเป็นจุดเริ่มต้นของเบอร์ลี ยุกเกอร์ ในประเทศสยาม

นายอัลเบิร์ต ยุกเกอร์ พ่อค้าชาวสวิสเข้าทำงานกับบริษัท Malherbe & Julian & Co ที่ฝรั่งเศส ซึ่งเป็นบริษัทที่ค้าขาย สินค้าระหว่างฝรั่งเศสกับประเทศอินโดจีน ต่อมาได้เปิดสาขาที่ ประเทศสยามเมื่อปี 2409 ณ ริมน้ำเจ้าพระยา ใกล้ๆ กับ โบสถ์ซางตาครูซ (หรือรู้จักกันในชื่อวัดกุฎีจีน ย่านฝั่งธนบุรี) อัลเบิร์ต ยุกเกอร์ ได้รับมอบหมายให้มารับตำแหน่งผู้ช่วย ผู้จัดการสาขาประเทศสยาม และต่อมาจึงชักชวนญาติ นาย เฮนรี ซิกก์ มาเป็นผู้ช่วยเขา

ยุคปฏิรูปประเทศ

พ.ศ. 2425 เป็นปีสมโภชกรุงรัตนโกสินทร์ 100 ปี ใน สมัยรัชกาลที่ 5 ซึ่งเป็นรัชสมัยแห่งการปฏิรูปประเทศให้ทันสมัย นายอัลเบิร์ตได้ขอซื้อหุ้นในส่วนของประเทศสยามที่ตน ดูแลงานอยู่และเปลี่ยนชื่อกิจการเป็น ห้างยุกเกอร์ แอนด์ ซิกก์ แอนด์ โก นับเป็นการเพาะเมล็ดพันธุ์กิจการในประเทศ สยามครั้งแรก โดยเริ่มต้นดำเนินธุรกิจส่งออกข้าวและไม้สัก

ในสมัยนี้ สยามได้ปรับปรุงประเทศหลายด้าน มีทั้งเปิด

“Roots” of Berli Jucker

Open-door Period

Back to the reign of King Rama IV, the United Kingdom signed “Bowring Treaty” with Siam to define import and export duties, especially for products of her interests such as rice, ivory, salt, teak and other timbers, followed by other countries that signed trade agreements with Siam. It was considered the beginning of Berli Jucker in the Kingdom of Siam.

A Swiss merchant **Mr. Albert Jucker** started working in France with Malherbe & Julian & Co, a French-Indochina trading firm which expanded its branch office in Siam in 1866 at Chaophraya riverbank at Thonburi side nearby Santa Cruz Church (locally known as Wat Kudee Jeen). Assigned to serve as Assistant Manager of the branch, Mr. Albert later brought his relative **Mr. Henry Sigg** to join the branch as his assistant.

National Reform Period

The year 1882 marked the 100th Anniversary of Rattana-kosin during the reign of the King Rama V - considered as the era of national reform. Mr. Albert purchased the shares of the Siam branch which he looked after and renamed it **Jucker and Sigg and Co**. It began with rice and teak export business, cultivating the first seed of BJC.



โรงงานไม้สัก พ.ศ. 2425 / Teak Factory in 1882.

สัมปทาน “สัญญาเช่าทำป่าไม้สัก” เริ่มมี “กิจการธนาคาร” อีกทั้งยังก่อตั้ง “กรมราชโลหกิจและภูมิวิทยา” ขึ้นเพื่อควบคุมอนุญาต ให้ประทานบัตร และเก็บเกี่ยวรายได้จากเหมืองแร่ ความเปลี่ยนแปลงเหล่านี้เปิดโอกาสให้ยูคเกอร์ แอนด์ ซิกก์ แอนด์ โก เข้าสู่การทำธุรกิจใหม่ๆ ทั้งสัมปทานป่าไม้ สัมปทานเหมืองแร่ตะกั่วและทังสแตน ตลอดจนธุรกิจตัวแทนของธนาคารฮ่องกงและเซี่ยงไฮ้ แบงกิ้ง คอร์ปอเรชั่น รวมถึงเป็นตัวแทนบริษัทประกันภัยทางทะเล และตัวแทนบริษัทนำเข้า-ส่งออกต่างๆ ห้วงเวลานั้น นายอัลเบิร์ต ยูคเกอร์ ถือว่าเป็นบุคคลที่นับหน้าถือตาในประเทศสยาม ได้รับพระราชทานเครื่องราชทั้งจากกษัตริย์สยามและอิตาลี อีกทั้งได้รับการแต่งตั้งเป็นกงสุลกิตติมศักดิ์ของอิตาลีประจำประเทศสยามด้วย แต่ไม่นาน เขาก็เสียชีวิตด้วยอหิวาตกโรคในปี 2428 ขณะอายุเพียง 41 ปี

เมื่ออัลเบิร์ต ยูคเกอร์ เสียชีวิต เฮนรี ซิกก์ จึงรับช่วงดูแลกิจการและรับเด็กหนุ่มจากสวิต นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ เข้าร่วมงานในตำแหน่งผู้ช่วยผู้จัดการ ต่อมาปี 2433 นาย เฮนรี ซิกก์ มีปัญหาด้านสุขภาพจึงขอลากลับประเทศและเสียชีวิตที่บ้านเกิดในปีเดียวกันนั่นเอง

เมื่อกิจการไร้ผู้ก่อตั้งทั้งสองคน ครอบครัวยูคเกอร์จึงได้ฝากให้อัลเบิร์ต เบอร์ลี่ ช่วยดูแลในการชำระหนี้และปิดกิจการทั้งหมด นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ ขอรับการสนับสนุนด้านการเงินจากธนาคารฮ่องกงและเซี่ยงไฮ้ แบงกิ้ง คอร์ปอเรชั่น หรือ HSBC เพื่อเข้าซื้อกิจการเดิม และก่อตั้งห้าง เบอร์ลี่ แอนด์ โก ขึ้นแทนในปี 2439 โดยยังคงดำเนินกิจการเช่นเดิม

กิจการหลักยังคงเน้นส่งออก ขณะเดียวกันได้ริเริ่มนำสินค้าเข้าจากยุโรป เช่น นมกระป๋องจากสวิต เครื่องทอผ้าสหาย้อมสีจากอังกฤษและเยอรมนี ผงโกโก้จากฮอลแลนด์ (Dutch) และกระดาษชำระจากอเมริกา (Scott) โดยใน

During this period, Siam was reformed in several areas, initiating “teak concessions” and “banking operations”. The “Royal Department of Mines and Geology” (now Department of Primary Industries and Mines) was established to control and grant concessions, particularly mine concessions. It provided a vital opportunity for Jucker, Sigg and Co. to enter new businesses in relations to concessions of teak, tin mine and tungsten and acted as a business agent of the Hongkong and Shanghai Banking Corporation (HSBC). The company also became an agent of marine insurance companies and import-export companies. Highly respected in Siam, Mr. Albert Jucker was conferred with insignias by the King of Siam and the King of Italy, where he was also awarded as an Honorary Consul of Italy in Siam. However, he later died of cholera in 1885, at the age of 41.

After succeeding Mr. Albert Jucker, Mr. Henry Sigg employed a Swiss young man named Albert Berli to work as Assistant Manager. In 1890, suffering from health problems, Mr. Henry Sigg retired and returned to his country. He passed away in his hometown in the same year.

Without the two founders, the Jucker family commissioned Mr. Albert Berli to manage debt payments and cease all operations. Mr. Albert consequently sought a financial support from the Hongkong and Shanghai Banking Corporation (HSBC) to take over the business and established Berli and Co. instead in 1896 to continue business operations.



สำนักงานใหญ่ของเบอร์ลี ยุกเกอร์ ย้ายมาอยู่ทำเลดี บนถนนเพลินจิต พ.ศ. 2515
Berli Jucker headquarter moved to the prominent area of Ploenchit Road in 1972.

ปี 2448 อัลเบิร์ต เบอร์ลี ได้ย้ายสำนักงานจากย่านโบสถ์ ซางตาครูซมาฝั่งกรุงเทพฯ ที่ราชวงศ์ และได้มอบหมาย ตำแหน่งผู้จัดการสาขาให้ลูกชายคนรองของอัลเบิร์ต ยุกเกอร์ ชื่อ นายเฮนรี ยุกเกอร์ ซึ่งเดินทางกลับมาจากประเทศสยาม พร้อมกับน้องชายคือนายเอ็ดวาร์ด ยุกเกอร์ ซึ่งจบปริญญา โทด้านวิศวกรรมศาสตร์จากประเทศสวิตเซอร์แลนด์ กลับ มาช่วยงานเหมืองแร่และยางพาราที่จังหวัดนครศรีธรรมราช

ยุคควั่นสงคราม

ในรัชสมัยของรัชกาลที่ 6 นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี ได้ขยาย กิจการไปยังต่างประเทศ โดยก่อตั้งสาขาเพื่อกระจายสินค้า ที่ซูริก (สวิตเซอร์แลนด์) ในปี 2457 ปีถัดมาก่อตั้งสาขา ไช้ฉงอันที่ประเทศเวียดนาม และสิงคโปร์ แต่ภาวะเศรษฐกิจ ทั่วโลกตกต่ำต่อเนื่อง จนกระทั่งเข้าสู่ภาวะสงครามโลกครั้งที่ 1 ในปี 2457 กิจการประสบปัญหาและต้องปิดสาขาในต่าง ประเทศ แต่กิจการภายในประเทศสยามยังคงดำเนินกิจการ ต่อไป หลังจากผ่านหมอกควันสงครามมาได้ อัลเบิร์ต เบอร์ลี จึงชวนให้เอ็ดวาร์ด ยุกเกอร์ เข้าร่วมเป็นหุ้นส่วนเมื่อ พ.ศ. 2467 กิจการจึงเปลี่ยนชื่อเป็น “เบอร์ลี ยุกเกอร์ แอนด์ โก”

ไม่นานหลังจากสงครามโลกครั้งที่ 1 โลกก็เผชิญกับ เหตุการณ์ “อังคารทมิฬ (Black Tuesday)” ในปี 2472 เกิด ภาวะเศรษฐกิจตกต่ำครั้งยิ่งใหญ่ในประวัติศาสตร์ ธนาคารใน อเมริกาและยุโรปหลายพันแห่งต้องปิดกิจการ ภาวะยากแค้นนี้ แพร่กระจายไปทั่วโลก พระบาทสมเด็จพระปกเกล้าเจ้าอยู่หัว รัชกาลที่ 7 ทรงตัดสินลงงบประมาณและดุลข้าราชการ จนเป็น ขบวนการเปลี่ยนการปกครองไปเป็นระบอบประชาธิปไตย โดยมีพระมหากษัตริย์เป็นประมุข เมื่อปี 2475

ในสมัยจอมพล ป. พิบูลสงคราม เป็นนายกรัฐมนตรี เป็น ยุคชาตินิยมและยุคทองของรัฐบาลทหาร รัฐบาลซื้อกิจการของ ชาวต่างชาติมากมายมาดำเนินการเอง เช่น โรงงานยาสูบ

Main operations of the Berli and Co. still emphasized on exports. At the same time, it started to import some European products such as canned milk products from Switzerland, weaving machines and dying materials from Britain and Germany, cocoa power products from Holland (Dutch) and tissue paper products from the U.S.A. (Scott). In 1905, Mr. Albert Berli moved his office from Santa Cruz Church location to Rachawong district at Bangkok side. He assigned Mr. Albert Jucker's, second son Mr. Henry Jucker to serve as Branch Manager, supporting mining and rubber work in Nakhon Sri Thammarat. Mr. Henry just returned to Siam with his younger brother Mr. Edward Jucker, who held a Master's degree in Engineering from Switzerland.

Flames of War Period

During the reign of King Rama VI, Mr. Albert Berli expanded the operations overseas by establishing a distribution branch in Zurich (Switzerland) in 1914 and a branch in Saigon, Vietnam in the following year. Affected by the continuity of global economic crisis and the World War I in 1914, however, the company encountered major difficulties and decided to discontinue its international branch offices. Sustaining its operations in Siam until the end of the War, Mr. Albert encouraged Mr. Edward Jucker to join as a business partner in 1924. The company was renamed “Berli Jucker and Co.”.

Shortly after the World War I, the world was hit by the “Black Tuesday” in 1929 causing the Great Depression that many thousands of financial institutions and banks in the U.S. and Europe were shut down and the severe economic

จากชาวจีน มีการตั้งบริษัทในครอบครองของรัฐมากกว่า 60 แห่ง ส่งผลให้กิจการของชาวต่างชาติต้องถูกขายเป็นจำนวนมาก โดยเฉพาะกิจการธนาคาร เติมน้ำ โรงงาน นำเข้าสินค้า

หลังสงครามโลกครั้งที่ 2 รัฐมีนโยบายผูกขาดการส่งออกข้าว และผูกขาดสัมปทานไม้สักจำนวนมาก การเปลี่ยนแปลงเหล่านี้ส่งผลต่อกิจการของบริษัทเช่นกัน ระหว่างนั้นอัลเบิร์ต เบอร์ลี ป่วยหนักมาก ภรรยาของเขาคือนางแมรี (อัลเบิร์ต เบอร์ลี แต่งงานกับแมรี พี่สาวของเอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์) จึงขอร้องให้น้องชายของเธอ เอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์ ดูแลกิจการแทน โดยกลับมาเปิดสำนักงานแห่งใหม่ที่ถนนเจริญกรุง ในปี 2489

ยุคแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคม

ช่วงปี 2489 เอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์ กลับมาดูแลกิจการอีกครั้ง ได้ว่าจ้าง นายวอลเตอร์ ไมเยอร์ ชาวสวิส เข้าทำงานในตำแหน่งผู้ช่วยในแผนกการส่งสินค้านำเข้า ซึ่งต่อมาไมเยอร์เป็นผู้ปรับเปลี่ยนการบริหารงานให้เป็นมืออาชีพมากขึ้น

ไมเยอร์เน้นการนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศเป็นหลัก เช่น Sandoz Co (เวชภัณฑ์จากสวิส) Agfa-Gevaert N.V. (อุปกรณ์บันทึกภาพจากเบลเยียม) Hannovar และ Faber-Castell (เครื่องเขียน และเครื่องใช้สำนักงานจากเยอรมนี) Scott Paper Co. (กระดาษชำระจากสหรัฐอเมริกา) ทำให้กิจการเติบโตอย่างรวดเร็ว จนต้องมีการแบ่งออกไปเป็นแผนกสินค้าอุปโภคบริโภค แผนกสินค้าอุตสาหกรรม แผนกสินค้าเกี่ยวกับภาพถ่าย และแผนกเวชภัณฑ์และเครื่องสำอาง

ล่วงมาถึงปี 2493 ซึ่งอยู่ในช่วงพลิกฟื้นบ้านเมืองจากสงครามและมีความต้องการด้านอุปโภคบริโภคที่สำคัญในหลายๆ ด้าน ประกอบกับนายไมเยอร์ผู้บริหารในขณะนั้น เห็นว่านอกจากการส่งออกและนำเข้าแล้ว บิเจซีควรสร้างและพัฒนาผลิตภัณฑ์ของตนด้วยเพื่อกระจายความเสี่ยงทางธุรกิจ นำไปสู่การก่อตั้ง บริษัท ฐเปีย อุตสาหกรรม จำกัด ซึ่งได้สร้างแบรนด์ระดับตำนานมากมาย เช่น สบู่หอมนกแก้ว สบู่หอม Rosette ลูกอม Trebor และลูกอม Sugus นอกจากนี้

depression spread out across nations. The King Rama VII had to cut national budgets and downsize the number of governmental officials — leading to the 1932 Siamese Revolution that changed Thailand's system of government from an absolute monarchy to a constitutional monarchy.

Marking the era of nationalism and golden age of state enterprises, when Field Marshal Plaek Phibunsongkhram was Prime Minister, Thai government purchased foreign businesses to operate its own enterprises such as a tobacco factory bought from Chinese people. There were over 60 state-owned enterprises causing a number of foreign companies particularly in banking, shipping, manufacturing and importing, to sell out their businesses.

After the World War II, the government set a monopoly policy in rice exports and removed several teak concessions. These changes created considerable impacts on the operations of Berli Jucker and Co. While Mr. Albert Berli suffered from severe illness, his wife Mrs. Mary (Edward Jucker's sister) asked her brother Edward to look after the business. The new office on New Road (called Charoen Krung nowadays) was opened in 1946.

Social and Economic Development Period

After returning to the company in 1946, Mr. Edward employed Mr. Walter Meyer as an assistant, in charge of the import division, improving its business management in a professional way.

Mr. Meyer mainly focused on product imports, especially from Sandoz Co. (pharmaceutical products from Switzerland), Agfa-Gevaert N.V. (Image recording equipment from Belgium), and Scott Paper Co. (tissue paper from the U.S.) that accelerated its growth and led to product divisions of consumer products, industrial products, imaging products and pharmaceutical and cosmetic products.

Until 1950, in the recovery period of Thailand, there were increasing demands in consumer products in various areas. Mr. Meyer foresaw that BJC should create and



เอกสารการจัดตั้งธุรกิจผลิตแก้วของบีเจซี ปัจจุบันจัดแสดงอยู่ในพิพิธภัณฑ์ที่ บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย The document related to the launch of BJC's glass container business is now displayed in the TGI's museum.



พ.ศ. 2510 พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวภูมิพลอดุลยเดช ทรงมีพระมหากรุณาธิคุณ โปรดเกล้าฯ พระราชทานตราตั้ง (พระครุฑพ่าห์) ให้แก่บริษัท / The “Garuda emblem” (Phra Khрут Pha) was graciously bestowed by the application of His Majesty the King Bhumibol to the Company in 1967.

ยังได้เจรจาขอสิทธิผลิต โคโลญจน์ 4711 จากเยอรมนี ผลิต AVON Nevia สบู่ Dial และสบู่ Dove จากสหรัฐอเมริกา อุปกรณ์สำหรับเส้นผม Wella จากเยอรมนี Yardly และ Dettol จากอังกฤษ

ในช่วงเวลาใกล้ๆ กัน คือราวปี 2492-2495 น้ำอัดลมเริ่มเข้ามาทำตลาดและเริ่มเป็นที่นิยมในประเทศไทย บริษัทเห็นโอกาสจึงจับมือ ACI ร่วมทุนตั้งโรงงานผลิตแก้วที่ราษฎร์บูรณะ กรุงเทพฯ เมื่อปี 2496 จึงเป็นที่มาของ **บริษัท ไทย ก๊าซ แอมโมเนียเจอเรอร์ จำกัด (TGM)** ซึ่งหนึ่งในความภาคภูมิใจของบริษัทคือ ไทยก๊าสเป็นโรงงานผลิตเครื่องแก้วโดยใช้เครื่องจักรอัตโนมัติรายแรกของประเทศไทย

ต่อมา ประเทศไทยเริ่มมีแผนแม่บทในการพัฒนาประเทศ โดยมีแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติฉบับแรก (พ.ศ. 2504-2509) ทำให้การค้าขายกับต่างประเทศมีความก้าวหน้า และมีการลงทุนด้านโครงสร้างพื้นฐานอย่างมาก นายไมเยอร์ จึงก่อตั้งแผนกวิศวกรรมเพื่อนำเข้าเครื่องมือ เครื่องจักรต่างๆ เข้ามาจากเยอรมนี และรับงานเป็นที่ปรึกษาโรงงานต่างๆ ผลงานสำคัญที่บริษัทภาคภูมิใจคือ บริษัทได้ร่วมพัฒนาโครงการสร้างเขื่อนภูมิพล (เดิมชื่อ เขื่อนยันฮี) ซึ่งก่อสร้างแล้วเสร็จในปี พ.ศ. 2507

ปี 2508 วอลเตอร์ ไมเยอร์ ได้กระจายขายหุ้นให้กับพันธมิตรทางธุรกิจ และเปลี่ยนชื่อบริษัทเป็น **บริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ จำกัด** อัลเบิร์ต ยูคเกอร์ เป็นประธานกรรมการคนแรก และไมเยอร์เป็นกรรมการผู้จัดการคนแรกเช่นกัน

วันที่ 26 กุมภาพันธ์ ปี 2510 นับเป็นปีมหามงคลของบริษัท เมื่อพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวภูมิพลอดุลยเดช ทรงมีพระมหากรุณาธิคุณโปรดเกล้าฯ พระราชทานตราตั้ง (พระครุฑพ่าห์) ให้แก่บริษัท โดยเกณฑ์ในการพิจารณาคือต้องเป็นบริษัทที่จดทะเบียนโดยชอบตามกฎหมายที่ติดต่อดำขายกับทางราชสำนัก มีฐานะทางการเงินดี เป็นที่เชื่อถือแก่มหาชน และจะต้องประกอบการค้าโดยสุจริต

develop its own products in addition to its core businesses of imports and exports. The vision led to the establishment of Rubia Industry Company. The subsidiary launched many products such as Parrot soap, Rosette soap, Trebor candy, and Sugus candy, which became very famous brands later on. Furthermore, Rubia Industry had taken a progressive step to produce several world-class licensed brands such as Cologne 4711 of Germany, AVON, Nevia, Dial, Dove of USA, Wella (salon hair products of Germany), Yardly and Dettol of Britain.

During that period, approximately in 1949-1952, soft drink products arrived in Thailand and became popular. BJC therefore operated a joint venture with Australian Consolidated Industries (ACI) by establishing a glass container production plant in Rajaburana, Bangkok in 1953. The plant was later developed into Thai Glass Manufacturers Co. Ltd. (TGM). Considered as one of BJC pride, TGM is Thailand’s first manufacturer in producing glass containers by automatic machines.

Following the period, Thailand initiated a roadmap for national development. The first National Economic and Social Development Plan in Thailand (1961-1966) greatly fostered international trade and infrastructure investment. Mr. Meyer accordingly established an engineering division to import equipment and machinery from Germany and to serve as a consultant for various factories. One of BJC’s major achievements was its contribution to the development of the Bhumibol Dam (formerly known as Yanhi Dam), which was completed in 1964.

In 1965, Mr. Walter Meyer distributed BJC shares to business alliances and changed the Company’s name to **Berli Jucker Company Limited**. Mr. Albert Jucker held the position of the first Chairman and Mr. Meyer served as the first Managing Director.

26 February 1967, it marked the great year of honor for BJC, when the “Garuda emblem” (Phra Khрут Pha) was graciously bestowed by the application of His Majesty the King Bhumibol to the Company for its qualifications in being a registered business trading with the royal court; possessing a good economic status; carrying out its business with good faith and without breaching the public order or good morals.



โรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วในเวียดนาม
Glass container plant in Vietnam.



ผลิตภัณฑ์กระดาษทิชชูหลากหลายแบรนด์ ผลิตโดย บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์
เซลลือกซ์ จำกัด / Various tissue products by Berli Jucker Cellox Co., Ltd.

แพร่กิ่งกล้า แดกแขนงธุรกิจ

ยุคไทยมีตลาดทุน

การเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญของตลาดเงินตลาดทุนในประเทศไทย คือการเปิดตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ครั้งแรกในวันที่ 30 เมษายน พ.ศ. 2518 นั้น ซึ่งบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด เป็นหนึ่งในเจ็ดบริษัทแรกที่เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์

นอกจากนี้แล้ว บริษัทในกลุ่มที่มีศักยภาพก็ทยอยเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ด้วยเช่นกัน เช่น บริษัท ไทย ก๊าซ แอมโมเนียเจอเรอร์ จำกัด ได้เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์และเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน) หรือ TGI โดยได้รับความช่วยเหลือด้านเทคโนโลยีที่ทันสมัยจาก บริษัท โอเวน อิลลินอยส์ อิงค์ หรือ O-I ซึ่งเป็นบริษัทผู้นำด้านบรรจุภัณฑ์แก้วรายใหญ่ที่สุดของโลก

ในช่วงนี้ บริษัทได้ขยายกิจการออกไปอีกหลายด้าน เช่น บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ (สิงคโปร์) จำกัด เพื่อผลิตสบู่และนำเข้าสินค้าจากประเทศไทย ต่อมาขยายไปยังฟิลิปปินส์ มาเลเซีย และอินโดนีเซียอีกด้วย

ปี 2530 ตั้ง บริษัท ไทยเปเปอร์โปรดักส์ จำกัด ต่อมาเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท กระดาษ เซลลือกซ์ จำกัด จุดกำเนิดแบรนด์ “เซลลือกซ์” (ต่อมาเปลี่ยนชื่อบริษัท เป็น บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลลือกซ์ จำกัด เป็นบริษัทผลิตและจำหน่ายกระดาษชำระและกระดาษอนามัยอันดับหนึ่งของประเทศ)

ปี 2525 ร่วมทุนกับ บริษัท เป๊ปซี่ โค จำกัด จากสหรัฐอเมริกา ก่อตั้งบริษัท สยามสแน็ค จำกัด ปี 2533 ได้ตั้งโรงงานผลิตขนมที่บางพลี สมุทรปราการ (ต่อมาเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์)

Spreading strong branches, Expanding solid businesses

Thailand's Capital Market Period

A major change in Thailand's capital market was the launch of the Stock Exchange of Thailand on 30 April 1975. BJC was one of the first seven companies listed in the Stock Exchange.

Its subsidiaries later followed the path. In particular, **Thai Glass Manufacturers Company Limited (TGM)** was listed in the Stock Market and renamed Thai Glass Industries (TGI) with advanced technology supported by Owens-Illinois Inc. (O-I), the world's largest glass container manufacturer.

During the time, BJC expanded its operations in various lines, such as **Berli Jucker (Singapore) Co., Ltd.** producing soaps and importing products from Thailand and later on expanding to the Philippines, Malaysia and Indonesia.

In 1987, **Thai Paper Products Company Limited** was established and renamed **Cellox Paper Limited** marking the birth of Cellox brand. (The company's name was later changed to **Berli Jucker Cellox Limited** - Thailand's No. 1 company in producing and distributing tissue papers and hygienic paper products)

In 1982, BJC co-invested with Pepsi Co., Inc. from the U.S.A., followed by the establishment of **Siam Snack Company Limited** in 1990 and a setup of snack manufacturing plant in Bang Phli, Samut Prakan Province which was Berli Jucker Foods later on.



บีเจซี ฟู้ดส์ (มาเลเซีย) เอสดีเอช บีเอชดี
BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd.



ฉลองครบรอบ 30 ปีแห่งความสำเร็จ บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์
Celebrating 30 years as a Listed Company.

ปี 2526 บริษัทได้เปลี่ยนโลโก้เป็นรูปต้นไม้ (สามเหลี่ยม 3 ชั้น) ซึ่งหมายถึง ต้นไม้ใหญ่ที่มีรากฐานที่เติบโตมาจาก 2 ตระกูล คือ ตระกูลเบอร์ลีและยูกเกอร์

ช่วงปี 2526 มหาเศรษฐีชาวอินโดนีเซีย หลิม ซูเหลียง ผู้บริหารกลุ่ม เฟิร์ส แปซิฟิก อินเตอร์เนชั่นแนล หรือ FPI ซึ่งเป็นบริษัทจัดการด้านการลงทุนในตลาดหลักทรัพย์ฮ่องกง เข้าซื้อหุ้นเบอร์ลี ยูกเกอร์ และกลายเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่

โอกาสในวิกฤตเศรษฐกิจ 2540

หลังเศรษฐกิจเฟื่องฟูในช่วงปี 2530-2539 ปี 2540 ประเทศไทยเผชิญ “วิกฤตต้มยำกุ้ง” ธนาคารและสถาบันการเงินในไทยหลายแห่งต้องปิดตัวลง กิจการไทยจำนวนมากต้องขายหุ้นให้บริษัทต่างชาติ แต่ปีเจซีนั้นกลับพลิกวิกฤตเป็นโอกาส โดยใช้คำขวัญ “รักเมืองไทย อยู่คู่เมืองไทย” เนื่องจากสินค้าส่วนใหญ่ผลิตในประเทศไทย ทำให้มียอดขายเติบโต

ปี 2542 บีเจซี ได้ก่อตั้ง BJC Logistics เพื่อสร้างความได้เปรียบจากคู่แข่ง โดยดูแลกิจการในส่วนของโกดัง และขนส่งของบริษัทในเครือทั้งหมด

ปี 2544 กลุ่มบริษัท ไทยเจริญ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (TCC) ได้เข้าเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่โดยซื้อหุ้นต่อจากกลุ่มเฟิร์ส แปซิฟิก อินเตอร์เนชั่นแนล มูลค่า 125 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยรายงานประจำปี ของ FPI ระบุว่า บริษัทต้องนำเงินไปลงทุนในกิจการสื่อสารโทรคมนาคมในอินโดนีเซีย จึงขายหุ้นเบอร์ลี ยูกเกอร์ ให้กลุ่มบริษัท ไทยเจริญ คอร์ปอเรชั่น ถือว่าเป็นบริษัทชั้นนำของไทยทั้งในประเทศและต่างประเทศและมีธุรกิจหลากหลาย

การเข้ามาของ TCC นับเป็นยุครุ่งเรืองของเบอร์ลี ยูกเกอร์ อีกครั้ง หลังจากเคยขยายกิจการมากมายในยุคหลังปี 2504 และยุคหลังเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์

In 1983, BJC changed its logo to symbolize a tree (Three triangles), referred to a large tree with the solid foundation of two families: Berli and Jucker.

During 1983, Indonesian billionaire Mr. Liem Sioe Liong (Sudono Salim) from the First Pacific International Group (FPI) — a investment management company listed in Hong Kong Stock Exchange — acquired Berli Jucker’s shares and became its major shareholder.

Opportunities in 1997 economic crisis

After the economic boom during 1987-1996, Thailand faced the “Tom Yum Goong Crisis” causing huge collapses of financial institutions and banks in Thailand. While many Thai enterprises sold their shares to foreign companies to survive, BJC turned the crisis into opportunities with the motto of “Love Thailand, Stay with Thailand.” Most of its products made locally could generate sales and growth.

In 1999, BJC established BJC Logistics to create competitive advantages over its rivals. Its operations covered the whole inventory and transportation of BJC and subsidiaries.

In 2001, Thai Charoen Corporation (TCC) Group became the major shareholder of BJC after purchasing its shares from the First Pacific International (FPI) Group for USD 125 million. According to the FPI’s annual report, the Group identified its need to invest in Indonesia’s telecommunication sector. It therefore sold the BJC shares to TCC — one of Thailand’s leading conglomerates at both local and international levels.



การผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วด้วยเทคโนโลยีระดับโลก
World class technology glass container production.

กิจการชั้นนำที่บริษัทตั้งหรือซื้อเข้ามาอยู่ในความดูแลหลังปี 2544 ได้แก่

บริษัท ไทยเบเวอเรจ แคน จำกัด หรือ TBC ผลิตกระป๋องและฝาอะลูมิเนียมชั้นนำในประเทศไทย โดยได้รับการสนับสนุนด้านเทคโนโลยีจากบริษัท บอลล์ คอร์ปอเรชั่น ซึ่งเป็นผู้ผลิตฝากระป๋องอะลูมิเนียมรายใหญ่ที่สุดของโลก การผลิตกระป๋องอะลูมิเนียมจำเป็นต้องใช้เทคโนโลยีขั้นสูง จึงทำให้มีคู่แข่งน้อยราย สำหรับในประเทศไทย มีผู้ผลิตฝากระป๋องอะลูมิเนียมเพียง 4 ราย และ TBC นับเป็นผู้ผลิตรายใหญ่ที่สุดรายหนึ่ง

ปี 2555 บีเจซีได้ขยายกิจการธุรกิจบรรจุภัณฑ์อะลูมิเนียมสู่ประเทศเวียดนาม โดยก่อตั้งบริษัท **ทีบีซี-บอล เบฟเวอเรจ แคน เวียดนาม ลิมิเต็ด หรือ “ทีบีซี-บอล”**

ซื้อกิจการ **เจซี ฟู้ดส์ เอสดีเอ็น บีเอสดี** ผู้ผลิตมันฝรั่งทอดกรอบในมาเลเซีย นับเป็นการขยายตลาดขนมขบเคี้ยวของบีเจซีไปยังประเทศมาเลเซียและอาเซียน

เข้าซื้อกิจการ **ASIA BOOKS** กิจการขายหนังสือภาษาอังกฤษในประเทศไทยที่มี 70 สาขาทั่วประเทศ โดยวางแผนจะจัดระบบการจำหน่ายในรูปแบบอี-คอมเมิร์ซในอนาคต รวมถึงวางแผนขยายสาขาไปยังต่างประเทศ

ในด้านธุรกิจอาหาร บีเจซีเข้าถือหุ้นใหญ่ในบริษัท **ดานอน แครี่ (ประเทศไทย) จำกัด** ซึ่งเป็นผู้ผลิตโยเกิร์ต และผลิตภัณฑ์นม ภายใต้แบรนด์ ดานอน และแอคทีเวีย

ปี 2556 บีเจซีเปิดร้านค้าปลีกในรูปแบบร้านขายยาและสินค้าเพื่อสุขภาพ ภายใต้ชื่อ “โอเกนกิ” ซึ่งมาจากคำถามภาษาญี่ปุ่นว่า “โอเกนกิ เดสซึคะ” แปลว่า “คุณสบายดีไหม” โดยมียุทธศาสตร์ให้โอเกนกิเป็นช่องทางจัดจำหน่ายสินค้า

The arrival of TCC marked the prosperity period of BJC again after its expansions during the late 1960s and after its registration in the Stock Market of Thailand.

After 2001, BJC’s leading companies through establishments or acquisitions include Thai Beverage Can Ltd. (TBC), a leading manufacturer of quality aluminum cans and ends with advanced technology support from Ball Corporation — the world’s largest aluminum can and end producer. As aluminum can productions are subject to the utilization of advanced technology, there are only 4 key competitors in Thailand and TBC is one of the largest manufacturers.

In 2012, BJC expanded its aluminum packaging business in Vietnam by the establishment of TBC-Ball Beverage Can Limited or “TBC-Ball”.

It also acquired Jacy Foods Sdn Bhd, a crispy potato producer in Malaysia, fostering the expansion of its snack market in Malaysia and other ASEAN countries.

In 2011, BJC acquired Asia Books, Thailand’s largest English-language bookstore chain of more than 70 branches countrywide, with its plan of e-commerce distributions and international expansions in the future.

As for the food business, BJC acquired Danone Dairy (Thailand) Limited, a manufacturer of yoghurt and fresh dairy products under the brands of Danone and Activia.

In 2013, BJC launched a retail shop in the form of drug and health store under the brand “Ogenki” — derived from



เอเชีย บুকส์ เซนร้านหนังสือภาษาอังกฤษ ปัจจุบันมีกว่า 70 สาขาทั่วประเทศ
Asia Books, English-language bookstore chain with more than 70 branches countrywide.



ร้านความงามและสุขภาพ “โอเกนกิ”
“Ogenki” Beauty and Wellness store.

อุปโภคบริโภคและสินค้าเวชภัณฑ์ของบีเจซีทั้งหมด ปัจจุบันเปิดดำเนินการแล้ว 10 สาขา

นอกจากนี้ยังริเริ่มลงทุนในธุรกิจใหม่ๆ ที่เป็นโอกาสของอนาคต เช่น ธุรกิจออนไลน์ โดยแนวโน้มพฤติกรรมของผู้บริโภคที่ซื้อสินค้าออนไลน์ผ่านเว็บไซต์และมีมือถือมีเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ทางบริษัทจึงได้เปิดหน่วยธุรกิจออนไลน์ขึ้นเพื่อดำเนินธุรกิจพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-Commerce) ทั้งค้าปลีกและค้าส่ง ประกอบด้วย www.asiabooks.com, www.voltztore.com และ www.ogenkistore.com,

ตลอด 132 ปีที่ผ่านมา บีเจซีขยายกิจการเพิ่มขึ้นอย่างมาก ขยายไลน์ผลิตภัณฑ์ออกไปอย่างกว้างขวางเพื่อตอบสนองความต้องการในทุกวันของผู้บริโภค ดำเนินธุรกิจครบวงจร ตั้งแต่การวิจัยและพัฒนา การผลิตสินค้าทั้งภายใต้ตราสินค้าของบีเจซีเองและรับจ้างผลิตสินค้าภายใต้เครื่องหมายการค้าของลูกค้าทั้งในและต่างประเทศ จัดจำหน่ายสินค้า รวมถึงการให้บริการด้านโลจิสติกส์

ปัจจุบัน กิ่งกล้าหรือแขนงธุรกิจของบีเจซีจำแนกได้ 4 กลุ่มธุรกิจ คือ

1. กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ แบ่งออกเป็นธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว และธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องอะลูมิเนียม
2. กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค
3. กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค
4. กลุ่มธุรกิจค้าปลีกและอื่นๆ

the Japanese expression “Ogenki Deska?” literally meaning “Are you fine?”. Currently covering 10 branches, Ogenki is strategized to be a distribution channel for BJC’s consumer and pharmaceutical products.

BJC additionally took an initiative to invest in businesses for the future such as online business by increasingly surveying behaviors of consumers who purchase products via websites and smart phones. Accordingly the company has launched an online business unit including www.asiabooks.com, www.voltztore.com and www.ogenkistore.com, in order to operate e-commerce for wholesaling and retailing.

Over the past 132 years, BJC has been expanding businesses and product lines to respond daily needs of consumers. It operates a comprehensive range of businesses covering research and development, the production of its own products and ODM products under the trademark of local and international business counterparts and logistic services.

Currently, BJC’s diverse businesses are classified into 4 business groups.

1. Packaging Supply Chain, with 2 subgroups: Glass Container and Aluminum Can.
2. Consumer Supply Chain.
3. Healthcare and Technical Supply Chain
4. Others Business Group



บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย อ.บางพลี จ.สมุทรปราการ
TGI plant in Bangplee, Samutprakarn province.



คุณเจริญ และคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี ประธานและรองประธาน
กลุ่มบริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ / Mr. Charoen and Khunying Wanna
Sirivadhanabhakdi, President and Vice President of BJC Group.

ระบัตใบ ต้นไม้ใหญ่แห่งอาเซียน

ต้นไม้ใหญ่ ปีเจซี เติบโตขึ้นตามลำดับเวลา อาณาจักรธุรกิจของปีเจซีแผ่กิ่งก้านอยู่ทั้งในประเทศและนอกประเทศ ในส่วนของธุรกิจต่างประเทศได้รับการวางรากฐานมาอย่างยาวนาน แต่ในปี 2558 ซึ่งมีการเปลี่ยนแปลงและโอกาสสำคัญรออยู่คือ ประเทศในอาเซียนทั้งหมดรวมกลุ่มกันเป็น “ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน” (ASEAN Economic Community : AEC) ประชากรอาเซียนรวมกันมีราว 600 ล้านคน มีมูลค่าผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP) มากถึง 1.6 ล้านล้านเหรียญสหรัฐ เพื่อมุ่งสู่เส้นทางอนาคตที่เปิดกว้างนี้ ทางปีเจซีจึงได้วางยุทธศาสตร์การดำเนินธุรกิจต่างประเทศอย่างเป็นระบบมากขึ้น โดยผนึกกำลังกับฐานอันแข็งแกร่งที่มีอยู่แล้วในประเทศไทย และมีเป้าหมายสำคัญอยู่ที่ภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

บริษัทได้ปักหมุดในการขยายธุรกิจสู่อาเซียน ทั้งสร้างฐานการผลิต ขยายเครือข่ายพันธมิตรการค้า พัฒนาการตลาด และช่องทางจัดจำหน่ายไว้ในหลายประเทศ เช่น

มาเลเซีย มีบริษัท ปีเจซี ฟู้ด (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอชดี เป็นฐานการผลิตด้านอาหาร ขนมขบเคี้ยว เพื่อวางรากฐานการผลิตและจัดจำหน่ายขนมขบเคี้ยวในมาเลเซียและอาเซียน

เวียดนาม ซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพสูงด้วยประชากรเกือบ 90 ล้านคน ปี 2553 ปีเจซีเข้าเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัทไทยคอร์ป (ต่อมาเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด ซึ่งทำธุรกิจนำเข้าส่งออก และค้าปลีก โดยเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าหลายชนิดที่ประสบความสำเร็จอย่างมากในเวียดนาม เช่น ปลากระป๋องตราสามแม่ครัว (ยอดขายอันดับหนึ่งในเวียดนาม) เครื่องดื่ม

Budding leaves as the large Tree of ASEAN

The large tree of BJC has been growing over time. The BJC conglomerate has been expanding its operations in domestic and overseas markets. Despite its long history of building business foundation overseas, there is a vital opportunity among ASEAN countries under the ASEAN Economic Community (AEC) with the overall population of 600 million and the collective GDP worth 1.6 million millions. Toward this future path, BJC has set a strategy to move forward to more systematic operations overseas with its solid foundation in Thailand with a target in the Southeast Asian region.

BJC focuses on its business expansions to ASEAN markets by strengthening its operation base, extending its trading alliance network and developing markets and distribution channels in many countries as follows.

In Malaysia, BJC Foods (Malaysia) Hdn Bhd served as operation bases of producing food and snack to build a foundation of manufacturing and distributing snack foods in Malaysia and ASEAN countries.

Vietnam is considered as a potential market with the population of nearly 90 million. In 2010, BJC formed a business alliance with Thai Corp (later renamed Thai Corp International (Vietnam) Limited) — an import-export and retail company which is highly successful in distributing



บีเจซี เซลล๊อกซ์ ในเวียดนาม
BJC Cellox in Vietnam.



งานประชุมผู้บริหาร เบอร์ลี ยุคเกอร์ ประจำปี 2557 บนชั้นดาดฟ้าของ
สำนักงาน / 2014 Management Symphony on the sky deck, BJC
headquarter.

กระทั่งแดง กระดาษเซลล๊อกซ์ บะหมี่สำเร็จรูป ฯลฯ การร่วมมือครั้งนี้ทำให้บีเจซีสามารถนำสินค้าในเครือออกสู่ตลาดเวียดนาม และสร้างรายได้ทันทีภายในปีแรก (พ.ศ. 2554) สูงถึง 4,000 ล้านบาท

ต่อมาปี 2556 บีเจซีได้ซื้อกิจการในเวียดนามเพิ่มเติม คือ บริษัท อิจิบัง จำกัด ผู้ผลิตสินค้าอาหารชั้นนำในประเทศเวียดนาม และซื้อกิจการไทอัน กรุ๊ป (TAG) ผู้จัดจำหน่ายและกระจายสินค้าในประเทศเวียดนาม ซึ่งเมื่อรวมกับธุรกิจกระจายสินค้าที่มีอยู่เดิมภายใต้บริษัท ไทยคอร์ป ทำให้บีเจซีเป็นหนึ่งในผู้นำธุรกิจกระจายสินค้าในประเทศเวียดนาม ด้วยเครือข่ายกระจายสินค้ากว่า 200,000 แห่งทั่วประเทศ

สำหรับในธุรกิจบรรจุภัณฑ์ บริษัทขับเคลื่อนธุรกิจอย่างมียุทธศาสตร์ โดยในปี พ.ศ. 2553-2554 บีเจซีรุกก้าวใหญ่ โดย TGI ร่วมทุนกับ O-I เข้าซื้อบริษัท มาลายา กลาสโปรดักส์ ซึ่งมีโรงงานผลิตแก้วทั้งในประเทศไทย มาเลเซีย และเวียดนาม และเปลี่ยนชื่อเป็น BJC O-I Glass Pte. นอกจากนี้ในส่วนประเทศไทยยังได้ขยายโรงงานผลิตขวดแก้วเพิ่มขึ้นที่จังหวัดสระบุรี ส่งผลให้บีเจซีเป็นฐานการผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วที่แข็งแกร่งที่สุดในอาเซียน ด้วยกำลังการผลิตรวมประมาณ 3,400 ตันต่อวัน

ในส่วนของธุรกิจค้าปลีกมีการขยายธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญเช่นกัน โดยบีเจซีได้เริ่มดำเนินธุรกิจร้านสะดวกซื้อเป็นครั้งแรกภายใต้ชื่อ “B’s mart” ในประเทศเวียดนาม และ “M-Point” ในประเทศลาว ซึ่งร้านสะดวกซื้อทั้งสองแห่งดังกล่าว จัดเป็น 1 ใน 3 ของร้านสะดวกซื้อชั้นนำในประเทศนั้นๆ เพื่อเตรียมขยายช่องทางการค้าในลาว และประเทศอื่นๆ ในภูมิภาคนี้

various products in Vietnam, such as Three Lady Cooks canned mackerel fish (best seller in Vietnam), Redbull drinks, Cellox tissue paper, instant noodles and so forth. The cooperation led BJC to export its own products to Vietnam and achieve revenues worth 4,000 million Baht in the first year.

In 2013, BJC further acquired potential enterprises in Vietnam — Ichiban Limited, a leading food producer in Vietnam, and Thai An Group (TAG), a distributor in the country. Together with the existing distributing capacity under Thai Corp, BJC became one of the leaders in distributing products in Vietnam, covering 200,000 outlets nationwide.

Regarding packaging businesses, BJC drives its operations with strategic approaches. During 2010-2011, TGI formed a joint venture with O-I to acquire Malaya Glass Products, which possessed glass factories in Thailand, Malaysia and Vietnam. The company was renamed BJC O-I Glass Pte. In Thailand, a glass manufacturing plant was additionally built in Saraburi Province, driving BJC to become ASEAN’s strongest glass container manufacturer with a daily capacity of 3,300 tones.

In terms of retail businesses, BJC also significantly expands the operations by purchasing convenience stores branded “B’s mart” in Vietnam and “M-Point” in Laos, both considered the country’s top three convenience stores, in an attempt to multiply its trading channels in Laos and other countries in the region.



คุณอัศวิน เตชะเจริญวิกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ ในงานประชุมผู้บริหารกลุ่มบริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ ประจำปี 2557
Mr. Aswin Techajareonvikul Chief Executive Officer and President in 2014 Management Symposium on the sky deck, BJC headquarter.

“ความสำเร็จขององค์กรคือ การให้ความสำคัญต่อทรัพยากรบุคคล การสร้างให้องค์กรมีความคล่องตัวด้านทรัพยากรบุคคลและการสร้างผู้บริหารให้มีความสามารถบริหารงาน และมีความพร้อมในการหมุนเวียนไปทำงานในที่ต่างๆ ภายในองค์กรได้นั้นเป็นสิ่งที่สำคัญ”

“The success of the company refers to its great emphasis on human resources. Mobilizing human resources and building the executives’ capacities in management and readiness for job rotations throughout the company is crucial.”

หยิ่งราก กิ่งกล้า ระบัดใบ

132 ปี BJC

ประวัติบริษัท
พัฒนาการที่สำคัญของ
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) มีดังนี้

ว.พ. 2425
นายอัลเบิร์ต ยุคเกอร์ และนาย เฮนรี ชิกก์ ชาวสวิส ได้ร่วมกัน ก่อตั้ง ห้างยุคเกอร์ แอนด์ ชิกก์ แอนด์โก ดำเนินธุรกิจหลักคือ การส่งออกข้าวและไม้สัก

ว.พ. 2439
นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ รับช่วงกิจการ ต่อจากนายอัลเบิร์ต ยุคเกอร์ และเฮนรี ชิกก์ ที่เสียชีวิตไปแล้ว เปลี่ยนชื่อกิจการเป็นห้าง เอ เบอร์ลี่ แอนด์โก นอกจากธุรกิจส่งออกแล้ว นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ ยังริเริ่มการนำเข้าสินค้าจากยุโรป มาจำหน่ายในประเทศไทย

ว.พ. 2456
ในสมัยรัชกาลที่ 5 ได้มี "พระราชบัญญัติการทำเมืองแร่ ร.ศ. 120" ขึ้น และเปิดให้สัมปทานเหมืองแร่ นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ จึงขยายกิจการไปสู่กิจการเหมืองแร่ตะกั่วและทั้งสเดนที่จังหวัด นครศรีธรรมราช

ว.พ. 2457
ขยายกิจการไปต่างประเทศ โดยตั้งสาขาเพื่อกระจายสินค้าที่ ซูริค สวิตเซอร์แลนด์ และปีต่อมา พ.ศ. 2458 เปิดสาขาเพิ่มที่ ไช้ช่อง เวียดนาม และสิงคโปร์

ว.พ. 2489
ประเทศไทยเพิ่งผ่านพ้น สงครามโลกครั้งที่สอง นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ สุขภาพไม่เอื้ออำนวย นายเอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์ (น้องชายของเอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์) จึงเข้ามาร่วมดูแลกิจการ และเปิดสำนักงานใหม่ที่ถนนเจริญกรุง

ว.พ. 2467
นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี่ อัครชนให้ นายเอ็ดเวิร์ด ยุคเกอร์ (บุตรชายนายอัลเบิร์ต ยุคเกอร์) มาเป็นหุ้นส่วนกิจการ และเปลี่ยนชื่อกิจการเป็น "เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ แอนด์โก"

ว.พ. 2491
จากธุรกิจตั้งต้นที่เน้นการส่งออกและนำเข้า ขยายมาสู่การเป็นผู้ผลิตสินค้าด้วยตัวเอง เริ่มต้นด้วยการตั้งโรงงานผลิตสบู่ที่แถว วัดพลับพลาไชย

ว.พ. 2494
ก่อตั้งบริษัท รูเบีย อุตสาหกรรม จำกัด เกิดสบู่แบรนด์นกแก้ว ขึ้นเป็นครั้งแรก ตามมาด้วยสบู่หอมแบรนด์ Rosette

ว.พ. 2494
ขยายกิจการไปสู่ธุรกิจบรรจุภัณฑ์ โดยก่อตั้งโรงงานผลิตแก้วขึ้นที่ริมฝั่งแม่น้ำเจ้าพระยา (โรงงานแห่งนี้ ต่อมาคือ บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด มหาชน)

ว.พ. 2508
บริษัทมีการขยายตัวอย่างรวดเร็ว จึงได้กระจายหุ้นเพื่อเพิ่มทุน และนับเป็นการเปลี่ยนแปลงการดำเนินงานแบบหุ้นส่วนภายในครอบครัวเป็นรูปบริษัท ภายใต้ชื่อ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด โดยมี นายอัลเบิร์ต ยุคเกอร์ เป็นประธานกรรมการ และนาย วอลเตอร์ ไมเยอร์ เป็นกรรมการผู้จัดการ

ว.พ. 2510
นับเป็นปีมหามงคลของบริษัท เมื่อพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวทรงมีพระมหากรุณาธิคุณโปรดเกล้าฯ พระราชทานตราตั้ง (พระครุฑพาว์) ให้แก่บริษัท

ว.พ. 2518
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สร้างประวัติศาสตร์อีกครั้งหนึ่ง ด้วยการเป็นหนึ่งในเจ็ดบริษัทแรกที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เมื่อวันที่ 25 เมษายน พ.ศ. 2518

ว.พ. 2521
ขยายกิจการสู่อาเซียน ก่อตั้งบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ (สิงคโปร์) จำกัด และขยายบริษัทไปยังฟิลิปปินส์ มาเลเซีย และอินโดนีเซีย

ว.พ. 2525
ร่วมทุนกับ บริษัท เปปซี่โค สหรัฐอเมริกา ก่อตั้งบริษัท สยามสแน็ค จำกัด มีโรงงานผลิตขนมที่บางพลี จ.สมุทรปราการ (ต่อมา เปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด)

ว.พ. 2530
ขยายกิจการสู่การผลิตและจำหน่ายกระดาษชำระอนามัย (ต่อมาคือ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลลูล็อช จำกัด)

ว.พ. 2528
หลิม ซู เหลียง ผู้บริหารกลุ่มเฟิร์ส แปซิฟิก อินเตอร์เนชั่นแนล เข้าซื้อหุ้นใน เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จนกลายเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่อันดับหนึ่ง ถือครองหุ้น 50.8%

ว.พ. 2536
ปี พ.ศ.2535 มี "พระราชบัญญัติบริษัทมหาชน จำกัด พ.ศ. 2535" ในปีถัดมาบริษัทจึงได้เปลี่ยนชื่อเป็นบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

ว.พ. 2543
แยกการดำเนินงานในส่วนของการบริหารจัดการห่วงโซ่อุปทานและการจัดการด้านโลจิสติกส์ ออกมาเป็นบริษัทชื่อ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์ จำกัด

ว.พ. 2549
บีเจซีได้เพิ่มกำลังการผลิตของโรงงานกระดาษอนามัยเซลลูล็อชเป็น 50,000 ตันต่อปี ส่งผลให้บีเจซีมีกำลังการผลิตกระดาษอนามัยมากที่สุดในประเทศไทย

ว.พ. 2544
กลุ่มบริษัทไทยเจริญคอมเมอร์เชียล (TCC) ได้เข้าเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบีเจซี โดยซื้อหุ้นต่อจากกลุ่มเฟิร์ส แปซิฟิก อินเตอร์เนชั่นแนล
กลุ่มบริษัทไทยเจริญคอมเมอร์เชียล ภายใต้การบริหารของนายเจริญ และคุณหญิงวรรณภา สิริวัฒนภักดี มีกิจการในประเทศไทยและต่างประเทศ ครอบคลุมธุรกิจหลากหลายสาขา เช่น ธุรกิจเบียร์และเครื่องดื่ม โรงแรมและอสังหาริมทรัพย์ ประกันภัย ธุรกิจการเกษตร ฯลฯ เป็นกลุ่มบริษัทชั้นนำของประเทศไทย

ว.พ. 2550
ขยายธุรกิจบรรจุภัณฑ์ให้ครอบคลุมผลิตภัณฑ์ต่างๆ ให้มากขึ้น โดยได้ซื้อหุ้นร้อยละ 50 ในบริษัท ไทย เบเวอร์เรจ แคน จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตกระป๋องและฝาอะลูมิเนียมชั้นนำในประเทศไทย

ว.พ. 2551
ชื่อกิจการของบริษัท เจซี ฟู้ดส์ เอสดีเออน บีเอชดี ซึ่งเป็นผู้ผลิตมันฝรั่งทอดกรอบและขนมชิ้นรูปในประเทศมาเลเซีย โดยผลิตและจำหน่ายมันฝรั่งทอดกรอบทั้งในประเทศมาเลเซีย และส่งออกไปยังประเทศในแถบเอเชีย เช่น ประเทศสิงคโปร์ ยองกง ฟิลิปปินส์ และบรูไน ซึ่งการเข้าชื่อกิจการในครั้งนี้ได้ช่วยขยายตลาดและฐานการผลิตสินค้าในกลุ่มขนมขบเคี้ยวของบีเจซี ออกสู่ตลาดในแถบภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ และตะวันออกกลาง

ว.พ. 2553
• บีเจซี ร่วมทุนกับ โอเวน อิลลินอยส์ ผู้ผลิตแก้วรายใหญ่ของโลก ส่งผลให้ TGI เป็นผู้ผลิตบรรจุภัณฑ์แก้ว รายใหญ่ที่สุดในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ มีกำลังการผลิตรวม 3,300 ตันต่อวัน
• ก่อตั้งบริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) เพื่อดำเนินธุรกิจนำเข้า ส่งออก และจัดจำหน่ายสินค้าในประเทศเวียดนามตอนใต้

ว.พ. 2554
บีเจซี ร่วมทุนกับ บอลล์ คอร์ปอเรชั่น ผู้ผลิตบรรจุภัณฑ์กระป๋องอะลูมิเนียมรายใหญ่ของโลก

ว.พ. 2555
บีเจซี ได้เป็นบริษัทชั้นนำในดัชนีหลักทรัพย์ SET 50

ว.พ. 2557
• ก่อตั้ง บริษัท บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล โฮลดิ้ง พีทีอี แอลทีดี จำกัด (BJIH) ในสิงคโปร์
• ก่อตั้ง บริษัท บีเจซี คอมเมิร์ซ จำกัด เพื่อขยายงานด้านการจำหน่ายสินค้าออนไลน์ โดยมี 2 เว็บไซต์ คือ www.voltztore.com และ www.asiabooks.com

ว.พ. 2556
• ขยายกิจการในเวียดนาม บีเจซี เข้าซื้อหุ้นร้อยละ 65 ของโทอัน เวียดนาม จอยส์ สต็อก คัมปะนี ("โทอัน") ซึ่งดำเนินธุรกิจจัดจำหน่าย นำเข้าส่งออก ค่าปลีกค้าส่ง สินค้าอุปโภคบริโภคในประเทศเวียดนาม โดยมีจุดศูนย์กลางอยู่บริเวณเวียดนามตอนเหนือ
• บริษัทได้ร่วมลงทุนกับพันธมิตรในประเทศลาวจัดตั้งบริษัท บีเจซี-เอ็มฟ็อกซ์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด ดำเนินธุรกิจค้าส่งและค้าปลีก
• ขยายกิจการในประเทศไทย โดยเปิดตัว Ogenki ร้านค้าปลีกเพื่อสุขภาพ รวมถึงอาหารเสริมและผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับความงาม

Building a Legacy 132 Year BJC

Company History
Development Timeline of
Berli Jucker Public Company Limited

2014

BJC founded BJC International Holdings Pte Ltd. (BJIH) in Singapore.

The company founded BJC Commerce Co., Ltd. to oversee growth of its online trading business through 2 websites: www.voltztore.com and www.asiabooks.com.

2012

BJC became a leader in the SET 50 index of top Thai companies.

2010

BJC formed a joint venture with Owen-Illinois, the largest glass manufacturer in the world, which helped TGI become the largest glass container producer in Southeast Asia, with a production capacity of 3,300 tons per day.

The company set up Thai Corp International (Vietnam) to handle import, export and distribution activities in southern Vietnam.

2013

BJC expanded its business in Vietnam by acquiring a 65% stake in Thai An Vietnam Joint Stock Company ("Thai An"), which engages in the import, export, and retail and wholesale of consumer products in Vietnam. Its operations are centred in northern Vietnam.

The company collaborated with business allies in Laos to set up BJC-M Point International Limited, to operate wholesale and retail activities.

BJC expanded in Thailand with the launch of Ogenki retails stores with the focus on health products, including food supplements and beauty-related products.

2011

BJC entered into a joint venture with Ball Corporation, the world's largest producer of aluminium cans.

2007

The company expanded its packaging business to include other products by acquiring a 50% stake in Thai Beverage Can Co., Ltd., a leading manufacturer of aluminium cans and lids in Thailand.

2001

Thai Charoen Corporation Group (TCC), directed by Mr. Charoen and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi became the company's majority shareholder by buying out shares held by First Pacific International. The Thai Charoen Commercial group of companies, a leading Thai conglomerate, maintains businesses in Thailand and overseas, controlling diverse entities engaged in beer and beverage production, hotels and real estate development, insurance, agricultural activities and more.

1993

In 1992, the "Public Companies Act of B.E. 2535" was enacted. The following year, the company changed its name to Berli Jucker Public Company Limited.

1985

Lim Xu Liang, an executive of First Pacific International, purchased shares of Berli Jucker, and became the largest shareholder with a 50.8% stake.

1978

The company expanded into ASEAN, with the establishment of Berli Jucker (Singapore) Co., Ltd. It also established a foothold in the Philippines, Malaysia and Indonesia.

1967

His Majesty the King Bhumibhol graciously awarded a Letter of Appointment to Berli Jucker Co., Ltd., allowing the company to use the Royal Garuda emblem.

1951

The business was expanded to include packaging products, with the establishment of a glass-production factory on the banks of the Chao Phraya River (this facility would become Thai Glass Industries Public Company Limited).

1948

From a business that focused on exports and imports, Berli Jucker began its role as a manufacturer. It began by establishing a soap-making factory near Wat Plabplachai.

1924

Albert Berli invited Edward Jucker (son of Albert Jucker) to be a shareholder in the business, and the company's name was changed to Berli Jucker & Co.

1913

During the reign of King Rama V, there was an enactment of a royal decree concerning minerals, allowing for mining concessions. Albert Berli thus expanded the business to encompass lead and tungsten mines in Nakorn Sri Thammarat province.

1882

Albert Jucker and Henry Sigg, who are Swiss citizens, established Jucker, Sigg & Co. to export rice and teak wood.

Sdn.

2008

The company acquired a 100% stake in Jacy Foods Sdn. Bhd, a Malaysian manufacturer and distributor of potato chips and other processed snack foods in both its domestic market and other Asian countries, including Singapore, Hong Kong, the Philippines and Brunei. This acquisition enabled BJC to expand its snack market and manufacturing base in Southeast Asia and the Middle East.

2000

The company set up a separate unit, Berli Jucker Logistics Co., Ltd., to manage its supply chains and logistics.

2006

BJC increased its Cellox paper production capacity to 50,000 tons per year, which marked Berli Jucker's status as the largest producer of tissue paper in Thailand.

1987

The company expanded its manufacturing capacity to encompass toilet tissue and sanitation paper products (later becoming Berli Jucker Cellox Co., Ltd.).

1982

The company joined with PepsiCo. from the United States, to establish Siam Snack Co., Ltd., with a snack production factory at Bang Plee, Samutprakarn (later renamed Berli Jucker Foods Co., Ltd.).

1975

Berli Jucker Co., Ltd. made history once again, as one of the first seven companies to be listed on the Stock Exchange of Thailand (SET) on 25 April 1975.

1965

The company experienced rapid growth and thus distributed more shares to raise capital. This marked the change from a family partnership into a company entity, named Berli Jucker Co., Ltd. Albert Jucker served as the Chairman, while Walter Meyer was the Managing Director.

1951

Rubia Industries Co., Ltd. was set up, and the soap brand "Nok Kaew" (Parrot) came into being, followed by the "Rosette" brand of soap.

1946

Thailand had just emerged from World War II, and Albert Berli's health was ailing. Edward Jucker (younger brother of Jucker Family) assumed a management role and he opened a new head office on Charoen Krung Road.

1914

The business was expanded overseas, with a new distribution branch in Zurich, Switzerland. In 1915, additional branches were opened in Saigon, Vietnam and Singapore.

1896

Albert Berli took over the business after the deaths of Albert Jucker and Henry Sigg, changing the company name to A. Berli and Co. In addition to export activities, the company imported goods from Europe for distribution in Thailand.



BERLI JUCKER HOUSE

WHITE GROUP TOWER



ข้อมูลสำคัญทางการเงิน

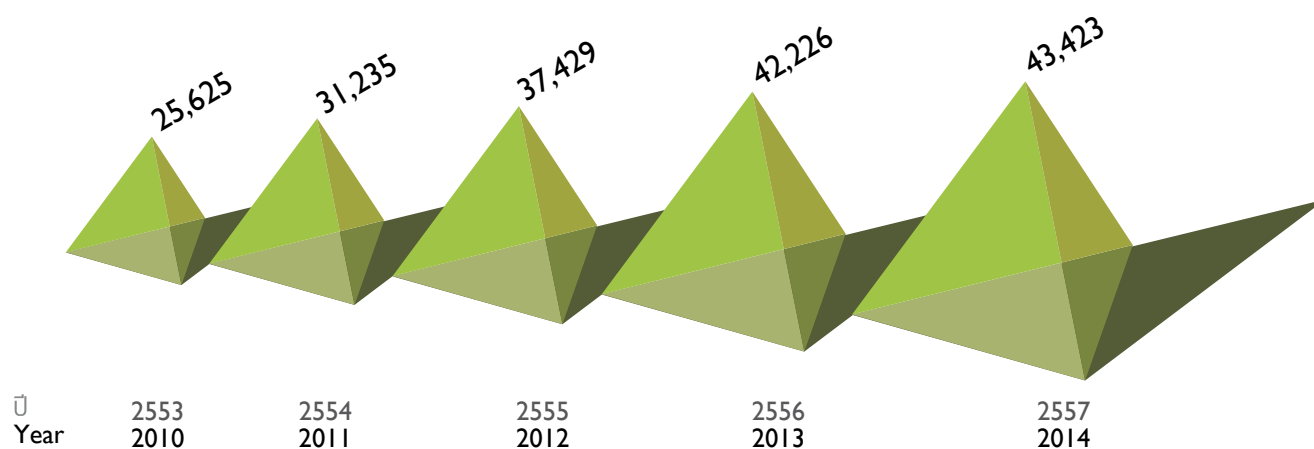
Financial Highlight

รายได้จากการขายและการให้บริการ

หน่วย : ล้านบาท

Revenue from sale of goods and rendering of services

unit : Baht Million

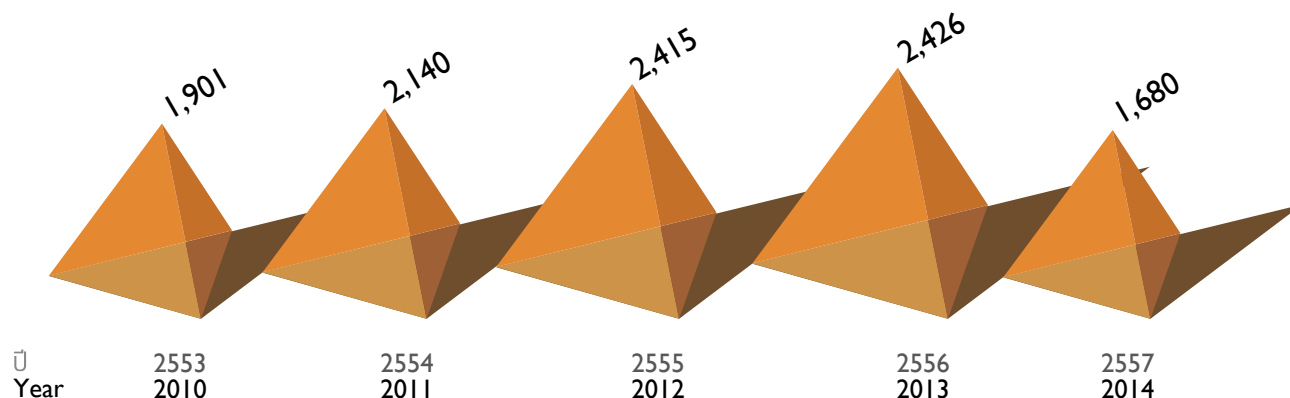


กำไรสุทธิ

หน่วย : ล้านบาท

Net profit

unit : Baht Million



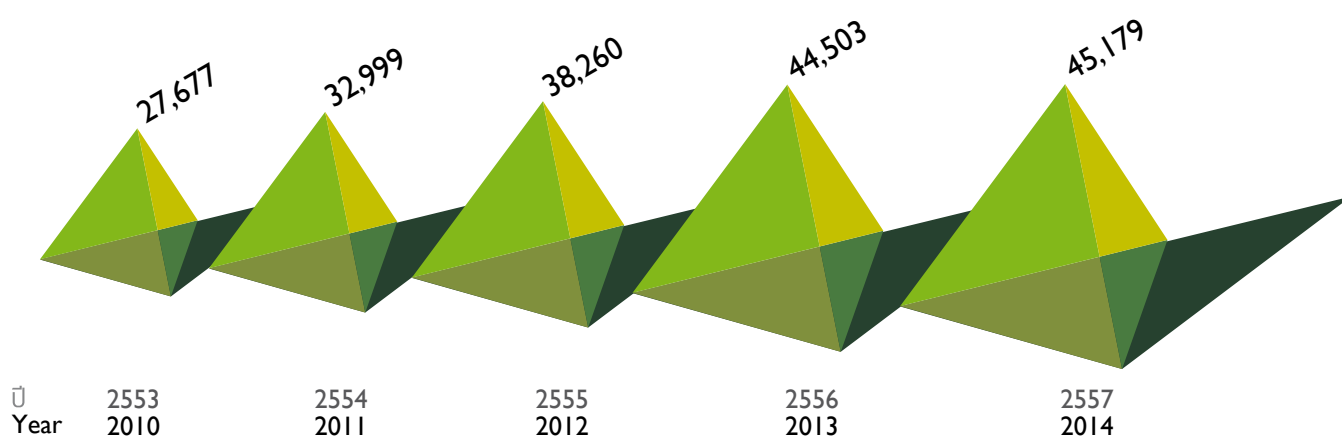


สินทรัพย์

Total assets

หน่วย : ล้านบาท

unit : Baht Million

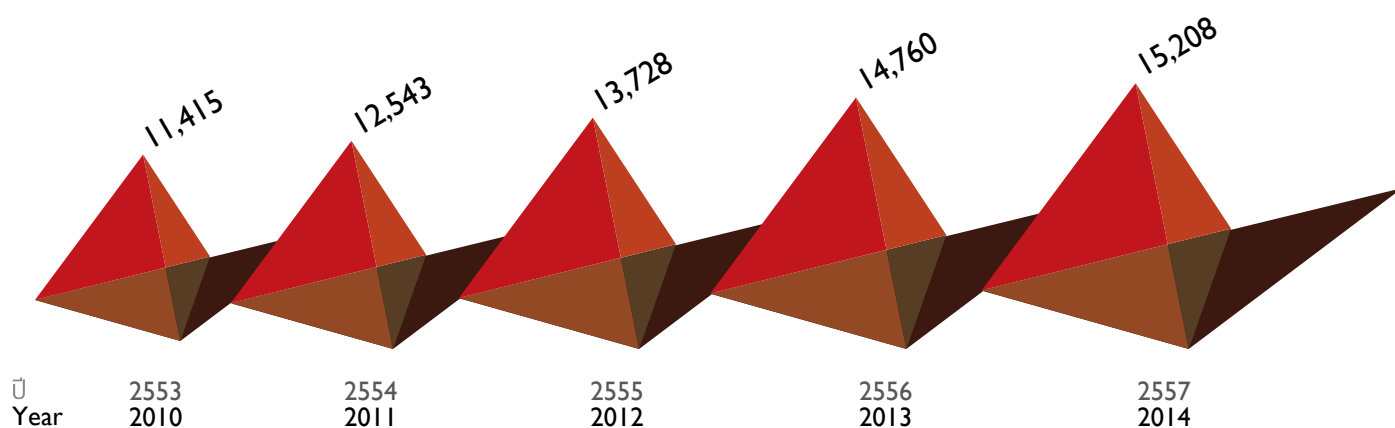


ส่วนของผู้ถือหุ้น

Shareholder's equity

หน่วย : ล้านบาท

unit : Baht Million





ข้อมูลสำคัญทางการเงิน 5 ปี							อัตราร้อยละของการเติบโต	
รายการ	หน่วย	2557	2556	2555	2554	2553	2557	2556
งบกำไรขาดทุน		(ล้านบาท)						
รายได้จากการขายและการให้บริการ		43,423	42,226	37,429	31,235	25,625	2.8	12.8
รายได้รวม		44,146	42,839	38,055	31,708	25,903	3.1	12.6
กำไรจากการดำเนินงาน		2,949	3,757	3,603	3,415	3,089	-21.5	4.3
ต้นทุนทางการเงิน		612	575	503	366	227	6.4	14.3
กำไรสุทธิก่อนหักภาษีเงินได้และส่วนของผู้ถือหุ้นส่วนน้อย		2,337	3,182	3,100	3,049	2,862	-26.6	2.6
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้		481	567	605	672	668	-15.2	-6.3
กำไรสุทธิก่อนหักส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		1,856	2,615	2,495	2,377	2,194	-29.0	4.8
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		176	189	80	237	293	-6.9	136.3
กำไรสุทธิ		1,680	2,426	2,415	2,140	1,901	-30.8	0.5
งบแสดงฐานะการเงิน		(ล้านบาท)						
เงินทุนหมุนเวียน		259	4,480	4,745	5,159	2,124	-94.2	-5.6
สินทรัพย์รวม		45,179	44,503	38,260	32,999	27,677	1.5	16.3
เงินกู้ยืมสุทธิ		15,441	14,896	11,156	9,282	6,852	3.7	33.5
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น		18,276	17,699	16,284	14,530	12,934	3.3	8.7
ส่วนของผู้ถือหุ้นบริษัทใหญ่		15,208	14,760	13,728	12,543	11,415	3.0	7.5
ข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับหุ้นสามัญ								
จำนวนหุ้นทุนที่ออกและชำระแล้ว	(พันหุ้น)	1,592,221	1,590,441	1,588,125	1,588,125	1,588,125	0.1	0.1
มูลค่าตามบัญชีต่อหุ้น	(บาท)	9.56	9.29	8.64	7.90	7.19	2.9	7.5
มูลค่าตามราคาที่ตราไว้ต่อหุ้น	(บาท)	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	0.0	0.0
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	(บาท)	1.06	1.53	1.52	1.35	1.20	-30.7	0.7
เงินปันผลระหว่างกาลต่อหุ้น	(บาท)	0.35	0.44	0.32	0.28	0.25	-20.5	37.5
เงินปันผลสิ้นปีจ่ายต่อหุ้น	(บาท)	0.25	0.40	0.52	0.45	0.35	-37.5	-23.1
อัตราส่วนทางการเงิน								
อัตรากำไรขั้นต้น	(ร้อยละ)	22.52	23.91	24.12	24.70	25.68	-5.8	-0.9
อัตรากำไรสุทธิ	(ร้อยละ)	3.87	5.75	6.45	6.85	7.42	-32.7	-10.9
อัตราการจ่ายเงินปันผล	(ร้อยละ)	57.65	55.07	55.24	54.18	50.12	4.7	-0.3
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์	(ร้อยละ)	3.72	5.45	6.31	6.48	6.87	-31.7	-13.6
อัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้น	(ร้อยละ)	11.21	17.03	18.38	17.86	17.47	-34.2	-7.3
อัตราส่วนสภาพคล่อง	(เท่า)	1.01	1.30	1.39	1.56	1.22	-22.3	-6.5
อัตราส่วนเงินกู้ยืมสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	(เท่า)	0.84	0.84	0.69	0.64	0.53	0.0	21.7



5 Year Financial Highlights							% GROWTH RATE	
DESCRIPTION	UNIT	2014	2013	2012	2011	2010	2014	2013
Statements of income	(Baht Million)							
Revenue from sale of goods and rendering of services		43,423	42,226	37,429	31,235	25,625	2.8	12.8
Total revenue		44,146	42,839	38,055	31,708	25,903	3.1	12.6
Operating profit		2,949	3,757	3,603	3,415	3,089	-21.5	4.3
Finance costs		612	575	503	366	227	6.4	14.3
Profit before income tax expense and non-controlling interests		2,337	3,182	3,100	3,049	2,862	-26.6	2.6
Income tax expense		481	567	605	672	668	-15.2	-6.3
Profit before non-controlling interests		1,856	2,615	2,495	2,377	2,194	-29.0	4.8
Non-controlling interests		176	189	80	237	293	-6.9	136.3
Net profit		1,680	2,426	2,415	2,140	1,901	-30.8	0.5
Statements of financial position	(Baht Million)							
Working capital		259	4,480	4,745	5,159	2,124	-94.2	-5.6
Total assets		45,179	44,503	38,260	32,999	27,677	1.5	16.3
Net interest-bearing liabilities		15,441	14,896	11,156	9,282	6,852	3.7	33.5
Total shareholders' equity		18,276	17,699	16,284	14,530	12,934	3.3	8.7
Shareholders' equity attributable to owners of the Company		15,208	14,760	13,728	12,543	11,415	3.0	7.5
Share capital data								
Issued and paid-up share capital	('000 Share)	1,592,221	1,590,441	1,588,125	1,588,125	1,588,125	0.1	0.1
Book value per share	(Baht)	9.56	9.29	8.64	7.90	7.19	2.9	7.5
Par value per share	(Baht)	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	0.0	0.0
Basic earnings per share	(Baht)	1.06	1.53	1.52	1.35	1.20	-30.7	0.7
Interim dividend per share	(Baht)	0.35	0.44	0.32	0.28	0.25	-20.5	37.5
Year-end dividend per share	(Baht)	0.25	0.40	0.52	0.45	0.35	-37.5	-23.1
Financial ratios								
Gross profit margin	(%)	22.52	23.91	24.12	24.70	25.68	-5.8	-0.9
Net profit	(%)	3.87	5.75	6.45	6.85	7.42	-32.7	-10.9
Total dividend payout ratio	(%)	57.65	55.07	55.24	54.18	50.12	4.7	-0.3
Return on total assets	(%)	3.72	5.45	6.31	6.48	6.87	-31.7	-13.6
Return on average net shareholders' equity	(%)	11.21	17.03	18.38	17.86	17.47	-34.2	-7.3
Current ratio	(Times)	1.01	1.30	1.39	1.56	1.22	-22.3	-6.5
Net debt to shareholders' equity ratio	(Times)	0.84	0.84	0.69	0.64	0.53	0.0	21.7

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน

Operational Results and Financial Status

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

ภาพรวมผลประกอบการ

สำหรับปี 2557 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการ 43,423 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 2.8 จากปีก่อน โดยเป็นผลมาจากรายได้ที่เพิ่มขึ้นของทุกกลุ่มสินค้าและบริการ โดยเฉพาะอย่างยิ่งกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคและกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค

สำหรับปี 2557 บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 9,780 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 3.1 จากปีก่อน ส่วนอัตรากำไรขั้นต้นของปี 2557 เท่ากับร้อยละ 22.5 ลดลงร้อยละ 1.4 จากปีก่อน ซึ่งเป็นผลมาจากราคาต้นทุนวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้นทั้งจากกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์และกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

สำหรับปี 2557 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเท่ากับ 7,626 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 8.7 จากปีก่อน และมีอัตราส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขายเท่ากับร้อยละ 17.6 เพิ่มขึ้นร้อยละ 0.9 จากปีก่อน

กำไรจากการดำเนินงานสำหรับปี 2557 เท่ากับ 2,949 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 21.5 จากปีก่อน

กำไรสุทธิก่อนหักส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมสำหรับปี 2557 เท่ากับ 1,856 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 29.0 จากปีก่อน ส่วนกำไรสุทธิ เท่ากับ 1,680 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 30.8 จากปีก่อน โดยมีอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 3.9 ลดลงร้อยละ 1.9 จากปีก่อน

บริษัทและบริษัทย่อยมีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานปี 2557 เท่ากับ 1.06 บาท เปรียบเทียบกับปีก่อนซึ่งมีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานเท่ากับ 1.53 บาท

Operational Results

Overall performance

For fiscal year 2014, the revenue from sale of goods and rendering of services was Baht 43,423 million, increased 2.8% from last year. The increase was attributed to all supply chains, particularly Consumer Supply Chain and Healthcare and Technical Supply Chain.

For fiscal year 2014, gross profit was Baht 9,780 million, decreased 3.1% from last year. Gross profit margin in 2014 was 22.5%, decreased 1.4% from last year as a result of higher raw material costs from Packaging Supply Chain and Consumer Supply Chain.

For fiscal year 2014, selling and administrative expenses were Baht 7,626 million, increased 8.7% from last year. In terms of percentage to sales, 2014 selling and administrative expenses were 17.6%, increased 0.9% from last year.

Operating profit for the year 2014 was Baht 2,949 million, decreased 21.5% from last year.

Profit before non-controlling interests for the year 2014 was Baht 1,856 million, decreased 29.0% from last year. Net profit was Baht 1,680 million, decreased 30.8% from the last year, while net profit margin was 3.9%, decreased 1.9% from last year.

The Company and its subsidiaries reported basic earnings per share of Baht 1.06 in 2014 compared to Baht 1.53 in last year.



สรุปผลการดำเนินงานตามกลุ่มธุรกิจ

• กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์

ยอดขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในปี 2557 เท่ากับ 18,074 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 1.8 จากปีก่อน โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋อง ซึ่งอยู่ในอัตราที่สูงกว่ายอดขายที่ลดลงของธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว

กำไรสุทธิสำหรับปี 2557 เท่ากับ 1,245 ล้านบาท ปรับลดลงร้อยละ 22.0 จากปีก่อน และมีอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 6.9 ปรับตัวลดลงจากร้อยละ 9.0 ในปีก่อน เนื่องจากราคาวัตถุดิบในกลุ่มบรรจุภัณฑ์แก้วที่สูงขึ้นและค่าใช้จ่ายในการปิดเตาที่โรงงานแก้วที่ราชบุรีรุนแรง ในขณะที่ธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องยังคงมีความสามารถในการทำกำไรที่ดี และมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

ธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว

ธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 11,052 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 61 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วในปี 2557 ปรับตัวลดลงร้อยละ 3.3 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน เนื่องจากสาเหตุหลักจากภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวโดยเฉพาะกลุ่มเครื่องดื่ม

กำไรสุทธิสำหรับปี 2557 ลดลง เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อนหน้าเนื่องจากต้นทุนการผลิตที่สูงขึ้นจากราคาเศษแก้วและค่าพลังงาน อีกทั้งมีค่าใช้จ่ายในการปิดเตาที่ราชบุรีรุนแรง

ธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋อง

ธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 7,022 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 39 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องในปี 2557 ขยายตัวร้อยละ 11.1 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อนหน้า โดยเป็นการเติบโตหลักๆ จากยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์ในประเทศเวียดนาม

กำไรสุทธิสำหรับปีของกลุ่มบรรจุภัณฑ์กระป๋องยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง ทั้งในประเทศไทยและประเทศเวียดนาม โดยความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มดีขึ้นเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปี 2556

Financial Performance Summary - by business

• Packaging Supply Chain

Sales of Packaging Supply Chain in 2014 were Baht 18,074 million, increased 1.8% from last year. The increase was from an increase in sales of aluminum can businesses, which offset the decline in sales of glass packaging businesses.

2014 Net profit was Baht 1,245 million, decreased 22.0% from last year. Net profit margin was 6.9%, decreased 9.0% from last year. The decrease was from an increase in major raw materials cost of glass packaging business and one-time expense for employee compensation with regards to Rajburana glass production facility closure, while profitability of aluminum can business was still in good shape and continued to grow smoothly.

Glass Packaging business

Sales of Glass Packaging business in 2014 were Baht 11,052 million, which represented approximately 61% of Packaging Supply Chain sales, and decreased 3.3% from last year. The decrease was from the economic slowdown situation, which impacted the domestic glass packaging business, especially on Drink and Beverage group of industry.

2014 Net profit decreased from last year due to the higher cost of production and raw materials, cullet, and energy cost. On top of that, there is also the one-time expense with regards to Rajburana glass production facility closure.

Aluminum Can business

Sales of Aluminum Can business in 2014 were Baht 7,022 million, which represented approximately 39% of Packaging Supply Chain sales and increased 11.1% from last year. The increase was mainly to the continuous growth in sales of aluminum can in Vietnam.

2014 Net profit still inflated continuously for both domestic and Vietnam and profitability of this group of business increased slightly in comparison to last year.



• กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 16,285 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 3.4 จากปีก่อน โดยการเติบโตหลักๆ มาจากกลุ่มสินค้าอุปโภคในประเทศและธุรกิจกระจายสินค้าในประเทศเวียดนาม

กำไรสุทธิสำหรับปี 2557 ปรับลดลงจากปี 2556 เนื่องจากภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวลง ภาวะการแข่งขันในตลาดที่รุนแรง และต้นทุนวัตถุดิบทางการผลิตที่สูงขึ้น

กลุ่มธุรกิจอาหาร

กลุ่มธุรกิจอาหารในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 4,708 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 29 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค โดยปรับตัวลดลงร้อยละ 8.9 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อนหน้า เป็นผลมาจากการใช้จ่ายของผู้บริโภคชะลอตัว ทำให้ยอดขายสินค้าขนมขบเคี้ยวปรับลดลง ภาวะการแข่งขันที่รุนแรงและต้นทุนวัตถุดิบที่สูงขึ้นยังคงส่งผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรของกลุ่ม

กลุ่มธุรกิจสินค้าอุปโภค

กลุ่มธุรกิจสินค้าอุปโภคในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 6,650 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 41 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.5 เมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งเพิ่มขึ้นเพียงเล็กน้อย เนื่องจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นในธุรกิจสินค้าสำหรับเด็ก ธุรกิจเครื่องเขียน และธุรกิจผลิตภัณฑ์ของใช้ในครัวเรือนและสินค้าใช้แล้วทิ้ง ในส่วนของความสามารถในการทำกำไรของกลุ่ม ลดลงเล็กน้อยเนื่องจากต้นทุนการผลิตปรับตัวสูงขึ้น เช่น เศษกระดาษและเยื่อกระดาษใยยาว อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มีการควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเพื่อเป็นการปรับตัวกับภาวะต้นทุนสินค้าที่สูงขึ้น

กลุ่มธุรกิจต่างประเทศ

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในปี 2557 มีสัดส่วนร้อยละ 28 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ทั้งนี้ประเทศเวียดนามยังคงเป็นตลาดการค้าต่างประเทศหลักของบริษัท โดยยอดขายจากประเทศเวียดนามมีอัตราการเติบโตประมาณร้อยละ 24 จากปี 2556 และยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งส่งผลให้กำไรสุทธิของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในปี 2557 ปรับตัวสูงขึ้นตามไปด้วย เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2556

• Consumer Supply Chain

Sales of Consumer Supply Chain in 2014 were Baht 16,285 million, increased 3.4% from last year. The increase was mainly from Non-Foods group and distribution business in Vietnam.

2014 Net profit decreased from last year because of economic slowdown, more intense competition in the industry and also higher raw material cost.

Foods Group

Sales of Foods group in 2014 were Baht 4,708 million, which represented approximately 29% of Consumer Supply Chain sales and decreased 8.9% from last year. The decrease was from lower sales of snack products due to economic slowdown and higher raw material cost, which effected to lower net profit.

Non-Foods Group

Sales of Non-Foods group in 2014 were Baht 6,650 million, which represented approximately 41% of Consumer Supply Chain sales and increased 2.5% from last year. The increase was mainly from baby care products, stationery products and household products division. However, net profit of Non-food group was slightly lower due to higher raw material cost e.g. waste paper and softwood. However, the Company implemented cost controlling program to reduce selling and administrative expense in order to offset the increase in cost of raw materials.

International Trading

Sales of International Trading group in 2014 which represented approximately 28% of Consumer Supply Chain sales. Vietnam still remained the main international market of the Company with consistent sales growth of approximately 24.0% on top of 2013. Along with the increase in sales, net profit of International Trading in 2014 increased from 2013, which was consistent with higher sales in all product groups.



• กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค

กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 7,750 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 5.9 จากปีก่อน โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของยอดขายในกลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค

กำไรสุทธิสำหรับปี 2557 เท่ากับ 598 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 4.0 จากปีก่อน โดยเป็นผลมาจากความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิคดีขึ้น เนื่องจากบริษัทมีการเลือกงานโครงการที่ให้ผลตอบแทนสูง

กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์

ยอดขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์ในปี 2557 มียอดขายเท่ากับ 3,934 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 51 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค ซึ่งยอดขายดังกล่าวค่อนข้างคงที่เมื่อเทียบกับปี 2556 เนื่องจากสภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัวในช่วงปี 2556-2557

กำไรสุทธิสำหรับปี 2557 ลดลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับปี 2556 จากอัตรากำไรขั้นต้นที่ลดลงของธุรกิจเวชภัณฑ์

กลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค

ยอดขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิคในปี 2557 มีสัดส่วนร้อยละ 49 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค โดยยอดขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิคปรับตัวเพิ่มขึ้นจากปีก่อน จากกลุ่มสินค้าที่เกี่ยวข้องกับอาหารและเบเกอรี่ และธุรกิจโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี เนื่องจากในปี 2557 มีการรับงานก่อสร้างและงานรับทำโครงสร้างเหล็กที่เพิ่มมากขึ้น

การวิเคราะห์ฐานะการเงิน

สินทรัพย์รวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีจำนวนทั้งสิ้น 45,179 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากสิ้นปีก่อน จำนวน 677 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.5 โดยมีรายละเอียดเมื่อเปรียบเทียบกับสิ้นปีก่อน ดังนี้

- ลูกหนี้การค้า จำนวน 8,284 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 562 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 7.3 โดยเป็นการเพิ่มขึ้นตามการเจริญเติบโตของยอดขาย ทั้งนี้อัตราส่วนหมุนเวียนของลูกหนี้การค้า ปี 2557 คิดเป็นเท่ากับ 5.43 เท่า เปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งคิดเป็นเท่ากับ 5.79 เท่า

• Healthcare and Technical Supply Chain

Sales of Healthcare and Technical Supply Chain in 2014 were Baht 7,750 million, increased 5.9% from last year. The increase was from Technical Supply Chain.

2014 Net profit was Baht 598 million, increased 4.0% from last year, mainly from Technical Supply Chain as a result of the Company's participation in more profitably projects over 2014.

Healthcare Supply Chain

Sales of Healthcare Supply Chain in 2014 were Baht 3,934 million, which represented approximately 51% of Healthcare and Technical Supply Chain sales, which was relatively stable and consistent with the slow economic growth in 2013-2014.

2014 Net profit was slightly lower than 2013 due to the decrease in gross profit margin in Pharmaceutical division.

Technical Supply Chain

Sales of Technical Supply Chain in 2014 represented approximately 49% of Healthcare and Technical Supply Chain sales, and increased in comparison to last year. The increase contributed by the bakery related chemical products and from the Galvanized Steel Structure business with Company's ability to obtain more turnkey contracts during the year.

Financial Status

As of December 31, 2014, BJC reported total assets of Baht 45,179 million, increased Baht 677 million or 1.5% from last year. The details compared to the end of last year were as follows:

- Trade receivables was Baht 8,284 million, increased Baht 562 million or 7.3% in accordance with an increase in sales. Trade receivable turnover ratio was 5.43 times compared to last year at 5.79 times.



- สินค้าคงเหลือ จำนวน 7,856 ล้านบาท ลดลง 587 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 7.0 โดยส่วนใหญ่สินค้าคงเหลือที่ลดลงมาจากกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ ทั้งนี้อัตราส่วนหมุนเวียนของสินค้าคงเหลือในปี 2557 คิดเป็นเท่ากับ 4.13 เท่า เปรียบเทียบกับปีก่อนที่คิดเป็นเท่ากับ 4.20 เท่า
- เงินลงทุนในบริษัทร่วม จำนวน 480 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2.8 ซึ่งเพิ่มขึ้นจากส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม
- เงินลงทุนระยะยาวอื่น จำนวน 52 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 25 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 89.3 ส่วนใหญ่เพิ่มขึ้นจากการลงทุนในธุรกิจกระจายสินค้า
- ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ จำนวน 19,736 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,129 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 6.1 เกิดจากบริษัทและบริษัทย่อยมีการลงทุนเพิ่มขึ้น 3,363 ล้านบาท โดยมาจากกลุ่มธุรกิจหลัก คือ กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ 2,828 ล้านบาท และกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค 262 ล้านบาท ขณะเดียวกันบริษัทและบริษัทย่อยมีค่าเสื่อมราคาสะสมเพิ่มขึ้นจากการตัดค่าเสื่อมราคา 2,126 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทมีอัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวรในปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 19.4 เปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 23.9
- สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น จำนวน 1,279 ล้านบาท ลดลง 120 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 8.6 ส่วนใหญ่จากค่าตัดจำหน่ายสำหรับปี

หนี้สินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีจำนวนทั้งสิ้น 26,904 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากสิ้นปีก่อนจำนวน 100 ล้านบาท คิดเป็นการเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.4 ซึ่งมีรายละเอียดเมื่อเปรียบเทียบกับสิ้นปีก่อน ดังนี้

- หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย จำนวน 16,929 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 253 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.5 โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้น จำนวน 3,999 ล้านบาท และเป็นการลดลงของเงินกู้ยืมระยะยาว จำนวน 3,746 ล้านบาท

- Inventories was Baht 7,856 million, decreased Baht 587 million or 7.0%, mainly from a decrease in inventories, particular from Packaging Supply Chain. Inventory turnover ratio was 4.13 times compared to last year at 4.20 times.
- Investments in associates was Baht 480 million, increased Baht 13 million or 2.8% from sharing of profits from associates.
- Other long-term investments was Baht 52 million, increased Baht 25 million or 89.3%, mainly from an investment in distribution business.
- Property, plant and equipment was Baht 19,736 million, increased Baht 1,129 million or 6.1%, mainly from the company and its subsidiaries invested in capital expenditure of Baht 3,363 million; mainly Baht 2,828 million from Packaging Supply Chain and Baht 262 million from Consumer Supply Chain. The accumulated depreciation increased from depreciation of Baht 2,126 million. Return on fixed assets ratio was 19.4% compared to last year at 23.9%.
- Other intangible assets was Baht 1,279 million, decreased Baht 120 million or 8.6% mainly from amortization expense of the year.

Total liabilities of Company and its subsidiaries as of December 31, 2014 were Baht 26,904 million, increased Baht 100 million or 0.4% from last year. The details of changes compared to the end of last year were as follows:

- Interest-bearing debt was Baht 16,929 million, increased Baht 253 million or 1.5%, mainly from an increase in short-term loan of Baht 3,999 million and a decrease in long-term loan of Baht 3,746 million.



- เจ้าหนี้การค้า จำนวน 4,813 ล้านบาท ลดลงจำนวน 281 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 5.5 และมีอัตราส่วนการหมุนเวียนของเจ้าหนี้การค้าปี 2557 คิดเป็นเท่ากับ 6.79 เท่า เปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งคิดเป็นเท่ากับ 6.73 เท่า
- หนี้สินหมุนเวียนอื่น จำนวน 345 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 301 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 687.9 ส่วนใหญ่เกิดจากขาดทุนจากเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงกระแสเงินสด จำนวน 274 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีจำนวนทั้งสิ้น 18,276 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากสิ้นปีก่อนจำนวน 577 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 3.3 ซึ่งมีรายละเอียดการเปลี่ยนแปลง ดังนี้

- เพิ่มขึ้นด้วยผลกำไรสุทธิจากการดำเนินงานประจำปี 2557 จำนวน 1,856 ล้านบาท
- ลดลงด้วยผลจากการจ่ายเงินปันผลจำนวน 1,193 ล้านบาท โดยแยกเป็นการจ่ายเงินปันผลจำนวน 636 ล้านบาท หรือหุ้นละ 0.40 บาท สำหรับผลประกอบการงวด 6 เดือนหลังของปี 2556 เมื่อวันที่ 23 พฤษภาคม 2557 ตามมติที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 24 เมษายน 2557 และจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจำนวน 557 ล้านบาท หรือหุ้นละ 0.35 บาท สำหรับผลประกอบการงวด 6 เดือนแรกของปี 2557 เมื่อวันที่ 12 กันยายน 2557 ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 13 สิงหาคม 2557
- ลดลงจำนวน 136 ล้านบาท ด้วยผลจากเงินปันผลของบริษัทย่อยที่จ่ายให้แก่ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น สำหรับปี 2557 เท่ากับ 1.47 เท่า ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งเท่ากับ 1.51 เท่า และอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 0.93 เท่า ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน ซึ่งเท่ากับ 0.94 เท่า สาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของส่วนของผู้ถือหุ้นตามที่ได้กล่าวไว้ในหัวข้อส่วนของผู้ถือหุ้นรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ทั้งนี้ สภาพคล่องของบริษัทยังอยู่ในเกณฑ์ที่ดี โดยมีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นไม่เกินอัตราส่วนที่กำหนดไว้ในการออกหุ้นกู้ที่ 1.75 เท่า

- Trade payables was Baht 4,813 million, decreased Baht 281 million or 5.5%. Trade payable turnover ratio was 6.79 times compared to last year at 6.73 times.
- Other current liabilities was Baht 345 million, increased Baht 301 million or 687.9%, mainly from losses on cash flow hedges of Baht 274 million.

Shareholder's equity of Company and its subsidiaries as of December 31, 2014 was Baht 18,276 million, increased Baht 577 million or 3.3% from last year. The changes mainly came from:

- An increase in net profit after tax for the year 2014 of Baht 1,856 million.
- A decrease from dividend payment of Baht 1,193 million, of which was paid for the second half-year performance of 2013 of Baht 636 million or Baht 0.40 per share on May 23, 2014 by the approved resolution of the Ordinary General Meeting of Shareholders held on April 24, 2014, and interim dividend for the first-half year performance of 2014 of Baht 557 million or Baht 0.35 per share on September 12, 2014 by the approved resolution of the Board of Directors Meeting held on August 13, 2014.
- A decrease of Baht 136 million from dividends of subsidiaries paid to non-controlling interests.

Total liabilities-to-equity ratio was reported at 1.47 times in 2014, decreased from last year at 1.51 times and interest-bearing-debt-to-equity ratio was 0.93 times, decreased from last year at 0.94 times due mainly to an increase in shareholder's equity as indicated above in the shareholder's equity of Company and its subsidiaries section. The Company's liquidity position remained strong and interest-bearing-debt-to-equity ratio remained significantly below the debenture covenant of 1.75 times.





สารจากประธานคณะกรรมการบริษัท

Message from the Chairman of the the Board of Directors

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ปี 2557 ที่ผ่านมาเป็นอีกปีหนึ่งที่ทุกภาคธุรกิจต่างได้รับผลกระทบจากสภาวะทางการเมืองและปัญหาเศรษฐกิจโดยรวมของประเทศไทยเติบโตต่ำกว่าเป้าหมาย ซึ่งส่งผลให้การเจริญเติบโตและตัวเลขผลประกอบการไม่ได้เป็นไปตามที่คาดไว้ กลุ่มปีเจซีของเราก็ต้องเผชิญกับความท้าทายดังกล่าวเช่นกัน แต่เราก็ยังสามารถยืนหยัดอยู่ได้พร้อมทั้งมุ่งมั่นที่จะเดินหน้าต่อไปเพื่อนำพาบริษัทก้าวเข้าสู่ความเป็นผู้นำในภูมิภาคอาเซียนตามวิสัยทัศน์ที่ได้ตั้งไว้

ข้าพเจ้ามีความยินดีที่ได้เห็นการพัฒนายอย่างต่อเนื่องของสายธุรกิจบรรจุภัณฑ์ โดยได้มีการขยายกำลังการผลิตในสายธุรกิจบรรจุภัณฑ์ ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด ได้สร้างโรงงานผลิตขวดแก้วแห่งที่ 3 และเปิดดำเนินการเมื่อปลายปี 2557 นับได้ว่าเราเป็นหนึ่งในกลุ่มบริษัทผู้ผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วที่ใหญ่และทันสมัยที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตรวมประมาณ 3,400 ตันต่อวัน โดยมีฐานการผลิตใน 3 ประเทศ ได้แก่ ประเทศไทย มาเลเซีย และเวียดนาม และยังคงได้รับรางวัลเชิดชูเกียรติระดับประเทศประเภทสถานประกอบการดีเด่นด้านแรงงานสัมพันธ์และสวัสดิการแรงงานประจำปี 2557 ต่อเนื่องกันมาเป็นปีที่ 7

ด้วยความทุ่มเทของคณะผู้บริหารและพนักงานของเรา บริษัทได้รับรางวัล บริษัทจดทะเบียนด้านนักลงทุนสัมพันธ์ดีเด่น สำหรับบริษัทที่มีมูลค่าหลักทรัพย์ 2-5 หมื่นล้านบาท (Outstanding Investor Relations Awards ในงาน SET Awards 2014)

ข้าพเจ้าขอขอบคุณผู้ถือหุ้น ลูกค้า พันธมิตรทางการค้า และหน่วยงานต่างๆ ที่ได้ให้การสนับสนุนกิจการของบริษัทเป็นอย่างดี และขอขอบคุณคณะผู้บริหารและพนักงานทุกท่านที่ให้ความร่วมมือและทุ่มเทอย่างเต็มที่ ช่วยกันทำให้กิจการพัฒนาก้าวหน้ามากขึ้น ทำให้เราสามารถดำเนินธุรกิจสอดคล้องกับวิสัยทัศน์ ทิศทาง นโยบาย และบรรลุเป้าหมายที่วางไว้เป็นส่วนใหญ่

Dear Shareholders,

2014 was another year where all business sectors were adversely impacted by the political and economic issues. The growth of Thai economy as well as Company's turnover and growth were lower than expected. BJC encountered this as a challenge, nonetheless, we managed to strive and carried on with strong determination to move the Company toward our mission – the leadership of ASEAN.

I am glad to see continual development of Packaging Division where the business growth has increased under the operation of Thai Malaya Glass Co., Ltd. We have established the third glass container factory and officially launched its operation in year end of 2014. With overall production capacity of 3,400 tons/day from factories located in three countries - Thailand, Malaysia and Vietnam, we are a one of the biggest and most advanced glass manufacturers in Southeast Asian region. Furthermore, we were awarded in national level as an "Outstanding Business Operator in Labour Relationship and Welfares 2014" for seventh consecutive year.

With hard work of management and employees, the Company also received Outstanding Investor Relations Awards in the category of listed companies with an estimated market value between 20-50 billion Baht in SET Awards 2014 event.

I would like to extend my appreciation to all shareholders, customers, trading partners and different agencies for all your support to the Company. Additional thanks are also to executive team and all employees for your substantial cooperation and participation which is a part of our business development and enhances the business operation to be in line with vision, mission and direction of the Company.

ขอแสดงความนับถือ
นายเจริญ สิริวัฒนภักดี
ประธานกรรมการ

Best Regards,
Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi
Chairman of the Board of Directors





สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

Message from the Chief Executive Officer and President

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ปี 2557 เป็นปีที่ 132 ของ บีเจซี ที่ได้ดำเนินธุรกิจในประเทศไทยท่ามกลางสถานการณ์เศรษฐกิจที่ผันผวนแต่ด้วยรากฐานที่แข็งแกร่ง ประกอบกับความมุ่งมั่นของทีมบริหารและความเชื่อมั่นของนักลงทุนจึงนำพา บีเจซี ผ่านพ้นเหตุการณ์ต่างๆ และสามารถยืนหยัดนำพาองค์กรของคนไทยให้ก้าวไกลเป็นผู้นำระดับภูมิภาคและสามารถแข่งขันในระดับสากลเพื่อสร้างผลตอบแทนที่คุ้มค่าแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วน

ตลอดเวลา 132 ปี บีเจซี ยังคงมุ่งมั่นในปณิธานการดำเนินธุรกิจด้วยความซื่อสัตย์ โปร่งใสด้วยหลักธรรมาภิบาลและด้วยวิสัยทัศน์ในการเป็นบริษัทชั้นนำของคนไทย ที่มุ่งสร้างสรรค์และส่งมอบสินค้าและบริการที่เป็นเลิศเพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคที่ไม่ใช่เพียงแคในประเทศไทยแต่วันนี้ได้ก้าวไกลสู่ระดับภูมิภาคด้วยกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจแบบครบวงจร คือ ครอบคลุมธุรกิจต้นน้ำ กลางน้ำ ปลายน้ำ บีเจซี ตั้งเป้าในการเป็นบริษัทที่ดีในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เพื่อขับเคลื่อนธุรกิจให้เติบโตก้าวหน้า เป้าหมายของบีเจซี ในระดับภูมิภาคคือการสร้างเครือข่ายการกระจายสินค้าและบริการที่มีประสิทธิภาพโดย บีเจซี จะเป็นผู้นำการดำเนินธุรกิจในแต่ละประเทศและพร้อมที่จะเชื่อมโยงเครือข่ายดังกล่าวรวมถึงทุกส่วนในแต่ละ Supply Chain ให้มีความสอดคล้อง เชื่อมโยง สัมพันธ์และเกื้อหนุนกันในอนาคต ตามยุทธศาสตร์ที่เราเรียกว่า “Single Platform” ซึ่งจะสร้างความแข็งแกร่งและความสามารถในการแข่งขันให้กับบีเจซีเป็นอย่างดี

ปี 2557 เป็นอีกปีที่ บีเจซี รุกตลาดค้าปลีกซึ่งเป็นส่วนปลายน้ำ หลังจากประสบความสำเร็จในธุรกิจต้นน้ำ กล่าวคือ โรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วของ บีเจซี เป็นผู้นำในภูมิภาคด้วยอัตราการผลิตรวม 3,400 ตันต่อวัน เพื่อป้อนให้แก่อุตสาหกรรมเครื่องดื่มทั้งในประเทศไทย เวียดนาม มาเลเซีย และประเทศอื่นๆ นอกจากนี้ ในส่วนการตลาดและกระจายสินค้าในกลุ่ม Consumer Supply Chain ได้ออกผลิตภัณฑ์ใหม่ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัทมากมาย เช่น มันฝรั่งทอดกรอบเทสโต้ วาฟเฟิล ซึ่งสร้างความแปลกใหม่ในตลาดได้เป็นอย่างดี รวมถึงสบู่ Parrot Herbal สบู่สมุนไพรมะรุ่ย ซึ่ง

Dear Shareholders,

Year 2014 marked BJC's 132nd anniversary of its business operation in Thailand. Despite a challenging economic situation, a strong foundation, combined with the dedication of the management team and the confidence of investors steered BJC through these situations and took this Thai organization to the position of regional leader, with ability to compete in international market and create worthwhile returns for all stakeholders.

For all of 132 years, BJC has adhered to its resolution of operating with trust, good governance and vision as one of Thailand's leading companies, aiming for creativity and the delivery of excellent products and services that meet the needs of customers in Thailand and beyond. Today, we have moved forward to the regional level, through a complete business strategy that covers business areas of upstream, mid-stream and downstream. BJC has set a target of becoming a good ASEAN corporation in order to drive steady business growth in the region. Our local target is to establish an efficient distribution network for goods and services, with BJC being the leading business in each country and ready to link that network to each supply chain. This will provide consistency, connectivity, unity and assistance for each division in the future according to the strategy we call the “single platform”, which will build up BJC's competitive strength and capabilities.

2014 was another year in which BJC advanced into the retail market, or the downstream business, after experiencing success in upstream field. In other words, the BJC glass packaging plants becomes the region's leading glass manufacturer, with a production capacity of 3,400 tonnes per day to supply the beverage industry in Thailand, Vietnam, Malaysia and other countries. In addition, marketing and distribution in the consumer supply chain introduced numerous new products under the Company's brands such as Tasto Waffle - potato chips, which created something new and different in the market, or Parrot Moringa herbal



เป็นกระแสความนิยมของสังคมในปัจจุบัน ซึ่งได้รับการตอบรับที่ดีเช่นกัน สำหรับธุรกิจปลายน้ำ บีเจซี ได้รุกเข้าตลาดขายตรงเพื่อสร้างฐานลูกค้าใหม่ๆ โดยส่ง Premedica Plus ผลิตภัณฑ์คุณภาพสูงเป็นตัวนำซึ่งเป็นสินค้าที่ถูกต้องเหมาะสมกับช่องทางนี้เป็นอย่างมาก ร้านโอเกนกิ ร้านเพื่อสุขภาพและความงาม มีจำนวน 9 สาขาในกรุงเทพฯ ชลบุรี และอยุธยา นับเป็นช่องทางการจำหน่ายสินค้าของบีเจซี ทั้งสินค้าอุปโภค บริโภค เวชภัณฑ์ เวชสำอาง และผลิตภัณฑ์คุณภาพจากญี่ปุ่น ซึ่งทำให้โอกาสในการเข้าถึงผู้บริโภคของ บีเจซี มีมากยิ่งขึ้น นอกจากนี้ ร้าน B's Mart ในประเทศเวียดนาม ได้ขยายสาขาครอบคลุมนครโฮจิมินห์ และขึ้นเป็นอันดับ 2 ในกลุ่มร้านสะดวกซื้อ ซึ่งธุรกิจในประเทศเวียดนามของบีเจซีสามารถสร้างรายได้ให้แก่บีเจซีได้ถึง 7,000 ล้านบาทต่อปี

วันนี้ บีเจซี มีพนักงานกว่า 12,000 คน ทั้งในประเทศและภูมิภาค ในด้านทรัพยากรบุคคล บีเจซี จึงให้ความสำคัญในการพัฒนาบุคลากรให้พร้อมเพื่อรองรับการเปิด AEC ด้วยวิธีคิดและวิธีทำงานที่เข้าใจและยอมรับในวัฒนธรรมที่มีความต่าง บีเจซี เน้นการบริหารความต่างให้เป็นพลังที่สร้างสรรค์ เราสนับสนุนให้พนักงานในประเทศไทยไปทำงานในประเทศต่างๆ เพื่อโอกาสในการเรียนรู้และเติบโต อีกทั้ง เปิดรับพนักงานจากเพื่อนบ้านเพื่อแลกเปลี่ยน เรียนรู้สิ่งใหม่ๆ เพื่อให้องค์กรตื่นตัวอยู่เสมอ นอกจากนี้ เพื่อส่งเสริมการเติบโตก้าวหน้าของพนักงานในสายงาน บีเจซี ได้จัดโปรแกรมเสริมสร้างบุคลากรรุ่นใหม่หรือ successor เพื่อเปิดโอกาสแห่งการเติบโตให้พนักงานอีกด้วย

สิ่งสำคัญนอกเหนือจากการทำธุรกิจคือ การตอบแทนคืนแก่สังคมที่ บีเจซี ยึดมั่นดำเนินโครงการต่างๆ มาอย่างต่อเนื่องรวมถึงการสร้างสรรค์โครงการใหม่ๆ เพื่อให้ครอบคลุมกลุ่มเป้าหมายต่างๆ โดยเน้นด้านการศึกษาและการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ ในรูปแบบการให้โอกาสต่างๆ การส่งเสริมและยกระดับคุณภาพชีวิต จัดกลุ่มโครงการได้ดังนี้

1. โครงการเพื่อการศึกษาสำหรับเยาวชน ได้แก่ การมอบทุนการศึกษามูลนิธิบริษัทเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ การมอบทุนการศึกษาบุตรพนักงาน การจัดสร้างอาคารเรียนอนุบาลให้แก่นักเรียนโรงเรียนต่างจังหวัดที่ขาดแคลน การเปิดรับนักศึกษาวิชาทหารเพื่อเข้าทำงาน ฝึกงาน และมอบทุนการศึกษา โดยเป็นโครงการร่วมมือกับกองทัพบกและหน่วยบัญชาการรักษาดินแดน และโครงการ บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน เพื่อยกย่องเชิดชู ให้กำลังใจแก่ครูไทย

2. โครงการเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตและครอบครัว เช่น ให้การสนับสนุนจัดตั้งคลินิกนมแม่ โรงพยาบาลสวนดอก การรณรงค์ “รวมพลังคนไทยขจัดภัยโรคกระดูกพรุน” การ

soap, which becomes popular and receive well feedback . In regard to downstream business, BJC has moved into the direct-sales market in order to build up a new customer base, leading in with Premedica Plus, a high-quality product which is particularly suited to this sales approach; Ogenki, the health and beauty store, which currently has 9 branches in Bangkok, Chonburi and Ayuthaya. These are an outlet for BJC products, which includes consumer goods, health products, cosmetics and quality products from Japan, giving BJC greater access to consumers. In addition, B's Mart stores in Vietnam have expanded coverage across Ho Chi Minh City and it is now the 2nd biggest convenience store chain. BJC's business in Vietnam generates revenue of over 7 billion baht each year.

Today, BJC employs more than 12,000 staffs domestically and in the region. BJC therefore recognizes the importance of developing human resources in readiness for the AEC, in approaches to thinking, working and acceptance of different cultures. BJC emphasizes the management of difference as a creative force. We support employees who want to work in other countries as an opportunity to learn and grow, and accept staffs from our neighbours in order to share and learn new things to keep the intellectual activation within organization. In addition, to support the growth and advancement of staff in their line of work, BJC organizes a program to support a new generation of employees or successors.

Aside from business, the issue of greatest importance is contributing back into society. BJC has been running a number of projects consecutively, as well as creating new projects to reach different target groups, with the emphasis on education and the development of human resources, providing opportunities and improving the quality of life. The following projects have been organized:

1. Youth education projects include educational scholarships, awarded by the Berli Jucker Foundation to the children of employees, the construction of multi-purpose building for provincial schools that lack adequate facilities, offering jobs, training and scholarships to army reserve force students, a project run in cooperation with the Army and the Territorial Defense Command, and the “Khru Thai Khong Paen Din” project to show respect and moral support for Thai teachers.

2. Projects to improve the quality of life and the family



มอบเครื่องตรวจโรคหัวใจเด็กแก่มูลนิธิเด็กโรคหัวใจ เป็นต้น

3. กิจกรรมสนับสนุนสังคม ชุมชน โดยให้การสนับสนุนหน่วยงาน องค์กร ชุมชนที่ต้องการความช่วยเหลือ เช่น ร่วมจัดสร้างห้องน้ำเพื่อเด็กเล็กในศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก ชุมชนคลองเตย แฟลต 19-22 การให้เงินสนับสนุนกิจการ และโครงการต่างๆ เป็นต้น

หากเปรียบ บีเจซี เป็นต้นไม้ ก็นับเป็นต้นไม้ใหญ่ที่มีอายุ 132 ปี ที่มั่นคง แข็งแรง และหยั่งรากลึกยืนหยัดฝ่าแดดลมมาอย่างยาวนาน ประสบการณ์ในอดีตได้สั่งสมให้วันนี้ ต้นไม้ บีเจซี เติบโตแผ่ขยายกิ่งก้านสาขา ผลิดอกใบให้ความอุดมสมบูรณ์และร่มเงาแก่ผู้พักอาศัย หล่อเลี้ยงด้วยค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กรที่ทรงคุณค่าและเป็นหลักปฏิบัติขององค์กร เพื่อดำเนินธุรกิจและการตอบแทนคืนแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนเสมอมา

สุดท้ายนี้ ผมในฐานะประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ ใคร่ขอขอบพระคุณผู้ถือหุ้น ลูกค้า คู่ค้า นักลงทุน พันธมิตรทางธุรกิจและพนักงานกว่า 12,000 คน ที่ได้ให้ความไว้วางใจและสนับสนุนการดำเนินงานของ บีเจซี ด้วยดีเสมอมา และเราพร้อมที่จะเดินหน้าสู่ปีที่ 133 เพื่อนำพาบริษัทของคนไทยไปสู่ตลาดโลก และส่งมอบผลตอบแทนที่คุ้มค่าแก่ทุกท่านอย่างเต็มกำลังความสามารถบนพื้นฐานการดำเนินธุรกิจด้วยความโปร่งใส สร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ และการเป็นองค์กรที่ดีของประเทศชาติ สังคม เพื่อเกื้อกูลพึ่งพาอาศัยซึ่งกันและกันด้วยความรัก ความเข้าใจ สุดท้ายนี้ ขออำนาจคุณพระศรีรัตนตรัยและสิ่งศักดิ์สิทธิ์ทั้งหลายในสากลโลก โปรดได้คุ้มครองให้ทุกท่านประสบแต่ความสุข ความเจริญ ด้วยอายุ วรรณะ สุขะ พละ ขอให้มีความสุขพรั่งกายแข็งแรงเพื่อพร้อมที่จะเติบโตไปด้วยกันกับเรา

ขอแสดงความนับถือ

such as providing support for the breastfeeding clinic at Suandok Hospital in Chiang Mai province, supporting the osteoporosis awareness campaign, presenting cardiac equipment to the Cardiac Children Foundation of Thailand etc.

3. Activities to support society and local communities by providing support to agencies, institutions and communities that require assistance such as participating in the construction of bathrooms for the child development center in the Klongtoey Flats 19-22 community and providing financial support for various activities and projects.

If we compare BJC to a tree, it is a big tree, sturdy and strong, with deep roots, standing steadfast in the sunshine and wind for a long period of 132 years. With accumulated experience resulting in today BJC tree has spread out its branches and blossomed to provide richness and shade to those living there, nourishing them with core values and an organizational culture that upholds these values and sets a code of practice for the organization's business operations and to reward all stakeholders.

As Chief Executive Officer and president, I would like to express my appreciation to all shareholders, customers, trading partners, investors, business partners and our 12,000-strong staffs, who have put their faith in us and constantly supported BJC's operations. We are ready to go forward into our 133rd year, to take this Company of the Thai People onto the world market, using our fullest abilities to give back valuable returns, through a business based on transparency and creativity, and doing its best for the country and society, for mutual assistance with love and understanding. Finally, I would like to wish all of you happiness and success, sound health and mind to grow great together.

Best Regards,



นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
Mr. Aswin Techajareonvikul
Chief Executive Officer and President

คณะกรรมการบริษัท Board of Directors



นายเจริญ สิริวัฒนภักดี

ประธานกรรมการ

ประธานกรรมการบริหาร

Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi
Chairman

Chairman of Executive Board

คุณหญิงจรรยา สิริวัฒนภักดี

รองประธานกรรมการ

Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi
Vice Chairman

นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท

กรรมการบริษัท

รองประธานกรรมการบริหาร

ประธานกรรมการสรรหาและกำหนด

ค่าตอบแทน

Dr. Chaiyut Pilun-Owad
Director

Vice Chairman of Executive Board

Chairman of Nomination and

Remuneration Committee



นายธีรศักดิ์ นาทิกัญจนลาก
กรรมการบริษัท
รองประธานกรรมการบริหาร
กรรมการบริหารความเสี่ยง

Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab
Director
Vice Chairman of Executive Board
Risk Management Committee Member

นายประเสริฐ แมววัฒนา
กรรมการบริษัท
รองประธานกรรมการบริหาร
กรรมการบริหารความเสี่ยง

Mr. Prasert Maekwatana
Director
Vice Chairman of Executive Board
Risk Management Committee Member

นายฐาปน สิริวัฒนภักดี
กรรมการบริษัท

Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi
Director

นายปณต สิริวัฒนภักดี
กรรมการบริษัท
กรรมการบริหาร

Mr. Panot Sirivadhanabhakdi
Director
Executive Director

คณะกรรมการบริษัท Board of Directors



นายประสิทธิ์ ไชวילהกุล
กรรมการอิสระ
ประธานกรรมการตรวจสอบ

Mr. Prasit Kovilaikool
Independent Director
Chairman of Audit Committee

นายสุวิทย์ เมษินทรีย์
กรรมการอิสระ
กรรมการตรวจสอบ
กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

Dr. Suvit Maesincee
Independent Director
Audit Committee Member
Nomination and Remuneration Committee Member

นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ
กรรมการอิสระ
กรรมการตรวจสอบ

Mr. Weerawong Chitmittrapap
Independent Director
Audit Committee Member

พลตำรวจเอก ฤกษ์ พลอนันต์
กรรมการอิสระ
กรรมการตรวจสอบ

Police General Krisna Polananta
Independent Director
Audit Committee Member



นางสาวพจนีย์ ธนวานิช
กรรมการอิสระ

Ms. Potjanee Thanavaranit
Independent Director

นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร
กรรมการบริษัท
กรรมการบริหาร
กรรมการบริหารความเสี่ยง

Mr. Sithichai Chaikriangkrai
Director
Executive Director
Risk Management Committee
Member

นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล
กรรมการบริษัท
กรรมการบริหาร
กรรมการและเลขานุการคณะกรรมการสรรหา
และกำหนดค่าตอบแทน
กรรมการรองผู้จัดการใหญ่อาวุโส

Mrs. Thapanee Techajareonvikul
Director
Executive Director
Secretary to the Nomination and
Remuneration Committee
Senior Executive Vice President

นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล
กรรมการบริษัท
กรรมการบริหาร
ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการ
ผู้จัดการใหญ่

Mr. Aswin Techajareonvikul
Director
Executive Director
Chairman of Risk Management Committee
Chief Executive Officer and President

คณะกรรมการ Management Board



นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และ
กรรมการผู้จัดการใหญ่

Mr. Aswin Techajareonvikul
Chief Executive Officer
and President

นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล
กรรมการรองผู้จัดการใหญ่อาวุโส

Mrs. Thapanee Techajareonvikul
Senior Executive Vice President

นายปฐพงศ์ เอี่ยมสุโร
ผู้จัดการใหญ่
กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์

Mr. Pattaphong Iamsuro
President
Packaging Supply Chain

นายธีระพล เกียรติสุรนนท์
รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและ
บริการทางเวชภัณฑ์

Mr. Terapon Kietsuranon
Executive Vice President
Healthcare Supply Chain



นางวิภาดา ดวงรัตน์
รองผู้จัดการใหญ่
กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภค
บริโภค

Mrs. Vipada Duangratana
Executive Vice President
Consumer Supply Chain

นายมนัส มบุญชัย
ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่
ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศ

Mr. Manus Manoonchai
Senior Vice President
International Business Division

นายธีระ วีรธรรมสาธิต
ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่
ฝ่ายทรัพยากรบุคคลกลุ่มบริษัท

Mr. Teera Werathamsathit
Senior Vice President
Group Human Resources

นางสาวสุรรัตน์ ศิลปสกุลสุข
ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่
ฝ่ายบัญชีและการเงินกลุ่มบริษัท

Ms. Sureerat Silpsakulsuk
Senior Vice President of Group
Finance & Accounting

ประวัติกรรมการและผู้บริหาร

Board of Directors and Management Board

ประวัติกรรมการ

นายเจริญ สิริวัฒนภักดี

ประธานกรรมการ

ประธานกรรมการบริหาร

อายุ 71 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 19 ธันวาคม 2544

การศึกษา

- **ปริญญาคุณวุฒิบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี การอาหาร มหาวิทยาลัยราชภัฏวชิรสุพรรณบุรี
- **ปริญญาปรัชญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
- **ปริญญาศิลปศาสตรดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยอีสเทิร์นเอเซีย
- **ปริญญาศิลปศาสตรดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาวิชาการจัดการ มหาวิทยาลัยหัวเฉียวเฉลิมพระเกียรติ
- **ปริญญาคุณวุฒิบัณฑิตกิตติมศักดิ์** บริหารเทคโนโลยีอุตสาหกรรม มหาวิทยาลัยราชภัฏจันทรเกษม
- **ปริญญาคุณวุฒิบัณฑิตกิตติมศักดิ์** บริหารธุรกิจการเกษตร มหาวิทยาลัยแม่โจ้
- **ปริญญาคุณวุฒิบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลสุวรรณภูมิ
- **ปริญญาคุณวุฒิบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาบริหารธุรกิจต่างประเทศ มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย
- **ปริญญาศิลปศาสตรดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์** สาขาวิชาอุตสาหกรรม บริการและการท่องเที่ยว มหาวิทยาลัยคริสเตียน

การอบรม

- **Directors Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ BJC/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **2554 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท ทีซีซี เทรต แอนด์ คอนเวนชั่น เซ็นเตอร์ จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท สิริwana จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท พรณธิธร จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท คริสตอลลา จำกัด
- **2546 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- **2545 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
- **2545 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท นอร์ทปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
- **2544 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการและประธานกรรมการบริหาร บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

Board of Directors

Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi

Chairman

Chairman of the Executive Board

Age : 71 years

Date of First Director's Appointment : 19 December 2001

Education:

- **Honorary Ph. D. in Science and Agriculture Technology Science and Food Technology** Rajamangala University of Technology Lanna
- **Honorary Ph. D. in Administration**, Mae FahLuang University
- **Honorary Ph. D. of Arts in Administration** Eastern Asia University
- **Honorary Ph. D. of Arts in Management** Huachiewchalermprakiet University
- **Honorary Ph. D. in Industrial Technology Administration** Chandrakasem Rajabhat University
- **Honorary Ph. D. in Agricultural Administration** Maejo University
- **Honorary Ph. D. in Management** Rajamangala University of Technology Suvarnabhumi
- **Honorary Ph. D. in Management International** University of the Thai Chamber Commerce
- **Honorary Ph. D. of Arts in Tourism Industry** Christian University of Thailand

Training:

- **Director Accreditation Program (DAP)-BJC / 2004** Thai Institute of Directors Association (IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **2011 - Present** Chairman TCC Trade and Convention Center Company Limited
- **2006 - Present** Chairman Siriwana Company Limited
- **2006 - Present** Chairman Planteon Company Limited
- **2006 - Present** Chairman Cristalla Company Limited
- **2003 - Present** Chairman Thai Beverage Public Company Limited
- **2002 - Present** Chairman TCC Land Company Limited
- **2002 - Present** Chairman North Park Golf and Sport Club Company Limited



- 2544 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการ บริษัท เบียร์ไทย (1991) จำกัด (มหาชน)
- 2544 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการ กลุ่มบริษัท แสงโสม
- 2531 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการ บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด
- 2515 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 1 บริษัท ได้แก่

- ประธานกรรมการ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน) (บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)

บริษัทอื่น มีจำนวน 9 บริษัท ได้แก่

- ประธานกรรมการ
 - บริษัท ทีซีซี เทรค แอนด์ คอนเวนชั่น เซ็นเตอร์ จำกัด
 - บริษัท สิริwana จำกัด
 - บริษัท พรหมนิธ จำกัด
 - บริษัท คริสตอลลา จำกัด
 - บริษัท นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
 - บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
 - บริษัท เบียร์ไทย (1991) จำกัด (มหาชน)
 - บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด
- ประธานกรรมการบริหาร
 - บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
คู่สมรสของคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี และเป็นบิดาของนายฐานันท์ สิริวัฒนภักดี นางฐานันท์ สิริวัฒนภักดี และนายปณต สิริวัฒนภักดี

- 2001 - Present Chairman and Chairman of the Executive Board Berli Jucker Public Company Limited
- 2001 - Present Chairman Beer Thai (1991) Public Company Limited
- 2001 - Present Chairman Sangsom Group
- 1988 - Present Chairman Southeast Group Company Limited
- 1972 - Present Chairman of Executive Board TCC Holding Company Limited

Positions at present

In Other Listed Companies: Total of 1 Company

- Chairman of Thai Beverage Public Company Limited (Listed Company in Singapore Exchange)

In Other Non-listed Companies: Total of 9 Companies

- Chairman
 - TCC Trade and Convention Center Company Limited
 - Siriwana Company Limited
 - Planteon Company Limited
 - Cristalla Company Limited
 - TCC Land Company Limited
 - North Park Golf and Sport Club Company Limited
 - Beer Thai (1991) Public Company Limited
 - Southeast Group Company Limited
- Chairman of the Executive Board
 - TCC Holding Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
None

Relationship between Directors and Executives:

Spouse of Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi, Father of Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi, Mrs. Thapanee Techajareonvikul, and Mr. Panot Sirivadhanabhakdi

คุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี

รองประธานกรรมการ

อายุ 72 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 19 ธันวาคม 2544

Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi

Vice Chairman

Age: 72 years

Date of First Director's Appointment: 19 December 2001

การศึกษา

- ปริญญาปรัชญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ สาขาวิชาสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าหลวง
- ปริญญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ บริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
- ปริญญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ เทคโนโลยีชีวภาพ มหาวิทยาลัยรามคำแหง
- ปริญญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ บริหารธุรกิจการเกษตร มหาวิทยาลัยแม่โจ้
- ปริญญาบริหารธุรกิจดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ สาขาวิชาการจัดการ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลตะวันออก

Education:

- Honorary Ph.D. in Social Science
Mae FahLuang University
- Honorary Ph.D. in Business Administration
Chiang Mai University
- Honorary Ph.D. in Biotechnology
Ramkhamhaeng University
- Honorary Ph.D. in Agricultural Administration
Maejo University
- Honorary Ph.D. in Business Administration Management
Rajamangala University of Technology Tawan-ok



การอบุส

- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ BJC/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **2554 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีซี เทรต แอนด์ คอนเวนชั่น เซ็นเตอร์ จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท สิริwana จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท พรณธธอร์ จำกัด
- **2549 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท คริสตอลลา จำกัด
- **2547 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ กลุ่มแสงโสม
- **2546 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- **2545 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
- **2545 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
- **2544 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2544 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด
- **2531 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการ บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด
- **2515 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 1 บริษัท ได้แก่

- **รองประธานกรรมการ**
บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
(บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)

กิจการที่ไม่ใช่บริษัทจดทะเบียน มีจำนวน 10 บริษัท ได้แก่

- **ประธานกรรมการ**
กลุ่มแสงโสม
บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด
- **รองประธานกรรมการ**
บริษัท สิริwana จำกัด
บริษัท พรณธธอร์ จำกัด
บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด
- **รองประธานกรรมการบริหาร**
บริษัท ทีซีซี เทรต แอนด์ คอนเวนชั่น เซ็นเตอร์ จำกัด
บริษัท คริสตอลลา จำกัด
บริษัท นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
คู่สมรสของนายเจริญ สิริวัฒนภักดี และเป็นมารดาของนายฐาปน สิริวัฒนภักดี นางฐาปน สิริวัฒนภักดี และนายปณต สิริวัฒนภักดี

Training:

- **Directors Accreditation Program (DAP)-BJC / 2004,**
Thai Institute of Directors Association (IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **2011 - Present** Vice Chairman of Executive Board
TCC Trade and Convention Center Company Limited
- **2006 - Present** Vice Chairman, Siriwana Company Limited
- **2006 - Present** Vice Chairman, Planteon Company Limited
- **2006 - Present** Vice Chairman of Executive Board, Crsistalla Company Limited
- **2004 - Present** Chairman, Sangsom Group
- **2003 - Present** Vice Chairman, Thai Beverage Public Company Limited
- **2002 - Present** Vice Chairman, TCC Land Company Limited
- **2002 - Present** Vice Chairman of Executive Board, North Park Golf and Sport Club Company Limited
- **2001 - Present** Vice Chairman, BerliJucker Public Company Limited
- **2001 - Present** Chairman, Beer Thip Brewery (1991) Company Limited
- **1988 - Present** Vice Chairman, Southeast Group Company Limited
- **1972 - Present** Vice Chairman of the Executive Board,
TCC Holding Company Limited

Positions at present

In Other Listed Companies: Total of 1 Company

- **Vice Chairman**
Thai Beverage Public Company Limited
(Listed Company in Singapore Exchange)

In Other Non-listed Companies: Total of 10 Companies

- **Chairman**
Sangsom Group
Beer Thip Brewery (1991) Company Limited
- **Vice Chairman**
Siriwana Company Limited
Planteon Company Limited
TCC Land Company Limited
Southeast Group Company Limited
- **Vice Chairman of the Executive Board**
TCC Trade and Convention Center Company Limited
Crsistalla Company Limited
North Park Golf and Sport Club Company Limited
TCC Holding Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives:

Spouse of Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi, Mother of Mr.Thapana Sirivadhanabhakdi, Mrs. Thapanee Techajareonvikul and Mr. Panot Sirivadhanabhakdi



นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท

กรรมการบริษัท

รองประธานกรรมการบริหาร

ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

อายุ 66 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 19 ธันวาคม 2544

Mr. Chaiyut Pilun-Owad

Director

Vice Chairman of the Executive Board

Chairman of the Nomination and Remuneration Committee

Age: 66 years

Date of First Director's Appointment: 19 December 2001

การศึกษา

- ปริญญาเอก เศรษฐศาสตร์และการเงิน มหาวิทยาลัยนิวยอร์ก สหรัฐอเมริกา

Education:

- Ph.D. Economics and Finance University of New York, U.S.A.

การอบรม

- Director Accreditation Program (DAP) รุ่นที่ BJC/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- Director Accreditation Program (DAP)-BJC / 2004, Thai Institute of Directors Association (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- ก.พ. 2555 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการรองประธานกรรมการบริหารกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- มิ.ย. 2544 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- มิ.ย. 2544 - ปัจจุบัน ประธานคณะกรรมการ บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด
- 2546 - 2556 รองประธานกรรมการ บริษัท อาคเนย์ประกันชีวิต จำกัด บริษัท อาคเนย์ประกันภัย จำกัด

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Feb 2012 - Present Chairman of the Nomination and Remuneration Committee Berli Jucker Public Company Limited
- 2001 - Present Director Vice Chairman of the Executive Board Nomination and Remuneration Committee Member Berli Jucker Public Company Limited
- June 2001 - Present Vice Chairman of the Executive Board TCC Holding Company Limited
- June 2001 - Present Chairman of the Management Board Southeast Group Company Limited
- 2003 - 2556 Vice Chairman the Southeast Life Insurance Company Limited the Southeast Insurance Company Limited

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น มีจำนวน 2 บริษัท ได้แก่

- รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- ประธานคณะกรรมการ บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: Total of 2 Companies

- Vice Chairman of the Executive Board of TCC Holding Company Limited
- Chairman of the Management Board of Southeast Group Company Limited

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

Legal disputation in the 10 preceding years

None

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

Shareholding portion

None

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Relationship between Directors and Executives

None



นายธีรศักดิ์ นาทิกัญจนาลาบ

กรรมการบริษัท / รองประธานกรรมการบริหาร

กรรมการบริหารความเสี่ยง

อายุ 68 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 1 สิงหาคม 2545

Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab

Director / Vice Chairman of the Executive Board

Risk Management Committee Member

Age: 68 years

Date of First Director's Appointment: 1 August 2002

การศึกษา

- **Advanced Management Program**
Harvard Business School, U.S.A.
- **ปริญญาโทบริหารธุรกิจ**
มหาวิทยาลัยโคลัมเบีย นิวยอร์ก สหรัฐอเมริกา
- **ปริญญาตรีเศรษฐศาสตร์** (เกียรตินิยม) มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

การอบรม

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 41/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ 2/2003
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูง** รุ่นที่ 5 (วทท. 5)
สถาบันวิทยาการตลาดทุน
- **หลักสูตรผู้บริหารระดับสูงด้านการค้าและการพาณิชย์** รุ่นที่ 3 (TEPCoT 3) สถาบันวิทยาการการค้า

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ม.ค. 2551 - ปัจจุบัน** กรรมการ
รองประธานกรรมการบริหาร
กรรมการบริหารความเสี่ยง
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Education:

- **Advance Management Program**
Harvard Business School, U.S.A.
- **Master of Business Administration**
Columbia University, New York, U.S.A.
- **Bachelor of Economics (Honors)**
Thammasat University

Training:

- **Director Certification Program (DCP)** - 41/2004
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)** - 2/2003
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- **Capital Market Academy Leadership Program 5 (CMA Class 5)**
Capital Market Academy
- **Top Executive Program in Commerce and Trade (TEPCoT 3)**
Commerce Academy

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Jan 2008 - Present** Director
Vice Chairman of the Executive Board and Risk Management
Committee Member
Berli Jucker Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นายประเสริฐ แมววัฒนา

กรรมการบริษัท / รองประธานกรรมการบริหาร

กรรมการบริหารความเสี่ยง

อายุ 68 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 24 มกราคม 2546

Mr. Prasert Maekwatana

Director / Vice Chairman of the Executive Board

Risk Management Committee Member

Age: 68 years

Date of First Director's Appointment: 24 January 2003

การศึกษา

- **Program for Management Development**
Harvard Business School, U.S.A.
- **International Marketing Institute**, Tuft University, U.S.A.
- **ปริญญาตรี** California State University, San Diego, U.S.A.

Education:

- **Program for Management Development**
Harvard Business School, U.S.A.
- **International Marketing Institute**, Tuft University, U.S.A.
- **Bachelor**, California State University, San Diego, U.S.A.



การอบรม

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 89/2007 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ BJC/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ส.ค. 2555 - ปัจจุบัน** รองกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส กิจการพิเศษ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- **พ.ย. 2554 - ปัจจุบัน** รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท พรณธิดา จำกัด
- **ต.ค. 2554 - ปัจจุบัน** กรรมการ และประธานกรรมการบริหาร บริษัท เทราโกร ไบโอ-เทค จำกัด
- **2553 - ปัจจุบัน** กรรมการ บริษัท ควอลิตี้ โฟน แอปเปิ้ล โปรดักส์ จำกัด
- **มิ.ย. 2552 - ปัจจุบัน** กรรมการ และประธานกรรมการบริหาร บริษัท เทราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ จำกัด
- **ม.ค. 2551 - ปัจจุบัน** กรรมการ รองประธานกรรมการบริหาร และกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2550 - ปัจจุบัน** กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- **มี.ค. 2554 - พ.ย. 2554** (รักษาการ) รองกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส กลุ่มโครงการต่างประเทศ (รักษาการ) รองกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส กลุ่มการแปรรูป บริษัท พรณธิดา จำกัด
- **ม.ค. 2552 - มี.ค. 2554** กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท พรณธิดา จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 1 บริษัท ได้แก่

- กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น มีจำนวน 5 บริษัท ได้แก่

- รองกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส กิจการพิเศษ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- รองประธานกรรมการบริหาร บริษัท พรณธิดา จำกัด
- กรรมการ และประธานกรรมการบริหาร บริษัท เทราโกร ไบโอ-เทค จำกัด
- กรรมการ บริษัท เทราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ จำกัด บริษัท ควอลิตี้ โฟน แอปเปิ้ล โปรดักส์ จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

Training:

- **Director Certification Program (DCP)-89 / 2007** Thai Institute of Directors Association (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)-BJC / 2004** Thai Institute of Directors Association (IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Aug 2012 - Present** Senior Executive Vice President of Special Affairs, TCC Holding Company Limited
- **Nov 2011 - Present** Vice Chairman of the Executive Board Plantheon Company Limited
- **Oct 2011 - Present** Director and Chairman of the Executive Board Terrago Bio-Tech Company Limited
- **2010 - Present** Director, Quality Pine Apple Products Company Limited
- **Jun 2009 - Present** Director and Chairman of the Executive Board Terrago Fertilizer Company Limited
- **Jan 2008 - Present** Director, Vice Chairman of the Executive Board Risk Management Committee Member BerliJucker Public Company Limited
- **2007 - Present** Director and Vice Chairman of the Executive Board Siam Food Products Public Company Limited
- **Mar 2011 - Nov 2011** (Acting) Senior Executive Vice President of International Business Group (Acting) Senior Executive Vice President of Processed Goods Plantheon Company Limited
- **Jan 2009 - Mar 2011** President Plantheon Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 1 company

- Director and Vice Chairman of the Executive Board Siam Food Products Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: Total of 5 companies

- Senior Executive Vice President of Special Affairs TCC Holding Company Limited
- Vice Chairman of the Executive Board of Plantheon Company Limited
- Director and Chairman of the Executive Board of Terrago Bio-Tech Company Limited
- Director Terrago Fertilizer Company Limited Quality Pine Apple Products Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร

กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร

กรรมการบริหารความเสี่ยง

อายุ 60 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 26 ธันวาคม 2544

Mr. Sithichai Chaikriangkrai

Director / Executive Director

Risk Management Committee Member

Age: 60 years

Date of First Director's Appointment: 26 December 2001

การศึกษา

- **Mini Master of Business Administration** สาขา Leadership Management มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
- **วุฒิปริญญาตรีบริหาร** จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- **ปริญญาตรี** บัญชีบัณฑิต (เกียรตินิยมอันดับหนึ่ง) มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

การอบรม

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 26/2003 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **DCP Refresher Course (DCP-Re)** รุ่นที่ 2/2006 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ส.ค. 2556 - ปัจจุบัน** กรรมการ Frasers Centrepoint Limited
- **ก.พ. 2556 - ปัจจุบัน** กรรมการ Frasers and Neave, Limited
- **ธ.ค. 2555 - ปัจจุบัน** กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)
- **ต.ค. 2554 - ปัจจุบัน** กรรมการและรองประธานคณะกรรมการบริหาร คนที่ 2 บริษัท เสริมสุข จำกัด (มหาชน)
- **พ.ค. 2553 - ปัจจุบัน** กรรมการและรองกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- **ก.ย. 2550 - ปัจจุบัน** กรรมการ บริษัท อีสเทิร์น ซุปเปอร์ อินดัสเตรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด
- **ก.ค. 2550 - ปัจจุบัน** กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2550 - ปัจจุบัน** กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- **ม.ค. 2549 - ปัจจุบัน** กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- **มี.ค. 2547 - ปัจจุบัน** กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด
- **ธ.ค. 2544 - ปัจจุบัน** กรรมการ กรรมการบริหาร และกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ต.ค. 2546 - พ.ค. 2553** กรรมการผู้ช่วยกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 8 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ Frasers Centrepoint Limited (บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
- กรรมการ Fraser and Neave Limited (บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
- กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

Education:

- Mini Master of Business Administration, Leadership Management Kasetsart University
- Diploma in Computer Management, Chulalongkorn University
- Bachelor of Accountancy (First Class Honors) Thammasat University

Training:

- Director Certification Program (DCP)-26 / 2003 Thai Institute of Directors Association(IOD)
- DCP Refresher Course (DCP-Re)-2 / 2006 Thai Institute of Directors Association(IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Aug 2013 - Present Director Frasers Centrepoint Limited
- Feb 2013 - Present Director Frasers and Neave Limited
- Dec 2012 - Present Director and Executive Committee Member Golden Land Property Development Public Company Limited
- Oct 2011 - Present Director and Vice Chairman of Executive Committee No.2 Serm Suk Public Company Limited
- May 2010 - Present Director and Executive Vice President Thai Beverage Public Company Limited
- Sep 2007 - Present Director Eastern Seaboard Industrial Estate (Rayong) Company Limited
- Jul 2007 - Present Director and Executive Director Univentures Public Company Limited
- Apr 2007 - Present Director and Executive Director Siam Food Products Public Company Limited
- Jan 2006 - Present Director and Vice Chairman of Executive Committee : Oishi Group Public Company Limited
- Mar 2004 - Present Director and Vice Chairman of Executive Board Beer Thip Brewery (1991) Company Limited
- Dec 2001 - Present Director, Executive Director and Risk Management Committee Member Berli Jucker Public Company Limited
- Oct 2003 - May 2010 Director and Senior Vice President Thai Beverage Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 8 companies

- Director Frasers Centrepoint Limited (Listed Company in Singapore Exchange) Frasers and Neave Limited (Listed Company in Singapore Exchange)
- Director and Executive Director of Golden Land Property Development Public Company Limited



บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)

บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

• กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร

บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด

• กรรมการและรองประธานคณะกรรมการบริหาร คนที่ 2

บริษัท เสริมสุข จำกัด (มหาชน)

• กรรมการและรองกรรมการผู้อำนวยการใหญ่

บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)

(บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)

บริษัทอื่น มีจำนวน 2 บริษัท ได้แก่

• กรรมการ บริษัท อีสเทิร์น ซีบอร์ด อินดัสเตรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด

• กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร

บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด

Univentures Public Company Limited

Siam Food Products Public Company Limited

• Director and Vice Chairman of Executive Committee

Oishi Group Public Company Limited

• Director and Vice Chairman of Executive Committee No.2

Sermasuk Public Company Limited

• Director and Executive Vice President

Thai Beverage Public Company Limited

(Listed Company in Singapore Exchange)

In Other Non-listed Companies: Total of 2 Companies

• Director of Eastern Seaboard Industrial Estate (Rayong)

Company Limited

• Director and Vice Chairman of Executive Board of Beer Thip Brewery

(1991) Company Limited

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Legal disputation in the 10 preceding years:

None

Shareholding portion:

None

Relationship between Directors and Executives:

None

นายอศวิน เตชะเจริญวิกุล

กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร

ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

อายุ 38 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 26 เมษายน 2550

Mr. Aswin Techajareonvikul

Director / Executive Director

Chairman of the Risk Management Committee

Chief Executive Officer and President

Age: 38 years

Date of First Director's Appointment: 26 April 2007

การศึกษา

- ปริญญาโท รัฐประศาสนศาสตร์ มหาวิทยาลัยฮาร์วาร์ด สหรัฐอเมริกา
- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ สถาบันเอ็มไอที (MIT) สหรัฐอเมริกา
- ปริญญาตรี วิศวกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Education:

- Master of Public Administration Harvard University, U.S.A.
- Master of Business Administration Massachusetts Institute of Technology (MIT), U.S.A.
- Bachelor of Engineering, Chulalongkorn University

การอบรม

- หลักสูตรภูมิหลังแผ่นดินสำหรับผู้บริหารระดับสูง รุ่นที่ 3 จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- หลักสูตรนักบริหารงานยุติธรรมระดับอัยการพิเศษฝ่าย รุ่นที่ 4 สถาบันพัฒนาข้าราชการฝ่ายอัยการ สำนักงานอัยการสูงสุด
- หลักสูตรผู้บริหารระดับสูงด้านการค้าและการพาณิชย์ รุ่นที่ 6 (TEPCoT 6) สถาบันวิทยาการการค้า
- หลักสูตรผู้บริหารกระบวนการยุติธรรมระดับสูงรุ่นที่ 16 (บ.ย.ส. 16) วิทยาลัยการยุติธรรม
- ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูง รุ่นที่ 6 (วตท. 6) สถาบันวิทยาการตลาดทุน
- Role of the Chairman Program (RCP) รุ่นที่ 21/2009 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Director Certification Program (DCP) รุ่นที่ 95/2007 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Director Diploma Examination สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทออสเตรเลีย

Training:

- BhumipalungPhandin for Top Executive Program 3 Chulalongkorn University
- The 4th Annual Training Program on Criminal Justice Administration for Executive Directors Training and Development Institute Office of the Attorney General
- Top Executive Program in Commerce and Trade (TEPCoT 6) Commerce Academy
- The Programme for Senior Executive on Justice Administration Batch 16, National Justice Academy Office of Judiciary
- Capital Market Academy Leader Program 6 (CMA6) Capital Market Academy (CMA)
- Role of the Chairman Program (RCP) Class 21/2009 Thai Institute of Directors Association(IOD)
- Director Certification Program (DCP) Class 95/2007 Thai Institute of Directors Association(IOD)
- Director Diploma Examination Australian Institute of Company Directors



ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **มิ.ย. 2557 - ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด
- **ต.ค. 2555 - ปัจจุบัน** กรรมการ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- **ส.ค. 2555 - ปัจจุบัน** ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ม.ค. 2551 - ปัจจุบัน** กรรมการผู้จัดการใหญ่
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **พ.ย. 2550 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2550 - ปัจจุบัน** กรรมการและกรรมการบริหาร
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2550 - ต.ค. 2556** กรรมการและกรรมการบริหาร
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- **พ.ค. 2551 - เม.ย. 2556** กรรมการ
บริษัท โรงงานอุตสาหกรรมกระดาษบางปะอิน จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น มีจำนวน 2 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- บริษัท ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
คู่สมรสของนางสาวปวี เตชะเจริญวิกุล

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Jun 2014 - Present** Director
TCC Logistics and Warehouse Company Limited
- **Oct 2012 - Present** Director
TCC Holding Company Limited
- **Aug 2012 - Present** Chief Executive Officer
Berli Jucker Public Company Limited
- **Jan 2008 - Present** President
Berli Jucker Public Company Limited
- **Nov 2007 - Present** Chairman of the Risk Management
Committee, Berli Jucker Public Company Limited
- **Apr 2007 - Present** Director and Executive Director
Berli Jucker Public Company Limited
- **Apr 2007 - Oct 2013** Director and Executive Director
Siam Food Products Public Company Limited
- **May 2008 - Apr 2013** Director
Bang Pa-In Paper Mill Industry Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: Total of 2 Company

- Director of TCC Holding Company Limited
- TCC Logistics and Warehouse Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
None

Relationship between Directors and Executives:
Spouse of Mrs.Thapanee Techajareonvikul

นางสาวปวี เตชะเจริญวิกุล

กรรมการบริษัท

กรรมการบริหาร

กรรมการและเลขานุการคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

กรรมการรองผู้จัดการใหญ่อาวุโส

อายุ 38 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 11 พฤศจิกายน 2546

Mrs. Thapanee Techajareonvikul

Director / Executive Director

Secretary to the Nomination and Remuneration Committee

Senior Executive Vice President

Age: 38 years

Date of First Director's Appointment: 11 November 2003

การศึกษา

- **ปริญญาโท** บริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยฮาร์วาร์ด สหรัฐอเมริกา
- **ปริญญาตรี** เศรษฐศาสตร์ สถาบันเอ็มไอที (MIT) สหรัฐอเมริกา

Education:

- **Master of Business Administration**, Harvard University, U.S.A.
- **Bachelor of Sciences in Economics**, Massachusetts Institute of Technology(MIT), U.S.A.

การอบรม

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 46/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ 10/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Finance for Non-Finance Directors (FND)** รุ่นที่ 10/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- **Director Certification Program (DCP)-46/2004**
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)-10/2004**
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- **Finance for Non-Finance Directors (FND)-10/2004**
Thai Institute of Directors Association (IOD)



ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- ก.พ. 2555 - ปัจจุบัน กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ม.ค. 2551 - ปัจจุบัน กรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส เลขานุการคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ส.ค. 2547 - ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- พ.ย. 2546 - ปัจจุบัน กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- เม.ย. 2550 - ต.ค. 2556 กรรมการและกรรมการบริหาร บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- ม.ค. 2551 - มิ.ย. 2555 กรรมการและเลขานุการคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- พ.ค. 2551 - เม.ย. 2555 กรรมการ บริษัท โรงงานอุตสาหกรรมกระดาษบางปะอิน จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น มีจำนวน 1 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

บุตรของนายเจริญ และคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี น้องของนาย ฐาน สิริวัฒนภักดี พี่ของนายปณต สิริวัฒนภักดี และคู่สมรสของนาย อัศวิน เตชะเจริญวิกุล

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Feb 2012 - Present Nomination and Remuneration Committee Member, Berli Jucker Public Company Limited
- Jan 2008 - Present Senior Executive Vice President, Secretary to Nomination and Remuneration Committee Berli Jucker Public Company Limited
- Aug 2004 - Present Director, TCC Holding Company Limited
- Nov 2003 - Present Director and Executive Director Berli Jucker Public Company Limited
- Apr 2007 - Oct 2013 Director and Executive Director Siam Food Products Public Company Limited
- Jan 2008 - Jun 2012 Risk Management Committee Member and Secretary to the Risk Management Committee Berli Jucker Public Company Limited
- May 2008 - Apr 2012 Director Bang Pa-In Paper Mill Industry Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: Total of 1 Companies

- Director of TCC Holding Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives:

Daughter of Mr. Charoen and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi, sister of Mr. Thapana and Mr. Panot Sirivadhanabhakdi, spouse of Mr. Aswin Techajareonvikul

นายฐาน สิริวัฒนภักดี

กรรมการบริษัท

อายุ 40 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 26 ธันวาคม 2544

Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi

Director

Age: 40 years

Date of First Director's Appointment: 26 December 2001

การศึกษา

- ปริญญาโท สาขาเศรษฐศาสตร์การเงินการธนาคาร มหาวิทยาลัยบอสตัน สหรัฐอเมริกา
- ปริญญาตรีบริหารธุรกิจ สาขาการเงิน มหาวิทยาลัยบอสตัน สหรัฐอเมริกา
- ปริญญาปรัชญาดุษฎีบัณฑิตกิตติมศักดิ์ สาขาวิชาการบริหารทั่วไป มหาวิทยาลัยรามคำแหง

Education:

- Master of Science Administration in Financial Economics Boston University, U.S.A.
- Bachelor of Business Administration (Finance) Boston University, U.S.A.
- Honorary Ph.D. in General Management Ramkhamhaeng University

การอบรม

- Director Accreditation Program (DAP) รุ่นที่ BJC/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- Director Accreditation Program (DAP)-BJC / 2004 Thai Institute of Directors Association (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- 2556 - ปัจจุบัน กรรมการ Fraser and Neave, Limited
- 2556 - ปัจจุบัน กรรมการ Times Publishing Limited

Working Experiences in the 5 preceding years:

- 2013 - Present Director Fraser and Neave, Limited
- 2013 - Present Director Times Publishing Limited
- 2012 - Present Director InterBev Investment Limited



- 2555 - ปัจจุบัน กรรมการ InterBev Investment Limited
- 2554 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ คนที่ 4 และรองประธานคณะกรรมการบริหาร คนที่ 1 บริษัท เสริมสุข จำกัด (มหาชน)
- 2554 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการบริหาร บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- 2553 - ปัจจุบัน กรรมการ Best Spirits Company Limited
- 2553 - ปัจจุบัน กรรมการ Super Brands Company Pte. Ltd.
- 2551 - ปัจจุบัน กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- 2551 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ กลุ่มบริษัทอาคเนย์
- 2551 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการ บริษัท ไทยดริงค์ จำกัด
- ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2550 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- 2549 - ปัจจุบัน กรรมการ InterBev Malaysia Sdn. Bhd.
- 2549 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- 2548 - ปัจจุบัน กรรมการ InterBev (Singapore) Limited
- 2547 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ กลุ่มบริษัทสุรากระทิงแดง
- 2547 - ปัจจุบัน กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร บริษัท เบียร์ไทย (1991) จำกัด (มหาชน)
- 2547 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ บริษัท ทศภาค จำกัด
- 2547 - ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท เครื่องดื่มแรงเยาว์ (2008) จำกัด
- 2547 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติก จำกัด
- 2546 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ บริษัท คอสโมส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย) จำกัด
- 2546 - ปัจจุบัน ประธานกรรมการ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง จำกัด
- 2546 - ปัจจุบัน รองประธานกรรมการ คนที่ 1 / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร International Beverage Holdings Limited
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการ International Beverage Holdings (UK) Limited
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการ Blairmhor Limited
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการ Blairmhor Distillers Limited
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการ Inver House Distillers Limited
- ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด
- บริษัท จูฬา ยูไนเต็ด จำกัด
- บริษัท อเทลฟอส จำกัด
- บริษัท ปฐมภักดี จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 6 บริษัท ได้แก่

- รองประธานกรรมการ คนที่ 4 และรองประธานคณะกรรมการบริหาร คนที่ 1 บริษัท เสริมสุข จำกัด (มหาชน)
- รองประธานกรรมการ และประธานกรรมการบริหาร บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

- 2011 - Present Vice Chairman No. 4 and Vice Chairman of the Executive Committee No. 1 Sermasuk Public Company Limited
- 2011 - Present Chairman of the Executive Oishi Group Public Company Limited
- 2010 - Present Director Best Spirits Company Limited
- 2010 - Present Director Super Brands Company Pte. Ltd.
- 2008 - Present President and Chief Executive Officer Thai Beverage Public Company Limited
- 2008 - Present Vice Chairman Southeast Group of Companies
- 2008 - Present Chairman Thai Drink Company Limited
- Present Director Univentures Public Company Limited
- 2007 - Present Vice Chairman Siam Food Products Public Company Limited
- 2006 - Present Director InterBev Malaysia Sdn. Bhd.
- 2006 - Present Vice Chairman Oishi Group Public Company Limited
- 2005 - Present Director InterBev (Singapore) Limited
- 2004 - Present Vice Chairman Red Bull Distillery Group of Companies
- 2004 - Present Director and Vice Chairman of the Executive Board Beer Thai (1991) Public Company Limited
- 2004 - Present Vice Chairman Dhospaak Company Limited
- 2004 - Present Director Wrangyer Beverage (2008) Company Limited
- 2004 - Present Vice Chairman / Chairman of Executive Board Thai Beverage Logistics Company Limited
- 2003 - Present Vice Chairman Cosmos Brewery (Thailand) Company Limited
- 2003 - Present Chairman Thai Beverage Marketing Company Limited
- 2003 - Present Vice Chairman No.1 / Chief Executive Officer International Beverage Holdings Limited
- 2001 - Present Director Berli Jucker Public Company Limited
- 2001 - Present Director, International Beverage Holdings (UK) Limited
- 2001 - Present Director, Blairmhor Limited
- 2001 - Present Director, Blairmhor Distillers Limited
- 2001 - Present Director, Inver House Distillers Limited
- Present Director, T.C.C Technology Company Limited
- Chula United Company Limited
- Adelfos Company Limited
- Pathombhakdi Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 6 Companies

- Vice Chairman No. 4 and Vice Chairman of Executive Committee No. 1 Sermasuk Public Company Limited
- Vice Chairman and Executive Chairman Oishi Group Public Company Limited
- Siam Food Products Public Company Limited



- **กรรมการผู้อำนวยการใหญ่**
บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
(บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
- **กรรมการ**
Fraser and Neave, Limited
(บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)
- **บริษัทอื่น** มีจำนวน 23 บริษัท ได้แก่
- **ประธานกรรมการ**
บริษัท ไทยดริงค์ จำกัด
บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง จำกัด
- **รองประธานกรรมการ**
กลุ่มบริษัทอาคเนย์
กลุ่มบริษัทสุรากระทั่งแดง
บริษัท ทศภาค จำกัด
บริษัท คอสมอส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย) จำกัด
- **รองประธานกรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร**
บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติก จำกัด
- **กรรมการและรองประธานกรรมการบริหาร**
บริษัท เบียร์ไทย (1991) จำกัด (มหาชน)
- **รองประธานกรรมการ คนที่ 1 / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร**
International Beverage Holdings Limited
- **กรรมการ**
Times Publishing Limited
InterBev Investment Limited
Best Spirits Company Limited
Super Brands Company Pte. Ltd.
InterBev Malaysia Sdn. Bhd.
InterBev (Singapore) Limited
บริษัท เครื่องดื่มแรงเยอร์ (2008) จำกัด
International Beverage Holdings (UK) Limited
Blairmhor Limited
Blairmhor Distillers Limited
Inver House Distillers Limited
บริษัท จูฟา ยูไนเต็ต จำกัด
บริษัท อเดลฟอส จำกัด
บริษัท ปฐมภักดี จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
บุตรของนายเจริญ และคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี พี่ของนางฐาปณี
เตชะเจริญวิกุล และนายปณต สิริวัฒนภักดี

- **President and Chief Executive Officer**
Thai Beverage Public Company Limited
(Listed Company in Singapore Exchange)
- **Director**
Fraser and Neave, Limited
(Listed Company in Singapore Exchange)
Univentures Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: Total of 23 Companies

- **Chairman**
Thai Drink Company Limited
Thai Beverage Marketing Company Limited
- **Vice Chairman**
South East Group of Companies
Red Bull Distillery Group of Companies
Dhospaak Company Limited
Cosmos Brewery (Thailand) Company Limited
- **Vice Chairman / Chairman of Executive Board**
Thai Beverage Logistics Company Limited
- **Director and Vice Chairman of the Executive Committee**
Beer Thai (1991) Public Company Limited
- **Vice Chairman No.1 / Chief Executive Officer**
International Beverage Holdings Limited
- **Director**
Times Publishing Limited
InterBev Investment Limited
Best Spirits Company Limited
Super Brands Company Pte. Ltd.
InterBev Malaysia Sdn. Bhd.
InterBev (Singapore) Limited
Wrangyer Beverage (2008) Company Limited
International Beverage Holdings (UK) Limited
Blairmhor Limited
Blairmhor Distillers Limited
Inver House Distillers Limited
Chula United Company Limited
Adelfos Company Limited
Pathombhakdi Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
None

Relationship between Directors and Executives:
Son of Mr. Charoen and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi,
brother of Mrs. Thapanee Techajareonvikul and Mr. Panot
Sirivadhabhakdi

นายพนต สิริวัฒนภักดี

กรรมการบริษัท

กรรมการบริหาร

อายุ 37 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 11 พฤศจิกายน 2548

Mr. Panot Sirivadhanabhakdi

Director

Executive Director

Age: 37 years

Date of First Director's Appointment: 11 November 2005

การศึกษา

- **ปริญญาโท** ระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการ
มหาวิทยาลัยลอนดอน ประเทศอังกฤษ
- **ปริญญาตรี** วิศวกรรมการผลิต มหาวิทยาลัยบอสตัน สหรัฐอเมริกา
- **หลักสูตรวิศวกรรมอุตสาหการและเศรษฐศาสตร์**
มหาวิทยาลัยแมสซาชูเซตส์ สหรัฐอเมริกา

การอบรม

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 46/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ 10/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **Finance for Non-Finance Directors (FND)** รุ่นที่ 10/2004
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูง** รุ่นที่ 9 (วทท. 9)
สถาบันวิทยาการตลาดทุน
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูงด้านการบริหารงาน
พัฒนาเมือง** รุ่นที่ 1 สถาบันพัฒนาเมือง
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูงด้านวิทยาการพลังงาน**
รุ่นที่ 1 สถาบันวิทยาการพลังงาน
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรนักบริหารระดับสูงด้านการพัฒนาธุรกิจ
อุตสาหกรรมและการลงทุน** รุ่นที่ 1 สถาบันวิทยาการธุรกิจและ
อุตสาหกรรม

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ร.ค. 2556-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอ-เทค จำกัด
บริษัท ทิพย์สุพรรณบุรี ไบโอเอเนอจี จำกัด
- **พ.ย. 2556-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทีซีซี แอสเซ็ทส์ (ประเทศไทย) จำกัด
- **มิ.ย. 2556-ปัจจุบัน** กรรมการ บริษัท เกษมทรัพย์สิริ จำกัด
- **ร.ค. 2555-ปัจจุบัน**
รองประธานกรรมการและประธานกรรมการบริหาร
บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)
- **ร.ค. 2555-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท เอส เอ็ม เจ ซี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
- **ส.ค. 2555-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทีซีซี สपोर्ट แอนด์ รีเคีเอชั่น จำกัด
- **ร.ค. 2554-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทีซีซี เอ็กซิปปัน แอนด์ คอนเวนชัน เซ็นเตอร์ จำกัด
บริษัท ทีซีซี เทรด แอนด์ คอนเวนชัน เซ็นเตอร์ จำกัด
- **พ.ย. 2554-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอ รีไฟเนอรี จำกัด
- **ก.ย. 2554-ปัจจุบัน** กรรมการ
บริษัท ทิพย์กำแพงเพชร ไบโอเอเนอจี จำกัด
บริษัท ทิพย์นครสวรรค์ ไบโอเอเนอจี จำกัด

Education:

- **Master of Management Information System**
London University, United Kingdom
- **Bachelor of Production Engineering**, Boston University, U.S.A.
- **Bachelor of Industrial Engineering and Economics Program**
Massachusetts University, U.S.A.

Training:

- **Director Certification Program (DCP)-46/2004**
Thai Institute of Directors Association(IOD)
- **Director Accreditation Program (DAP)-10/2004**
Thai Institute of Directors Association(IOD)
- **Finance for Non-Finance Directors (FND)-10/2004**
Thai Institute of Directors Association(IOD)
- **Capital Market Academy Leader Program 9 (CMA9)**
Capital Market Academy
- **Bangkok Metropolitan Administration Program 1**
Urban Green Development Institute (URB-Green)
- **Thailand Energy Academy Program 1**
Thailand Energy Academy
- **Executive Management Risk Business Development and
Investment Course #1**
Institute of Business and Industrial Development

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Dec 2013-Present** Director
ThipSukhothai Bio-Tech Company Limited
ThipSuphanburi Bio Energy Company Limited
- **Nov 2013-Present** Director
TCC Assets (Thailand) Company Limited
- **Jun 2013-Present** Director
KasemSubsiri Company Limited
- **Dec 2012-Present** Vice Chairman and Executive Chairman
Golden Land Property Development Public Company Limited
- **Dec 2012-Present** Director
SMJC Development Company Limited
- **Aug 2012-Present** Director
TCC Sports and Recreations Company Limited
- **Dec 2011-Present** Director
TCC Exhibition And Convention Center Company Limited
TCC Trade And Convention Center Company Limited
- **Nov 2011-Present** Director
ThipSukhothai Bio Refinery Company Limited
- **Sep 2011-Present** Director
Thip Kamangpet Bio Energy Company Limited
Thip Nakhonsawan Bio Energy Company Limited
Thip Sukhothai Bio Energy Company Limited
Thip Sugar Kamangphet Company Limited



บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอเอนเนอจี จำกัด
บริษัท น้ำตาลทิพย์กำแพงเพชร จำกัด
บริษัท น้ำตาลทิพย์นครสวรรค์ จำกัด
บริษัท น้ำตาลทิพย์สุโขทัย จำกัด
บริษัท อุตสาหกรรมน้ำตาลสุพรรณบุรี จำกัด

- ก.พ. 2553-ปัจจุบัน กรรมการ
บริษัท นอร์ทปาร์ค รีเทลเอสเตท จำกัด
- พ.ค. 2552-ปัจจุบัน กรรมการ
บริษัท หนองคายคันทรี กอล์ฟคลับ จำกัด
- ส.ค. 2551-ปัจจุบัน กรรมการ
บริษัท เทอราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ จำกัด
- มี.ค. 2551-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท นอร์ม จำกัด
- ม.ค. 2551-ปัจจุบัน กรรมการ
บริษัท นอร์ท ปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
- พ.ย. 2550-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ปากช่อง แคปปิตอล จำกัด
- ก.ค. 2550-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท อเดลฟอส จำกัด
- พ.ค. 2550-ปัจจุบัน กรรมการ
บริษัท อีสเทิร์น ซีบอร์ด อินดัสเตรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด
- 2550-ปัจจุบัน กรรมการและกรรมการบริหาร
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2550-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- พ.ย. 2549-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท สิริwana จำกัด
- ก.ย. 2549-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท คริสตอลลา จำกัด
- ส.ค. 2549-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท พรธอนิออร์ จำกัด
- ธ.ค. 2548-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
- พ.ย. 2548-ปัจจุบัน กรรมการ และกรรมการบริหาร
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2548-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด
- ส.ค. 2544-ปัจจุบัน กรรมการ บริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด
- พ.ย. 2551-ส.ค. 2557 กรรมการ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด
- ก.ค. 2551-ส.ค. 2557 กรรมการ บริษัท ทีซีซี แลนด์ รีเทล จำกัด

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 4 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ
บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)
บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
(บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
- กรรมการ และกรรมการบริหาร
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น มีจำนวน 29 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ
บริษัท เกษมทรัพย์วัฒนา จำกัด
บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอ-เทค จำกัด
บริษัท ทิพย์สุพรรณบุรี ไบโอเอนเนอจี จำกัด
บริษัท ทีซีซี แอสเซ็ทส์ (ประเทศไทย) จำกัด
บริษัท เกษมทรัพย์สิริ จำกัด
บริษัท เอส เอ็ม เจ ซี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด
บริษัท ทีซีซี สปอร์ต แอนด์ รีครีเอชั่น จำกัด
บริษัท ทีซีซี เอ็กซิปปัน แอนด์ คอนเวนชัน เซ็นเตอร์ จำกัด
บริษัท ทีซีซี เทรด แอนด์ คอนเวนชัน เซ็นเตอร์ จำกัด

Thip Sugar NakhonSawan Company Limited
Thip Sugar Sukhothai Company Limited
the Suphanburi Sugar Industry Company Limited

- Jan 2010 - Present Director
North Park Real Estate Company Limited
- May 2009 - Present Director
NongKhai Country Golf Club Company Limited
- Aug 2008 - Present Director,
Terragro Fertilizer Company Limited
- Mar 2008 - Present Director,
Norm Company Limited
- Jan 2008 - Present Director
North Park Golf and Sports Club Company Limited
- Nov 2007 - Present Director,
Paksong Capital Company Limited
- Jul 2007 - Present Director,
Adelfos Company Limited
- May 2007 - Present Director
Eastern Seaboard Industrial Estate (Rayong) Company Limited
- 2007 - Present Director and Executive Director
Siam Food Products Public Company Limited
Univentures Public Company Limited
- 2007 - Present Director, Thai Beverage Public Company Limited
- Nov 2006 - Present Director, Siritwana Company Limited
- Sep 2006 - Present Director, Cristalla Company Limited
- Aug 2006 - Present Director, Plantheon Company Limited
- Dec 2005 - Present Director, TCC Land Company Limited
- Nov 2005 - Present Director and Executive Director
Berli Jucker Public Company Limited
- 2005 - Present Director, Beerthip Brewery (1991) Company Limited
- Aug 2001 - Present Director, T.C.C. Technology Company Limited
- Nov 2008 - Aug 2014 Director, TCC Holding Company Limited
- Jul 2008 - Aug 2014 Director, TCC Land Retail Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 4 Companies

- Director
Golden Land Property Development Public Company Limited
Thai Beverage Public Company Limited
(Listed Company in Singapore Exchange)
- Director and Executive Director
Siam Food Products Public Company Limited
Univentures Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: Total of 29 Companies

- Director
KasemSubwattana Company Limited
ThipSukhothai Bio-Tech Company Limited
ThipSuphanburi Bio Energy Company Limited
TCC Assets (Thailand) Company Limited
KasemSubsiri Company Limited
SMJC Development Company Limited
TCC Sports and Recreations Company Limited
TCC Exhibition and Convention Center Company Limited
TCC Trade and Convention Center Company Limited



บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอดีเฟนอรี จำกัด
 บริษัท ทิพย์กำแพงเพชร ไบโอเอเนอจี จำกัด
 บริษัท ทิพย์นครสวรรค์ ไบโอเอเนอจี จำกัด
 บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอเอเนอจี จำกัด
 บริษัท น้ำตาลทิพย์กำแพงเพชร จำกัด
 บริษัท น้ำตาลทิพย์นครสวรรค์ จำกัด
 บริษัท น้ำตาลทิพย์สุโขทัย จำกัด
 บริษัท อุตสาหกรรมน้ำตาลสุพรรณบุรี จำกัด
 บริษัท นอร์ธ ปาร์ค เรย์ลเอสเตท จำกัด
 บริษัท หนองคายคันทรี กอล์ฟคลับ จำกัด
 บริษัท เทอราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ จำกัด
 บริษัท นอร์ม จำกัด
 บริษัท นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด
 บริษัท ปากช่อง แคปปิตอล จำกัด
 บริษัท อเดลฟอส จำกัด
 บริษัท อีสเทิร์น ซีบอร์ด อินดัสเตรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด
 บริษัท สิริwana จำกัด
 บริษัท คริสตอลลา จำกัด
 บริษัท พรณธิดา จำกัด
 บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด
 บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
 ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท
 ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
 บุตรของนายเจริญ และคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี น้องของนาย
 ฐานันท์ สิริวัฒนภักดี และนางฐานันท์ เตชะเจริญวิกุล

Thip Sukhothai Bio Refinery Company Limited
 Thip Kampangetch Bio Energy Company Limited
 Thip Nakhonsawan Bio Energy Company Limited
 Thip Sukhothai Bio Energy Company Limited
 Thip Sugar Kampangeth Company Limited
 Thip Sugar NakhonSawan Company Limited
 Thip Sugar Sukhothai Company Limited
 Suphanburi Sugar Industry Company Limited
 North Park Real Estate Company Limited
 NongKhai Country Golf Club Company Limited
 Terragro Fertilizer Company Limited
 Norm Company Limited
 North Park Golf and Sports Club Company Limited
 Paksong Capital Company Limited
 Adelfos Company Limited
 Eastern Seaboard Industrial Estate (Rayong) Company Limited
 Siriwana Company Limited
 Cristalla Company Limited
 Plantheon Company Limited
 TCC Land Company Limited
 Beerthip Brewery (1991) Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives:

Son of Mr. Charoen and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi,
 Brother of Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi and Mrs. Thapanee
 Techajareonvikul

นายประสิทธิ์ ไวยาลูก

กรรมการอิสระ

ประธานกรรมการตรวจสอบ

อายุ 71 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 23 กุมภาพันธ์ 2553

Mr. Prasit Kovilaikool

Independent Director

Chairman of Audit Committee

Age: 71 years

Date of First Director's Appointment: 23 February 2010

การศึกษา

- **ปริญญาโท** นิติศาสตรมหาบัณฑิต (LL.M) มหาวิทยาลัยโคลัมเบีย (นิวยอร์ก) สหรัฐอเมริกา
- **เนติบัณฑิตไทย** เนติบัณฑิตยสภา
- **ปริญญาตรี** นิติศาสตรบัณฑิต (เกียรตินิยมอันดับ 2) คณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- **ประกาศนียบัตร** การสอบสิทธิมนุษยชน มหาวิทยาลัยสตราบูร์ก ฝรั่งเศส
- **ประกาศนียบัตร** การประเมินค่าสังหาริมทรัพย์ สถาบันปฏิรูปที่ดิน ได้เข้าร่วมกับ Lincoln Land Institute, แมสซาชูเซตส์ สหรัฐอเมริกา

Education:

- LLM, Columbia University, U.S.A.
- Barrister-at-Law (Thai BAR Association)
- Bachelor of Laws (Second Class Honors), Chulalongkorn University
- Certificate in Human Rights Teaching, University of Strasbourg, France
- Certificate in Real Estate Assessment, Institute of Land Readjustment (Taiwan) and Lincoln Land Institute, Massachusetts, U.S.A.

การอบู

- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ 41/2005 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- **Director Accreditation Program (DAP)**-41/2005, Thai Institute of Directors Association (IOD)



- Finance for Non-Finance Directors (FND) รุ่นที่ 11/2004 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Improving the Quality of Financial Reporting (QFR) รุ่นที่ 1/2006 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- 2557- ปัจจุบัน ประธานกรรมการ บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- เม.ย. 2555- ปัจจุบัน กรรมการอิสระและประธานกรรมการ ตรวจสอบ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)
- ก.พ. 2555- ปัจจุบัน ประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- เม.ย. 2553- ปัจจุบัน กรรมการอิสระ บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- เม.ย. 2553- ปัจจุบัน กรรมการอิสระและประธานกรรมการ ตรวจสอบ บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- ก.พ. 2553- ปัจจุบัน กรรมการอิสระ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2553- ปัจจุบัน กรรมการ คณะกรรมการปฏิรูปที่ดินเพื่อการพัฒนาเมือง กระทรวงมหาดไทย
- 2553- ปัจจุบัน ประธานคณะกรรมการอำนวยการ ศูนย์และพัฒนากฎหมาย คณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- 2552- ปัจจุบัน กรรมการสภาจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- 2550- ปัจจุบัน กรรมการ คณะกรรมการกำกับการซื้อขายสินค้าเกษตรล่วงหน้า กระทรวงพาณิชย์
- 2544- ปัจจุบัน อาจารย์บรรยาย (พิเศษ) ระดับปริญญาตรีและโท คณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- 2542- ปัจจุบัน กรรมการ มูลนิธิพระบรมราชานุสาวรีย์ป้อมพระจุลจอมเกล้าฯ
- 2535- ปัจจุบัน ผู้บรรยายสำนักอบรมศึกษากฎหมาย เนติบัณฑิตยสภา
- 2532- ปัจจุบัน กรรมการกฤษฎีกา (คณะที่ 7) คณะกรรมการกฤษฎีกา

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 3 บริษัท ได้แก่

- กรรมการอิสระและประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน) (บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)
- กรรมการอิสระและประธานกรรมการ บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- กรรมการอิสระและประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

- Financefor Non-Finance Directors (FND) - 11/2004, Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Improving the Quality of Financial Reporting (QFR) - 1/2006, Thai Institute of Directors Association (IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Apr 2012 - Present Independent Director and Chairman of Audit Committee
Thai Beverage Public Company Limited
- Feb 2012 - Present Chairman of Audit Committee
Berli Jucker Public Company Limited
- Apr 2010 - Present Independent Director
Oishi Group Public Company Limited
- Apr 2010 - Present Independent Director and Chairman of Audit Committee
Siam Food Products Public Company Limited
- Feb 2010 - Present Independent Director
Berli Jucker Public Company Limited
- 2010 - Present Member of Land Readjustment Commission to Develop the Area, Ministry of Interior
- 2010 - Present Chairman of the Board of Directors
Research and Development law, Faculty of Law, Chulalongkorn University.
- 2009 - Present Member of Chulalongkorn University Council, Chulalongkorn University
- 2007 - Present Member of Agricultural Futures Trading Commission- Ministry of Commerce
- 2001 - Present Lecturer
Faculty of Law, Chulalongkorn University
- 1999 - Present Director
Foundation of PhraChulachomklao Fortress
- 1992 - 2014 Lecturer, Legal Education Institute of Thai BAR
Thai Bar Association
- 1989 - Present Member of the Council of State 7th
Office of the Council of State

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 3 Companies

- Independent Director and Chairman of Audit Committee
Thai Beverage Public Company Limited
(Listed Company in Singapore Exchange)
- Independent Director and Chairman
Oishi Group Public Company Limited
- Independent Director and Chairman of Audit Committee
Siam Food Products Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ

กรรมการอิสระ

กรรมการตรวจสอบ

อายุ 57 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 25 ธันวาคม 2544

การศึกษา

- LLM, University of Pennsylvania, U.S.A.
- เนติบัณฑิตไทย และเป็นทนายความจากประเทศไทยคนแรกๆ ที่สอบเป็นเนติบัณฑิตนิวยอร์กได้
- ปริญญาตรี นิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย (นิสิตเก่าดีเด่นปี 2556 คณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย)

การอบรม

- Director Certification Program (DCP) รุ่นที่ 0/2000 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูง รุ่น 12 (วทท. 12) สถาบันวิทยาการตลาดทุน

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- ส.ค. 2557 - ปัจจุบัน กรรมการธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)
- ส.ค. 2557 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ และประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน)
- 2556 - ปัจจุบัน กรรมการ Frasers Centrepoint Limited
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการ และประธานกรรมการสรรหา บริษัท ไทยพาณิชย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)
- 2551 - ปัจจุบัน กรรมการบริษัท เนชั่นแนล เพลเจอร์ ชัพพลาย จำกัด (มหาชน)
- 2544 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2539 - ปัจจุบัน ทนายความ บริษัท วีระวงศ์, ชินวัฒน์ และเพียงพนอ จำกัด
- 2549 - ส.ค. 2557 (ลาออก) กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ บริษัท จีเอ็มเอ็ม แกรมมี่ จำกัด (มหาชน)
- ธ.ค. 2555 - ก.ค. 2557 (ลาออก) กรรมการอิสระ และประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)
- 2552 - ก.ค. 2557 (ลาออก) กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน)
- 2556 - ม.ค. 2557 (ลาออก) กรรมการ Frasers and Neave Limited
- 2554 - พ.ค. 2556 (ลาออก) กรรมการบริษัท ไมเนอร์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด (มหาชน)
- 2552 - ม.ค. 2556 (ลาออก) กรรมการบริษัท สายการบินนกแอร์ จำกัด
- 2550 - มิ.ย. 2554 (ลาออก) กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 4 บริษัท ได้แก่

- กรรมการ ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) Frasers Centrepoint Limited (บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์สิงคโปร์)

Mr. Weerawong Chittmittrapap

Independent Director

Audit Committee Member

Age: 57 years

Date of First Director's Appointment: 25 December 2001

Education:

- LLM, University of Pennsylvania, U.S.A.
- Thai Barrister-at-Law and the first Thai lawyer to be admitted to the New York State Bar
- Bachelor of Law, Chulalongkorn University (Outstanding Alumnus 2013, Faculty of Law, Chulalongkorn University)

Training:

- Director Certification Program (DCP) 0/2000 Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Capital Market Academy Leader Program 12 (CMA 12) Capital Market Academy

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Aug 2014 - Present Director, Siam Commercial Bank Public Company Limited
- Aug 2014 - Present Independent Director and Chairman of Audit Committee, Thai Airways International Public Company Limited
- 2013 - Present Director, Frasers Centrepoint Limited
- 2011 - Present Director and Chairman of Nomination Committee SCB Life Assurance Public Company Limited
- 2008 - Present Director National Power Supply Public Company Limited
- 2001 - Present Independent Director and Audit Committee Member, Berli Jucker Public Company Limited
- 1996 - Present Lawyer Weerawong, Chinnavat & Peangpanor Limited
- 2006 - Aug 2014 (Resigned) Independent Director and Audit Committee Member, GMM Grammy Public Company Limited
- Dec 2012 - Jul 2014 (Resigned) Independent Director and Chairman of Audit Committee Member Golden Land Property Development Public Company Limited
- 2009 - Jul 2014 (Resigned) Director and Audit Committee Member, Thai Airways International Public Company Limited
- 2013 - Jan 2014 (Resigned) Director Frasers and Neave, Limited
- 2011 - May 2013 (Resigned) Director Minor International Public Company Limited
- 2009 - Jan 2013 (Resigned) Director Nok Airlines Company Limited
- 2007 - Jun 2011 (Resigned) Director and Audit Committee Member, Siam Food Product Public Company Limited

Positions at present

In Other Listed Companies: Total of 4 Companies

- Director of Siam Commercial Bank Public Company Limited Frasers Centrepoint Limited (Listed Company in Singapore Exchange)



- กรรมการอิสระ และประธานกรรมการตรวจสอบ บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน)
 - กรรมการ และประธานกรรมการสรรหา บริษัท ไทยพาณิชย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)
- บริษัทอื่น มีจำนวน 2 บริษัท ได้แก่
- ทนายความ บริษัท วีระวงศ์, ชินวัฒน์ และเพ็ญพณ จำกัด
 - กรรมการ บริษัท เนชั่นแนล เพาเวอร์ ซัพพลาย จำกัด (มหาชน)

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

- Independent Director and Chairman of Audit Committee Thai Airways International Public Company Limited
- Director and Chairman of Nomination Committee SCB Life Assurance Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: Total of 2 Companies

- Lawyer of Weerawong, Chinnavat&Peangpanor Limited
- Director of National Power Supply Public Company Limited

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
None

Relationship between Directors and Executives
None

นายสุวิทย์ เมษินทรีย์

กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ

กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

อายุ 53 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 13 กุมภาพันธ์ 2551

Mr. Suvit Maesincee

Independent Director / Audit Committee Member

Nomination and Remuneration Committee Member

Age: 53 years

Date of First Director's Appointment: 13 February 2008

การศึกษา

- ปริญญาเอก การตลาด Kellogg Graduate School of Management Northwestern University, U.S.A.
- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (นิด้า)
- ปริญญาตรี เกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยมหิดล

Education:

- Ph.D. in Marketing, Kellogg Graduate School of Management, Northwestern University, U.S.A.
- Master of Business Administration, National Institute of Development Administration (NIDA)
- Bachelor of Pharmaceutical Science, Mahidol University

การอบรม

- Director Accreditation Program (DAP) รุ่นที่ 60/2006 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Audit Committee Program (ACP) รุ่นที่ 37/2011 สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- Director Accreditation Program (DAP) 60/2006 Thai Institute of Directors Association(IOD)
- Audit Committee Program (ACP) 37/2011 Thai Institute of Directors Association(IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- 2555 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)
- ก.ค. 2554 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- 2554 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)
- 2552 - ปัจจุบัน กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2551 - ปัจจุบัน ผู้อำนวยการ Sasin Institute for Global Affairs (SIGA) สถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- 2551 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- 2543 - ปัจจุบัน กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ บริษัท น้ำมันพืชไทย จำกัด (มหาชน)
- 2554 - เม.ย. 2557 กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- 2012 - Present Independent Director and Audit Committee Member Thai Oil Public Company Limited
- Jul 2011 - Present Independent Director and Audit Committee Member Siam Food Product Public Company Limited
- 2001 - Present Independent Director and Audit Committee Member G Capital Public Company Limited
- 2009 - Present Nomination and Remuneration Committee Member Berli Jucker Public Company Limited
- 2008 - Present Director Sasin Institute for Global Affairs (SIGA) Sasin Graduate Institute of Business Administration Of Chulalongkorn University
- 2008 - Present Independent Director and Audit Committee Member Berli Jucker Public Company Limited
- 2000 - Present Independent Director and Audit Committee Member Thai Vegetable Oil Public Company Limited



การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 4 บริษัท ได้แก่

- กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ
บริษัท ไทยออยล์ จำกัด (มหาชน)
- กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ
บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)
- กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ
บริษัท น้ำมันพืชไทย จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

- 2011 - Apr 2014 Independent Director and Audit Committee Member, Krungthai Card Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 4 Companies

- Independent Director and Audit Committee Member
Thai Oil Public Company Limited
- Independent Director and Audit Committee Member
Siam Food Product Public Company Limited
- Independent Director and Audit Committee Member
G Capital Public Company Limited
- Independent Director and Audit Committee Member
Thai Vegetable Oil Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นางสาวพนีย์ ธนวานิช

กรรมการอิสระ

อายุ 68 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 1 มิถุนายน 2552

Ms. Potjanee Thanavarani

Independent Director

Age: 68 years

Date of First Director's Appointment: 1 June 2009

การศึกษา

- ปริญญาโท Master of Business Administration (MBA)
Syracuse University, U.S.A. (ทุน USAID)
- ปริญญาตรี บัณฑิตบัณฑิต จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Education:

- Master of Business Administration (M.B.A.)
Syracuse University, U.S.A. (USAID Scholarship)
- Bachelor of Accountancy, Chulalongkorn University

การอบรม

- Advanced Audit Committee Program (AACP)
Monitoring Fraud Risk Management (MFM) รุ่นที่ 9/2013
Monitoring the System of Internal Control and Risk Management (MIR) รุ่นที่ 14/2013
Monitoring the Internal Audit Function (MIA) รุ่นที่ 14/2013
Monitoring the Quality of Financial Reporting (MFR) รุ่นที่ 16/2012
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Anti-Corruption for Executive Program (ACEP) รุ่นที่ 7/2013
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Financial Institutions Governance Program (FGP) รุ่นที่ 2/2011
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Audit Committee Program (ACP) รุ่นที่ 32/2010
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Role of the Compensation Committee (RCC) รุ่นที่ 4/2007
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- Role of the Chairman Program (RCP) รุ่นที่ 13/2006

Training:

- Advanced Audit Committee Program (AACP)
Monitoring Fraud Risk Management (MFM) 9/2013
Monitoring the System of Internal Control and Risk Management (MIR) 14/2013
Monitoring the Internal Audit Function (MIA) 14/2013
Monitoring the Quality of Financial Reporting (MFR) 16/2012
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Anti-Corruption for Executive Program (ACEP) 7/2013
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Financial Institutions Governance Program (FGP) 2/2011
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Audit Committee Program (ACP) 32/2010
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Role of the Compensation Committee (RCC) 4/2007
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Role of the Chairman Program (RCP) 13/2006
Thai Institute of Directors Association (IOD)
- Director Certification Program (DCP) 17/2002
Thai Institute of Directors Association (IOD)



สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 17/2002
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)
- **ประกาศนียบัตรหลักสูตรผู้บริหารระดับสูง** รุ่นที่ 8 (วตท. 8)
สถาบันวิทยาการตลาดทุน

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **มิ.ย. 2555 - ปัจจุบัน** กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
บริษัท ไทยรับประกันภัยต่อ จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2555 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการตรวจสอบ
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2553 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
- **มิ.ย. 2552 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2552 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ
บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
- **2550 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ
บริษัท ไทยรับประกันภัยต่อ จำกัด (มหาชน)
- **2550 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ
บริษัท กรุงเทพประกันภัย จำกัด (มหาชน)
- **2550 - ปัจจุบัน** ประธานกรรมการ (กรรมการอิสระ) กรรมการ
ตรวจสอบ และประธานกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนและสรรหา
บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2550 - ปัจจุบัน** กรรมการผู้ทรงคุณวุฒิ สภาธุรกิจประกันภัยไทย
- **2549 - ปัจจุบัน** ข้าราชการบำนาญ
กรรมการกฤษฎีกา (คณะที่ 3 กฎหมายเกี่ยวกับการเงิน)
สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกา
- **เม.ย. 2553 - ก.ค. 2556** กรรมการ
บริษัท บีเจซี อินเทอร์เน็ตชั่นแนล จำกัด
- **2551 - มี.ค. 2556** ประธานกรรมการตรวจสอบและประเมินผล
กระทรวงพาณิชย์
- **2550 - ก.ค. 2555** กรรมการ และเหรียญกษาปณ์
มูลนิธิสถาบันโรคไตภูมิราชนครินทร์

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 5 บริษัท ได้แก่

- **กรรมการอิสระ และกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน**
บริษัท ไทยรับประกันภัยต่อ จำกัด (มหาชน)
- **กรรมการอิสระ และประธานกรรมการตรวจสอบ**
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
- **กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ**
บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
บริษัท กรุงเทพประกันภัย จำกัด (มหาชน)
- **ประธานกรรมการ (กรรมการอิสระ) กรรมการตรวจสอบ**
และประธานกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนและสรรหา
บริษัท ยูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

- **Capital Market Academy Leader Program 8 (CMA 8)**, Capital Market Academy

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Jun 2012 - Present** Nomination and Remuneration Committee Member
Thai Reinsurance Public Company Limited
- **Apr 2012 - Present** Chairman of the Audit Committee
Bank of Ayudhya Public Company Limited
- **Apr 2010 - Present** Independent Director and Audit Committee Member
Bank of Ayudhya Public Company Limited
- **June 2009 - Present** Independent Director
Berli Jucker Public Company Limited
- **2009 - Present** Independent Director and Audit Committee Member
Oishi Group Public Company Limited
- **2007 - Present** Independent Director
Thai Reinsurance Public Company Limited
- **2007 - Present** Independent Director and Audit Committee Member
Bangkok Insurance Public Company Limited
- **2007 - Present** Chairman (Independent Director), Audit Committee Member and Chairman of Compensation and Nominating Committee
Univentures Public Company Limited
- **2007 - Present** Qualified Committee
the Federation of Thai Insurance Organization
- **2006 - Present** Member of Council of State (Group 3-Monetary Laws)
Office of the Council of State
- **Apr 2010 - Jul 2013** Director
BJC International Company Limited
- **2008 - Mar 2013** Chairperson of the Public Sector Audit and Evaluation Committee
Ministry of Commerce
- **2007 - Jul 2012** Director and Treasurer
Bhumirajanagarindra Kidney Institute Foundation

Positions at present

In Other listed Companies: Total of 5 Companies

- Independent Director and Nomination and Remuneration Committee Member
Thai Reinsurance Public Company Limited
- Independent Director and Chairman of the Audit Committee
Bank of Ayudhya Public Company Limited
- Independent Director and Audit Committee Member
Oishi Group Public Company Limited
Bangkok Insurance Public Company Limited
- Chairman (Independent Director), Audit Committee Member and Chairman of Compensation and Nominating Committee
Univentures Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None



สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Relationship between Directors and Executives

None

พลตำรวจเอก ภูษณะ พลอนันต์

กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ

อายุ 65 ปี

วันที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นกรรมการครั้งแรก 23 กุมภาพันธ์ 2555

Police General Krisna Polananta

Independent Director / Audit Committee Member

Age: 65 years

Date of First Director's Appointment: 23 February 2012

การศึกษา

- **ปริญญาโท** รัฐประศาสนศาสตร์ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (นิด้า)
- **ปริญญาตรี** สาขารัฐประศาสนศาสตร์ (ตร.) โรงเรียนนายร้อยตำรวจ

Education:

- **Master of Business Administration**
National Institute of Development Administration (NIDA)
- **Bachelor of Public Administration**
Royal Police Cadet Academy (RPCA)

การอบรม

- **Director Accreditation Program (DAP)** รุ่นที่ 86/2010
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

Training:

- **Director Accreditation Program (DAP) 86/2010**
Thai Institute of Directors Association (IOD)

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ส.ค. 2556 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)
- **ก.พ. 2555 - ปัจจุบัน** กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ
บริษัท เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ม.ค. 2557 - มิ.ย. 2557** ประธานกรรมการตรวจสอบ
บริษัท อสมท จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2556 - มิ.ย. 2557** กรรมการอิสระ
บริษัท อสมท จำกัด (มหาชน)
- **ต.ค. 2556 - ก.พ. 2557** ประธานกรรมการตรวจสอบ
บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)
- **ก.พ. 2556 - ม.ค. 2557** กรรมการอิสระ
บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน)
- **2551 - 2553** เลขาธิการ ป.ป.ส
สำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามยาเสพติด

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Aug 2013 - Present** Independent Director
Siam Food Product Public Company Limited
- **Feb 2012 - Present** Independent Director and Audit Committee Member
Beril Jucker Public Company Limited
- **Jan 2014 - Jun 2014** Chairman of Audit Committee
MCOT Public Company Limited
- **Apr 2013 - Jun 2014** Independent Director
MCOT Public Company Limited
- **Oct 2013 - Feb 2014** Chairman of Audit Committee
Airport of Thailand Public Company Limited
- **Feb 2013 - Jan 2014** Independent Director
Airport of Thailand Public Company Limited
- **2008 - 2010** Secretary General, Narcotics Control Board (NCB)
Office of The Narcotics Control Board (NCB)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น มีจำนวน 1 บริษัท ได้แก่

- **กรรมการอิสระ**
บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)

บริษัทอื่น ไม่มี

Positions at the present

In Other listed Companies: Total of 1 Companies

- **Independent Director**
Siam Food Product Public Company Limited

In Other Non-listed Companies: None

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

Legal disputation in the 10 preceding years

None

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

Shareholding portion

None

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Relationship between Directors and Executives

None



คณะกรรมการ Management Board



นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
* ดูรายละเอียดตามประวัติกรรมการหน้า 55

Mr. Aswin Techajareonvikul
Chief Executive Officer and President
* Detailed appear on page 55

นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล
กรรมการรองผู้จัดการใหญ่อาวุโส
* ดูรายละเอียดตามประวัติกรรมการหน้า 56

Mrs. Thapanee Techajareonvikul
Senior Executive Vice President
* Detailed appear on page 56

นายปฐพงศ์ เอี่ยมสุริ

ผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์
อายุ 56 ปี

Mr. Pattaphong Iamsuro

President-Packaging Supply Chain

Age: 56 years

การศึกษา

- **ปริญญาโท** บริหารธุรกิจ สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (นิด้า)
- **ปริญญาตรี** บริหารธุรกิจ (การตลาด) มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ

การอบรม

- **Advanced Management Program (AMP 186)**
มหาวิทยาลัยฮาร์วาร์ด (1 เม.ย. - 22 พ.ค. 2557)
- **Director Certification Program (DCP)** รุ่นที่ 89/2007
สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ส.ค. 2557-ปัจจุบัน** ผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2550-ปัจจุบัน** กรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2550-ก.ค. 2557** รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Education:

- **Master of Business Administration (MBA)**
National Institute of Development Administration (NIDA)
- **Bachelor of Business Administration (Marketing)**
Assumption University

Training:

- **Advanced Management Program (AMP 186)**
Harvard Business School (April 1 - May 22, 2014)
- **Director Certification Program (DCP) 89/2007**
Thai Institute of Directors Association (IOD)

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Aug 2014 - Present** President - Packaging Supply Chain
Berli Jucker Public Company Limited
- **2007 - Present** Risk Management Committee Member
Berli Jucker Public Company Limited
- **2007 - Jul 2014** Executive Vice President-Consumer Supply Chain, Berli Jucker Public Company Limited

Positions at present

In Other Listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นายธีระพา เกียรติสุรนนท์

รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์
อายุ 57 ปี

Mr. Terapon Kietsuranon

Executive Vice President-Healthcare Supply Chain

Age: 57 years

การศึกษา

- **ปริญญาโท** Marketing and International Business (MBA),
Roosevelt University, Chicago, U.S.A.
- **ปริญญาตรี** เกษตรศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- **General Management Program**
National University of Singapore, Singapore

การอบรม

ไม่มี

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **2551-ปัจจุบัน** รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์ และกรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2550-ปัจจุบัน** กรรมการผู้จัดการ บริษัท บีเจซี เฮลท์แคร์ จำกัด

Education:

- **Master of Marketing and International Business (MBA)**
Roosevelt University, Chicago, U.S.A.
- **Bachelor of Pharmaceutical Sciences**, Chulalongkorn University
- **General Management Program**, National University of Singapore, Singapore

Training

None

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **2008 - Present** Executive Vice President-Healthcare Supply Chain and Risk Management Committee, Berli Jucker Public Company Limited
- **2007 - Present** Managing Director
BJC Healthcare Company Limited



การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ร้อยละ 0.003

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

Positions at the present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

0.003%

Relationship between Directors and Executives

None

นางวิภาดา ดวงรัตน์

รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค
อายุ 60 ปี

การศึกษา

- **ปริญญาตรี** สาขาการจัดการ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

การอบรม

ไม่มี

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- **ส.ค. 2557 - ปัจจุบัน** รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทาง
อุปโภคบริโภค บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **เม.ย. 2556 - ปัจจุบัน** กรรมการบริหารความเสี่ยง
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ม.ค. 2556 - ก.ค. 2557** รองผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการ
ทางบรรจุภัณฑ์ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ก.พ. 2553 - ธ.ค. 2555** ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายบรรจุภัณฑ์
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ต.ค. 2552 - ม.ค. 2553** Vice President ฝ่ายบรรจุภัณฑ์
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **ส.ค. 2552 - ก.ย. 2552** Sales and Marketing Director
ฝ่ายบรรจุภัณฑ์ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- **2548 - ก.ค. 2552** Senior Sales and Marketing Manager
ฝ่ายบรรจุภัณฑ์ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

Mrs. Vipada Duangratana

Executive Vice President-Consumer Supply Chain

Age: 60 years

Education:

- **Bachelor of Commerce (Management)**
Chulalongkorn University

Training

None

Working Experiences in the 5 preceding years:

- **Aug 2014 - Present** Executive Vice President - Consumer Supply
Chain, Berli Jucker Public Company Limited
- **Apr 2013 - Present** Risk Management Committee Member
Berli Jucker Public Company Limited
- **Jan 2013 - Jul 2014** Executive Vice President-Packaging Supply
Chain, Berli Jucker Public Company Limited
- **Feb 2010 - Dec 2012** Senior Vice President-Packaging Products
Division, Berli Jucker Public Company Limited
- **Oct 2009 - Jan 2010** Vice President-Packaging Products Division
Berli Jucker Public Company Limited
- **Aug 2009 - Sep 2009** Sales & Marketing Director-Packaging Products
Division, Berli Jucker Public Company Limited
- **2005 - Jul 2009** Senior Sales and Marketing Manager-Packaging
Products Division, Berli Jucker Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นายมนัส มบุญชัย

ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศ /
ฝ่ายบริหารงานสนับสนุนกลุ่มบริษัท
อายุ 59 ปี

การศึกษา

- ปริญญาโท สาขาบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- ปริญญาตรี สาขาบัญชี มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์

การอบรม

ไม่มี

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- ม.ค. 2558 - ปัจจุบัน (รักษาการ) Country Head of Vietnam Operations ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ สำนักงานกลุ่มบริษัทเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ประเทศเวียดนาม บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- มี.ค. 2557 - ปัจจุบัน ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายบริหารงานสนับสนุนกลุ่มบริษัท บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ม.ค. 2555 - ปัจจุบัน ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ กลุ่มธุรกิจต่างประเทศ กรรมการบริหารความเสี่ยง บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ม.ค. 2556 - ก.พ. 2557 (รักษาการ) ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ กลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ก.พ. 2554 - ธ.ค. 2554 ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- พ.ย. 2551 - ม.ค. 2554 ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชี กลุ่มสินค้าและบริการทางอุตสาหกรรม บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา

ไม่มี

สัดส่วนการถือหุ้นในบริษัท

ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร

ไม่มี

Mr. Manus Manoonchai

Senior Vice President - International Business Division /
Group Administration
Age: 59 years

Education:

- Master of Science in Accounting, Thammasat University
- Bachelor of Science in Accounting, Kasetsart University

Training

None

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Jan 2015 - Present (Senior) Vice President Country Head of Vietnam Operations Berli Jucker Public Company Limited
- Mar 2014 - Present Senior Vice President – Group Administration Berli Jucker Public Company Limited
- Jan 2012 - Present Senior Vice President - International Business Group and Risk Management Committee Berli Jucker Public Company Limited
- Jan 2013 - Feb 2014 (Acting Senior Vice President) - Technical Supply Chain, Berli Jucker Public Company Limited
- Feb 2011 - Dec 2011 Senior Vice President - International Business Division, Berli Jucker Public Company Limited
- Nov 2008 - Jan 2011 Vice President of Accounting Department - Industrial Supply Chain, Berli Jucker Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years

None

Shareholding portion

None

Relationship between Directors and Executives

None

นางสาวสุรรัตน์ ศิลปสกุลสุข

ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายบัญชีและการเงินกลุ่มบริษัท
อายุ 54 ปี

การศึกษา

- ปริญญาโท การบัญชี มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ
- ปริญญาตรี การบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

การอบรม

- มาตรฐานการบัญชีระหว่างประเทศ ฉบับที่ 19 เรื่อง ผลประโยชน์ของพนักงาน บริษัท เคพีเอ็มจี ภูมิภาค ที่ปรึกษาธุรกิจ จำกัด
- มาตรฐานการบัญชีระหว่างประเทศ ฉบับที่ 39 เรื่อง เครื่องมือทางการเงิน บริษัท เคพีเอ็มจี ภูมิภาค ที่ปรึกษาธุรกิจ จำกัด

Education:

- Master of Business Administration (MBA) Assumption University of Thailand
- Bachelor of Business Administration (BBA) Chulalongkorn University

Training:

- IAS 19 Employee Benefits KPMG Phoomchai Business Advisory Ltd.



- มาตรฐานการบัญชีระหว่างประเทศ ฉบับที่ 40
เรื่อง อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน
บริษัท เคพีเอ็มจี ภูมิภาค ไทย ที่ปรึกษาธุรกิจ จำกัด

ประสบการณ์ทำงาน

- เม.ย. 2556 - ปัจจุบัน กรรมการบริหารความเสี่ยง
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- ก.พ. 2556 - ปัจจุบัน ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายบัญชีและการเงินกลุ่มบริษัท
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- พ.ย. 2551 - ม.ค. 2556 ผู้อำนวยการฝ่าย ฝ่ายบัญชีและการเงิน
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

ส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ไม่มี

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

- IAS 39 Financial Instruments: Recognition and Measurement
KPMG Phoomchai Business Advisory Ltd.
- IAS 40 Investment Property
KPMG Phoomchai Business Advisory Ltd.

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Apr 2013 - Present Risk Management Committee Member
Berli Jucker Public Company Limited
- Feb 2013 - Present Senior Vice President of Group Finance & Accounting
Berli Jucker Public Company Limited
- Nov 2008 - Jan 2013 Vice President-Finance & Accounting
Department
Berli Jucker Public Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
None

Relationship between Directors and Executives
None

นายธีระ วรรณสาธิต

ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายทรัพยากรบุคคลกลุ่มบริษัท

อายุ 53 ปี

Mr. Teera Werathamsathit

Senior Vice President -Group Human Resources

Age: 53 years

การศึกษา

- รัฐศาสตรมหาบัณฑิต สาขาบริหารรัฐกิจ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- รัฐศาสตรบัณฑิต (เกียรตินิยมอันดับ 2) สาขาการปกครอง
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- ประกาศนียบัตรบัณฑิต สาขาการจัดการทรัพยากรมนุษย์
สถาบันบัณฑิตบริหารธุรกิจศศินทร์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Education:

- M.A (Public Administration), Thammasat University
- B.A. (Political Science), Chulalongkorn University
- Graduate Diploma in Human Resource Management,
Sasin Graduate Institute of Business Administration of
Chulalongkorn University

การอบรม

- Certificate in Strategic Human Resource Management,
มหาวิทยาลัยฮาร์วาร์ด สหรัฐอเมริกา

Training:

- Certificate in Strategic Human Resource Management,
Harvard University, USA

ประสบการณ์การทำงานในระยะ 5 ปีย้อนหลัง

- ก.พ. 2553 - ปัจจุบัน ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายทรัพยากรบุคคลกลุ่มบริษัท
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
- มิ.ย. 2550 - ม.ค. 2553 กรรมการผู้จัดการ
บริษัท เอพีเอ็ม คอนซัลติง จำกัด

Working Experiences in the 5 preceding years:

- Feb 2553 - Present Senior Vice President-Group Human Resources
Berli Jucker Public Company Limited
- Jun 2550 - Jan 2553 Managing Director
APM Consulting Company Limited

Positions at present

In Other listed Companies: None

In Other Non-listed Companies: None

Legal disputation in the 10 preceding years
None

Shareholding portion
0.003%

Relationship between Directors and Executives
None

การดำรงตำแหน่งกรรมการในปัจจุบัน

บริษัทจดทะเบียนอื่น ไม่มี

บริษัทอื่น ไม่มี

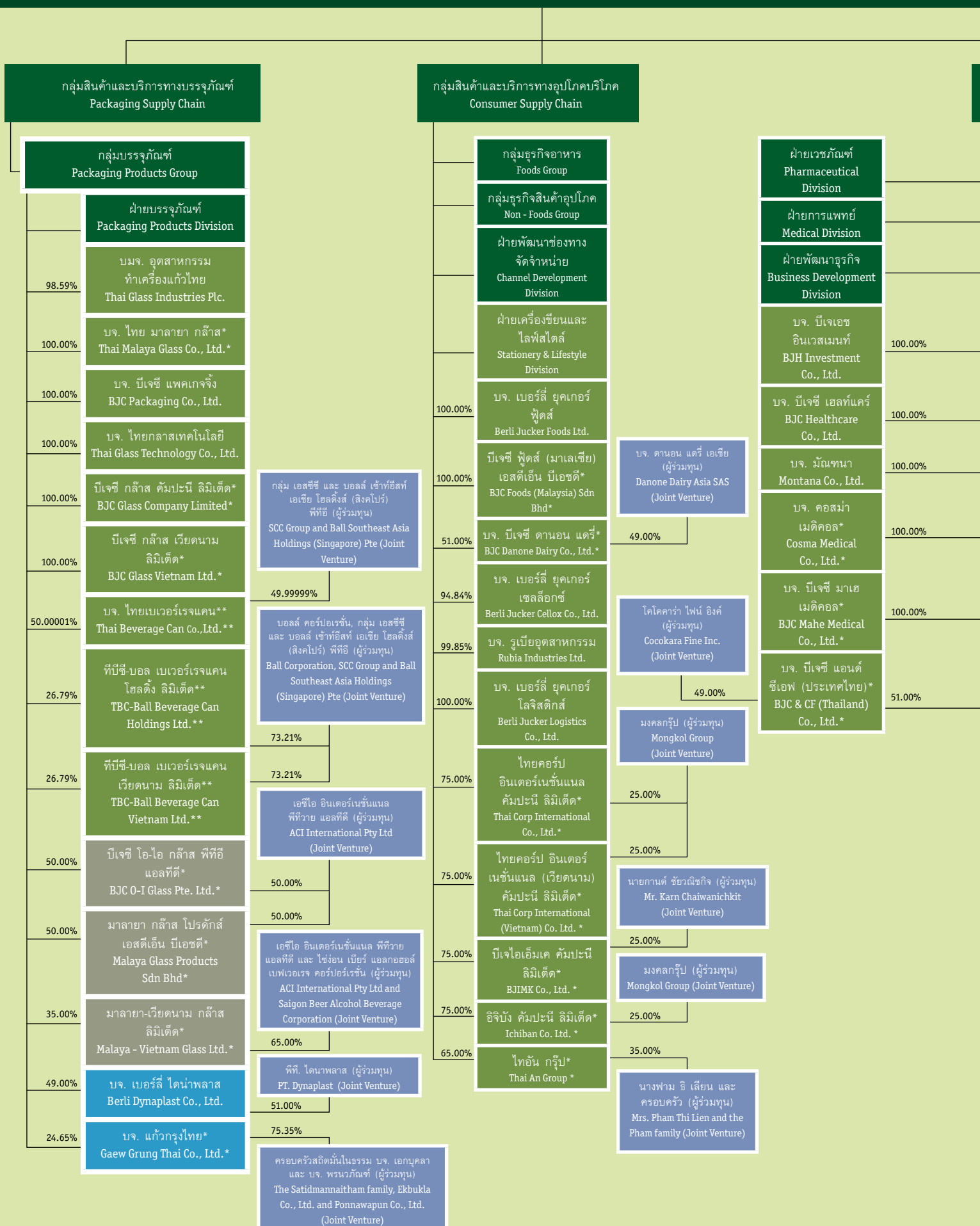
ประวัติการกระทำผิดกฎหมายในระยะ 10 ปีที่ผ่านมา
ไม่มี

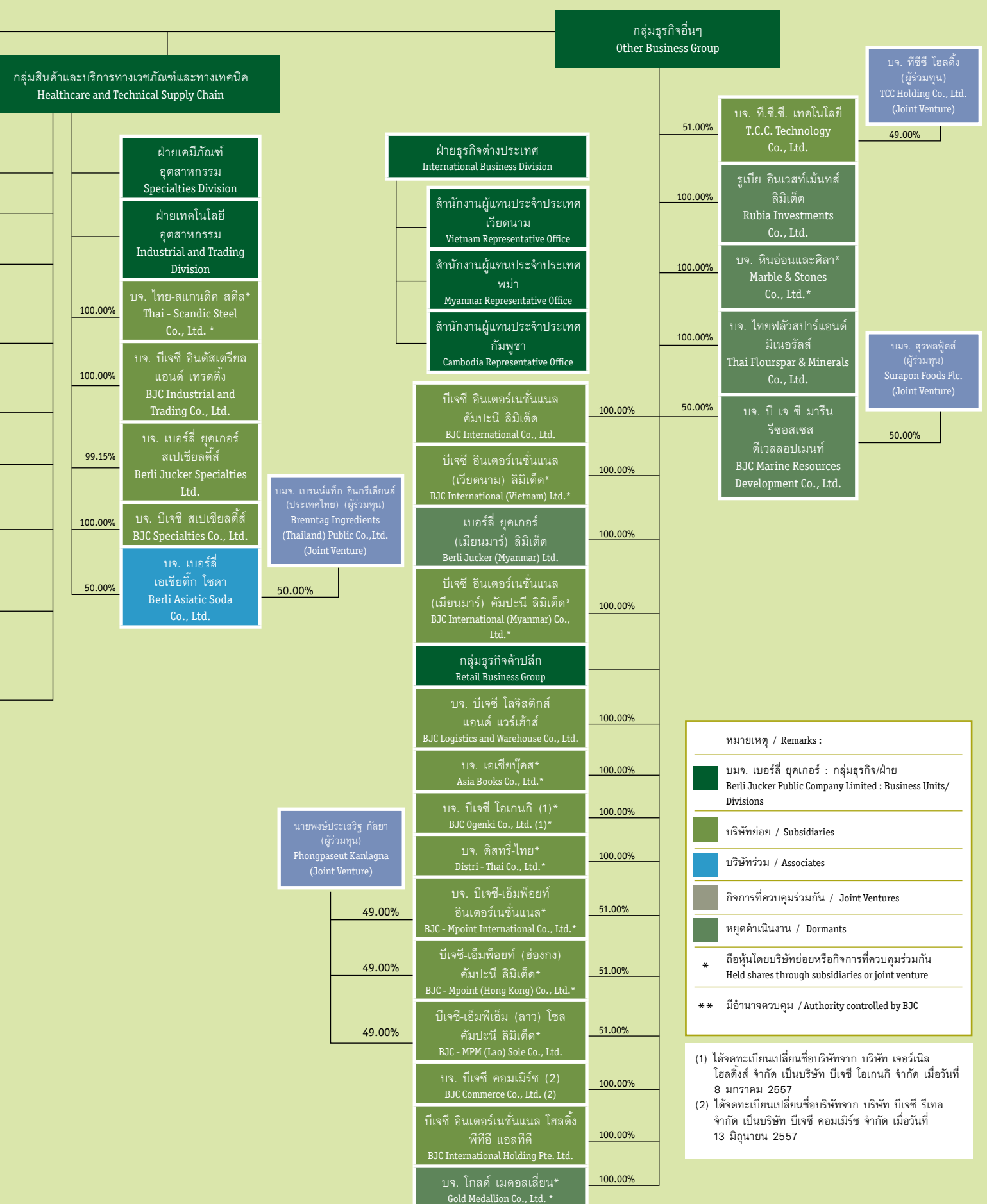
ส่วนการถือหุ้นในบริษัท
ร้อยละ 0.003

ความสัมพันธ์ทางครอบครัวระหว่างกรรมการและผู้บริหาร
ไม่มี

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

BERLI JUCKER PUBLIC COMPANY LIMITED





นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

Policy and Overall Business Operations

วิสัยทัศน์และพันธกิจ

วิสัยทัศน์

บีเจซีมุ่งมั่นที่จะเป็นผู้ให้บริการด้านซัพพลายเชนอย่างครบวงจรในภูมิภาคในการนำสินค้าและบริการที่มีคุณภาพสู่ชีวิตประจำวันของผู้บริโภค

พันธกิจ

สร้างเครือข่ายประสิทธิภาพทางด้านการตลาดที่ครอบคลุมทั่วทั้งภูมิภาค

เป็นคู่ค้าที่ดีและไว้วางใจได้ในภูมิภาค

มอบผลตอบแทนสูงสุดให้แก่ผู้มีส่วนร่วมในธุรกิจ

Vision and Mission

Vision

BJC is committed to be a provider of integrated supply chain solutions in the region, providing top quality products and services that are involved in the everyday life of people.

Mission

Our mission is to build an extensive yet cost-effective distribution network across the region, be a good and trustful trading partner and delivers maximum return for business stakeholders.

บริษัท เบอริส ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ก่อตั้งขึ้นในประเทศไทยเมื่อปี พ.ศ. 2425 โดยนายอัลเบิร์ต ยูคเกอร์ และนายเฮนรี ซิกก์ โดยใช้ชื่อว่า “ห้างยูคเกอร์ แอนด์ ซิกก์ แอนด์ โก” ประกอบกิจการค้าในด้านเป็นตัวแทนบริษัทเรือฝรั่งเศส อังกฤษ และอิตาลี พร้อมกับเป็นตัวแทนบริษัทประกันภัยของต่างประเทศ และยังเป็นตัวแทนธนาคารต่างๆ ด้วย เช่น ธนาคารอินโดจีน ระหว่างปี พ.ศ. 2421-2433 ธนาคารฮ่องกงและเซี่ยงไฮ้ ระหว่างปี พ.ศ. 2428-2431 นอกจากนั้นยังทำการค้าโรงสีข้าวและเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าทั้งนำเข้าและส่งออก

เมื่อนายอัลเบิร์ต เบอริส ผู้เป็นบุตรเขยของนายยูคเกอร์ ได้เข้ามารับช่วงงานต่อจึงเปลี่ยนชื่อห้างเป็น “เอ. เบอริส แอนด์ โก” เมื่อปี พ.ศ. 2439 ดำเนินธุรกิจต่างๆ ทั้งการเป็นพ่อค้าเบ็ดเตล็ด ธุรกิจโรงสีข้าว การส่งออกสินค้า เช่น ข้าว ไม้ ยางสน ครั่ง และหนังสัตว์ นอกจากนั้นนายอัลเบิร์ต เบอริส

BERLI Jucker PCL (“The Company”) was established in Thailand in 1882 by Mr. Albert Jucker and Mr. Henry Sigg under the name “Jucker, Sigg & Co” to act as a trading agent for French, British, and Italian shipping firms. It also worked as an agent for foreign insurers and banks such as Indochina Bank during 1878-1890 and Hong Kong and Shanghai Bank as well as Bank during 1885-1888. Moreover, the company was also engaged in rice mill business and acted as a trading agent in import and export of goods.

After Mr. Albert Berli, a son in law of Mr. Jucker, took over, the company’s name was changed to “A. Berli & Co” in 1896. The company then acted as miscellaneous items merchant and was engaged in rice mill business as well as exporting goods such as rice, timber, resin, sealing wax,



ยังเป็นผู้ริเริ่มธุรกิจการส่งสินค้าเข้ามาจำหน่าย โดยส่งนมกระป๋องจากประเทศสวิตเซอร์แลนด์เข้ามาขายในเมืองไทยเป็นเจ้าแรก ต่อมาได้สั่งสิ่งทอจากสวิตเซอร์แลนด์ อังกฤษ และเยอรมนี โกวักจากเดนมาร์ก และกระดาษเช็ดมือจากสหรัฐอเมริกา เข้ามาจำหน่าย

ต่อมาในปี พ.ศ. 2456 ห้าง เอ. เบอร์ลี แอนด์ โก ได้หันมาสนใจในกิจการเหมืองแร่ โดยเฉพาะดีบุกและwolfram จึงได้เปิดสาขาแห่งใหม่ที่จังหวัดนครศรีธรรมราช และในปี พ.ศ. 2467 ได้เปลี่ยนชื่อห้างเป็น “ห้างเบอร์ลี ยุคเกอร์ แอนด์ โก”

ภายหลังสงครามโลกครั้งที่ 2 ยุติลง นายอัลเบิร์ต เบอร์ลี มีสุขภาพไม่สมบูรณ์ ไม่สามารถบริหารงานต่อได้ จึงได้แต่งตั้งนายเอ็ดวาร์ด ยุคเกอร์ ให้ดำรงตำแหน่งหุ้นส่วนผู้จัดการและเปิดกิจการ “ห้างเบอร์ลี ยุคเกอร์ แอนด์ โก ขึ้นอีกครั้งเมื่อเดือนกันยายน พ.ศ. 2489 โดยมีที่ทำการอยู่ที่ถนนเจริญกรุง

ในปี พ.ศ. 2508 นายวอลเตอร์ ไมเยอร์ ได้พิจารณาว่าการดำเนินธุรกิจแบบหุ้นส่วนภายในครอบครัวเป็นอุปสรรคต่อความก้าวหน้าและการเจริญเติบโต จึงได้มีการชี้แจงและชักชวนหุ้นส่วนอื่นๆ ให้เห็นชอบต่อการเปลี่ยนแปลงรูปแบบของบริษัทไปสู่การเป็นบริษัทมหาชนที่เปิดโอกาสให้ประชาชนทั่วไปเข้ามาถือหุ้น เมื่อมีการจัดตั้งตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยขึ้นในปี พ.ศ. 2517 บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด จึงได้เข้าร่วมและได้เป็น 1 ใน 7 บริษัทแรกที่เข้าเป็นสมาชิกในตลาดหลักทรัพย์

ในปี พ.ศ. 2510 นับเป็นปีมหามงคลของบริษัท เนื่องจากได้รับพระมหากรุณาธิคุณจากพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ทรงพระกรุณาโปรดเกล้าโปรดกระหม่อม พระราชทานตราตั้งแก่บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด

ในปี พ.ศ. 2544 เป็นปีแห่งการเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญของบริษัท เมื่อบริษัทในเครือบริษัทไทยเจริญคอร์ปอเรชั่น หรือ ทีซีซี กรุ๊ป ได้เข้าถือครองหุ้นทั้งหมดของบริษัทที่ถือโดยเฟิร์สแปซิฟิก ทำให้เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่แต่ผู้เดียวในบริษัท

หลังจากกระบวนการทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์เสร็จสิ้นลง บริษัท นครขึ้น จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทในเครือของบริษัทไทยเจริญคอร์ปอเรชั่น ได้ถือหุ้นทั้งสิ้นร้อยละ 83.50 ของหุ้นที่ออกจำหน่ายแล้วทั้งหมดของบริษัท

ปัจจุบันบริษัทมีผู้ถือหุ้นหลักคือ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 73.689 (ณ วันที่ 19 ธันวาคม 2557) โดยบริษัทมุ่งมั่นความเป็นเลิศในการพัฒนาการผลิตสินค้าและบริการที่เปี่ยมด้วยคุณภาพตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำ และเป็นผู้ดำเนินการจัดจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคที่ใช้ในชีวิตประจำวัน เพื่อตอบสนองความต้องการในทุกวันของผู้บริโภค และบริษัทได้ขยายธุรกิจมาอย่างต่อเนื่อง จนปัจจุบันบริษัทมีการประกอบธุรกิจใน 4 กลุ่มธุรกิจ ดังนี้

and leather. In addition, Mr. Albert Berli started importing business, being Thailand's first importer of canned milk from Switzerland, and later on extended import of goods to garment from Switzerland, England, and Germany, Cocoa from Denmark, and paper napkins from the United States.

In 1913, A. Berli & Co turned its focus to mining business, concentrating on tin and wolfram. Afterwards, it opened a new branch in Nakorn Srithammarat and in 1924 changed its name to “Berli Jucker & Co.”

After the World War II , Mr. Albert Berli was unable to continue running the company due to health issues. He appointed Mr. Edward Jucker as Managing Partner and reopened “Berli Jucker & Co” in September 1946 at the office on Charoeng Krung Road.

In 1965, Mr. Water Myers deemed that running business under partnership of family members obstructed growth and prosperity. He persuaded other partners to transform the company into a public company, allowing the general public to hold shares in the company. Following the establishment of the Stock Exchange of Thailand in 1974, Berli Jucker was one of the “first 7 companies” listed on the Thai bourse.

In the auspicious year of 1967, His Majesty King Bhumibhol Adulyadej graciously awarded the Company a Royal Warrant.

The Company went through another major change in 2001, when a unit of Thai Charoen Corporation (or TCC Group) acquired all of the Company's shares held by First Pacific, making TCC the company's sole major shareholder.

Upon completion of a tender offer, Nakornchuen Co., Ltd., a unit of Thai Charoen Corporation, owned a total of 83.50% of the Company's outstanding shares.

The Company's current major shareholder is TCC Holding Co., Ltd., with 73.689% of stake (as of December 19, 2014). The Company strives for excellence in developing and producing quality goods and services from upstream to downstream and in becoming the leader in consumer goods distribution in response to consumer demand for daily life. The Company has persistently expanded its businesses with current four business groups as follows:



1. กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์

ดำเนินกิจการด้านการผลิต ทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านบรรจุภัณฑ์ ได้แก่ บรรจุภัณฑ์แก้ว กระจบองอะลูมิเนียม และบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง

2. กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

ดำเนินกิจการด้านการผลิต ทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านอุปโภคบริโภค ได้แก่ ขนมขบเคี้ยว เครื่องดื่ม ลูกอม ผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม เต้าหู้ สินค้าเครื่องใช้ส่วนตัว (สบู่ ยาสระผม และเครื่องสำอาง) สินค้าเครื่องใช้ในครัวเรือน (กระดาษทิชชูและผลิตภัณฑ์ทำความสะอาด) รวมถึงการทำตลาดและจัดจำหน่ายสินค้าทั้งที่เป็นตราสินค้าของบริษัท และสินค้าภายใต้สัญญากับบริษัทอื่น นอกจากนี้ยังให้บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่งและจัดส่งสินค้า ให้แก่กลุ่มบริษัทเดียวกันและบริษัทอื่น

3. กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค

3.1 สินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์

ดำเนินกิจการด้านการนำเข้า ทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านเวชภัณฑ์ ได้แก่ เกสภัณฑ์ เวชภัณฑ์ เครื่องมือและวัสดุทางการแพทย์ และระบบวินิจฉัยภาพทางการแพทย์ โดยให้บริการครอบคลุมทั่วประเทศทั้งในโรงพยาบาลรัฐ โรงพยาบาลเอกชน และคลินิก

3.2 สินค้าและบริการทางเทคนิค

ดำเนินกิจการด้านการนำเข้า ทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านเทคนิค ได้แก่ เคมีภัณฑ์อุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ รวมถึงออกแบบ จัดหา และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทางวิศวกรรมและโครงเหล็กเสาไฟฟ้าแรงสูงขลุบสังกะสี

4. กลุ่มธุรกิจอื่น ๆ

4.1 ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศ

ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศเป็นหน่วยงานที่ให้การสนับสนุนในการขยายธุรกิจของบริษัทสู่ตลาดต่างประเทศ ทั้งด้านการค้าและการลงทุน โดยมุ่งเน้นให้ความสำคัญกับกลุ่มประเทศประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) โดยเฉพาะกลุ่มประเทศในลุ่มแม่น้ำโขง ได้แก่ กัมพูชา ลาว เมียนมาร์ และเวียดนามเป็นลำดับแรก ซึ่งมุ่งเน้นในการสร้างเครือข่ายและฐานธุรกิจในระยะยาว ภายใต้ความท้าทายและข้อจำกัดทั้งด้านการค้าและการเมืองในภูมิภาคนี้

I. Packaging Supply Chain

This business group manufactures, markets, and distributes packaging products including glass containers, aluminum cans and rigid plastic containers.

2. Consumer Supply Chain

This business group manufactures, markets, and distributes consumer goods including snack, beverage, candy, dairy products, tofu, personal goods (soap, shampoo, and cosmetics), and household goods (tissue paper and cleaning products). In addition, it markets and distributes house brand products and products under contracted brands as well as provides customs, warehouse, logistics, and delivery services to organizations within and outside the group.

3. Healthcare & Technical Supply Chain

3.1 Healthcare Supply Chain

This business group imports, markets, and distributes healthcare products including medical and pharmaceutical products, medical imaging, medical equipments and other medical supplies. The group serves clients nationwide including public and private hospitals as well as medical clinics.

3.2 Technical Supply Chain

This business group imports, markets, and distributes technical supplies such as industrial chemicals and photo technology products as well as designs, procures, and sells engineering products and galvanized steel structures for high voltage transmission towers.

4. Other Business Groups

4.1 International Business Division

The division facilitates the Company's overseas business expansion both in trade and investment focusing on countries in the ASEAN economic community (AEC) with the priority of the Greater Mekhong sub-region countries, namely Cambodia, Lao, Myanmar and Vietnam. The division emphasizes in establishing network and long-term business base despite the challenges and trading and political restrictions in the region.



4.2 ฝ่ายธุรกิจค้าปลีก

ดำเนินการกิจการด้านการนำเข้า ทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ด้านหนังสือและนิตยสาร เครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ จำหน่ายสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์ รวมถึงดำเนินการร้านค้าปลีกเพื่อสุขภาพและความงาม

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญในปี 2557

ปี 2557 บริษัทได้มีการขยายธุรกิจการดำเนินงานในลักษณะต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการขยายกำลังการผลิตในธุรกิจเดิม การเข้าร่วมทุนเพื่อต่อยอดไปสู่ธุรกิจปลายน้ำของบริษัท โดยเฉพาะธุรกิจค้าปลีกที่บริษัทได้ให้ความสำคัญเข้าไปลงทุน ทั้งนี้ เพื่อให้บริษัทสามารถบรรลุวิสัยทัศน์ที่จะเป็นผู้นำในการจัดจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคที่ใช้ในชีวิตประจำวันให้แก่ลูกค้าในภูมิภาคอาเซียน ตลอดจนเพื่อรักษาไว้ซึ่งผลประโยชน์สูงสุดของผู้มีส่วนได้เสียในบริษัท ได้แก่ ผู้ถือหุ้น พันธมิตร คู่ค้า เจ้าหนี้ พนักงาน ตลอดจนสังคมโดยรวม โดยเหตุการณ์สำคัญที่เกิดขึ้น ในปี 2557 สามารถ สรุปได้ดังนี้

กันยายน 2557

บริษัทได้ทำการปิดโรงงานราษฎร์บูรณะในวันที่ 8 กันยายน 2557 และได้จัดพิธีอุ่นเตาหลอมแก้วโรงผลิตที่ 3 (TM 3) ณ บริษัท ไทย มาลามา กลาส จำกัด ในวันที่ 11 กันยายน 2557 การเปิดเตาหลอมแก้วโรงผลิตขึ้นมาใหม่นี้มีจุดประสงค์เพื่อแสดงถึงความพร้อมและความสำเร็จของโครงการขยายกำลังการผลิตเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่มีมากยิ่งขึ้น รวมถึงแสดงถึงความมุ่งมั่นในการขยายกิจการของบริษัทที่กำลังเจริญเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน นอกจากนี้ บริษัทยังได้รับรางวัลเชิดชูเกียรติระดับประเทศเป็นปีที่ 7 ติดต่อกัน ในด้านสถานประกอบการดีเด่นด้านแรงงานสัมพันธ์และสวัสดิการแรงงานประจำปี 2557

พฤศจิกายน 2557

บริษัทได้รับรางวัล บริษัทจดทะเบียนด้านนักลงทุนสัมพันธ์ดีเด่น (Outstanding Investor Relations Awards) งาน SET Awards 2014 สำหรับบริษัทที่มีมูลค่าหลักทรัพย์ 20,000-50,000 ล้านบาท

4.2 Retail Business Group

The group imports, markets, and distributes books, magazines, stationery, office supplies and electronics devices and e-commerce business. The group also operates retail healthcare and cosmetic shops.

Major Changes and Developments in 2014

The Company expanded its operative scopes in many aspects; increasing production capacity of existing businesses; entering into joint venture agreement to expand to downstream business, especially retail section where the Company sees potential investment. These changes aim to achieve corporate business goal as a leading distributor of consumer products for ASEAN consumers as well as to maximize business benefits of all stakeholders which are shareholders, business partners, debtors, employees, and the society. The major events in 2014 are summarized as follows:

September 2014

The Company closed the factory in Ratburana on September 2014 and held an opening ceremony of new glass furnaces for TM3, at Thai Malaya Glass Co., Ltd. on 11 September 2014. The new glass furnace is acquired to reflect readiness and success of our manufacturing capacity toward increasing demand from customers, and to highlight our strong determination of business expansion and steady growth with sustainable future. One way to gauge how effective our operative strategies have been, is through accolades and recognitions we have been granted from various institutions. The Company is acclaimed National Honor Award for “Best Factory: Labour Affairs and Welfares 2014” for seventh consecutive years.

November 2014

The Company received “Outstanding Investor Relations Awards” in SET Awards 2014 event in the category of listed companies with an estimated market capitalization between 20-50 billion Baht.



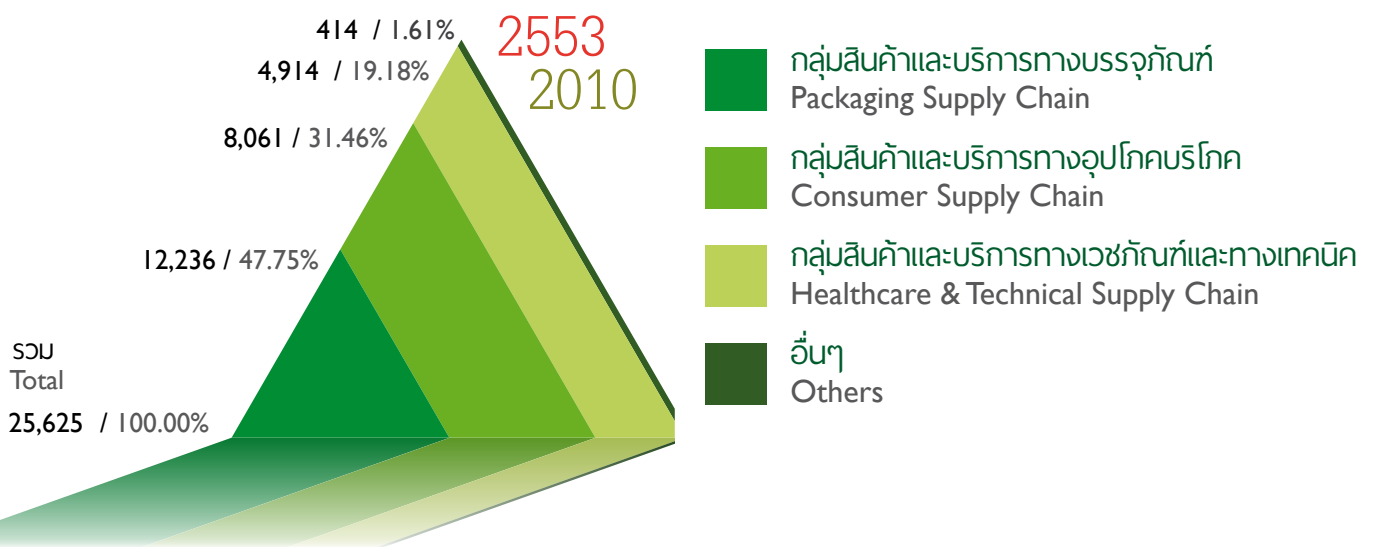
โครงสร้างรายได้

Revenue Structure

หน่วย : ล้านบาท

unit : Baht Million





ลักษณะการประกอบธุรกิจ

บริษัท เบอริลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ บีเจซี ได้มุ่งมั่นดำเนินธุรกิจบนหลักธรรมาภิบาลมากกว่า 132 ปี ทั้งยังไม่หยุดนิ่งพัฒนาธุรกิจเพื่อให้สามารถบรรลุวิสัยทัศน์ที่จะเป็นผู้นำในการจัดจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคที่ใช้ในชีวิตประจำวันให้แก่ลูกค้าในภูมิภาคอาเซียน ตลอดจนเพื่อรักษาไว้ซึ่งผลประโยชน์สูงสุดของผู้มีส่วนได้เสียของบริษัท อันได้แก่ผู้ถือหุ้น พันธมิตร คู่ค้า ลูกค้า พนักงาน ตลอดจนสังคมโดยรวม ทั้งนี้สามารถจำแนกธุรกิจของบริษัทเป็น 4 กลุ่ม ดังต่อไปนี้

1. กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์
2. กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค
3. กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค
4. กลุ่มธุรกิจอื่นๆ

Nature of Business

Berli Jucker Public Company Limited or BJC has been conducting its business under corporate governance for more than 132 years. The Company strives to continue developing business growth to achieve the leadership position of daily consumer goods distributor in ASEAN region, as well as to maintain well balanced interests for all stakeholders which are shareholders, alliances, partners, customers, employees and society.

BJC Business is categorized into 4 groups as follows:

1. Packaging Supply Chain
2. Consumer Supply Chain
3. Healthcare & Technical Supply Chain
4. Others Business Group





กลุ่มสินค้า

และบริการทางบรรจุภัณฑ์

Packaging Supply Chain



จาก ปัญหาต่อเนื่องทางเศรษฐกิจและการเงินทั้งในประเทศและต่างประเทศ อีกทั้งปัญหาการเมือง ราคาพืชผลหลักทางการเกษตรที่ตกต่ำ รวมถึงภาคการส่งออกและการท่องเที่ยวที่ลดลง ได้ส่งผลกระทบต่อตลาดและกำลังซื้อของผู้บริโภค ส่วนการปรับลดราคาน้ำมันและมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของรัฐบาลยังไม่ได้ส่งผลมากนัก ทำให้ปริมาณความต้องการบรรจุภัณฑ์เพิ่มขึ้นไม่มาก เป็นเหตุให้ยอดขายรวมของกลุ่มในปี 2557 เติบโตเพิ่มขึ้นเพียงร้อยละ 1.8 จากปีก่อน โดยเป็นการเติบโตในกลุ่มบรรจุภัณฑ์กระป๋องอะลูมิเนียมเป็นหลัก ซึ่งส่วนใหญ่มาจากยอดขายที่เติบโตในประเทศเวียดนามและการขายให้กับกลุ่มลูกค้าที่ผลิตเพื่อการส่งออก

MANY negative factors having adverse impact to the market and consumers' purchasing power consist of prolonged economic and financial issues within international and domestic markets as well as downfall of main agricultural prices including decreased numbers in export and tourism. Meanwhile, the low oil price and government's new imposed strategy which aimed to boost up the country economic has not brought yet any significant results, therefore, the demand of packaging services grew only slightly. Total sale volume in 2014 grew by 1.8% comparing to previous year. Aluminum can package accounted for highest growth of all product lines, with major sale growth in Vietnam and increased number of foreign customers.

In regards to glass bottle product line, the competition became more intense due to market slowdown. With the decrease in demand while supply remained unchanged, a surplus occurred, subsequently, many manufacturers of glass bottles needed to close down the glass furnaces operation during the year. However, BJC managed to find new customers in domestic and oversea areas to maintain its sales volume so that all glass furnaces remained in operation, including new operating glass furnace in Saraburi





การแข่งขันในตลาดขวดแก้วสูงขึ้นในภาวะที่ตลาดชะลอตัว แต่กำลังการผลิตรวมภายในประเทศมีสูงกว่าความต้องการ ส่งผลให้ผู้ผลิตขวดแก้วหลายรายต้องทำการปิดเตาหลอม แก้วไปในระหว่างปี แต่ปีเจียยังคงสามารถรักษายอดขายจากการหลอการค้ารายใหม่ทั้งในและต่างประเทศให้สามารถดำเนินการผลิตได้ครบทุกเตา รวมถึงเตาใหม่ที่สระบุรีด้วย อย่างไรก็ตาม จากยอดขายที่ลดลง ราคาวัตถุดิบและพลังงานเฉลี่ยทั้งปีสูงกว่าปีก่อนหน้า กอปรกับการจ่ายชดเชยพนักงานจากการปิดโรงงานแก้วที่ราษฎร์บูรณะเพื่อย้ายกำลังการผลิตไปยังสระบุรี ทำให้มีกำไรรวมของกลุ่มลดลงร้อยละ 22.9 โดยมีผลกระทบมาจากโรงงานแก้วทั้งในและต่างประเทศ ในขณะที่โรงงานกระป๋องมีกำไรที่เติบโตขึ้น

บริษัทมีความมุ่งมั่นอย่างต่อเนื่องในการพัฒนาสินค้าและบริการ การเพิ่มประสิทธิภาพและผลผลิต ตลอดจนการพัฒนากระบวนการผลิตและบุคลากรเพื่อให้สามารถแข่งขันได้ในทุกตลาด รวมถึงการขยายฐานลูกค้าและขยายการผลิตไปยังต่างประเทศให้เติบโตต่อไป เพื่อการเป็นผู้นำทางด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์ที่ดีที่สุดในภูมิภาค

province. With overall sales volume decrease, increasing average prices of raw materials and energy, plus redundancy payment due to moving glass factory from Rajburana brash to Saraburi, the total revenue decreased by 22.9%, adversely affected by glass manufacturing factories both domestic and oversea. However, the Company's can factory showed steady growth during the year.

The Company has strong determination to develop products and services, enhance production performance in all steps, improve skills of employees to be able to compete in all markets and to expand number of customer's as well as production base abroad to achieve leadership in manufacturing of the best packaging products in the region.



กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์แบ่งออกเป็น 2 ประเภทธุรกิจ ดังนี้

The products and services of packaging business is divided into 2 categories as follows:



1. ธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว

ฝ่ายบรรจุภัณฑ์แก้วของ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ทำการตลาดและจัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์แก้วทั้งหมดที่ผลิตจาก บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน) (TGI) และบริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด (TMG) ซึ่งเป็นบริษัทในกลุ่มบีเจซี กลุ่มแก้วประเทศไทยมีความมุ่งมั่นอย่างต่อเนื่องในการเพิ่มประสิทธิภาพและผลผลิต การลดต้นทุนการผลิต และปรับปรุงคุณภาพของผลิตภัณฑ์ และการบริการ ตลอดจนพัฒนาศักยภาพของบุคลากรผ่านระบบมาตรฐานต่างๆ รวมทั้งระบบ Lean, Six Sigma ทั้งยังเปิดสถาบันฝึกอบรมพัฒนาความรู้ด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์แก้ว เทคโนโลยีการผลิตบรรจุภัณฑ์แก้ว และการบริหารจัดการทั่วไปเพื่อส่งเสริมและพัฒนาบุคลากรให้แก่บริษัท ซึ่งดำเนินการอบรมโดย บริษัท ไทยกลาสเทคโนโลยี จำกัด ความมุ่งมั่นทั้งหมดนี้เพื่อให้สามารถแข่งขันได้ทั้งในตลาดภายในประเทศและตลาดต่างประเทศ โดยมีแผนที่จะขยายธุรกิจไปยังต่างประเทศในปี 2558 เพื่อใช้กำลังการผลิตที่มีอย่างเต็มประสิทธิภาพ

ในปี 2557 นั้น บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน) หรือ TGI มีกำลังการผลิตอยู่ที่ 1,745 ตันต่อวัน และบริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด หรือ TMG มีกำลังการผลิตอยู่ที่ 990 ตันต่อวัน

นอกจากโรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วในประเทศไทยแล้ว บีเจซียังมีโรงงานอีกสองแห่งในต่างประเทศคือ มาลาया กลาส โปรดัคส์ เอสดีเอ็น บีเอสดี ผู้ผลิตขวดแก้วรายใหญ่ที่สุดในประเทศมาเลเซีย มีกำลังการผลิต 510 ตันต่อวัน และมาลาया เวียดนาม กลาส ลิมิเต็ด ตั้งอยู่ในประเทศเวียดนาม มีกำลังการผลิต 280 ตันต่อวัน โดยทั้งสองประเทศมีศักยภาพในการเติบโตได้ดีในอนาคต

I. Glass packaging

Glass Product Division is assigned by Berli Jucker Public Company Limited to market and distribute all glass products manufactured by Thai Glass Industries Public Company Limited (TGI) and Thai Malaya Glass Company Limited (TMG), a company under BJC Group. Glass Thailand continues to boost production performance, reduce cost of production, improve product and service quality as well as to develop personnel capabilities through various standard system such as Lean Six Sigma. Furthermore, in order to support and develop employee skills, Glass Thailand also launched Training Institute regarding manufacturing, technology and general management of glass products under supervision of Thai Glass Technology Co., Ltd. All these are comprised to enable the Company to compete successfully in international and domestic market. In 2015, the Company plans to expand its business internationally to optimize existing production capacity.

In 2014, the production capacity of Thai Glass Industries Public Co., Ltd., or TGI reached 1,745 tons/day while Thai Malaya Glass Co., Ltd. or TMG's reached 990 tons/day.

In addition to the Glass factories in Thailand, BJC also has another 2 joint venture factories abroad which are Malaya Glass Products Sdn Bhd, the biggest glass manufacturer in Malaysia, with production capacity of 510 tons/day, and Malaya Vietnam Glass Limited, located in Vietnam, with production capacity of 280 tons/day. The two countries have promising growth potential toward the future.





การตลาด

ปัญหาด้านเศรษฐกิจและกำลังบริโภคของตลาดยังคงต่ำและไม่ฟื้นตัวในไตรมาสแรกของปี รวมถึงความต้องการขวดแก้วที่ชะลอตัว ส่งผลให้ยอดขายและกำไรของบรรจุภัณฑ์แก้วในปี 2557 ลดลงกว่าปีที่ผ่านมาถึงร้อยละ 4.72 และร้อยละ 45.32 ตามลำดับ

เพื่อรองรับความต้องการขวดแก้วจากการออกสินค้าใหม่ของลูกค้าในกลุ่มเครื่องดื่ม รวมถึงยอดขายในกลุ่มอาหารที่สามารถผลิตสินค้าเพื่อการส่งออกได้มากขึ้น บริษัทจึงได้นำเข้าขวดแก้วบางส่วนจากมาเลเซีย กลาส โปรดักส์ เอสดีเอ็นบีเอชดี ประเทศมาเลเซียซึ่งเป็นโรงงานแก้วในกลุ่มของบริษัทเพื่อชดเชยกำลังการผลิตที่ไม่เพียงพอภายในประเทศ

นอกจากนั้น บริษัทยังได้ปรับปรุงคุณภาพของผลิตภัณฑ์และบริการ ตลอดจนมีแผนงานและกลยุทธ์ด้านการตลาดอย่างชัดเจนในการรักษาและการขยายฐานลูกค้า สร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ รวมถึงปรับปรุงคุณภาพของสินค้าเพื่อให้สามารถแข่งขันได้ทั้งตลาดภายในประเทศและการแข่งขันในระดับภูมิภาค นอกจากนี้ บริษัทยังได้ขยายธุรกิจไปยังตลาดขวดน้ำหนักเบา ซึ่งเป็นแนวโน้มของตลาดบรรจุภัณฑ์แก้วในอนาคต

ในส่วนตลาดต่างประเทศ บริษัทได้ขยายตลาดไปยังประเทศในกลุ่มเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ได้แก่ เมียนมาร์ กัมพูชา ลาว ฟิลิปปินส์ มาเลเซีย เวียดนาม และอินโดนีเซีย เป็นต้น รวมถึงการขยายตลาดไปในประเทศอื่นๆ เช่น ออสเตรเลีย อินเดีย ไลบีเรีย และจีน

Marketing

As the glass demand was lower than the previous year as a result of economic recession, and low consumption rate during the first quarter, as well as deceleration of purchase power, the sales volume and profit from glass products in 2014 dropped by 4.72% and 45.32% respectively comparing to the previous year.

The Company imported certain amount of glass bottles from Malaya Glass Products Sdn Bhd, Malaysia to support insufficient production capacity in Thailand to feed increased demand of glass bottles (as BJC customers launched new beverage products) and to boost the sales volume in food industry where the export rate was increasing.

Furthermore, the Company improved product and service quality and imposed operative plan including precise marketing strategies in order to maintain and expand customer base, and to create good relationship with customers regularly. To efficiently compete in domestic and regional level, we also improved and developed product quality. The product line has been enlarged to cover light bottle product which is likely to be the trend of glass packaging in the future.

For international market, the Company expanded its market to Southeast Asia region e.g. Myanmar, Cambodia, Lao, Philippines, Malaysia, Vietnam and Indonesia, as well as to other countries such as Australia, India, Liberia and China.



แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

จากการขยายกำลังการผลิตของโรงงานผลิตขวดแก้วหลักในประเทศตั้งแต่กลางปี 2555 ต่อเนื่องถึงปี 2556 ประกอบกับการสร้างโรงงานผลิตขวดแก้วเองของลูกค้าเครื่องดื่มบางราย และการย้ายกำลังการผลิตจากโรงงานที่ราษฎร์บูรณะและเปิดเตาใหม่ที่โรงงานสระบุรี คาดการณ์ว่าในปี 2557-2558 กำลังการผลิตขวดแก้วโดยรวมจะสูงกว่าความต้องการขวดแก้วในตลาด ซึ่งจะส่งผลให้เกิดภาวะการแข่งขันที่รุนแรงในช่วงครึ่งหลังของปี 2558 ซึ่งบริษัทพยายามที่จะรักษาสถานลูกค้าและหาตลาดต่างประเทศเพื่อใช้กำลังการผลิตและสร้างยอดขาย

จากปัญหาการเมืองในประเทศในปี 2557 ภาวะเศรษฐกิจโลก และกำลังซื้อภายในประเทศที่ต่ำลง ทำให้ความต้องการของผลิตภัณฑ์แก้วต่ำลง ในขณะเดียวกันก็มีผลผลิตเพิ่มมากขึ้นเนื่องจากการขยายกำลังการผลิตของคู่แข่ง อย่างไรก็ตามทางกลุ่มแก้วประเทศไทย ก็ยังคงมีผลประกอบการเป็นที่น่าพอใจ โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อเปรียบเทียบกับคู่แข่งที่ต้องมีการลดการผลิตลงอย่างต่อเนื่อง

ในปี 2558 กลุ่มแก้วประเทศไทยมีแผนที่จะดำเนินธุรกิจเพื่อมุ่งไปสู่การเป็นบริษัทชั้นนำ ด้วยการยึดมั่นต่อการดำเนินธุรกิจบนพื้นฐานที่สำคัญ ได้แก่ ความปลอดภัย การรักษาสิ่งแวดล้อม การพัฒนาคุณภาพสินค้า การผลิตและการจัดส่ง รวมไปถึงการพัฒนาบุคลากรอย่างยั่งยืน

Market Trend and Competition

Since the Company increased production capacity of its main factory at the turn of 2012 -2013 and then closed glass factory in Rajaburana to open new factory in Saraburi province and some customers decided to have their own glass manufacturing factories, it is forecasted that in 2014-2015, the glass product supply will be higher than its demand. This could result in aggressive competition during the latter half of 2015. Taking into deep consideration, the Company, at its best effort, will maintain customer base while seeks for new market from abroad to support continual production and sales volume growth.

The internal political issue in 2014, global economy situation and weak purchasing power within the country resulted in, decreased demand of the glass products. At the same time, increasing production were due to manufacturing expansion of the competitors. Nonetheless, our Glass Thailand experienced satisfaction result, especially when compared to competitors whose production capacity have to be reduced constantly.

In 2015, the Glass Thailand plans to run the business as a leading corporation based on crucial principles which are safety, care of environment, development of product quality, manufacturing, and supplying procedures and sustainable personal development



เหตุการณ์สำคัญธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว

Major Events in 2014

- วันที่ 8 กันยายน 2557 บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน) (TGI) ได้ทำการปิดเตา RB4 ซึ่งมีกำลังการผลิต 400 ตันหลอม/วันที่โรงงานราชบุรีบูรณะอย่างสมบูรณ์
- วันที่ 11 กันยายน 2557 บริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด (TMG) ได้ทำการเปิดเตาใหม่หนึ่งเตา คือ SB3 ซึ่งมีกำลังการผลิต 400 ตันหลอม/วัน ซึ่งได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ทำให้กำลังการผลิตโดยรวมของกลุ่มแก้วประเทศไทย ยังคงเดิมอยู่ที่ 2,735 ตันหลอม/วัน ประกอบด้วย เตาลหลอม 8 เตา และ 27 สายการผลิต ทั้งนี้ทางกลุ่มแก้วประเทศไทยยังสามารถโอนย้ายพนักงานที่มีทักษะสูงไปช่วยงานที่ SB3 ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

- On 8 September 2014 Thai Glass Industries Public Co., Ltd. (TGI) officially closed its factory in Rajburaba. The glass furnace RB4 which provided production capacity of 400 ton/day was permanently closed.
- On 11 September 2014 Thai Malaya Glass Co., Ltd. (TMG), with the support of the Board of Investment of Thailand, firstly used its new glass furnace SB3 which has production capacity of 400 tons/day. Total production capacity of the Glass Product Division remains at 2,735 tons/day. The production has a total of 8 furnaces and 27 product lines. Moreover, the skilled employees were transferred to support SB3 efficiency..



2. ธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องอะลูมิเนียม

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์กระป๋องอะลูมิเนียม โดยมี บริษัท ไทยเบเวอเรจ แคน จำกัด หรือ TBC เป็นผู้ดำเนินการ TBC มีสำนักงานและโรงงานผลิตอยู่ที่เขตประกอบการอุตสาหกรรมเหมราชสระบุรี อำเภอหนองแค จังหวัดสระบุรี บนพื้นที่กว่า 56 ไร่ ซึ่งประกอบไปด้วยอาคารสำนักงาน โรงงานผลิต อาคารคลังสินค้า TBC เป็นผู้ผลิตกระป๋องและฝาอะลูมิเนียมสำหรับบรรจุเครื่องดื่ม โดยมีการพิมพ์เครื่องหมายการค้าสำหรับสินค้าของลูกค้าแต่ละราย ปัจจุบันมีสายการผลิตดังนี้

1. สายการผลิตกระป๋อง 3 สายการผลิต ผลิตกระป๋องขนาด 330 มิลลิลิตร และขนาด 250 มิลลิลิตร และกระป๋อง Sleek ขนาด 330 มิลลิลิตร และขนาด 250 มิลลิลิตร
2. สายการผลิตฝา 4 สายการผลิต ผลิตฝา Stay-on-Tab, Large Opening End
3. สายการตัดและการเคลือบพิมพ์แผ่นอะลูมิเนียมสำหรับการผลิตฝา 1 สายการผลิต

TBC ได้ใช้เทคโนโลยีการผลิตจากบริษัท บอลล์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด ซึ่งเป็นผู้นำด้านการผลิตบรรจุภัณฑ์จากประเทศสหรัฐอเมริกา และ TBC ยังได้รับการรับรองมาตรฐานคุณภาพด้านสินค้าและบริการ ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 และ BRC/IoP (British Retail Consortium)

นอกจากโรงงานในประเทศไทยแล้ว บริษัทยังมีโรงงานในประเทศเวียดนาม โดยเป็นการร่วมทุนระหว่าง TBC กับบริษัท บอลล์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด สหรัฐอเมริกา จัดตั้งบริษัท TBC-Ball Beverage Can Vietnam Limited ประเทศเวียดนาม เปิดดำเนินการเมื่อเดือนมิถุนายน 2555 ซึ่งยอดขายและการผลิตได้เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2557 มีอัตราการใช้กำลังการผลิตอยู่ที่ร้อยละ 87 จากกำลังการผลิต 850 ล้านกระป๋องต่อปี

2. Aluminum Can

Berli Jucker Public Co., Ltd., conducts its aluminum can production and distribution business through Thai Beverage Can Co., Ltd., or TBC. TBC is the manufacturer of aluminum cans with head office and production plant located in Hemmaraj Industrial Estates, Nong Khae district, Saraburi province, on the area of more than 56 rai which consists of office building, production plants and warehouses. TBC offers customization of product printing for customers. Currently, the product lines are as follows:

1. 3 production lines of can and sleek can (250 ml. and 330 ml.)
2. 4 production lines of Stay-on-Tab and Large Opening End lids
3. 1 line of cutting and coating aluminum line for lid production

TBC implements technology from Ball Corporation, a leading manufacturer of packaging products from USA. Furthermore, TBC carries certification of its product lines and service accordingly by ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 and BRC/IoP (British Retail Consortium).

In addition to the factories in Thailand, we have another factory in Vietnam which was jointly established by TBC and Ball Corporation under "TBC-Ball Beverage Can Vietnam Limited". The Company started operating in June 2012 with steady growth in production and sales volumes. In 2014 the production capacity was utilized at 87% from full capacity, 850 million cans/year.





การตลาด

เนื่องจากการผลิตกระป๋องอะลูมิเนียมจำเป็นต้องใช้เทคโนโลยีขั้นสูงเพื่อให้มีต้นทุนด้านการผลิตโดยเฉลี่ยต่ำเมื่อเทียบกับปริมาณการขายจำนวนมาก จึงทำให้มีคู่แข่งน้อย โดยในประเทศไทยมีผู้ผลิตกระป๋องอะลูมิเนียมทั้งหมด 4 ราย และ TBC เป็นผู้ผลิตรายใหญ่ที่สุดรายหนึ่ง

ในปี 2557 บริษัทมียอดขายเพิ่มขึ้นจากปี 2556 ร้อยละ 7.5 โดยการเติบโตส่วนใหญ่มาจากกลุ่มลูกค้าต่างประเทศ และกลุ่มลูกค้าในประเทศที่ผลิตเพื่อส่งออก โดยบริษัทมีส่วนการขายให้กับลูกค้าในประเทศและต่างประเทศเท่ากับร้อยละ 78 และร้อยละ 22 ตามลำดับ

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในปี 2558 บริษัทคาดว่าตลาดเครื่องดื่มทั้งในประเทศและประเทศในภูมิภาคอินโดจีน ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ความต้องการใช้กระป๋องยังคงเติบโตขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากกลุ่มลูกค้าเครื่องดื่มในประเทศที่ผลิตเพื่อส่งออกไปยังประเทศในภูมิภาคอินโดจีน ไม่ว่าจะเป็นเครื่องดื่มเบียร์และเครื่องดื่มชูกำลัง (Energy Drink) นอกจากนี้ บริษัทยังขยายฐานลูกค้าไปยังเครื่องดื่มประเภทอื่นๆ เช่น น้ำผลไม้ Functional Drink ซึ่งยังมีอัตราการใช้กระป๋องที่ยังไม่สูงนัก

Marketing

There are a few competitors in production of can aluminum since the production requires advanced technology to keep low production costs achieve by mass production. In Thailand, there are a total 4 of aluminum can manufactures and TBC is one of the biggest manufacturers.

In 2014, the sales volumes rose by 7.5% from 2013 with major growth from overseas customers and customers from export field. The sales portion between domestic and overseas customers is 78% and 22%, respectively.

Market Trend and Competition

In 2015 it is expected that the beverage market, both domestic and international including Indochina region, will grow steadily. This will affect increase in demand of the aluminum can, especially from domestic customers that export their products e.g. beer and energy drinks to Indochina region. Moreover, the Company will expand customer base to other types of beverage e.g. fruit juice and functional drinks where the demand still not high.

1 วันกับผลิตภัณฑ์ของบีเจซี

BJC products during the day.



6.00 a.m.



7.00 a.m.



8.00 a.m.



9.00 a.m.



10.00 a.m.



11.00 a.m.



12.00 a.m.



1.00 p.m.



2.00 p.m.



3.00 p.m.



4.00 p.m.



5.00 p.m.



6.00 p.m.



7.00 p.m.



8.00 p.m.



9.00 p.m.

กลุ่มสินค้า และบริการทางอุปโภคบริโภค

Consumer Supply Chain



กลุ่ม สินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคได้ดำเนินธุรกิจครบวงจรตั้งแต่การวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ตลอดจนดำเนินการผลิตสินค้าภายใต้ตราสินค้าของบีเจซีรับจ้างผลิตสินค้าภายใต้เครื่องหมายการค้าของคู่ค้าทั้งในและต่างประเทศ และจัดจำหน่ายสินค้าออกสู่ตลาดโดยผ่านช่องทางการจัดจำหน่ายต่างๆ เช่น ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ ร้านสะดวกซื้อ ร้านค้าในสถานีบริการน้ำมัน และร้านค้าปลีกแบบดั้งเดิม รวมถึงการให้บริการด้านโลจิสติกส์ให้กับสินค้าของบีเจซีและคู่ค้าด้วยเช่นกัน ซึ่งการประกอบธุรกิจในลักษณะดังกล่าวมีการดำเนินการทั้งในประเทศและต่างประเทศโดยเฉพาะอย่างยิ่งในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคได้แบ่งออกเป็นธุรกิจย่อยๆ 6 ธุรกิจ คือ

CONsumer Supply Chain operates a fully-integrated group of businesses, ranging from product research and development to the manufacture of BJC proprietary products, the manufacture of products for partner brands domestically and abroad, and distribution through various channels such as modern trade outlets, convenience stores, service stations, and traditional trade stores, also providing logistics services for BJC and our partners' goods. These businesses operate both at home and abroad, primarily within Southeast Asia.

Consumer Supply Chain is divided into 6 businesses:

1. The Foods Group manufactures snack foods under a variety of brands, such as Tasto, Party, Dozo, Campus,





อาหารว่างหลากหลายแบรนด์ภายใต้การดูแลของสายธุรกิจอาหาร
Various brands of snack food by BJC's Food Group manufacturers.

1. ธุรกิจอาหาร ดำเนินธุรกิจด้านการผลิตสินค้าประเภทขนมขบเคี้ยวภายใต้ตราสินค้าต่างๆ เช่น เทสโต บาร์ตี้ โดโซ แคมป์ส และเครื่องดื่ม อาทิ แคมป์สมอลด์ กาโตะ รวมถึงการวางแผนการตลาดและการจัดจำหน่ายสินค้าประเภทอาหารที่ผลิตภายในกลุ่มบริษัททั้งในและต่างประเทศ ซึ่งผลิตโดยบริษัทเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด นอกจากนี้ยังได้ขยายตลาดไปสู่ประเทศมาเลเซียโดยมี บีเจซี ฟู้ด (มาเลเซีย) เอสดีเอ็นบีเอชดี (BJFM) เป็นผู้ผลิตสินค้ามันฝรั่งทอดกรอบภายใต้ตราสินค้าไวส์ เทสโต และคาลบี้ ซึ่ง BJFM รับจ้างผลิตให้กับลูกค้าภายนอก

and drinks such as Campus Malt and Kato. This involves market planning and the distribution of food products that are manufactured domestically and abroad by Berli Jucker Foods Co.,Ltd. In addition, there has been expansion into the Malaysian market through BJC Foods (Malaysia) Sdn. Bsd. (BJFM), manufacturer of fried potato chips under the Wise, Tasto and Calbee brands, which BJFM manufactures for external customers.





2. ธุรกิจสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือน ดำเนินธุรกิจในการพัฒนาและผลิตผลิตภัณฑ์ รวมทั้งทำการตลาด และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มเครื่องใช้ส่วนตัวซึ่งประกอบด้วยผลิตภัณฑ์สบู่ ผลิตภัณฑ์เด็ก แปรงสีฟัน ผ้าอ้อม และเครื่องสำอาง ตลอดจนผลิตภัณฑ์ในกลุ่มเครื่องใช้ในครัวเรือน ซึ่งประกอบด้วย กระดาษทิชชู ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาด น้ำยาปรับอากาศ โดยมีบริษัท รูเบียอุตสาหกรรม จำกัด เป็นผู้ผลิตผลิตภัณฑ์สบู่ ผลิตภัณฑ์เด็ก และเครื่องสำอาง และบริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ เซลล็อกซ์ จำกัด เป็นผู้ผลิตกระดาษทิชชู อีกทั้งยังรับจ้างจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้กับลูกค้าภายนอกที่สอดคล้องกับกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่บีเจซีดำเนินธุรกิจอยู่

3. ธุรกิจด้านการจัดเก็บสินค้าและการจัดส่งสินค้า ดำเนินธุรกิจให้บริการรับฝากและบริหารสินค้าคงคลัง และให้บริการขนส่งเพื่อกระจายสินค้าทั่วประเทศ รวมถึงการดำเนินการเรื่องพิธีการศุลกากรสำหรับสินค้านำเข้าและส่งออก

2. Personal care and household goods operations include the development, manufacture, marketing and distribution of personal care products consisting of soap, children's products, toothbrushes, diapers and cosmetics, and household products consisting of tissue paper, cleaning products and air fresheners. Rubia Industries Co.,Ltd. is the manufacturer of soaps, child products and cosmetics and Berli Jucker Cellox Co., Ltd. manufactures tissue paper. We also distribute products that are consistent with BJC's business for external customers.

3. The warehouse and delivery business operates services throughout Thailand, including customs clearance procedures for imported and exported goods.



สายการผลิตของบีเจซีในเวียดนาม
BJC Plants in Vietnam.

4. ธุรกิจในประเทศเวียดนาม แบ่งออกเป็น 3 กลุ่มคือ

- บริษัท อิจิบัง จำกัด ประกอบธุรกิจผลิตสินค้าอาหารประเภทเต้าหู้ชนิดต่างๆ ในประเทศเวียดนาม
- บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด เป็นผู้จำหน่ายเครื่องดื่มกระติ่งแดง ปลากระป๋องตราสามแม่ครัว กระดาษทิชชูเชลล็อกซ์ ซิลค์ นมสดตราหมีนมข้นหวานคาร์เนชั่น ฯลฯ ในประเทศเวียดนาม
- ไทอัน กรุ๊ป (TAG) เป็นผู้จำหน่ายและกระจายสินค้าในประเทศเวียดนาม ภายใต้กลุ่มสินค้าอุปโภคและบริโภค ได้แก่ เครื่องใช้ไฟฟ้า ผลิตภัณฑ์ซีเมนต์ ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดภายในครัวเรือน ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว ผลิตภัณฑ์นม อาหารและขนมขบเคี้ยว ฯลฯ

4. Business in Vietnam is divided into 3 groups:

- Ichiban Co.,Ltd. manufactures a variety of bean curd products.
- Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd is the distributor of Red Bull beverages, Three Lady Cooks canned fish, Cellox and Zilk tissue paper, Bear Brand milk, Carnation condensed milk etc.
- Thai An Group (TAG) handles sales and distribution of consumer goods in Vietnam including electrical goods, cement products, household cleaning products, personal care products, milk products, foods and snacks etc.



5. ธุรกิจเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน ดำเนินธุรกิจจัดจำหน่ายสินค้าเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงานทั้งที่ผลิตในประเทศ ได้แก่ ผลิตภัณฑ์สมุดและกระดาษภายใต้ยี่ห้อ Double A เครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน 3M ภายใต้ยี่ห้อ Scotch และ Post-it รวมทั้งผลิตภัณฑ์เครื่องเขียน Stabilo ผลิตภัณฑ์กาว UHU จากประเทศเยอรมนีและเครื่องใช้สำนักงานและเครื่องเขียนจากประเทศจีน

6. ธุรกิจจัดจำหน่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์และไลฟ์สไตล์ ดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายกลุ่มสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ ได้แก่ โทรศัพท์มือถือ แท็บเล็ต คอมพิวเตอร์โน้ตบุ๊ก เครื่องใช้ไฟฟ้าภายใต้ยี่ห้อ Samsung, Apple, Electrolux, LG, Sony, Dell, Toshiba, Panasonic และอื่นๆ

ในปี 2557 ถึงแม้เผชิญกับปัญหาเศรษฐกิจตกต่ำและสภาวะการแข่งขันที่รุนแรงในตลาด ตลอดจนปัญหาด้านการเมืองในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2557 แต่กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคก็ยังสามารถสร้างยอดขายให้สูงขึ้นจากปีที่ผ่านมาร้อยละ 4.6

ในปี 2558 คาดว่าตลาดจะยังคงมีสภาวะการแข่งขันที่รุนแรง การแข่งขันค่อนข้างสูงอย่างต่อเนื่อง แม้สภาพทางการเมืองจะดูไม่น่าเป็นห่วงก็ตาม ทางกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคยังคงมุ่งเน้นกลยุทธ์ในการรักษาธุรกิจจากลูกค้าเดิม และออกผลิตภัณฑ์ใหม่เพื่อเพิ่มยอดขายจากลูกค้าและช่องทางการขายใหม่ๆ นอกจากนี้ยังคงมุ่งเน้นการขยายธุรกิจไปสู่ตลาดต่างประเทศตามทิศทางของประเทศที่ได้เข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน

ในส่วนธุรกิจที่เวียดนาม บีเจียยังคงเน้นการสร้างแบรนด์ การหาธุรกิจใหม่ๆ การเพิ่มประสิทธิภาพในด้านคลังสินค้าและ

5. The stationery and office supplies business manages sales of stationery and office products that are manufactured domestically, including Double A notebooks and paper, 3M stationery and office supplies under the Scotch and Post-it brands, Stabilo stationery, UHU glue from Germany and office supplies and stationery from China.

6. Distribution of electronics and lifestyle products as sales representatives of electronic goods including mobile phones, tablets, computer notebooks and electrical goods from Samsung, Apple, Electrolux, LG, Sony, Dell, Toshiba, Panasonic and others.

In 2014, Consumer Supply Chain was able to record sales growth of 4.6% despite the slow economy and highly competitive market conditions, as well as political instability in the first half of the year.

For 2015, it is expected that the market will remain highly competitive, though there is less concern over the political situation. Consumer Supply Chain will focus on a strategy of retaining existing customers and introducing new products to increase consumer sales and new sales channels. In addition, business expansion into foreign markets will continue and focus on those countries that will be joining the ASEAN Economic Community.

In Vietnam, BJC remains focused on brand building, looking for new business opportunities and improving efficiency in warehousing and logistics operations, in order to support growth of existing products and the introduction of new ones. In addition, Ichiban Co.,Ltd. is planning to

โลจิสติกส์เพื่อรองรับการเติบโตของสินค้าปัจจุบันและสินค้าใหม่ นอกจากนี้ บริษัท อีจิบัง จำกัด ยังมีโครงการที่จะเปิดโรงงานเต้าหู้แห่งที่ 2 ทางภาคเหนือของเวียดนามอีกด้วย

ผลการดำเนินงานในแต่ละธุรกิจของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในปี 2557 มีรายละเอียดดังต่อไปนี้



open its second bean curd factory in the north of Vietnam.

Details of the results for the business operations under the Consumer Supply Chain in 2014 are as follows:



1. กลุ่มธุรกิจอาหาร

กลุ่มธุรกิจอาหารประกอบด้วยฝ่ายผลิตภัณฑ์อาหาร, บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด, บีเจซีฟู้ดส์ (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอสดี และบริษัท บีเจซีดานอน แดรี่ จำกัด โดยยอดขายของกลุ่มธุรกิจอาหารในปี 2557 ต่ำกว่าปีที่ผ่านมาร้อยละ 8.9 เนื่องจากกำลังซื้อที่ลดลงของผู้บริโภคซึ่งเป็นผลมาจากสภาพเศรษฐกิจที่ตกต่ำ

ฝ่ายผลิตภัณฑ์อาหารดำเนินธุรกิจด้านการตลาดและการจัดจำหน่ายสินค้าทั้งในประเทศและต่างประเทศ ซึ่งผลิตจากบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด, บีเจซีฟู้ดส์ (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอสดี และบริษัท บีเจซีดานอน แดรี่ จำกัด รวมทั้งสินค้าที่จ้างโรงงานนอกกลุ่มให้ผลิต นอกจากนี้ยังรับจ้างจัดจำหน่ายสินค้าประเภทอาหารและเครื่องดื่มให้กับลูกค้าภายนอกอีกด้วย

1. Foods Group

The Foods Group is comprised of the Food Products Division, Berli Jucker Foods Co.,Ltd., BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd and BJC Danone Dairy Co.,Ltd. Sales in the Foods Group in 2014 decreased by 8.9% on the previous year because of reduced consumer spending power due to economic recession.

The Food Products Division handles marketing and domestic and international sales for products manufactured by Berli Jucker Foods Co.,Ltd., BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd and BJC Danone Dairy Co.,Ltd. and also products that factories outside the group are hired to manufacture. In addition, the division also handles the distribution of food and beverage products for partner companies.



ผลิตภัณฑ์ของกลุ่มธุรกิจอาหาร สามารถแบ่งได้ออกเป็น 3 กลุ่มได้แก่

1. กลุ่มขนมขบเคี้ยว ได้แก่ มันฝรั่งทอดกรอบเทสโต มันผสมทอดกรอบเคลือบเนยคาราเมลปาร์ตี้ ขนมอบกรอบเคลือบรสช็อกโกแลตแคมปัส และข้าวอบกรอบโดโซะ
2. กลุ่มเครื่องดื่ม ได้แก่ ผลิตภัณฑ์น้ำผลไม้พร้อมดื่มกาโต เครื่องดื่มชาพร้อมดื่มที-เบรค น้ำผลไม้คูลโคโค น้ำบ๊วยผสมเนือบ๊วยซัมเมอร์
3. กลุ่มผลิตภัณฑ์นมและนมเปรี้ยว ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มยูเอชทีรสช็อกโกแลตมอลต์ แคมปัสช็อกโกแลตริง นมเปรี้ยวพร้อมดื่มแอคทีเวีย ผลิตภัณฑ์โยเกิร์ตถ้วยแอคทีเวีย

การตลาด

กลุ่มธุรกิจอาหารได้พัฒนาผลิตภัณฑ์จากตราสินค้าของบีเจซีที่มีอยู่เดิมให้มีความหลากหลายและตรงใจผู้บริโภคมากขึ้น อีกทั้งยังได้พัฒนาสินค้าใหม่ๆ ออกสู่ตลาด และเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าประเภทอาหารและเครื่องดื่มของคู่ค้า เพื่อให้ธุรกิจเจริญเติบโตอย่างยั่งยืน และเป็นการเพิ่มความแข็งแกร่งในช่องทางการขายเดิม รวมถึงการพัฒนาช่องทางการขายใหม่ๆ ในอนาคต

ผลิตภัณฑ์อาหารและเครื่องดื่มได้ถูกจัดจำหน่ายออกสู่ตลาดโดยช่องทาง ดังนี้

1. ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) ได้แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ได้แก่ ไฮเปอร์มาร์เก็ต ซูเปอร์มาร์เก็ต และร้านสะดวกซื้อแคชแอนด์แคร์รี่
2. ร้านสะดวกซื้อ/ร้านค้าในสถานีบริการน้ำมัน (Convenience Store/Gas Station)



The Foods Group has 3 product groups as follows:

1. Snack foods, comprising Tasto fried potato chips, Party caramel-coated yam chips, Campus chocolate-coated snacks and Dozo rice crackers;
2. Beverages, comprising Kato ready-to-drink fruit products, Tea Break ready-to-drink tea, Cool Coco fruit juice and Zummer plum juice.
3. Milk and yoghurts, comprising chocolate malt UHT Campus Choco Drink, Activia drinking yoghurt and Activia cup yoghurts.

Marketing

The Foods Group developed products from existing BJC brands to offer more variety and greater appeal to consumers, introducing new products to the market and acting as distributor for food and beverage products from other operators in order to provide sustainable growth, and strengthen existing sales channels and developing new ones in the future.

Food and beverage products used the following distribution channels:

1. Modern Trade, which can be divided into 3 types: hypermarkets, supermarkets and cash and carry.
2. Convenience Stores / Gas Stations



3. ร้านค้าปลีกแบบดั้งเดิม (Traditional Trade) ซึ่งแบ่งออกเป็นร้านค้าส่งและร้านค้าปลีก ทั้งในกรุงเทพมหานครและต่างจังหวัด

4. การขายตรงให้กับผู้บริโภค (Direct to Home) บริษัทได้เริ่มหน่วยงานนี้เมื่อกลางปี 2555 เป็นต้นมา โดยปัจจุบันยังเน้นจำหน่ายเฉพาะผลิตภัณฑ์โยเกิร์ตแอคทีเวียเป็นหลัก และมีการขยายจำนวนพนักงานขายอย่างต่อเนื่อง

5. การขายส่งออกไปยังประเทศเพื่อนบ้าน เช่น ประเทศกัมพูชา เมียนมาร์ และลาว โดยแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายในแต่ละประเทศ ผลิตภัณฑ์หลักที่ส่งไปจำหน่าย ได้แก่ มันฝรั่งทอดกรอบเทสโต มันผสมทอดกรอบเคลือบเนยคาราเมลปาร์ตี๋ ขนมอบกรอบเคลือบรสช็อกโกแลตแคมปัส ข้าวอบกรอบโดโซะ และเครื่องดื่มยูเอชทีรสช็อกโกแลตมอลต์ แคมปัสช็อกโกแลตริง

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

จากแนวโน้มเศรษฐกิจที่คาดการณ์ว่าจะยังคงชะลอตัวในปี 2558 รวมถึงเสถียรภาพทางการเมืองที่ยังไม่มั่นคงจะส่งผลให้กำลังซื้อและการบริโภคสินค้าในกลุ่มอาหารและเครื่องดื่มลดลง ทำให้ภาวะการแข่งขันในตลาดจะยังคงรุนแรง เช่นในปี 2557 เพื่อรักษายอดขายและส่วนแบ่งทางการตลาด กลุ่มสินค้าและเครื่องดื่มมีแผนจะออกสินค้าใหม่ๆ ที่มุ่งเน้นเรื่องการดูแลสุขภาพ จะจัดทำโฆษณาและประชาสัมพันธ์อย่างหนักและจัดกิจกรรมส่งเสริมการขายที่รุนแรงอย่างต่อเนื่อง

3. Traditional Trade which can be divided into wholesale and retail outlets in Bangkok and other provinces.

4. Direct To Home, which was set up in mid-2012, continues to sell Activia yoghurt as its core product, and will be increasing the numbers of sales staff.

5. Export sales to neighbouring countries such as Cambodia, Myanmar and Laos, by appointing sales representatives in each country. The core export products are Tasto potato chips, Party caramel-coated yam chips, Campus chocolate-coated snacks, Dozo rice crackers and Campus Chocodrink, a chocolate malt UHT drink.

Market Trends and Competition

With the economy expected to remain sluggish in 2015 and uncertainty regarding the political situation, purchasing power and consumption in the foods and beverages segment are likely to fall, meaning that competition in the market will be as intense as 2014. In order to maintain sales and retain market share, the food and beverage segment plans to introduce new health products that will be heavily advertised and promoted, with ongoing promotional activities.



2. กลุ่มธุรกิจเครื่องใช้ส่วนตัวและ เครื่องใช้ในครัวเรือน

กลุ่มธุรกิจสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือน ประกอบด้วย ฝ่ายผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือน บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลลิกซ์ จำกัด และ บริษัท รูเบีย อุตสาหกรรม จำกัด โดยกลุ่มธุรกิจสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือนสามารถทำยอดขายในปี 2557 สูงขึ้นกว่าปีที่ผ่านมาร้อยละ 2.9

ผลิตภัณฑ์ของกลุ่มธุรกิจสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือน สามารถแบ่งเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่

1. กลุ่มเครื่องใช้ส่วนตัว ได้แก่ สบู่ถูหนกแก้ว เครื่องสำอางตราเบอร์ลี่ป๊อปส์ ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวหน้าพรีเมดีกา ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัวหิมาลายา ผลิตภัณฑ์เด็กตราเดอร์มาพอน และยากันยุงตราเบลล์ ซึ่งผลิตจากบริษัท รูเบีย อุตสาหกรรม จำกัด และการว่าจ้างผลิตกับผู้ผลิตนอกกลุ่มทั้งในประเทศและต่างประเทศ

2. กลุ่มเครื่องใช้ในครัวเรือน ได้แก่ กระดาษทิชชูและผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตราเซลลิกซ์ ซิลค์ เบลล์ แมกซ์โม และบีเจซีไฮจีนิสท์ซึ่งผลิตจากบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลลิกซ์ จำกัด นอกจากนี้ยังมีการส่งออกกระดาษทิชชูไปจำหน่ายในต่างประเทศโดยผ่าน บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล ในประเทศเวียดนาม

2. Personal Care and Household Products

The personal care and household products group comprises the Personal Products and Household Goods Division, Berli Jucker Cellox Co.,Ltd. and Rubia Industries Co.,Ltd. In 2014, sales increased by 2.9% on the previous year.

The personal care and household products group can be divided into 3 types as follows:

1. Personal care products are Parrot soap, Burli Pops cosmetics, Premedica skin and facial treatments, Himalaya personal care products, Dermapon children's products, and Belle mosquito repellent which are manufactured by Rubia Industries Co.,Ltd. and employing external manufacturers in the country and abroad.
2. Household products are tissue paper and cleaning products under the Cellox, Belle, Maxmo and BJC Hygienist brands which are manufactured by Berli Jucker Cellox Co.,Ltd. Tissue paper is also exported to Vietnam through BJC International.



3. กลุ่มสินค้าที่รับจ้างจัดจำหน่ายจากคู่ค้าภายนอกบริษัท ทั้งในประเทศและต่างประเทศ ทั้งเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือน ได้แก่ แปรงสีฟันตราวิคตอรี ผ้าอ้อมเด็กตรา ดรายเพอร์ส ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตราเป็ด มิสเตอร์ มัสเชิล สปากลีน และเพนกวิน ผลิตภัณฑ์ปรับอากาศตรา ชวาเด และเกลด ผลิตภัณฑ์ป้องกันและกำจัดแมลงตราไบ กอน และผลิตภัณฑ์กันยุงออฟ

การตลาด

กลุ่มธุรกิจสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือนได้พัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ให้มีจุดขายที่แตกต่างจาก คู่แข่ง และเพิ่มความถี่ในการจัดกิจกรรมทางการตลาดเพื่อ รักษาและเพิ่มยอดขายในภาวะตลาดที่มีการแข่งขันสูงในปี 2557 นอกจากนี้ยังมุ่งเน้นการทำตลาดออนไลน์สำหรับ กลุ่มผลิตภัณฑ์เครื่องสำอางและผลิตภัณฑ์บำรุงผิว อีกทั้งเน้น การโฆษณาประชาสัมพันธ์และส่งเสริมการขายที่รุนแรงอย่างต่อเนื่องสำหรับกลุ่มผลิตภัณฑ์สบู่และกระดาษทิชชู

การจัดจำหน่ายของฝ่ายผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัวและ เครื่องใช้ในครัวเรือนแบ่งออกเป็น 6 ช่องทาง ดังนี้

1. ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern trade) ได้แบ่งออกเป็น 3 ส่วน ได้แก่ ไฮเปอร์มาร์เก็ต ซูเปอร์มาร์เก็ต และ ร้านแคชแอนด์แคร์รี่

2. ร้านสะดวกซื้อและร้านค้าในสถานบริการน้ำมัน (Convenience Store/Gas Station)

3. Personal care and household products that the company sells for other domestic and foreign manufacturers are Victory toothbrushes, Drypers diapers, Duck, Mister Muscle, Spa Clean and Penguin cleaning products, Sawaday and Glade air fresheners, Baygon insect repellents and sprays, and Off mosquito repellent.

Marketing

The personal care and household products group developed new products with selling points that differentiate them from competitors and organized marketing events more frequently in order to maintain and increase sales in a very competitive market in 2014. In addition, we focused on the online marketing of cosmetics and skin care products. Heavy advertising and sales promotions were ongoing for soaps and tissue paper.

The Personal Care and Household Products Division uses 6 distribution channels:

1. Modern Trade, which can be divided into 3 types: hypermarkets, supermarkets and cash and carry.
2. Convenience Stores / Gas Stations
3. Traditional Trade which can be divided into wholesale



3. ร้านค้าปลีกแบบดั้งเดิม (Traditional Trade) ซึ่งแบ่งออกเป็น ร้านค้าส่งและร้านค้าปลีกทั้งในกรุงเทพมหานครและต่างจังหวัด

4. กลุ่มลูกค้าสถาบัน (Institutional Channel) คือ ลูกค้าที่ซื้อสินค้าของบริษัทเพื่อนำไปใช้หรือให้บริการแก่ผู้บริโภค ได้แก่ กลุ่มลูกค้าโรงแรม โรงงานอุตสาหกรรม ร้านอาหาร และสำนักงาน เป็นต้น โดยมีตัวแทนจำหน่ายของบริษัทเป็นผู้แทนในการขาย

5. ร้านค้าในต่างประเทศ โดยบริษัทได้ส่งออกสินค้าไปจำหน่ายในต่างประเทศ ปัจจุบันมีจำหน่ายสินค้าไปยังประเทศเวียดนาม ลาว กัมพูชา เมียนมาร์ สิงคโปร์ และมาเลเซีย

6. ช่องทางในตลาดออนไลน์เริ่มมีบทบาทมากขึ้น ซึ่งเป็นอีกหนึ่งช่องทางในการเข้าถึงผู้บริโภคโดยตรง

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

คาดการณ์ว่าสภาพเศรษฐกิจในปี 2558 จะยังคงชะลอตัวดังเช่นปี 2557 กำลังซื้อของผู้บริโภคจะยังไม่ปรับตัวสูงขึ้น ทำให้การแข่งขันในตลาดสำหรับสินค้าเครื่องใช้ส่วนตัวและเครื่องใช้ในครัวเรือนจะยังคงรุนแรงต่อไป โดยเฉพาะอย่างยิ่งในด้านราคาสินค้า ทุกกลุ่มสินค้าในตลาดจะมีการออกผลิตภัณฑ์ที่มีการปรับขนาดและราคาให้เหมาะสมกับผู้บริโภคมากขึ้นและจะมีการทำโฆษณาและจัดกิจกรรมส่งเสริมการขายที่รุนแรงเพื่อรักษาส่วนแบ่งทางการตลาดอย่างต่อเนื่อง



and retail stores in Bangkok and other provinces.

4. Institutional Channel, comprised of customers who purchase the company's products to use with or provide services to consumers such as hotels, factories, restaurants and offices, with sales handled by the company's sales representatives.

5. Overseas stores, where the company exports products for sale overseas; products are currently sold in Vietnam, Laos, Cambodia, Myanmar and Malaysia.

6. Online Marketing is beginning to play an outstanding role as an additional channel for direct contact with consumers.

Market Trends and Competition

It is expected that, as in 2014, the economy will remain slow in 2015. Consumer purchasing power is unlikely to increase, meaning that competition in the personal care and household products market will remain strong, especially in terms of pricing. All product groups in the market will see adjustments to make sizing and pricing more appropriate for consumers and advertising and organizing promotional activities to preserve market share.



3. ธุรกิจบริการด้านการจัดเก็บและ การจัดส่งสินค้า

บริษัทดำเนินธุรกิจด้านโลจิสติกส์โดยให้บริการรับฝากและบริหารสินค้าคงคลังและให้บริการขนส่งเพื่อกระจายสินค้าทั่วประเทศ รวมทั้งการบริการในฐานะตัวแทนเพื่อดำเนินเรื่องทางพิธีการศุลกากรสำหรับสินค้านำเข้าและส่งออก ให้บริการทั้งลูกค้าในกลุ่มบริษัทและลูกค้าภายนอก ธุรกิจของบริษัทสามารถแบ่งเป็น 4 กลุ่มใหญ่ คือ

1. คลังสินค้า

ให้บริการการตรวจรับสินค้าเข้า การจัดเก็บตามประเภทของอุณหภูมิและอายุสินค้า การจัดสินค้าตามใบสั่งขาย การบรรจุหีบห่อใหม่การเตรียมใบส่งสินค้า ทั้งหมดเป็นไปตามเกณฑ์หรือเงื่อนไขความต้องการของลูกค้า

ปัจจุบันบริษัทมีคลังสินค้า 8 แห่ง พื้นที่จัดเก็บรวม 81,530 ตารางเมตร และมีรายการสินค้ามากกว่า 16,000 รายการ บริษัทได้ลงทุนติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์ควบคุมการจัดการคลังสินค้า (Warehouse Management System ภายใต้ตราสินค้า ISIS) พร้อมด้วยระบบชั้นวางสินค้าที่ทันสมัย ซึ่งก่อให้เกิดข้อได้เปรียบและประโยชน์ต่อลูกค้า เช่น สามารถตรวจสอบและติดตามคั่นรายการสินค้าได้อย่างถูกต้องแม่นยำ สามารถจัดและควบคุมการจ่ายสินค้าตามระบบ “First-Expire, First-Out” “First-In, First-Out” “Last-In, First-Out” หรือตามลอตการผลิตได้อย่างเที่ยงตรง แยกเก็บสินค้าในพื้นที่เก็บตามอุณหภูมิควบคุมที่ต้องการทั้งห้องอุณหภูมิปกติ ห้องปรับอากาศ (24

3. Warehousing and logistics service

The company engages in a fields of logistics and warehouse services, inventory management, product distribution nationwide including custom brokerage & freight forwarding to customers in BJC group as well as to the external clients. Our core service is divided into 4 major categories:-

1. Warehousing

We offer service of inbound goods, storage categorized by type (ambient or temperature controlled environment) and by expiration date of the products, goods arrangement as per sale order, re-packing and issuing invoices. All of these are accommodated to meet customers' requirements.

Currently we provide service through 8 warehouses with total storage area of 81,530 sq.m., handling more than 16,000 items. We manage inventory data via comprehensive suite of capabilities best-in-class WMS software from “ISIS”. Our state-of-the-art system is deployed to monitor and control all critical warehouse processes, including recording all events and activities in the receipts, handling and storing of products sorted by various criteria such as “First-Expire First-Out” / “First-In First-Out” / “Last-In First – Out” or batch selection, including the location of inventory. Our warehouses are designed, implemented and operated in line with various requirements i.e. ambient,



องศาเซลเซียส) และห้องเย็น (2-8 องศาเซลเซียส) หรือพื้นที่เฉพาะสินค้าตามที่ลูกค้าต้องการ ความแม่นยำของการบริหารสินค้าคงคลังอยู่ที่ระดับร้อยละ 99.95 ทั้งนี้ บริษัทใช้ระบบมาตรฐาน ISO 9001 : 2008 เพื่อพัฒนาคุณภาพและมีนโยบายการดำเนินการดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้มั่นใจได้ว่าบริษัทได้บรรลุวัตถุประสงค์ตามคำมั่นสัญญาในการให้บริการที่มีคุณภาพและการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง

2. การขนส่ง

บริษัทให้บริการจัดส่งสินค้าให้กับลูกค้าทั้งแบบไม่ควบคุมอุณหภูมิและแบบควบคุมอุณหภูมิ ตั้งแต่ 2-4 องศา ไปจนถึง -30 องศา โดยขนส่งด้วยรถของบริษัทเอง และ/หรือรถเช่าหลากหลายประเภท ทั้งรถหัวลากพร้อมตู้คอนเทนเนอร์ รถบรรทุก 10 ล้อ 6 ล้อ รถกระบะ 4 ล้อ และรถจักรยานยนต์ ซึ่งรถขนส่งทั้งหมดจะถูกบริหารภายใต้ระบบจัดการขนส่งที่ทันสมัย (Transport Management System : TMS) เพื่อให้สามารถส่งสินค้าได้ตรงตามเวลาและคุณภาพที่ลูกค้าต้องการทั่วประเทศ นอกจากนี้บริษัทยังมีบริการเสริมในการเก็บเงินขนส่งมอบ และการจัดการสินค้าคืนจากร้านค้า

3. ตัวแทนพิธีการศุลกากร

บริษัทเป็นตัวแทนที่ได้รับใบอนุญาตเลขที่ 208 โดยมีขอบเขตการให้บริการเป็นแบบครบวงจร ทั้งนำเข้าและส่งออกผ่านทางเรือ ทางอากาศ และทางบก (แบบออนไลน์ทางอิเล็กทรอนิกส์ ทั้ง “Green Line” และระบบ “Paperless”) และครอบคลุมถึงการจัดหาค่าธรรมเนียมทั้งบริการอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น การขอคืนค่าภาษีอากรสำหรับวัตถุดิบที่นำเข้าตามมาตรา 19 ทวิ แห่งพระราชบัญญัติศุลกากร เป็นต้น ซึ่งบริษัทมีเจ้าหน้าที่ด้านงานพิธีการศุลกากรประจำอยู่ที่สำนักงานใหญ่เพื่อสามารถรับและส่งออกสารที่รวดเร็วกับลูกค้าและสายการบินเรือและเครื่องบิน ตลอดจนหน่วยงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง

air-conditioned (24 Celsius) and cold storage (2-8 Celsius) or any specific environment as required by customers. We implemented quality management system ISO 9001: 2008 to achieve high quality service and continual development and to guarantee that our inventory management is 99.95% precise.

2. Transportation

From manufacturing plants to warehouses nationwide, we transport products in both non-temperature controlled and temperature controlled conditions which ranged from \2-8 Celsius\to -30 Celsius.. Our fleet is a combination of many types of delivery trucks either Company's own assets or subcontractors' i.e. 40' container, 10 wheelers, 6 wheelers, pick-ups or motorbikes. All transporting vehicles are managed under Transportation Management System (TMS) to support punctual delivery across the country and to achieve quality of premium service; to enable customers to control over the products during the shipment by providing to customers required resources and information at affordable rates. We also provide COD service and goods return from store.

3. Customs brokerage & Freight forwarding

The Company has been appointed Custom broker agent, License no. 208. We provide custom clearance for both inbound and outbound shipments through sea, air and land transportation (electronically through “Green line” or “Paperless” system). The scope of service also covers provision of cargo rates, and other relevant services such as tax refund for raw materials imported under Section 19 bis of the Customs Act. We combine our brokerage and transportation services to ensure accurate customs compliance and timely delivery of your goods. In our head office, we have experienced and licensed customs brokers promptly supporting all documents for customers, carriers, customs office and related departments.



4. การให้คำปรึกษาด้านซัพพลายเชนและโลจิสติกส์

ให้บริการวิเคราะห์และปรับปรุงการดำเนินการเพื่อบริหารจัดการด้านซัพพลายเชนและกระบวนการภายในคลังสินค้า การขนส่ง การดำเนินพิธีการศุลกากร และการวางแผนสิทธิประโยชน์ทางด้านภาษีศุลกากร

การตลาด

บริษัทได้มุ่งเน้นการทำงานอย่างใกล้ชิดกับลูกค้าทั้งในกลุ่มบริษัทและลูกค้าภายนอกเพื่อปรับปรุงความพึงพอใจของลูกค้าอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้บริษัทยังขยายการให้บริการแก่ลูกค้าภายนอกกลุ่มบริษัท โดยนำเสนอบริการในอุตสาหกรรมที่หลากหลาย เช่น สินค้าวัตถุดิบทราย ไส้กรอก แดรี่โปรดักส์ และอีคอมเมิร์ซ และได้ใช้กลยุทธ์ที่เน้นการให้บริการที่แตกต่างไปตามความต้องการของลูกค้าแต่ละราย ด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัยและราคาที่เหมาะสม ปัจจุบันนี้ ลูกค้าหลักของบริษัทอยู่ในกลุ่มปีเจซีประมาณร้อยละ 80 และมีเป้าหมายที่จะขยายการบริการไปสู่ลูกค้าภายนอกมากขึ้นในแต่ละปีเพื่อเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาด

ในปี 2557 บริษัทได้เปิดให้บริการคลังสินค้า BDC3 ซึ่งมีพื้นที่ 7,800 ตารางเมตร ที่อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ เพื่อให้บริการลูกค้าในกลุ่มบริษัทและลูกค้าภายนอก

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

การเจริญเติบโตทางด้านเศรษฐกิจของประเทศไทยในปี 2557 อยู่ในระดับไม่สูงนัก เนื่องจากปัญหาความวุ่นวายทางการเมือง ทำให้ผู้ประกอบการในทุกธุรกิจต่างมุ่งเน้นด้าน

4. Supply chain and logistics solutions

Our expertise combined with experience across all industry sectors reflects that we have developed successful supply chain solutions for customers of all corporate sizes, -from SMEs to huge corporations. Whatever your requirement, we can guarantee that our innovative solutions will meet your expectations and requirements in regard to supply chain management, warehousing, distribution, customs brokerage and freight forwarding.

Marketing

In the year 2014 we were focusing to work closely with our customers in order to meet their satisfaction continuously regarding the service provided. We aim to expand our service to external customers from various sectors such as dangerous goods, ice-cream, dairy products and E-commerce by using skilled and experienced business development team to offer quality-customized-service under suitable solutions design, state-of-the art system and competitive cost. Currently 80% of company's customers are from BJC group i.e. consumer products, pharmaceutical and medical supplies, technical and industrial, IT and computer products. The target is to increase sales revenue and market share year by year by expanding customer base outside BJC conglomerate.

In 2014 the Company opened its new warehouse-BDC3,



การควบคุมและลดต้นทุน การผลิตและโลจิสติกส์ ส่งผลให้ผู้ประกอบการด้านโลจิสติกส์ทั้งของไทยและต่างชาติ จำเป็นต้องมีการปรับกลยุทธ์การขายและการทำงานเพื่อให้สอดคล้องกับทิศทางใหม่ของธุรกิจ โดยให้บริการแบบครบวงจรด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย การบริการที่มีประสิทธิภาพด้วยต้นทุนที่เหมาะสมเพื่อให้สามารถแข่งขันได้ในตลาด

อย่างไรก็ตาม ในปี 2558 ประเทศไทยเริ่มมีความชัดเจนทางด้านการเมืองมากขึ้น ถึงแม้ว่าเศรษฐกิจโดยทั่วไปจะยังคงชะลอตัวอยู่ การมุ่งไปสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (ASEAN Economic Community: AEC) ในปี 2558 จะทำให้ปริมาณความต้องการการใช้บริการทางด้านโลจิสติกส์มีอัตราการขยายตัวเพิ่มขึ้นซึ่งจะเปิดโอกาสให้บริษัทแสวงหากำไรเพิ่ม และสามารถให้บริการเพิ่มในด้านต่างๆ ทั้งนี้การแข่งขันก็จะทวีความรุนแรงเพิ่มขึ้นจากผู้ประกอบการทั้งของไทยและต่างชาติที่มีเครือข่ายในหลายประเทศด้วยเช่นกัน

with area of 7,800 sq.m., at Bangphli district, Samut Prakan province to provide service to group company and external customers.

Market Trend and Competition

Thailand economic growth in the year 2014 was not as good as expected (due to the political unrest). Entrepreneurs in all business fields focused on controlling and reducing costs of production and logistics. Consequently, logistics providers both Thai and foreign, seek methods to adjust their sales and operation strategy to support new direction of the business. The new direction emphasizes on provision of the fully integrated logistic services with contemporary technology and experience in various industries, and is expected to give the company a competitive edge by providing an efficient and cost-effective business manner.

However, the year 2015, improved political situation in Thailand will contribute to the steady growth of the economy. In addition, the upcoming AEC (ASEAN Economic Community) in 2015 will stimulate demand for the logistics and other services. The intensifying competition will increase from logistics providers of --Thai and multinational organizations..



4. ธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายสินค้าในประเทศเวียดนาม

บริษัท เบอริลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจผลิตและจัดจำหน่ายสินค้าในประเทศเวียดนามภายใต้การดำเนินงานของ 3 บริษัท ดังต่อไปนี้

4.1 อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเต็ด

อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเต็ด ถือเป็นผู้ประกอบการรายแรกและรายเดียวในประเทศเวียดนามที่เริ่มผลิตเต้าหู้สดในบรรจุภัณฑ์ชนิดต่างๆ ภายใต้มาตรฐานสากลด้านคุณภาพ สุขอนามัยและความปลอดภัยต่อผู้บริโภคตามมาตรฐานด้านการจัดการสิ่งแวดล้อมเพื่อเป็นหลักประกันและสร้างความมั่นใจและความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ผู้บริโภคและสังคมโดยรวม

การตลาด

ในปี 2557 อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเต็ด สามารถสร้างยอดขาย ได้ทั้งสิ้นประมาณ 100 ล้านบาท ซึ่งเติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 23 เมื่อเทียบกับปี 2556 อีกทั้งบริษัทยังสามารถทำกำไรได้ตามเป้าหมายอย่างต่อเนื่องตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา 10 ปี

อิจิบังผลิตเต้าหู้โดยใช้เครื่องจักรและเทคโนโลยีการผลิตจากประเทศญี่ปุ่น ภายใต้ Corporate Brand ตรา Ichiban โดยใช้ตราสินค้า Fujisan, Momen, Omen และ Tofu Non และจัดจำหน่ายโดยบริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด ผ่านช่องทางการจัดจำหน่ายที่ซูเปอร์มาร์เก็ต ร้านสะดวกซื้อ (Modern Trade and Convenience Stores) ตลาดสดแผงลอย ภัตตาคาร ร้านอาหารและโรงงาน (Traditional Trade) ในจังหวัดโฮจิมินห์และจังหวัดใกล้เคียง

4. Manufacturing and Sales in Vietnam

Berli Jucker PCL. operates its manufacturing and distribution businesses in Vietnam through 3 companies:

4.1 Ichiban Co.,Ltd.

Ichiban Co.,Ltd. is Vietnam's first and only manufacturer of packaged fresh bean curd meeting international standards on quality, hygiene and consumer safety according to environmental management standards. These standards ensure quality and build confidence and the highest levels of satisfaction for consumers and society as a whole.

Marketing

In 2014, Ichiban Co., Ltd. was able to make total sales of approximately 100 million baht, which represented an 23% increase when compared to 2013. The company has constantly met its profit targets for a period of over 10 years.

Ichiban manufactures tofu using Japanese machinery and technology under the Ichiban corporate brand using the Fujisan, Momen, Omen and Tofu Non brands and is distributed by Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. through supermarkets, modern trade outlets and convenience stores, fresh market stalls, restaurants and factories (traditional trade) in Ho Chi Minh and 14 neighbouring provinces in the Mekong Delta in southern Vietnam. Since these products are pioneer brands in the Vietnamese market, they have been well received by consumers and have been



รวมทั้งสิ้น 14 จังหวัดภาคใต้ในพื้นที่ราบลุ่มแม่น้ำโขง (Mekong Delta) เนื่องจากสินค้าที่ผลิตและขายถือเป็นแบรนด์สินค้ารายแรกในตลาดเวียดนาม (Pioneer Brand) จึงได้รับการตอบรับอย่างดีจากผู้บริโภคและสามารถสร้างส่วนแบ่งทางการตลาด (Market Share) มากถึงร้อยละ 75 ของตลาดโดยรวม ธุรกิจของบริษัทเติบโตอย่างต่อเนื่องมาโดยตลอดระยะเวลา 15 ปี

ในปี พ.ศ. 2557 อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเตด ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนและเพิ่มงบประมาณการลงทุนเพื่อขยายกำลังการผลิตให้มากกว่าเดิมถึง 3 เท่า สร้างอาคารโรงงานผลิตให้มีพื้นที่ในการผลิตเพิ่มขึ้น ขยายพื้นที่ห้องเย็นเพื่อให้จัดเก็บสินค้าได้มากขึ้น ปรับปรุงเครื่องจักรและเทคโนโลยีการผลิตแบบอัตโนมัติ (Automatic Production Line) ทำให้สามารถเพิ่มการผลิตสินค้าเต้าหู้ชนิดใหม่ๆ มากกว่า 10 ชนิด รวมไปถึงการสร้างโรงงานอิจิบังแห่งที่ 2 ที่เมืองฮานอยในภาคเหนือเพื่อพัฒนาและขยายตลาดให้ครอบคลุมในพื้นที่เมืองฮานอยและปริมณฑล ซึ่งนับเป็นโรงงานผลิตเต้าหู้ที่ทันสมัยแห่งแรกทางภาคเหนือของประเทศเวียดนาม

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเตด ถือเป็นผู้นำทางการตลาดของสินค้าประเภทเต้าหู้มากกว่า 15 ปี โดยมีส่วนแบ่งทางการตลาดถึงร้อยละ 75 แบรนด์สินค้าของบริษัทได้รับความนิยมมากเป็นอันดับหนึ่งของผู้บริโภคชาวเวียดนาม และบริษัทยังได้พัฒนาผลิตภัณฑ์เต้าหู้แบบใหม่ๆ เพื่อสนองความต้องการของลูกค้าอย่างต่อเนื่อง จึงเป็นการยากที่คู่แข่งจะเข้ามาแย่งส่วนแบ่งการตลาดของอิจิบังในระยะเวลาอันใกล้นี้ บริษัทจึงไม่เพียงแต่จะเพิ่มขยายโรงงานใหม่แห่งที่ 2 ที่จังหวัดฮานอยในภาคเหนือของประเทศเวียดนามเท่านั้น แต่ยังมีเป้าหมายที่จะปรับเปลี่ยนแผนงานการพัฒนาธุรกิจเพื่อเพิ่มสินค้าให้มีความหลากหลายชนิดมากขึ้น ในกลุ่มสินค้าชนิดอาหารสด อาหารเจ อาหารแช่แข็ง

able to take 75% of the total market share. The company has maintained continuous good growth for 15 years.

In 2014, Ichiban Co.,Ltd. increased its registered capital and investment budget for the expansion of production capacity to more than 3 times its previous level, the construction of factory buildings to increase production capacity, the expansion of refrigeration facilities to increase storage capacity, improvements to machinery and an automatic production line. This enabled manufacturing of more than 10 new tofu products and construction of Ichiban's second factory in Hanoi, the first modern tofu plant in the north of Vietnam, which will allow for market development and expansion covering Hanoi and surrounding areas.

Market Trends and Competition

Ichiban Co.,Ltd. has been the market leader in tofu products for more than 15 years, with a 75% market share. The brand's products are the most popular with Vietnamese consumers and the company is constantly developing new tofu products to meet customer demand, making it difficult for competitors to take market share from Ichiban in the short-term. The company is therefore not only adding a second factory in Hanoi, north Vietnam, but also aims to revise its business development plan to increase product variety in the fresh foods, vegetarian foods, frozen foods, beverages, ready meals, and snacks and candies segments. It is expected that under this plan the company will be able to more than double sales and profits within 3 years.



เครื่องดื่ม อาหารพร้อมรับประทาน รวมไปถึงขนมและของหวานชนิดต่างๆ ด้วยแผนงานการขยายธุรกิจดังกล่าวข้างต้น คาดว่าบริษัทจะสามารถสร้างยอดขายและกำไรให้เพิ่มขึ้นมากกว่าเท่าตัวภายในระยะเวลา 3 ปี

4.2 บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด

บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด ได้รับใบอนุญาตลงทุน (Investment Licenses) จากรัฐบาลเวียดนามให้สามารถดำเนินธุรกิจนำเข้าและส่งออก จัดจำหน่าย และกระจายสินค้าประเภทอุปโภคบริโภคและสินค้าอื่นๆ ทั่วประเทศเวียดนาม

ในปี พ.ศ. 2557 บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด ประสบความสำเร็จสูงสุดนับตั้งแต่บริษัทได้ก่อตั้งขึ้นมา โดยสามารถสร้างยอดขายได้สูงถึง 2,500 ล้านบาท ซึ่งสูงกว่าปี 2556 ถึงร้อยละ 17 และมีกำไรมากกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ โดยรายได้หลักของบริษัทมาจากการขายสินค้าเครื่องดื่มกระป๋องและปลากระป๋องตราสามแม่ครัวซึ่งเป็นสินค้าที่ขายดีและมีชื่อเสียง ทำให้ยังคงรักษาตำแหน่งผู้นำในตลาดอย่างต่อเนื่อง สินค้าทั้งสองแบรนด์นี้สามารถครองส่วนแบ่งทางการตลาดได้มากถึงร้อยละ 75 ของตลาดโดยรวม

นอกจากสินค้าดังกล่าวข้างต้นแล้ว บริษัทยังมีรายได้จากการจัดจำหน่ายสินค้าที่มีชื่อเสียงจากประเทศไทยและต่างประเทศ อาทิเช่น กระดาษทิชชูเชลลือกซ์ และซิลค์ จากบริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) นมสดตราหมี นมข้น

4.2 Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd.

Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. holds investment licenses from the Vietnamese government for the import and export, sales and distribution of consumer and other goods throughout Vietnam.

In 2014, Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. had its most successful year since it was established, with sales reaching 2.5 billion baht, a 17% increase on 2013, and profits exceeding targets. The company's main earnings came from Red Bull beverages and Three Lady Cooks canned fish which had strong sales and recognition, allowing them to maintain their position as market leaders. Both brands were able to take a 75% share of the overall market.

Apart from the products already mentioned, the company made earnings from the distribution of well-known products from Thailand and other countries such as Cellox and Zilk tissue paper from Berli Jucker PCL., Bear Brand milk and Carnation condensed milk from F&N Dairies (Thailand) Limited, Tipco 100% and mixed fruit drinks from Tipco Foods Public Co.,Ltd., air fresheners and insect sprays from Ars Chemical (Thailand) Co.,Ltd., and Yappy rice crackers from the Want Want Group. In 2015 Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. expects to be entrusted as the sales representative of the Oishi Group Co.,Ltd. and Hatari Electric Co.,Ltd. in Vietnam.



หวานตราคารเนชั่น จาก F&N Dairies (Thailand) Limited ผลิตภัณฑ์เครื่องดื่มน้ำผลไม้ 100% และน้ำผลไม้ผสมตราทูปโก้ จากบริษัท ทูปโก้ฟู้ดส์ จำกัด (มหาชน) ผลิตภัณฑ์สเปรย์ปรับอากาศและยาฆ่าแมลง จากบริษัท อาท เคมีคัล (ประเทศไทย) จำกัด ผลิตภัณฑ์ข้าวอบกรอบ Yappy จากบริษัท Want Want Group และในปี 2558 บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด คาดว่าจะได้รับความไว้วางใจให้เป็นตัวแทนจัดจำหน่ายสินค้าของบริษัท โออิชิกรุ๊ป จำกัด และบริษัท ฮาตาริ อิเล็กทริก จำกัด ในเวียดนามอีกด้วย

การตลาด

ในปี 2557 บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด ไม่เพียงแต่มุ่งสร้างยอดขายและกระจายสินค้าให้ครอบคลุมตลาดในเวียดนามตอนใต้ได้อย่างกว้างขวางเท่านั้น แต่ยังได้วางแผนในการพัฒนาองค์กรด้วยการขยายธุรกิจไปยังเวียดนามตอนเหนือโดยได้ร่วมมือและแต่งตั้งให้บริษัท Phu Thai เป็นตัวแทนจำหน่ายและจัดกระจายสินค้าปลีกและครอบคลุมถึงร้านค้าส่งและร้านค้าปลีกรวมถึงร้านค้า Modern Trade (Convenience Stores) ในขอบเขตภูมิภาคทางตอนเหนือของประเทศเวียดนาม นอกจากนี้บริษัทยังได้จัดตั้งคลังสินค้าใหญ่ร่วมกับ Phu Thai เพื่อความสะดวกและรวดเร็วในการกระจายสินค้าให้ถึงมือร้านค้าทั่วไป

ในปีที่ผ่านมา บริษัทได้ปรับเปลี่ยนโครงสร้างองค์กรและพัฒนาแนวทางในการดำเนินงานให้กระชับและมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทำให้สามารถกระจายสินค้าครอบคลุมพื้นที่การขายกว้างขึ้น ยอดขายเพิ่มขึ้นและค่าใช้จ่ายในการบริหารการขายลดลง นอกจากนี้บริษัทยังได้จัดการบริหารภาษีอย่างมีประสิทธิภาพซึ่งเป็นส่วนหนึ่งที่ทำให้บริษัทสามารถทำกำไรได้สูงกว่าเป้าหมายที่กำหนด

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

บริษัท ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) จำกัด มีความมุ่งมั่นที่จะสร้างยอดขายให้เจริญเติบโตอย่างก้าวกระโดดในอีก 3 ปีข้างหน้า จึงได้กำหนดแผนงานในการพัฒนาธุรกิจสำคัญต่างๆ เพื่อขยายธุรกิจและให้สอดคล้องกับบริษัทต่างๆ ในเครือธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นการผลักดันนำสินค้าแบรนด์ใหม่ๆ เข้าสู่ตลาดเวียดนาม การเป็นพันธมิตรทางการค้าและคู่ค้าของธุรกิจค้าปลีก การสร้างแบรนด์สินค้าใหม่ๆ ป้อนส่งร้านค้า และธุรกิจค้าปลีกของกลุ่ม

Marketing

In 2014, Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. not only built up sales and distribution networks covering southern Vietnam, but also made plans for expansion into northern Vietnam, together with Phu Thai, the company appointed as the representatives for sales and widespread distribution of products into wholesale and retail outlets, including modern trade (convenience stores) in the northern region of Vietnam. In addition, the company has established a large warehouse facility together with Phu Thai for fast and efficient distribution direct to stores.

In the past year, the company restructured its organization and consolidated its operations for greater efficiency, enabling to distribution to a wider sales area. Sales increased and sales management costs were reduced. Moreover, the company managed its tax affairs systematically which is one reason that the company's profits exceeded the target.

Market Trends and Competition

Thai Corp International (Vietnam) Co.,Ltd. is focused on achieving dramatic sales growth over the next 3 years and has produced a development plan for important areas of business to push expansion in line with other companies in the group, including bringing in popular brands to the Vietnamese market, establishing commercial and retail partnerships, establishing new brands and supplying the stores and company's retail businesses.





4.3 ไทอัน กรุ๊ป

ไทอัน กรุ๊ป มีสำนักงานใหญ่อยู่ที่เมืองฮานอย และมีบริษัทย่อยและคลังสินค้าอยู่ที่เมืองฮายฟอง เมืองด่าหนัง เมืองโฮจิมินห์ และเมืองเกิ่นธอ รวมทั้งสาขาย่อยที่ครอบคลุมทั่วประเทศเวียดนาม ไทอัน กรุ๊ป ดำเนินธุรกิจการจัดจำหน่ายและกระจายสินค้าทั้งที่ผลิตภายในประเทศเวียดนามและนำเข้าจากต่างประเทศ ได้แก่ ประเทศในยุโรป เกาหลี จีน มาเลเซีย และไทย ภายใต้กลุ่มสินค้าอุปโภคและบริโภค ได้แก่ เครื่องใช้ไฟฟ้าประเภทหม้อหุงข้าวและเตาไฟฟ้า ผลิตภัณฑ์ซีเมนต์ ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดในครัวเรือน ผลิตภัณฑ์ของใช้ส่วนตัว ผลิตภัณฑ์นม อาหาร และขนมขบเคี้ยว โดย ไทอัน กรุ๊ป รับซื้อสินค้าจากเจ้าของสินค้าหรือคู่ค้าภายใต้ข้อตกลงทางการค้าที่อนุญาตให้บริษัททำหน้าที่จัดจำหน่ายและทำการกระจายสินค้าในประเทศเวียดนาม สินค้าหลักที่นำเข้าจากต่างประเทศมาจากบริษัทที่มีชื่อเสียง เช่น P&G, SC Johnson, Rohto, Dumex, Frieslandcampina, 3M, Cuckoo และ Paloma เป็นต้น

ไทอัน กรุ๊ป เป็นบริษัทจัดจำหน่ายและกระจายสินค้าอุปโภคบริโภค รายใหญ่ติดอันดับ 1 ใน 5 ของประเทศเวียดนาม เนื่องจากมีทีมงานขายที่มีประสิทธิภาพและมีศักยภาพในการกระจายสินค้าทั่วประเทศผ่านบริษัทย่อยและสาขาในแต่ละจังหวัด

การตลาด

ไทอัน กรุ๊ป มีหน้าที่หลักในการจำหน่ายและกระจายสินค้าไปยังช่องทางจำหน่ายทั่วประเทศ ซึ่งได้แก่ ร้านค้าส่ง ร้านค้าปลีก ร้านสะดวกซื้อ ร้านค้าโมเดิร์นเทรด ร้านค้ากลุ่มสถาบันผ่านพนักงานขายกว่า 600 คน ขายตรงถึงร้านค้า

4.3 Thai An Group

Thai An Group has its head office in Hanoi with subsidiaries and warehouse facilities in Haiphong, Da Nang, Ho Chi Minh and Can Tho, as well as branches throughout the country. Thai An Group handles sales and the distribution of consumer products manufactured in Vietnam and imported from Europe, Korea, China, Malaysia and Thailand, including electric rice cookers and stoves, cement products, household cleaning products, personal care products, milk products, foods and snacks. The Thai An Group acquires the goods directly or under the terms of agreements with partners that allow the company to manage sales and distribution of their products in Vietnam. Core imported products come from reputable companies like P&G, SC Johnson, Rohto, Dumex, Frieslandcampina, 3M, Cuckoo and Paloma.

Thai An Group is one of the top 5 sales and distribution companies of consumer goods in Vietnam because of their effective sales team and ability to distribute goods across the country through their subsidiaries and branches in each province.

Marketing

Thai An Group's primary function is sales and distribution through channels across the country including wholesale and retail stores, convenience stores, modern trade stores, stores of institutions with over 600 sales staff, direct sales to stores and through more than 200 distribution representatives across the country, covering more than 160,000 stores.



รวมทั้งผ่านตัวแทนกระจายสินค้าตามต่างจังหวัดกว่า 200 ราย ครอบคลุมร้านค้ากว่า 160,000 ร้านค้า

ในปี 2557 บริษัทมุ่งเน้นพัฒนาบุคลากรทั้งองค์กรโดยเฉพาะทีมขาย รวมถึงการปรับปรุงระบบคลังสินค้าทั้งที่เมืองฮานอยและการย้ายคลังสินค้าใหม่ในเมืองโฮจิมินห์เพื่อเพิ่มพื้นที่ในการจัดเก็บและรองรับสินค้าใหม่ นอกจากนี้ยังมีการปรับโครงสร้างกลุ่มบริษัทย่อยเพื่อให้เกิดประสิทธิภาพในการจัดการ ประหยัดต้นทุนในการกระจายสินค้าและการดำเนินการ รวมทั้งการเพิ่มผลิตภัณฑ์ผ่านคู่ค้ารายใหม่ อาทิเช่น เต้าไฟฟ้าตรา Paloma จากประเทศญี่ปุ่น ลูกอมตรา Inbisco จากประเทศอินโดนีเซีย มั่งกันยุงตรา Cham Cham ที่ผลิตในประเทศเวียดนาม มันฝรั่งทอดตรา Tasto จากประเทศมาเลเซีย

ท่ามกลางสภาพเศรษฐกิจและกำลังซื้อของผู้บริโภคในประเทศที่ชะลอตัว แต่บริษัทยังสามารถสร้างยอดขายให้เติบโตได้ร้อยละ 3 และมีกำไรสูงขึ้นกว่าปีที่ผ่านมาถึงร้อยละ 170 เนื่องจากการปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงานและการเพิ่มสินค้าใหม่ที่มีกำไรสูงขึ้น โดยสินค้าที่มียอดขายและกำไรเติบโตอย่างโดดเด่น ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ไฟฟ้า เครื่องใช้ส่วนตัวและของใช้ในครัวเรือน และผลิตภัณฑ์นม

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในปี 2558 คาดว่าสภาพเศรษฐกิจและกำลังซื้อของผู้บริโภคจะดีขึ้นเล็กน้อยกว่าปีที่ผ่านมา จะยังคงมีการแข่งขันที่รุนแรงในตลาด แต่บริษัทก็ยังจะมุ่งมั่นในการพัฒนาบุคลากร ปรับปรุงประสิทธิภาพในการดำเนินการด้านคลังสินค้าและโลจิสติกส์เพื่อรองรับการเติบโตของกลุ่มสินค้าที่มีอยู่ในปัจจุบัน และสินค้าใหม่ รวมทั้งเพิ่มผลิตภัณฑ์ใหม่ในทุกกลุ่มสินค้า โดยเฉพาะสินค้าที่นำเข้าจากประเทศไทย นอกจากนี้บริษัทยังมีแผนจะเพิ่มการให้บริการทางด้านคลังสินค้าและโลจิสติกส์กับลูกค้าภายนอกเพื่อเพิ่มรายได้และกำไรให้สูงขึ้นในปี 2558

In 2014, the company focused on personnel development, particularly of the sales teams, as well as revising the warehouse system in Hanoi and moving to a new warehouse in Ho Chin Minh in order to increase the storage area and receive new products. In addition, there was a restructuring of subsidiaries for greater efficiency in management, and reduce distribution and operating costs, as well as increasing the products going through partners such as Paloma electric stoves from Japan, Inbisco candy from Indonesia, Cham Cham mosquito nets manufactured in Vietnam and Tasto fried potato snacks from Malaysia.

While the economy and consumer spending power remain relatively weak, the company was able to record a 3% growth in sales and 170% increase in profits by improving operational efficiency and introducing new products with high profit margins. Products that saw a leap in sales and profits were electrical goods, personal care products, household products and milk products.

Market Trends and Competition

In 2015, it is expected that economic conditions and consumer purchasing power will recover slightly. Market competition will remain strong but the company will remain focused on personnel development, improving the efficiency of warehousing and logistics operations in order to support growth in sales of existing and new products. New products will be introduced in all groups, especially products imported from Thailand. In addition, the company is planning to increase warehousing and logistics services for external customers in order to generate increased revenues and profits in 2015.



5. ธุรกิจเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน

ฝ่ายเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงานของบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) เป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายสินค้าเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงานต่างๆ สำหรับใช้ในหน่วยงานราชการ สำนักงาน สถาบันการศึกษา นักเรียน นักศึกษา และบุคคลทั่วไป โดยมีทั้งผลิตภัณฑ์ที่ผลิตในประเทศ ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน 3M ภายใต้ยี่ห้อ Scotch® และ Post-it® และผลิตภัณฑ์กลุ่มสมุดและกระดาษ ภายใต้ยี่ห้อดับเบิลเอ (Double A) และผลิตภัณฑ์ที่นำเข้าจากต่างประเทศ ได้แก่ ผลิตภัณฑ์เครื่องเขียนสติบิโล (STABILO) ผลิตภัณฑ์กาวยิงประเภทเครื่องเขียนและประเภทซ่อมแซมของใช้ในครัวเรือนยี่ห้อ (UHU) จากประเทศเยอรมนี และผลิตภัณฑ์เครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงานจากประเทศจีน

การตลาด

สินค้าเครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงานมีวางจำหน่ายตามร้านค้าเครื่องเขียน ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ (Modern Trade) และห้างสรรพสินค้าชั้นนำทั่วประเทศทั้งกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด โดยมีพนักงานขายให้บริการทั่วประเทศ กลยุทธ์การแข่งขันที่ใช้คือคุณภาพของสินค้า การมีสินค้าที่หลากหลาย ตรงใจผู้บริโภค การแข่งขันด้านราคา และการบริการหลังการขาย ซึ่งสินค้าของฝ่ายถือว่ามีความได้เปรียบเชิงการค้าต่อคู่แข่งเนื่องจากได้รับสิทธิในการจัดจำหน่ายอย่างเป็นทางการจากเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่ดำเนินธุรกิจนี้มาอย่างยาวนาน มีชื่อเสียงที่ดีและได้รับความไว้วางใจจากผู้บริโภคในด้านคุณภาพสินค้าและบริการ

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในธุรกิจนี้มีคู่แข่งทั้งขนาดใหญ่ ขนาดกลาง และขนาดเล็ก ทำตลาดตั้งแต่ระดับบนจนถึงระดับล่าง มีภาวะการแข่งขันที่รุนแรงเนื่องจากผู้บริโภคมีสินค้าให้เลือกหลากหลายรูปแบบและเป็นสินค้าที่สามารถทดแทนกันได้ คู่แข่งมีการใช้กลยุทธ์ต่างๆ ในการแข่งขัน ทั้งทางด้านราคา คุณภาพ และการบริการ เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้ใช้ตามวัตถุประสงค์ที่แตกต่างกันไป

แนวโน้มภาวะอุตสาหกรรมนี้ในอนาคตน่าจะมีการแข่งขันที่สูงขึ้น เนื่องจากการปรับตัวของผู้ประกอบการในด้านตัวผลิตภัณฑ์และรูปแบบการให้บริการ รวมทั้งการเข้ามาของเครื่องเขียนนำเข้าที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น รวมถึงตลาดที่ใหญ่ขึ้นอันเนื่องมาจากการเปิดประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนในปี 2558 ส่งผลให้ผู้ประกอบการหลายรายต้องเร่งปรับตัว



5. Stationery and office equipment

Berli Jucker Public Co., Ltd.'s department of stationery and office equipment imports and distributes related products both made in Thailand i.e. Scotch® and Post-it® under 3M brand, notebooks and paper from Double A, as well as products imported from Germany i.e. STABILO stationery, glue, stationery and repairing products from UHU including stationery and office equipment from China. The target groups are government authorities, offices, educational institutes, students and private customers.

Marketing

Stationery and office equipment are distributed to stationery shops, modern trade shops and leading department stores countrywide with support of sales persons. Product quality, variety of items that meet customers' needs, price levels and service after sale—all these are major positive factors contributed to competition strategy. In addition, customers rely on products from us in terms of quality and service as we are licensed dealer who is trusted by well-known brands.

Market Trend and Competition

As products from stationery and office equipment are diversified and considered as substitute goods, the business encounters intense competition in the industry between small firms to huge corporations. The competitors apply different strategies such as pricing, quality, service to increase the sales volume and to meet the customers' requirements.

The trend of growth in stationery and office equipment business seems to have more intense competition due to the fact that distributors improve and adjust the product as well as services in order to satisfy customers in full. Another factor is an increasing of imported products, bigger market subsequent to AEC in 2015.



6. ธุรกิจจัดจำหน่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์และไลฟ์สไตล์ (Electronics)

ธุรกิจจัดจำหน่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์และไลฟ์สไตล์ของบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) มีฝ่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์เป็นตัวแทนจำหน่ายและทำการตลาด กลุ่มสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ ได้แก่ โทรศัพท์มือถือ แท็บเล็ต คอมพิวเตอร์ โน้ตบุ๊ก เครื่องใช้ไฟฟ้าภายในบ้านและสำนักงาน ภายใต้เครื่องหมายการค้าของผู้อื่น เช่น ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ ภายใต้ยี่ห้อซัมซุง (Samsung) แอปเปิล (Apple) อิเล็คโทรลักซ์ (Electrolux) แอลจี (LG) โซนี่ (Sony) เดล (Dell) โตชิบา (Toshiba) พาณานิคม (Panasonic) และอื่นๆ โดยมีการรับจากผู้ผลิตโดยตรง หรือผู้จัดจำหน่ายอื่นๆ

การตลาด

ในปี 2557 ฝ่ายได้ขยายการจัดจำหน่ายแบรนด์เพิ่มเติม ได้แก่ เครื่องใช้ไฟฟ้า Sencor (เซนคอร์) เครื่องใช้ไฟฟ้า Philips (ฟิลลิปส์) และโทรศัพท์มือถือ Alcatel (อาคาเทล) รวมทั้งมีการขายโซลูชันทีวีสำหรับโรงแรมหรือที่อยู่อาศัยเชิงพาณิชย์ โดยมีระบบที่สามารถควบคุมเสียงและสามารถเลือกช่องทีวีที่เหมาะสมตามความต้องการของลูกค้าแต่ละราย ผ่านจุดควบคุมศูนย์กลาง และส่งผ่านข้อมูลเฉพาะบุคคลไปยังห้องพักอาศัยของลูกค้าเป็นเฉพาะราย ซึ่งเป็นประโยชน์อย่างมากในการทำการตลาดทางตรงไปยังผู้บริโภคซึ่งมีความต้องการที่แตกต่างกัน

บริษัทยังได้มุ่งเน้นการจัด Event และ Roadshow การร่วมนำสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ราคาพิเศษไปยังตึกสำนักงานต่างๆ ตลอดทั้งปี ซึ่งมีหลากหลายแบรนด์ให้ความร่วมมือในการออกงานด้วยสินค้าดีราคาพิเศษ และการให้บริการด้านการชำระเงิน การบริการผ่อนชำระผ่านบัตรเครดิตของธนาคาร การให้บริการหลังการขาย การจัดส่ง การติดตั้ง ศูนย์บริการฝึกอบรมและศูนย์ซ่อมที่รวดเร็ว ทำให้บริษัทมีชื่อเสียงและได้รับความไว้วางใจจากลูกค้า นอกจากนี้ ฝ่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ยังได้ร่วมกับบริษัท บีเจซี คอมเมิร์ซ จำกัด จำหน่ายสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ และสินค้าไอที รวมทั้งสินค้าที่มีลูกเล่นและนวัตกรรมตามความนิยมของตลาด ผ่านช่องทางออนไลน์บนเว็บไซต์ www.voltzstore.com ของบริษัท บีเจซี คอมเมิร์ซ อีกด้วย

6. Electronic and Lifestyle Products

Berli Jucker Public Co., Ltd., designates its Electronic Product Department to act as a sales agent and to do the marketing for electronics products such as mobile phones, tablets, laptops, electronics appliances for household and office usage under trade mark of other companies i.e. Samsung, Apple, Electrolux, LG, Sony, Dell, Toshiba, Panasonic etc. The mentioned products are acquired directly from manufacturers and from other dealers.

Marketing

In 2014, we extend the scope of distribution by adding more brands to the business which are Sensor electronic appliances, Philips electronics appliances and Alcatel mobile phones as well as offering TV Solutions to hotels or commercial residence. The TV Solution is designed to manage the TV system where user can limit maximum noise, select channel package that suit to individual tenant, send data to specific tenant. The solution is very useful for direct marketing which target at consumers with different requirements.

Furthermore all through year 2014 the Company emphasized on launching events and roadshows to promote electronic products at different office buildings under well collaboration from different brands. The events and roadshow offered and promoted special price products, payment services, payment by credit card, service after sale, including delivery service, installation, training center, repair shop with rapid service. The activities received well feedback and good trust credit from customers. Furthermore, as another sales channel for electronic products and new IT gadgets, new innovative products, Electronic Product Division and BJC Commerce Co., Ltd. mutually decided to launch website www.voltzstore.com online under ownership of BJC Commerce Co., Ltd.



แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

สินค้าประเภทผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์ มีวางจำหน่ายตามร้านค้า ห้างสรรพสินค้าทั่วไป ทั้งตัวแทนจำหน่ายหลักของทางแบรนด์และผู้จัดจำหน่าย โดยมีพนักงานขายให้บริการทั่วประเทศ ทั้งนี้ผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์มีหลากหลายตราสินค้า หลากหลายการใช้งานและหลากหลายกลุ่มเป้าหมาย ตั้งแต่เล็ก กลาง ใหญ่ ทั้งสินค้าที่เป็นอินเทอร์เน็ตแบรนด์และสินค้า House-Brand ธุรกิจนี้จึงมีภาวะการแข่งขันที่รุนแรง มีสงครามราคาเกิดขึ้นอย่างต่อเนื่องและมีการเปลี่ยนแปลงรูปแบบสินค้าอย่างรวดเร็วทำให้สินค้าตกทุนเร็ว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงต้นปี 2557 ที่มีปัญหาด้านการเมืองและมีการปิดศูนย์การค้ามาบุญครองซึ่งเป็นตลาดใหญ่ของโทรศัพท์มือถือทำให้ผู้ประกอบการหลายรายยอมขายสินค้าในราคาขาดทุนและทำโปรโมชั่นรุนแรงจนทำให้ราคาตลาดเสีย

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงสามารถแข่งขันในตลาดได้โดยใช้กลยุทธ์การเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่แตกต่างจากคู่แข่งทั่วไป โดยการเข้าตลาด Business to Business การขายให้กลุ่มบริษัทในเครือบริษัทพันธมิตร ตลอดจนขายเข้าสถาบันการศึกษา องค์กรต่างๆ ทั้งการซื้อใช้ภายในองค์กรเอง หรือการให้สิทธิพิเศษให้กับบุคลากรในองค์กรนั้นสั่งซื้อสินค้าในราคาพิเศษ (Employee Program) ด้วยฐานะการเงินที่แข็งแกร่งของบริษัททำให้สามารถสั่งซื้อสินค้าได้จำนวนมากเพื่อจำหน่ายให้ลูกค้าในตลาดได้ก่อนคู่แข่งอื่นๆ นอกจากนี้ บริษัทยังมีนโยบายที่จะกระจายสินค้าไปยังลูกค้าอย่างรวดเร็วด้วยการบริหารการหมุนเวียนสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพ

Market Trend and Competition

Electronic products can be easily reached through shops, shopping malls, directly from the brand's shop or dealers nationwide. Electronic products are made from multiple brands, imported from abroad or made within the country for different purposes targeting at different groups. For this reason, the competition in electronic products is intense, especially, price of which changing at all time and fast. New products are not long lasting on the shelves due to constant release of new product lines. The suspension of MBK Shopping mall what were considered as the huge market place for mobile phones as a result of political unrest in the early of the year pressured sellers to dump the price or start promotions. Subsequently, the market price was disturbed and price of mobile phones dropped down.

Nevertheless, the Company maintained the performance under Business to Business strategy by reaching different target groups which are the company, its subsidiaries, alliances, including education institutes, relevant organizations, offering wholesale or retail promotion as well as special privilege to employees in particular company through Employee Program. With advantage in terms of stable financial fund, the Company is able to acquire a bulk amount of products before any other dealers. We determine to distribute products to customers in speedy manners in order to enable the well circulated trading.



COCOA
DUTCH

100% COCOA POWDER
NET WT. 400 G.



กลุ่มสินค้าและบริการ ทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค

Healthcare Supply Chain

กลุ่ม สินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์ มีจุดมุ่งหมายที่จะเป็นองค์กรที่ได้รับความเชื่อมั่นสูงสุดในการจัดหาวัตถุดิบเกี่ยวกับสุขภาพและความงามในภูมิภาค กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์ ได้ขยายธุรกิจทั้งในแง่ผลิตภัณฑ์และบริการที่ครอบคลุมทั้งทางด้านเวชภัณฑ์ อุปกรณ์ทางการแพทย์ และผลิตภัณฑ์สุขภาพในทุกกลุ่มที่มีความเชี่ยวชาญในประเทศไทย และยังมีแผนที่จะขยายตลาดไปยังประเทศกัมพูชา ลาว เมียนมาร์ และเวียดนาม หรือที่เรียกว่ากลุ่มประเทศ CLMV ด้วย นอกจากนี้เรายังมีแผนที่จะดำเนินธุรกิจให้ครบวงจร

ในปี 2557 ที่ผ่านมามีความท้าทายสำหรับธุรกิจสุขภาพ ด้วยสถานการณ์ที่ไม่ปกติทางการเมืองในช่วงปลายปี 2556 จนถึงกลางปี 2557 ส่งผลให้เกิดความล่าช้าในโครงการสาธารณสุขต่างๆ ของรัฐบาล การลดลงของธุรกิจการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพและการบริโภคใช้สอยสินค้าสุขภาพ อย่างไรก็ตาม รัฐบาลใหม่ที่ตั้งขึ้นในช่วงครึ่งปีหลังได้ทำให้บรรยากาศภายในประเทศดีขึ้น ทำให้เพิ่มการใช้จ่ายเกี่ยวกับสินค้าสุขภาพและงบประมาณของรัฐบาล

โดยรวม กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์สามารถคงยอดขายในปี 2557 ได้ ในปี 2558 นี้ บีเจซีเล็งเห็นถึงการเจริญเติบโตในด้านธุรกิจสุขภาพ ได้แสวงหาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่มีศักยภาพทางการตลาด และยังคงมีการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรอย่างต่อเนื่องเพื่อให้สามารถรองรับการเจริญเติบโตของธุรกิจ บีเจซีจึงเชื่อว่าในปี 2558 นี้ จะเป็นปีแห่งความสำเร็จสำหรับกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์

กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์

ประกอบด้วย 2 ฝ่าย ดังนี้

- ฝ่ายเวชภัณฑ์
- ฝ่ายการแพทย์

HEALTH care Supply Chain aims to be highly trusted organization to provide holistic innovation for health and wellness in the region.

Healthcare Supply Chain has expanded product and service portfolios to cover medical supplies, medical equipments and all types of healthcare products in Thailand and it has further plan to expand business to Cambodia, Lao, Myanmar and Vietnam or collectively called as CLMV countries. Besides, Healthcare Supply Chain has planned to run its businesses holistically.

2014 was another challenging year for healthcare industry. Political instability incurred from 2013 year end till mid 2014, resulting in delay in government healthcare project, decrease in healthcare tourism business and healthcare products consumption. However, the new government set up in the second half year did improve the country atmosphere, leading to increase in healthcare consumer consumption and government budget approval.

In overall, Healthcare Supply Chain was able to maintain the sales volume in 2014. For 2015, BJC foresees the growth of healthcare business and hence, has continue to source out new potential products as well as support staff training and development program to support business growth. BJC therefore, believes that 2015 will be a successful year of healthcare supply chain.

Healthcare Supply Chain

consists of two divisions:

- Pharmaceutical Division
- Medical Innovation Division



1. ฝ่ายเวชภัณฑ์

ฝ่ายเวชภัณฑ์ ได้มีการจำหน่ายเวชภัณฑ์ยา เครื่องมือแพทย์ เครื่องสำอางบำรุงผิว อาหารเสริม และผลิตภัณฑ์สุขภาพในประเทศไทย สินค้าส่วนใหญ่ต้องขึ้นทะเบียนกับคณะกรรมการอาหารและยาของประเทศไทยก่อนที่จะดำเนินการนำเข้าและจำหน่าย บีเจซีจำหน่ายทั้งยาต้นแบบและยาสามัญที่นำเข้าจากหลากหลายประเทศ อาทิ อังกฤษ ฝรั่งเศส เบลเยียม เยอรมนี โปแลนด์ กรีซ อาร์เจนตินา ญี่ปุ่น เกาหลี อินเดีย และมาเลเซีย ผลิตภัณฑ์บางรายการผลิตจากโรงงานที่จ้างผลิตในประเทศ เราจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาหลากหลายประเภท ได้แก่ ยาสำหรับรักษาโรคไต โรคกระดูก โลหิตวิทยา โรคเมเร็ง โรคเกี่ยวกับทางเดินปัสสาวะ โรคติดเชื้อ โรคเกี่ยวกับต่อมไร้ท่อ โรคผิวหนัง ผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับความงาม ยาสำหรับเด็ก และโรคหัวใจ ช่องทางการขายหลักๆ คือ โรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน คลินิกเอกชน ร้านขายยา และ ร้านค้าปลีก โดยมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายคือ แพทย์ ผู้ป่วย ร้านขายยา และกลุ่มผู้บริโภคทั่วไป

การตลาด

ในปี 2557 การเจริญเติบโตของของอุตสาหกรรมยาคาดว่าน้อยกว่า 10% เนื่องจากความเข้มงวดในการจัดซื้อยาของกรมบัญชีกลาง ซึ่งมีผลกระทบอย่างมากกับยาต้นแบบและยาสามัญที่ไม่ได้อยู่ในบัญชียาหลักแห่งชาติ อย่างไรก็ตามด้วยความทุ่มเทในการทำงานอย่างเต็มที่ ทำให้ฝ่ายเวชภัณฑ์ประสบความสำเร็จในการผลักดันยอดขายได้มากกว่า 10%

ผลิตภัณฑ์หลักคือผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับโรคไตมีการเติบโตมากกว่า 15% ยอดขายเครื่องไตเทียมและอุปกรณ์อื่นๆที่เกี่ยวข้องเจริญเติบโตขึ้นเกือบ 100% ในขณะที่ยาสำหรับรักษาโรคไตก็ยังคงมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ถึงแม้จะมีการแข่งขันสูงกับคู่แข่งเดิมและคู่แข่งใหม่ก็ตาม

I. Pharmaceutical Division

Pharmaceutical Division markets pharmaceutical products, medical supplies, cosmoceutical products, food supplements and healthcare products in Thailand. Most products are registered with Thailand Food and Drug Administration before being imported and distributed. BJC distributes both original drugs and generic drugs imported from several countries e.g. UK, France, Belgium, Germany, Poland, Greece, Argentina, Japan, Korea, India and Malaysia. Some products are locally manufactured by contracted manufacturers. The distributed products cover various fields e.g. nephrology, orthopedic, hematology, oncology, urology, infection, endocrinology, dermatology, aesthetic, pediatric and cardiology. As major sales channels include government hospitals, private hospitals, private clinics, conventional drugstores and supermarkets, the target customers are physicians, patients, drug stores as well as general consumers.

Marketing

The growth of Pharmaceutical industry in 2014 was expected to be less than 10% due to strict purchasing regulation of Comptroller General's Department which significantly affected business of original products as well as generic drugs not listed in National List of Essential Medicine. However, with great dedication, the division successfully managed to drive sale growth of more than 10%.

The core, products related to kidney disease impressively grew up more than 15%. The sales of dialysis machine and related medical supplies contributed to a stunning growth of almost 100% whereas sales of kidney related drugs



แม้ว่านโยบายการจัดซื้อของรัฐบาลนำไปสู่การแข่งขันสูงในด้านราคา แต่การเติบโตของกลุ่มผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับการรักษามะเร็งนั้นสูงกว่า 50% และผลิตภัณฑ์ยารักษามะเร็งตัวใหม่ที่เราได้เริ่มจำหน่ายไปเมื่อไตรมาสที่ 4 คาดว่าจะสามารถช่วยขยายธุรกิจของผลิตภัณฑ์กลุ่มนี้ได้ นอกจากนี้ผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับโรคเลือดก็เติบโตขึ้นมากกว่า 20%

ถึงแม้ว่าจะมีผลกระทบจากนโยบายการจัดซื้อของรัฐบาลที่ส่งเสริมการซื้อยาสามัญ แต่ยอดขายของยาต้นแบบยาปฏิชีวนะและยารักษาโรคทางเดินปัสสาวะก็ยังคงที่ ทั้งนี้ยาปฏิชีวนะแบบฉีดผลิตภัณฑ์ใหม่ 2 รายการได้เริ่มจำหน่ายเมื่อไตรมาสที่ 4 คาดว่าจะสามารถสร้างรายได้ที่น่าพอใจในปี 2558 นี้

การเจริญเติบโตของผลิตภัณฑ์กลุ่มผ้ายืดจากช่องทางการจัดจำหน่ายในโรงพยาบาลมีส่วนทำให้กลุ่มผลิตภัณฑ์ยาเกี่ยวกับโรคกระดูกเติบโตเกือบ 10% ส่วนการผลิตผลิตภัณฑ์พลาสมายังคงจำกัดอยู่ในตลาดโลก แต่ด้วยการบริหารจัดการที่ดีทำให้ยอดขายผลิตภัณฑ์พลาสมาลดลงเพียงเล็กน้อย การแข่งขันทางด้านราคาที่รุนแรงของผลิตภัณฑ์ยาต้นแบบเป็นสาเหตุที่ทำให้ยอดขายของยาเกี่ยวกับเบาหวานลดลงเล็กน้อย ยาปลอม การลักลอบนำเข้า และการแข่งขันด้านราคา ยังคงเป็นประเด็นปัญหาสำหรับตลาดสินค้าความงามและส่งผลกระทบต่อยอดขาย ดังนั้นแผนธุรกิจใหม่ๆ และการออกผลิตภัณฑ์ใหม่จะสามารถช่วยผลักดันการเจริญเติบโตของธุรกิจในปี 2558 ได้ และแม้จะมีการแข่งขันด้านราคาที่รุนแรง กลุ่มสินค้าถุงมือยังคงมียอดขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อย

เหตุการณ์ความไม่สงบในประเทศส่งผลกระทบต่อการเติบโตของธุรกิจในช่องทางร้านขายยาในช่วงไตรมาสแรกของปี 2557 แต่ด้วยกิจกรรมทางการตลาดและส่งเสริมการขายที่เข้มข้นได้ช่วยเพิ่มยอดขายในไตรมาสที่เหลือ ดังนั้น ผลประกอบการโดยรวมของช่องทางร้านขายยาจึงเติบโตมากกว่า 10% เช่นเดียวกับช่องทางโรงพยาบาล ส่วนผลิตภัณฑ์พลาสติกและผ้ายืดเติบโตกว่า 15% ในขณะเดียวกันผลิตภัณฑ์ถุงยางอนามัยมียอดขายคงที่ นอกจากนี้เรายังมีผลิตภัณฑ์อาหารเสริมที่เปิดตัวในช่วง 2 ไตรมาสสุดท้าย ได้ช่วยกระตุ้นยอดขายในช่องทางร้านขายยา

steadily grew up despite intense competition with current and new competitors.

Even though the government purchasing policy led to strong price competition, the steep growth of more than 50% was notable in anti-cancer product group. The new anti-cancer drug launched the fourth quarter is expected to help expanding oncology portfolio. Besides, hematology product exhibited impressive growth of more than 20%.

Despite negative impact of government purchasing policy favoring generic drugs, the sales of original anti-biotics and urology product can be maintained. Two new injectable antibiotics were launched in the fourth quarter and expected to generate satisfying revenues in 2015.

The growth of stretch fabric product in hospitals contributed to the growth of orthopedic business almost 10%. The supply of plasma products remained limited in global market, however, with good inventory management, the sales of plasma products reduced slightly.

Heavy price competition with original product caused slight reduction in sales of major products used in diabetes. Fake drugs, parallel import and price competition remained key issues in aesthetic market and negatively impacted sales of aesthetic product group. New business plan and new cosmoceutical product launch would help improve business growth in 2015. Despite stiff price competition in groove market, the medical supplies products still exhibited small growth.

Political instability affected the growth of drugstores in the first quarter of 2014. The intense marketing activities, however, helped successfully recovering sales for the rest of the year. The overall sales growth of drugstore channel, was therefore, similar to the hospital channel more than 10%. Plaster and stretch fabric products continued



ในด้านธุรกิจต่างประเทศ ทางฝ่ายเวชภัณฑ์ได้เริ่มขยายธุรกิจไปยังประเทศเมียนมาร์ในปี 2557 และยังคงสร้างธุรกิจให้แข็งแกร่งอย่างต่อเนื่องในปี 2558 ต่อไป

ในด้านการขึ้นทะเบียนยา คณะกรรมการอาหารและยามีกฎระเบียบที่เข้มข้นมากขึ้นในการประเมินการศึกษาสำหรับผลิตภัณฑ์ชีวสมมูลที่ขึ้นทะเบียนใหม่ จึงส่งผลให้การขึ้นทะเบียนยาใหม่มีความล่าช้ามากขึ้นกว่าเดิม นอกจากนี้มาตรฐาน PICs ใหม่ของยุโรปที่มีผลบังคับใช้ทำให้เกิดความล่าช้าในการขึ้นทะเบียนผู้ผลิตใหม่ด้วย ยา EPO เป็นยาตัวแรกที่ใช้กฎระเบียบใหม่ในการขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ชีววัตถุคล้ายคลึง คาดว่าจะเพิ่มการตื่นตัวการขึ้นทะเบียนและจัดหาผลิตภัณฑ์ชีววัตถุคล้ายคลึงในอนาคต และระเบียบการจัดซื้อและการส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ยาและเครื่องมือแพทย์ที่เริ่มใช้กฎระเบียบใหม่วันที่ 1 มกราคม 2558 ทำให้บริษัทต่างๆ ต้องปรับเปลี่ยนการส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ให้สอดคล้องกับระเบียบใหม่นี้

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในปี 2558 ทางฝ่ายเวชภัณฑ์จะยังคงเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ที่มีคุณภาพอย่างต่อเนื่อง อาทิ ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มโรคไตและวัคซีน เพื่อรองรับการเติบโตในช่องทางโรงพยาบาลและคลินิก นอกจากนี้เรายังวางแผนที่จะเปิดตัวผลิตภัณฑ์อาหารเสริมและสินค้าเพื่อสุขภาพใหม่สำหรับธุรกิจช่องทางร้านขายยาและในรูปแบบออนไลน์เพื่อให้เกิดการเจริญเติบโตอย่างรวดเร็ว ฝ่ายเวชภัณฑ์ยังคงจัดการฝึกอบรมเพื่อพัฒนาศักยภาพของบุคลากรและมีการปรับเปลี่ยนโครงสร้างองค์กรและด้วยกลยุทธ์ต่างๆ ที่กล่าวข้างต้น ในปี 2558 นี้ จะเป็นปีแห่งความสำเร็จอีกปีของฝ่ายเวชภัณฑ์

its growth of more than 15% while the sales of condom products remained stable. New trendy food supplements were launched in the third and fourth quarters to promote growth in drugstores.

In regards to international business, the Division started expanding business to Myanmar in 2014 and will continuously strengthen the business in 2015.

Regarding government regulations, FDA's assessment of bioequivalence study became more stringent resulting in longer registration lead time of new generic drugs. In addition, the new European standard PICs has delayed the registration of new manufacturers. The implement of Biosimilar guideline for the first product, EPO in Thailand has raised awareness of biological product registration and supply in healthcare industry and may change the market strategy for Biosimilar products. The new regulations for purchasing and promotion of pharmaceutical products and medical devices will be implemented on January 1st, 2015. For this reason, sales promotional activities of healthcare company will be adapted to ensure ethical compliance.

Market Trend and Competition

In 2015 the Division will continuously launch new quality drugs e.g. kidney disease products and vaccines to support sustainable growth of business in hospital and clinic channels. The launch of new food supplements and healthcare products has been well planned for fast expansion in drugstore channel and online channel. The division will continue staff training and modify organization structure. With above enhancing strategies, 2015 will be another successful year of Pharmaceutical Division.



2. ฝ่ายการแพทย์

ฝ่ายการแพทย์มุ่งเน้นการเป็นผู้นำในการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ที่เป็นนวัตกรรมสมัยใหม่ ซึ่งมีคุณภาพสูงและเป็นที่ยอมรับในระดับสากลมาจัดจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ดังกล่าวได้นำเข้าจากนานาทวีป อาทิ อเมริกา ยุโรป (ฝรั่งเศส อังกฤษ อิตาลี เยอรมนี เบลเยียม สวิตเซอร์แลนด์) และเอเชีย (ญี่ปุ่น เกาหลี ไต้หวัน) โดยแบ่งออกเป็น 3 กลุ่มหลัก ดังนี้

1) สินค้าด้านนวัตกรรมทางการแพทย์และเวชสารสนเทศ
ผลิตภัณฑ์หลัก ได้แก่ เครื่องเอกซเรย์คอมพิวเตอร์ เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นความถี่สูง เครื่องฉีดสารทึบรังสีแบบอัตโนมัติ เครื่องเอกซเรย์เต้านม อุปกรณ์สำหรับเจาะชิ้นเนื้อเต้านม เครื่องตรวจวัดความหนาแน่นของกระดูก เครื่องเอกซเรย์หัวใจและส่องตรวจหลอดเลือดระบบดิจิทัล ชนิดระนาบคู่ เครื่องเอกซเรย์ดิจิทัลสวนหัวใจและหลอดเลือด เครื่องเอกซเรย์ส่องตรวจระบบดิจิทัล เครื่องเอกซเรย์ส่องตรวจระบบดิจิทัลแบบควบคุมระยะใกล้ เครื่องเอกซเรย์ส่องตรวจแบบซีอาร์เอ็ม) เครื่องเอกซเรย์ทั่วไประบบดิจิทัล เครื่องเอกซเรย์ดิจิทัลชนิดขับเคลื่อนด้วยมอเตอร์ เครื่องแปลงสัญญาณภาพเอกซเรย์จากแอนะล็อกให้เป็นดิจิทัลและเครื่องพิมพ์ฟิล์ม แผ่นรับรังสีพร้อมแปลงภาพเป็นดิจิทัล เครื่องแปลงฟิล์มเอกซเรย์ให้เป็นภาพดิจิทัล ระบบจัดเก็บภาพและรับส่งภาพทางการแพทย์ด้วยระบบดิจิทัลและระบบบริหารงานด้านรังสีวิทยา ระบบประมวลผลภาพทางการแพทย์สามมิติ ระบบจัดเก็บภาพทางการแพทย์ด้านหัวใจและหลอดเลือด เครื่องตรวจคลื่นไฟฟ้าหัวใจขณะออกกำลังกาย ชนิด 12 Lead เครื่องบันทึกคลื่นไฟฟ้าหัวใจแบบต่อเนื่อง 24/72 ชั่วโมง เครื่องบันทึกความดันเลือดแบบต่อเนื่อง 24 ชั่วโมง เครื่องตรวจสมรรถภาพปอด เครื่องบันทึกคลื่นไฟฟ้าหัวใจสำหรับงานกายภาพบำบัดและเวชศาสตร์ฟื้นฟู เครื่องปรับอุณหภูมิร่างกายของผู้ป่วย เครื่องตรวจสมรรถภาพหลอดเลือดแดง เครื่องบันทึกสัญญาณชีพระหว่างทำการตรวจสวนหัวใจ ระบบจัดเก็บภาพทางการแพทย์ด้านหัวใจและหลอดเลือด จอภาพสำหรับวินิจฉัยและการผ่าตัด ระบบสารสนเทศทางห้องปฏิบัติการ ซึ่งครอบคลุมระบบของ

2. Medical Division

Medical Division, a dealer of well-known medical equipments and supplies with world-class technology, provides the high-quality innovative medical products, imported from America, Europe (France, England, Italy, Germany, Belgium and Switzerland) and Asia (Japan, Korea and Taiwan). The Division comprises 3 main business units which are

1) Medical Innovation Technologies, MIT: Core products include Computed Tomography (CT) Scan, Magnetic Resonance Imaging (MRI), Ultrasound System, Shearwave Elastography Ultrasound System, Injector System, Breast Imaging Solution, Breast Biopsy System, Bone Densitometer, Digital Cardiac & Angiographic Bi-Plane System, Digital Cardiovascular System, Multi-Purpose Digital R/F System, Universal Remote R/F System, Mobile C-Arm R/F, General Radiographic System, Digital Radiographic Mobile X-ray, Computed Radiography & DICOM Printer, Digital Radiography (Digital Detector, Laser Film Digitizer, Picture Archiving and Communication System (PACS) & Radiology Information System (RIS), Advanced 3D Imaging Systems, Cardio Vascular PACS, 12 Lead (Electrocardiography : Resting ECG), 12 Lead (Exercise Stress test: EST), Holter ECG, Ambulatory Blood Pressure Measurement: ABPM, Pulmonary Function, Cardiac Rehabilitation, Intra-Vascular Temperature Management: IVTM, Peripheral Arterial Diagnosis, Hemodynamic System, Cardio Vascular PACS, Diagnostic and Surgical Displays, Laboratory Information System (LIS), CellPrep Cervical Cancer Screening Solution, CellPrep Plus Processor, CellPrep Solutions for Non-Gyn, Cyto-Pathology, HPV DNA Testing and Fully Automatic Urine Analyzer



งานห้องปฏิบัติการทุกหน่วยงานในโรงพยาบาล เช่น กลุ่มงานชีวเคมี โลหิตวิทยา จุลชีววิทยา พยาธิวิทยา ธนาการเลือด และพันธุศาสตร์ เป็นต้น สารละลายเก็บตัวอย่างเซลล์มะเร็งปากมดลูก และเครื่องเตรียมสไลด์สำหรับการตรวจวิเคราะห์หาเซลล์มะเร็งปากมดลูก นอกจากนี้แล้วยังมีสารละลายต่างๆ ซึ่งสามารถใช้เก็บตัวอย่างเซลล์ต่างๆ ภายในร่างกาย เพื่อใช้สำหรับงานพยาธิวิทยาอื่นๆ เครื่องตรวจวิเคราะห์หาเชื้อเอชพีวี ที่ทำให้เกิดมะเร็งปากมดลูก โดยใช้ส่งตรวจจากเซลล์บริเวณปากมดลูก หรือตรวจจากปัสสาวะ เครื่องตรวจหาความผิดปกติของปัสสาวะแบบอัตโนมัติสมบูรณ์แบบ โดยสามารถตรวจหาได้ทั้งความผิดปกติทางด้านสารเคมีในปัสสาวะ และตะกอนผิดปกติต่างๆ ในปัสสาวะในคราวเดียวกันอย่างรวดเร็ว และถูกต้องแม่นยำ

2) สินค้าด้านการผ่าตัด ผลิตภัณฑ์หลัก ได้แก่ หุ่นยนต์ช่วยในการผ่าตัด กล้องจุลทรรศน์เพื่อการผ่าตัด ผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้า Leica กล้องส่องสำหรับการผ่าตัด เตียงผ่าตัด คอมพิวเตอร์ผ่าตัด เครื่องจัดและห้ามเลือดเพื่อการผ่าตัด ชุดชิ้นวางอุปกรณ์ทางการแพทย์ชนิดแขวนเพดาน เครื่องมือผ่าตัดแบบส่องกล้องในระบบปัสสาวะ เครื่องมือกระแทกนิ่วในระบบปัสสาวะ เครื่องวัดชีพจรแม่และเด็ก เครื่องอบฆ่าเชื้อด้วยระบบไฮโดรเจนเปอร์ออกไซด์พลาสมา เครื่องมือผ่าตัดโดยใช้แสงเลเซอร์ ระบบผนังห้องผ่าตัดสำเร็จรูป ระบบควบคุมในห้องผ่าตัดพร้อมระบบการถ่ายทอดสัญญาณความละเอียดสูง ระบบภาพนำร่องที่ใช้ในการผ่าตัด เครื่องตรวจจอประสาทตา เครื่องอัลตราซาวด์และเลเซอร์ช่วยในการผ่าตัดตา เครื่องวัดความดันลูกตา เครื่องนับเซลล์กระดูกชิ้นใน และชุดกลับภาพสำหรับผ่าตัดจอประสาทตา

3) สินค้าด้านฟื้นฟูสุขภาพและช่วยชีวิตครบวงจร ผลิตภัณฑ์หลัก ได้แก่ เครื่องกระตุ้นหัวใจ หุ่นฝึกจำลองเพื่อปฏิบัติการทางการแพทย์ ผลิตภัณฑ์การฝึกทักษะทางการแพทย์ ผลิตภัณฑ์การฝึกทักษะการสแกนอวัยวะของหัวใจ อุปกรณ์ฝึกอบรมให้ความรู้ CPR ขั้นพื้นฐาน เพื่อให้ความช่วยเหลือกรณีผู้ประสบเหตุฉุกเฉินอาหาร หรือสิ่งของในหลอดลม เครื่องปรับอุณหภูมิร่างกายของผู้ป่วย เครื่องเอกซเรย์คอมพิวเตอร์แบบเคลื่อนที่ได้ เครื่องตรวจวัดและวิเคราะห์สัญญาณคลื่นไฟฟ้าสมอง เครื่องวัดและติดตามความเร็วของเลือดในหลอดเลือดสมองด้วยคลื่นเสียงความถี่สูงระบบดิจิทัล เครื่องกระตุ้นระบบประสาทด้วยสนามแม่เหล็ก เครื่องตรวจประสาท-กล้ามเนื้อด้วยคลื่นไฟฟ้า ชุดเครื่องมือให้การรักษาด้านเวชศาสตร์ฟื้นฟู เครื่องต้มประคบร้อนและเครื่องดึง



2) Surgery: It's core products include Robot Assisted Surgery, Surgical Microscope, Endoscopic Surgery, Surgical Tables, Operating Light, Electrocautery Device, Ceiling Pendant, Uroscopic & Uroscopy, Endoscopic Lithotripter Solution, Fetal Monitoring System, Hydrogen Peroxide Gas Sterilizer, Laser for Surgery, LINDO Modular Operating Theater System, Fully Network-Based Integrated OP, Surgeon Navigation System, OCT, Ultrasound and Laser for Ophthalmology, Phacoemulsification, Endothelial Cell Count and BIOM

3) Life Care Solutions, LCS: Core products include Automated External Defibrillator, AED, Patient Simulator, Clinical Skills Training Models, Cardiac Anatomy Ultrasound Training, CPR Training System- Act Fast Medical, Hypo-Hyperthermia, Portable CT Scan, Electroencephalography, Nicolet TCD Transcranial Doppler System, Transcranial Magnetic Stimulator (TMS), Electromyography (EMG), Physical Therapy, Hydrocollator and Traction, Electrical Stimulator and Ultrasound, Autonomic and Peripheral Labs and Software, Neuronavigation, Potable Electroencephalography, Portable Ultrasound System and Biopsy Instruments & Supplies

Our vision is to be highly trusted organization to provide holistic innovation for health and wellness in the region. Our main target customers are both public and private hospitals as well as medical institutions and clinics. For distribution channels, majority remains within the country. In 2015, the Division plans to extend customer base to CLMV countries, namely Cambodia, Laos, Myanmar, and Vietnam.



คอและหลังแบบอัตโนมัติ เครื่องให้การรักษาดูด้วยกระแสไฟฟ้า และคลื่นเสียง ชุดตรวจระบบประสาทอัตโนมัติ ชุดนำร่องการตรวจและผ่าตัดระบบประสาท เครื่องตรวจวัดและวิเคราะห์สัญญาณคลื่นไฟฟ้าสมองแบบพกพา เครื่องตรวจอวัยวะภายในด้วยคลื่นความถี่สูง และชุดอุปกรณ์สำหรับเจาะชั้นเนื้อ

ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายหลัก คือ บุคลากรทางการแพทย์ ในโรงพยาบาลรัฐบาลและเอกชน สถานพยาบาลและคลินิก การจัดจำหน่ายส่วนใหญ่ขายในประเทศ โดยปี 2558 ทางแผนกมีแผนขยายกลุ่มลูกค้าไปถึงประเทศในกลุ่ม CLMV คือ กัมพูชา ลาว เมียนมาร์และเวียดนาม

การตลาด

เนื่องด้วยเครื่องมือแพทย์เป็นสินค้าอยู่ในกลุ่มเฉพาะ (Niche Market) ดังนั้นการทำการตลาดจึงแตกต่างกับสินค้าอุปโภคบริโภคทั่วไป คือมีกฎหมายควบคุมการโฆษณาและส่งเสริมการขายทุกประเภท ดังนั้นการทำการตลาดจึงมุ่งเน้นการฝึกอบรมและการสอนใช้งานเครื่องมือแพทย์ เพื่อให้กลุ่มลูกค้าได้มีประสบการณ์จริงในการใช้เครื่องมือได้อย่างถูกต้องและแม่นยำ การฝึกอบรมดังกล่าวจึงมีประโยชน์ต่อแพทย์และบุคลากรทางการแพทย์ในด้านการใช้งาน ขณะเดียวกันคนไข้ก็ได้รับประโยชน์ด้านการตรวจวินิจฉัยอย่างแม่นยำจากแพทย์ผู้เชี่ยวชาญ นอกจากการทำตลาดในด้านต่างๆ แล้ว ทางแผนกยังตระหนักถึงการทำประโยชน์ให้กับสังคม หรือเรียกว่า Corporate Social Responsibility (CSR) เช่น การบริจาคเครื่องมือแพทย์ให้กับโรงเรียนแพทย์และสถาบันทางการแพทย์เพื่อเป็นประโยชน์ให้กับประชาชนทั่วไปต่อไป อีกทั้งยังมีการนำเครื่องมือของแผนกไปออกหน่วยกับแพทย์และบุคลากรทางการแพทย์ทั่วประเทศ เพื่อช่วยเหลือประชาชนในพื้นที่ต่างๆ อีกด้วย

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ปัจจุบันนี้มีความรุนแรงเพิ่มขึ้น สังเกตได้จากการมีคู่แข่งใหม่ๆ เพิ่มขึ้นทุกปี ทั้งจากในประเทศเองก็ดีหรือจากประเทศเกาหลีและจีนก็ดี เนื่องจากประเทศไทยมีความต้องการวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์เพิ่มสูงขึ้น ปีละประมาณร้อยละ 9.1 อีกปัจจัยหนึ่งที่สำคัญคือ ประเทศไทยนำเข้าวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์มากกว่าส่งออก มียอดขาดดุลปีละ 5,000 ล้านบาท และมีแนวโน้มขาดดุลเพิ่มสูงขึ้น จึงเกิดความร่วมมือด้านการกำหนดแนวทางการสนับสนุนงานวิจัยและพัฒนาและบริหารผลงานวิจัยด้านการแพทย์สู่การใช้ประโยชน์ระหว่างสำนักงานหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) และสำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.)



Marketing

Unlike other consumer products and services, marketing for medical devices is a single entity, or what we call “highly niche markets”. Innovations in medical equipment provide benefits to the consumers of medical services by improving the quality of the care. As Thailand law and regulations strictly control advertising and sale promotion, there is the clutter for medical devices to reach core audiences of doctors, hospital buyers and consumers. Due to the specialized nature of the products, educations and workshops are one of the key factors to promote products and services by inviting doctors to demonstrate the products usage and show how products are superior to those of competitors. From the physicians’ standpoint, advances in medical devices enable them to perform medical procedures more efficiently with less pain for patients at a faster recovery rate. Furthermore, corporate social responsibility (CSR) is one of the key business practice that involves participating in initiatives that benefit society; our practice is to donate devices to medical schools and intuitions. Medical exhibitions, events and roadshows are also essential in terms of marketing practice.

Market Trend and Competition

As Thailand demand is increasing approximately by 9.1 percent per year, Thai medical device market has been undergoing a period of strong growth, but market competition is highly strong as there are huge groups of new



เพื่อต่อยอดผลงานวิจัยนวัตกรรมและเทคโนโลยีทางการแพทย์ ภายใต้บทบาทภารกิจ สปสช. ในฐานะผู้ให้บริการและมีข้อมูลสุขภาพและบริการสาธารณสุขของประเทศ ปัญหาหลักอีกด้านหนึ่งคือ ต้นทุนด้านธุรกิจของเครื่องมือแพทย์ปัจจุบันเพิ่มขึ้นสูงมากขึ้นทั้งจากต้นทุนด้านการผลิตของค่าที่เพิ่มขึ้นสูงขึ้นและอัตราการแลกเปลี่ยนที่ผันผวน รวมทั้งปัญหาการเมืองในประเทศที่ยังไม่มีความแน่นอน ทำให้โครงการพัฒนาขยายโรงพยาบาลและสถาบันทางการแพทย์ทั้งของภาครัฐและเอกชนใหม่ๆ ชะลอตัวเป็นอย่างมากในต้นปี 2557 จนถึงไตรมาสสุดท้ายของปี

แม้ว่าในปี 2557 เสถียรภาพของการเมืองไทยจะส่งผลกระทบอย่างมากในการดำเนินธุรกิจจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ทั้งในภาครัฐและเอกชน อย่างไรก็ตาม จากผลการดำเนินงานในปีที่ผ่านมาพบว่า ทางฝ่ายยังมีอัตราการเติบโตอยู่ร้อยละ 10 ในขณะที่คู่แข่งบางรายประสบการดำเนินงานขาดทุน ปัจจุบันในตลาดเครื่องมือแพทย์ บีเจซียังถือว่าเป็นบริษัทที่มีประวัติการดำเนินการในตลาดมายาวนานมากกว่า 40 ปี ทั้งด้านการจัดจำหน่ายและการบริการหลังการขายจากทีมผู้เชี่ยวชาญ จึงถือว่ามีความได้เปรียบมากกว่าคู่แข่ง อีกสิ่งหนึ่งที่เป็นกลยุทธ์หลัก คือการมีสินค้าและบริการด้านเครื่องมือแพทย์ที่ครบวงจรมากที่สุด อย่างไรก็ตามการผลักดันจากภาครัฐก็มีความสำคัญในระดับยุทธศาสตร์และนโยบายในการสนับสนุนสร้างเครือข่ายความร่วมมือระหว่างรัฐและเอกชนในการจัดสรรงบประมาณรายจ่าย ปรับโครงสร้างภาษี และปรับเปลี่ยนบทบาทของคณะกรรมการอาหารและยาให้เน้นการสนับสนุนและส่งเสริมผู้ประกอบการในการขึ้นทะเบียน นำเข้าและโฆษณา เพื่อส่งเสริมและกระตุ้นการใช้ผลิตภัณฑ์ที่ได้มาตรฐาน อีกทั้งสนับสนุนภาคเอกชนให้จัดจำหน่ายเครื่องมือไปยังภูมิภาคใกล้เคียงให้เป็นศูนย์กลางด้านการจัดจำหน่ายและให้บริการหลังการขายของภูมิภาค เพื่อนำเงินกลับเข้าประเทศ เพราะจากรายงาน IMD World Competitiveness Year 2012 ระบุว่าประเทศไทยมีขีดความสามารถในการแข่งขันอยู่ที่ลำดับ 30 ของโลก และอยู่ในลำดับ 3 ในกลุ่มประเทศอาเซียน ซึ่งถือว่าอยู่ในลำดับที่สามารถแข่งขันได้



players every year, especially from South Korea and China. However, Thailand import rate of medical devices is higher than export about 5,000 million baht in this year. Trend of this statistic is becoming more critical in every sense, therefore, there are corporations between National Health Security Office (NHSO) and National Science and Technology Development Agency (NSTDA) to drive our own Thai medical products by supporting Thai innovative researches. Also, key problems are increasing of costs medical devices manufactures and exchange rate fluctuation as well as political instability. While the slowdown in public investment and the political instability deteriorated the medical industry's growth rate, the Division was able to continue its growth at 10 percent while other competitors faced loss. BJC has long standing history plus trustworthiness in terms of the quality of the products and services and punctuality of product delivery. As the Division continues to distribute high quality and high standard products in all related expertise, this is sustained its growth in the medical innovation area. Besides, the Division emphasizes on the before-sale and after-sales services 24 hours daily, to assure all products and services can function with great efficiency, while the patients stay safe and are satisfied with the products and services. The Division will continue to develop its human resources' potentials and skills to better serve its customers, while continuing to look for growth opportunity in Southeast Asia.



กลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค

Technical Supply Chain

1. ฝ่ายเคมีภัณฑ์อุตสาหกรรม

ฝ่ายเคมีภัณฑ์อุตสาหกรรมยังคงมุ่งมั่นที่จะคัดสรรและจัดจำหน่ายวัตถุดิบส่วนผสมคุณภาพจากแหล่งที่เชื่อถือได้ทั่วโลกให้ตรงกับความต้องการที่หลากหลายของลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมต่างๆ ได้แก่ อุตสาหกรรมอาหารและเครื่องดื่ม เบเกอรี่ เครื่องสำอาง สินค้าอุปโภคบริโภคในครัวเรือน ระบบทำความเย็น และเคมีอุตสาหกรรม ภาพรวมของธุรกิจในปี 2557 ที่ผ่านมา ฝ่ายยังคงรักษาระดับผลประโยชน์และการเติบโตเล็กน้อย แม้ว่าจะได้รับผลกระทบจากปัญหาเศรษฐกิจก็ตาม

การตลาด

สินค้าวัตถุดิบส่วนผสมเบเกอรี่ยังคงมียอดขายและฐานลูกค้าที่เพิ่มขึ้นกว่าปีที่ผ่านมาอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้การสนับสนุนด้านเทคนิคและการรักษาคุณภาพสินค้า รวมถึงการพัฒนาสูตรและรูปแบบผลิตภัณฑ์เบเกอรี่ร่วมกันกับลูกค้า เป็นปัจจัยสำคัญของความสำเร็จดังกล่าว

สินค้า “โกโก้ดัทช์” ของแผนกสินค้าฟู้ดเซอร์วิสยังคงประสบความสำเร็จในด้านการเติบโตของยอดขายอย่างต่อเนื่อง เครื่องดื่มโกโก้ผงชนิดปรุงสำเร็จ “โกโก้ดัทช์ ทรีอินวัน” มีการปรับเปลี่ยนบรรจุภัณฑ์ให้มีความสวยงามทันสมัยยิ่งขึ้น สินค้าใหม่ในกลุ่มโกโก้ดัทช์ที่แนะนำออกสู่ตลาดในรอบปีที่ผ่านมาอันได้แก่ โกโก้ผงตรา “โกโก้ดัทช์ ช้อยส์” สำหรับผู้ประกอบการร้านเครื่องดื่มและโกโก้ผงชนิดปรุงสำเร็จ “โกโก้ดัทช์ ทรีอินวัน ซีเล็คเตด” สำหรับผู้บริโภคที่ใส่ใจในสุขภาพเป็นพิเศษ ได้รับการตอบรับที่ดีและมียอดขายที่เพิ่มมากขึ้น

วัตถุดิบส่วนผสมในอาหารและกลุ่มสารเติมแต่งกลิ่นและรสในอาหาร โดยรวมยังคงรักษาสถานะไว้ได้และมีการเติบโตต่อเนื่องในสินค้าเฉพาะด้าน โดยเฉพาะอย่างยิ่งสินค้ากลุ่มอิมัล

I. Specialties Division

The Specialties Division is dedicated to sourcing and distributing high quality ingredients from trusted sources worldwide to meet the variety of customers’ needs in different industries including foods and beverages, bakery, cosmetics, household goods, refrigeration and industrial chemicals. Overall in 2014, despite impact from unfavourable economic conditions, the division maintained its performance and experienced modest growth.

Marketing

Bakery ingredients had more positive sales growth and customer base expansion over the previous year. Our technical support, focus on product quality and the co-development of bakery recipes with clients are the key factors in this success.

The “Cocoa Dutch” brand, from our Food Service section continues its sales growth. The ready-mix “Cocoa Dutch 3in1” in its redesigned packaging has been given a more attractive modern look. New products in the “Cocoa Dutch” family namely “Cocoa Dutch Choice”, a cocoa powder for beverage vendors, and “Cocoa Dutch 3in1 Selected “ for those who are particularly health conscious, gained acceptance and a continuous increase in sales.

Food Ingredients and Flavors overall maintained its market performance and experienced continued growth in specialized or combined ingredients, with emulsifiers and hydrocolloids in particular showing satisfactory growth. The key factors behind this success are product quality and technical support. However, the market for general or



ซีพีเอฟและไฮโดรคอลลอยด์ มีการเติบโตเป็นที่น่าพอใจอย่างมาก ความสำเร็จนี้เกิดจากคุณภาพของสินค้าและการสนับสนุนข้อมูลด้านเทคนิคให้แก่ลูกค้า อย่างไรก็ตาม สินค้าส่วนผสมในอาหารกลุ่มอื่นๆ ต้องเผชิญการแข่งขันด้านราคาเป็นอย่างมากและมีคู่แข่งเพิ่มขึ้นในตลาด ขณะที่สินค้ากลุ่มนิวทราซูติคัลยังคงมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจใหม่อย่างต่อเนื่องด้วยการสรรหาส่วนผสมใหม่ที่อยู่ในเทรนด์และเป็นนวัตกรรมมากขึ้น

สินค้ากลุ่มเคมีสำหรับอุตสาหกรรมมียอดขายที่ลดลงจากปีที่แล้ว โดยธุรกิจสารเติมแต่งปิโตรเคมีได้รับผลกระทบโดยตรงจากตลาดน้ำมันหล่อลื่นในประเทศที่ลดลง ธุรกิจสารทำความเย็น (Refrigerants) สารกลุ่มฟอสเฟต และสารทำความสะอาดในอุตสาหกรรมเฉพาะทางยังคงพยายามรักษารฐานลูกค้าเอาไว้ในกลุ่มสารทำความเย็น มีการแข่งขันด้านราคาอย่างมากโดยเฉพาะในกลุ่มสารทำความเย็นที่ใช้กันแพร่หลาย (Commodity) อีกทั้งยังได้รับผลกระทบจากการบังคับใช้โควตาในการนำเข้าสารทำความเย็นกลุ่ม HCFC โดยกรมโรงงานอุตสาหกรรมด้วย

วัตถุดิบส่วนผสมในเครื่องสำอางมียอดขายโดยรวมเติบโตเมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมาซึ่งเป็นผลมาจากการส่งออกไปยังประเทศแถบเอเชียเป็นไปในทิศทางบวก แม้ว่าภาวะเศรษฐกิจโลกโดยเฉพาะในยุโรปและอเมริกาหดตัวและส่งผลกระทบต่อลูกค้าที่ผลิตเพื่อการส่งออกก็ตาม สินค้ากลุ่มสารสกัดธรรมชาติและสารออกฤทธิ์ยังคงเป็นสินค้าที่เป็นที่นิยมของผู้ผลิตเครื่องสำอาง ยอดขายของสินค้าสองกลุ่มนี้จึงเติบโตอย่างต่อเนื่อง

ปี 2557 ธุรกิจเคมีภัณฑ์อุตสาหกรรมในประเทศเวียดนามมีการเติบโตได้ตามเป้าหมายเป็นที่น่าพอใจเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า แม้ต้องเผชิญต้นทุนที่เพิ่มสูงขึ้นทั้งจากค่าขนส่งและค่าเงินดองที่ปรับตัวลดลง กลุ่มวัตถุดิบส่วนผสมในอาหารเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีการเติบโต ในขณะที่กลุ่มวัตถุดิบและส่วนผสมในอาหารสัตว์และเครื่องสำอางมียอดขายลดลง โดยเฉพาะวัตถุดิบเครื่องสำอางซึ่งเกิดจากผู้บริโภคนิยมเครื่องสำอางนำเข้ามากกว่าเครื่องสำอางที่ผลิตในประเทศ

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ภาพรวมของตลาดมีแนวโน้มที่จะเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง แต่ก็ยังมีการแข่งขันสูงขึ้นด้วยเช่นกันจากคู่แข่งใหม่ในตลาด และเพื่อสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน เราจึงมุ่งเน้นนำเสนอบริการที่ครบวงจรเพื่อสร้างมูลค่าสูงสุดให้ธุรกิจด้วยการเพิ่มสินค้าใหม่และนวัตกรรมที่ตอบสนองความต้องการอันหลากหลายของลูกค้าอย่างต่อเนื่อง พร้อมกับให้ข้อมูลทางเทคนิคและร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการพัฒนาสินค้าจากบริการห้องปฏิบัติการของเรา เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของความสำเร็จและสร้างความพึงพอใจอย่างสูงสุดให้กับลูกค้า



single food ingredients faced highly competitive pricing and more players joining the market. Nutraceuticals has focused on new business development by adding more on-trend and innovative ingredients to product portfolios.

Industrial Ingredients sales were lower than last year as a result of slow demand in the domestic lubricants market in the petrochemical additives segment. Refrigerants, Phosphates and Specialty Cleaning sales continued to keep customer base. However, the Refrigerants business was impacted by the highly price-competitive environment, especially in the commodity products sector, and the HCFC import quota regulated by Department of Industrial Works.

The overall sales of Cosmetic Ingredients grew slightly compared to the previous year as a result of positive growth in Asian exports, despite of the global economic (Europe and the USA in particular), impact on cosmetic manufacturers' export production. Natural and active ingredients continued to be popular among cosmetics manufacturers. Consequently, sales in these two groups showed continuous growth. In 2014, business in Vietnam achieved its targets and showed satisfactory growth compared to 2013 despite higher transportation costs and dong depreciation. The Food Ingredients business grew dramatically while Feed and Cosmetic Ingredients showed a modest decline, especially Cosmetic Ingredients which was affected by consumer preference for imported products.

Market Trend and Competition

The market overall has been growing gradually but in high competition with new entries. To care competitive advantages, Specialties Division aims to provide total solutions that add the highest value in the supply chain. We are committed to introducing new and innovative products that best fit our customers' various needs and providing value added service including technical information and joint product development from our application labs. This is to enable us to be a part customer success and maximize their satisfaction.



2. ฝ่ายสินค้าและบริการทางเทคโนโลยี อุตสาหกรรม

ประกอบด้วย 2 แผนกคือ

1.) แผนกวิศวกรรม

แผนกวิศวกรรมประกอบธุรกิจด้านออกแบบและติดตั้งผลิตภัณฑ์วิศวกรรมให้กับลูกค้าภาคอุตสาหกรรมทั้งในประเทศ บริษัทข้ามชาติและหน่วยงานของรัฐ ตลอดจนให้คำปรึกษาและให้บริการหลังการขายสำหรับอุปกรณ์และระบบวิศวกรรมประเภทต่างๆ โดยนำเข้าสินค้ามาจากต่างประเทศ ซึ่งสามารถแบ่งผลิตภัณฑ์ออกเป็น 3 กลุ่ม ดังนี้

ระบบขนถ่ายและลำเลียงสินค้า ออกแบบ ให้คำปรึกษา แนะนำการขนถ่ายและลำเลียงวัสดุทั้งแนวนอนและแนวตั้ง ได้แก่ ผลิตภัณฑ์รอกไฟฟ้าและเครนไฟฟ้าสำหรับอุตสาหกรรม พร้อมโครงสร้างเหล็กสมบูรณ์แบบภายใต้ชื่อการค้า Berlicrane และระบบสายพานลำเลียง ลิฟต์ขนส่งสินค้า รวมถึงเครื่องจักรที่ใช้ในการแปรรูปเหล็ก ให้กับธุรกิจอุตสาหกรรมหลายประเภท เช่น อุตสาหกรรมยานยนต์ อุตสาหกรรมเหล็ก อุตสาหกรรมอาหารและเครื่องดื่ม อุตสาหกรรมพลาสติก และเคมีภัณฑ์ เป็นต้น

ระบบและอุปกรณ์จัดเก็บสินค้า จัดจำหน่ายสินค้าและติดตั้งระบบจัดเก็บในคลังสินค้าให้กับธุรกิจอุตสาหกรรมหลายประเภท ไม่ว่าจะเป็นอุตสาหกรรมอาหารและเครื่องดื่ม อุตสาหกรรมยานยนต์ อุตสาหกรรมยา อุตสาหกรรมก่อสร้าง ศูนย์กระจายสินค้าตามภูมิภาคต่างๆ เช่น อุปกรณ์ปรับระดับ (Dock Leveler) ประตูสำหรับใช้ในงานอุตสาหกรรมประเภทต่างๆ เช่น Overhead Door, Rapid Door, Traffic Door ชั้นวางสินค้า และ Forklift รวมถึงอุปกรณ์เครื่องจักรอุตสาหกรรมและระบบควบคุมน้ำหนักรถบรรทุกของกรมทางหลวงภายใต้ชื่อการค้า Berlitronic ซึ่งใช้ในธุรกิจโรงสีข้าว โรงงานปูนซีเมนต์ และธุรกิจที่มีการชั่งวัตถุดิบและส่วนผสม เช่น ธุรกิจเคมีภัณฑ์ ธุรกิจ ธุรกิจอาหารสัตว์ เป็นต้น

เครื่องผลิตก๊าซ แผนกเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องผลิตก๊าซไนโตรเจนเพื่อจำหน่ายให้กับกลุ่มอุตสาหกรรมที่ต้องใช้ก๊าซนี้ ได้แก่ อุตสาหกรรมอาหาร เคมี อิเล็กทรอนิกส์ เหล็ก

ยา และอุตสาหกรรมยาง



2. Industrial Technology Products and Services Division

consists of 2 departments:

1.) Engineering Department

Engineering Department is in charge of design and installation of industrial products for local customers, international companies and government authorities, as well as professional consulting and after-sale service. Products are imported and can be classified into 3 categories as follows:

Material Handling provides design and consultation services related to vertical and horizontal transportation including electric conveyors and cranes for industrial use and structural steel under Berlicrane trademark, belt conveyors, freight elevators, and steel transform machines for a variety of industry such as automotive, steel, food and beverage, plastic, and chemicals.

Logistics and Warehouse Equipment provides warehouse inventory installation services to a number of industrial businesses such as food and beverage, automotive, pharmacy, and construction of regional distribution centers. Under Berlitronic brand, our products include dock levelers, overhead door, rapid door, traffic door, racking, forklifts, industrial measurement equipments and weight control systems used by Department of Highways. Other businesses that we support are rice mills, cement manufacturing factories, and businesses requiring raw material and ingredient measurement such as chemical supplies, paints, and animal food.

Gas Generator distributes nitrogen gas generators for a variety of businesses such as food, chemicals, electronics, steel, pharmacy and rubber industry.

การตลาด

แผนกวิศวกรรมได้นำเข้าผลิตภัณฑ์ทั้งหมดที่เป็นเครื่องหมายการค้าจากทวีปยุโรป อเมริกา และเอเชีย โดยได้เน้นการพัฒนาธุรกิจเป็นหลักด้วยการสรรหาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ออกสู่ตลาด และสร้างความหลากหลายเพื่อเป็นทางเลือกใหม่ให้กับลูกค้า โดยเน้นการนำเข้าผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ จากทวีปยุโรปที่ลูกค้าเชื่อมั่นในคุณภาพและบริการ

กลุ่มผลิตภัณฑ์ระบบและอุปกรณ์จัดเก็บสินค้า เป็นกลุ่มที่ช่วยส่งเสริมให้การจัดการขนส่งสินค้าในแนวตั้งประหยัดเนื้อที่ในการจัดเก็บได้ดีขึ้นจากสภาวะการอยู่อาศัยอย่างหนาแน่นของศูนย์กลางของเมืองที่มีเนื้อที่ในการจัดการเครื่องจักรและคลังสินค้าจำกัด ในทางกลับกัน การกระจายตัวไปนอกเมืองหลวง กลุ่มผลิตภัณฑ์ระบบและอุปกรณ์จัดเก็บสินค้าจะช่วยให้ผู้ประกอบการสามารถลดต้นทุนและประหยัดเวลาในการขนส่งสินค้าให้กับผู้บริโภคที่อยู่รอบนอกของเมือง

ด้วยเหตุนี้ การที่ไทยจะเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) จะช่วยให้บริษัทได้ส่งเสริมให้ประเทศไทยได้เป็นศูนย์กลางทางการค้า ไม่ว่าจะเป็นในกรุงเทพฯ หรือต่างจังหวัด เพราะการวางจุดยืนของแบรนด์มีทั้งระดับพรีเมียมและระดับกลางที่สามารถรองรับความต้องการของลูกค้าได้ต่อไปในอนาคต

สำหรับการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องผลิตก๊าซไนโตรเจนนั้น แผนกวิศวกรรมได้รุกตลาดเข้าสู่อุตสาหกรรมนี้ด้วยวิธีการเข้าไปช่วยลดต้นทุนการผลิตจากการซื้อก๊าซเหลวสำเร็จรูปที่มีราคาสูงให้ทดแทนด้วยการติดตั้งเครื่องผลิตก๊าซได้เอง ก๊าซแบบเหลวที่ส่งเข้ามาใช้ในโรงงานจะมีราคาสูงขึ้นตามระยะทางการขนส่ง ฉะนั้น การมีเครื่องผลิตก๊าซใช้ได้เองจึงเป็นการลดปริมาณการซื้อก๊าซเหลวลง ลดการใช้น้ำมันจากการขนส่ง และสะดวกเรื่องการจัดการสต็อกก๊าซ และเครื่องผลิตก๊าซยังสามารถกำหนดเลือกความบริสุทธิ์ (Purity) ของก๊าซได้ตามความต้องการที่เหมาะสมในแต่ละประเภทของอุตสาหกรรมอีกด้วย โดยกลุ่มเป้าหมายคืออุตสาหกรรมที่ต้องซื้อก๊าซซึ่งมีราคาสูง

แต่ในปี 2557 สถานการณ์ทางการเมืองในประเทศและการชะลอตัวของเศรษฐกิจโลก ทำให้การค้าขายในประเทศชะลอตัวลง แผนกวิศวกรรมจึงได้รับผลกระทบจากการชะลอตัวดังกล่าว

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในปี 2558 นี้สถานการณ์ต่างๆ ได้คลี่คลายลงเข้าสู่สภาวะปกติ แผนกจึงได้ปรับแผนการตลาดที่เน้นเข้าถึงกลุ่มอุตสาหกรรมด้วยกิจกรรมโรดโชว์ในนิคมอุตสาหกรรม โดยเฉพาะในเขตภาคกลางและภาคตะวันออก ด้วยวิธีการจัด



Marketing

As a part of business development, product diversification as well as trustworthy product quality, we import all kinds of licensed trademarks of products from Europe, America and Asia with Europe as the main source due to customer trust in quality and service.

Based on the idea to minimize warehouse and machine storage area in city centers where the number of population is high and space for machine storage and warehouse are limited, our Logistics and Warehouse Equipment helps to economize area by vertical transportation. On the other hand, having sufficient distribution centers out of Bangkok will help to reduce costs and time involved in transportation. For these reasons, upon official launch of AEC, the Company will support Thailand to step toward as a trading center both in Bangkok or regional areas. Our brand identity is opened and to serve customers both premium and middle class.

As a distributor of nitrogen generators, our Engineering Department approached the market by offering the choice to save production costs by installing gas generators instead of purchasing ready-to-use gas. This is because the price of liquefied nitrogen depends on the distance of transportation. For this reason, having gas generators will help to save purchase costs as well as transportation expenses, and convenient gas stock management. Furthermore, users can select gas purity level to suit particular needs. The target groups are industries with gas purchase needs.

In 2014, Engineering Department was impacted by the slowdown in domestic trading caused by local political unrest and recession of the global economy.

Market Trend and Competition

With the overall situation in Thailand resuming its normal stage in 2015, Engineering Department has started



สัมมนากลุ่มย่อยให้ความรู้และให้คำปรึกษาเรื่องการออกแบบหรือปรับมาตรฐานการจัดการคลังสินค้าเพื่อให้ได้ประสิทธิภาพ และได้ประโยชน์สูงสุดให้กับโรงงานที่มีแผนการการปรับปรุงหรือขยายโรงงาน โดยนำเสนอผลิตภัณฑ์ต่างๆ ที่ทันสมัยและครบวงจร ออกแบบพัฒนาคลังสินค้าให้ลูกค้าด้วยอุปกรณ์แท่นปรับระดับ สายพานลำเลียง ประตู เครื่องชั่ง ชั้้นวางสินค้า และ Forklift เป็นต้น ทำให้ลูกค้าสามารถบริหารการลำเลียง การจัดเก็บสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด พร้อมกับการขยายตัวของธุรกิจในอนาคตด้วยระบบการจัดการคลังสินค้าที่มีประสิทธิภาพ และต่อยอดด้วยระบบการจัดการคลังสินค้าแบบอัตโนมัติ (Automation System) เพื่อรองรับการแข่งขันที่ต้องการลดต้นทุนการจัดเก็บสินค้าที่มีปริมาณมาก และต้องการความแม่นยำและความปลอดภัยสูง และการเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) จะทำให้เกิดการขยายตัวทางเศรษฐกิจในภูมิภาคนี้รวมถึงประเทศไทย ซึ่งจะส่งผลต่อปริมาณสินค้าที่มากขึ้น จึงจำเป็นต้องมีการบริหารจัดการจัดเก็บและการส่งสินค้าที่มีประสิทธิภาพและรวดเร็วยิ่งขึ้น เป็นโอกาสที่แผนวิศวกรรมจะเติบโตได้อีกมากในตลาดนี้



2.) แผนกอุตสาหกรรมการพิมพ์

แผนกอุตสาหกรรมการพิมพ์ ทำการตลาดและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่ใช้เทคโนโลยีด้านการพิมพ์ที่ต้องการคุณภาพสูงให้กับผู้ประกอบการด้านอุตสาหกรรมการพิมพ์ ได้แก่ บริษัทเตรียมพิมพ์ โรงพิมพ์ และกลุ่มธุรกิจที่ผลิตสื่อโฆษณาออกบ้าน อาทิ โปรแกรมซอฟต์แวร์จัดการการพิมพ์ และวัสดุสิ้นเปลืองทางด้านการพิมพ์จำพวกเพลททำแม่พิมพ์ เคมีที่ใช้ในงานพิมพ์ เครื่องพิมพ์ระบบดิจิทัล และวัสดุสิ้นเปลืองจำพวกหมึกพิมพ์ และวัสดุรองรับงานพิมพ์ จัดจำหน่ายสินค้าด้วยทีมขายและฝ่ายบริการหลังการขายที่ให้คำปรึกษาและบริการตลอดการใช้สินค้าของแผนก

การตลาด

ในปี 2557 เนื่องจากเศรษฐกิจในประเทศและเศรษฐกิจโลกชะลอตัวลง ทำให้การแข่งขันทางการตลาดของแต่ละกลุ่มอุตสาหกรรมการพิมพ์ของประเทศไทยลดลง กลุ่มธุรกิจเตรียมงานพิมพ์ด้านสินค้าเพลทแม่พิมพ์ ตลาดยังคงทรงตัวและมีแนวโน้มลดลง แต่ในกลุ่มอุตสาหกรรมการพิมพ์ก็ได้เตรียมพร้อมที่จะปรับตัวเพื่อตอบสนองความท้าทายรูปแบบใหม่อันเป็น

new marketing campaign in a form of roadshow-seminars to reach target groups from industrial estates, particularly in central and eastern regions. The purpose of the seminar is to exchange knowledge and advice under the main topic related to design and improvement of warehouse management standard with focus on maximization of performance and benefits to the factories. Examples of products in the roadshow are dock levers, conveyor belts, doors, measurement tools, racks, and forklifts. Another purpose of the roadshow is to support and ensure customers of effective, precise and safe system of the warehouse and inventory management, including automation and cost reduction for mass storage of goods to be able to compete in the market. Furthermore, after official launch of AEC, the growth of ASEAN economic, including Thailand, will be expanded, which means increasing demand of warehouse goods, transportation, and inventory management. This is considered as a great opportunity for Engineering Department.

2.) Printing Department

Printing Department is in charge of marketing and distributing of high quality printing supplies. The main customers are from printing industry such as prepress companies, printing houses, outdoor printing media i.e. printing management software, consumables products, printing plates, chemical supplies for printing, digital printers, inks, and other related supplies. The products are distributed with support of sales teams and after-sale service.

Marketing

Due to global and local economic slowdown, the competition in printing market has been declining. However, the market of plate printing remained stable with an outlook to decrease. Despite the slowdown, Printing Department has prepared for the new business challenges as the international demand has been changed. The trend of environment-friendly products which covers raw materials, management system and production procedures is on a high demand. Therefore, we are proud to present new product-a digital printer, with its capability that enables users to order minimum printing amount, to reduce unnecessary waste of materials as well as carbon footprint. All printing supplies are imported from well-known brands from developed countries i.e. Israel, England, Korea and China, for example, Hewlett Packard, Epson, Screen and Jetrix.



ผลมาจากความต้องการที่เปลี่ยนแปลงไปตามคำเรียกร้องในตลาดสากล โดยเฉพาะอย่างยิ่งผลิตภัณฑ์ที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมที่ครอบคลุมเรื่องวัตถุดิบ ระบบจัดการ และระบบการผลิต และสินค้าใหม่ที่เราจำหน่ายเป็นเครื่องพิมพ์ระบบดิจิทัลที่สามารถสั่งพิมพ์จำนวนขั้นต่ำตามที่ต้องการได้โดยส่งผลไม่ให้อุณหภูมิสิ่งแวดล้อมเปลี่ยนแปลงและลดการเกิด Carbon Footprint ทำให้มีส่วนช่วยลดปัญหาสิ่งแวดล้อม ผลิตภัณฑ์ที่นำเข้าทั้งหมดเป็นเครื่องหมายการค้านำเข้าโดยผู้ผลิตชั้นนำจากต่างประเทศ อาทิ อิสราเอล อังกฤษ เกาหลี และประเทศจีน ภายใต้แบรนด์ เช่น Hewlett Packard, Epson, Screen, Jetrix เป็นต้น

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) ได้เริ่มใช้ในปี 2558 โดยมีแนวโน้มจะสร้างการเปลี่ยนแปลงใหม่ๆ ของความร่วมมือกันระหว่างธุรกิจอุตสาหกรรมภายในประเทศเป็นการพัฒนาศักยภาพเพื่อรองรับโอกาสและอุปสรรคในการประกอบกิจการ ประเทศไทยเป็นจุดศูนย์กลางการผลิตสิ่งพิมพ์และบรรจุภัณฑ์ของอาเซียน เนื่องจากมีนิกออบแบบที่มีคุณภาพเป็นที่ยอมรับระดับนานาชาติ มีคุณภาพงานพิมพ์ที่ดีเยี่ยมและมีทรัพยากรป่าไม้ซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักของกระดาษ ทำให้ส่งผลดีและช่วยสนับสนุนการขยายตัวของธุรกิจการพิมพ์เพิ่มขึ้น แนวโน้มในอนาคต ธุรกิจสิ่งพิมพ์ของไทยคาดว่าจะขยายตัวต่อไป เนื่องจากสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์ต่างๆ นั้นสัมพันธ์กับงานพิมพ์ ไม่ว่าจะเป็นงานพิมพ์บนฉลากและผลิตภัณฑ์ งานพิมพ์เคลือบบนยานพาหนะ งานพิมพ์ป้ายโฆษณาขนาดใหญ่ เพื่อรองรับการขยายตัวของเศรษฐกิจในประเทศและภูมิภาค บริษัทมีศักยภาพในการแข่งขันกับคู่แข่งเนื่องจากเป็นผู้ให้บริการทางด้านงานพิมพ์แบบเบ็ดเสร็จ (Solution Provider) มีเครื่องพิมพ์ที่สามารถรองรับความต้องการทางด้านงานพิมพ์ที่หลากหลายประเภทและตราสินค้า ไม่ว่าจะเป็นงานก่อนพิมพ์ งานหลังพิมพ์ งานพิมพ์ดิจิทัล งานพิมพ์ฉลากและบรรจุภัณฑ์ เป็นต้น รวมทั้งการให้บริการหลังการขายด้วยทีมช่างที่มีประสบการณ์

3. ธุรกิจผลิตและออกแบบโครงสร้างเหล็ก

บริษัท เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจผลิตและออกแบบโครงสร้างเหล็กผ่านบริษัท ไทย – สแกนดิค สตีล จำกัด ตั้งอยู่ที่ นิคมอุตสาหกรรมมาบตาพุด จังหวัดระยอง ซึ่งประกอบธุรกิจออกแบบ ผลิต และซัพพลายโครงสร้างเหล็กเพื่อใช้กับเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูง เสาสื่อสารโทรคมนาคม และอุตสาหกรรมทั่วไปทั้งในและต่างประเทศ มีกำลังการผลิตอยู่ที่ประมาณ 15,000-20,000 ตันต่อปี เป็นหนึ่งในผู้ที่ได้รับการอนุมัติให้ผลิตเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูงขนาด 500 กิโลวัตต์จาก

Market Trend and Competition

With the official launch of AEC in 2015, it is expected that there will be collaboration between domestic industries to develop and support future business among members countries. Thailand is considered to be the center of printing and packaging industry recognized by international standard. Another supporting factor is that Thailand has rich resource of forest - a raw material for paper manufacturing, this enables rapid expansion of printing business. It is estimated that Thai printing industry will expand continuously as the demand of media and advertisement i.e. printing of product labels, coated printing on vehicles, huge advertisement board, will be increased due to economic growth in Thailand and across ASEAN region. The Company strongly believes in the competitive capability as we are a solution provider, offering printing devices that meet multi-purposes from various brands, as well as excellent service after sales provided by experienced technical advisors.

3) Galvanized Steel Structures

Galvanized Steel Structures is operated under the Thai-Scandic Steel Co., Ltd which is located in Mabtaphut Industrial Estate. Thai-Scandic Steel Co., Ltd. is a renowned steel fabricator focusing on high voltage transmission line towers, telecommunication towers, and general steel structure. Providing a comprehensive range of complete engineering design, and fabrication facilities including hot-dip galvanizing and modular packing service, TSS can deliver steel supply up to 20,000 tons per year to both local and global markets. Moreover, TSS is one of EGAT approved tower suppliers for 500 kV transmission line tower as well as listed as approved vendor for international companies such as ABB and SIEMENS.

Marketing

2014 was the first year when the company's total revenue exceeded 1 billion baht. Total sales reached 1,455.6 million baht, increasing by 932.6 million baht or by 178.3% from the previous year. The drastic jump in revenue resulted from the shift in strategy focus to general steel structure business and expansion of business to construction industry. In addition, the core business of the company remains in telecommunication tower section where the expansion of 3G network in Thailand and huge investments from new telecommunication concession holders in Myanmar gener-



การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย และได้รับการยอมรับจากบริษัทชั้นนำทั่วโลก อาทิ ABB และ SIEMENS

การตลาด

ในปี 2557 ที่ผ่านมา รายได้ของบริษัทมีมูลค่าโดยรวม 1,455.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้าถึง 932.6 ล้านบาท หรือประมาณ 178.3% ถือเป็นปีแรกที่บริษัททำรายได้เกิน 1,000 ล้านบาท การก้าวกระโดดของรายได้เป็นผลมาจากการปรับแผนธุรกิจที่ขยายสัดส่วนงานโครงสร้างเหล็กอุตสาหกรรมให้เพิ่มมากขึ้น และเพิ่มสายงานในธุรกิจก่อสร้าง นอกจากนี้ ทางบริษัทยังคงไปได้ดีกับธุรกิจหลักเดิม โดยเฉพาะเสาสื่อสารโทรคมนาคมที่มีความต้องการมากในช่วงปีที่ผ่านมาจากการขยายโครงข่ายสัญญาณ 3G ภายในประเทศ และการอนุมัติสัมปทานให้ผู้ประกอบการด้านโทรคมนาคมจากต่างประเทศในประเทศเมียนมาร์ ทำให้ไทย-สแกนดิค สตีลสามารถส่งออกเสาสื่อสารโทรคมนาคมไปยังเมียนมาร์ได้มูลค่ากว่า 240 ล้านบาท ทางบริษัทยังเล็งเห็นศักยภาพงานด้านเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูงในเมียนมาร์ จึงได้เข้าร่วมงานสัมมนาด้านพลังงานประจำปีของประเทศเมียนมาร์ เพื่อสำรวจตลาดและแนะนำบริษัทให้เป็นที่รู้จักมากขึ้นเมื่อเดือนตุลาคม 2557

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

สำหรับปี 2558 ทางบริษัทคาดว่าจะมีความต้องการเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูงในประเทศไทยเพิ่มขึ้น เนื่องจากแผนการลงทุนต่างๆ ที่ชะลอการอนุมัติในช่วง 1-2 ปีที่ผ่านมาจากผลกระทบทางด้านการเมือง ได้รับการอนุมัติเป็นที่เรียบร้อยแล้วให้เป็นไปตามแผนพัฒนาพลังงานของการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย ด้านความต้องการเสาสื่อสารโทรคมนาคมน่าจะยังคงสูงต่อเนื่อง อย่างไรก็ตาม สำหรับเมียนมาร์ การแข่งขันน่าจะสูงขึ้นมากจากการเข้ามาทำตลาดอย่างจริงจังของผู้ผลิตในประเทศจีนและอินเดีย ซึ่งมีจุดแข็งด้านต้นทุนสินค้าที่ต่ำกว่า ทำให้ทางบริษัทต้องปรับกลยุทธ์เพื่อให้สามารถแข่งขันได้ดีขึ้นในภาพรวม ทางบริษัทจะยังรักษาสัดส่วนธุรกิจประเภทต่างๆ ตามแผนงานปีที่ผ่านมา เพื่อรองรับการเติบโตธุรกิจอย่างยั่งยืน

ด้านคุณภาพของสินค้าและการทำงานที่ได้มาตรฐานระดับสากลเป็นอีกเรื่องที่จะช่วยให้ไทย-สแกนดิค สตีล สามารถเติบโตได้อย่างมั่นคง ในปี 2558 เราจึงมีแผนที่จะทบทวนและปรับปรุงขั้นตอนการผลิตและการทำงาน พร้อมพัฒนาฝ่ายตรวจสอบคุณภาพให้มีศักยภาพเพิ่มขึ้น เพื่อรองรับความต้องการที่หลากหลาย และสร้างความพึงพอใจ และการจดจำแก่ลูกค้าในเรื่องคุณภาพทั้งทางด้านสินค้าและบริการ



ated high demand in the towers. Last year, TSS exported the towers to companies in Myanmar worth over 240 million baht. Considered as a new potential market, the Company expects to expand high voltage transmission line towers to Myanmar in following years. In October 2014, we had great opportunity to participate in Annual Myanmar Electric Power Convention to survey the market as well as introduce the company profile.

Market outlook and competition

In 2015, high voltage transmission line tower business is expected to grow according to the re-launch of EGAT power development plan. Over the past few years, EGAT investment projects on high voltage transmission line were put on hold due to the political crisis. However, as now several projects have been approved, it is expected that EGAT will announce more public auctions this year to resume the plan. Demand on telecommunication tower is predicted to increase in Myanmar market. However, as China and India manufacturers launch their aggressive marketing strategy by using advantage in offering lower prices, the competition will be more intense. To be able to compete efficiently, our marketing strategy needs to be reevaluated and adjusted. In overall, the Company will maintain market shares of different businesses to be in accordance with operative plan of the previous year for the sustainable growth.

Top-notch product and services quality are another factors enabling Thai-Scandic Steel to grow sustainably. In 2015, the company plans to improve our operation in both production and service process as well as to develop performance of quality control teams. This is to increase company ability to serve different customer requirements, increase customer satisfaction and to be recognized as the best quality provider.



กลุ่มธุรกิจอื่นๆ

Other Business Group

1. ธุรกิจต่างประเทศ

ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศมีบทบาทสำคัญในการสร้างรากฐานเครือข่ายธุรกิจและแสวงหาโอกาสการลงทุนเพื่อสร้างธุรกิจใหม่ในภูมิภาคอาเซียน อันเป็นการต่อยอดฐานธุรกิจสินค้าเดิมของกลุ่มบริษัท และเพิ่มความแข็งแกร่งด้านการค้าการลงทุนในภูมิภาคให้แก่บีเจซี สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ของบีเจซีในการเป็นฐานในการขยายธุรกิจที่มีประสิทธิภาพในภูมิภาคอาเซียน

ฝ่ายธุรกิจต่างประเทศตั้งอยู่ที่สำนักงานใหญ่ของบีเจซีในประเทศไทย และมีสำนักงานตัวแทนใน 4 ประเทศ ได้แก่ เวียดนาม เมียนมาร์ สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว และกัมพูชา โดยสำนักงานตัวแทนในต่างประเทศมีหน้าที่หลักในการรวบรวมข้อมูลเชิงลึกเกี่ยวกับความเคลื่อนไหวของตลาด กฎระเบียบ เกี่ยวข้องกับการค้าและการลงทุนต่างๆ ของแต่ละประเทศที่ทันเหตุการณ์ เพื่อเป็นฐานข้อมูลให้กับบีเจซีและบริษัทในเครือ รวมทั้งสร้างความสัมพันธ์อันดีในเชิงรุกกับนักลงทุนท้องถิ่น หน่วยงานราชการและเอกชนในประเทศนั้นๆ อันเป็นส่วนสำคัญในการต่อยอดธุรกิจของบีเจซีในภูมิภาคอาเซียน

ที่ผ่านมาบีเจซีมีการขยายธุรกิจไปในภูมิภาคอาเซียนอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะในประเทศเวียดนามซึ่งบีเจซีได้วางรากฐานของธุรกิจอย่างครบวงจร ตั้งแต่ต้นน้ำจนถึงปลายน้ำ โดยครอบคลุมทั้งธุรกิจด้านการผลิต การสร้างเครือข่ายกระจายสินค้า และธุรกิจค้าปลีกในรูปแบบแฟรนไชส์ร้านสะดวกซื้อ ส่งผลให้ปัจจุบันบีเจซีจัดเป็นบริษัทชั้นนำในทุกธุรกิจดังกล่าวในประเทศเวียดนาม

สำหรับตลาดที่เติบโตสูงในภูมิภาคอาเซียน เช่น เมียนมาร์ สปป.ลาว และกัมพูชา ซึ่งมีการขยายตัวอย่างต่อเนื่องและมีบทบาทสำคัญเพิ่มขึ้น ปัจจุบัน บีเจซีมีนโยบายมุ่งเน้นเพื่อหาโอกาสทางธุรกิจการค้าและการลงทุน พร้อมทั้งสร้างพันธมิตรใหม่ๆ ในประเทศดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง ความสำเร็จในการขยายธุรกิจของบีเจซีที่ผ่านมา อาทิ การขยาย

I. International Business

International Business Division plays an important role in building foundation of overseas business operations, multi-distribution networks and exploring investment opportunities for BJC in ASEAN. The division helps business units to expand their existing markets and strengthen BJC business operations including investments in the region that aligns with the Company strategic vision to drive BJC business expansion into the regional markets.

The Division is located in BJC's head quarter in Thailand with 4 regional offices in Vietnam, Myanmar, Laos and Cambodia. The key roles and functions of regional offices are to record changing market behaviors and laws/regulations for BJC and its affiliates, to proactively engage with local business partners and to build relationship with local investors, government authorities and private sector, which is vital for business expansion in ASEAN.

Over the past few years of continuous expansion in ASEAN especially in Vietnam, BJC has built up its investment footprints through upstream, midstream and downstream of supply chain. With BJC presence in manufacturing, countrywide distribution network and retail through franchising convenience stores, BJC has become one of the leading players in Vietnam market for those business sectors the company is engaged in.

To keep pace with anticipated rapid growth of consumption in emerging countries like Myanmar, Laos and Cambodia, BJC aims to continuously explore new trading and investment opportunities as well as to create business partnerships in these emerging markets. For example, Phar-



ตลาดสินค้าเวชภัณฑ์สู่ประเทศเมียนมาร์ โดยบีเจซีชนะการประมูลการจัดหาสินค้าเวชภัณฑ์ให้แก่กระทรวงกลาโหมของเมียนมาร์ และอยู่ระหว่างการเจรจาเงินทุนกับนักธุรกิจท้องถิ่นเมียนมาร์ในการจัดหาเครื่องมือและอุปกรณ์การแพทย์ นอกจากนี้ บริษัท ไทย-สแกนดิค สตีล จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทในเครือสามารถจำหน่ายเสาโทรคมนาคมในเมียนมาร์ ในส่วนของ สปป.ลาว บีเจซีได้ขยายกิจการธุรกิจแฟรนไชส์ร้านสะดวกซื้อ ซึ่งปัจจุบันได้รับการยอมรับว่าเป็นร้านสะดวกซื้อที่มีความทันสมัยที่สุดใน สปป.ลาว สำหรับกัมพูชาเป็นฐานการขยายสินค้าอุปโภคบริโภคที่เติบโตอย่างรวดเร็ว และมีโอกาสในการลงทุนในหลายธุรกิจ ซึ่งถือเป็นตลาดที่มีศักยภาพของบีเจซีในการที่จะเข้าไปขยายธุรกิจร่วมกับนักลงทุนท้องถิ่นในอนาคต

บีเจซีจัดเป็นบริษัทชั้นนำของไทยลำดับต้นๆ ที่เข้าไปบุกเบิกการทำธุรกิจในภูมิภาคอาเซียน โดยได้วางรากฐานทางธุรกิจที่แข็งแกร่ง ทำให้ธุรกิจของบีเจซีเติบโตอย่างมั่นคง มีการขยายตัวอย่างรวดเร็วในประเทศที่เข้าไปลงทุน โดยบีเจซียังคงยืนยันที่จะขยายธุรกิจให้มีการเติบโตอย่างยั่งยืนในภูมิภาคอาเซียนต่อไป

maceutical Division was able to expand their pharmaceutical business to Myanmar through successful tenders with Ministry of Defense while Medical Equipment Division is in discussion with a local partner in order to have potential joint investment. Thai-Scandic Steel Company was successful in closing the deal of supplying telecommunication tower in Myanmar. In Laos, our convenience store franchise was ranked number one in terms of branch numbers and it represented the only modern convenience store chain in the country. Cambodia remained as a fast growing trading base for BJC's consumer products and offered various investment opportunities for BJC to extensively expand with local partners in the near future.

Being one of the first Thai top-ranked companies capturing ASEAN's growth, BJC has been expanding business rapidly and is continuing to further strengthen its extensive networks for sustainable regional growth in the years to come.



2. ธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์เชิงพาณิชย์

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์เชิงพาณิชย์ผ่านบริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด (TCCT) ซึ่งปัจจุบันบริษัทมีดาต้าเซ็นเตอร์คิดเป็นพื้นที่ขนาดใหญ่กว่า 57,000 ตารางฟุต ในกรุงเทพฯ และปริมณฑล และถือว่าเป็นผู้นำการให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ที่มีความน่าเชื่อถือ ดาต้าเซ็นเตอร์ของบริษัทได้รับการออกแบบจากบริษัทชั้นนำและถือเป็นต้นแบบดาต้าเซ็นเตอร์สีเขียวที่มีแนวคิดการประหยัดพลังงานซึ่งมีความสามารถในการรองรับการขยายตัวทางธุรกิจได้เป็นอย่างดี

ในปี 2557 ธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์เชิงพาณิชย์ระดับพรีเมียมของ TCCT ได้มีการขยายตัวทั้งในเชิงขนาดและคุณภาพ การให้บริการเพื่อเพิ่มมูลค่าและมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยรายได้มีอัตราการเติบโตขึ้นจากฐานลูกค้าของบริษัทที่เพิ่มขึ้น ซึ่งปัจจัยเชิงบวกนั้นเป็นผลจากองค์กรรับรู้และตระหนักถึงความสำคัญในการเก็บข้อมูลไว้ที่ศูนย์ดาต้าเซ็นเตอร์ซึ่งมีมาตรฐานความปลอดภัยสูงสุด มีความต่อเนื่องและเสถียร

บริษัทเน้นการดำเนินธุรกิจศูนย์ดาต้าเซ็นเตอร์เชิงพาณิชย์ซึ่งมีบริการหลัก คือ

1. บริการ Infrastructure Services ได้แก่ บริการศูนย์หลัก ศูนย์สำรอง บริการเครือข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงเชื่อมระหว่างประเทศ บริการเชื่อมต่อระบบ
2. บริการจัดการระบบ Enterprise Business Services ได้แก่ บริการดูแลระบบ Cloud (ERP/Collaboration/ VPS) บริการที่ปรึกษาและดูแลระบบไอทีครบวงจรให้กับลูกค้า (Consulting & IT Outsourcing Services)

การตลาด

TCCT เน้นคุณภาพในการให้บริการเป็นหลัก โดยไม่เน้นกลยุทธ์การตลาดที่แข่งขันด้านราคา บริการของบริษัทจัดเป็นบริการในระดับพรีเมียม มาตรฐานระดับโลก ปัจจุบันช่องทางการตลาดของ TCCT ประกอบด้วย การส่งเสริม

2. Commercial Data Center

Commercial Data Center of Berli Jucker Public Company Limited is operated under T.C.C. Technology Co. Ltd. with a total of 57,000 square feet space within and outside of Bangkok metropolis. The Commercial Data Center can be considered as leading data center service provider with reliability and designed by world's leading expert who made TCCT an innovator for "Green" and efficient data centers. This supports energy saving concept and makes TCCT's data centers well capable of business scalability.

In 2014, TCCT's premium-class Commercial Data Centers has gained widespread acceptance and a continually expanding customer base and are posting healthy growth of revenue from the same period of last year. This is due to acknowledgement and awareness from enterprises regarding the importance of data storing in a location with high security, continuity and stability.

The Company emphasizes on commercial data center businesses with core business offerings that are:

1. Infrastructure Services includes co-location, Business Continuity Center services, International Gateway-fiber highway and Network Connectivity
2. Enterprise Business Services includes Cloud (ERP/ Collaboration/ VPS), Turnkey Consulting & IT Outsourcing Services

Marketing

TCCT focuses on service quality rather than price competitiveness. In addition, the services are ranged as a premium quality in line with world class standards. Current marketing channels of TCCT cover sales promotions, public relations which focus on the image of reliable service



การขาย การประชาสัมพันธ์ โดยเน้นภาพลักษณ์ที่น่าเชื่อถือ ใจได้ การหาลูกค้าโดยแนะนำบริการผ่านพันธมิตรเป็นหลัก

บริษัทเป็นผู้นำในการริเริ่มโครงการเสริมสร้างการเติบโตของตลาดดาต้าเซ็นเตอร์ด้วยการจัดตั้งโปรแกรมความร่วมมือระหว่างพันธมิตรธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ทั้งภายในและต่างประเทศในภูมิภาคเอเชีย ดังนี้

1. KEY Alliance Program ซึ่งมีความหมายถึงกุญแจสู่ความสำเร็จ สมาชิกสามารถเชื่อมโยงข้อมูลจาก TCCT Data Center ได้ทั้งหมด และยังสามารถเชื่อมโยงโครงข่ายสู่กลุ่มต่างๆ ได้

2. Asia Data Center Alliance (ADCA) ร่วมมือกับ 5 ประเทศพันธมิตรของ TCCT ภายใต้แนวคิด “Many Brands, One Experience” และยังสามารถใช้ประโยชน์จาก TCCT Content Farming และ Carrier Neutral Hub ซึ่งมีลักษณะพิเศษ คือ เปิดให้สมาชิกสามารถใช้ประโยชน์จากการแลกเปลี่ยนทราฟฟิกได้โดยเสรี

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

ในด้านการตลาด บริษัทเน้นสร้างคุณค่าที่แตกต่าง โดยมุ่งเน้นการให้บริการที่มีคุณภาพและเกิดประโยชน์ที่คุ้มค่าแก่ลูกค้า เน้นการสร้างความสามารถในการแข่งขันระยะยาว โดยในปัจจุบันการแข่งขันมีแนวโน้มที่สูงขึ้น อย่างไรก็ตามเนื่องจากบริษัทเป็นผู้ให้บริการที่มีความรู้และความชำนาญด้านไอทีในหลายๆ ด้านจึงสามารถเน้นการให้บริการที่แตกต่างและเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่แตกต่างได้เช่นกัน ทั้งนี้เมื่อพิจารณาถึงอัตราการเติบโตและศักยภาพในการแข่งขันแล้ว นับได้ว่าบริษัทอยู่ในอันดับต้นของธุรกิจนี้

เหตุการณ์สำคัญของธุรกิจดาต้าเซ็นเตอร์ปี 2557

- TCCT ประกาศความร่วมมือกับ 1-Net (สิงคโปร์) CyberCSF (อินโดนีเซีย) PCCW Global (ฮ่องกง) และ TCCT (ประเทศไทย) เพื่อขยายเครือข่ายการให้บริการในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้และขยายการเชื่อมต่อสู่ฮ่องกง ความร่วมมือนี้จะทำให้ศูนย์ข้อมูลในประเทศดังกล่าวเชื่อมต่อถึงกันอย่างไร้พรมแดน นับเป็นกลยุทธ์ที่เป็นประโยชน์ต่อธุรกิจ ทำให้ศูนย์ข้อมูลเหล่านี้สามารถตอบสนองอุปสงค์รองรับแอปพลิเคชันและคอนเทนต์ที่เพิ่มมากขึ้น บนเครือข่ายของพันธมิตร นำไปสู่ความปลอดภัย การเชื่อมต่อ ความน่าเชื่อถือที่เพิ่มขึ้นอย่างทวีคูณ
- ได้รับเกียรติจากสถาบัน Research ชั้นนำของโลก โดยได้รับรางวัล Frost & Sullivan Award ในประเภทผู้ให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์แห่งปี (2014 Thailand Data Center Service Provider of the Year)

provider and seeking new customers through existing business alliances.

The Company initiated programs that ally with data center providers both domestically and internationally throughout Asia. Programs that could support data center market growth are:

1. KEY Alliance Program represents key to success. Members can connect with TCCT’s data centers remotely anywhere and can also connect with other network alliances.

2. Asia Data Center Alliance (ADCA) is TCCT’s alliance consisting of members in 5 countries under the concept “Many Brands, One Experience.” Members can also benefit from “TCCT’s Content Farming” and “Carrier Neutral Hub” allowing freedom of content traffic

Market Trend and Competition

In today’s continually intensifying market conditions, IT service providers need to focus on differentiating service and target groups based on their diverse background and expertise. Our Company focuses on ability to compete in the long-term, based on quality and worthy benefits of services to customers what is seen as the best-of-its-kind in relation to business growth and potential.

Major events in 2014

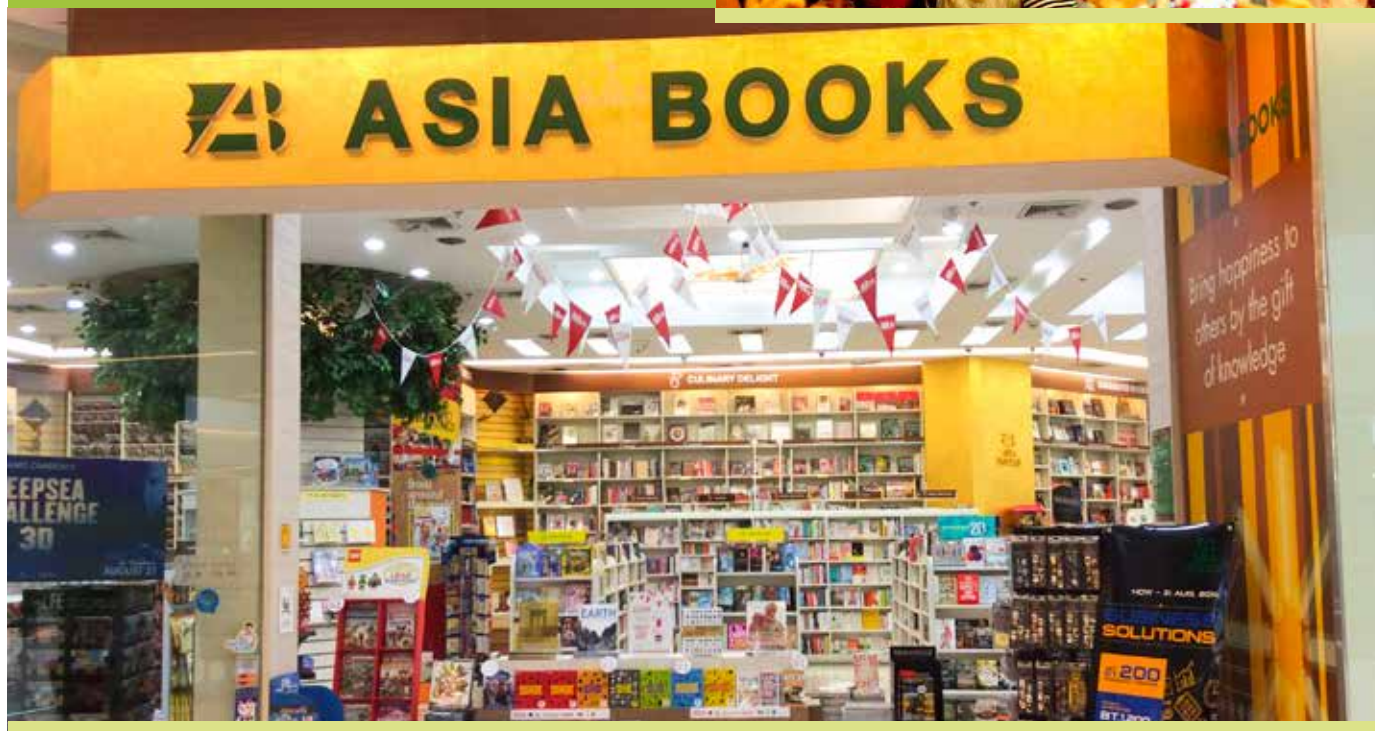
- TCCT announced partnership agreement with 1-Net (Singapore), CyberCSF (Indonesia), PCCW Global (Hong Kong), and TCCT (Thailand) to expand its network in Southeast Asia and for further into Hong Kong. This collaboration will enable all these data centers to connect and form a cost-effective and strategic inter-connection, allowing them to cache high demand applications and content on their networks to enhance security, connectivity, and reliability.
- TCCT was awarded “Frost and Sullivan” by world-class research institution in the category of “2014 Thailand Data Center Service Provider of the Year.”
- TCCT was the only representative of data center provider in Thailand to be selected as “Top 4” out of more than 100 providers in Asia Pacific in 2014 DCD Awards Asia Pacific (APAC) in the category 2014’s Innovation in the Medium Data Center in DataCenter Dynamics.



- เป็นตัวแทนผู้ให้บริการดาต้าเซ็นเตอร์ของไทยที่ได้รับคัดเลือกในลำดับ “1 ใน 4 (Top 4)” จากผู้ให้บริการศูนย์ข้อมูลกว่า 100 ราย ในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิกในงาน DCD Awards Asia Pacific (APAC) 2014 ประเภท “นวัตกรรมในศูนย์ข้อมูลขนาดกลาง” จาก DataCenter Dynamics



ร้านหนังสือเอเชีย บুকส์



3. ธุรกิจจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร

บริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ดำเนินธุรกิจจำหน่ายหนังสือและนิตยสารผ่าน บริษัท เอเชียบุ๊กส์ จำกัด ซึ่งเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายหนังสือภาษาอังกฤษ ภาษาไทย และภาษาต่างประเทศอื่นๆ อีกทั้งร่วมพิมพ์และเป็นผู้แทนจำหน่ายสิ่งพิมพ์จากสำนักพิมพ์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ นอกจากนี้บริษัทยังเป็นผู้แทนจำหน่ายนิตยสารต่างประเทศแต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย ตลอดจนเป็นผู้แทนจำหน่ายสินค้ากลุ่มไลฟ์สไตล์ สมุดโน้ต อุปกรณ์เครื่องเขียน และสินค้าเสริมสร้างการเรียนรู้และทักษะการอ่าน ตลอดจนพัฒนาการของเด็กในหลายระดับ

ปัจจุบัน บริษัท เอเชียบุ๊กส์ จำกัด เป็นผู้นำอันดับ 1 ในประเทศไทย สำหรับการขายและจำหน่ายหนังสือและนิตยสารภาษาอังกฤษผ่านช่องทางจำหน่ายค้าปลีกครอบคลุมทั่วประเทศ ซึ่งมีทั้งร้านหนังสือภายใต้แบรนด์ “Asia Books” และ “Bookazine” รวมกันกว่า 70 สาขาทั่วประเทศและ

3. Books and Magazines Distribution

Berli Jucker operates its book and magazine distribution through Asia Books Company Limited, the importer and distributor of books and magazines in Thai and Foreign languages as well as co-publisher with Thai and International Publishers. Apart from being the sole exclusive distributor of foreign language magazines and newspapers in Thailand, Asia Books has lifestyle products i.e. stationery, note books, products related to education and development that encourage creativity and learning skills for children of all ages.

At present, Asia Books Company Limited is considered as the number one English language book and magazine distributor in Thailand covering multi-channels of distri-



บริหารร้านหนังสือในสนามบินนานาชาติที่กรุงเทพฯ และ สนามบินภูมิภาคในต่างจังหวัด อีกทั้งบริษัทยังมีช่องทาง การจัดจำหน่ายขายส่งหนังสือครอบคลุมกว่า 300 ร้านค้าอื่นๆ ทั่วประเทศ เช่น เป็นผู้บริหารการขายหนังสือและนิตยสาร ภาษาอังกฤษในร้าน “B2S” จำนวน 14 สาขา และจัดส่ง สินค้าหมวดดังกล่าวให้กับร้านหนังสือหลักๆ ทั่วประเทศ อีกทั้งมีการจำหน่ายตรงให้กับห้องสมุด สถาบันการศึกษาต่างๆ บริษัทและองค์กรมากกว่า 400 แห่ง ตลอดจนจำหน่ายในงานแสดงสินค้าต่างๆ

การตลาด

ปี 2557 นับเป็นปีที่ท้าทายสำหรับธุรกิจร้านค้าปลีก สืบเนื่องจากปัจจัยภายนอก เช่น สถานการณ์การเมืองและ เศรษฐกิจ ตลอดจนพฤติกรรมของผู้บริโภคที่บริโภคสื่อและ เนื้อหารูปแบบดิจิทัลมากขึ้น และปัจจัยจากการเพิ่มขึ้นของ กลุ่มนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียที่มีความสนใจซื้อสินค้า ในกลุ่มไลฟ์สไตล์ สินค้าของที่ระลึก บริษัทจึงได้ปรับเปลี่ยน สัดส่วนและเพิ่มความหลากหลายของสินค้ากลุ่มไลฟ์สไตล์ ให้สอดคล้องกับภาวะตลาดและความต้องการของกลุ่มลูกค้า นอกจากนี้จากแนวโน้มการเติบโตของการขายในหมวดหนังสือ ภาษาอังกฤษสำหรับกลุ่มเด็กและเยาวชน บริษัทจึงได้ขยาย และเพิ่มเติมความหลากหลายของหนังสือในหมวดดังกล่าว เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้อ่าน

แนวโน้มการตลาดและการแข่งขัน

ด้วยความสัมพันธ์ที่ดีกับสำนักพิมพ์ทั้งในและต่างประเทศที่ มีมาตลอดระยะ 47 ปีของการดำเนินธุรกิจ ตลอดจนการครอง ส่วนแบ่งตลาดมากกว่าร้อยละ 85 ของมูลค่าตลาดหนังสือและ นิตยสารภาษาอังกฤษในประเทศไทย บริษัทจึงรักษาความเป็น ผู้นำในธุรกิจหนังสือและนิตยสารภาษาอังกฤษในประเทศไทย

เหตุการณ์สำคัญ บริษัท เอเชียบุ๊คส์ จำกัด ปี 2557

ในปี 2557 บริษัทมีความภาคภูมิใจอย่างยิ่งที่หนังสือ “กลางใจราษฎร์” ซึ่งบริษัทได้แปลและจัดพิมพ์นั้นได้รับคัดเลือก จากกรุงเทพมหานครเป็นวรรณกรรมประจำเขตพระนคร

bution i.e. retailing, wholesaling, direct sales including e-commerce. For retailing, the Company is operated under “Asia Books” and “Bookazine” brands with over 70 branches nationwide including bookshops in Bangkok and upcountry airports. In addition, the Company distributes English books and magazines to other 300 outlets throughout the country including 14 shops of B2S stores, as well as other chains stores. Besides, the Company offers direct sales to Educational Institutions, Libraries and private corporates of about 400 accounts and mobile sales in different trade exhibitions and fairs.

Marketing

2014 was a challenging year for books retail business due to external factors such as political unrest and economic recession as well as the shift in reading behavior to digital contents. With the increasing arrivals of Asian tourists, the Company adjusted product mix and varieties to serve customer trends by offering more lifestyle and souvenir product selection. Moreover, Asia Books increased book varieties for juvenile and teens in line with the growth of these segments.

Market Trend and Competition

With over 85% market share in English books and magazines in Thailand as well as its 47 years established business relationship with major publishers in Thailand and overseas, the Company well maintained its leadership in English book and magazines business in Thailand.

Major Events in 2014

In 2014, Asia Books Co., Ltd. was honored to be awarded by Bangkok Metropolitan for their published book “Klang Jai Raj” as an outstanding publication for Phra Nakhon District.

4. ธุรกิจร้านค้าปลีกเพื่อสุขภาพและ ความงาม

บริษัท เบอริลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจร้าน คา์ปลีกเพื่อสุขภาพและความงามสไตล์ญี่ปุ่นในนาม “OGENKI (โอเกนกิ)” โดยให้บริการสินค้าเพื่อดูแลทั้งเรื่องสุขภาพและ ความงามมากกว่า 6,000 รายการ กลุ่มสุขภาพประกอบด้วย ยา วิตามิน และอาหารเสริม (Health & Fitness) กลุ่มความ

4. Beauty and Wellness Store

Berli Jucker Public Company Limited operates Japanese style beauty and wellness retail stores under “OGENKI” brand offering more than 6,000 items of health & beauty products. The products and services include personal care, skincare and dermatological products, general cosmetics, beauty accessories, vitamins, dietary supplements, over-



งามประกอบด้วย เวชสำอาง (Derma Skin) ของใช้ส่วนตัว (Personal Care) ผลิตภัณฑ์บำรุงผิว (Skincare) เครื่องสำอาง (Cosmetics) อุปกรณ์ความงาม และสินค้าเบ็ดเตล็ด (Beauty Accessories & Others) และทางร้านยังมีเครื่องมือที่ทันสมัยเพื่อให้บริการตรวจเช็คสภาพผิวหน้า พร้อมให้คำแนะนำและวิธีการดูแลผิวหน้าที่ถูกต้องเหมาะสมกับสภาพผิวหน้าของท่านสุขภาพสตรี ซึ่งกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของโอเจนกิเป็นสุขภาพสตรี อายุ 30-35 ปี อาศัยอยู่ในเมือง ชื่นชอบการดูแลเอาใจใส่เรื่องสุขภาพและความงาม

ในปี 2557 ที่ผ่านมามีโอเจนกิได้เปิดดำเนินการเป็นจำนวนทั้งสิ้น 10 สาขา ได้แก่ สาขาโอโศกทาวเวอร์ส สาขาฟิวเจอร์ปาร์ค รังสิต สาขาเซ็นทรัลพระรามสาม สาขาเซ็นทรัล ชลบุรี สาขาเซ็นทรัล บางนา สาขาเซ็นทรัล แจ้งวัฒนะ สาขาเดอะมอลล์ งามวงศ์วาน สาขาโรบินสัน บางรัก สาขาซีคอนสแควร์ และสาขาอยุธยาซิตี้พาร์ค

การตลาด

โอเจนกิได้มุ่งเน้นยุทธศาสตร์ด้านการสรรหาสินค้าและบริการที่แตกต่าง เพื่อตอบสนองต่อรูปแบบการใช้ชีวิตของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย ไม่ว่าจะเป็นการสรรหาสินค้าที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะ สินค้าที่มีคุณภาพ ตลอดจนสินค้านวัตกรรม ซึ่งเป็นที่นิยมต่อกลุ่มเป้าหมาย ตลอดจนการปรับปรุงเรื่องสัดส่วนของสินค้าแต่ละร้านเพื่อเพิ่มความหลากหลายและเหมาะสมกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมายมากขึ้น รวมไปถึงการสื่อสารถึงผู้บริโภคที่มีไลฟ์สไตล์เปลี่ยนแปลงจากเดิม โดยผ่านช่องทางโอเจนกิเฟสบุ๊ค อินสตาแกรม บล็อกเกอร์ และกลุ่มสินค้าจากดาราและเซเลบริตี้

ยุทธศาสตร์ที่สำคัญอีกประการหนึ่งของโอเจนกิคือการให้ความสำคัญกับลูกค้าเป็นอันดับแรก การออกแบบการให้บริการลูกค้าในส่วนหน้าร้าน ทุกๆ วันพนักงานที่ให้บริการจะต้องมุ่งมั่นมอบบริการที่เป็นมิตรและดีที่สุดสำหรับลูกค้าของเราทั้งลูกค้าประจำและลูกค้าใหม่ให้มีความพึงพอใจ ทั้ง

the-counter drugs and dispensary under supervision of licensed pharmacists. Ogenki also offers special services for facial skin testing and facial skin care by professional advisers. The target group is women aged between 30-35, living in the city and who love to take care of their health and beauty.

Since 2013, Ogenki has opened 10 branches in Asoke Towers, Future Park Rangsit, Central Plaza Rama 3, Central Plaza Chonburi, Central Plaza Bangna, Central Plaza Chaengwattana, The Mall Ngamwongwan, Robinson Bangrak, Seacon Square Srinakarin and Ayuthaya City Park.

Marketing

One of the company's strategies for energizing sales growth and to differentiate from other competitors in the market is to offer a unique, high-quality and innovative array of both health and beauty products. Ogenki opens another channel to directly communicate with customers on social media such as Facebook (www.facebook.com/ogenkipage), Instagram ([ogenki-th](https://www.instagram.com/ogenki-th)), Blogger and Celebrity's product.

The entire workforce is focused on our top priority customer satisfaction. On daily basis, our employees, at their best effort, try to improve business operation, providing better service to our current customers and to attract new ones as well. As we expand our offerings, we are also improving the quality of our customer services at shop floor area and cashier points. The pricing, design, themes and signages are adjusted and designed to provide better customer experience and service.

Ogenki introduced its first loyalty card in October 2014.



โอเจนกิ

ในส่วนให้บริการที่จุดแคชเชียร์และในพื้นที่ขาย นอกจากนั้น มีการปรับปรุงเรื่องภาพลักษณ์ด้านราคา การออกแบบดีไซน์ บ้ายบ่งชี้ต่างๆ เพื่อให้ลูกค้าได้รับความสะดวกและมีความพึงพอใจมากขึ้น

โอเจนกิได้ออกบัตรสมาชิกมาใช้เพื่อความสะดวกในการให้บริการลูกค้าเมื่อเดือนตุลาคม 2557 จากข้อมูลลูกค้าที่ได้จากสมาชิกทั้งหมด ทางบริษัทได้นำมาวิเคราะห์เพื่อปรับปรุงการให้บริการทั้งในส่วนของสินค้า ราคา การบริการ ตลอดจนศึกษาไลฟ์สไตล์และพฤติกรรมของลูกค้า เพื่อยืดอายุการตลาดโปรแกรมทางการตลาดของบริษัทในอนาคต

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

จากการศึกษากลุ่มธุรกิจค้าปลีกและค้าส่งยังเป็นธุรกิจที่มีความสำคัญต่ออัตราการเจริญเติบโตของประเทศ ปัจจุบันสถานการณ์การเมืองเริ่มมีทิศทางที่ดีขึ้น ส่งผลให้ความเชื่อมั่นของผู้บริโภคมีแนวโน้มดีขึ้นเป็นลำดับ และคาดการณ์ว่าปี 2558 จะดีขึ้นกว่าปี 2557 โดยคาดว่าทิศทางการค้าปลีกและค้าส่งในอีก 5 ปีข้างหน้าจะขยายตัวโดยเฉลี่ยอยู่ที่ร้อยละ 7-8 ต่อปี (2558-2562) เพิ่มขึ้นจากอัตราการขยายตัวเฉลี่ยต่อปีในช่วง ปี 2553-2557 อยู่ที่ร้อยละ 5 ต่อปี เช่นเดียวกับธุรกิจร้านค้าปลีกเพื่อสุขภาพและความงามที่มีอัตราการเติบโตอย่างต่อเนื่องโดยเฉลี่ยประมาณร้อยละ 10 ต่อปี เพราะการขยายตัวของสังคมเมือง รวมถึงนโยบายการเปิดประชาคมเออีซี ซึ่งเป็นโอกาสในการรองรับนักท่องเที่ยวที่จะเข้ามา และโอกาสในการขยายฐานลูกค้าก็จะมีเพิ่มมากขึ้น

สำหรับสภาพการแข่งขันในปัจจุบันพบว่าการแข่งขันในธุรกิจนี้ มีผู้เล่นรายใหม่ๆ เข้ามาเล่นในตลาดเพิ่มขึ้น ทำให้

Based on the information received through application of loyalty card which enables us to collect and analyze information about customers, their lifestyle and behavior, we can improve quality of services, products, prices as well as create future marketing campaigns.

Market Trend and Competition

According to our study, retail and wholesale industry remain the major influence factors for national growth. Since the political situation is more stable this year, it creates the confidence among customers and is expected to be even better in 2015. The expansion of retail and wholesale business growth in the next five year (2014-2018) is expected be at the average of 7-8%, compared to expected growth during 2010 - 2014 at 5%. Likewise, the growth of health and beauty retail business is expected to be steady averaging by 10% per year as a result of the expansion of urban society and the upcoming AEC, which will be the big opportunity to prepare for more foreign tourists.

The competition in the industry becomes more intense as there are more new players in the market, consequently, retailers need to adjust and improve their strategies in order to compete in the market. The additional factors that should be considered as an opportunity to expand the target customers and to adapt in the retail business is the upcoming aging society, the increasing rate of sparse families as well as the increased frequency of buying.



ธุรกิจค้าปลีกต้องปรับตัวให้ทันกับตลาด โดยตัวแปรและปัจจัยอื่นๆ ที่ต้องพิจารณาต่อการปรับตัวของธุรกิจค้าปลีกก็คือ การเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ ตลอดจนขนาดของครัวเรือนเล็กลงหรือเป็นโสดมากขึ้น พฤติกรรมของผู้บริโภคมีการเพิ่มความถี่ในการซื้อมากขึ้น

เหตุการณ์สำคัญธุรกิจร้านค้าปลีกเพื่อสุขภาพและความงาม “โอเกนกี”

- กิจกรรม Sun Safety Sharing โอเกนกีได้จัดกิจกรรมเชิญชวนลูกค้าและประชาชนผู้สนใจร่วมบริจาคครีมกันแดดให้กับน้องๆ ผู้อุทิศตนในการทำงานเพื่อสังคมผ่านมูลนิธิกระจกเงา ซึ่งเป็นองค์กรพัฒนาเอกชนที่ทำงานด้านพัฒนาสังคม เช่น งานด้านสิทธิมนุษยชน งานด้านสื่อและเทคโนโลยีสารสนเทศ งานพัฒนาอาสาสมัครและการแบ่งปันทรัพยากร เพื่อเพิ่มศักยภาพในการเรียนรู้และการใช้ชีวิต
- กิจกรรม Run & Ride for Children's Chance 2014 กิจกรรมเพื่อเป็นส่วนหนึ่งของชุมชน และการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีให้กับโอเกนกีในด้านสุขภาพ โดยนารายได้จากการขายสินค้าในงานเข้ากองทุน New Life เพื่อช่วยเหลือผู้ป่วยเด็กที่ต้องได้รับการรักษาด้วยการปลูกถ่ายไขกระดูก และรักษาโรคกระดูกสันหลังคดที่ขาดโอกาสในการรักษา ร่วมกับโรงพยาบาลสมิติเวช สาขาศรีนครินทร์

Major Events in 2014

- Sun Safety Sharing Project—under collaboration with the Mirror Foundation, formerly known as Mirror Art Group, a non-government organization based in northern Thailand in Chiang Rai Province's sub-district of Mae Yao. The organization aims to help the hill tribe people around the area with issues such as citizenship, drug abuse, erosion of culture and the trafficking of women and children through several projects. Founded in 1991, the Foundation has been working over 15 years to promote the rights of the hill tribes. With its bannok.com website, it has recruited local volunteers and donations to help out at the hill tribe villages. Now the foundation has many kinds of volunteering and mostly was working in the outdoor. Ogenki considered that these volunteer may need a skin protection whilst working outdoor then Ogenki with collaboration with our partners and customers is willingly to donate sun screen lotion for this project.
- Run & Ride for Children's Chance 2014—The Run & Ride for children's chance 2014 with Samitivej Srinakarin hospital Samitivej Srinakarin Hospital was hosted to raise funds for the Samitivej New Life Foundation, on 29 November 2014 with charity run and cycling activity. The Samitivej New Life Foundation, founded in 2010, provides access to medical treatment for underprivileged children suffering from congenital heart disease and scoliosis, and those in need of bone marrow transplants. To distribute the good image as health and beauty retail leader, Ogenki together with our customers participated and donated money for this project.

5. ธุรกิจออนไลน์

หน่วยงานธุรกิจออนไลน์ดำเนินธุรกิจประเภทพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-Commerce) ในรูปแบบของการกระจายและจัดจำหน่ายสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์ทั้งเว็บไซต์และโทรศัพท์เคลื่อนที่สมาร์ทโฟน โดยมีนโยบายการทำธุรกิจทั้งแบบค้าปลีกและค้าส่ง

1. ธุรกิจค้าปลีกผ่านช่องทางออนไลน์

ปัจจุบันประกอบไปด้วย

www.asiabooks.com (เอเชียบุ๊คสดอทคอม) เว็บไซต์ที่จำหน่ายหนังสือภาษาอังกฤษมากที่สุดในประเทศไทย ให้ผู้ที่ชื่นชอบการอ่านหนังสือ เลือกซื้อได้ทั้งในรูปแบบเล่มทั่วไปและดิจิทัล หรือ E-Book นอกจากนี้ยังมีการจัดจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องเขียน และอุปกรณ์ต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง

5. E-Commerce

E-Commerce Department is designated to operate in E-Commerce field with distribution and sales through online media: websites and smartphones for both wholesale and retail businesses.

1. Retail business through online channels.

The retail business through online channels consists of

www.asiabooks.com: the website that provides biggest range of English books in Thailand for those who love reading. The books can be purchased in digital format (E-books) and hard copies. In addition, Asia Books also



www.voltstore.com (โวลต์สโตร์ดอทคอม) เว็บไซต์ที่จำหน่ายสินค้าไอทีและอิเล็กทรอนิกส์มากมายหลายประเภท อาทิ เช่น โทรศัพท์มือถือ คอมพิวเตอร์ โน้ตบุ๊ก และอุปกรณ์เสริมต่างๆ ตลอดจนเครื่องใช้ไฟฟ้าในครัวเรือน เครื่องเสียง และอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์สำหรับรถยนต์ รวมกว่า 1,000 รายการ จากแบรนด์ชั้นนำทั่วโลก

2. ธุรกิจค้าส่งผ่านทางช่องทางออนไลน์

ทางหน่วยงานมีภารกิจหลักในการนำสินค้าที่ผลิตและจัดจำหน่ายโดย BJC ไปกระจายยังช่องทางออนไลน์ต่างๆ ทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ ในปัจจุบัน มีการจัดจำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภคของ BJC ไปยังเว็บไซต์หลายแห่ง เช่น เซ็นทรัลออนไลน์ (central.co.th) ลาซาด้า (lazada.co.th) และเว็นบีดอทคอม (venbi.com) เป็นต้น เพื่อตอบรับกับกระแสความนิยมการช้อปปิ้งออนไลน์ที่เพิ่มขึ้นของผู้ใช้อินเทอร์เน็ตในประเทศไทย

การตลาด

หน่วยงานธุรกิจออนไลน์ เน้นการทำตลาดผ่านช่องทางออนไลน์เป็นหลัก เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่มีพฤติกรรมซื้อสินค้าออนไลน์ ซึ่งในประเทศไทยมีมากถึง 26 ล้านคน ทั้งยังมีอัตราการใช้อินเทอร์เน็ตผ่านทางโทรศัพท์มือถือเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องอีกด้วย (ข้อมูลจากศูนย์เทคโนโลยีอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์แห่งชาติ หรือ NECTEC)

ในด้านสินค้าและบริการของหน่วยงานธุรกิจออนไลน์นั้น

has stationery products and related equipments for sale.

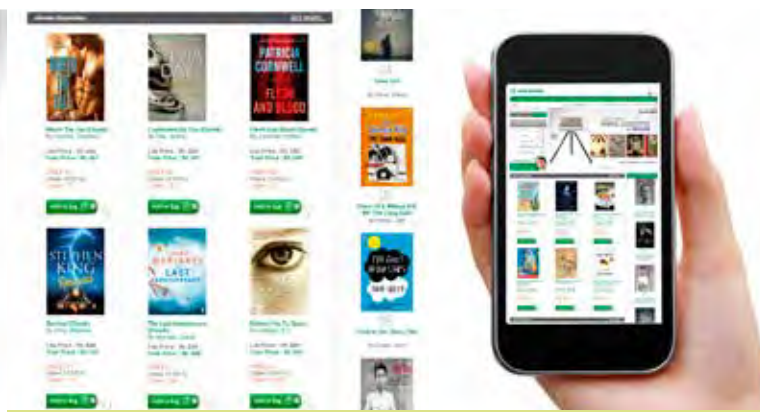
www.voltstore.com: the online market place which offers diversified product categories of more than 1,000 leading brands worldwide. The products include IT and electronics products such as mobile phones, computers, laptops and peripherals including electronic appliances as well as stereo and consumer electronic gadgets for cars.

2. Wholesale business through online channels

The wholesale business is conducted through online channels both locally and internationally. The products are either manufactured or distributed by BJC. At present BJC's consumer products are distributed through many websites such as central.co.th, lazada.co.th and venbi.com in response to the growth of online shopping trend in Thailand.

Marketing

Based on information from NECTEC, There are up to 26 million people in Thailand who buy products online while the use of the Internet via mobile phones is increasing steadily. Seeing this as a great potential, Online Business Department mainly focuses on online marketing in order to reach the target customers.



มุ่งมั่นที่จะตอบสนองความต้องการของลูกค้าทุกไลฟ์สไตล์ ด้วยการคัดสรรสินค้าที่ดีและมีคุณภาพ พร้อมให้บริการอย่างใกล้ชิดในทุกขั้นตอนการซื้อขาย ภายใต้นโยบาย “สินค้าเหมือนกัน บริการต่างกัน” โดยลูกค้าสามารถชำระสินค้าได้หลากหลายช่องทาง (Multi-channel Payment) กล่าวคือ สามารถชำระเงินผ่านบัตรเครดิต โอนผ่านเอทีเอ็ม และอินเทอร์เน็ตแบงกิ้ง การชำระเงินผ่านเคาน์เตอร์เซอร์วิส รวมไปถึงการชำระเงินเมื่อส่งสินค้า (Cash on Delivery) นอกจากนี้ หน่วยงานธุรกิจออนไลน์ยังผลักดันให้เกิดบริการส่งสินค้าให้ถึงมือลูกค้าภายใน 1 วัน หลังจากการสั่งซื้อ (Next Day Delivery) บริการรับเปลี่ยนหรือคืนสินค้า และบริการรับประกันสินค้าเพิ่มจากแบรนด์สินค้าสูงสุด 6 เดือน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าที่ซื้อสินค้าจากทุกเว็บไซต์ที่อยู่ภายใต้การบริหารจัดการของหน่วยงาน หน่วยงานธุรกิจออนไลน์มีทีมงานที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในธุรกิจอีคอมเมิร์ซ เป็นผู้คัดสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพและเป็นที่ต้องการของผู้บริโภค ทั้งที่ผลิตในประเทศไทยและต่างประเทศ นอกจากนี้ยังได้นำผลิตภัณฑ์ของ บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นผู้ผลิตและจัดจำหน่ายสินค้า กระดาษออกสู่ตลาดอีคอมเมิร์ซ เพื่อให้ลูกค้าเข้าถึงสินค้าของบีเจซีให้มากที่สุด ไม่ว่าลูกค้าจะทำการซื้อผ่านเว็บไซต์ใดๆ ก็ตาม

แนวโน้มตลาดและการแข่งขัน

หน่วยงานธุรกิจออนไลน์มีแผนที่จะขยายธุรกิจอีคอมเมิร์ซไปยังหมวดสินค้าประเภทอื่นๆ ที่มีแนวโน้มในการซื้อขายออนไลน์เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เช่น สินค้าแฟชั่น สินค้าสำหรับแม่และเด็ก เฟอร์นิเจอร์และของตกแต่งบ้าน เป็นต้น

All of E-Commerce products are well selected to meet the needs of all lifestyles; while during purchase procedure is implemented to ensure that buyers will be served under policy “same product, different service.” Further advantage comes with Multi-channel Payment where buyers can easily choose the method of payment through various options such as credit cards, other bank payment cards, internet banking, counter service or even payment upon delivery (Cash on Delivery). To achieve professional standard and to be entrusted by customers that products under distribution of BJC’s E-Commerce are the best choice, we focus on different strategies to support the sales. For example, Next Day Delivery is the campaign launched to deliver product to customers within 1 day after purchase; exchange or refund of goods; extended warranty period in addition to the original warranty of each product. Management team of E-Commerce Department are experienced and skilled in online business. Products manufactured in Thailand and overseas are carefully selected to meet consumer’s expected standards. Moreover, E-Commerce Department puts the products manufactured by Berli Jucker Public Co., Ltd. in e-commerce market to ensure that customers will have access to the products from any possible online channels.

Market Trend and Competition

E-Commerce plans to extend product categories based on the growth of each particular product through online media such as fashionable accessories, mother and kids products, furniture and house decorations.

สินค้าของ บีเจซี

Our Brand

ตราสินค้าของบีเจซี

กลุ่มสินค้าและบริการทาง อุปโภคบริโภค

ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว

- สบู่และครีมอาบน้ำแพรอต โกลด์
- สบู่และครีมอาบน้ำ พฤษา นกแก้ว
- สบู่และครีมอาบน้ำแพรอต เนเชอรัลการ์ด
- สบู่เหลวเดอร์มาพอน
- เครื่องสำอางตราเบอร์ลี่ป๊อปส์
- ผลิตภัณฑ์กันยุงสำหรับผิวเบลล์
- ผลิตภัณฑ์บำรุงผิวหน้า พรีเมติกา
- ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว หิมาลายา

ผลิตภัณฑ์อาหาร

- เทสโต
- ปาร์ตี้
- ปาร์ตี้ป๊อปคอร์น
- แคมป์ส
- โดโซ
- แคมป์ส ช็อคโกแลต
- โกโก้ดัทช์

ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว โดยยูเบีย อุตสาหกรรม

- ไทยแลนด์ เดอลุกซ์

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์ จำกัด

- เซลล็อกซ์
- ซิลค์
- เบลล์
- แม็กซ์โม

กลุ่มสินค้าและบริการทาง เทคนิค

ฝ่ายเทคโนโลยีอุตสาหกรรม

แผนกวิศวกรรม

- BerliCrane
- BJC Storage System
- Bermatic
- Berlitronic

แผนกกราฟิก

- BJC Graphics

ตราสินค้าที่บีเจซีให้ บริการทางการผลิต

กลุ่มสินค้าและบริการทาง อุปโภคบริโภค

กลุ่มธุรกิจอาหาร

- Farmer John
- โอโนริ
- คารามูโจ

บีเจซี ฟู้ดส์ (มาเลเซีย) เอสดี เอ็น บีเอชดี

- Wise
- คาลบี้
- เทสโต

Brands We Own

Consumer Supply Chain

Personal Care Product:

- Parrot Gold Bar Soap and Parrot Gold Shower
- Parrot Botanicals Bar Soap and Shower Cream
- Parrot Natural Guard Bar Soap and Shower Cream
- Dermapon
- Berli Pops Cosmetics
- Belle Mosquito Repellent
- Premedica
- Himalaya

Snack Food Products:

- Tasto
- Party
- Party Popcorn
- Campus
- Dozo
- Campus Choco drink (U.H.T)
- Cocoa Dutch

Personal Care Products under Rubia Industries

- Thailand Deluxe

Berli Jucker Cellox Limited

- Cellox
- Zilk
- Belle
- Maxmo

Technical Supply Chain

Industrial and Trading Division

Engineering Department

- BerliCrane
- BJC Storage System
- Bermatic
- Berlitronic

Graphic Department

- BJC Graphics

Brands We Serve

Consumer Supply Chain Personal Care Products:

Food Products

- Farmer John
- Onori
- Karamucho

Berli Jucker Foods (Malaysia) SDN BHD

- Wise
- Calbee
- Tasto



กลุ่มสินค้าและบริการทาง บรรจุภัณฑ์

- เบียร์ช้างคลาสสิก
- เบียร์ช้างไลท์
- เบียร์ช้างดราฟต์
- เบียร์ช้างเอ็กซ์พอร์ต
- เบียร์เฟดเดอร์บรอย
- เบียร์อาชา
- แมโขง
- แสงโสม
- หงส์ทอง
- เบลนด์ 285
- เบลนด์ 285 ซิกเนเจอร์
- คราวน์ 99
- บรันดีเมอริเดียน
- สุราขาว
- สปอนเซอร์
- สตาร์พลัส
- กระทั่งแดง
- แรเงอร์
- พาวเวอร์ พลัส
- คาราบาวแดง
- ชัน สปาร์ค
- สปาย ไวน์ คูลเลอร์
- สเมอร์นอฟ
- โออิชิ กรีนที
- เอส
- สไปรท์
- โค้ก
- แฟนต้า
- อาร์ซี โคล่า
- อาร์ซี รอยัล
- ไวตามิลค์
- โซดาช้าง
- น้ำดื่มช้าง
- แบรนต์
- วิต้า
- เจนยู
- อินเนอร์ไลน์
- เบซซ์
- เฮลซ์บลูบอย
- โอวัลติน
- เนสกาแฟ
- แม่ประนอม
- ง่วนเชียง
- โรซ่า
- ภูเขาทอง
- ซ้อยส์
- พันท้ายนรสิงห์
- อ.ส.ร.
- แม็กกี้
- แม็กซ์ซัพ
- ชาวกะ
- แม่พลอย
- ยอดดอย
- นมอัดเม็ดซี-ดาว
- หยั่น หว่อ หยุ่น
- ตราเด็กสมบูรณ์
- แม่ครัว
- ฉลากทอง
- ปลาหมึก
- สิ้นธุ์สมุทร
- ไฮเนส
- เบสท์ ฟู้ดส์
- ยู เอฟ ซี
- แม่ศรี
- ตะไคร้
- ม้าบิน
- ไฮ-คิว
- สุขุม
- ดอยคำ
- อิมพีเรียล
- ทิพรส
- ต้าก๊ี้ หยั่น หว่อ หยุ่น
- ศรีราชาพานิช
- สุริย์ อินเตอร์ฟู้ดส์
- มรดก
- เอ็กซ์โซติก ฟู้ด
- เพียวฟู้ดส์
- น้ำปลาตราหอยนางรม
- ซ้อนทอง
- ตราเกษตร
- เทสโก้
- กิฟพารีน
- หอยนางรม
- โลโบ
- ภูเก็ต
- แม่จินต์
- อร่อยดี
- เทสต์ เนอร์วาน่า
- โกลเด้นแพน
- ชันซอส
- ชั่งทอง
- ฉั่วฮะเส็ง
- ตราน้ำใจ
- ราชา
- ตรากุ๊้ง
- แกรนด์ มอนเต้
- วิทยาศาสตร์
- ซาร่า
- เพ็ญภาค

Packaging Supply Chain

- Chang Classic Beer
- Chang Light Beer
- Chang Draught Beer
- Chang Export Beer
- Federbrau Beer
- Archa Beer
- Mekhong Whisky
- Sangsom Whisky
- Hong Thong Whisky
- Blend 285 Whisky
- Blend 285 Signature
- Crown 99
- Meridian Brandy
- White Spirit
- Sponsor
- Start Plus
- Krating Daeng
- Wrangyer
- Power Plus
- Carabao Dang
- Sun Spark
- Spy Wine Cooler
- Smirnoff
- OISHI Green Tea
- est
- Sprite
- Coke
- Fanta
- RC Cola
- RC Royal
- Vitamilk
- Chang Soda Water
- Chang Water
- Brand's
- Veta
- Gen U
- Innershine
- Bezz
- Hale's Blue Boy
- Ovaltine
- Nescafe`
- Mae Pranom
- Nguan Chiang
- Roza
- Golden Mountain
- Choice
- Pantai Norasingh
- Or Sor Ror
- Maggi
- Maxchup
- Chao Koh
- Mae Ploy
- YodDoi
- She-Cow
- Yan Wal Yun - Deksomboon
- Mae Krua
- Gold Label
- Squid
- Sinsamut
- Heinz
- Best Foods
- UFC
- Mae Sri
- Takrai
- Mabin
- Hi-Q
- Sukhum
- Doikam
- Imperial
- Tiparos
- Takee Yan Wal Yun
- Sriraja Panich
- Suree Interfoods
- Moradok
- Exotic Food
- Pure Foods
- Oyster Fish Sauce
- Chon Thong
- Kaset Brand
- Tesco
- Giffarine
- Oyster
- Lobo
- Cook Thong
- Mae Jin
- Aroy-d
- Taste Nirvana
- Golden Pan
- Sun Sauce
- Chang Thong
- Chua Ha Seng
- Nam Jai Brand
- Rajah
- Tra Koong
- Grand Monte
- Vidhyasom
- Sara
- Penpark
- Vejpong

- เวชพงศ์
- หมอเส็ง
- ตราปืนไขว้
- ซุปเปอร์เซฟ
- ลิตเตอร์ไพรซ์
- กุ้งไทย
- เพ็นต้า
- พ็อทวัญ
- ดีดี
- ไทยดีไลท์
- กู๊ดไลฟ์
- องค์การเภสัชกรรม
- สอนจิตรลดา
- ดี-เซเวน
- นีโอซูกี้
- ซิลเวอร์เลค วินยาร์ด
- เนเจอร์ริช
- น้ำปลาตราหอยเป่าฮื้อ
- วิลเลจ ฟาร์ม
- โคฟี
- มงต์ เฟล
- บริงค์
- เวคกี้
- โฟฟุซัง
- ฮอกไกโด
- นางรำ
- เจ้เล็ก
- กอไผ่
- ตรามือที่ 1
- เล็งเฮง
- ไทยเฮอริเทจ
- ไทย เอ. ดี.
- ที. เอ. เอส.
- สก๊อต
- สก๊อต คิตซ์
- จินเจน
- แรม
- เมกาเซฟ
- ทานตะวัน
- ควีน
- ชบา

ส่งออก

- ภูเก็ตเบียร์
- เบียร์ลาว
- แกรนด์ รอยัล วิสกี
- นัมเบอร์วัน
- คลับเบียร์
- เซเวนอัพ
- เป๊ปซี่
- เนสกาแฟ

ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว บริษัท ภูมิ อุตสาหกรรม จำกัด

- สบู่เดทตอล
- สบู่เบบี้มายด์
- สบู่เอวอน
- เครื่องสำอางเอวอน
- เครื่องสำอางนีเวีย
- เครื่องสำอางนาทริฟ
- ชูกัส
- คลอริฟินซี
- สวีท เพอร์เฟค
- เด็นเทียม
- เดอร์มิส
- ดร.สมชาย
- แอคน์ เอ็ด
- ซ็อคโกแลตบิกบี
- นีโอออน
- ตาบู
- ยาสีฟันสปาร์คเคิล

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ออกซ์ จำกัด

- เทสโก้
- เทสโก้ เอฟเวอร์ดีเลย์ เวลู
- เอโร
- ท็อปส์
- แฟร์ไพรซ์ ดีลักซ์ซอฟท์

ตราสินค้า ที่เป็นธุรกิจร่วมทุน

- แอคทีเวีย

- Morseng
- Waugh's Curry
- Super Save
- Leader Price
- Kung Thai
- Penta
- Por Kwan
- Dede
- Thai Delight
- Good Life
- GPO
- Suanjitladda
- D7
- Neo Suki
- Silverlake Vineyard
- Naturich
- Abalone Brand
- Village farm
- Cofe
- Mont Fleur
- Blink
- Wakie
- Tofusan
- Hokkaido
- Thai Dancer
- J-Lek
- Kor Pai
- Hand Brand NO 1
- Leng Heng
- Thai Heritage
- Thai A.D.
- T. A. S.
- Scotch
- Scotch Kids
- Jinjane
- Ram
- Megachef
- Tantawan
- Queen
- Chabaa

Export

- Phuket Beer
- Beerlao
- Grand Royal Whisky
- Number 1
- Club Beer
- 7up
- Pepsi
- Nescafe

Personal Care Products under Rubia Industries

- Dettol
- Babi Mild
- Avon
- Nivea
- Natriv
- Sugus
- Corifin C
- Sweet Perfect
- Dentium
- Kiddy Choice
- Dermist
- Dr.Somchai
- Acne aid
- Big B
- Neon
- Tabu
- Sparkle

Berli Jucker Cellox Limited

- Tesco
- Tesco Everyday Value
- Aro
- Tops
- Fair Price Deluxe Soft

Brand we joint venture

- Activia



ตราสินค้าที่บีเอสซี เป็นผู้จัดจำหน่าย

กลุ่มสินค้าและบริการทาง อุปโภคบริโภค ธุรกิจอาหาร

- นมยูเอชที จิตรลดา
- โกโก้ดัทช์
- ที-เบรค
- กาโตะ
- คูลโคโค
- โดล
- แอคทีเวีย
- กระทั่งแดง
- สามแม่ครัว
- เอฟ แอนด์ เอ็น
- คาร์เนชั่น
- เนสท์เล่ ตรามี่
- มามา
- ทานตะวัน
- วอนท์ วอนท์
- แยมบี
- โดโซะ
- เฮลซ์บูบอย
- คราวน์ 99
- เมอร์เดียน
- ดัชมิลล์
- ไบเล่
- อาท
- คิริน
- ซัมเมอร์

ผลิตภัณฑ์เครื่องใช้ส่วนตัว

- แปรงสีฟันวิกเตอร์
- ผ้าอ้อมเด็กตราเพชร
- ผลิตภัณฑ์ปรับอากาศกลด
- ผลิตภัณฑ์ป้องกันและกำจัดแมลงตราใบกอน
- ผลิตภัณฑ์ป้องกันยุงออฟ
- ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตราเบ็ด
- ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตรามิสเตอร์มัสเซล
- ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตรา Pledge
- ผลิตภัณฑ์ดูแลรักษารถยนต์ตราคิต
- ผลิตภัณฑ์รักษารองเท้าตรากีวี
- ผลิตภัณฑ์ปรับอากาศตราชาวาเด
- ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดตราสปากลิ้น

ฝ่ายเครื่องเขียนและไลฟ์สไตล์

- 3M
- Double A
- STABILO
- UHU
- TOPPS
- Unimass
- ซัมซุง
- โซนี่
- อีเลคโตรลักซ์
- แอลจี
- ชาร์ป
- เจบีแอล
- โอลิมปัส
- พานาโซนิก

กลุ่มสินค้าและบริการทาง เวชภัณฑ์

ฝ่ายเวชภัณฑ์

- 3M
- Ansell
- Astellas Pharma
- Bharat Serums and Vaccines
- Bio Sidus
- BPL
- Boryung Biopharma
- CCM Pharma
- CJ Corp.
- Chokdee
- Cocokara
- Convatec
- Daito
- Dr. Willmar Schwabe
- Eurodrug
- Fountain Health
- Haidylena
- Hugel
- Lyomark Pharma
- Myungmoon
- Nirma
- Nipro
- Owen Mumford
- Pharmathen
- Pierre Fabre
- SciGen
- SMB Technology
- Synthon
- Teijin

Brands we represent

Consumer Supply Chain Food Products

- UHT Chitralada
- Coco Dutch
- Tea Break
- Kato Fruit
- Kool Koko
- Dole
- Activia
- Red Bull
- Three Ladies Cook
- F&N
- Carnation
- Nestle-Bear Brand
- Mama
- Thantawan
- Want Want
- Yappy
- Dozo
- Hale's blue boy
- Crown 99
- Meridian
- Dutchmill
- Bireley
- ARS
- Kirin
- Zummer

Personal Care Products

- Victory
- Drypers
- Glade
- Baygon
- Off
- Duck
- Mr.Muscle
- Ziploc
- Pledge
- Kit
- Kiwi
- Sawaday
- Spa Clean

Stationery & Life Style Division

- 3M
- Double A
- STABILO
- UHU
- TOPPS
- Unimass
- Samsung
- Sony
- Electrolux
- LG
- Sharp
- JBL
- Olympus
- Panasonic

Health Care Supply Chain

Pharmaceutical Division

- 3M
- Ansell
- Astellas Pharma
- Bharat Serums and Vaccines
- Bio Sidus
- BPL
- Boryung Biopharma
- CCM Pharma
- CJ Corp.
- Chokdee
- Cocokara
- Convatec
- Daito
- Dr. Willmar Schwabe
- Eurodrug
- Fountain Health
- Haidylena
- Hugel
- Lyomark Pharma
- Myungmoon
- Nirma
- Nipro
- Owen Mumford
- Pharmathen
- Pierre Fabre
- SciGen
- SMB Technology
- Synthon
- Teijin



- Taiko
- Venus Remedies
- Will Pharma
- Yoo Young Pharm

ฝ่ายการแพทย์

- Acare
- ACTEON GROUP
- AC INTERNATIONAL
- AGFA Healthcare
- Akron
- ALOKA -HITACHI Co.,Ltd
- ANT
- Argon Medical Devices, Inc.
- Array Corporation
- BARCO
- BARD International, Inc.
- BIODYNE (CELLPREP)
- BRUMABA
- BT Inc.
- Cannon
- Cardiac Science
- CUSTOMED
- CHATTANOOGA
- Christie
- CSZ
- Crystal View
- DITER
- DK Medical System Co., Ltd.
- EBM Technologies USA LLC
- EMS
- Encapture MD
- EOS imaging
- Erler Zimmer
- Fiagon
- FUJIFILM Sonosite, Inc.
- Geuder
- HOLOGIC, Inc.
- HITACHI, Inc.
- HUNTLEIGN
- Hybribio
- IML
- KLS Martin
- KONAN
- Kyoto Kagaku
- LAERDAL
- LISA

- LEICA
- MedCubes
- MEDTRON AG
- MEDIFA
- MODERNSOLID
- MAGSTIM

- Natus
- NEUROLOGICA Corporation, a subsidiary of Samsung Electronics
- OPTOVUE
- OCULUS
- OrthoView
- QIAGEN
- Quantel Medical
- RADIM DIAGNOSTICS (SPRINT LAB)
- RICHARD WOLF
- SHIMADZU Corporation
- SUPERSONIC IMAGINE, Inc.
- SCHWARZER
- SHD
- TERARECON
- TECHNIDATA
- TOMTEC
- Viasonix
- VIDAR System Corporation
- WIDE Corporation
- WR Medical Electronics
- ZOLL MEDICAL Corporation
- 3 Disc

กลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค

แผนกวิศวกรรม

- AKAPP
- Albany
- CM
- EFACEC
- Fairbanks
- ฮิตาชิ
- J.D.N
- Kelley
- Kuli
- Raynor
- ยेल
- เครื่องแยกก๊าซ

- Taiko
- Venus Remedies
- Will Pharma
- Yoo Young Pharm

Medical Division

- Acare
- ACTEON GROUP
- AC INTERNATIONAL
- AGFA Healthcare
- Akron
- ALOKA -HITACHI Co.,Ltd
- ANT
- Argon Medical Devices, Inc.
- Array Corporation
- BARCO
- BARD International, Inc.
- BIODYNE (CELLPREP)
- BRUMABA
- BT Inc.
- Cannon
- Cardiac Science
- CUSTOMED
- CHATTANOOGA
- Christie
- CSZ
- Crystal View
- DITER
- DK Medical System Co., Ltd.
- EBM Technologies USA LLC
- EMS
- Encapture MD
- EOS imaging
- Erler Zimmer
- Fiagon
- FUJIFILM Sonosite, Inc.
- Geuder
- HOLOGIC, Inc.
- HITACHI, Inc.
- HUNTLEIGN
- Hybribio
- IML
- KLS Martin
- KONAN
- Kyoto Kagaku
- LAERDAL
- LISA
- LEICA
- MedCubes
- MEDTRON AG
- MEDIFA

- MODERNSOLID
- MAGSTIM
- Natus
- NEUROLOGICA Corporation, a subsidiary of Samsung Electronics
- OPTOVUE
- OCULUS
- OrthoView
- QIAGEN
- Quantel Medical
- RADIM DIAGNOSTICS (SPRINT LAB)
- RICHARD WOLF
- SHIMADZU Corporation
- SUPERSONIC IMAGINE, Inc.
- SCHWARZER
- SHD
- TERARECON
- TECHNIDATA
- TOMTEC
- Viasonix
- VIDAR System Corporation
- WIDE Corporation
- WR Medical Electronics
- ZOLL MEDICAL Corporation
- 3 Disc

Technical Supply Chain

Engineering Department

- AKAPP
- Albany
- CM
- EFACEC
- Fairbanks
- Hitachi
- J.D.N
- Kelley
- Kuli
- Raynor
- Yale
- Gas Generator



แผนกอุตสาหกรรมการพิมพ์

- SISTRADE
- LASERCOMB
- HIGHCON
- X-RITE
- Founder
- เอชพี อินดิโก้
- Jetrix
- Luescher
- Macdermid
- Screen
- Taopix
- Vutek
- Xitron

ฝ่ายเคมีภัณฑ์อุตสาหกรรม

- AB Mauri
- Adichem
- ANC Enzyme
- Amtech
- Arminak
- Axalta
- Bakels
- Berry Pharma (Iprona)
- Biosearch Life
- Biospectrum
- Brad Chem
- Carlson Filtration
- Chao Khun Agro Products
- Climax
- Daesung
- Decas Botanical Synergies
- Dialpha
- Dole
- DSM Food Specialties
- DuPont
- DuPont Nutrition and Health/ Danisco
- Dutch Cocoa
- Emerald Kalama Chemicals
- EW Nutrition
- Feed Addition
- Fenchem Biotek
- Firmenich
- Fosfa
- Höganäs
- Ingredia
- IOI Loders Croklaan
- Isocell
- Kee-Seal

- Kraft
- King Industries
- Lucas Meyer Cosmetics
- Niacet
- Nippi
- Petroferm Inc.
- Phode
- Rieke Corporation
- Rubia Industries
- Sachtleben
- Sheer Shanti
- Solanic
- Sucroal
- Syral
- Tate & Lyle
- The Innovation Company
- The Malt Company
- Thirumala
- Thermphos China
- TTCA
- Tri-K
- Vanderbilt Chemicals
- Vanderbilt Minerals
- Wealthy
- Yunehing FOS

Graphics Division

- SISTRADE
- LASERCOMB
- HIGHCON
- X-RITE
- Founder
- HP Indigo
- Jetrix
- Luescher
- Macdermid
- Screen
- Taopix
- Vutek
- Xitron

Specialties Division

- AB Mauri
- Adichem
- ANC Enzyme
- Amtech
- Arminak
- Axalta
- Bakels
- Berry Pharma (Iprona)
- Biosearch Life
- Biospectrum
- Brad Chem
- Carlson Filtration
- Chao Khun Agro Products
- Climax
- Daesung
- Decas Botanical Synergies
- Dialpha
- Dole
- DSM Food Specialties
- DuPont
- DuPont Nutrition and Health/ Danisco
- Dutch Cocoa
- Emerald Kalama Chemicals
- EW Nutrition
- Feed Addition
- Fenchem Biotek
- Firmenich
- Fosfa
- Höganäs
- Ingredia
- IOI Loders Croklaan
- Isocell
- Kee-Seal

- Kraft
- King Industries
- Lucas Meyer Cosmetics
- Niacet
- Nippi
- Petroferm Inc.
- Phode
- Rieke Corporation
- Rubia Industries
- Sachtleben
- Sheer Shanti
- Solanic
- Sucroal
- Syral
- Tate & Lyle
- The Innovation Company
- The Malt Company
- Thirumalai
- Thermphos China
- TTCA
- Tri-K
- Vanderbilt Chemicals
- Vanderbilt Minerals
- Wealthy
- Yunehing FOS

รายงานคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ประจำปี 2557

Report of Risk Management Committee 2014

การบริหารความเสี่ยงมีความสำคัญอย่างยิ่งในการช่วยให้องค์กรสามารถบรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้ ทั้งนี้ การมีระบบการบริหารความเสี่ยงที่มีประสิทธิภาพจะสะท้อนถึงการบริหารจัดการที่ดีและมีความโปร่งใส อันเป็นรากฐานสำคัญที่ให้องค์กรเติบโตได้อย่างยั่งยืน นอกจากนี้การบริหารความเสี่ยงยังช่วยองค์กรจัดการความเสี่ยงและใช้ประโยชน์จากโอกาสเพื่อการพัฒนาและขยายธุรกิจต่อไป

บริษัท เบอร์ลี จุกเกอร์ จำกัด (มหาชน) และกลุ่มบริษัท (บีเจซี) ได้ตระหนักถึงความสำคัญของการบริหารความเสี่ยงซึ่งถือเป็นกลไกสำคัญในการบริหารงานที่จะทำให้องค์กรบรรลุวัตถุประสงค์และเป้าหมายที่กำหนด อีกทั้งยังเป็นองค์ประกอบที่สำคัญของการกำกับดูแลกิจการที่ดี (Good Corporate Governance) โดยในปี 2557 นี้คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง (คณะกรรมการฯ) ได้ปฏิบัติตามหน้าที่ตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทและปฏิบัติตามที่และความรับผิดชอบตามที่ระบุไว้ในกฎบัตรคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ซึ่งสามารถสรุปสาระสำคัญของการดำเนินงาน ได้ดังนี้

1. พิจารณาประเด็นความเสี่ยงและการบริหารความเสี่ยงของบีเจซี โดยให้ความสำคัญต่อความเสี่ยงเรื่องการปฏิบัติตามกฎหมาย กฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจ ทั้งนี้คณะกรรมการฯ ได้สนับสนุนให้แต่ละบริษัท/กลุ่มธุรกิจ โดยเฉพาะอย่างยิ่งกลุ่มธุรกิจต่างประเทศ

RISK management plays a vital role in helping the organization to achieve its goal. In addition, effective risk management system reflects good management and transparency, which are fundamentals for sustainable growth. Furthermore, risk management helps the organization to manage risks and seize opportunities for further business development and expansion.

Berli Jucker Public Company Limited and the group company (BJC) are aware of the importance of risk management as an essential management mechanism enabling the organization to achieve its objectives and goals. Risk management is also an essential component of good corporate governance. In 2014, Risk Management Committee (Committee) carried out its duties as assigned by the Company's Board of Directors and responsibilities set forth in the charter of the Risk Management Committee. The highlights of risk management are concluded as follows:

1. Consider risk issues and risk management of BJC by emphasizing on compliance risk related to applicable laws and regulations. The committee encouraged each company/business group, especially international business, to comply with applicable laws and regulations as well as international standards in order to reflect the transparency and good corporate image of BJC.



ปฏิบัติตามทุกข้อกฎหมาย กฎระเบียบและข้อบังคับต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจนั้นๆ รวมไปถึงการดำเนินการตามหลักมาตรฐานสากล ทั้งนี้เพื่อสะท้อนถึงความปลอดภัยและภาพลักษณ์องค์กรที่ดีของบีเจซี

2. สนับสนุนให้ทุกบริษัท/กลุ่มธุรกิจ ประเมินผลกระทบของความเสี่ยง (Risk Impact) และโอกาสเกิดความเสี่ยง (Likelihood) อย่างเป็นระบบ และเป็นมาตรฐานเดียวกันทั่วองค์กร เพื่อให้แน่ใจว่าการประเมินความเสี่ยงของแต่ละหน่วยงาน/กลุ่มธุรกิจ มีความถูกต้องตรงตามสถานการณ์และสภาพของธุรกิจนั้นๆ ทั้งนี้เพื่อให้คณะกรรมการฯ ได้รับข้อมูลที่ถูกต้อง และสามารถนำไปบริหารจัดการได้อย่างตรงจุด เพื่อที่จะลดผลกระทบต่อการดำเนินงานให้น้อยที่สุดและส่งเสริมธุรกิจให้มีการเจริญเติบโตอย่างยั่งยืน

3. พิจารณารisk ในวาระพิเศษที่เกี่ยวกับเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมือง ซึ่งเรียกว่า “Bangkok Shutdown” ทั้งนี้คณะกรรมการฯ ตระหนักถึงผลกระทบจากเหตุการณ์ดังกล่าวที่อาจเกิดขึ้นกับธุรกิจของบีเจซี จึงมอบหมายให้ทุกบริษัท/กลุ่มธุรกิจประเมินความเสี่ยง และนำเสนอการบริหารความเสี่ยงมายังคณะกรรมการเพื่อพิจารณา ทั้งนี้เพื่อให้มั่นใจได้ว่าแต่ละหน่วยงาน/กลุ่มธุรกิจ ได้จัดทำแผนบริหารและจัดการกับความเสี่ยงเกี่ยวกับเรื่องดังกล่าวไว้เป็นอย่างดีและมีประสิทธิภาพ

4. พิจารณาทบทวนกฎบัตรคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง เพื่อให้กฎบัตรเป็นปัจจุบันและมีความเหมาะสมกับสภาพแวดล้อมและสถานการณ์ปัจจุบันขององค์กรและเพื่อสนับสนุนให้การทำงานของคณะกรรมการมีประสิทธิภาพและเกิดประโยชน์สูงสุดต่อบีเจซี

คณะกรรมการบริหารความเสี่ยงมีความเห็นว่า การบริหารความเสี่ยงของบีเจซีที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพสามารถช่วยลดผลกระทบที่อาจเกิดต่อการดำเนินธุรกิจได้ และยังช่วยให้บีเจซีสามารถวิเคราะห์และมองเห็นโอกาสใหม่ๆ ในการดำเนินธุรกิจอีกด้วย ทั้งนี้การบริหารความเสี่ยงยังเป็นเครื่องมือที่ช่วยให้ธุรกิจสามารถดำเนินไปได้ตามเป้าหมายที่ตั้งไว้และส่งเสริมให้ธุรกิจเติบโตได้อย่างยั่งยืน

2. Encourage all companies/ business groups to assess risk impact and likelihood systematically and standardized throughout the organization in order to ensure that risk assessment of each company/ business group is accurate, in line with each situation and nature of business. After all, the committee would obtain and utilize the accurate information for precise risk management in order to minimize the impacts on business operation and encourage sustainable growth.

3. Consider special agenda related to the political turmoil, called “Bangkok Shutdown.” Seeing the potential impacts on BJC business, the committee assigned all companies/ business groups to assess their risks and propose all risk management to the committee for consideration in order to ensure that each company/ business group have prepared well and effective risk management plan.

4. Review and revise the charter of Risk Management Committee to ensure that the charter is up-to-date and appropriate with current corporate environment and situation and to support the committee to perform its duties effectively and to maximize BJC’s benefits.

Risk Management Committee concludes that BJC’s risk management is appropriate and effective which could minimize the adverse impacts on business operations and also help BJC to analyze and identify business opportunities. Moreover, risk management become an instrument to enable the corporate to achieve its goals and attain sustainable growth.



ปัจจัยเสี่ยง

ในปี 2557 นี้ อัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจของมหาอำนาจโลก ทั้งสหรัฐอเมริกา จีน สหภาพยุโรป และญี่ปุ่น ต่างชะลอตัว ประกอบกับปัญหาทางการเมืองที่มีอยู่ทั้งในยุโรปตะวันออกและตะวันออกกลาง ซึ่งมีโอกาสเกิดความรุนแรงและขยายวงกว้างได้ รวมทั้งโรคระบาดอีโบล่าที่ยังไม่สามารถควบคุมได้ ปัจจัยเหล่านี้ย่อมจะทำให้การค้าและภาคธุรกิจหยุดชะงักลงได้

ขณะเดียวกัน ภาวะเศรษฐกิจในประเทศไทยชะลอตัวตั้งแต่ต้นปีจากปัญหาความวุ่นวายทางการเมือง จนนำไปสู่การปฏิวัติรัฐประหาร ภาคการส่งออกสินค้ายังไม่สามารถสร้างผลกำไรได้มากนัก สืบเนื่องจากค่าเงินบาทมีแนวโน้มแข็งค่ามากขึ้นเรื่อยๆ และสินค้าภาคเกษตรกรรมมีราคาตกต่ำลงอย่างเห็นได้ชัด เช่น ข้าว ยางพารา เป็นต้น ซึ่งสาเหตุอาจเป็นเพราะราคาน้ำมันโลกที่ตกต่ำลงด้วย ส่วนทางด้านธุรกิจการท่องเที่ยวก็ชะลอตัว ด้วยเหตุการณ์ทางการเมืองประกอบกับข่าวคราวในหลายๆ เรื่องที่สร้างความเสียหายต่อภาพลักษณ์ของธุรกิจท่องเที่ยวไทย

อย่างไรก็ตามบริษัท เบอรัลลี่ ยูคเกอร์ จำกัด(มหาชน) และกลุ่มบริษัท (บีเจซี) ได้ตระหนักเป็นอย่างดีที่จะรับมือกับความเสี่ยงต่างๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อภาพรวมในการดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัท โดยมีคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง (คณะกรรมการ) ทำหน้าที่บริหารความเสี่ยงและดูแลบริหารจัดการดำเนินธุรกิจให้มีความต่อเนื่อง เพื่อลดผลกระทบจากความเสี่ยงต่างๆ ให้น้อยที่สุด และเพื่อให้การดำเนินธุรกิจเป็นไปตามเป้าหมายที่บริษัทตั้งไว้

ทั้งนี้ นอกจากความเสี่ยงทั่วไปที่ผู้ดำเนินธุรกิจจะต้องบริหารจัดการดังที่ได้กล่าวไว้ข้างต้นแล้ว บีเจซียังมีประเด็นความเสี่ยงที่ต้องพิจารณาและบริหารจัดการดังต่อไปนี้

1. ความเสี่ยงจากราคาวัตถุดิบสูงขึ้น

เนื่องจากบีเจซีมีโรงงานอุตสาหกรรมในการผลิตสินค้าอยู่มากมายครอบคลุมทั้งสินค้าอุปโภคบริโภค แต่ในภาวะปัจจุบันราคาวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้นตามกลไกของตลาด ส่งผลให้ต้นทุนของการผลิตและต้นทุนการขายสูงขึ้นตามไปด้วย จึงมีความจำเป็นอย่างมากที่บริษัทจะต้องควบคุมราคาของวัตถุดิบให้อยู่ในกรอบที่บริษัทยอมรับได้ ทั้งนี้เพื่อให้ธุรกิจมีผลกำไร และสามารถดำเนินไปอย่างมั่นคงและยั่งยืน

การบริหารความเสี่ยง

1.1 เลือกใช้วัตถุดิบทางเลือกหรือวัตถุดิบทดแทน อย่างไรก็ตาม การใช้วัตถุดิบทดแทนจะต้องไม่ส่งผลกระทบต่อคุณภาพสินค้าและมาตรฐานสินค้า/บริการ

Risk Factors

In 2014, the economy growth rates among powerful countries such as United States of America (USA), China, Europe Union (EU) and Japan slowed down. The political unrest in the Eastern Europe and Middle East could be more violent and dispersed as well as the uncontrollable Ebola outbreak. These factors might cause business disruption.

In regards to Thai economy, it slowed down since the beginning of the year as a result of political turmoil which led to the coup. Due to the fact that the strong Thai baht against the United States dollar, the export sector could not gain satisfactory profit. Prices of agricultural products such as rice, rubber etc., and decrease in global oil prices are also the cause of economic slowdown. Tourism continued to decelerate as a result of political unrest plus bad news causing negative image for Thai tourism.

However, Berli Jucker Co., Ltd and the group company (BJC) are fully aware how to handle the risks which might affect whole business of the group. BJC has appointed Risk Management Committee who is responsible for all risk and business continuity management in order to minimize effects from all risk factors and run the business to achieve its targets.

Beside the general business risks aforementioned, there are additional risk factors which BJC takes into consideration follows:

1. Increase of raw materials price

BJC has many industrial factories covering all kinds of consumer products. With the current situation, prices of raw materials are increasing according to the market force, as a result, production costs and Cost of Goods Sold (COGS) are increasing unavoidably. Therefore, in order to operate business with satisfactory profit and sustainable future, it is crucial that prices of raw materials can be controlled under affordable rates.

Risk management

1.1 Use alternative / substitute materials which will not affect product quality and product / service standards

1.2 Reformulate packaging/ products and/or ingredients



1.2 ปรับเปลี่ยนบรรจุภัณฑ์/ผลิตภัณฑ์ และ/หรือ ส่วนผสมของวัตถุดิบ

1.3 หาผู้จำหน่ายวัตถุดิบใหม่ๆ ที่สามารถเสนอราคาที่สมเหตุสมผล ยอมรับได้ และมีมาตรฐานเป็นที่น่าพอใจ

1.4 ทำสัญญาซื้อล่วงหน้า และพิจารณาเพิ่มปริมาณการสั่งซื้อบางประเภท เพื่อเพิ่มอำนาจในการต่อรองราคา

1.3 Search for new suppliers who offer reasonable and acceptable prices as well as satisfactory product quality.

1.4 Sign futures contracts and consider purchasing large volumes of certain products to get more bargaining power.

2. ความเสี่ยงจากการแข่งขัน

เนื่องจากปีเจซีมีธุรกิจหลากหลายประเภทและยังดำเนินธุรกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศด้วย ดังนั้นการแข่งขันทางธุรกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศจึงมีอยู่ตลอดเวลา โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงที่เศรษฐกิจชะลอตัวเรื่อยมา นับตั้งแต่ต้นปี การแข่งขันมาจากทุกช่องทาง การขาย ทั้งนี้เพื่อให้ปีเจซีมีความแข็งแกร่งในการดำเนินธุรกิจที่ครอบคลุมทุกช่องทาง กลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจจึงมีความสำคัญอย่างยิ่งในการสร้างโอกาสทางธุรกิจของปีเจซีให้สามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

การบริหารความเสี่ยง

2.1 รักษาความสัมพันธ์อันดีกับทั้งลูกค้าและคู่ค้า รวมไปถึงพิจารณาทำสัญญาระยะยาวสำหรับการค้าบางประเภท

2.2 พัฒนาคุณภาพสินค้าและระบบการกระจายสินค้าให้มีประสิทธิภาพสูงขึ้น

2.3 จัดทำกิจกรรมส่งเสริมการขายใหม่ๆ เพื่อรักษายอดขายและเพิ่มโอกาสทางการขาย

2.4 ศึกษาและพัฒนา สินค้า/บริการใหม่ๆ รวมถึงการหาพันธมิตรทางการค้าเพิ่มเติม ทั้งนี้เพื่อเพิ่มโอกาสในการดำเนินธุรกิจ และเพื่อการขยายธุรกิจของปีเจซีด้วย

2. Competition risk

BJC engages in many businesses locally and internationally. It is no doubt that the intensive competition is progressing at all time. The competition becomes more intense in every distribution channel especially with the economy slowdown early in the year. To strengthen BJC businesses, business strategy is considered as a vital key to create business opportunities for efficient competition.

Risk management

2.1 Maintain good relationship with customers and partners as well as consider signing long-term contracts in certain trading businesses

2.2 Develop and improve product quality and distribution system

2.3 Launch new promotions to maintain sales volume and enhance business opportunities

2.4 Research and develop new products/services and seek for new partners in order to enhance business opportunity and expand BJC business

3. ความเสี่ยงเศรษฐกิจชะลอตัว

เนื่องจากธุรกิจส่วนใหญ่ของปีเจซีเป็นการผลิตสินค้าอุปโภคและบริโภค แต่สถานการณ์เศรษฐกิจในปัจจุบัน ทั้งเศรษฐกิจโลกและเศรษฐกิจไทยที่ชะลอตัว ส่งผลกระทบต่อผู้บริโภค ทำให้ชะลอการใช้จ่ายใช้สอยลง รวมไปถึงคู่ค้าและกลุ่มนักลงทุนต่างชะลอการลงทุนเพื่อรอดูแนวโน้มเศรษฐกิจ ซึ่งปัจจัยดังกล่าวนี้ส่งผลต่อยอดขายของปีเจซีด้วยเช่นกัน

การบริหารความเสี่ยง

3.1 ผลักดันสินค้าปีเจซีเข้าสู่ตลาดต่างประเทศมากขึ้น เช่น เวียดนาม มาเลเซีย เมียนมาร์ และกัมพูชา

3.2 เปิดตัวสินค้าและเพิ่มช่องทางการขายใหม่ๆ เพื่อเพิ่มโอกาสในการขาย รวมไปถึงเพิ่มยอดขายด้วย

3. Risk from economy slowdown

BJC's main business is consumer product and has impact from both global and Thai economic slowdowns. It affects consumer behaviors significantly, resulting in decrease in consumer spendings. Partners and investors also postpone their investments and wait for improving economy trends. These mentioned factors affect BJC sales volume.

Risk management

3.1 Export BJC products to overseas markets such as Vietnam, Malaysia, Myanmar and Cambodia

3.2 Launch new products and create new sales channels to enhance sales opportunities and increase sales volume

3.3 Adapt marketing strategy to meet customers' needs and to satisfy customers and partners



3.3 ปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ในการทำการตลาดเพื่อสามารถสนองความต้องการของผู้บริโภค และเพื่อความพึงพอใจสูงสุดของลูกค้า/คู่ค้า

4. ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงทางการเมือง

เนื่องจากบีเจซีมีการดำเนินธุรกิจหลากหลายประเภท และมีกลุ่มลูกค้า/คู่ค้าที่แตกต่างและหลากหลาย ทั้งนี้รัฐบาลถือเป็นลูกค้า และ/หรือคู่ค้าที่สำคัญอีกกลุ่มหนึ่งของบีเจซี อย่างไรก็ตามจากปัญหาความวุ่นวายทางการเมืองอันนำไปสู่การปฏิวัติรัฐประหาร โดยการควบคุมการบริหารและปกครองประเทศของฝ่ายทหาร มีการปรับเปลี่ยนโครงสร้างในการบริหารประเทศ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อการเบิกจ่ายของภาครัฐ โดยเฉพาะ ช่วงครึ่งปีหลังของปี 2557 และอาจมีผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบีเจซี

การบริหารความเสี่ยง

4.1 รักษาความสัมพันธ์อันดีต่อกลุ่มลูกค้าเดิม และหาพันธมิตรใหม่ๆ ทางการค้าเพิ่มเติม

4.2 เปลี่ยนกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจเพื่อให้สอดคล้องและเหมาะสมกับสถานการณ์ปัจจุบัน

4.3 ติดตามสถานการณ์ทางการเมืองอย่างใกล้ชิด ซึ่งจะช่วยให้รับรู้สถานการณ์ต่างๆ ได้อย่างเป็นปัจจุบันและเพื่อสามารถป้องกันความเสี่ยงต่างๆ ได้ทันท่วงทีในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ใดๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบีเจซีได้

5. ความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน

จากการที่บีเจซีมีการดำเนินธุรกิจและลงทุนทั้งในประเทศและต่างประเทศซึ่งมีธุรกรรมอ้างอิงเงินตราต่างประเทศ ทั้งการนำเข้า-ส่งออก วัตถุดิบ สินค้าและบริการ รวมทั้งเครื่องจักรและอุปกรณ์ต่างๆ เพื่อใช้ในการผลิต ทำให้ต้องเผชิญกับความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน ซึ่งอาจส่งผลกระทบโดยตรงต่อผลการดำเนินการด้านการเงิน

การบริหารความเสี่ยง

5.1 พิจารณาทำการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนในตัว (Natural Hedge) สำหรับรายการที่มีการรับและจ่ายเงินด้วยเงินตราต่างประเทศ ในสกุลเดียวกันและเกิดขึ้นในช่วงเวลาเดียวกัน

5.2 ใช้เครื่องมือทางการเงิน อาทิ การซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward) เพื่อป้องกันความเสี่ยงด้านรายจ่ายและรายรับที่เป็นเงินสกุลต่างประเทศโดยแนวทางการบริหารความเสี่ยงจะต้องสอดคล้องกับนโยบายทางการเงินของบีเจซี

4. Risk from political changes

BJC operates various businesses and has a great number of customers and partners, including government sector which is an important customer and/or partner to BJC. However, with the political turmoil leading to the coup, the country has been put under military control. The change of government structure affects government disbursement especially during the second-half of 2014. Subsequently, such changes affect BJC business.

Risk management

4.1 Maintain good relationship with existing customers and search for new business partners

4.2 Adapt business strategy to suit and conform to the current situation

4.3 Closely monitor political situation in order to be aware of the latest situation and status and subsequently be able to timely prevent any potential risks which could have an adverse impact to BJC business operation.

5. Foreign currency exchange rate risk

BJC operates and invests locally and internationally, creating some exposures related to foreign currencies due to the import and export of Raw Materials (RM), Finished Goods (FG) and services, including machines and equipments for production. Hence, it is unavoidable that BJC encounters with the fluctuation of foreign currency exchange rates which may directly impact its financial performance.

Risk management

5.1 Consider the natural hedge method for the underlying exposure when both payable and receivable accounts are in the same foreign currency and occur in the same period of time

5.2 Apply financial instruments such as forward contracts to minimize the impact of foreign currency fluctuation on the company's revenues and expenditures. Nevertheless, this risk management procedure shall comply with the BJC's financial policy

5.3 Closely study and follow situation, trends and opportunities related to foreign currency exchange rates in order to make appropriate decisions without exchange rate speculation



5.3 ศึกษาและติดตามสถานการณ์ แนวโน้มและโอกาสทางการเงินที่เกี่ยวข้องกับอัตราแลกเปลี่ยนอย่างใกล้ชิด เพื่อเป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจในการเลือกใช้เครื่องมือทางการเงินที่เหมาะสม โดยปราศจากการเก็งกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน

6. ความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ย

เนื่องจากบีเจซีมีการลงทุนและขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ทำให้ต้องมีการระดมเงินทุนเพื่อใช้ในการกิจการและการลงทุนในโครงการต่างๆ โดยการกู้ยืมผ่านสถาบันการเงิน รวมถึงการออกตราสารหนี้ จึงหลีกเลี่ยงไม่ได้ที่จะต้องเผชิญกับความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราดอกเบี้ย ซึ่งอาจจะส่งผลกระทบต่อต้นทุนทางการเงินของบริษัท

การบริหารความเสี่ยง

6.1 พิจารณาสัดส่วนโครงสร้างหนี้ที่มีอัตราดอกเบี้ยคงที่ และหนี้ที่มีอัตราดอกเบี้ยลอยตัวให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมและสอดคล้องกับสถานะความต้องการใช้เงินทุน รวมทั้งสถานะและแนวโน้มอัตราดอกเบี้ยในแต่ละช่วงเวลา

6.2 พิจารณาสินเชื่อที่เหมาะสม และสอดคล้องกับกระแสเงินสดรับและจ่ายของกิจการ โดยหลีกเลี่ยงการใช้เงินกู้ผิดวัตถุประสงค์ เช่น การนำเงินกู้ระยะสั้นไปลงทุนในธุรกิจที่ต้องรอผลตอบแทนในระยะยาวหรือการนำเงินที่ได้จากเงินกู้ระยะยาวแบบอัตราดอกเบี้ยลอยตัวไปทำธุรกิจที่คาดว่าจะได้ผลตอบแทนคงที่

6.3 ใช้เครื่องมือทางการเงิน เช่น Interest Rate Swap โดยคำนึงถึงความเหมาะสมและสอดคล้องกับสถานการณ์ในขณะใดขณะหนึ่ง เพื่อช่วยลดต้นทุนและความเสี่ยงทางด้านอัตราดอกเบี้ยของบริษัท

6.4 ศึกษาทางเลือกการกู้ยืมในรูปแบบต่างๆ เพื่อช่วยการบริหารต้นทุนทางการเงินให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมกับธุรกิจ โดยแนวทางการบริหารความเสี่ยงจะต้องสอดคล้องกับนโยบายทางการเงินของบีเจซี

6.5 ศึกษาและติดตามสถานการณ์แนวโน้มของอัตราดอกเบี้ยอย่างใกล้ชิดเพื่อเป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจในการป้องกันความเสี่ยง

6. Interest rate risk

Since BJC continuously expands its operations, the funding needed for working capital and investment is required from financial institutions for both short and long term loans including issuance of debt instruments. Consequently, it is unavoidable for the company to encounter with fluctuation in interest rate market which may have direct impact on the Company's financial costs.

Risk management

6.1 Consider the appropriate debt structure of outstanding loan between fixed and floating rates, in order to balance the fund requirements in line with market situation and interest rate trends

6.2 Consider the appropriate credit in accordance with cash flow to avoid fund mismatch, for example, taking short-term funding to invest in long-term business, or using a long-term loan with a floating rate for an investment which is expected to generate a fixed return

6.3 Apply financial instruments such as Interest Rate Swap in order to reduce cost of funds and mitigate interest rate risks

6.4 Study all possible funding options in financial market in order to manage financial costs to be appropriate for BJC's business. This risk management procedure shall comply with BJC's financial policy

6.5 Closely monitor interest rate trends in order to gain sufficient information for risk management decision making



โครงสร้างการถือหุ้นและการจัดการ

1. โครงสร้างการถือหุ้น

1) รายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่

รายชื่อผู้ถือหุ้นที่ถือหุ้นสูงสุด 10 รายแรก ณ วันปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 19 ธันวาคม 2557 มีดังนี้

ลำดับ	รายชื่อผู้ถือหุ้น	จำนวนหุ้น	ร้อยละ
1	บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด	1,173,284,220	73.689
2	DBS BANK A/C DBS NOMINEES-PB Clients	81,979,400	5.149
3	กองทุนเปิด บัวหลวงหุ้นระยะยาว	40,196,300	2.525
4	กองทุนเปิด บัวหลวงหุ้นระยะยาว 75/25	33,272,600	2.090
5	กองทุนเปิด บัวหลวงเฟล็กซ์เบิ้ลเพื่อการเลี้ยงชีพ	16,277,800	1.022
6	สำนักงานประกันสังคม (2 กรณี)	14,385,900	0.904
7	กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ พนักงานการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย ซึ่งจดทะเบียนแล้ว โดย บลจ. บัวหลวง	10,488,600	0.659
8	กองทุนเปิด บัวหลวงทศพล	9,302,600	0.584
9	กองทุนเปิด บัวหลวงตราสารทุนเพื่อการเลี้ยงชีพ	8,314,300	0.522
10	บริษัท ไทยเอ็นวีดีอาร์ จำกัด	7,846,087	0.493
	ยอดรวม	1,395,347,807	87.637

2) รายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่โดยพฤตินัยมีอิทธิพลต่อการกำหนดนโยบายการจัดการหรือการดำเนินงานของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด ประกอบธุรกิจด้านการลงทุน โดยมีรายชื่อผู้ถือหุ้น ดังนี้

ลำดับ	รายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่	ธุรกิจ/อาชีพหลัก	จำนวนหุ้น	ร้อยละ
1	นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	นักธุรกิจ	254,951,450	25.50
2	คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี	นักธุรกิจ	254,574,750	25.46
3	ทีซีซี กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล ลิมิเต็ด	บริษัทลงทุน	489,906,880	48.99

ณ วันที่ 19 ธันวาคม 2557 นายเจริญ สิริวัฒนภักดี คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี และ ทีซีซี กรุ๊ป อินเตอร์เนชั่นแนล ลิมิเต็ด รวมถือหุ้นในบริษัท คิดเป็นร้อยละ 73.689 ของหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัท

3) ข้อตกลงระหว่างผู้ถือหุ้นรายใหญ่

- ไม่มี -



Shareholding and Management Structure

I. Shareholding Structure

1) Names of major shareholders

The top 10 major shareholders as of the book closure as of 19 December, 2014 are as follows:

Rank	Name of Shareholders	Number of Shares	% of Total Shares
1	TCC Holding Company Limited	1,173,284,220	73.689
2	DBS BANK A/C DBS NOMINEES-PB Clients	81,979,400	5.149
3	Bualuang Long-Term Equity Funds	40,196,300	2.525
4	Bualuang Long-Term Equity Funds 75/25	33,272,600	2.090
5	Bualuang Flexible RMF	16,277,800	1.022
6	Social Security Office (2 portfolios)	14,385,900	0.904
7	Electricity Generating Authority of Thailand Registered Provident Fund	10,488,600	0.659
8	Bualuang Top Ten Open-end Fund	9,302,600	0.584
9	Bualuang Equity RMF	8,314,300	0.522
10	Thai NVDR Company Limited	7,846,087	0.493
	Total	1,395,347,807	87.637

2) Major shareholders with controlling influence over the Company's policy or operation are as follows:

TCC Holding Company Limited: investment company, names of shareholders as follows:

Rank	Name of Shareholders	Occupation	Number of Shares	% of Total Shares
1	Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	Businessman	254,951,450	25.50
2	Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi	Businessman	254,574,750	25.46
3	TCC Group International Limited	Holding Company	489,906,880	48.99

As of 19 December, 2014 Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi, Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi and TCC Group International Limited hold 73.689% of the Company's total issued and paid up capital.

3) Agreement among major shareholders

- None -



2. โครงสร้างการจัดการ

2.1 คณะกรรมการบริษัท

ข้อบังคับบริษัท ข้อที่ 13 กำหนดให้บริษัทมีกรรมการคณะหนึ่งประกอบด้วยกรรมการอย่างน้อย 5 คน ให้คณะกรรมการเลือกตั้งกรรมการด้วยกันเป็นประธานคณะกรรมการ และอาจเลือกรองประธานด้วยก็ได้ ทั้งนี้ กรรมการไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมดต้องมีถิ่นที่อยู่ในราชอาณาจักร

ปัจจุบันคณะกรรมการบริษัทมีกรรมการจำนวน 15 ท่าน ประกอบด้วยกรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหารหรือไม่เป็นที่ปรึกษาที่ได้เงินเดือนประจำ จำนวน 12 ท่าน และกรรมการที่มีส่วนร่วมในการบริหารหรือเป็นที่ปรึกษาที่ได้เงินเดือนประจำ จำนวน 3 ท่าน

บริษัทมีกรรมการที่มีคุณสมบัติเป็นกรรมการอิสระ จำนวน 5 ท่าน คิดเป็นหนึ่งในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมด ตามข้อ 16 ของประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5)

กรรมการของบริษัททุกท่านไม่มีประวัติการกระทำความผิดอาญาในความผิดที่เกี่ยวกับทรัพย์ซึ่งได้กระทำโดยทุจริตในรอบปีที่ผ่านมา (มีรายละเอียดเกี่ยวกับประวัติกรรมการแต่ละท่าน หน้า 52)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 คณะกรรมการบริษัท มีกรรมการบริษัทจำนวน 15 ท่าน ดังนี้

1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	ประธานกรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร
2. คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี	รองประธานกรรมการ
3. นายชัยยุทธ บิลันธนโอวาท	กรรมการบริษัท / รองประธานกรรมการบริหาร ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
4. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ	กรรมการบริษัท / รองประธานกรรมการบริหาร / กรรมการบริหารความเสี่ยง
5. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	กรรมการบริษัท / รองประธานกรรมการบริหาร / กรรมการบริหารความเสี่ยง
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร / กรรมการบริหารความเสี่ยง
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร / ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร / กรรมการผู้จัดการใหญ่
8. นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร กรรมการและเลขานุการคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน กรรมการรองผู้จัดการใหญ่อ่าวสู่
9. นายฐาปน สิริวัฒนภักดี	กรรมการบริษัท
10. นายปณต สิริวัฒนภักดี	กรรมการบริษัท / กรรมการบริหาร
11. นายประสิทธิ์ โภทวีกุล	กรรมการอิสระ / ประธานกรรมการตรวจสอบ
12. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ
13. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ / กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
14. นางสาวพจนีย์ ธนวานิช	กรรมการอิสระ
15. พลตำรวจเอก ฤกษ์ณะ ผลอนันต์	กรรมการอิสระ / กรรมการตรวจสอบ
นางสุจิตรา วิชัยศึกษา ⁽¹⁾	เลขานุการบริษัท

หมายเหตุ ⁽¹⁾ นางสุจิตรา วิชัยศึกษา ได้รับแต่งตั้งให้เป็นเลขานุการบริษัทแทน นางกมลวรรณ ศิริรักษ์ ซึ่งได้ลาออกจากตำแหน่ง โดยมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 3/2558 ประชุมเมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 มีผลตั้งแต่วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 เป็นต้นไป



2. Management Structure

2.1 Board of Directors

Article 13 of the Articles of Association of the Company specifies that the Company must have a Board of Directors which consists of no less than 5 persons. The Board of Directors shall elect a director to be the Chairman, and may elect a Vice Chairman as they see fit. No less than half of the Board of Directors shall have residency in the Kingdom of Thailand.

At present, the Board of Directors consists of 15 directors, 12 of which are non-management directors or serve as consultants not entitled to receive monthly remuneration, and 3 directors are members of the Management and Executive Board or serve as consultants entitled to receive monthly remuneration.

Five of the Company's Board of Directors, are qualified to serve as independent directors, accounting for one-third of out of the total members of the Board of Directors, in compliance with Article 16 of the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 28/2551 Re: Application for and Approval of the Offering of Newly Issued Shares (Additional Amendment by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 4/2552 Application for and Approval of the Offering of Newly Issued Shares No. 2 and the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 15/2554 Re: Application for and Approval of the Offering of Newly Issued Shares No.5).

No director has a criminal record in relation to financial fraud during the past year (biographies of each member of the Board of Directors are available on page 52)

As of 31 December, 2014, the Company's Board of Directors comprises 15 members as follows:

1. Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	Chairman/Chairman of the Executive Board
2. Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi	Vice Chairman
3. Mr. Chaityut Pilun-owad	Director/Vice Chairman of Executive Board Chairman of Nomination and Remuneration Committee
4. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Director/Vice Chairman of Executive Board /Risk Management Committee Member
5. Mr. Prasert Maekwatana	Director/Vice Chairman of Executive Board/Risk Management Committee Member
6. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Director/Executive Director/Risk Management Committee Member
7. Mr. Aswin Techajareonvikul	Director/Executive Director/Chairman of Risk Management Committee/ Chief Executive Officer & President
8. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	Director/Executive Director/ Nomination and Remuneration Committee member Secretary to Nomination and Remuneration Committee Senior Executive Vice President
9. Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi	Director
10. Mr. Panot Sirivadhanabhakdi	Director/Executive Director
11. Mr. Prasit Kovilaikool	Independent Director/Chairman of Audit Committee
12. Mr. Weerawong Chittmittrapap	Independent Director/Audit Committee Member
13. Mr. Suvit Maesincee	Independent Director/Audit Committee Member/Nomination and Remuneration Committee member
14. Ms. Potjaneer Thanavarani	Independent Director
15. Police General Krisna Polananta	Independent Director/Audit Committee Member
Mrs. Sujittra Vichayasuek ⁽¹⁾	Company Secretary

Remarks ⁽¹⁾ Mrs. Sujittra Vichayasuek was appointed as Company Secretary in replacement of Mrs. Kamonwan Sivaraksa, who was approved to resign by the resolution of the Board of Directors Meeting No.3/2015 held on 25 February 2015, Effective from 25 February 2015 onward.



กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัท

กรรมการสองคนลงลายมือชื่อร่วมกันและประทับตราสำคัญของบริษัท ยกเว้นนายประสิทธิ์ โฆวิไลกุล นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ นายสุวิทย์ เมษินทรีย์ นางสาวพจนีย์ ธนวรานิช และพลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์

ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัท

ข้อบังคับของบริษัท ข้อ 24 กำหนดให้คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบจัดการกิจการทั้งหลายทั้งปวงของบริษัท และมีอำนาจหน้าที่ดำเนินการภายในขอบเขตของกฎหมาย วัตถุประสงค์ และข้อบังคับของบริษัทและตามมติของที่ประชุมใหญ่ผู้ถือหุ้น และมีอำนาจกระทำการใดๆ ตามที่ระบุไว้ในข้อบังคับของบริษัทหรือเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดังกล่าว

คณะกรรมการบริษัทมีหน้าที่ควบคุมกำกับดูแลการบริหารกิจการให้เป็นไปเพื่อประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้น (Fiduciary Duty) โดยยึดถือแนวปฏิบัติสำคัญ 4 ประการ คือ

1. การปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรอบคอบระมัดระวัง (Duty of Care)
2. การปฏิบัติหน้าที่ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต (Duty of Loyalty)
3. การปฏิบัติตามกฎหมาย วัตถุประสงค์ ข้อบังคับ และมติที่ประชุมผู้ถือหุ้น (Duty of Obedience)
4. การเปิดเผยข้อมูลต่อผู้ถือหุ้นอย่างถูกต้อง ครบถ้วน และโปร่งใส (Duty of Disclosure)

การประชุมคณะกรรมการบริษัท

คณะกรรมการบริษัทมีกำหนดการประชุมโดยปกติประจำทุก 3 เดือนหลังจากรายงานทางการเงินประจำไตรมาสเสร็จสิ้น และจะมีการประชุมเพิ่มเติมตามความจำเป็น โดยมีการกำหนดวาระชัดเจนล่วงหน้า และมีวาระพิจารณาเรื่องที่สืบเนื่องจากการประชุมครั้งก่อน ฝ่ายเลขานุการบริษัทได้จัดส่งหนังสือเชิญประชุม พร้อมระเบียบวาระการประชุม และเอกสารประกอบการประชุมก่อนการประชุมล่วงหน้า เพื่อให้คณะกรรมการบริษัทได้มีเวลาศึกษาข้อมูลอย่างเพียงพอก่อนเข้าร่วมประชุม ตามปกติการประชุมจะใช้เวลาประมาณ 2-3 ชั่วโมง โดยมีประธานกรรมการเป็นผู้ควบคุมการประชุม นอกจากนี้ ได้มีการจัดบันทึกการประชุมเป็นลายลักษณ์อักษรและจัดเก็บรายงานการประชุมที่ผ่านการรับรองจากคณะกรรมการบริษัท พร้อมให้คณะกรรมการบริษัทและผู้ที่เกี่ยวข้องตรวจสอบได้

ในปี 2557 มีการประชุมคณะกรรมการบริษัทรวมทั้งสิ้น 12 ครั้ง การเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการบริษัทของกรรมการบริษัทแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายชื่อกรรมการบริษัท	ตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม
1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	ประธานกรรมการ	8/12
2. คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี	รองประธานกรรมการ	8/12
3. นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท	กรรมการ	12/12
4. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ	กรรมการ	12/12
5. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	กรรมการ	12/12
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการ	12/12
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	กรรมการ	12/12
8. นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	กรรมการ	8/12
9. นายฐาปน สิริวัฒนภักดี	กรรมการ	8/12
10. นายปณต สิริวัฒนภักดี	กรรมการ	8/12
11. นายประสิทธิ์ โฆวิไลกุล	กรรมการอิสระ	10/12
12. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	กรรมการอิสระ	10/12
13. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการอิสระ	12/12
14. นางสาวพจนีย์ ธนวรานิช	กรรมการอิสระ	12/12
15. พลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์	กรรมการอิสระ	12/12



Duly Authorized Directors

Two directors shall jointly sign and affix the company seal, with the exceptions of Mr. Prasit Kovilaikool, Mr. Weerawong Chittmittrapap, Mr. Suvit Maesincee, Ms. Potjaneer Thanavarant and Police General Krisana Polanan.

Scope of Authority of the Board of Directors

Article 24 of the Articles of Association of the Company specifies that the Board of Directors shall be responsible for the Company's businesses and perform their duties in conformity with the law, the Company's objectives and the Articles of Association as well as the resolutions of shareholder's meetings, and are also authorized to carry on any activities as specified in the Memorandum of Association or those related thereto.

The Board of Directors has the responsibility to govern and administer corporate affairs in the best interests of the shareholders (Fiduciary Duty) by closely observing the following:

1. Duty of Care: performance of duties with care and prudence.
2. Duty of Loyalty: performance of duties with faithfulness and honesty.
3. Duty of Obedience: strict compliance with the law, the objectives, the Articles of Association and the resolutions of shareholder's meetings.
4. Duty of Disclosure: disclosure of accurate, complete and transparent information to the shareholders.

Meetings of the Board of Directors

A general meeting is set up on a quarterly basis, after the announcement of the Company's quarterly financial statements, and an extraordinary general meeting may be held as necessary, with the meeting agenda set in advance, together with the extended agenda from the previous meeting. The Company Secretariat Division issues and distributes the meeting notices, along with the meeting agendas and supporting documents, to the directors in advance. Normally, a meeting takes 2-3 hours. The Chairman of the Board shall chair the Board meeting and there shall be written records of the minutes of the meeting issued afterwards and approved minutes shall be kept on file for any future examination required by the Board and relevant parties.

In 2014, the Board of Directors held 12 meetings, with the details of attendance for each director shown below:

Directors	Position	Number of attendance (Times)
1. Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	Chairman	8/12
2. Khunying Wana Sirivadhanabhakdi	Vice Chairman	8/12
3. Mr. Chaikut Pilun-owad Director	Director	12/12
4. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Director	12/12
5. Mr. Prasert Maekwatana	Director	12/12
6. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Director	12/12
7. Mr. Aswin Techajareonvikul	Director	12/12
8. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	Director	8/12
9. Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi	Director	8/12
10. Mr. Panot Sirivadhanabhakdi	Director	8/12
11. Mr. Prasit Kovilaikool	Independent Director	10/12
12. Mr. Weerawong Chittmittrapap	Independent Director	10/12
13. Mr. Suvit Maesincee	Independent Director	12/12
14. Ms. Potjaneer Thanavarant	Independent Director	12/12
15. Police General Krisna Polananta	Independent Director	12/12



การเข้าอบรมหลักสูตรที่จัดโดยสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

บริษัทสนับสนุนให้กรรมการเข้าร่วมอบรมหลักสูตรต่างๆ ที่จัดโดยหน่วยงานต่างๆ โดยเฉพาะสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) ทั้งนี้ เพื่อพัฒนาศักยภาพของกรรมการอย่างต่อเนื่อง โดยมีรายละเอียดการเข้าอบรมของกรรมการแต่ละท่าน ดังนี้

รายชื่อกรรมการ	หลักสูตรการอบรม										
	Director Certification Program (DCP)	Director Accreditation Program (DAP)	DCP Refresher Course (DCP-Re)	Audit Committee Program (ACP)	Role of the Chairman Program (RCP)	Role of the Compensation Committee (RCC)	Financial for Non-Finance Directors (FND)	Financial Institutions Governance Program (FGP)	Anti-Corruption for Executive Program (ACEP)	Improving the Quality of Financial Reporting (QFR)	Advanced Audit Committee Program (AAP)
1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2. คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3. นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ	41/2004	2/2003	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	89/2007	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	26/2003	-	2/2006	-	-	-	-	-	-	-	-
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	95/2007	-	-	-	21/2009	-	-	-	-	-	-
8. นางรฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	46/2004	10/2004	-	-	-	-	10/2004	-	-	-	-
9. นายรฐาปน สิริวัฒนภักดี	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
10. นายปณต สิริวัฒนภักดี	46/2004	10/2004	-	-	-	-	10/2004	-	-	-	-
11. นายประสิทธิ์ โขวิไลกุล	-	41/2005	-	-	-	-	11/2004	-	-	1/2006	-
12. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	0/2000	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
13. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	-	60/2006	-	37/2011	-	-	-	-	-	-	-
14. นางสาวพจณี ธนวานิช	17/2002	-	-	32/2010	13/2006	4/2007	-	2/2011	7/2013	-	10/2013
15. พล.ต.อ. กฤษณะ ผลอนันต์	-	86/2010	-	-	-	-	-	-	-	-	-



Attendance of Training Courses by Thai Institute of Directors (IOD)

The Company encourages directors to participate in training courses arranged by various organizations, particularly the Thai Institute of Directors (IOD), in its attempt to continuously enhance the directors' skills.

Directors	Training Courses										
	Director Certification Program (DCP)	Director Accreditation Program (DAP)	DCP Refresher Course (DCP-Re)	Audit Committee Program (ACP)	Role of the Chairman Program (RCP)	Role of the Compensation Committee (RCC)	Financial for Non-Finance Directors (FND)	Financial Institutions Governance Program (FGP)	Anti-Corruption for Executive Program (ACEP)	Improving the Quality of Financial Reporting (QFR)	Advanced Audit Committee Program (AACP)
1. Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2. Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3. Mr. Chaityut Pilun-Owad	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	41/2004	2/2003	-	-	-	-	-	-	-	-	-
5. Mr. Prasert Maekwatana	89/2007	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	26/2003	-	2/2006	-	-	-	-	-	-	-	-
7. Mr. Aswin Techajareonvikul	95/2007	-	-	-	21/2009	-	-	-	-	-	-
8. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	46/2004	10/2004	-	-	-	-	10/2004	-	-	-	-
9. Mr. Thapana Sirivadhanabhakdi	-	BJC/2004	-	-	-	-	-	-	-	-	-
10. Mr. Panot Sirivadhanabhakdi	46/2004	10/2004	-	-	-	-	10/2004	-	-	-	-
11. Mr. Prasit Kovilaikool	-	41/2005	-	-	-	-	11/2004	-	-	1/2006	-
12. Mr. Weerawong Chittmittrapap	0/2000	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
13. Mr. Suvit Maesincee	-	60/2006	-	37/2011	-	-	-	-	-	-	-
14. Ms. Potjane Tanavarant	17/2002	-	-	32/2010	13/2006	4/2007	-	2/2011	7/2013	-	10/2013
15. Police General Krisna Polananta	-	86/2010	-	-	-	-	-	-	-	-	-



2.2 The Management Board

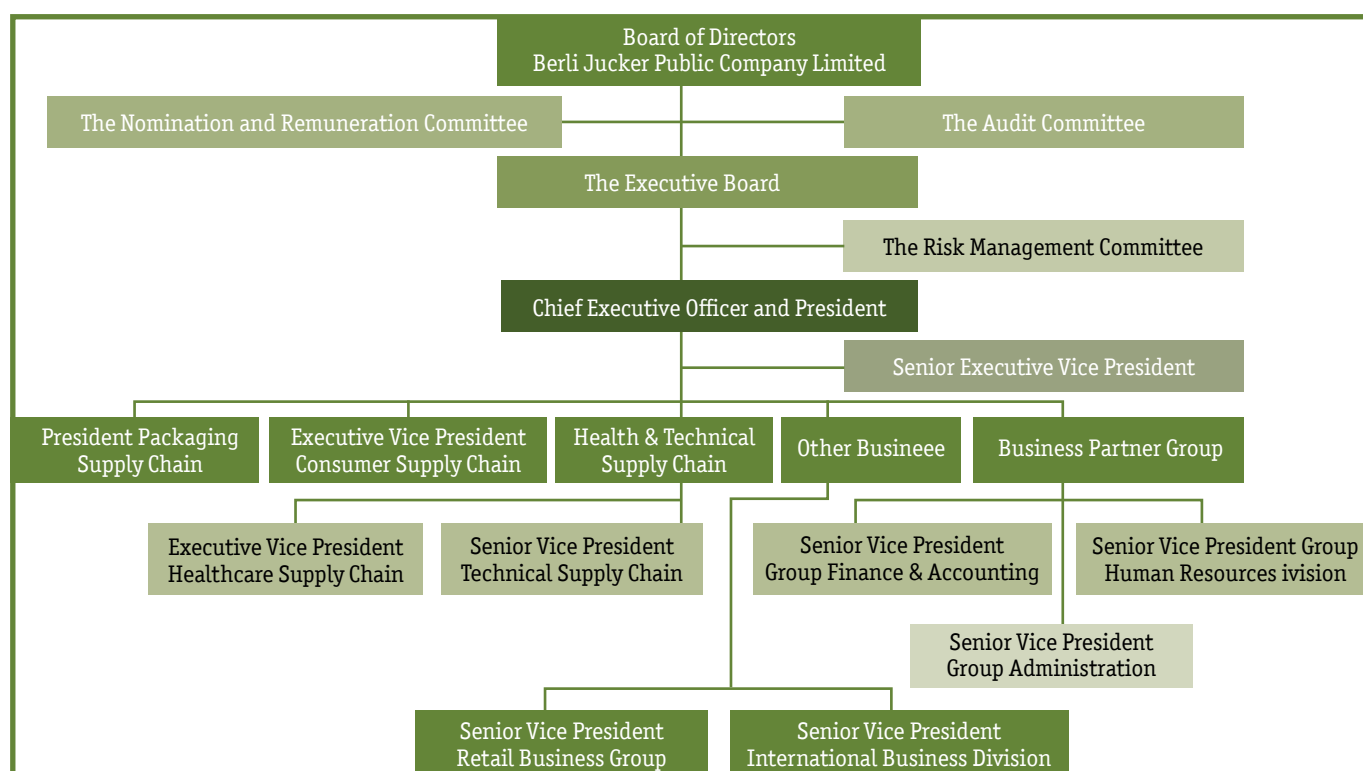
To ensure coherent operations in line with the Company's business policies, targets, business plans and strategies as assigned by the Board of Directors, the management division set up the Management Board, chaired by the President and comprising top executives from each of the business units, who are appointed by the Board of Directors.

The Management Board is responsible for managing various operations related to each business unit in accordance with the business policies, targets, business plans, and strategies. In addition, the Management Board is responsible for the Company's overall performance, cost control, and investment budgets as approved by the Board of Directors in the Company's annual plan. The Management Board is also responsible for implementing the Company's personnel management policy, solving problems or conflicts that may affect the Company, and ensuring effective communications with related persons.

As of December 2014, the Management Board comprises 8 members of senior management as follows:

1. Mr. Aswin Techajareonvikul	Chief Executive Officer & President
2. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	Senior Executive Vice President
3. Mr. Pattaphong Iamsuro	President, Packaging Supply Chain
4. Mrs. Vipada Duangratana	Executive Vice President, Consumer Supply Chain
5. Mr. Terapon Kietsuranon	Executive Vice President, Healthcare Supply Chain
6. Mr. Manus Manoonchai	Senior Vice President, International Business Division
7. Miss Sureerat Silpsakulsak	Senior Vice President, Group Finance & Accounting
8. Mr. Teera Werathamsathit	Senior Vice President, Group Human Resources

Management Structure Chart as of 31 December 2014





การแบ่งแยกบทบาทหน้าที่ระหว่างคณะกรรมการบริษัทกับคณะผู้จัดการ

เพื่อให้การแบ่งแยกหน้าที่ในเรื่องการกำหนดนโยบายของบริษัท และการบริหารงานประจำของบริษัทออกจากกัน และเพื่อให้กรรมการบริษัททำหน้าที่สอดส่องดูแลและประเมินผลการบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ บริษัทจึงได้แบ่งแยกบทบาทหน้าที่ความรับผิดชอบระหว่างคณะกรรมการบริษัทกับคณะผู้จัดการของบริษัทอย่างชัดเจน โดยคณะกรรมการบริษัททำหน้าที่ในการกำหนดนโยบายและกำกับดูแลการดำเนินงานของคณะผู้จัดการของบริษัทในระดับนโยบายผ่านคณะกรรมการชุดย่อยชุดต่างๆ ได้แก่ คณะกรรมการตรวจสอบ คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน คณะกรรมการบริหาร และคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ขณะที่คณะผู้จัดการของบริษัททำหน้าที่บริหารงานรายวันในด้านต่างๆ ให้เป็นไปตามนโยบายที่กำหนด ดังนั้น ประธานกรรมการบริษัท และกรรมการผู้จัดการใหญ่ จึงเป็นบุคคลคนละคนกันเสมอ โดยทั้งสองตำแหน่งต้องเป็นกรรมการบริษัท ทั้งนี้ คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจะเป็นผู้สรรหาเพื่อเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณาแต่งตั้ง ประธานกรรมการต้องคอยสอดส่องดูแลการบริหารจัดการของฝ่ายจัดการ คอยให้คำแนะนำ ช่วยเหลือ แต่ต้องไม่มีส่วนร่วม และไม่ก้าวล่วงในการบริหารงานปกติประจำวันโดยให้เป็นหน้าที่ของกรรมการผู้จัดการใหญ่ภายใต้กรอบอำนาจที่ได้รับจากคณะกรรมการบริษัท นอกจากนี้ คณะกรรมการบริษัทยังเป็นผู้กำหนดแผนการสืบทอดตำแหน่งของผู้บริหารระดับสูง ผ่านคำแนะนำของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน โดยจะมีการทบทวนแผนดังกล่าวเป็นประจำทุกปี

ประธานกรรมการ ไม่ได้เป็นกรรมการที่เป็นผู้บริหาร และไม่มีส่วนร่วมในการบริหารงานของบริษัท เพื่อให้แบ่งแยกหน้าที่ระหว่างการกำกับดูแลเชิงนโยบายของบริษัทกับการบริหารงานได้อย่างชัดเจน นอกจากนี้ ประธานกรรมการยังมีภาวะผู้นำดูแลกรรมการมิให้อยู่ภายใต้อิทธิพลของฝ่ายบริหาร โดยทำหน้าที่ประธานในที่ประชุมทั้งในการประชุมคณะกรรมการ และการประชุมผู้ถือหุ้นอย่างเป็นธรรม มีประสิทธิภาพ สนับสนุนและผลักดันให้ผู้เข้าร่วมประชุมใช้สิทธิออกเสียง ปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีอย่างเคร่งครัด

2.3 เลขานุการบริษัท

ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2558 ประชุมเมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 ได้แต่งตั้งให้นางสุจิตรา วิชยศึกษ เป็นเลขานุการบริษัทแทนนางกมลวรรณ ศิวรักษ์ โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 เป็นต้นไป ทั้งนี้ เลขานุการบริษัทมีอำนาจหน้าที่ตามที่กำหนดไว้ในพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2551 และดำเนินการอื่นๆ ตามที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนประกาศกำหนด (ทั้งนี้ รายละเอียดเกี่ยวกับประวัติ เลขานุการบริษัทปรากฏตามเอกสารแนบ 1 ของแบบ 56-1)

2.4 คำตอบแทนกรรมการและผู้บริหาร

(1) คำตอบแทนที่เป็นตัวเงิน สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557

(ก) คำตอบแทนกรรมการ

คำตอบแทนสำหรับกรรมการต้องได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นเท่านั้น สำหรับคำตอบแทนกรรมการในปี 2557 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 24 เมษายน 2557 ได้อนุมัติคำตอบแทนกรรมการ จำนวนเงินไม่เกิน 25 ล้านบาทต่อปี ประกอบด้วยคำตอบแทนกรรมการประจำเดือน จำนวนไม่เกิน 15 ล้านบาทต่อปี และโบนัสกรรมการประจำปี จำนวนไม่เกิน 10 ล้านบาทต่อปี

ทั้งนี้ มอบอำนาจให้อยู่ในดุลยพินิจของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และประธานกรรมการ ในการกำหนดรายละเอียดและอัตราค่าตอบแทนที่จะจ่ายให้กับกรรมการแต่ละท่านตามหน้าที่และความรับผิดชอบ

นายเจริญ สิริวัฒนภักดี และคุณหญิงวรรณ สิริวัฒนภักดี แสดงเจตนาไม่รับค่าตอบแทนตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2551 เป็นต้นมา และกรรมการจำนวน 3 คน ที่ได้รับเงินเดือน หรือค่าที่ปรึกษาประจำเดือนจากบริษัท ไม่มีสิทธิได้รับค่าตอบแทนในฐานะกรรมการ ได้แก่ นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล และนางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล

ในปี 2557 คำตอบแทนที่เป็นตัวเงินของคณะกรรมการบริษัทในรูปของคำตอบแทนกรรมการและโบนัสประจำปี เป็นจำนวนเงินรวมทั้งสิ้น 16,592,270 บาท รายละเอียดดังนี้



Separation of Responsibility between the Board of Directors and the Management Board

In order to separate the Company's policy determination from its day-to-day management, and to enable the Board of Directors to efficiently examine and evaluate the Management Board's performance, the roles and responsibilities of the Board of Directors and the Management Board have been clearly delineated. The Board of Directors is responsible for formulating policies and supervising the Management Board through various committees, namely the Audit Committee, the Nomination and Remuneration Committee, the Executive Board, and the Risk Management Committee, while the Management Board is responsible for day-to-day management. Therefore, the Chairman of the Board and the President are always different persons, but both must be company directors. The Nomination and Remuneration Committee will be responsible for nominating qualified candidates as Chairman of the Board for approval by the Board of Directors. The Board of Directors will monitor, advise and provide support, but not take charge of the day-to-day operations of the Management Board, which is the President's responsibility under the scope of the duties granted by the Board of Directors. In addition, the Board of Directors is responsible for the succession plan for the company's top executives, via recommendations from the Nomination and Remuneration Committee, which will be reviewed on an annual basis.

The Chairman of the Board is not an executive director, nor involved in the Company's operating management in order to ensure that the policy supervision and operating management duties are clearly separated. In addition, the Chairman has to monitor the directors to ensure that they are not influenced by the management. The Chairman leads both the Board of Directors' and Shareholders' meetings fairly and efficiently, encouraging the attendees to vote and behave according to principles of good corporate governance.

2.3 The Company Secretary

The meeting of the Board of Directors No. 3/2558, on 25 February, 2015, appointed Mrs. Sujittra Vichayasuek to be the Company Secretary, in replacement of Mrs. Kamonwan Sivaraksa, effective from 25 February, 2015 onwards. The Company Secretary performs the duties as stated in the Securities and Stock Exchange Act B.E. 2535 (the fourth amendment) in 2008 and other tasks as specified by the Capital Market Supervisory Board. (The Company Secretary's biography is presented in Attachment 1 of Form 56-1.)

2.4 Remuneration of Directors and Top Management

(1) Monetary Remuneration as of 31 December 2014

(a) Remuneration of Directors

Remuneration for directors must be approved by the Annual General Meeting of Shareholders. For the year 2014, the Annual General Meeting of Shareholders held on 24 April, 2014 approved remuneration of the directors at an amount not exceeding Baht 25 Million per annum which comprises a monthly remuneration, at an amount not exceeding Baht 15 Million per annum, and a bonus, not to exceed Baht 10 Million per annum.

It is at the discretion of the Nomination and Remuneration Committee and the Chairman of the Board to stipulate the details and remuneration for each director according to their positions and responsibilities.

Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi expressed their intentions not to accept any remuneration from 1 April, 2008 onwards. Moreover, three directors who receive monthly salaries or monthly consulting fees, namely Mr. Thirasakdi Nathikanchanalap, Mr. Aswin Techajareonvikul and Mrs. Thapanee Techajareonvikul, are not entitled to receive remuneration as directors.

In 2014, the monetary remuneration for the Company's Directors, including salaries and bonuses, totaled Baht 16,592,270, with details as follows:



รายชื่อกรรมการบริษัท	ค่าตอบแทน		โบนัส ปี 2557	รวม
	คณะกรรมการบริษัท	คณะกรรมการตรวจสอบ		
1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี ⁽¹⁾	-	-	-	-
2. คุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี ⁽¹⁾	-	-	-	-
3. นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท	900,000	-	404,469	1,304,469
4. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาม ⁽²⁾	-	-	-	-
5. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	900,000	-	346,688	1,246,688
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	900,000	-	3,466,875	4,366,875
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล ⁽²⁾	-	-	-	-
8. นางสาวปณิ เตชะเจริญวิกุล ⁽²⁾	-	-	-	-
9. นายสุภาพน์ สิริวัฒนภักดี	900,000	-	-	900,000
10. นายปณต สิริวัฒนภักดี	900,000	-	-	900,000
11. นายประสิทธิ์ โฉ่ววิไลกุล	900,000	540,000	960,000	2,400,000
12. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	900,000	180,000	360,000	1,440,000
13. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	900,000	180,000	450,000	1,530,000
14. นางสาวพจณี ธนวานิช	900,000	-	254,238	1,154,238
15. พลตำรวจเอก กฤษณะ พลอนันต์	900,000	180,000	270,000	1,350,000
รวม	9,000,000	1,080,000	6,512,270	16,592,270

หมายเหตุ ⁽¹⁾ นายเจริญ สิริวัฒนภักดี และคุณหญิงวรรณา สิริวัฒนภักดี แสดงเจตนาไม่รับค่าตอบแทนตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2551 เป็นต้นมา

⁽²⁾ กรรมการบริษัทจำนวน 3 คน ที่ได้รับเงินเดือน หรือค่าที่ปรึกษาประจำเดือนจากบริษัท ไม่มีสิทธิได้รับค่าตอบแทนในฐานะกรรมการ ได้แก่ นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาม นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล และนางสาวปณิ เตชะเจริญวิกุล

(ข) ค่าตอบแทนผู้บริหารระดับสูง

ปี	จำนวนราย	เงินเดือนและโบนัสรวม (ล้านบาท)
2557	7	56.27
2556	7	50.30
2555	7	48.11

(2) ค่าตอบแทนอื่น

(ก) เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ

บริษัทได้สมทบเงินเข้ากองทุนสำรองเลี้ยงชีพให้แก่ผู้บริหารของบริษัท ดังนี้

ปี	จำนวนราย	เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ (ล้านบาท)
2557	7	2.80
2556	7	2.51
2555	7	1.89



Board Members	Remuneration paid to		Bonus for 2014	Total
	Board of Directors	Audit Committee		
1. Mr.Charoen Sirivadhanabhakdi ⁽¹⁾	-	-	-	-
2. Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi ⁽¹⁾	-	-	-	-
3. Mr.Chaiyut Pilun Owad	900,000	-	404,469	1,304,469
4. Mr.Thirasakdi Nathikanchalab ⁽²⁾	-	-	-	-
5. Mr.Prasert Maekwatana	900,000	-	346,688	1,246,688
6. Mr.Sittthchai Chaikriangkrai	900,000	-	3,466,875	4,366,875
7. Mr.Aswin Techajareonvikul ⁽²⁾	-	-	-	-
8. Mrs.Thapanee Techajareonvikul ⁽²⁾	-	-	-	-
9. Mr.Thapana Sirivadhanabhakdi	900,000	-	-	900,000
10. Mr.Panot Sirivadhanabhakdi	900,000	-	-	900,000
11. Mr.Prasit Kovilaikool	900,000	540,000	960,000	2,400,000
12. Mr.Weerawong Chittmittrapap	900,000	180,000	360,000	1,440,000
13. Mr.Suvit Maesincee	900,000	180,000	450,000	1,530,000
14. Ms.Potjanee Thanavarant	900,000	-	254,238	1,154,238
15. Police General Krisna Polananta	900,000	180,000	270,000	1,350,000
Total	9,000,000	1,080,000	6,512,270	16,592,270

Remarks ⁽¹⁾ Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi and Khunying Wanna Sirivadhanabhakdi expressed their intentions not to receive remuneration starting from 1 April, 2008

⁽²⁾ Three directors, Mr. Thirasakdi Nathikanchanalap, Mr. Aswin Techajareonvikul and Mrs. Thapanee Techajareonvikul, who are eligible to receive a salary, are not entitled to receive remuneration as directors.

(b) Monetary Remuneration of Top Executives

Year	Total (Person)	Total Salary (Million Baht)
2014	7	56.27
2013	7	50.30
2012	7	48.11

(2) Non-Monetary Remuneration

(a) Provident Funds

The Company has submitted the fund to the provident fund of the Executives as follows:

Year	Total (Person)	Provident Fund (Million Baht)
2014	7	2.80
2013	7	2.51
2012	7	1.89



(ข) โครงการ Employee Stock Option Program และการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือ บริษัทย่อย (โครงการ BJC ESOP 2012)

บริษัทมีการให้ผลตอบแทนแก่ผู้บริหารของบริษัท และ/หรือ บริษัทย่อย โดยการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ("ใบสำคัญแสดงสิทธิ") ตามโครงการ BJC ESOP 2012 เพื่อเป็นแรงจูงใจและตอบแทนการปฏิบัติงานของผู้บริหารของบริษัทให้มีความตั้งใจในการทำงานเพื่อสร้างประโยชน์สูงสุดให้แก่บริษัทและผู้ถือหุ้น และสร้างแรงจูงใจให้ผู้บริหารที่มีผลงานโดดเด่นและที่หาทดแทนได้ยากให้ทำงานกับบริษัทต่อไปในระยะยาวเพื่อการบรรลุเป้าหมายทางธุรกิจ ซึ่งบริษัทได้มีการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิตามโครงการดังกล่าวไปแล้วจำนวน 3 ครั้ง โดยมีรายละเอียดดังนี้

โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 1

จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกและเสนอขาย	: 14,800,000 หน่วย
จำนวนหุ้นสามัญที่จัดสรรไว้เพื่อรองรับการใช้สิทธิ	: 14,800,000 หุ้น
วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 15 พฤษภาคม 2555
อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 5 ปีนับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ
ราคาเสนอขายต่อหน่วย	: 0 บาท
อัตราการใช้สิทธิ	: 1 หน่วย ต่อ 1 หุ้น
ราคาการใช้สิทธิ	: 40.46 บาทต่อหน่วย

โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 2

จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกและเสนอขาย	: 10,000,000 หน่วย
จำนวนหุ้นสามัญที่จัดสรรไว้เพื่อรองรับการใช้สิทธิ	: 10,000,000 หุ้น
วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 18 มิถุนายน 2556
อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 5 ปีนับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ
ราคาเสนอขายต่อหน่วย	: 0 บาท
อัตราการใช้สิทธิ	: 1 หน่วย ต่อ 1 หุ้น
ราคาการใช้สิทธิ	: 68.43 บาทต่อหน่วย

โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 3

จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกและเสนอขาย	: 9,030,000 หน่วย
จำนวนหุ้นสามัญที่จัดสรรไว้เพื่อรองรับการใช้สิทธิ	: 9,030,000 หุ้น
วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 15 และ 26 พฤษภาคม 2557
อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ	: 5 ปีนับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ
ราคาเสนอขายต่อหน่วย	: 0 บาท
อัตราการใช้สิทธิ	: 1 หน่วย ต่อ 1 หุ้น
ราคาการใช้สิทธิ	: 49.29 บาทต่อหน่วย

ทั้งนี้ มีผู้บริหารของบริษัทที่ได้รับการจัดสรรใบสำคัญแสดงสิทธิ ภายใต้โครงการ BJC ESOP 2012 ดังนี้

ปี	จำนวน (ราย)	จำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิ ที่ได้รับจัดสรร (หน่วย)	อายุ	ราคาเสนอขาย ต่อหน่วย	อัตราการใช้สิทธิ	ราคาการใช้สิทธิ (บาท/หน่วย)
2555	4	1,899,600	5 ปี	0 บาท	1 : 1	40.46
2556	4	1,209,180	5 ปี	0 บาท	1 : 1	68.43
2557	4	1,280,000	5 ปี	0 บาท	1 : 1	49.29



(b) The Employee Stock Option Program and issuance and offering of stock warrants to Executives and Employees of the Company and / or its subsidiaries (the BJC ESOP 2012 Scheme)

The Company also compensates its executives and employees of the Company and/or its subsidiaries by issuance and offering of warrants to purchase the ordinary shares of the Company ("Warrant") under the BJC ESOP 2012 Scheme as an incentive and compensation for the executives and employees of the Company and/or its subsidiaries to strive for the Company and shareholders' maximized benefits and to retain those executives who exhibited outstanding performance to continue working for the Company in the long run to achieve the Company's business goals. The Company has offered and issued the warrants under the above-mentioned scheme 3 times, the details of which are as follows:

BJC ESOP 2012 Scheme Grant 1

No. of issued warrants	: 14,800,000 units
No. of allocated shares reserved for exercise	: 14,800,000 shares
Issue date of warrants	: 15 May 2012
Expiration of warrants	: 5 years from issue date
Issue price	: Baht 0
Ratio of exercise	: 1 unit per 1 share
Exercise price	: Baht 40.46 per share

BJC ESOP 2012 Scheme Grant 2

No. of issued warrants	: 10,000,000 units
No. of allocated shares reserved for exercise	: 10,000,000 shares
Issue date of warrants	: 18 June 2013
Expiration of warrants	: 5 years from issue date
Issue price	: Baht 0
Ratio of exercise	: 1 unit per 1 share
Exercise price	: Baht 68.43 per share

BJC ESOP 2012 Scheme Grant 3

No. of issued warrants	: 9,030,000 units
No. of allocated shares reserved for exercise	: 9,030,000 shares
Issue date of warrants	: 15 and 26 May 2014
Expiration of warrants	: 5 years from issue date
Issue price	: Baht 0
Ratio of exercise	: 1 unit per 1 share
Exercise price	: Baht 49.29 per share

The number of executives granted warrants in the BJC ESOP 2012 Scheme is as follows:

Year	Total (person)	Number of warrants (Unit)	Term of Warrants	Offering price per unit	Exercise ratio	Exercise price (Baht / Unit)
2012	4	1,899,600	5 year	0 Baht	1 : 1	40.46
2013	4	1,209,180	5 year	0 Baht	1 : 1	68.43
2014	4	1,280,000	5 year	0 Baht	1 : 1	49.29



2.5 บุคลากร

(1) จำนวนพนักงาน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริษัทและบริษัทย่อยมีพนักงานทั้งหมดจำนวน 10,756 คน โดยแบ่งออกตามสายธุรกิจ ดังนี้

สายธุรกิจ	จำนวน (คน)
1. กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์	2,769
2. กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค	5,041
3. กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค	1,086
4. กลุ่มอื่นๆ	1,462
5. กลุ่มสนับสนุนธุรกิจ	398

ทั้งนี้ บริษัทไม่มีการเปลี่ยนแปลงจำนวนพนักงานอย่างมีนัยสำคัญในระยะ 3 ปี ที่ผ่านมา

(2) ค่าตอบแทนพนักงาน

ในปี 2557 บริษัทได้จ่ายผลตอบแทนให้แก่พนักงาน รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 4,330.7 ล้านบาท ซึ่งผลตอบแทน ได้แก่ เงินเดือน โบนัส เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ และสวัสดิการอื่นๆ เป็นต้น

ปี	ค่าตอบแทน (ล้านบาท)
2555	3,743.4
2556	3,845.8
2557	4,330.7

(3) ข้อพิพาทด้านแรงงานที่สำคัญในระยะ 3 ปี ที่ผ่านมา

- ไม่มี -

(4) นโยบายในการพัฒนาพนักงาน

บริษัทมีนโยบายในการพัฒนาพนักงาน ดังนี้

- ส่งเสริมและพัฒนาบุคลากรให้มีขีดความสามารถและความรู้เพิ่มขึ้นตามศักยภาพของแต่ละบุคคล
- ส่งเสริมให้บุคลากรมีอนาคตในหน้าที่การงานที่ดี
- มีการจัดทำแผนพัฒนาบุคลากรให้สามารถเป็นผู้รับช่วงงานต่อพนักงานเดิมในตำแหน่งงานที่สำคัญ (Succession Plan)
- มุ่งเน้นพัฒนาทักษะในการเป็นผู้นำ



2.5 Human Resources

(1) Number of employees

As of 31 December, 2014, The Company has a total of 10,756 employees, which can be divided according to business as follows:

Supply Chain	Amount (person)
1. Packaging Supply Chain	2,769
2. Consumer Supply Chain	5,041
3. Healthcare and Technical Supply Chain	1,086
4. Other Business Group	1,462
5. Business Partner Group	398

There has been no significant change in the number of the employees during the past 3 years.

(2) Employee remuneration

In 2014, the Company paid total remunerations for all employees of approximately 4,330.7 million baht, including salaries, bonuses, provident fund and other welfare payments.

Year	Remuneration (Baht million)
2012	3,743.4
2013	3,845.8
2014	4,330.7

(3) Major labor disputes during the past 3 years

- None -

(4) Human resources development policy

The Company sets human resources development policy as follows:

1. To support and develop abilities and knowledge of personnel in order to achieve their full potential.
2. To provide career opportunities for employees.
3. To develop succession plans for key positions.
4. To develop leadership skills.

การกำกับดูแลกิจการ

บริษัท มุ่งมั่นที่จะดำเนินธุรกิจโดยคำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้นและรับผิดชอบต่อผู้มีส่วนได้เสียต่างๆ อย่างสม่ำเสมอ คณะกรรมการบริษัทเล็งเห็นถึงประโยชน์และมีเจตนารมณ์อันแน่วแน่ที่จะดำเนินธุรกิจภายใต้หลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยนำหลักเกณฑ์การกำกับดูแลกิจการที่ดีสำหรับบริษัทจดทะเบียนปี 2555 ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตลอดจนกฎหมาย กฎระเบียบ ข้อบังคับของคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ คณะกรรมการกำกับตลาดทุน ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือหน่วยงานกำกับดูแลอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในเรื่องต่างๆ มาเป็นแนวทางหลักในการกำกับดูแลการดำเนินธุรกิจของบริษัท

1. นโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดี

คณะกรรมการบริษัทตระหนักว่า การเติบโตอย่างต่อเนื่องและมั่นคงภายใต้การบริหารจัดการโดยยึดหลักคุณธรรมและจริยธรรมอันเป็นรากฐานสำคัญของการพัฒนาให้องค์กรมีความเจริญเติบโตอย่างยั่งยืน สอดคล้องกับหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี (Corporate Governance) หรือบรรษัทภิบาล ซึ่งเป็นแนวทางการบริหารองค์กรที่เป็นที่ยอมรับในระดับสากล เพื่อให้บรรลุเจตนารมณ์ดังกล่าวข้างต้น จึงได้ประมวลเป็นนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีซึ่งครอบคลุมถึงวิสัยทัศน์ ค่านิยม วัฒนธรรมองค์กร นโยบาย และแนวปฏิบัติของกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานให้ยึดถือและปฏิบัติตาม

โดยในปี 2554 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2554 ประชุมเมื่อวันที่ 22 ธันวาคม 2554 ได้มีมติอนุมัตินโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีของบริษัทเป็นลายลักษณ์อักษร เพื่อให้คณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัททุกคนยึดถือเป็นแนวทางในการปฏิบัติงาน และเพื่อเสริมสร้างองค์กรให้มีระบบการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ มีคุณธรรม และจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจ มีความน่าเชื่อถือ โปร่งใส ตรวจสอบได้ และเป็นพื้นฐานของการเติบโตอย่างยั่งยืนตามค่านิยม (Value) ที่ได้ให้พนักงานยึดถือและปฏิบัติตาม เพื่อให้บรรลุความสำเร็จร่วมกันขององค์กร คือ

B-Beyond Satisfaction = เพื่อความพึงพอใจสูงสุด

บริษัทเชื่อมั่นในคุณค่าทางจิตใจและความพึงพอใจของลูกค้า เราจึงมุ่งเน้นการสร้างสรรค์คุณภาพและความเป็นเลิศในทุกส่วนขององค์กร เพื่อสร้างคุณค่าความพึงพอใจอย่างสูงสุดให้กับกลุ่มลูกค้า ซึ่งหมายรวมถึงผู้บริโภครู้ค่า พนักงาน และผู้ถือหุ้น

J-Joint Success = ความสำเร็จร่วมกัน

บริษัทเชื่อมั่นในคุณค่าของความสำเร็จจากการมีส่วนร่วมของทุกฝ่าย เราจึงมุ่งมั่นก้าวไปสู่จุดหมายแห่งความสำเร็จ เพื่อสร้างคุณค่าและความภาคภูมิใจร่วมกัน ทั้งในส่วนขององค์กรและบุคลากร

C-Caring for Community = รับผิดชอบต่อสังคม

บริษัทเชื่อมั่นในคุณค่าความรับผิดชอบต่อสังคม เราจึงมุ่งเน้นการทำธุรกิจด้วยหลักคุณธรรม จริยธรรม และการตระหนักถึงความรับผิดชอบต่อที่มีต่อทรัพยากรสิ่งแวดล้อม ตลอดจนส่งเสริมคุณภาพชีวิตที่ดีทั้งภายในและภายนอกองค์กร เพื่อประโยชน์สุขร่วมกันในสังคม



Corporate Governance



THE Company commits to operating the business for the best interest of shareholders and all stakeholders. Seeing the benefits of good corporate governance, the Board of strictly complies with the good corporate governance principles issued by SET for the listed company in 2012 and laws and regulations set by SEC, the Capital Market Supervisory Board, SET and other related agencies in order to achieve good corporate governance.

I. Corporate Governance Policy

The Board of Directors realizes that strong commitment to conduct business with morality and ethics is the key fundamental for achieving long-term sustainable business growth, consistent with good corporate governance, which is well recognized and adopted by organizations worldwide. To accomplish this, the Company has set a Corporate Governance Policy as guidelines for directors, executives and employees to comply with, covering vision, values, culture and policies.

In 2011, according to the Board of Directors Meeting No. 7/2011 held on 22 December 2011, the Corporate Governance Policy (CG Policy) was approved in writing form as the guidelines for all directors, executives and employees of the company to follow. The target is to enhance management in terms of efficiency, morality and ethics, creditability and transparency, serving as a strong platform for long-term sustainable business growth. This is in line with Company's values:

B – Beyond Satisfaction

The Company emphasizes on soft values and customer satisfaction. Therefore, we focus on creating quality and excellence in every aspects of the organization, aiming to provide beyond satisfaction feelings our customers which include consumers, partners, employees and shareholders.

J – Joint Success

With strong belief in the value of joint success, the organization and personnels are stepping forward to reach success and to create value and pride together.

C – Caring for Community

The Company further believes in the significant values of caring for community. We realize the importance of operating business with morality, ethics and being aware of responsibilities toward environment including supporting good life quality both internally and externally for mutual happiness of the society.



2. คณะกรรมการชุดย่อย

โครงสร้างการบริหารจัดการบริษัทประกอบด้วยคณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อย 4 ชุด ดังนี้

- 1) คณะกรรมการตรวจสอบ
- 2) คณะกรรมการบริหาร
- 3) คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
- 4) คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

2.1 คณะกรรมการตรวจสอบ

กฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบกำหนดให้คณะกรรมการตรวจสอบประกอบด้วยประธานคณะกรรมการตรวจสอบและสมาชิกอีกอย่างน้อย 2 คน ซึ่งทั้งหมดมาจากการแต่งตั้งของที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้น ปัจจุบันคณะกรรมการตรวจสอบประกอบด้วยกรรมการอิสระจำนวน 4 ท่าน โดยวาระการดำรงตำแหน่งของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่านให้เป็นไปตามวาระการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทหรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นอาจแต่งตั้งกรรมการตรวจสอบที่สิ้นสุดวาระ ซึ่งมีคุณสมบัติครบถ้วนกลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการตรวจสอบอีกก็ได้

กรรมการตรวจสอบของบริษัททุกท่านเป็นกรรมการอิสระที่มีคุณสมบัติเพิ่มเติมครบถ้วนตามประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง คุณสมบัติและขอบเขตการดำเนินงานของคณะกรรมการตรวจสอบ พ.ศ. 2551 ประกอบกับประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5)

คณะกรรมการตรวจสอบมีภารกิจในการช่วยคณะกรรมการบริษัทให้ปฏิบัติหน้าที่ความรับผิดชอบด้วยความระมัดระวังรอบคอบ และด้วยความซื่อสัตย์ เพื่อสอบทาน ตรวจสอบ กระทบการรายงานทางการเงิน และระเบียบการควบคุมภายในของบริษัท และ/หรือ บริษัทย่อย เพื่อป้องกันผลประโยชน์ของผู้มีส่วนได้เสียของบริษัท และจัดเตรียมการประชุมและหัวข้อการประชุมอย่างเป็นทางการ เพื่อการสื่อสารระหว่างกันของคณะกรรมการบริษัทและผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ฝ่ายบัญชีและการเงินกลุ่มบริษัท ผู้ตรวจสอบภายใน และผู้สอบบัญชี เพื่อติดตามว่าระบบควบคุมภายในมีประสิทธิภาพและรายงานประเด็นที่เกี่ยวข้องต่อคณะกรรมการบริษัท

ทั้งนี้ บริษัทมีกรรมการตรวจสอบหนึ่งคนเป็นผู้ที่มีความรู้และประสบการณ์เพียงพอที่จะสามารถทำหน้าที่ในการสอบทานความน่าเชื่อถือของงบการเงิน คือ นายสุวิทย์ เมษินทรีย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 คณะกรรมการตรวจสอบ มีกรรมการตรวจสอบจำนวน 4 ท่าน ดังนี้

1. นายประสิทธิ์ โสภโณกุล	ประธานกรรมการตรวจสอบ
2. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	กรรมการตรวจสอบ
3. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการตรวจสอบ
	(เป็นกรรมการตรวจสอบที่มีความรู้และประสบการณ์เพียงพอที่จะสามารถทำหน้าที่ในการสอบทานความน่าเชื่อถือของงบการเงิน)
4. พลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์	กรรมการตรวจสอบ
นางสุจิตรา วิชัยศิษฐ์ ⁽¹⁾	เลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ

หมายเหตุ ⁽¹⁾ นางสุจิตรา วิชัยศิษฐ์ ได้รับแต่งตั้งให้เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบแทนนายประสิทธิ์ วัชรชัยโสภณศิริ โดยมติที่ประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ ครั้งที่ 8/2557 ประชุมเมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2557 มีผลตั้งแต่วันที่ 11 พฤศจิกายน 2557 เป็นต้นไป



2. Sub-Committee

The Company's management structure consists of the Board of Directors and 4 Sub-Committees as follows:

- 1) The Audit Committee
- 2) The Executive Board
- 3) The Nomination and Remuneration Committee
- 4) The Risk Management Committee

2.1 The Audit Committee

The Charter of the Audit Committee stated that the Audit Committee shall be comprised of a Chairman and at least two members of the Board, whom shall be appointed by the Board of Director or by shareholders. At present, the Audit Committee consists of four independent members. The term of each Audit Committee coincides with the term of the Director. However, upon the end of the term, an Audit Committee member who is fully qualified can be re-elected by the Board of Director or shareholders.

All Audit Committee members possess relevant qualifications required by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 28/2551 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (Additional Amendment by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 4/2552 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares No. 2 and the Notification of Capital Market Supervisory Board No. TorChor. Re: 15/2554 Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares No. 5).

The duties of Audit Committee are to review and supervise financial reporting processes and internal control systems of the company and its subsidiaries in order to protect the interest of all stakeholders. The Audit Committee also has responsibilities to set up formal meetings and meeting agenda for the effective communication among the Board of Directors, Executive Vice President in Finance and internal auditors and external auditors.

Among the members, Mr. Suvit Maesincee possesses extensive experience in performing the duty of auditing financial statements.

As of 31 December 2014, the Audit Committee comprises 4 members as follows:

1. Mr. Prasit Kovilaikool	Chairman of the Audit Committee
2. Mr. Weerawong Chittmittrapap	Audit Committee Member
3. Mr. Suvit Maesincee	Audit Committee Member (Audit Committee Member with expertise and experience to ensure the accuracy and credibility of the financial statements)
4. Police General Krisna Polananta	Audit Committee Member
Mrs. Sujittra Vichayasuek ⁽¹⁾	Secretary of the Audit Committee

Remarks ⁽¹⁾ Mrs. Sujittra Vichayasuek was appointed Secretary of the Audit Committee in replacement of Mr. Prasit Wacharachaisophonisiri by the resolution of the Audit Committee Meeting No. 8/2014 held on 11 November 2014, effective 11 November 2014.



ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการตรวจสอบมีหน้าที่ตามที่กำหนดไว้ในประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง คุณสมบัติและขอบเขตการดำเนินงานของคณะกรรมการตรวจสอบ พ.ศ. 2551 (ซึ่งได้มีการปรับปรุงแก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง คุณสมบัติและขอบเขตการดำเนินงานของคณะกรรมการตรวจสอบ (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2552) และตามที่กำหนดไว้ในกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบของบริษัท ดังนี้

1. สอบทานให้บริษัทมีรายงานทางการเงินอย่างถูกต้องและเพียงพอ
2. สอบทานให้บริษัทมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และระบบการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้างหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน
3. สอบทานให้บริษัทปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
4. พิจารณา คัดเลือก เสนอแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีความเป็นอิสระเพื่อทำหน้าที่เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท และเสนอคำตอบแทนของบุคคลดังกล่าว รวมทั้งเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชี โดยไม่มีคณะกรรมการเข้าร่วมประชุมอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง
5. พิจารณารายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ให้เป็นไปตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้ เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
6. จัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบโดยเปิดเผยไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายการดังกล่าวต้องลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบ และต้องประกอบด้วยข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้
 - (ก) ความเห็นเกี่ยวกับความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นที่เชื่อถือได้ของรายงานทางการเงินของบริษัท
 - (ข) ความเห็นเกี่ยวกับความเพียงพอของระบบควบคุมภายในของบริษัท
 - (ค) ความเห็นเกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
 - (ง) ความเห็นเกี่ยวกับความเหมาะสมของผู้สอบบัญชี
 - (จ) ความเห็นเกี่ยวกับรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์
 - (ฉ) จำนวนการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ และการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน
 - (ช) ความเห็นหรือข้อสังเกตโดยรวมที่คณะกรรมการตรวจสอบได้รับจากการปฏิบัติหน้าที่ตามกฎหมาย (Charter)
 - (ซ) รายการอื่นที่เห็นว่าผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปควรทราบ ภายใต้ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
7. ปฏิบัติการอื่นใดตามที่คณะกรรมการของบริษัทมอบหมาย
8. ดำเนินงานในทุกๆ เรื่องที่กฎหมาย ประกาศคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยกำหนดให้เป็นหน้าที่หรือสิ่งที่ต้องดำเนินการสำหรับคณะกรรมการตรวจสอบ

ความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ

1. หลังจากคณะกรรมการตรวจสอบได้รับทราบกรณีจากผู้สอบบัญชีพบพฤติการณ์อันควรสงสัยว่ากรรมการ ผู้จัดการ หรือบุคคลซึ่งรับผิดชอบในการดำเนินงานของบริษัทกระทำความผิดตามพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 มาตรา 281/2 วรรคสอง มาตรา 305 มาตรา 306 มาตรา 308 มาตรา 309 มาตรา 310 มาตรา 311 มาตรา 312 หรือมาตรา 313 ให้คณะกรรมการตรวจสอบ ดำเนินการตรวจสอบและรายงานผลการตรวจสอบในเบื้องต้นให้สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และผู้สอบบัญชีทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ได้รับแจ้งจากผู้สอบบัญชี
2. ในการปฏิบัติหน้าที่ของคณะกรรมการตรวจสอบ หากพบหรือมีข้อสงสัยว่ามีรายการหรือการกระทำความผิดต่อไป ซึ่งอาจมีผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญต่อฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัท ให้คณะกรรมการตรวจสอบรายงานต่อคณะกรรมการของบริษัทเพื่อดำเนินการปรับปรุงแก้ไขภายในเวลาที่คณะกรรมการตรวจสอบเห็นสมควร



Scope and Responsibilities of the Audit Committee

The Audit Committee performs its duties as specified by the Notification of the Stock Exchange of Thailand (SET) on the Scope and Responsibility of the Audit Committee B.E. 2551 (which is amended by the SET on the Qualifications and Scope of Authority of the Audit Committee (the Second Amendment B.E. 2552) and as specified in the Company's Audit Committee's charter as follows:

1. Ensure the Company's financial statements are accurate and sufficient
2. Ensure the Company has appropriate and effective internal controls and internal audit systems, as well as independence of internal audit department, In addition, it has authority to appoint, transfer or terminate the head of internal audit department and any other related units for internal audit
3. Ensure the Company complies with the laws related to securities and exchange as well as the SET regulations and laws related to the Company's business
4. Consider, select and nominate an independent person to act as an auditor of the Company and propose remuneration package for the nominated person, as well as attend the meeting with external auditors without the presence of the Management Board at least once a year.
5. Consider related transactions with potential conflict of interest to ensure that the Company complies with the laws and SET regulations for maximized benefits of the Company
6. Prepare the Audit Committee's Report and disclose in the Company's Annual Report, which must be signed by the Chairman of the Audit Committee and include the following information:
 - (a) Opinion on the accuracy, completeness and reliability of financial statements;
 - (b) Opinion on the sufficiency of the Company's internal control systems;
 - (c) Opinion on the compliance with the Securities and Exchange laws or the SET regulations and laws related to the Company's business;
 - (d) Opinion on appropriateness of the auditor;
 - (e) Opinion on items with potential conflict of interest;
 - (f) Meetings and attendance of the Audit Committee members;
 - (g) Opinion or observation of the Audit Committee performing its duty according to the charter
 - (h) Report other issues that shareholders and general investors should be acknowledged under the scope of its duty and responsibility assigned by the Board of Directors
7. Perform any other duties as assigned by the Board of Directors
8. Perform its duty as required by laws, the Notification of Securities and Exchange Commission (SEC) and the Notification of the SET

Responsibilities of the Audit Committee

1. Once the Audit Committee is informed by the auditor about suspicious behaviors of directors, managers or persons who are responsible for business operation of the Company, which may violate Section 281/2, Paragraph two, Section 305, 306, 308, 309, 310, 311, 312 or 313 of the Securities and Exchange Act B.E. 2535, the Audit Committee has to investigate the case and submit a preliminary report to the SEC and the auditor within 30 days of the date it is informed by the auditor.
2. Upon finding or having doubt about the following actions or transactions, which may significantly affect the financial position and performance of the company, the Audit Committee has to report such events to the Board of Directors in order to find remedy within a period deemed appropriate by the Audit Committee:
 - (1) Transactions which may cause conflict of interest;
 - (2) Frauds or irregular events or material flaws to the internal control system; and
 - (3) Violation of law pertaining to SEC, the regulations of SET, or other laws relating to business operation of the company.



1. รายการที่เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์
2. การทุจริต หรือมีสิ่งผิดปกติหรือมีความบกพร่องที่สำคัญในระบบควบคุมภายใน
3. การฝ่าฝืนกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท

หากคณะกรรมการบริษัทหรือผู้บริหารไม่ดำเนินการให้มีการแก้ไขปรับปรุงภายในเวลาที่คณะกรรมการตรวจสอบกำหนด กรรมการตรวจสอบรายใดรายหนึ่งอาจรายงานว่ามีรายการ หรือการกระทำดังกล่าวต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์ และตลาดหลักทรัพย์ หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

การประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ

กฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบกำหนดให้คณะกรรมการตรวจสอบควรมีการประชุมไม่น้อยกว่า 4 ครั้งต่อปี และควรจัดประชุมร่วมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง

สำหรับการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบในปี 2557 มีการประชุมรวมทั้งสิ้น 8 ครั้ง โดยเป็นการประชุมตามวาระปกติ 7 ครั้ง ร่วมกับฝ่ายบริหาร ฝ่ายตรวจสอบภายในของบริษัท (ฝ่ายตรวจสอบ) และผู้สอบบัญชี และการประชุมในวาระพิเศษร่วมกับผู้สอบบัญชี โดยไม่มีฝ่ายจัดการ จำนวน 1 ครั้ง เพื่อให้มั่นใจว่าผู้สอบบัญชีสามารถแสดงความคิดเห็นที่เป็นอิสระ ซึ่งการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายชื่อคณะกรรมการตรวจสอบ	ตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม
1. นายประสิทธิ์ ไชวโกลกุล	ประธานกรรมการตรวจสอบ	8/8
2. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	กรรมการตรวจสอบ	7/8
3. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการตรวจสอบ	7/8
4. พลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์	กรรมการตรวจสอบ	8/8

2.2 คณะกรรมการบริหาร

กฎบัตรคณะกรรมการบริหารกำหนดให้คณะกรรมการบริหารประกอบด้วยประธานคณะกรรมการบริหารและสมาชิกอีกอย่างน้อย 2 คน ซึ่งทั้งหมดมาจากการแต่งตั้งของที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท

ปัจจุบันคณะกรรมการบริหารมีกรรมการจำนวนทั้งสิ้น 9 ท่าน ซึ่งเป็นผู้มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามที่แสดงถึงการขาดความเหมาะสมที่จะได้รับความไว้วางใจให้บริหารจัดการกิจการตามหลักเกณฑ์ที่คณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ประกาศกำหนด และไม่ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการอิสระในคณะกรรมการบริษัท

คณะกรรมการบริหารมีภารกิจในการรับนโยบายการบริหารงานจากคณะกรรมการบริษัทมาจัดทำเป็นแผนงานของบริษัท เพื่อนำมาปฏิบัติ ติดตามผลการดำเนินงานเพื่อให้เป็นไปตามแนวนโยบาย ติดตามการแก้ไขปัญหาในการปฏิบัติงานโดยทั่วไป และรายงานถึงกิจกรรมที่คณะกรรมการบริหารได้ดำเนินการไปแล้วต่อคณะกรรมการบริษัท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 คณะกรรมการบริหารมีกรรมการบริหารจำนวน 9 ท่าน ดังนี้

1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	ประธานกรรมการบริหาร
2. นายชัยยุทธ บิลันธนีโอวาท	รองประธานกรรมการบริหาร
3. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ	รองประธานกรรมการบริหาร
4. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	รองประธานกรรมการบริหาร
5. นายสุวรรณ วลัยเสถียร	กรรมการบริหาร
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการบริหาร
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริหาร
8. นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริหาร
9. นายปณต สิริวัฒนภักดี	กรรมการบริหาร
นางสุจิตรา วิชัยศักดิ์	เลขานุการคณะกรรมการบริหาร



In the event that the Board of Directors or management fails to remedy within the due course as specified by the Audit Committee, a member of the Audit Committee shall report such issue to SEC or SET.

Performance of the Audit Committee

The Charter of Audit Committee specifies that the Audit Committee Meeting should be held at least 4 times per annum and the auditor meeting should be held without the management at least once a year.

In 2014, the Audit Committee held 8 meetings, 7 of which were related ordinary matters with the Management Board, Internal Audit and the Company's independent Auditor and the other extraordinary meeting with auditors without management attendance, with the purpose to allow independent Auditor to express the independent opinions without influence of the management. The attendance of each member is shown below:

Committee Members	Position	Number of attendance (Times)
1. Mr. Prasit Kovilaikool	Chairman of the Audit Committee	8/8
2. Mr. Weerawong Chitmittrapap	Audit Committee Member	7/8
3. Mr. Suvit Maesincee	Audit Committee Member	7/8
4. Police General Krisna Polananta	Audit Committee Member	8/8

2) The Executive Board

The Charter of the Executive Board Committee states that the Executive Board shall consist of a Chairman and at least 2 more members which all members shall be elected to the board from the meeting of the Board of Directors.

At present, the Executive Board consists of 9 members who are qualified as stated in the requirements of the Notification of the Securities and Exchange Commission (SEC) and none of them has served as Independent Director of the Company.

The Executive Board has responsibilities to put the policy initiated by the Board of Directors into the corporate plans, to steward operating results in line with the policy, to ensure operational problems are resolved, to ensure that activities and actions performed by the Executive Board are reported to the Board of Directors.

As of 31 December 2014, the Executive Board comprises 9 members as follows:

1. Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	Chairman of Executive Board
2. Mr. Chaiyut Pilun-owad	Vice Chairman of Executive Board
3. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Vice Chairman of Executive Board
4. Mr. Prasert Maekwatana	Vice Chairman of Executive Board
5. Mr. Suvarn Valaisathien	Executive Director
6. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Executive Director
7. Mr. Aswin Techajareonvikul	Executive Director
8. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	Executive Director
9. Mr. Panot Sirivadhanabhakdi	Executive Director
Mrs. Sujitra Vichayasuek	Secretary to the Executive Board



ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการบริหาร

มติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 9/2553 ประชุมเมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2553 มีมติอนุมัติกฎบัตรคณะกรรมการบริหาร เพื่อให้สอดคล้องกับแนวทางกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยให้มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 11 พฤศจิกายน 2553 เป็นต้นไป ซึ่งคณะกรรมการบริหารมีอำนาจหน้าที่ดังต่อไปนี้

1. จัดทำและนำเสนอนโยบายทางธุรกิจ เป้าหมาย แผนการดำเนินงาน กลยุทธ์ทางธุรกิจ และงบประมาณประจำปีของบริษัท เพื่อขออนุมัติต่อคณะกรรมการบริษัท
2. กำหนดแผนธุรกิจ งบประมาณและอำนาจบริหารต่างๆ ของบริษัทเพื่อขออนุมัติต่อคณะกรรมการบริษัท
3. ควบคุมดูแลการดำเนินธุรกิจของบริษัทให้เป็นไปตามนโยบายทางธุรกิจ เป้าหมาย แผนการดำเนินงาน กลยุทธ์ทางธุรกิจ และงบประมาณที่ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท
4. มีอำนาจพิจารณาอนุมัติการใช้จ่ายเงินเพื่อการลงทุนหรือการดำเนินงานต่างๆ การกู้ยืมหรือการขอสินเชื่อใดๆ จากสถาบันการเงิน การให้กู้ยืมเงิน ตลอดจนการเข้าเป็นผู้ค้าประกัน เพื่อการทำธุรกรรมตามปกติของบริษัท และเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนินงานตามวัตถุประสงค์ของบริษัท ภายในวงเงินตามที่คณะกรรมการบริษัทกำหนด
5. กำหนดโครงสร้างองค์กรและอำนาจการบริหารจัดการ โดยให้ครอบคลุมรายละเอียดการคัดเลือก การว่าจ้าง การโยกย้าย การฝึกอบรม และการเลิกจ้างพนักงานของบริษัทที่เป็นคณะกรรมการ หรือผู้บริหารระดับสูง และการลงนามในสัญญาจ้างแรงงานตามที่คณะกรรมการกำหนด
6. กำกับดูแลและอนุมัติเรื่องที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานของบริษัท และอาจแต่งตั้งหรือมอบหมายให้บุคคลหนึ่งหรือหลายคนกระทำการอย่างหนึ่งอย่างใดแทนคณะกรรมการบริหารตามที่เห็นสมควรได้ และคณะกรรมการบริหารสามารถยกเลิกเปลี่ยนแปลง หรือแก้ไขอำนาจนั้นๆ ได้
7. ปฏิบัติหน้าที่อื่นใดตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท

การประชุมคณะกรรมการบริหาร

การประชุมคณะกรรมการบริหาร ในปี 2557 ตามวาระปกติจัดขึ้นจำนวน 5 ครั้ง ซึ่งการเข้าร่วมประชุมของกรรมการบริหารแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายชื่อคณะกรรมการบริหาร	ตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม
1. นายเจริญ สิริวัฒนภักดี	ประธานกรรมการบริหาร	5/5
2. นายชัยยุทธ ปิลันธน์โอวาท	รองประธานกรรมการบริหาร	5/5
3. นายธีรศักดิ์ นาฬิกาญจนลาภ	รองประธานกรรมการบริหาร	5/5
4. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	รองประธานกรรมการบริหาร	5/5
5. นายสุวรรณ วลัยเสถียร	กรรมการบริหาร	5/5
6. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการบริหาร	4/5
7. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริหาร	5/5
8. นางรฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	กรรมการบริหาร	5/5
9. นายปณต สิริวัฒนภักดี	กรรมการบริหาร	4/5

2.3 คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

กฎบัตรคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน กำหนดให้คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน ประกอบด้วยประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และสมาชิกอีกอย่างน้อย 2 คน ซึ่งทั้งหมดมาจากการแต่งตั้งของที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท และต้องไม่เป็นประธานกรรมการบริษัท

ปัจจุบันคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนมีกรรมการทั้งสิ้น 3 ท่าน โดยมีกรรมการที่เป็นกรรมการอิสระจำนวน 1 ท่าน ทั้งนี้ กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนแต่ละท่านจะพ้นจากตำแหน่งเมื่อสิ้นวาระการดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัทในแต่ละสมัยของตน ทั้งนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทอาจแต่งตั้งกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนซึ่งสิ้นสุตวาระนั้นซึ่งมีคุณสมบัติครบถ้วนกลับเข้าทำหน้าที่กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนอีกครั้งก็ได้



Scope of Responsibilities of the Executive Board

The resolution of the Board of Directors' Meeting No. 9/2010 held on 11 November, 2010 approved the amendment of the Charter of the Executive Board in order to comply with good Corporate Governance principles. The amendment is effective 11 November 2010. The authority and the scope of responsibilities of the Executive Board are as follows:

1. Prepare and propose business policy, goals, operating plans, business strategy and budget for approval by the Board of Director.
2. Formulate business plan, budget and management authorities for approval by the Board of Director.
3. Control and direct the Company's activities according to business policy, goals, operational plans, business strategies and budget as approved by the Board of Director.
4. Approve budget for investment or other operations, borrowings and credit application with any financial institutes, loan extension and being guarantor for normal business practices transaction of the Company's regular transaction and operating benefit according to the Company's objectives and within the budget limit specified by the Board of Director.
5. Set organizational structure and administration authority with details related to recruitment, hiring, transfer, training and termination of employees in the management team or top executives, and sign in hiring contract as specified by the Board of Director.
6. Supervise and approve the Company's business operations, appoint or assign a person or more to act on behalf of the Executive Board as deemed appropriate with the power to cancel, change or amend the authority.
7. Perform any other duties as assigned by the Company's Board of Director.

Performance of the Executive Board

The Executive Board Meetings were held 5 times in 2014 with the attendance of each member as per the following details:

Board Members	Position	Number of attendance (Times)
1. Mr. Charoen Sirivadhanabhakdi	Chairman of Executive Board	5/5
2. Mr. Chaikut Pilun-owad	Vice Chairman of Executive Board	5/5
3. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Vice Chairman of Executive Board	5/5
4. Mr. Prasert Maekwatana	Vice Chairman of Executive Board	5/5
5. Mr. Suvarn Valaisathien	Executive Director	5/5
6. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Executive Director	4/5
7. Mr. Aswin Techajareonvikul	Executive Director	5/5
8. Mrs. Thapanee Techajareonvikul	Executive Director	5/5
9. Mr. Panot Sirivadhanabhakdi	Executive Director	4/5

2.3 Nomination and Remuneration Committee

According to the charter of Nomination and Remuneration Committee, the Committee shall comprise a Chairman and at least 2 members. All members are appointed by the Board of Directors and shall not be the Chairman of the Board of Director.

At present, the Nomination and Remuneration Committee has a total of 3 members, one of which is acting as independent directors. Each member is subject to the Director term. A retiring member is eligible for re-election.



คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน มีภารกิจในการพิจารณาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อแต่งตั้งเป็นกรรมการบริษัท และพิจารณาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อแต่งตั้งเป็นกรรมการผู้จัดการใหญ่ และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป รวมถึงพิจารณากำหนดหลักเกณฑ์สำหรับกำหนดค่าตอบแทนให้แก่กรรมการ กรรมการผู้จัดการใหญ่ และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป เพื่อเสนอที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท โดยคณะกรรมการบริษัทเป็นผู้อนุมัติค่าตอบแทนของกรรมการผู้จัดการใหญ่และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป ส่วนค่าตอบแทนกรรมการให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเป็นผู้อนุมัติ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน มีกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจำนวน 3 ท่าน ดังนี้

1. นายชัยยุทธ บิลันธนโสภา	ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
2. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
3. นางฐาปณี เตชะเจริญวิกุล	กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และเลขานุการคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

มติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2551 ประชุมเมื่อวันที่ 13 พฤศจิกายน 2551 มีมติให้แก้ไขเปลี่ยนแปลงกฎบัตรของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนเพื่อให้สอดคล้องกับแนวทางกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยให้มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป โดยคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนมีขอบเขตอำนาจหน้าที่ ดังนี้

1. ดำเนินงานในทุกๆ เรื่องที่กฎหมาย ประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย กำหนดให้เป็นหน้าที่หรือสิ่งที่ต้องดำเนินการสำหรับคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
2. พิจารณาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อแต่งตั้งเป็นกรรมการบริษัท
3. พิจารณาและเสนอชื่อบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อแต่งตั้งเป็นกรรมการผู้จัดการใหญ่ และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป
4. พิจารณากำหนดหลักเกณฑ์สำหรับการกำหนดค่าตอบแทนให้แก่กรรมการ และกรรมการผู้จัดการใหญ่ และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป แล้วนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อขออนุมัติ รวมทั้งสอบทานให้บริษัทมีหลักเกณฑ์สำหรับการกำหนดค่าตอบแทนที่เหมาะสมอยู่เสมอ
5. พิจารณากำหนดค่าตอบแทนประจำปีและโบนัสประจำปีให้แก่กรรมการ กรรมการผู้จัดการใหญ่ และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป แล้วนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท และ/หรือที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติ
6. พิจารณากำหนดหลักเกณฑ์ในการกำหนดค่าตอบแทนประจำปีและโบนัสประจำปีให้แก่พนักงานแล้วนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท
7. จัดทำรายงานของคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทตามที่เหมาะสมหรือเมื่อได้รับการร้องขอ
8. พิจารณากำหนดเงื่อนไขต่างๆ ในกรณีที่บริษัทจะทำการเสนอขายหลักทรัพย์ที่ออกใหม่เพื่อจูงใจให้ปฏิบัติหน้าที่ ให้แก่กรรมการและพนักงาน แล้วนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท และ/หรือ ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติ
9. ปฏิบัติการอื่นใดตามที่ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทมอบหมาย



The scope of responsibilities of the Nomination and Remuneration Committee is to nominate persons with appropriate qualifications for election in shareholder meetings and to nominate persons as the President and Executives Vice President for appointment by the Board of Directors. In addition, the Committee is responsible for proposing to the Board of Directors the criteria for remuneration packages for the President and top management from the level of Executives Vice President up. As to the approval of remuneration package for directors, it shall be proposed in the shareholder meeting for approval.

As of 31 December 2014, the Nomination and Remuneration Committee has 3 members as follows:

1. Mr. Chaikut Pilun-owad	Chairman of Nomination and Remuneration Committee
2. Mr. Suvit Maesincee	Nomination and Remuneration Committee Member
3. Mrs. Thapanee Tachachareonvikul	Nomination and Remuneration Committee Member and Secretary to Nomination and Remuneration Committee

Authority and Scope of Responsibilities of the Nomination and Remuneration Committee

The Board of Directors' meeting No. 7/2008 held on 13 November 2008 resolved to amend the charter of the Nomination and Remuneration Committee to better comply with the Corporate Governance principles. The amendment became effective 1 March 2009. The scope of responsibilities of the Nomination and Remuneration Committee is as follows:

1. To perform all tasks specified by laws and notifications of the SEC and the SET as due diligence for the Nomination and Remuneration Committee
2. To consider and nominate a person with appropriate qualifications to be elected the Director at the Annual General Meeting of shareholders
3. To consider and nominate a person with appropriate qualifications to the Board of Directors for appointment as the President and Executives Vice President level
4. To consider and propose the criteria to the Board of Directors related to remuneration packages for the directors, President and Executives Vice President up, and regularly review remuneration policy to ensure the Company's remuneration criteria remain up to date and appropriate
5. To consider and propose the annual remuneration and bonus for directors, President and Executives Vice President level to the Board of Directors and/or shareholders' meeting for approval
6. To consider and propose to the Board of Directors the criteria of annual remuneration and bonus for employees
7. To prepare a Report of the Nomination and Remuneration Committee for submission to the Board of Directors' meeting when requested or as deemed appropriate
8. To set conditions in case the Company plans to offer Employee Stock Option Plan (ESOP) and propose to the Board of Directors' meeting and/or shareholders' meeting for approval
9. To perform any other tasks as assigned by the Board of Directors



การประชุมคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

การประชุมคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน ในปี 2557 จัดขึ้นจำนวน 4 ครั้ง ซึ่งการเข้าร่วมประชุมของกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายนามคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน	ตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม
1. นายชัยยุทธ บิลันธนโสภา	ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน	4/4
2. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน	4/4
3. นางจุฬารัตน์ เตชะเจริญวิกุล	กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน	4/4

2.4 คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

กฎบัตรคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงกำหนดให้คณะกรรมการบริหารความเสี่ยงประกอบด้วยประธานกรรมการบริหารความเสี่ยงและสมาชิกอีกอย่างน้อย 2 คน ซึ่งทั้งหมดมาจากการแต่งตั้งโดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท

คณะกรรมการบริหารความเสี่ยงมีภารกิจในการนำเสนอแนะนโยบายและกรอบการบริหารความเสี่ยง เพื่อเป็นแนวทางการปฏิบัติภายในกลุ่มบริษัท สนับสนุนการอบรม รวบรวม ติดตามความเสี่ยง เพื่อให้เกิดความตระหนักและเข้าใจในความสำคัญของการบริหารความเสี่ยงและสามารถนำไปปฏิบัติได้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 คณะกรรมการบริหารความเสี่ยงมีกรรมการบริหารความเสี่ยงจำนวน 12 ท่าน ดังนี้

1. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง
2. นายธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ	กรรมการบริหารความเสี่ยง
3. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	กรรมการบริหารความเสี่ยง
4. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการบริหารความเสี่ยง
5. นายปฐมพงศ์ เอี่ยมสุโร	กรรมการบริหารความเสี่ยง
6. นายธีระพล เกียรติสุนนท์	กรรมการบริหารความเสี่ยง
7. นางวิภาดา ดวงรัตน์	กรรมการบริหารความเสี่ยง
8. นายมนัส มนูญชัย	กรรมการบริหารความเสี่ยง
9. นายพิษณุ พงษ์วัฒนา	กรรมการบริหารความเสี่ยง
10. นายธีระ วีระธรรมสาธิต	กรรมการบริหารความเสี่ยง
11. นางสาวสุวิรัตน์ ศิลป์สกุลสุข	กรรมการบริหารความเสี่ยง
12. นายสรศักดิ์ เตียวประเสริฐกุล ⁽¹⁾	กรรมการบริหารความเสี่ยง
นางสุจิตรา วิชัยศิษฐ์ ⁽²⁾	เลขานุการคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

หมายเหตุ ⁽¹⁾ นายสรศักดิ์ เตียวประเสริฐกุล ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นกรรมการบริหารความเสี่ยงเพิ่มเติม โดยมีมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 10/2557 ประชุมเมื่อวันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 มีผลตั้งแต่วันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 เป็นต้นไป

⁽²⁾ นางสุจิตรา วิชัยศิษฐ์ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นเลขานุการคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงแทนนายประสิทธิ์ วัชรชัยโสภณศิริ โดยมีมติที่ประชุมคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ครั้งที่ 4/2557 ประชุมเมื่อวันที่ 8 ธันวาคม 2557 มีผลตั้งแต่วันที่ 8 ธันวาคม 2557 เป็นต้นไป

ขอบเขตอำนาจหน้าที่ของคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

มติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2551 ประชุมเมื่อวันที่ 13 พฤศจิกายน 2551 มีมติให้แก้ไขเปลี่ยนแปลงกฎบัตรของคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง ทั้งนี้ เพื่อให้สอดคล้องกับแนวทางการกำกับดูแลกิจการที่ดี โดยให้มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2552 เป็นต้นไป โดยคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงมีอำนาจหน้าที่ ดังต่อไปนี้

1. ดำเนินงานในทุกๆ เรื่องที่กฎหมาย ประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และประกาศตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย กำหนดให้เป็นหน้าที่หรือสิ่งที่ต้องดำเนินการสำหรับคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง



Performance of the Nomination and Remuneration Committee

The Nomination and Remuneration Committee meetings were held 4 times in 2014, the details of attendance of each member are as follows:

Committee Members	Position	Number of attendance (Times)
1. Mr. Chaikut Pilun-Owad	Chairman	4/4
2. Mr. Suvit Maesincee	Committee Member	4/4
3. Mrs. Thapanee Tachachareonvikul	Committee Member	4/4

2.4 The Risk Management Committee

The Charter of Risk Management Committee allows that the Risk Management Committee comprises a Chairman and at least two members as appointed by the Board of Directors.

Key responsibilities of the Risk Management Committee are to propose risk management policy and framework as operation direction within the company and its subsidiaries, to support trainings related to risk management and to keep track of any risks within the organization.

As of 31 December 2014, the Risk Management Committee comprises 12 members as follows:

1.	Mr. Aswin Techajareonvikul	Chairman of the Risk Management Committee
2.	Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Risk Management Committee Member
3.	Mr. Prasert Maekwatana	Risk Management Committee Member
4.	Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Risk Management Committee Member
5.	Mr. Pattaphong Iamsuro	Risk Management Committee Member
6.	Mr. Terapon Kietsuranon	Risk Management Committee Member
7.	Mrs. Vipada Duangratana	Risk Management Committee Member
8.	Mr. Manus Manoonchai	Risk Management Committee Member
9.	Mr. Phidsanu Pongwatana	Risk Management Committee Member
10.	Mr. Teera Werathamsathit	Risk Management Committee Member
11.	Ms. Sureerat Silsakulsuk	Risk Management Committee Member
12.	Mr. Sanchai Thiewprasertkul ⁽¹⁾	Risk Management Committee Member
	Sujittra Vichayasuek ⁽²⁾	Secretary to the Risk Management Committee

Remarks ⁽¹⁾ Mr. Sanchai Thiewprasertkul was additionally appointed as Member of Risk Management Committee by the resolution of the Board of Directors Meeting No. 10/2014 held on 14 November 2014, effective 14 November 2014.

⁽²⁾ Mrs. Sujittra Vichayasuek was appointed as Secretary of the Risk Management Committee in replacement of Mr. Prasit Wacharachaisophonisiri by the resolution of the Risk Management Committee Meeting No. 4/2014 held on 8 December 2014, effective 8 December 2014.

Authority and Scope of Responsibilities of the Risk Management Committee

The Board of Directors' Meeting No. 7/2008 held on 13 November, 2008 made a resolution to amend the charter of the Risk Management Committee to better comply with the Good Corporate Governance principles. The amendment became effective 1 March 2009. The authority and scope of responsibilities of the Risk Management Committee are as follows:

1. To perform all tasks specified in the related laws and notifications of the SEC and the SET as due diligence for Risk Management Committee



- พิจารณาความเสี่ยงที่สำคัญในระดับองค์กรเพื่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทในทุกๆ ด้าน ซึ่งรวมถึงการพัฒนาขีดความสามารถขององค์กร การผลิตเพื่อให้เกิดความปลอดภัยและไม่เป็นอันตรายต่อสุขภาพและสิ่งแวดล้อม การลงทุน การเงิน และพาณิชย์ กฎหมาย และกฎระเบียบต่างๆ เพื่อกำหนดเป็นนโยบายการบริหารความเสี่ยงของธุรกิจที่สามารถวิเคราะห์ประเมินผล และติดตามกระบวนการบริหารความเสี่ยงได้อย่างมีประสิทธิภาพ แล้วนำเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเพื่อขออนุมัติ
- สอบทานให้บริษัทมีนโยบายการบริหารความเสี่ยงของธุรกิจที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ รวมทั้งจัดทำรายงานของคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงเสนอต่อที่ประชุมคณะกรรมการบริหารตามที่เห็นเหมาะสมหรือเมื่อได้รับการร้องขอ
- กำหนดกลยุทธ์ที่จะใช้ในการบริหารความเสี่ยงให้สอดคล้องกับนโยบายการบริหารความเสี่ยงของธุรกิจซึ่งที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติแล้ว พร้อมทั้งวิเคราะห์ ประเมินผล และติดตามการปฏิบัติตามนโยบายการบริหารความเสี่ยงของธุรกิจที่กำหนดไว้แล้ว
- กำกับดูแลและสนับสนุนให้การบริหารความเสี่ยงประสบความสำเร็จทั้งในระดับองค์กรและระดับโครงการ (Enterprise Wide Risk Management) โดยมุ่งเน้นเพิ่มการให้คณะกรรมการและพนักงานให้ความสำคัญและคำนึงถึงความเสี่ยง (Risk Awareness) ในแต่ละปัจจัยเป็นหลักประกอบการตัดสินใจในการใช้ทรัพยากรและดำเนินการต่างๆ อย่างเหมาะสมและเพียงพอและให้การสนับสนุนการทำงานของคณะอนุกรรมการบริหารความเสี่ยง (Risk Management Subcommittee) และ/หรือ ผู้บริหารความเสี่ยง (Risk Manager)
- ปฏิบัติตามอื่นใดตามที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทมอบหมาย

การประชุมคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

กฎบัตรคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงกำหนดให้ควรมีการประชุมอย่างน้อยปีละ 4 ครั้ง สำหรับการประชุมคณะกรรมการบริหาร ในปี 2557 ตามวาระปกติจัดขึ้นจำนวน 4 ครั้ง ซึ่งการเข้าร่วมประชุมของกรรมการบริหารแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายชื่อคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง	ตำแหน่ง	จำนวนครั้งที่เข้าประชุม
1. นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล	ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
2. นายธีรศักดิ์ นาฬิกาญจนลาภ	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
3. นายประเสริฐ เมฆวัฒนา	กรรมการบริหารความเสี่ยง	3/4
4. นายสิทธิชัย ชัยเกรียงไกร	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
5. นายปฐพงศ์ เอี่ยมสุโร	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
6. นายธีระพล เกียรติสุรนนท์	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
7. นางวิภาดา ดวงรัตน์	กรรมการบริหารความเสี่ยง	3/4
8. นายมนัส มนูญชัย	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
9. นายพิษณุ พงษ์วัฒนา	กรรมการบริหารความเสี่ยง	3/4
10. นายธีระ วีระธรรมสาธิต	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
11. นางสาวสุริรัตน์ ศิลป์สกุลสุข	กรรมการบริหารความเสี่ยง	4/4
12. นายสรศักดิ์ เตียวประเสริฐกุล ⁽¹⁾	กรรมการบริหารความเสี่ยง	1/1

หมายเหตุ ⁽¹⁾ นายสรศักดิ์ เตียวประเสริฐกุล ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นกรรมการบริหารความเสี่ยงเพิ่มเติม โดยมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 10/2557 ประชุมเมื่อวันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 มีผลตั้งแต่วันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 เป็นต้นไป



2. To consider risk factors with significant impact at corporate level to ensure secure operations in all areas and to enhance the Company's competitiveness through a safe and health and environment friendly production process, investment, finance and commerce, laws and regulations. The mentioned factors shall be considered in formulating policies that enable the Company to effectively analyze, assess and monitor the risk management process before policies are proposed to the Board of Directors for approval
3. To review and ensure that the Company has sufficient, appropriate and effective risk management policies, and to prepare the report of the Risk Management Committee for submission to the Board of Directors as deemed appropriate or requested
4. To formulate risk management strategies that are in line with the corporate risk management policies as approved by the Board of Directors, and analyze, assess and monitor the implementation of the risk management strategies and policies
5. To supervise and support enterprise wide risk management practice to achieve corporate success, encourage the management and employees to have risk management awareness for each related factor and consider such factors when making decisions on resources utilization and other operations, and support the Risk Management Subcommittee and/or Risk Manager
6. To perform any other tasks as assigned by the Board of Directors

Performance of the Risk Management Committee

The Charter of Risk Management committee regulates the meeting should be held at a minimum 4 times per annum. The Risk Management committee met 4 times in 2014 with the attendance of each member shown below:

Committee Members	Position	Number of attendance (Times)
1. Mr. Aswin Techajareonvikul	Chairman	4/4
2. Mr. Thirasakdi Nathikanchanalab	Committee Member	4/4
3. Mr. Prasert Maekwatana	Committee Member	3/4
4. Mr. Sithichai Chaikriangkrai	Committee Member	4/4
5. Mr. Pattaphong Iamsuro	Committee Member	4/4
6. Mr. Terapon Kietsuranon	Committee Member	4/4
7. Mrs. Vipada Duangratana	Committee Member	3/4
8. Mr. Manus Manoonchai	Committee Member	4/4
9. Mr. Phidsanu Pongwatana	Committee Member	3/4
10. Mr. Teera Werathamsathit	Committee Member	4/4
11. Ms. Sureerat Silsakulsuk	Committee Member	4/4
12. Mr. Sanchai Thiewprasertkul ⁽¹⁾	Committee Member	1/1

Remarks ⁽¹⁾ Mr. Sanchai Thiewprasertkul was additionally appointed as Member of Risk Management Committee by the resolution of the Board of Directors Meeting No. 10/2014 held on 14 November 2014, effective 14 November 2014.



3. การสรรหาและการแต่งตั้งกรรมการและผู้บริหาร

3.1 กรรมการอิสระ

บริษัทมีกรรมการที่มีคุณสมบัติเป็นกรรมการอิสระ จำนวน 5 ท่าน คิดเป็นหนึ่งในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมด ตามข้อ 16 ของประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5) ประกอบด้วย

1. นายประสิทธิ์ โขวิไลกุล	กรรมการอิสระ
2. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	กรรมการอิสระ
3. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	กรรมการอิสระ
4. นางสาวพจนีย์ ธนวรานิซ	กรรมการอิสระ
5. พลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์	กรรมการอิสระ

คุณสมบัติของกรรมการอิสระ

บริษัทได้กำหนดคุณสมบัติกรรมการอิสระไว้เทียบเท่ากับคุณสมบัติที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5) กล่าวคือ “กรรมการอิสระ” หมายถึง กรรมการที่มีคุณสมบัติ ดังนี้

1. ถือหุ้นไม่เกินร้อยละหนึ่งของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ทั้งนี้ให้นับรวมการถือหุ้นของผู้ที่เกี่ยวข้องของกรรมการอิสระรายนั้นๆ ด้วย
2. ไม่เป็นหรือเคยเป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่ได้เงินเดือนประจำ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือของผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่าสองปี ทั้งนี้ ลักษณะต้องห้ามดังกล่าวไม่รวมถึงกรณีที่กรรมการอิสระเคยเป็นข้าราชการ หรือที่ปรึกษา ของส่วนราชการซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
3. ไม่เป็นบุคคลที่มีความสัมพันธ์ทางสายโลหิต หรือโดยการจดทะเบียนตามกฎหมาย ในลักษณะที่เป็น บิดามารดา คู่สมรส พี่น้อง และบุตร รวมทั้งคู่สมรสของบุตร ของกรรมการรายอื่น ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ผู้มีอำนาจควบคุม หรือบุคคลที่จะได้รับการเสนอให้เป็นกรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทหรือบริษัทย่อย
4. ไม่มีหรือเคยมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท ในลักษณะที่อาจเป็นการขัดขวางการใช้วิจารณญาณอย่างอิสระของตน รวมทั้งไม่เป็นหรือเคยเป็น ผู้ถือหุ้นที่มีนัย หรือผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ที่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่าสองปี

ความสัมพันธ์ทางธุรกิจ รวมถึงการทำรายการทางการค้าที่กระทำเป็นปกติเพื่อประกอบกิจการ การเช่าหรือให้เช่า อสังหาริมทรัพย์ รายการเกี่ยวกับสินทรัพย์หรือบริการ หรือการให้หรือรับความช่วยเหลือทางการเงิน ด้วยการรับหรือให้กู้ยืม ค้ำประกัน การให้สินทรัพย์เป็นหลักประกันหนี้สิน รวมถึงพฤติกรรมอื่นทำนองเดียวกัน ซึ่งเป็นผลให้บริษัท หรือคู่สัญญามีภาระหนี้ ที่ต้องชำระต่ออีกฝ่ายหนึ่ง ตั้งแต่ร้อยละสามของสินทรัพย์ที่มีตัวตนสุทธิของบริษัทหรือตั้งแต่ ยี่สิบล้านบาทขึ้นไป แล้วแต่จำนวนใดจะต่ำกว่า ทั้งนี้ การคำนวณภาระหนี้ดังกล่าวให้เป็นไปตามวิธีการคำนวณมูลค่าของรายการที่เกี่ยวข้องกันตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนว่าด้วยหลักเกณฑ์ในการทำรายการที่เกี่ยวข้องกัน โดยอนุโลม แต่ในการพิจารณาภาระหนี้ดังกล่าว ให้นับรวมภาระหนี้ที่เกิดขึ้นในระหว่างหนึ่งปีก่อนวันที่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบุคคลเดียวกัน



3. Nomination of Directors and Executives

3.1 Independent Directors

The Company has 5 independent directors, equivalent to one-third of total directors which is in compliance with the requirements as per the Notification of Capital Market TorChor. 28/2551 Re: Application for and Approval of Offer for sale of Newly Issued Shares (Additional Amendment by the Notification of Capital Market Supervisory Board No. TorChor 4/2552 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (No. 2) and the Notification of Capital Market Supervisory Board No. TorChor 15/2554 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (No. 5)). The Company's Independent Directors are as follows:

1. Mr. Prasit Kovilaikool	Independent Director
2. Mr. Weerawong Chittmittrapap	Independent Director
3. Mr. Suvit Maesincee	Independent Director
4. Ms. Potjaneer Thanavarant	Independent Director
5. Police General Krisna Polananta	Independent Director

Qualifications of the Independent Directors

The Company had set out the standard qualifications of the Independent Directors to comply with the requirements of the notification of the capital Market Supervisory Board No. TorChor 28/2551 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (additional Amendment by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor 4/2552 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (No. 2) and the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor 15/2554 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (No. 5)) in which stated that "the Independent Directors" shall possess the following qualifications:

1. Their shareholdings must not exceed 1 % of all shares entitled to voting rights of the Company, i.e. the parent company, its subsidiaries, its joint ventures, or juristic entities in potential conflict with the Company. In this regards, the shares owned by persons related to them shall be counted as theirs.
2. They must not now be nor ever have been involved as executives, employees, hired workers, salaried consultants, or anyone with controlling authority of the Company, i.e. the parent company, its subsidiaries, its joint ventures, associated subsidiaries, or juristic entities in potential conflict with the Company, unless such association ends no less than 2 years. However, the said forbidden attributes do not cover the independent directors who have been the government officials or advisors of governmental sector which are the major shareholders or the persons with controlling authority.
3. They are not related by blood or registered as being parents, spouses, siblings, or spouses of the children of the directors, executives, major shareholders, persons with controlling authority, or persons to be nominated as directors, executives or persons of controlling authority in the Company or its subsidiaries.
4. They have no business relations with the Company, i.e. the parent company, its subsidiaries, its joint ventures, or juristic entities in potential conflict with the Company in ways that might impair their independent judgment. They must also not have any influential or control over the persons who might have relationship with major shareholders, directors other than independent directors, or executives of entities having business relations with the Company, i.e. the parent company, its subsidiaries, its joint ventures, or juristic entities in potential conflict with the Company, unless such association ends no less than 2 years.

The term "business relationship" mentioned above includes any normal business transactions related to the rental or lease of immovable property, transactions involving assets or services or grant or receipt of financial assistance through receiving or extending loans, guarantee, providing assets as collateral, including any other similar actions, which result in the Company or its counter party being subject to indebtedness payable to the



5. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท และไม่เป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัย ผู้มีอำนาจควบคุม หรือหุ้นส่วนของสำนักงานสอบบัญชี ซึ่งมีผู้สอบบัญชีของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัทสังกัดอยู่ เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่าสองปี
6. ไม่เป็นหรือเคยเป็นผู้ให้บริการทางวิชาชีพใดๆ ซึ่งรวมถึงการให้บริการเป็นที่ปรึกษากฎหมายหรือที่ปรึกษาทางการเงิน ซึ่งได้รับค่าบริการเกินกว่าสองล้านบาทต่อปีจากบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท และไม่เป็นผู้ถือหุ้นที่มีนัยผู้มีอำนาจควบคุม หรือหุ้นส่วนของผู้ให้บริการทางวิชาชีพนั้นด้วย เว้นแต่จะได้พ้นจากการมีลักษณะดังกล่าวมาแล้วไม่น้อยกว่าสองปี
7. ไม่เป็นกรรมการที่ได้รับการแต่งตั้งขึ้นเพื่อเป็นตัวแทนของกรรมการของบริษัท ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้ถือหุ้นซึ่งเป็นผู้ที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้นรายใหญ่
8. ไม่ประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อย หรือไม่เป็นหุ้นส่วนที่มีนัยในห้างหุ้นส่วน หรือเป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมบริหารงาน ลูกจ้าง พนักงาน ที่ปรึกษาที่รับเงินเดือนประจำ หรือถือหุ้นเกินร้อยละหนึ่งของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทอื่น ซึ่งประกอบกิจการที่มีสภาพอย่างเดียวกันและเป็นการแข่งขันที่มีนัยกับกิจการของบริษัทหรือบริษัทย่อย
9. ไม่มีลักษณะอื่นใดที่ทำให้ไม่สามารถให้ความเห็นอย่างเป็นอิสระเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท

ทั้งนี้ ภายหลังได้รับการแต่งตั้งให้เป็นกรรมการอิสระที่มีลักษณะเป็นไปตามข้อ 1 ถึง 9 แล้ว กรรมการอิสระอาจได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท ให้ตัดสินใจในการดำเนินกิจการของบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม บริษัทย่อยลำดับเดียวกัน ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท โดยมีการตัดสินใจในรูปแบบขององค์คณะ (collective decision) ได้

ในกรณีที่บุคคลที่บริษัทแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งกรรมการอิสระเป็นบุคคลที่มีหรือเคยมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือการให้บริการทางวิชาชีพเกินมูลค่าที่กำหนดตามข้อ 4 หรือ ข้อ 6 ให้บริษัทได้รับการผ่อนผัน ข้อห้ามการมีหรือเคยมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือการให้บริการทางวิชาชีพเกินมูลค่าดังกล่าว ก็ต่อเมื่อบริษัทได้จัดให้มีความเห็นคณะกรรมการบริษัทที่แสดงว่าได้พิจารณาตามหลักในมาตรา 89/7 แล้วว่า การแต่งตั้งบุคคลดังกล่าวไม่มีผลกระทบต่อการปฏิบัติหน้าที่และการให้ความเห็นที่เป็นอิสระ และจัดให้มีการเปิดเผยข้อมูลต่อไปนี้ ในหนังสือนัดประชุมผู้ถือหุ้นในวาระพิจารณาแต่งตั้งกรรมการอิสระด้วย

- ก. ลักษณะความสัมพันธ์ทางธุรกิจหรือการให้บริการทางวิชาชีพ ที่ทำให้บุคคลดังกล่าวมีคุณสมบัติไม่เป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่กำหนด
- ข. เหตุผลและความจำเป็นที่ยังคงหรือแต่งตั้งให้บุคคลดังกล่าวเป็นกรรมการอิสระ
- ค. ความเห็นของคณะกรรมการของผู้ชออนุญาตในการเสนอให้มีการแต่งตั้งบุคคลดังกล่าวเป็นกรรมการอิสระ

เพื่อประโยชน์ตามข้อ 5 และ ข้อ 6 คำว่า “หุ้นส่วน” หมายความว่า บุคคลที่ได้รับมอบหมายจากสำนักงานสอบบัญชี หรือผู้ให้บริการทางวิชาชีพ ให้เป็นผู้ลงลายมือชื่อในรายงานการสอบบัญชี หรือรายงานการให้บริการทางวิชาชีพ (แล้วแต่กรณี) ในนามของนิติบุคคลนั้น

กรรมการอิสระที่มีความสัมพันธ์ในการให้บริการทางวิชาชีพ

จากการพิจารณาคุณสมบัติของกรรมการอิสระพบว่า นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ เป็นผู้ให้บริการทางวิชาชีพในลักษณะของการเป็นที่ปรึกษากฎหมายของบริษัท และในปี 2557 ได้รับคำตอบแทนจากบริษัทในการให้บริการเป็นที่ปรึกษากฎหมายของบริษัท เป็นจำนวนเงินเกินกว่าสองล้านบาท ทำให้มีคุณสมบัติไม่เป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดตามประกาศคณะกรรมการตลาดทุน ที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการตลาดทุน ที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5) แต่เนื่องจากนายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ เป็นผู้ที่มีความรู้ ความสามารถ ตลอดจนมีความเชี่ยวชาญในด้านกฎหมายต่าง ๆ และเป็นที่ยอมรับจากบุคคลทั่วไปรวมถึงองค์กรต่างๆ ที่มีบทบาทสำคัญในการพัฒนาความเป็นมืออาชีพของกรรมการและส่งเสริมให้เกิดการกำกับดูแลกิจการที่ดีในประเทศไทย นอกจากนี้นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ ยังได้ปฏิบัติหน้าที่ของตนอย่างเต็มความสามารถ ซึ่งก่อให้เกิดประโยชน์อย่างมากต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัท โดยปฏิบัติหน้าที่เป็นกรรมการอิสระด้วยความรับผิดชอบ ะมัดระวัง ซื่อสัตย์สุจริต รวมถึงไม่มีผลประโยชน์ขัดแย้งใดๆ เกิดจากการปฏิบัติหน้าที่ตลอดระยะเวลา 13 ปี



other party in the amount of three percent or more of the net tangible assets of the Company or twenty million baht or more, whichever is lower. The amount of such indebtedness shall be calculated according to the calculation method for the value of connected transactions under the Notification of the Capital Market Supervising Committee Re: Rules on Connected Transactions *mutatis mutandis*. The combination of such indebtedness shall include indebtedness occurring during the course of one year prior to the date on which the business relationship with the person commences.

5. They are not and have not been an auditor of the Company or its parent company, subsidiaries, associated company, or major shareholders, or of any of the person having power to control the Company, and not be and have not been a substantial shareholder of, a person having power to control over, or a partner of any auditing firm or office in which the auditor of the Company, or the Company's parent company, subsidiary, or major shareholder, or the person having power to control the Company is working, unless such an independent director has not been a person referred to above for at least two years.
6. They are not and have not been a professional advisor and/or a counselor for legal or financial matters, who receives service fee more than two million baht a year from its or the Company's parent company, subsidiary, associated company, or major shareholder, or from the person having power to control the Company, and not be and have not been a substantial shareholders of, a person having power to control over, or a partner of any of such professional service provider firm or office, unless such an independent director has not been a person referred to above for at least two years.
7. They are not directors appointed as representatives of directors, major shareholders, or shareholders of the company related to the major shareholders of the Company.
8. They do not run a business similar to the company's that can potentially be competing with the Company's business or its subsidiaries, or not being a major partner of a partnership, or a director with involvement in management, a hired worker, an employee, an advisor with regular payroll, or owning shares more than 1% of all shares with voting right of other companies with similar business or a threatening and direct competitor to the Company's business or its subsidiaries.
9. They have no other attributes obstructing them from forming independent opinions. After having been appointed as an independent director with attributes as in the First to Ninth Paragraphs, an independent director may be assigned by the Board of Directors to take part in the collective decision making process of the company, principal company, subsidiaries, affiliated companies, subsidiaries in the same link, major shareholders, or person holding controlling power of the company.

In case the person appointed as independent directors has or used to have a business relationship or provide professional services exceeding the value specified Clause 4 or Clause 6 of the first paragraph, the Company shall be granted an exemption from such prohibition only if it obtains the opinion from the company's board of directors indicating that, by taking into account the provision in Section 89/7, the appointment of such person does not affect performance of duty and expression of independent opinions. The following information shall be disclosed in the notice calling the shareholders meeting under the agenda for the appointment of independent directors:

- (a) The business relationship or professional service which making such person's qualifications not in compliance with the prescribed rules.
- (b) The reason and necessity for maintaining or appointing such person as independent director.
- (c) The opinion of the applicant's Board of Directors for proposing the appointment of such person as independent director.

For the purpose of Clause 5 and Clause 6 of the first paragraph, the term "partner" shall mean a person assigned by an audit firm or a provider of professional service to sign on the audit report or the professional service report (as the case may be) on behalf of such juristic person.



ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2556 ประชุมเมื่อวันที่ 25 เมษายน 2556 ได้พิจารณาตามหลักในมาตรา 89/7 แล้ว และมีมติเป็นเอกฉันท์รับรองคุณสมบัติของนายวิระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ ว่าไม่มีผลกระทบต่อการปฏิบัติหน้าที่และการให้ความเห็นที่เป็นอิสระ ทั้งนี้ บริษัทได้เปิดเผยข้อมูลนี้แล้วในหนังสือนัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2556 ในวาระพิจารณาแต่งตั้งกรรมการ ซึ่งที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2556 ประชุมเมื่อวันที่ 25 เมษายน 2556 ได้มีมติอนุมัติแต่งตั้งนายวิระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ เป็นกรรมการอิสระต่อไป

3.2 การสรรหากรรมการและผู้บริหาร

การสรรหาและการแต่งตั้งกรรมการ

ในการสรรหาและแต่งตั้งกรรมการบริษัทนั้น บริษัทได้แต่งตั้งคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนประกอบด้วยกรรมการอิสระจำนวน 1 ท่าน จากจำนวนคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนทั้งหมด 3 ท่าน เพื่อทำหน้าที่เป็นผู้พิจารณาคัดเลือกและกลั่นกรองบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสมและเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาก่อนเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาแต่งตั้งเป็นกรรมการบริษัทต่อไป

ในการสรรหาและเสนอชื่อกรรมการดังกล่าว คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจะพิจารณาคัดเลือกบุคคลที่มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่กำหนดไว้ในพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 นอกจากนี้ยังพิจารณาถึงองค์ประกอบของคณะกรรมการที่ต้องประกอบด้วยกรรมการที่มีคุณสมบัติหลากหลาย ทั้งในด้านทักษะ ประสบการณ์ ความสามารถเฉพาะด้านที่เป็นประโยชน์กับบริษัท และเพศ โดยการสรรหาและการแต่งตั้งกรรมการแบ่งออกเป็น 2 กรณี ดังนี้

ก) การแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ออกตามวาระ

ตามข้อบังคับบริษัท ข้อ 17 กำหนดให้ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้ง กรรมการจะต้องออกจากตำแหน่งอย่างน้อยจำนวนหนึ่งในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมด โดยคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจะเป็นผู้พิจารณาและเสนอบุคคลที่เห็นว่ามีคุณสมบัติเหมาะสมให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาก่อนเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาแต่งตั้งต่อไป ทั้งนี้ กรรมการที่ออกจากตำแหน่งไปนั้นอาจได้รับการแต่งตั้งกลับเข้ามาเป็นกรรมการอีกวาระหนึ่งก็ได้

ข) การแต่งตั้งกรรมการแทนตำแหน่งกรรมการที่ว่างลงเพราะเหตุอื่นนอกจากถึงคราวออกตามวาระ

คณะกรรมการบริษัทจะเป็นผู้พิจารณาแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีคุณสมบัติเหมาะสม และไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่กฎหมายกำหนดเข้าเป็นกรรมการแทนตำแหน่งกรรมการที่ว่างลง (เว้นแต่ในกรณีที่วาระกรรมการที่ได้ว่างลงนั้นจะเหลือน้อยกว่า 2 เดือน ให้คณะกรรมการบริษัทเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาแต่งตั้ง) โดยบุคคลที่เข้าแทนจะอยู่ในตำแหน่งได้เพียงเท่าวาระที่ยังเหลืออยู่ของกรรมการที่ตนแทน

ทั้งนี้ มติของคณะกรรมการบริษัทในการแต่งตั้งบุคคลเข้าเป็นกรรมการในกรณีนี้ต้องประกอบด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ของจำนวนกรรมการที่ยังเหลืออยู่

สิทธิของผู้ถือหุ้นรายย่อยในการแต่งตั้งกรรมการ

บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นคนเดียวหรือหลายรายรวมกันที่ถือหุ้นไม่น้อยกว่าร้อยละห้าของจำนวนหุ้นที่มีสิทธิออกเสียงทั้งหมดของบริษัทสามารถเสนอบุคคลเข้ารับการสรรหาเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการแทนตำแหน่งกรรมการที่ออกตามวาระได้ล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 4 เดือนก่อนการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น โดยคณะกรรมการได้กำหนดหลักเกณฑ์การเสนอชื่อบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการและเผยแพร่ไว้ในเว็บไซต์บริษัท ซึ่งคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจะเป็นผู้พิจารณาความเหมาะสมของบุคคลที่ได้รับการเสนอชื่อตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดเพื่อเสนอคณะกรรมการบริษัทต่อไป เว้นแต่คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนหรือคณะกรรมการบริษัทจะพิจารณาเป็นอย่างอื่น บุคคลที่ผ่านความเห็นชอบจากคณะกรรมการจะถูกบรรจุรายชื่อในระเบียบวาระการประชุมผู้ถือหุ้น พร้อมข้อคิดเห็นของคณะกรรมการบริษัท และบุคคลที่ไม่ผ่านความเห็นชอบจากคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนหรือคณะกรรมการบริษัท บริษัทจะแจ้งเพื่อทราบในการประชุมผู้ถือหุ้นพร้อมระบุเหตุผลในการปฏิเสธด้วย



Professional Activities of an Independent Director

After considering the qualifications of existing independent directors, the Company found that Mr. Weerawong Chittmittrapap, who acted as a professional legal advisor to the Company in the year 2014 and received over two million baht a year in fees, may not be in compliance with the requirements of the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor 28/2551 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares (additionally amended by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor 4/2552 Re: Application for and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares No. 2 and the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor 15/2554 Application in and Approval of Offer for Sale of Newly Issued Shares No. 5) because of such engagement and fee payments.

However, the Company believes that Mr. Weerawong Chittmittrapap is a suitable choice because of his extensive experience and knowledge. He is well-known and respected by his peers, counterparts and clients as a highly qualified legal advisor. He is also knowledgeable in several areas of the law and has had a major role in assisting the Directors in implementing best corporate governance practices and transparency standards for the company's operations in Thailand. Additionally, Mr. Weerawong Chittmittrapap has been carrying out his professional duties with adherence to the principles of disclosure, care and loyalty and has not been involved in any businesses that might cause any conflicts of interest to the Company in the past 13 years.

Based on the meeting of the Board of Directors No. 3/2556 on 25 April 2.13, a consensus decision was made to approve qualifications and limitations of Mr. Weerawong Chittmittrapap, as having no impact to his performance and role as an Independent Director. The Company has also disclosed such information in the Notification of the Annual General Meeting for 2013 in the Agenda of "Election of the Directors" and as per the resolution of the Annual General Meeting No. 1/2013 held on 25 April 2013 resolved that Mr. Weerawong Chittmittrapap shall continue to serve as the Company's Independent Director.

3.2 Nomination of Directors and Executives

Criteria, Selection and Appointment of Director

In the selection and appointment of director, the Company has appointed the Nomination and Remuneration Committee, which consists of one independent director out of subsequently 3 directors. The duty of the Committee is to select the qualified persons to be the new director and then propose their names to the Board of director before submitting their names to the shareholder meeting for the last approval.

In the selection and nomination, the Nomination and Remuneration Committee would consider the person with proper qualifications and no record of illegal actions according to Public Limited Companies Act, B.E. 2535 and the Securities and Exchange Act, B.E. 2535. In addition, the Committee should consider the wide variety of qualifications of the person, who will be selected as the director, in term of experiences, gender, and expertise to the benefits of the Company overall. The selection and nomination of the director can be classified into two scenarios as follows:

(a) Nomination of a Director replacing the Directors who retire by term

According to Article 17 of Articles of Association of the Company, at least one-third of the directors shall resign every year at the Annual General Meeting of Shareholders. For replacement, the Nomination and Remuneration Committee will consider and nominate qualified persons to the Board of Director for first pass approval. The final approval and the selection would be completed at the shareholders' meeting. Note that the dethroned director can be re-selected to the Board of Directors for another term.



หลักเกณฑ์การออกเสียงลงคะแนนแต่งตั้งกรรมการ

1. ผู้ถือหุ้นคนหนึ่งมีคะแนนเสียงเท่ากับจำนวนหนึ่งหุ้นต่อหนึ่งเสียง
2. ผู้ถือหุ้นแต่ละคนจะต้องใช้คะแนนเสียงที่มีอยู่ทั้งหมดตาม ข้อ 1. เลือกตั้งบุคคลเดียวหรือหลายคนเป็นกรรมการก็ได้ แต่จะแบ่งคะแนนเสียงให้แก่ผู้ใดมากน้อยเพียงใดไม่ได้
3. บุคคลซึ่งได้รับคะแนนเสียงสูงสุดตามลำดับลงมาเป็นผู้ได้รับการเลือกตั้งเป็นกรรมการเท่าจำนวนกรรมการที่จะพึงมี หรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ในกรณีที่บุคคลซึ่งได้รับการเลือกตั้งในลำดับถัดลงมามีคะแนนเสียงเท่ากันเกินจำนวน กรรมการที่จะพึงมีหรือจะพึงเลือกตั้งในครั้งนั้น ให้ประธานในที่ประชุมลงคะแนนเสียงอีกเสียงหนึ่งเป็นเสียงชี้ขาด เพื่อให้ได้จำนวนกรรมการที่จะพึงมี

การสรรหาและการแต่งตั้งผู้บริหาร

ในการสรรหาและแต่งตั้งกรรมการผู้จัดการใหญ่และผู้บริหารระดับสูงตั้งแต่ระดับรองผู้จัดการใหญ่ขึ้นไป คณะกรรมการ สรรหาและกำหนดค่าตอบแทนเป็นผู้พิจารณาบุคคลที่มีคุณสมบัติเหมาะสม มีความรู้ความสามารถ ทักษะ และประสบการณ์ ที่เป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงานของบริษัท และสามารถบริหารงานให้บรรลุวัตถุประสงค์ เป้าหมายที่คณะกรรมการบริษัท กำหนดไว้ และเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเพื่อพิจารณาแต่งตั้งต่อไป

4. การกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

ในด้านกลไกในการกำกับดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วมนั้น บริษัทได้มีการแต่งตั้งบุคคลที่ได้รับอนุมัติ จากคณะกรรมการบริษัทเพื่อเป็นตัวแทนของบริษัทไปเป็นกรรมการในบริษัทย่อยและบริษัทร่วมตามสัดส่วนการถือหุ้น โดย บุคคลที่ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นกรรมการในบริษัทย่อยหรือบริษัทร่วมมีหน้าที่ในการกำหนดนโยบาย ควบคุมดูแลการบริหาร จัดการและการดำเนินงานของบริษัทย่อยและบริษัทร่วม เพื่อดูแลรักษาผลประโยชน์ของบริษัท รวมถึงกำกับดูแลให้มีการปฏิบัติ ตามกฎหมาย กฎเกณฑ์ และข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งกำกับดูแลให้มีการเปิดเผยข้อมูลฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน การทำรายการกับบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน การทำรายการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ หรือการทำรายการสำคัญอื่นให้ ครบถ้วน ถูกต้อง และใช้หลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการเปิดเผยข้อมูลและการทำรายการในลักษณะเดียวกับหลักเกณฑ์ของบริษัท

5. การดูแลเรื่องการใช้อิข้อมูลภายใน

บริษัทให้ความสำคัญกับการเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส และยังคงนโยบายและวิธีการดูแลผู้บริหารที่ชัดเจนในการ ห้ามนำข้อมูลภายในของบริษัทไปใช้เพื่อประโยชน์ส่วนตน ตามที่ได้ระบุไว้ในจรรยาบรรณทางธุรกิจของบริษัทมาตั้งแต่ปี 2551 โดยกำหนดให้บริษัท บริษัทย่อย และบริษัทร่วมของบริษัทที่เป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ต้อง ปฏิบัติตามกฎหมายเกี่ยวกับการใช้ข้อมูลภายใน โดยดำเนินการให้มีความเสมอภาค และยุติธรรมต่อผู้ถือหุ้นทุกรายอย่างเท่า เทียมกัน และเพื่อเป็นการป้องกันการกระทำผิดกฎหมายของบุคลากรทุกระดับของบริษัท และครอบคลุมทุกคนที่ได้รับทราบ หรืออาจได้รับทราบข้อมูลภายในที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณะชน บริษัทจึงห้ามบุคคลดังกล่าวทำการซื้อขายหุ้น หรือชักชวน ให้บุคคลอื่นซื้อหรือขาย หรือเสนอซื้อหรือเสนอขายหุ้นของบริษัท บริษัทย่อยและ/หรือบริษัทร่วมของบริษัทซึ่งจดทะเบียนใน ตลาดหลักทรัพย์ ไม่ว่าจะด้วยตนเองหรือผ่านนายหน้าในขณะที่ยังครอบครองข้อมูลที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณะชนอยู่ โดย บริษัทและตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยถือว่าการซื้อขายหลักทรัพย์ในลักษณะดังกล่าวเป็นการซื้อขายหลักทรัพย์เพื่อ เก็งกำไร หรือสร้างความได้เปรียบให้กับบุคคลกลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง

นอกจากนี้ กรรมการและผู้บริหารของบริษัทมีหน้าที่ต้องรายงานการถือหลักทรัพย์ของตนให้เป็นไปตามกฎระเบียบของ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และจัดส่งรายงานดังกล่าวให้แก่ คณะกรรมการเป็นประจำและเปิดเผยในรายงานประจำปี

อีกทั้งบริษัทยังได้จัดระบบรักษาความปลอดภัยในที่ทำงานเพื่อป้องกันแฟ้มข้อมูลและเอกสารลับ และได้ดำเนินการจำกัด การเข้าถึงข้อมูลที่ไม่เปิดเผยต่อสาธารณะ โดยให้รับรู้เฉพาะแก่ผู้เกี่ยวข้องและที่จำเป็นเท่านั้น จึงถือเป็นหน้าที่ของเจ้าของ ข้อมูลหรือผู้ครอบครองข้อมูลที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณะชนจะต้องกำชับผู้ที่เกี่ยวข้องให้ปฏิบัติตามขั้นตอนการรักษาความ ปลอดภัยโดยเคร่งครัด ทั้งนี้ ผู้ฝ่าฝืนการใช้ข้อมูลภายในจะต้องถูกลงโทษทางวินัย และ/หรือ กฎหมายแล้วแต่กรณี



(b) Appointment of Director replacing empty position from reasons than by retirement

The Board of Directors shall nominate a qualified person who is not falling into any categories prohibited by law (in case vacancy occurs when the term is less than two months, the Board of Directors shall nominate a person to the shareholders' meeting for appointment). The appointed director shall be in charge only until the end of the term of the one he or she replaces.

In this case, the Board of Directors' resolution on vacancy replacement shall consist of no less than three quarters of the total remaining votes.

The right of the minority shareholder in the selection of Director

The Company allowed one or a group of shareholders, with combined shareholding proportion equivalent to or more than five percent of the total voting shares, to nominate a director replacing directors who retire by rotation at least 4 month ahead of the Annual General Shareholder Meeting. The details and principles about director nomination are published and posted on the Company's website. The Nomination and Remuneration Committee would then select the qualified persons from the nominated lists and send the names to the Board of Director for the approval. The lists of final candidates approved by the Board of Director and the reasons for the selection from the Board of Director would be recorded in the shareholders' meeting agenda. This also includes explanation for unqualified candidates.

Principles on the Appointment of Directors by the Annual General Meeting of Shareholders

1. One share is equivalent to one vote.
2. Each shareholder must cast his/her votes for one or more candidates, however, he/she shall not assign voting rights in proportion for any number of candidates.
3. Final results will be determined when the number of votes is counted for each nominated candidate with the winning candidates being those persons with the highest number of votes in descending order, until all vacant positions are filled. In case more than one candidate receives an equal number of votes, and there are not enough vacant positions for all, the chairman of the meeting will call for another vote among these candidates to determine the winner(s) of the final vacant position(s).

Method for Top Management Selection

In the selection of the Chief Executive Officer (CEO) & President, Executive Vice President (EVP) and above, the Nomination and Remuneration Committee will submit recommendations based on an evaluation of performance, ability and leadership potential to the Board of Directors for consideration.

4. The governance over the subsidiaries and associates

To govern its subsidiaries and associates, representatives from the Company elected by the Board of Director to act as the directors in the subsidiaries and associates. The number of directors in subsidiaries and associates would depend on the number of shares held by the Company. The duties of the directors in the subsidiaries and associates are to protect the benefits of the Company, to oversee and to govern the actions of the subsidiaries and associates to comply with the law, rules and related regulation. Their duties also include overseeing disclosure of financial statements and financial performance, acquirement and disposal of any assets, and other material transactions that might affect the performances of subsidiaries and associates.

6. ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี

6.1 ค่าตอบแทนจากการสอบบัญชี

ในปี 2557 บริษัทและบริษัทย่อยจ่ายค่าตอบแทนจากการสอบบัญชีให้แก่กลุ่มบริษัท ดีลอยท์ทูช ไร้มัทสு ไชยยศ สอบบัญชี จำกัด โดยแบ่งเป็นค่าสอบบัญชีสำหรับบริษัทเป็นจำนวนเงิน 900,000 บาท และค่าสอบทางงบการเงินไตรมาสเป็นจำนวนเงิน 1,500,000 บาท รวมเป็นเงิน 2,400,000 บาท ค่าสอบบัญชีสำหรับบริษัทย่อยทั้งในประเทศและต่างประเทศจำนวน 43 บริษัท เป็นจำนวนเงินประมาณ 9,495,257 บาท รวมค่าสอบบัญชีสำหรับบริษัทและบริษัทย่อย เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้นประมาณ 11,895,257 บาท

สำหรับบริษัทย่อยที่ยังไม่เริ่มดำเนินกิจการ และบริษัทย่อยที่หยุดดำเนินกิจการ จำนวน 11 บริษัท ตรวจสอบโดยบริษัท ฟิเดลลิตี ออดิท โปรเฟสชันนัล จำกัด และจ่ายค่าตอบแทนจากการตรวจสอบบัญชี เป็นจำนวนเงิน 233,000 บาท

6.2 ค่าบริการอื่น

บริษัทและบริษัทย่อยจ่ายค่าตอบแทนจากการตรวจสอบตามวิธีการที่ตกลงร่วมกัน และค่าบริการให้คำปรึกษาด้านต่างๆ ที่ไม่เกี่ยวข้องกับงานสอบบัญชี ให้แก่กลุ่มบริษัท ดีลอยท์ ทูช ไร้มัทสு ไชยยศ สอบบัญชี จำกัด รวมเป็นเงิน 808,000 บาท

7. การปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี

ตลอดปีที่ผ่านมา บริษัทยังคงยึดมั่นในการดำเนินธุรกิจภายใต้คุณธรรมและจริยธรรม มีความโปร่งใส ตรวจสอบได้ และสอดคล้องกับหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี (Good Corporate Governance) ซึ่งครอบคลุมแนวปฏิบัติตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีสำหรับบริษัทจดทะเบียน ปี 2555 และนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีของบริษัท ดังนี้

7.1 สิทธิของผู้ถือหุ้น

บริษัทได้กำหนดนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีโดยตระหนักและคำนึงถึงสิทธิของผู้ถือหุ้น และได้อำนวยความสะดวกในการใช้สิทธิของผู้ถือหุ้นในด้านต่างๆ ทั้งในฐานะนักลงทุนในหลักทรัพย์และในฐานะเจ้าของบริษัทด้วยวิธีการและมาตรฐานที่เป็นธรรม เป็นที่ยอมรับและเชื่อถือได้ ถูกต้องสอดคล้องกับกฎหมาย กฎเกณฑ์ และข้อบังคับต่างๆ ตลอดจนหลีกเลี่ยงที่จะไม่กระทำการใดๆ อันเป็นเป็นการละเมิดหรือรบกวนสิทธิหรือโอกาสของผู้ถือหุ้น รวมทั้งมีมาตรการป้องกันกรรมการจากการกระทำผิดหน้าที่ตามที่กำหนดไว้ในกฎหมาย โดยในปีที่ผ่านมาบริษัทได้ดำเนินการเกี่ยวกับสิทธิผู้ถือหุ้นในด้านต่างๆ ดังต่อไปนี้

1. สิทธิในการซื้อขายหรือโอนหุ้น

ผู้ถือหุ้นของบริษัทสามารถซื้อขายหรือโอนหุ้นของบริษัทได้ตามที่กำหนดไว้ในกฎหมาย และหุ้นของบริษัทยังเป็นหลักทรัพย์ที่จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ซึ่งทำให้ผู้ถือหุ้นสามารถซื้อขายหรือโอนหุ้นได้สะดวก ง่ายดาย และเป็นอิสระตามความต้องการของผู้ถือหุ้น อีกทั้ง หุ้นของบริษัทยังอยู่ภายใต้การดูแลของบริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด (TSD) ซึ่งเป็นนายทะเบียนของบริษัทที่มีมาตรฐานในการทำงานเป็นที่ยอมรับในระดับประเทศ ผู้ถือหุ้นจึงมั่นใจได้ว่าจะสามารถซื้อขายหรือโอนได้อย่างปลอดภัย ภายใต้หน่วยงานที่มีมาตรฐานเป็นที่ยอมรับในระดับสากล

2. สิทธิในการได้รับส่วนแบ่งผลกำไรจากบริษัท

ในปี 2557 บริษัทได้มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลไปเมื่อวันที่ 12 กันยายน 2557 ในอัตราหุ้นละ 0.35 บาท โดยบริษัทได้แจ้งการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวให้ผู้ถือหุ้นทราบผ่านทางระบบอิเล็กทรอนิกส์ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และทางเว็บไซต์ของบริษัท ซึ่งการจ่ายเงินปันผลของบริษัทยังคงเป็นไปตามนโยบายการจ่ายเงินปันผลที่กำหนดไว้เป็นลายลักษณ์อักษร

3. สิทธิในการได้รับข้อมูลข่าวสารของบริษัทอย่างเพียงพอและสม่ำเสมอ

ในปี 2557 บริษัทได้เปิดเผยข้อมูลข่าวสารของบริษัทผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และทางเว็บไซต์ของบริษัท ภายใต้การปฏิบัติตามกฎระเบียบของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเรื่องการเปิดเผยสารสนเทศอย่างเคร่งครัดและสม่ำเสมอ ซึ่งผู้ถือหุ้นจะได้รับทราบข้อมูลอย่างทันทั่วถึงที่เมื่อมีเหตุการณ์สำคัญที่อาจมีผลกระทบต่อ



5. Management of Internal Information

The Company adheres to a policy and method of supervision to prevent the release of internal information for personal benefit in accordance with the Company's code of conduct implemented since 2008. As a registered public company in the SET, the Company must adhere to the relevant laws concerning internal information to maintain impartiality and neutrality for all shareholders and to prevent any illegal actions by the Company's personnels at all levels as well as members of their families from using information that has yet to be disclosed to the public. The Company forbids individuals from telling any purchases, or sales of shares or encouragement of others to purchase or sell company shares, or offers to purchase or sell the Company's or a subsidiary's shares, or associates of the Company, which is registered on the SET.

Furthermore, the Company's director and management have the duties to report their shareholding of the company in compliance with SET and SEC's rules and regulations. The director and management are also required to send the report to the Board of Director annually and then publish it in the annual report.

The Company is also required to provide security system to protect the confidential information and documents and to limit the access to the non-public information. The access can be permitted to only related persons and only when necessary. For any violation, the punishment from the Company and/or law will be applied.

6. Remuneration of Auditors

6.1 Auditor fee

In 2014, the company and its subsidiaries engaged Deloitte Touche Tohmatsu Jaiyos Audit Co., Ltd to provide audit services with the total fees of Baht 2,400,000. These fees were divided into i) audit services for the Company amounting to Baht 900,000 ii) and reviewing fee for quarterly financial report amounting to Baht 1,500,000. The audit services for subsidiaries both in Thailand and other 43 companies abroad amounting to Baht 9,495,257. The total amount of audit fee's for both the Company and its subsidiaries was Baht 11,895,257.

The Company's subsidiaries, some of which have not yet commercialized and some of which have stopped operating with a total of 8 companies, were audited by Fidelity Audit Professional Co., Ltd. The Company paid for audit fees amount of Baht 233,000.

6.2 Other services

The Company and its subsidiaries engaged Deloitte Touche Tohmatsu Jaiyos Audit Co., Ltd. to provide agree-upon procedures and consultation service not related to audit. The amount of agreed services was Baht 808,000.

7. Compliance with the Corporate Governance Principles

During the past year, the Company continued to adhere to good corporate government which covers with the Good Corporate Governance Principles for listed company 2012 and Corporate Governance Policy of the Company as follows:

7.1 Rights of Shareholders

The Company ensures that all shareholders are entitled to all basic rights as shareholders and company owners under accepted and trusted standards under the laws, avoids actions that restrict rights or opportunities of shareholders in acquisition matters (takeovers), and also prevents directors from abusing their lawful duties. The basic rights of shareholders are as follows:



การดำเนินธุรกิจของบริษัท หรือที่มีผลกระทบต่อการตัดสินใจในการลงทุนของผู้ถือหุ้นอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ บริษัทได้มอบหมายให้กรรมการผู้จัดการใหญ่ หรือผู้ที่กรรมการผู้จัดการใหญ่มอบหมาย เป็นผู้มีหน้าที่เปิดเผยข้อมูลต่างๆ ของบริษัท

4. สิทธิในการร้องขอให้บริษัทจัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น

ผู้ถือหุ้นที่มีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่าหนึ่งในห้าของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด หรือผู้ถือหุ้นไม่น้อยกว่า 25 คน รวมกันแล้วมีจำนวนหุ้นรวมกัน ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสิบของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมด ทำหนังสือพร้อมระบุเหตุผลเพื่อขอให้คณะกรรมการบริษัทเรียกประชุมวิสามัญได้ ซึ่งคณะกรรมการบริษัทจะต้องจัดให้มีการประชุมผู้ถือหุ้นภายใน 1 เดือน นับแต่วันที่ได้รับหนังสือจากผู้ถือหุ้น ทั้งนี้ ในปีที่ผ่านมาไม่มีผู้ถือหุ้นร้องขอให้บริษัทดำเนินการจัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นแต่อย่างใด

5. สิทธิในการเข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้น

ผู้ถือหุ้นทุกคนมีสิทธิเข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อใช้สิทธิออกเสียงในที่ประชุมเพื่อแต่งตั้งหรือถอดถอนกรรมการ แต่งตั้งผู้สอบบัญชี และมีมติในเรื่องอื่นที่มีผลกระทบต่อบริษัท เช่น การจัดสรรเงินปันผล การกำหนดหรือการแก้ไขข้อบังคับและหนังสือบริคณห์สนธิ การลดทุนหรือเพิ่มทุน และการอนุมัติรายการพิเศษ เป็นต้น

บริษัทได้กำหนดให้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นปีละ 1 ครั้ง ภายในเวลาไม่เกิน 4 เดือนนับแต่วันสิ้นสุรอบปีบัญชีของบริษัท และในกรณีที่มีความจำเป็นเร่งด่วนต้องเสนอวาระเป็นกรณีพิเศษ ซึ่งเป็นเรื่องที่กระทบหรือเกี่ยวข้องกับผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้น หรือเกี่ยวข้องกับกฎหมาย กฎเกณฑ์ หรือเงื่อนไขที่ใช้บังคับให้ต้องได้รับอนุมัติจากผู้ถือหุ้นก่อน บริษัทจึงจะเรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นเป็นกรณีไป

(1) การประชุมผู้ถือหุ้นในปี 2557

(1.1) บริษัทมีการให้ข้อมูล วัน เวลา สถานที่ และวาระการประชุม พร้อมคำชี้แจงและเหตุผลประกอบในแต่ละวาระการประชุมไว้ในหนังสือเชิญประชุมสามัญและวิสามัญผู้ถือหุ้น ตลอดจนเอกสารข้อมูลประกอบที่สำคัญและจำเป็นในการตัดสินใจรายงานประจำปี เอกสารที่ต้องใช้ในการมอบฉันทะ รวมถึงกฎเกณฑ์และวิธีการที่ใช้ในการเข้าร่วมประชุม โดยบริษัทได้มอบหมายให้บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นนายทะเบียนหลักทรัพย์ของบริษัท เป็นผู้ดำเนินการจัดส่งหนังสือเชิญประชุมไปยังผู้ถือหุ้นทุกกลุ่ม รวมถึงผู้ถือหุ้นประเภทสถาบัน เป็นการล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 14 วัน นอกจากนี้ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2557 บริษัทยังได้เผยแพร่ข้อมูลหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นและเอกสารประกอบการประชุมผู้ถือหุ้นไว้ในเว็บไซต์ของบริษัท ล่วงหน้าไม่น้อย 30 วันก่อนวันประชุม เพื่อเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้เข้ามาศึกษาข้อมูลล่วงหน้าอย่างเพียงพอก่อนได้รับหนังสือเชิญและเอกสารประกอบการประชุมในรูปแบบเอกสาร

(1.2) บริษัทอำนวยความสะดวกให้กับผู้ถือหุ้นได้ใช้สิทธิในการเข้าร่วมประชุมและออกเสียงอย่างเต็มที่ โดยบริษัทได้ใช้ที่ตั้งสำนักงานใหญ่ของบริษัท เป็นสถานที่จัดประชุม ซึ่งสะดวกต่อการเดินทางและได้แนบแผนที่ไว้ในหนังสือเชิญประชุมด้วย รวมถึงเลือกวันและเวลาประชุมที่เหมาะสม นอกจากนี้ยังจัดให้มีบุคคลากรและเทคโนโลยีอย่างเพียงพอสำหรับการตรวจสอบเอกสาร การลงทะเบียนเข้าร่วมประชุม และการนับผลการลงคะแนนในแต่ละวาระ

(1.3) บริษัทสนับสนุนให้ผู้ถือหุ้นใช้หนังสือมอบฉันทะรูปแบบที่ผู้ถือหุ้นสามารถกำหนดทิศทางการลงคะแนนเสียงได้ โดยใช้หนังสือมอบฉันทะแบบ ข บริษัทได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นประจำ และผู้ถือหุ้นยังสามารถดาวน์โหลดหนังสือมอบฉันทะผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทได้อีกด้วย นอกจากนี้บริษัทยังได้เสนอชื่อกรรมการอิสระของบริษัทจำนวน 5 ท่าน ซึ่งมีรายละเอียดเกี่ยวกับข้อมูลของกรรมการอิสระดังกล่าวระบุไว้ในหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้น เพื่อเป็นทางเลือกในการมอบฉันทะของผู้ถือหุ้นด้วย

(2) การดำเนินการในวันประชุมผู้ถือหุ้น

(2.1) บริษัทได้นำเทคโนโลยีมาใช้ในการประชุมผู้ถือหุ้น โดยบริษัทใช้บริการระบบจัดประชุมผู้ถือหุ้น (AGM/EGM Voting Service) ของบริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งได้นำระบบบาร์โค้ดมาใช้ในการลงทะเบียนเข้าร่วมประชุม การนับผลการลงคะแนนในแต่ละวาระ และการแสดงผลการลงคะแนน เพื่อให้กระบวนการเป็นไปอย่างรวดเร็ว ถูกต้อง และแม่นยำ



1. The right to buy, sell or transfer shares

The securities of the Company are listed in SET and secured under the trustworthy and international standards by the Thailand Securities Depository (TSD) Co., Ltd., as the company's registrar. As a result, the shareholders are entitled to full rights to freely buy, sell, transfer the shares they hold.

2. The right to receive dividends

The company announced the interim dividend payment of Baht 0.35 per share on 12 September, 2014 via electronic system of the Stock Exchange of Thailand and company website at www.bjc.co.th. The payout ratio is complied with the company's dividend policy.

3. The right to receive sufficient information in a timely manner

In 2014 the company revealed all information through electronic channel provided by SET and posted on the Company's website under the SET regulations regarding disclosure of information. Whenever any significant matter occurs and may affect the Company's operation or shareholder's investment decision, shareholders can access this information correctly and swiftly. Only the President or a person authorized by the present is responsible for the disclosure of information concerning the Company and any of its subsidiaries.

4. The right to request for Extraordinary Shareholders' Meeting

Any shareholder with at least in aggregate one-fifth of all issued shares or at least 25 shareholders holding in aggregate at least one-tenth of all issued shares can submit an official written letter to the Board of Directors to call for an Extraordinary Shareholders' Meeting within one month once receiving the request. Nevertheless, none of shareholders asked for the extraordinary shareholders' Meeting during 2014.

5. The right to attend Shareholders' Meeting

Shareholders has right to attend and vote in Shareholders' meeting in order to appoint or remove members of the Board, appoint the authorized auditor and resolve to any significant impact on company's policy such as dividend payment policy, a specification or amendment for the company's prospectus, an increasing or decreasing capital and an approval for extraordinary items, for instance.

The Company convenes the Annual General Meeting once a year within 4 months after the end of the fiscal year at a time. In the case of any urgent issues that may require immediate attention matter and affect the shareholders' benefits or involve with regulation that requires shareholders' approval, the Company will call for the Extra Ordinary General Meeting of Shareholders on the case by case basis.

(1) Shareholders' Meeting in 2014

(1.1) The Company provided all necessary information such as date, time, Venue and an meeting agenda and also disclosed other supporting documents such as the power of attorney for assigning proxy and regulation for attending the meeting. The Company has assigned the Thailand Security Depository Company Limited (TSD) who is the Company's Registrar handling overall process of delivery to all shareholders 14 days prior to the meeting. Additionally, The Company disclosed the Notice of the Annual General Meeting of the Shareholder, agenda items and other supporting documents in the Company's website, www.bjc.co.th 30 days prior to the meeting.

(1.2) In 2014, the Company held its shareholders' meeting with an appropriate timing at BJC's main office, which is situated at a convenient location for transportation and is large enough to accommodate all those attending the meeting. Meanwhile, the Company also prepared our staffs and sufficient technology to support the registration and the vote result for each agenda item.

(1.3) The Company supported all shareholders who could not attend the meeting by using proxy forms which were attached with the invitation of Annual Shareholders' General Meeting form. Alternatively, shareholders can download



(2.2) กรรมการของบริษัททุกท่านได้เข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้น พร้อมทั้งประธานคณะกรรมการชุดย่อย ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ ผู้บริหารในทุกกลุ่มธุรกิจ และผู้ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้ผู้ถือหุ้นสามารถซักถามในเรื่องที่เกี่ยวข้องได้

(2.3) บริษัทได้จัดให้ใช้บัตรลงคะแนนเสียงในทุกวาระการประชุม เพื่อความโปร่งใสและตรวจสอบได้ นอกจากนี้ ในกรณีที่วาระใดมีหลายรายการ เช่น วาระการแต่งตั้งกรรมการ ได้จัดให้มีการลงมติโดยใช้บัตรลงคะแนนเสียงแยกเป็นแต่ละรายการ

(2.4) บริษัทได้จัดให้มีบุคคลอิสระเป็นผู้ตรวจนับหรือตรวจสอบคะแนนเสียงในการประชุม ประกอบด้วยตัวแทนจากผู้ถือหุ้น ตัวแทนจากผู้สอบบัญชี และตัวแทนจากที่ปรึกษากฎหมาย และเปิดเผยรายชื่อบุคคลที่เป็นอิสระดังกล่าวให้ที่ประชุมรับทราบ พร้อมบันทึกไว้ในรายงานการประชุม

(2.5) ประธานในที่ประชุมได้จัดสรรเวลาอย่างเหมาะสมและเพียงพอ รวมทั้งเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้ซักถามหรือแสดงความคิดเห็นได้ในทุกวาระก่อนออกเสียงลงคะแนนในวาระนั้นๆ

(3) การจัดทำรายงานการประชุมและการเปิดเผยผลการประชุมผู้ถือหุ้น

(3.1) หลังเสร็จสิ้นการประชุมผู้ถือหุ้น บริษัทได้เปิดเผยผลการลงคะแนนในแต่ละวาระการประชุมให้สาธารณชนได้ทราบผ่านทางระบบเผยแพร่ข้อมูลของตลาดหลักทรัพย์ และทางเว็บไซต์ของบริษัทในวันดังกล่าว

(3.2) บริษัทได้จัดทำรายงานการประชุมผู้ถือหุ้น ซึ่งบันทึกการชี้แจงขั้นตอนการลงคะแนนและวิธีการแสดงผลคะแนน ให้ที่ประชุมทราบก่อนดำเนินการประชุม การเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้ซักถามและคำตอบของข้อซักถาม ผลการลงคะแนนในแต่ละวาระ รวมถึงรายชื่อกรรมการที่เข้าร่วมประชุมและกรรมการที่ลาประชุม ซึ่งเป็นข้อมูลที่ถูกต้อง ครบถ้วน พร้อมทั้งส่งรายงานการประชุมดังกล่าวไปยังสำนักงาน ก.ล.ต. ตลาดหลักทรัพย์ และเผยแพร่ผ่านเว็บไซต์ของบริษัท

6. สิทธิในการออกเสียงในที่ประชุมผู้ถือหุ้น

ผู้ถือหุ้นสามารถแสดงความคิดเห็นในที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้อย่างเป็นอิสระ และมีสิทธิออกเสียงตามจำนวนหุ้นที่ถืออยู่ตามข้อบังคับบริษัทข้อ 36 ที่กำหนดให้ในการประชุมผู้ถือหุ้น โดยผู้ถือหุ้นทุกคนมีคะแนนเสียงหนึ่งเสียงต่อหนึ่งหุ้นในกรณีที่ผู้ถือหุ้นมีส่วนได้เสียเป็นพิเศษในเรื่องอันใด ผู้ถือหุ้นจะออกเสียงลงคะแนนในเรื่องนั้นมิได้

นอกจากนี้ ในแต่ละวาระการประชุม ผู้ถือหุ้นสามารถขอให้มีการลงคะแนนเสียงด้วยวิธีลับได้หากมีผู้ถือหุ้นหนึ่งคนร้องขอ และมีผู้ถือหุ้นรายอื่นอีก 5 คน รับรองเพื่อให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นมีมติอนุมัติให้ลงคะแนนด้วยวิธีลับได้

7.2 การปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน

เพื่อสร้างความมั่นใจที่มีต่อบริษัทให้กับผู้ถือหุ้นว่าคณะกรรมการและฝ่ายจัดการจะดูแลให้การใช้เงินของผู้ถือหุ้นเป็นไปอย่างเหมาะสม บริษัทได้ยึดถือหลักการปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นทุกรายอย่างเท่าเทียมกัน ไม่ว่าจะเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่หรือผู้ถือหุ้นส่วนน้อย ผู้ถือหุ้นที่เป็นผู้บริหารหรือผู้ถือหุ้นที่ไม่เป็นผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นชาวไทยหรือผู้ถือหุ้นชาวต่างชาติ โดยบริษัทได้กำกับการดูแลให้ผู้ถือหุ้นได้รับการปฏิบัติและปกป้องสิทธิขั้นพื้นฐานอย่างเท่าเทียมกันและเป็นธรรม ดังนี้

1. การให้ข้อมูลก่อนการประชุมผู้ถือหุ้น

(1) ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2557 บริษัทได้แจ้งกำหนดการประชุมพร้อมระเบียบวาระการประชุมต่อตลาดหลักทรัพย์ และเผยแพร่ผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทเมื่อวันที่ 24 มีนาคม 2557 ซึ่งเป็นการแจ้งล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วันก่อนวันประชุมผู้ถือหุ้น

(2) บริษัทได้แจ้งกฎเกณฑ์และวิธีการที่ใช้ในการเข้าร่วมประชุม ตลอดจนขั้นตอนและสิทธิการออกเสียงลงมติให้ผู้ถือหุ้นทราบ โดยได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุม และชี้แจงในที่ประชุมผู้ถือหุ้นอีกครั้งก่อนเริ่มการประชุม เพื่อให้ผู้ถือหุ้นได้ทราบกฎเกณฑ์และวิธีการในการเข้าร่วมประชุม

(3) บริษัทได้จัดทำหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ เพื่อให้ผู้ถือหุ้นทุกรายได้รับข้อมูลเกี่ยวกับการประชุมผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียมกัน ไม่ว่าจะเป็นผู้ถือหุ้นชาวไทยหรือผู้ถือหุ้นชาวต่างชาติ และบริษัทได้เผยแพร่หนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นดังกล่าวไว้ในเว็บไซต์ของบริษัททั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษด้วย



the proxy form from the Company's website. Besides, the Company also provided information of five independent directors of the Company in the invitation form for the proxy purpose.

(2) Shareholder Meeting Event

(2.1) The Company used barcode system for registration (AGM/EGM Voting Service) set by the Thailand Security Depository Company Limited (TSD) to ensure convenience for shareholders, to collect and verify the result of the ballot from each vote rapidly and accurately.

(2.2) All company's directors attended the meeting, namely of Chairman, Chairman of Sub-Committee, CEO & President as well as top executives in BJC's core businesses attending the meeting. During the meeting, the Chairman and directors were pleased to answer questions from shareholders.

(2.3) The company provided ballot papers for voting through a secret ballot in each agenda as it was easy to verify and transparent. For an agenda with multiple voting items, a secret ballot was applied to each sub-issues.

(2.4) The Company appointed an independent group from a representative of shareholders, auditor and legal consultant to collect and verify the vote. All the representatives' names were revealed and noted in the meeting minutes.

(2.5) The Chairman of the meeting allocated time in each agenda appropriately and allow shareholders to ask question and show their opinions in each agenda before voting.

(3) Minutes of the Shareholders' General Meeting and the Disclosure

(3.1) After the completion of the Shareholders' meeting, the Company disclosed the result of the ballot in each agenda during the meeting. This information was then posted electronically on the SET website and the Company's website, www.bjc.co.th within the day.

(3.2) A full report of the shareholders meeting including the memorandum of ballot process, the verification of ballot results and Q&A session from the shareholders were also submitted to SET and the Securities and Exchange Commission (SEC) as well as posted on the Company website.

6. The right to vote at Shareholders Meeting

Shareholders are free to express their opinions and suggestions and have the right to cast as many votes per number of shares they hold in accordance to Article 36 of the Company's Article of Association, "In a shareholders' meeting, each shareholder is entitled to cast one vote for each of the share they hold. A shareholder who has a vested interest in a resolution cannot vote on such resolution.

In addition, a ballot can be applied in each agenda if one of shareholders requires and other 5 shareholders approve for the ballot vote.

7.2 Equitable Treatment of Shareholders

The Company ensures to manage shareholder's wealth properly by adhering to an equitable treatment of each shareholder. In addition, The Company will supervise all shareholders and protect their basic right for both the major or minor shareholders and institutional or foreign investors equally as shown followings:

I. Providing all information before the meeting

(1) On 24 March, 2014 30 days prior to the meeting date, the Company disclosed the Notice of the Annual General Meeting of shareholders, agenda items and other supporting documents to the Stock Exchange of Thailand (SET) and in the Company's website, www.bjc.co.th.



2. การคุ้มครองสิทธิของผู้ถือหุ้นส่วนน้อย

(1) บริษัทเปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่วนน้อยสามารถเสนอวาระการประชุมผู้ถือหุ้นและชื่อบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 4 เดือนก่อนวันประชุมผู้ถือหุ้น โดยคณะกรรมการได้กำหนดหลักเกณฑ์ที่ชัดเจน และแจ้งให้ผู้ถือหุ้นทราบหลักเกณฑ์ดังกล่าวผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัท โดยในปี 2557 บริษัทได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นส่วนน้อยสามารถเสนอวาระการประชุมผู้ถือหุ้นและชื่อบุคคลเพื่อเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการได้ตั้งแต่วันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2557 ผ่านทาง comsec@bjc.co.th หรือที่สำนักเลขานุการบริษัท สำหรับการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2558

(2) คณะกรรมการและผู้บริหารไม่มีการเพิ่มวาระการประชุมผู้ถือหุ้นโดยไม่มีการแจ้งล่วงหน้า เพราะคำนึงถึงความสำคัญของการศึกษาข้อมูลให้เพียงพอก่อนการตัดสินใจของผู้ถือหุ้น

(3) วาระเลือกตั้งกรรมการในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2557 บริษัทได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นได้ใช้สิทธิในการแต่งตั้งกรรมการเป็นรายบุคคล โดยการใช้บัตรลงคะแนนเสียงเป็นรายบุคคล

(4) เปิดโอกาสให้กับผู้ถือหุ้นที่ไม่สามารถเข้าประชุมได้ด้วยตนเองสามารถใช้สิทธิออกเสียงในที่ประชุมผู้ถือหุ้น โดยสามารถมอบฉันทะให้แก่บุคคลใดๆ หรือกรรมการอิสระของบริษัท เข้าร่วมประชุมและออกเสียงลงคะแนนแทนตนได้ โดยใช้หนังสือมอบฉันทะตามแบบที่กระทรวงพาณิชย์กำหนด แบบใดแบบหนึ่งจากทั้ง 3 แบบ ที่บริษัทได้จัดส่งไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุม และผู้ถือหุ้นยังสามารถดาวน์โหลดหนังสือมอบฉันทะผ่านทางหน้าเว็บไซต์ของบริษัทได้อีกด้วย

3. การป้องกันการใช้อิทธิพลภายใน

บริษัทได้บังคับใช้จรรยาบรรณธุรกิจ (Code of Conduct) กับกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัท บริษัทย่อย บริษัทร่วม และกิจการอื่น ๆ ที่บริษัทมีอำนาจควบคุม มาตั้งแต่ปี 2551 เพื่อเข้าใจถึงมาตรฐานด้านจริยธรรมที่บริษัทใช้ในการดำเนินธุรกิจและนำไปยึดถือปฏิบัติ และเพื่อป้องกันมิให้บุคลากรของบริษัทนำข้อมูลภายในไปใช้เพื่อหาผลประโยชน์แก่ตนเองหรือผู้อื่นในทางที่มิชอบ ซึ่งเป็นการเอาเปรียบผู้ถือหุ้นอื่น จึงได้กำหนดเป็นนโยบายในการซื้อขายหลักทรัพย์และการใช้ข้อมูลภายในไว้ในจรรยาบรรณธุรกิจ (Code of Conduct) ดังนี้

(1) เพื่อเป็นการป้องกันการกระทำความผิดกฎหมายของบุคลากรทุกระดับของบริษัทและครอบครัวทุกคนที่ได้รับทราบ หรืออาจได้รับทราบข้อมูลภายในที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณชน บริษัทจึงห้ามบุคคลดังกล่าวทำการซื้อขายหุ้นหรือชักชวนให้บุคคลอื่นซื้อหรือขาย หรือเสนอซื้อ หรือเสนอขายหุ้นบริษัท บริษัทย่อยและ/หรือ บริษัทร่วม ของบริษัทที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ไม่ว่าจะด้วยตนเองหรือผ่านนายหน้าในขณะที่ยังครอบครองข้อมูลที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณชนอยู่ โดยบริษัทและตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยถือว่าการซื้อขายหลักทรัพย์ในลักษณะดังกล่าวเป็นการซื้อขายหลักทรัพย์เพื่อเก็งกำไรหรือสร้างความได้เปรียบให้กับบุคคลกลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง

(2) กรรมการและผู้บริหารของบริษัทมีหน้าที่ต้องรายงานการถือหลักทรัพย์ของตนให้เป็นไปตามกฎระเบียบของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และจัดส่งรายงานดังกล่าวให้แก่คณะกรรมการเป็นประจำและเปิดเผยในรายงานประจำปี

(3) บริษัทได้จัดระบบรักษาความปลอดภัยในที่ทำงานเพื่อป้องกันแฟ้มข้อมูลและเอกสารลับและได้ดำเนินการจำกัดการเข้าถึงข้อมูลที่ไม่เปิดเผยต่อสาธารณะ โดยให้รับรู้เฉพาะแก่ผู้เกี่ยวข้องและที่จำเป็นเท่านั้น จึงถือเป็นหน้าที่ของเจ้าของข้อมูลหรือผู้ครอบครองข้อมูลที่ยังไม่เปิดเผยต่อสาธารณชนจะต้องกำชับผู้ที่เกี่ยวข้องให้ปฏิบัติตามขั้นตอนการรักษาความปลอดภัย โดยเคร่งครัด ทั้งนี้ ผู้ฝ่าฝืนการใช้ข้อมูลภายในจะต้องถูกลงโทษทางวินัย และ/หรือ กฎหมายแล้วแต่กรณี

4. การมีส่วนได้เสียของกรรมการ

บริษัทได้กำหนดหลักเกณฑ์และวิธีการให้กรรมการและผู้บริหารของบริษัทเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับการมีส่วนได้เสียของตนเองและผู้ที่เกี่ยวข้องมาตั้งแต่ปี 2552 เพื่อให้คณะกรรมการสามารถพิจารณาธุรกรรมและตัดสินใจเพื่อประโยชน์ของบริษัทโดยรวม โดยกรรมการหรือผู้บริหารที่มีส่วนได้เสียในธุรกรรมที่ทำกับบริษัทจะไม่มีส่วนร่วมในการตัดสินใจทำธุรกรรมดังกล่าว

7.3 บทบาทของผู้มีส่วนได้เสีย

บริษัทเคารพสิทธิและให้ความสำคัญเป็นธรรมแก่ผู้มีส่วนได้เสียในการดำเนินธุรกิจทุกกลุ่ม อันได้แก่ ผู้ถือหุ้นหรือนักลงทุน พนักงาน ผู้ร่วมลงทุน เจ้าหนี้ คู่ค้า ลูกค้า คู่แข่ง ตลอดจนชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อมโดยรวม โดยบริษัทได้ปรับปรุง



(2) The Company informed shareholders of all regulations, procedures and a right to vote together with an invitation to Shareholders' General Meeting. In addition, explanation of shareholders' rights and voting procedures have been provided in details before opening the general meeting

(3) The invitations to 2014 Shareholders' Meeting were prepared in both Thai and English allowing Thai and foreign shareholders both Thai and foreigners to equally gain the basic information about the meeting. Besides, the invitation was also posted on the BJC website both in Thai and English.

2. Protecting minor shareholders' right

(1) The Company provided the right for all minor shareholders to propose issues or items to the agenda and nominate candidates for the positions of director at least 4 months prior to the Annual General Meeting. All relevant details were published on BJC website. In addition, the Company allowed minority shareholders to propose issues or items to the agenda and nominate candidates for the positions of director from November 14, 2014 to December 31, 2014 via comsec@bjc.co.th or at the Company Secretariat Office for 2015 Annual General Meeting.

(2) During the meeting, no additional agenda was added without prior notice as the Company concerned about the rule of sufficient information to Shareholders before the Annual General Meeting.

(3) According to the agenda of the appointing committees for 2014 Annual General Meeting, the Company allowed shareholder to individual vote for each committee by using ballot paper.

(4) The Company provided a proxy form for shareholders who cannot attend the meeting in order to appoint a proxy or independent director to represent and vote for them at the meeting. Those proxy forms are in the format required by Ministry of Commerce and delivered together with the notice of shareholders meeting. The shareholders could download a proxy form from the company's website.

3. Control of Use of Internal Information

The Company passed a Code of Conduct to directors, top executives and staffs of BJC, its subsidiaries and affiliated since 2008 so that they clearly understand the standards of conduct adhered by the Company in its business operations and transactions. In addition, in order to monitor the use of internal information for their benefits, the Company has issued a staff manual to provide instruction for buying or selling of the shares in accordance to the Company's code of conduct as followings;

(1) The Company sets standards for security and protection of inside (internal) information by prohibiting all employees for buying and selling of shares while the company's classified information or inside information has not been revealed. This should help protect employees from illegal use of inside information for speculation and generating benefits for other group of people.

(2) Directors and managements who buy or sell company shares must list the transactions for the relevant agencies and send copies to the Company for disclosure in the annual general meeting.

(3) The Company has provided a security system that helps protect the classified document and limits the public access by giving permission only to involving and necessary people. If the classified documents are violated, the violators will be punished by either discipline or legal actions.

4. Interest of Directors and Executives

The company has set the rules and procedures since 2009, that directors and executives must disclose all their interest in the Company as well as their related persons. These can guarantee that all decisions and actions are made by the Board of Directors with the highest awareness of its responsibility to ensure sustainable and mutual benefits



พัฒนาการการมีส่วนร่วมของผู้มีส่วนได้เสียและได้ปฏิบัติตามข้อกำหนดของกฎหมายและกฎระเบียบต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้สิทธิของผู้มีส่วนได้เสียได้รับการดูแลและปกป้องด้วยความเป็นธรรม และสนับสนุนให้ผู้มีส่วนได้เสียต่างๆ มีส่วนร่วมในการสร้างเสริมความมั่งคั่ง ความมั่นคงทางการเงิน และความยั่งยืนของกิจการ

ในปี 2557 บริษัทยังคงให้ความสำคัญกับบทบาทของผู้มีส่วนได้เสียของบริษัทอย่างสม่ำเสมอ ดังนี้

1. การปฏิบัติต่อผู้มีส่วนได้เสีย

(1) การปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้น

บริษัทเคารพสิทธิและปฏิบัติต่อผู้ถือหุ้นอย่างเท่าเทียม เนื่องจากบริษัทมีความมุ่งมั่นที่จะดำเนินธุรกิจอย่างมีบรรษัทภิบาล มีความโปร่งใส เชื่อถือได้ และแน่วแน่ในการสร้างงานสร้างกิจการให้มีฐานะทางการเงินที่มั่นคงอย่างยั่งยืน เพื่อเพิ่มมูลค่าหุ้นสูงสุดให้แก่ผู้ถือหุ้น และสามารถจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราที่เหมาะสมและสม่ำเสมอ

(2) การปฏิบัติต่อพนักงาน

บริษัทตระหนักดีว่าพนักงานเป็นปัจจัยแห่งความก้าวหน้าขององค์กร บริษัทจึงปฏิบัติกับพนักงานอย่างเป็นธรรม พร้อมทั้งสนับสนุนการพัฒนาความรู้และศักยภาพของพนักงาน นอกจากนี้ บริษัทยังจัดให้มีการดูแลพนักงานอย่างเสมอภาค การให้ผลตอบแทนและสวัสดิการที่เหมาะสมและเป็นธรรม โดยมีสวัสดิการค่ารักษาพยาบาล กิจกรรมวันปีใหม่ ห้องสมุด ชมรม กีฬาต่างๆ เพื่อให้พนักงานพักผ่อนหลังจากปฏิบัติภารกิจประจำวัน นอกจากนี้ บริษัทได้จัดกิจกรรมร่วมต่างๆ ระหว่างปี เพื่อให้พนักงานได้มีส่วนร่วมในการทำกิจกรรมต่าง ๆ เช่น การแสดงความคิดเห็นเพื่อพัฒนาองค์กร (Creative Thinking) การจัดกิจกรรมเรียนรู้ภาษาอังกฤษอย่างต่อเนื่อง (English Check-In & English Club) การจัดให้มีโครงการสหกรณ์ออมทรัพย์ ขึ้นเพื่อเป็นเครื่องมือในการสร้างแรงจูงใจการปฏิบัติงานของพนักงานและรักษานักุลการไว้กับบริษัทในระยะยาว โดยบริษัทสนับสนุนให้พนักงานที่สมัครใจเข้าร่วมเป็นสมาชิกเก็บออมผ่านระบบสหกรณ์ให้มีลักษณะการออมที่มีความสม่ำเสมอ

(3) การปฏิบัติต่อลูกค้า

บริษัทคำนึงถึงความพอใจสูงสุดของลูกค้าเป็นสิ่งสำคัญ บริษัทจึงมุ่งมั่นที่จะให้ลูกค้าได้รับสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ ราคาที่เป็นธรรม บริษัทตระหนักถึงความรับผิดชอบต่อลูกค้า จึงได้มุ่งมั่นที่จะพัฒนาสินค้า และให้บริการที่ปลอดภัย รวดเร็ว มีคุณภาพ ครบวงจร เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า และรักษาสัมพันธภาพที่ยั่งยืน โดยบริษัทจัดให้มีหน่วยงานรับผิดชอบในการให้ข้อเสนอแนะในสินค้า คำปรึกษาวิธีการแก้ปัญหา และรับข้อร้องเรียน อันได้แก่ สายด่วนผู้บริโภคในผลิตภัณฑ์ต่างๆ ของบริษัท เช่น เทสโต โตโซะ สบู่กันแก้ว เพื่อให้ลูกค้าได้รับความพึงพอใจสูงสุดในสินค้าและบริการ

(4) การปฏิบัติต่อคู่ค้า

บริษัทปฏิบัติตามกรอบการแข่งขันทางการค้าที่สุจริตโดยยึดถือการปฏิบัติตามสัญญา จรรยาบรรณบริษัท และคำมั่นที่ให้ไว้กับลูกค้าอย่างเคร่งครัด และมีนโยบายในการส่งมอบสินค้าตามคุณภาพและตรงตามกำหนดเวลา

(5) การปฏิบัติต่อคู่แข่งทางการค้า

บริษัทเน้นการดำเนินธุรกิจอย่างมีจริยธรรม โปร่งใส มีการแข่งขันอย่างเป็นธรรมกับคู่แข่งกัน ภายใต้กรอบกติกาของการแข่งขันที่ดี ไม่แสวงหาข้อมูลที่เป็นความลับของคู่แข่งทางการค้าด้วยวิธีการที่ไม่สุจริตหรือไม่เหมาะสม เช่น การจ่ายเงินสินจ้างให้แก่พนักงานของคู่แข่ง เป็นต้น และไม่ทำลายชื่อเสียงของคู่แข่งทางการค้าด้วยการกล่าวหาในทางร้าย

(6) การปฏิบัติต่อเจ้าหนี้

บริษัทปฏิบัติต่อเจ้าหนี้ทุกกลุ่มอย่างเป็นธรรม มีความรับผิดชอบต่อเจ้าหนี้ โดยปฏิบัติตามเงื่อนไขข้อกำหนดของสัญญา และพันธะทางการเงินอย่างเคร่งครัด ตลอดจนไม่ใช้วิธีการที่ไม่สุจริต ปกปิดข้อมูลหรือข้อเท็จจริงอันจะทำให้เจ้าหนี้เกิดความเสียหาย กรณีที่ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขข้อใดข้อหนึ่งต้องรีบแจ้งให้เจ้าหนี้ทราบล่วงหน้า เพื่อร่วมกันพิจารณาหาแนวทางแก้ไข เช่น เจ้าหนี้ทางธุรกิจ

(7) การปฏิบัติต่อสังคม

เช่นเดียวกับที่ปฏิบัติมาอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอทุกๆ ปี บริษัทยังคงสนับสนุนกิจกรรมเพื่อส่งเสริมคุณภาพสังคมด้านต่างๆ ทั้งระดับท้องถิ่นที่บริษัท ตั้งโรงงานอยู่ และระดับประเทศ โดยเฉพาะการพัฒนาศักยภาพด้านการศึกษาให้กับผู้ที่เรียนดีแต่ขาดแคลนทุนทรัพย์ โดยการสนับสนุนทุนการศึกษาต่อเนื่องจนจบปริญญาตรี แก่นิสิตนักศึกษาจากมหาวิทยาลัยของรัฐบาล โดยมูลนิธิบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด ผ่านสำนักงานคณะกรรมการการอุดมศึกษา นอกจากนี้ บริษัทยัง



to all related parties. The directors and executives who have an interest in a transaction with the Company must not participate in decision making of in such transactions.

7.3 Roles of Stakeholders

The Company values the right and equal treatment toward various groups of stakeholders such as shareholder or investors, employees, customers, suppliers, communities, society and environment. The Company also compiled the existing policies and developed the system to ensure that the Company acknowledges the rights of stakeholders and guarantees that those rights are protected and treated equally and to encourage stakeholders to participate in sustainable business growth of the Company.

In 2014, the Company ensured that all stakeholders were properly treated as follows:

I. Practices toward stakeholders

(1) Shareholders :

Besides their basic rights of shareholders and rights stipulated by the law, the Company adheres to its pledge given to shareholders and strives to conduct business efficiently to earn maximum profits to pay dividends to shareholders at a constant and suitable rate.

(2) Employees :

The Company truly believes its employees are the most valuable asset and is determined to ensure that each employee is proud and confident in the Company. It also ensures the provision of equitable treatment to all employees by providing reasonable remuneration package, social responsibility and any other benefits that the employees are entitled by law. The Company also organizes activities to promote a collaborative working environment to drive innovation, creative thinking and enhance the competence of employees by supporting many useful program such as English Check-in & English Club. In addition, the Company encourages the employees to have the saving with the Company's saving cooperation in order to secure their future financial stability.

(3) Customers :

The Company is determined to provide customers with maximum benefit in terms of quality and price, and to develop and maintain sustainable relationships with its customers. Therefore, it has established a dedicated office to provide product information, problem-solving tips, and to handle complaints via hot line services in various consumer supply chain such as TASTO- potato chips, DoZo –Rice crackers snack and Parrot soap to ensure the total satisfaction of customers.

(4) Business Partners :

To comply with the trading competitive context by strictly upholding its promises, our Code of Conduct and commitments to partners include providing quality products with on-time delivery.

(5) Competitors :

The Company operates within a competitive context by being fair and strictly following the laws and its Code of Conduct e.g. no dispute with competitors or using competitors' inside information from the fraud sources.

(6) Creditors:

The Company honors the terms of loans and its obligations to creditors. Moreover, the Company agrees to reveal and solve the problem together with the creditors in order to minimize the unavoidable damage and show its transparency for keeping long-term good relationship.

(7) Society :

The Company continues to support activities that promote quality of life both in local where its factories are located, and in the national level, particularly in the education system. The Company founded the Berli Jucker Company



บริจาคและทำกิจกรรมเพื่อช่วยเหลือโรงเรียนขาดแคลนในชนบทอย่างต่อเนื่องเป็นประจำทุกปี

(8) การปฏิบัติต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทมุ่งมั่นและให้ความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อม โดยนำระบบการบริหารจัดการสิ่งแวดล้อมมาพัฒนาปรับปรุงอย่างต่อเนื่องเพื่อลดผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อม โดยบริษัทได้ใส่ใจในทุกขั้นตอน เริ่มตั้งแต่การจัดหาวัตถุดิบที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม ลดของเสียในกระบวนการผลิต ลดการใช้พลังงาน และบำบัดของเสีย เป็นต้น ทั้งนี้ บริษัทยังคำนึงถึงชุมชนที่บริษัทตั้งอยู่ เพราะชุมชนก็เป็นผู้มีส่วนได้เสียที่สำคัญที่ทำให้บริษัทสามารถดำเนินกิจการต่อไปได้อย่างดี ฉะนั้น บริษัทจึงได้จัดตั้งชมรมอาสาเพื่อพัฒนาชุมชนขึ้น เช่น ชมรมอาสาพัฒนาไทยกลาส ซึ่งออกค่ายอาสาไปในชุมชนที่บริษัทตั้งอยู่ และชุมชนรอบนอกอื่นๆ

2. การจัดทำรายงานความรับผิดชอบต่อสังคม

ในปี 2557 บริษัทได้จัดทำรายงานความรับผิดชอบต่อสังคมของบริษัทเป็นฉบับแยกต่างหากจากรายงานประจำปี และแนบรายงานดังกล่าวส่งให้ผู้ถือหุ้นไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นและรายงานประจำปี ซึ่งได้เปิดเผยกิจกรรมต่างๆ ที่บริษัทได้จัดให้มีขึ้นในปี 2557 อาทิเช่น โครงการปีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน โครงการมอบทุนการศึกษาของมูลนิธิ บริษัทเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด โครงการ Remote School เป็นต้น รวมถึงการรายงานด้านการกำกับดูแลกิจการที่ดี รายงานความรับผิดชอบต่อพนักงาน

7.4 การเปิดเผยข้อมูลและความโปร่งใส

คณะกรรมการบริษัทดูแลให้บริษัทมีการเปิดเผยข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับบริษัท ทั้งข้อมูลทางการเงินและข้อมูลที่มีข้อมูลทางการเงินอย่างถูกต้อง ครบถ้วน ทันเวลา และโปร่งใส ผ่านช่องทางที่เข้าถึงข้อมูลได้ง่าย มีความเท่าเทียมกันและน่าเชื่อถือ เพื่อเป็นการสร้างความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุน ผู้ถือหุ้น และผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่ายของบริษัท

1) การเปิดเผยข้อมูล

(1) บริษัทให้ความสำคัญต่อรายงานทางการเงิน เพื่อแสดงให้เห็นถึงสถานะทางการเงินและผลประกอบการที่แท้จริงของบริษัท โดยจัดทำข้อมูลอย่างมีคุณภาพและมีมาตรฐาน อยู่บนพื้นฐานของข้อมูลทางบัญชีที่ถูกต้อง ครบถ้วน และเพียงพอตามมาตรฐานการบัญชีซึ่งเป็นที่ยอมรับโดยทั่วไป และผ่านการตรวจสอบโดยผู้สอบบัญชีที่เป็นอิสระ คณะกรรมการตรวจสอบที่มีประสบการณ์ความรู้ความสามารถ ตลอดจนจัดทำรายงานความรับผิดชอบต่อคณะกรรมการต่อรายงานทางการเงินแสดงควบคู่ไปกับรายงานของผู้สอบบัญชีในรายงานประจำปีของบริษัทเป็นประจำทุกปี

(2) บริษัทมีกลไกการดูแลข้อมูลที่เปิดเผยต่อนักลงทุนให้มีความน่าเชื่อถือ ถูกต้อง ไม่ทำให้สำคัญผิด และเพียงพอต่อการตัดสินใจของนักลงทุน โดยได้มอบหมายให้มอบหมายให้กรรมการผู้จัดการใหญ่ หรือผู้ที่กรรมการผู้จัดการใหญ่มอบหมายเป็นผู้มีหน้าที่เปิดเผยข้อมูลต่างๆ ของบริษัท

(3) บริษัทเปิดเผยนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีที่คณะกรรมการบริษัทได้อนุมัติไว้เป็นลายลักษณ์อักษร และรายงานผลการปฏิบัติตามนโยบายดังกล่าวผ่านทางแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) รายงานประจำปี และทางเว็บไซต์ของบริษัท

(4) บริษัทได้จัดทำคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis) ประกอบงบการเงินทุกไตรมาส และเปิดเผยผ่านช่องทางของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เพื่อให้นักลงทุนได้รับทราบข้อมูลและเข้าใจการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นกับฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทในแต่ละไตรมาสได้ดียิ่งขึ้น นอกเหนือจากข้อมูลตัวเลขในงบการเงิน

(5) บริษัทเปิดเผยค่าสอบบัญชีและค่าบริการอื่นที่ผู้สอบบัญชีให้บริหารไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี

(6) บริษัทได้เปิดเผยบทบาทและหน้าที่ของคณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อย จำนวนครั้งของการประชุม และจำนวนครั้งที่กรรมการแต่ละท่านเข้าร่วมประชุมในปีที่ผ่านมา รวมถึงการฝึกอบรมและพัฒนาความรู้ของคณะกรรมการไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี

(7) บริษัทเปิดเผยคำตอบแทนของกรรมการและผู้บริหารระดับสูง รวมทั้งรูปแบบหรือลักษณะของคำตอบแทนไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี



Foundation to sponsor and support education from the primary level up to undergraduate programs for students of public universities through the Office of Higher Education, including scholarships, donations and activities to help needy rural schools.

(8) Environment :

The Company intends and focuses on environment by developing and improving environmental management system to reduce environmental impacts in every step, starting from raw material sourcing, production process and waste treatment. In addition, given a concern of community responsibility, the Company set up “Rural Development Volunteer Club” to help develop the community where the Company is located such as “Thai Glass Rural Development Volunteer Club”.

2. Corporate Social Responsibility Report

In 2014, The Company has made the environmental report which was separated from the annual report and attached with the invitation of annual general meeting. This report revealed many activities that the Company organized during the year such as “BJC Teacher Project”, sponsoring the underprivileged through annual scholarships by the Berli Jucker Company Foundation, donating a school building in “Remote School Project”. In addition, the Company also made a good governance and responsibility to employee report for ensuring that the Company will focus and show great responsibility to all stakeholders.

7.4 Disclosure and Transparency

The Company’s board ensures that the Company discloses key financial and non-financial information accurately, completely, timely, and transparently through easily-accessed, fair, and credible channels to create confidence of investors, shareholders, and all stakeholders.

I. Information disclosure

(1) The Company emphasized the importance of financial reports in order to reflect its accurate financial status and performance. It has prepared quality information that is complete, meeting generally accepted accounting standard, and audited by independence auditor as well as experienced and capable audit committees. The company has also conducted report on the Board’s responsibilities in the financial reports along with the auditor’s report in the annual report.

(2) The Company established a mechanism to ensure that information disclosed to investors are credible, accurate, not misleading, and sufficient for investment decision making. The president or person assigned by the president is responsible for disclosing the Company’s information.

(3) The Company disclosed written good corporate governance policy approved by the board and reported implementation result through Form 56-1, annual report, and the Company’s website.

(4) The Company provided Management Discussion and Analysis for its quarterly financial statements and disclosed the information through the Stock Exchange of Thailand channel. The analysis was meant to inform investors and create better understanding beyond figures in the financial statements about any change in the Company’s financial status and operations in each quarter.

(5) The Company revealed auditing fees and other service fees paid to its auditors in Form 56-1 and the annual report.

(6) The Company disclosed roles and responsibilities of the Company’s Board of Directors and member of subcommittees, number of meetings, attendance of each member in the past year, as well as trainings and knowledge development activities of the Board in Form 56-1 and the annual report.

(7) The Company disclosed remuneration of directors and senior executives, indicating forms and types of the remunerations, in Form 56-1 and the annual report.



(8) บริษัทจัดให้มีหน่วยงานนักลงทุนสัมพันธ์ (Investor Relations หรือ IR) เพื่อทำหน้าที่ติดต่อสื่อสารกับผู้ถือหุ้น นักลงทุน นักวิเคราะห์ ภาครัฐ และผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย อย่างเท่าเทียมกันและเป็นธรรม และเปิดโอกาสให้สามารถเข้าพบผู้บริหารของบริษัทได้ตามความเหมาะสม โดยในปี 2557 บริษัทได้จัดและเข้าร่วมกิจกรรมด้านนักลงทุนสัมพันธ์ ดังนี้

กิจกรรม	จำนวนครั้ง
1. บริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) ที่ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยจัดขึ้น	4
2. การให้ข้อมูลแก่นักวิเคราะห์และผู้จัดการกองทุน (Analyst Meeting)	4
3. การพบนักลงทุนสถาบันทั้งในประเทศและต่างประเทศ (Road show)	6
4. การพานักวิเคราะห์เยี่ยมชมกิจการที่ประเทศเวียดนาม	2
5. การพบปะนักลงทุน (Company Visit)	55
6. Group Meeting กับนักลงทุนสถาบัน	2

2) การเปิดเผยข้อมูลในเว็บไซต์ของบริษัท

นอกจากการเปิดเผยข้อมูลตามกฎหมายที่กำหนดผ่านช่องทางของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย แบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี (แบบ 56-2) แล้ว บริษัทยังจัดให้มีการเปิดเผยข้อมูลผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทด้วย โดยเป็นการเปิดเผยข้อมูลทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ และมีการปรับปรุงข้อมูลให้เป็นปัจจุบันอยู่เสมอ

7.5 ความรับผิดชอบของคณะกรรมการ

1. โครงสร้างคณะกรรมการ

(1) กรรมการของบริษัทต้องมีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่กำหนดไว้ในกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัด รวมทั้งต้องไม่มีลักษณะที่แสดงถึงการขาดความเหมาะสมที่จะได้รับไว้วางใจให้บริหารจัดการกิจการที่มีมหาชนเป็นผู้ถือหุ้น ตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ นอกจากนี้คณะกรรมการบริษัทยังประกอบด้วยกรรมการที่มีคุณสมบัติหลากหลาย ทั้งในด้านความรู้ ความสามารถ ทักษะ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านที่เป็นประโยชน์ต่อบริษัท เพศ โดยมีการกรรมการที่ไม่ได้เป็นผู้บริหารอย่างน้อย 1 คน มีประสบการณ์ในธุรกิจหลักที่บริษัทดำเนินกิจการอยู่ และเป็นผู้ที่สามารถอุทิศเวลาและความพยายามในการปฏิบัติหน้าที่ได้อย่างเต็มที่และเต็มความสามารถ

(2) บริษัทมีกรรมการอิสระจำนวน 5 ท่าน คิดเป็นหนึ่งในสามของจำนวนกรรมการทั้งหมด รวมทั้งบริษัทได้กำหนดคุณสมบัติเฉพาะของกรรมการอิสระไว้เทียบเท่ากับคุณสมบัติที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 28/2551 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ (แก้ไขเพิ่มเติมโดยประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน ที่ ทจ. 4/2552 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 2 และประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่ ทจ. 15/2554 เรื่อง การขออนุญาตและการอนุญาตให้เสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ ฉบับที่ 5)

(3) คณะกรรมการบริษัทมีวาระการดำรงตำแหน่งชัดเจนตามที่กำหนดไว้ในข้อบังคับบริษัท

(4) ประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่ของบริษัทมีหน้าที่ความรับผิดชอบต่างกัน โดยคณะกรรมการบริษัททำหน้าที่กำหนดนโยบายและประเมินผลการบริหารงาน ในขณะที่คณะกรรมการของบริษัททำหน้าที่บริหารงานต่างๆ ให้เป็นไปตามนโยบายที่กำหนด นอกจากนี้ บริษัทยังแยกบุคคลที่ดำรงตำแหน่งประธานกรรมการออกจากบุคคลที่ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการใหญ่ ซึ่งประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่จะเป็นบุคคลคนละคนกันเสมอ เพื่อมิให้คนใดคนหนึ่งมีอำนาจโดยไม่จำกัด

(5) คณะกรรมการบริษัทจัดให้มีเลขานุการบริษัททำหน้าที่ให้คำแนะนำด้านกฎหมายและกฎเกณฑ์ต่างๆ ที่คณะกรรมการจะต้องทราบ และปฏิบัติหน้าที่ในการดูแลกิจกรรมของคณะกรรมการ รวมทั้งประสานงานให้มีการปฏิบัติตามมติคณะกรรมการ โดยเลขานุการบริษัทที่คณะกรรมการบริษัทแต่งตั้งขึ้นดังกล่าวเป็นผู้ที่มีคุณสมบัติและมีประสบการณ์ที่เหมาะสมที่จะปฏิบัติหน้าที่ในฐานะเลขานุการบริษัท ทั้งนี้ บริษัทได้เปิดเผยคุณสมบัติและประสบการณ์ของเลขานุการบริษัทไว้ในรายงานประจำปี และบนเว็บไซต์ของบริษัทด้วย

ทั้งนี้ เลขานุการบริษัทได้รับการฝึกอบรมและพัฒนาความรู้ด้านกฎหมาย บัญชี หรือการปฏิบัติหน้าที่เลขานุการบริษัทอย่างต่อเนื่อง



(8) The Company established Investor Relations (IR) unit to communicate with shareholders, investors, analysts, government sector and relevant parties in an equal and fair manner to provide opportunities to meet with the Company's management as appropriate. In 2014, the Company organized and participated in investor relation activities as follows:

Activities	Times
1. Opportunity Day activities arranged by the Stock Exchange of Thailand	4
2. Analyst Meeting	4
3. Road show with domestic and foreign institutional investors	6
4. Analyst visit in Vietnam for business operations	2
5. Company visit for investors	55
6. Group Meeting with institutional investors	2

2. Information disclosure on the company's website

Besides required information disclosure through the Stock Exchange of Thailand (Form 56-1), and the annual report (Form 56-2), the Company also disclosed information via its website, both in Thai and English, and constantly ensured the information is up to date.

7.5 Responsibilities of the Board of Directors

1. Structure of the Board of Directors

(1) The Company's Directors must be qualified, not being prohibited by the Public Company Act, and not having quality that demonstrates lacking of appropriateness to manage public companies under the Securities and Exchange legislations. Moreover, the Company's Board consists of directors with diverse qualifications, including knowledge, capabilities, skills, experiences, gender, and expertise useful for the company. At least one non-management director has experience in core business and is able to contribute time and full efforts to perform duty as a director.

(2) The Company has five independent directors, or one-third of the total board seats. It has also set qualifications for equivalent to those stipulated in the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor.28/2551 Re: Application for and approval of offer for sale of Newly Issued Shares. (Additional Amendment by the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 4/2552 Re: Application for and approval of offer for sale of Newly Issued Share No. 2 and the Notification of the Capital Market Supervisory Board No. TorChor. 15/2554 Re : Application for and Approval of offer for Sale of Newly Issued Shares No. 5).

(3) The Board of Directors has clear fixed term as stipulated in the Company's regulations.

(4) The Chairman and the President have different responsibilities. The Board of Directors sets policies and evaluates management's work while the management administers the Company in accordance with determined policies. In addition, the Company does not allow an individual to serve as both the Chairman and the President to ensure that no particular individual has unlimited authority over the Company.

(5) The Board of Directors has appointed a Corporate Secretary to provide advice on legal issue and regulations that the Board needs to be aware of, to take care of the Board's activities, and to coordinate in a bid to ensure that the Board's resolutions are carried out. The designated Corporate Secretary must have proper qualifications and experiences to take up the post. Qualifications and experiences of the Corporate Secretary are revealed in the Annual Report and the Company's website. Nonetheless, the Corporate Secretary has to engage with trainings and knowledge development programs about legal and accounting matters or has been performing the role of Corporate Secretary.



2. คณะกรรมการชด้อย่อย

(1) บริษัทเล็งเห็นถึงการปฏิบัติหน้าที่อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลของคณะกรรมการบริษัท จึงให้มีการจัดตั้งคณะกรรมการชด้อย่อยต่างๆ เพื่อช่วยศึกษาและพิจารณาก่อนการดำเนินงานที่สำคัญอย่างรอบคอบและมีประสิทธิภาพ และเพื่อให้การปฏิบัติงานของคณะกรรมการชด้อย่อยชุดมีความชัดเจน บริษัทจึงกำหนดให้คณะกรรมการชด้อย่อยแต่ละชุดมีกฎบัตรที่ระบุถึงขอบเขต หน้าที่ และรายละเอียดต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการปฏิบัติหน้าที่ที่ชัดเจนอีกด้วย โดยคณะกรรมการชด้อย่อยของบริษัทประกอบไปด้วย

1. คณะกรรมการตรวจสอบ
2. คณะกรรมการบริหาร
3. คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
4. คณะกรรมการบริหารความเสี่ยง

(2) ประธานกรรมการไม่เป็นประธานหรือสมาชิกในคณะกรรมการชด้อย่อย เพื่อให้การทำหน้าที่ของคณะกรรมการชด้อย่อยมีความเป็นอิสระอย่างแท้จริง

(3) ในปี 2557 คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนมีการประชุมกันทั้งสิ้น 4 ครั้ง เพื่อพิจารณา หาหรือ ดำเนินการใดๆ ให้สำเร็จลุล่วงตามหน้าที่ความรับผิดชอบ

3. บทบาท หน้าที่ และความรับผิดชอบของคณะกรรมการ

(1) คณะกรรมการบริษัทมีหน้าที่และความรับผิดชอบในเรื่องดังต่อไปนี้

- พิจารณาและให้ความเห็นชอบในเรื่องที่สำคัญเกี่ยวกับการดำเนินงานของบริษัท
- ติดตามและดูแลให้ฝ่ายจัดการดำเนินงานตามนโยบายและแผนที่กำหนดไว้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- ดูแลการควบคุมภายในและการบริหารความเสี่ยงของบริษัท
- ดูแลให้การดำเนินธุรกิจมีความต่อเนื่องในระยะยาว รวมทั้งแผนการพัฒนางานและความต่อเนื่องของผู้บริหาร

(2) ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2554 ประชุมเมื่อวันที่ 22 ธันวาคม 2554 ได้อนุมัตินโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดีของบริษัทเป็นลายลักษณ์อักษร และมีการทบทวนนโยบายและการปฏิบัติตามนโยบายดังกล่าวปีละ 1 ครั้ง

(3) ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 7/2551 ประชุมเมื่อวันที่ 13 พฤศจิกายน 2551 ได้มีมติอนุมัติให้บริษัทจัดทำจรรยาบรรณธุรกิจที่เป็นลายลักษณ์อักษร เพื่อให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานทุกคน เข้าใจถึงมาตรฐานด้านจริยธรรมที่บริษัทใช้ในการดำเนินธุรกิจ โดยคณะกรรมการจะติดตามให้มีการปฏิบัติตามจรรยาบรรณดังกล่าวอย่างจริงจัง ทั้งนี้ บริษัทได้เผยแพร่ให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานทุกคนทราบและถือปฏิบัติผ่านหน่วยงานภายในที่เกี่ยวข้อง และบนเว็บไซต์ของบริษัทแล้ว ตั้งแต่วันที่ 14 พฤศจิกายน 2551

(4) บริษัทได้กำหนดนโยบายความขัดแย้งทางผลประโยชน์ไว้ในจรรยาบรรณธุรกิจของบริษัท โดยคณะกรรมการบริษัท และผู้บริหารต้องพิจารณาความขัดแย้งของผลประโยชน์อย่างรอบคอบ ด้วยความซื่อสัตย์สุจริต อย่างมีเหตุผลและเป็นอิสระภายใต้กรอบจริยธรรมที่ดี โดยเฉพาะการพิจารณาทำรายการที่เกี่ยวข้องกันตามข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวเหมาะสมเหตุผล และเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัทและผู้ถือหุ้นโดยรวมเป็นสำคัญ และผู้ที่มีส่วนได้เสียจะไม่มีส่วนร่วมในการตัดสินใจเข้าทำรายการดังกล่าว รวมถึงการกำกับดูแลให้มีการปฏิบัติตามข้อกำหนดเกี่ยวกับขั้นตอนดำเนินการและการเปิดเผยข้อมูลของรายการที่อาจมีความขัดแย้งของผลประโยชน์ให้ถูกต้องครบถ้วน

(5) บริษัทจัดให้มีระบบการควบคุมด้านการดำเนินงาน ด้านรายงานทางการเงิน และด้านการปฏิบัติตามกฎ ระเบียบ และนโยบาย และจัดให้มีฝ่ายตรวจสอบภายในกลุ่มบริษัท เป็นผู้รับผิดชอบในการตรวจสอบระบบการควบคุมดังกล่าว และมีการทบทวนระบบที่สำคัญปีละ 1 ครั้ง

(6) บริษัทได้กำหนดนโยบายด้านการบริหารความเสี่ยงเป็นลายลักษณ์อักษร และจัดให้มีคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงทำหน้าที่นำเสนอแนะนโยบายและกรอบการบริหารความเสี่ยงที่ครอบคลุมทั้งองค์กร และรายงานให้คณะกรรมการบริษัททราบเป็นประจำ



2. Sub-Committees

(1) The Company emphasizes on efficiency and effectiveness of the Board and has established various committees to help the Board study and scrutinize key issues discreetly and effectively. To lay out clear roles and responsibilities of these committees, the Board has stipulated charters for each subcommittee that clearly identify their roles, scope, and other details relevant to their jobs. The Company's committees comprise of:

1. Audit Committee
2. Executive Committee
3. Nomination and Remuneration Committee
4. Risk Management Committee

(2) The Chairman of the Board will refrain from heading or participating in any of the committees to ensure that the committees perform their duties independently.

(3) In 2014, the Nomination and Remuneration Committee met four times to consider, discuss, and take any actions to carry out their responsibilities.

3. Roles, duties, and responsibilities of the Board

(1) The Board has duties and responsibilities as follows:

- To consider and approve important issues relevant to the Company's operations.
- To monitor and ensure that the management carries out stipulated plans and policies efficiently and effectively.
- To oversee the Company's internal audit and risk management
- To ensure long-term business continuity as well as staff development plan and management continuity.

(2) At the Meeting of the Board of Directors No. 7/2554 held on 22 December, 2011, the board approved good corporate governance policy in written and set an annual review on the policy and policy implementation.

(3) At the Meeting of the Board of Directors No. 7/2551 held on 13 November, 2008, the Board approved written Code of Conduct for directors, management, and all staffs to understand the ethical standards employed by the Company in conducting its businesses. The Board will ensure the Code of Conduct is strictly followed. The Company informed the Code of Conduct to directors, management and all staffs through relevant internal units and the Company's website on 14 November, 2008.

(4) The Company set policy on conflict of interest in its Code of Conduct. The Board and management have to consider conflict of interest with discretion, honesty, reason, and independence under good ethical framework. Especially, when considering connected transactions under the Stock Exchange's regulations, the Board and management needs to ensure that the transactions are reasonable and conducted for the benefits of the Company and the overall shareholders, keep persons with potential interest from the decision-making process of the transactions, and ensure full compliance with regulations on procedures and information disclosure of transactions that may cause conflict of interest.

(5) The Company established control systems on operations, financial report, compliance with rules, regulations, and policy, and arranged for the internal audit department to examine the control systems as well as making key annual review of the systems.

(6) The Company set written risk management policy and established Risk Management Committee to propose risk management policy and framework that cover the whole organization and report regularly to the Company's board.



(7) ในการประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 1/2557 ประชุมเมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2557 โดยมีคณะกรรมการตรวจสอบเข้าร่วมประชุมด้วย คณะกรรมการบริษัทได้ให้ความเห็นชอบถึงความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในและการบริหารความเสี่ยงตามที่คณะกรรมการตรวจสอบสรุปความเห็น และเปิดเผยไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) และรายงานประจำปี

(8) คณะกรรมการบริษัทมีกลไกในการกำกับดูแลบริษัทน้อย เพื่อดูแลรักษาผลประโยชน์ในเงินทุนของบริษัท โดยคณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาแต่งตั้งบุคคลที่มีความเหมาะสมไปเป็นกรรมการในบริษัทน้อย เพื่อควบคุมการบริหารให้เป็นไปตามนโยบายของบริษัท และการทำรายการต่างๆ ให้ถูกต้องตามกฎหมาย และหลักเกณฑ์ของกฎหมายหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และประกาศของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

4. การประชุมคณะกรรมการ

(1) บริษัทกำหนดการประชุมและวาระการประชุมคณะกรรมการเป็นการล่วงหน้า และมอบหมายให้สำนักเลขานุการบริษัทดำเนินการแจ้งให้กรรมการแต่ละท่านทราบกำหนดการดังกล่าว เพื่อให้กรรมการสามารถจัดเวลาและเข้าร่วมประชุมได้

(2) บริษัทจัดให้มีการประชุมคณะกรรมการโดยปกติเป็นประจำทุก 3 เดือน หลังจากรายงานทางการเงินประจำไตรมาสเสร็จสิ้น และจะมีการประชุมเพิ่มเติมตามความจำเป็น โดยในปี 2557 มีการประชุมคณะกรรมการ รวมทั้งสิ้น 12 ครั้ง

(3) ประธานกรรมการและกรรมการผู้จัดการใหญ่ของบริษัทได้ร่วมกันพิจารณาเลือกเรื่องที่สำคัญเข้าวาระการประชุมคณะกรรมการ และเปิดโอกาสให้กรรมการแต่ละท่านมีอิสระที่จะเสนอเรื่องที่เป็นประโยชน์ต่อบริษัทเข้าสู่วาระการประชุมได้

(4) บริษัทได้มอบหมายให้สำนักเลขานุการบริษัทดำเนินการจัดส่งเอกสารประกอบการประชุมให้แก่กรรมการเป็นการล่วงหน้าก่อนวันประชุม

(5) กรรมการทุกคนของบริษัทเข้าร่วมประชุมไม่น้อยกว่าร้อยละ 75 ของจำนวนการประชุมคณะกรรมการทั้งหมดที่ได้จัดขึ้นในปี 2557

(6) ประธานกรรมการได้จัดสรรเวลาอย่างเพียงพอที่ฝ่ายจัดการจะเสนอเรื่อง และมากพอที่จะอภิปรายปัญหาสำคัญกันอย่างรอบคอบโดยทั่วกัน โดยปกติการประชุมจะใช้เวลาประมาณ 2-3 ชั่วโมง

(7) คณะกรรมการสนับสนุนให้ผู้บริหารระดับสูงเข้าร่วมประชุมคณะกรรมการเพื่อให้สารสนเทศและรายละเอียดเพิ่มเติมในฐานที่เกี่ยวข้องกับปัญหาโดยตรง

(8) คณะกรรมการบริษัทสามารถเข้าถึงสารสนเทศที่จำเป็นเพิ่มเติมได้จากกรรมการผู้จัดการใหญ่ หรือเลขานุการบริษัท และในกรณีที่จำเป็นคณะกรรมการอาจจัดให้มีการเห็นอิสระจากที่ปรึกษาหรือผู้ประกอบวิชาชีพภายนอก โดยถือเป็นค่าใช้จ่ายของบริษัทได้

5. การประเมินตนเองของคณะกรรมการ

บริษัทตระหนักเสมอถึงความสำคัญในการสร้างบรรยากาศที่ดีในการทำงานร่วมกันของกรรมการบริษัท ทักษะที่ดีและการแสดงความคิดเห็นอย่างสร้างสรรค์ในการดำเนินงาน และการหาทางออกในการแก้ไขปัญหาต่างๆ ระหว่างคณะกรรมการเป็นสิ่งที่บริษัทสนับสนุนอย่างสม่ำเสมอ เพื่อประโยชน์ของบริษัท และผู้ถือหุ้น ตลอดจนผู้มีส่วนเกี่ยวข้องกับบริษัท บริษัทจึงใช้ความระมัดระวังอย่างสูงในการดำเนินการใดๆ ที่อาจส่งผลกระทบต่อการทำงานของคณะกรรมการบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทให้ความสำคัญกับการประเมินผลการปฏิบัติงานคณะกรรมการบริษัทที่จะช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานของคณะกรรมการบริษัท ซึ่งแต่เดิมบริษัทมีการประเมินอย่างไม่เป็นทางการโดยประธานกรรมการเป็นผู้ประเมินภาพรวมจากการพบปะพูดคุยกับกรรมการแต่ละคนในโอกาสต่างๆ ซึ่งหากเห็นว่ามีความจำเป็นต้องพิจารณา ประธานกรรมการจะได้หารือกับคณะกรรมการบริษัทเพื่อหาวิธีการดำเนินการร่วมกัน

6. คำตอบแทน

(1) บริษัทกำหนดคำตอบแทนที่เหมาะสมแก่คณะกรรมการบริษัท โดยพิจารณาเปรียบเทียบกับการจ่ายคำตอบแทนกรรมการของบริษัทชั้นนำในประเทศ และเปรียบเทียบกับในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกันตลอดจนผลการดำเนินงานของบริษัทหรือของแต่ละกลุ่มธุรกิจ โดยคำตอบแทนของกรรมการบริษัทนั้น คณะกรรมการสรรหาและกำหนดคำตอบแทนจะเป็นผู้พิจารณาเสนอความเห็นต่อคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการบริษัทจะนำเรื่องดังกล่าวเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติ



(7) At the Meeting No. 1/2014 held on 26 February, 2014, with attendance of the Audit Committee, the Board approved the adequacy of internal control and risk management as concluded by the Audit Committee and disclosed in Form 56-1 and the Annual Report.

(8) The Company's Board has mechanism in place to supervise affiliate companies and oversee the Company's investment interest. The Board appointed appropriate persons as directors at affiliate companies to ensure that the affiliates are steered in accordance the Company's policies and any transactions are comply with the Securities and Exchange Act and announcements by the Stock Exchange of Thailand.

4. Board Meeting

(1) The Company sets predetermined meeting schedule and agenda. The Corporate Secretary is assigned to inform individual directors regarding the meeting schedule so that they can make time to attend the Company's Board meetings.

(2) The Company's Board usually meets every three months after the completion of quarterly financial statements and will hold additional meeting as necessary. The board met 12 times in 2014.

(3) The Chairman of the Board and the President jointly consider agenda of the Board meeting. Individual directors are allowed to propose agenda that would benefit the company.

(4) The Company assigned the Corporate Secretary to submit meeting documents to directors ahead of the meeting date.

(5) All directors attended no less than 75% of all board meetings held in 2014.

(6) The Chairman of the Board has allocated sufficient time for the management to propose issues and enough time for discreetly debating crucial matters. The Board meetings usually take 2-3 hours.

(7) The Board encouraged senior executives to attend the Board meetings to provide information and additional details as they were the ones directly dealing with issues.

(8) The Board can access additional necessary information from the President or Corporate Secretary. If necessary, the Board could also seek independent opinions from advisors or external professionals at the expense of the Company.

5. Self-evaluation of directors

The Company emphasized and always supported good work environment, positive attitudes, creative comments, and resolutions of issues among directors for the benefits of the company, shareholders, and all stakeholders. The Company has been very cautious in any action that may affect the performance of directors. However, the Company also emphasized the performance evaluation of the Board to enhance its performance efficiency. Previously, the Chairman unofficially evaluated from discussions with individual directors at occasions. Should there be any issues that need to be considered, the Chairman will discuss with the Board to jointly find resolutions.

6. Remuneration

(1) The Company set appropriate remuneration to the Board by comparing with remunerations of leading domestic companies and industry peers as well as in accordance with performance of the company or each business groups. The Nomination and Remuneration Committee will consider and propose board remuneration to the Board, who will forward the proposal to shareholders' meeting for final approval.



(2) ค่าตอบแทนของผู้บริหารระดับสูงนั้น คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนจะเป็นผู้พิจารณาเสนอต่อคณะกรรมการบริษัทเป็นผู้พิจารณา โดยคณะกรรมการบริษัทจะพิจารณาจากหน้าที่ความรับผิดชอบ ผลการปฏิบัติงานของแต่ละคน ประกอบกับผลการดำเนินงานในแต่ละธุรกิจ รวมถึงการจ่ายค่าตอบแทนให้กับผู้บริหารในธุรกิจ หรืออุตสาหกรรมเดียวกับประกอบด้วย ซึ่งวิธีการจ่ายค่าตอบแทนข้างต้นนี้จะสอดคล้องกับผลการดำเนินงานของบริษัท และผลปฏิบัติงานของผู้บริหารแต่ละราย ซึ่งเป็นวิธีที่สะท้อนถึงผลการดำเนินงานอย่างแท้จริง และมีแรงจูงใจที่เพียงพอที่จะรักษาบุคคลผู้มีความรู้ความสามารถไว้ในบริษัท

7. การพัฒนากรรมการและผู้บริหาร

บริษัทสนับสนุนให้คณะกรรมการบริษัทและผู้บริหารระดับสูงเข้าร่วมสัมมนาหลักสูตรที่เป็นประโยชน์ต่อการปฏิบัติหน้าที่ รวมทั้งพบปะแลกเปลี่ยนความคิดเห็นกับคณะกรรมการบริษัทและผู้บริหารระดับสูงขององค์กรต่างๆ อยู่เสมอ ทั้งหลักสูตรที่จัดโดยหน่วยงานที่ดูแลการฝึกอบรมของบริษัท และหลักสูตรที่จัดโดยหน่วยงานกำกับดูแลของรัฐหรือองค์การอิสระ เช่น หลักสูตรกรรมการบริษัทของสถาบันกรรมการบริษัทไทยที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ กำหนดให้กรรมการของบริษัทจดทะเบียนต้องผ่านการอบรมอย่างน้อยหนึ่งหลักสูตร ซึ่งได้แก่ Director Certification Program (DCP), Director Accreditation Program (DAP) และ Audit Committee Program (ACP) ทั้งนี้ เพื่อนำความรู้และประสบการณ์มาพัฒนาองค์กรต่อไป

8. รายงานความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม

บริษัทได้จัดทำกิจกรรมต่าง ๆ ขึ้นในปี 2557 อาทิเช่น กิจกรรมเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิต สังคม การศึกษา กิจกรรมเกี่ยวกับเยาวชนและการศึกษา กิจกรรมเกี่ยวกับการยกระดับคุณภาพชีวิต ครอบครัว กิจกรรมสนับสนุนด้านสังคม ชุมชน และการต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน โดยจัดทำรายงานความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อมเป็นฉบับแยกต่างหากจากรายงานประจำปี และแนบรายงานดังกล่าวส่งให้ผู้ถือหุ้นไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นและรายงานประจำปี

การต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน

บริษัทได้จัดให้มีกระบวนการทำงานและการกำหนดอำนาจหน้าที่ในการปฏิบัติงานของผู้บริหารและพนักงานอย่างชัดเจน และโปร่งใส โดยใช้กลไกของการตรวจสอบภายใน การประเมินความเสี่ยงและการควบคุมป้องกันการกระทำที่ไม่ถูกต้องตามกฎหมาย เพื่อให้เกิดความเชื่อมั่นว่าธุรกรรมต่าง ๆ ของบริษัทได้ถูกดำเนินไปอย่างถูกต้องตามกฎหมาย มีจริยธรรม และต่อต้านการทุจริตในทุกรูปแบบ อีกทั้งได้มีการสื่อสารให้กับผู้บริหารและพนักงานในทุกระดับตระหนักว่าคอร์รัปชันเป็นการกระทำผิดกฎหมาย โดยได้เน้นการสร้างจิตสำนึกให้กับพนักงานในเรื่องนโยบายการจัดซื้อจัดจ้าง การจัดหาผู้รับเหมาที่มีศักยภาพ ด้วยกระบวนการที่โปร่งใส มีการกำกับดูแลอย่างมีประสิทธิภาพ มีกระบวนการติดตามและตรวจสอบให้บุคลากรในองค์กรมีการปฏิบัติตามกฎหมายอย่างเคร่งครัด

นอกจากนี้ บริษัทได้เข้าเป็นสมาชิกของหอการค้าไทย ซึ่งมีนโยบายที่ชัดเจนในการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน โดยบริษัทจะสนับสนุนและเข้าร่วมในกิจกรรมต่าง ๆ ของหอการค้าไทย เพื่อขับเคลื่อนกระบวนการในการต่อต้านคอร์รัปชันให้เกิดขึ้นเป็นรูปธรรม ทั้งภายในองค์กรและในระดับประเทศต่อไป

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทตระหนักดีว่าความรับผิดชอบในการดูแลและกำกับให้บริษัทดำเนินธุรกิจอย่างซื่อสัตย์สุจริต ถูกต้องตามกฎหมาย และมีจริยธรรม ภายใต้กฎหมาย ข้อบังคับ และระเบียบที่เกี่ยวข้องของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ เป็นสิ่งที่สำคัญยิ่ง และบริษัทได้ยึดถือปฏิบัติอย่างเคร่งครัดมาโดยตลอด เพื่อให้ผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปมีความเชื่อมั่นในธรรมาภิบาลของผู้บริหาร พนักงาน และบริษัท อย่างต่อเนื่องและยั่งยืน



(2) Remunerations of senior executives will be considered and proposed to the Board by the Nomination and Remuneration Committee. The Board will consider roles, responsibilities, and performance of each executive along with performance of each business, remuneration of executives in similar business or industry. The aforementioned remuneration system will be in line with performances of the Company and individual executives, reflecting their achievements and providing adequate incentives to retain capable executives.

7. Development of directors and executives

The Company encourages directors and senior executives to join seminars to improve their performance and constantly exchange ideas with directors and executives of other organizations. Courses include those organized by the Company's training unit and those organized by the government regulatory agencies or independent organizations such as courses for the Thai Institute of Directors, which the Securities and Exchange Commission require directors of all listed firms to attend at least one course. These courses include Director Certification Program (DCP), Director Accreditation Program (DAP) and Audit Committee Program (ACP), which will allow directors to enhance knowledge and experiences and apply the learnings to improve their organizations.

8. CSR Report

The Company engaged in many activities during year 2014 such as activity related to improvement of life quality, society, education, youth and education, family, community supporting as well as anti-corruption. The corporate social responsibility report is made separately from the annual report and is sent to the shareholders together with invitation to the meeting and annual report

Anti-Corruption

BJC manages our work procedures and determines authority of executives and employees with explicit and transparency. We apply Internal Audit, Risk Assessment and Preventive Illegal Actions mechanism to ensure that all transactions are executed in line with law, ethic and anti-corruption policy. Executives and employees of all levels are communicated to raise awareness that corruption is deemed illegal. The Company has put emphasis on procurement policy, selection of contractors through transparent procedures and effective control. Moreover, the follow-up and monitor progress are deployed to ensure that our personnel strictly comply with the applicable laws.

Moreover, the Company has become a member of Thai Chamber of Commerce who has clear anti-corruption policy. It is our determination to support and attend activities of the Thai Chamber of Commerce to support anti-corruption both within our organization and toward the national level.

The board of directors realizes the importance of control, management and operate business with honesty, integrity and compliance with related laws and regulations of the Securities and Exchange Commission. The Company's practices are strictly and thoroughly compliant to such law and regulations to ensure and create confidence among shareholders and public investors of corporate governance on executives, employees and the Company constantly and sustainably.

นโยบายการจ่ายเงินปันผล

การจ่ายเงินปันผลของบริษัทใช้หลักเกณฑ์ไม่ต่ำกว่าร้อยละ 50 ของกำไรสุทธิหลังหักภาษีของผลประกอบการโดยรวมของกลุ่มบริษัทหลังหักค่าสำรองต่างๆ ตามกฎหมาย (หากมี) โดยคำนึงถึงกระแสเงินสด และ/หรือ โครงการลงทุนหรือโครงการขยายการลงทุนต่างๆ จากธุรกิจที่ดำเนินอยู่ในปัจจุบัน หรือธุรกิจใหม่ๆ ในอนาคต ตามความเหมาะสม โดยการจ่ายเงินปันผลของบริษัทให้คำนึงถึงการตั้งสำรองตามกฎหมาย การมีข้อตกลงทางการเงิน หรือข้อตกลงในการดำรงอัตราส่วนทางการเงินกับสถาบันการเงิน กระแสเงินสดของกิจการ และ/หรือ โครงการลงทุนหรือโครงการขยายการลงทุนต่างๆ ประกอบการพิจารณาเพื่อความเหมาะสมด้วย

สำหรับบริษัทย่อยที่มีกำไรสุทธิและกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร จ่ายเงินปันผลร้อยละ 90 ของกำไรสุทธิ ให้กับบริษัท เพื่อนำเงินปันผลที่ได้รับมาเป็นรายได้ของบริษัท โดยการจ่ายเงินปันผลของบริษัทย่อยให้คำนึงถึงการตั้งทุนสำรองตามกฎหมาย ข้อตกลงทางการเงิน หรือข้อตกลงในการดำรงอัตราส่วนทางการเงินกับสถาบันการเงิน กระแสเงินสดของกิจการ และ/หรือ โครงการลงทุน หรือโครงการขยายการลงทุนต่างๆ ประกอบการพิจารณาเพื่อความเหมาะสม

การจ่ายเงินปันผลย้อนหลัง 5 ปี

ปี	เงินปันผลงวดระหว่างกาล (บาท/หุ้น)	เงินปันผลงวดสุดท้าย (บาท/หุ้น)	รวม (บาท/หุ้น)	อัตราการจ่ายเงินปันผล ต่อกำไรสุทธิ (ร้อยละ)
2553	0.25	0.35	0.60	50.12
2554	0.28	0.45	0.73	54.18
2555	0.32	0.52	0.84	55.24
2556	0.44	0.40	0.84	55.07
2557	0.35	0.25	0.60	57.65



Dividend Payment Policy



THE Company pays dividends at no less than 50% of consolidated net profit after tax and other legal reserves (if any). The Company also takes into consideration cash flows and/or any new investment or expansion of both existing businesses and potential new businesses. The determination of dividend payments by its subsidiaries also take into account legal reserves, financial agreements, agreements with financial institutions to maintain financial ratio, cash flows, and/or investment or expansion projects.

Subsidiaries with net profit and unappropriated retained earnings are subject to pay dividend at 90% of net profit to the Company which will realize such dividend as its income. The determination of dividend payments by its subsidiaries also take into account legal reserves, financial agreements, agreements with financial institutions to maintain financial ratio, cash flows and/or investment or expansion projects.

Dividend payments over the past five years

Year	Interim Dividend (Baht/Share)	Final Dividend (Baht/Share)	Total (Baht/Share)	Dividend Payout Ratio (%)
2010	0.25	0.35	0.60	50.12
2011	0.28	0.45	0.73	54.18
2012	0.32	0.52	0.84	55.24
2013	0.44	0.40	0.84	55.07
2014	0.35	0.25	0.60	57.65



การควบคุมภายใน และการบริหารจัดการความเสี่ยง

Internal Control and Risk Management



1. ความเห็นของคณะกรรมการบริษัทต่อระบบการควบคุมภายในของบริษัท

บริษัทได้ตระหนักถึงความสำคัญในการบริหารความเสี่ยงและระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอและเหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่อง โดยมุ่งเน้นให้มีระบบการควบคุมภายในที่ครอบคลุมในทุกกิจกรรม มีการกำหนดภาระหน้าที่ความรับผิดชอบ และอำนาจในการดำเนินการทั้งระดับบริหารและระดับปฏิบัติการอย่างเป็นลายลักษณ์อักษร ซึ่งครอบคลุมการควบคุมระบบการเงิน การดำเนินการ การใช้ทรัพยากร และการดูแลทรัพย์สินของบริษัทและกลุ่มบริษัท รวมทั้งการปฏิบัติตามกฎระเบียบข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้บริษัทและกลุ่มบริษัทสามารถบริหารงานได้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล สอดคล้องกับเจตนารมณ์ในการดำเนินธุรกิจให้เจริญเติบโตอย่างยั่งยืน โปร่งใส มีคุณธรรม และสามารถตรวจสอบได้ สามารถลดหรือป้องกันความเสี่ยงต่างๆ รวมทั้งบรรลุมission และพันธกิจของบริษัทและกลุ่มบริษัทที่ตั้งไว้ ทั้งนี้ บริษัทและกลุ่มบริษัทมีระบบการควบคุมภายในที่สอดคล้องกับแนวทางการควบคุมภายในของ The Committee of Sponsoring Organization of the Treadway Commission (COSO) โดยมีองค์ประกอบและการดำเนินงาน ดังนี้

I. Opinions of the Board of Directors on the Company's internal control system

The Company recognizes the importance of the adequacy and appropriateness of risk management and internal control by emphasizing on internal control system with coverage in all respects. Roles, responsibilities and authorities of Management and operational levels have been set out in written form covering financial and accounting control, operational control, resource utilization and safeguarding of assets of the Company and the BJC Group (BJC) as well as compliance to applicable laws and regulations. These are to ensure that BJC operate its business effectively and efficiently in compliance with the Company's commitment to sustainable growth, transparency, integrity and auditability, to mitigate/ prevent risks, as well as to achieve its mission and vision. In addition, the internal control system is aligned with the internal control-integrated framework of the Committee of Sponsoring Organization of Treadway Commission (COSO) with details as follows:



1. องค์กรและสภาพแวดล้อม

บริษัทและกลุ่มบริษัทมีวัตถุประสงค์ในการสร้างองค์กรและสภาพแวดล้อมที่ดี ให้ผู้บริหารและพนักงานยึดมั่นในคุณค่าของความซื่อตรงและจริยธรรม โดยบริษัทได้กำหนดจรรยาบรรณธุรกิจเป็นลายลักษณ์อักษรและเผยแพร่ผ่านทางอินทราเน็ต และรวมอยู่ในการปฐมนิเทศพนักงานใหม่ เพื่อให้กรรมการผู้บริหาร และพนักงาน ใช้เป็นแนวทางในการปฏิบัติงาน

นอกจากนี้ บริษัทและกลุ่มบริษัทมีการกำหนดเป้าหมายการดำเนินธุรกิจที่ชัดเจนและวัดผลได้ โดยใช้ Balance Scorecard เป็นเครื่องมือในการวัดและประเมินผลในการปฏิบัติงาน และพิจารณาผลตอบแทนของพนักงาน นอกจากนี้ บริษัทและกลุ่มบริษัทได้จัดโครงสร้างกลุ่มธุรกิจตามประเภทการดำเนินงาน และจัดให้มีหน้าที่และความรับผิดชอบในการควบคุมภายใน เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์และเกิดความชัดเจน มีประสิทธิภาพในการดำเนินงาน สามารถระบุและจัดการความเสี่ยงของกลุ่มธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทและกลุ่มบริษัทมีความมุ่งมั่นในการมุ่งใจ พัฒนาและรักษาบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถ เช่น การจัดระบบที่ปรึกษา (Mentoring Program) แผนและกระบวนการสรรหาผู้สืบทอดตำแหน่ง (Succession Plan) รวมทั้งการกำหนดให้มีการพัฒนาความรู้ความสามารถของบุคลากรทุกระดับอย่างต่อเนื่อง เพื่อพัฒนาศักยภาพของบุคลากร และรองรับการเจริญเติบโตของธุรกิจในอนาคต

2. การบริหารความเสี่ยง

บริษัทได้จัดตั้งคณะกรรมการบริหารความเสี่ยง เพื่อกำกับดูแลและกำหนดกลยุทธ์ที่จะใช้บริหารความเสี่ยงในการบริหารจัดการในภาพรวมขององค์กร และมีคณะกรรมการบริหารความเสี่ยงจัดทำแผนบริหารความเสี่ยงสำหรับหน่วยงานที่อยู่ในความรับผิดชอบตามกรอบแนวทางที่กำหนด เพื่อให้ผู้บริหารทุกระดับมีส่วนร่วมในการบริหารความเสี่ยง โดยแยก

I. Control Environment

The Company encourages good control environment in organization for management and employees adhering to value of integrity and ethics. Hence, the Company established the written Code of Conduct which has been published through intranet and communicated to new employees during their orientation sessions as a guideline for directors and all employees in performing their jobs.

In addition, business objectives and targets are clearly set with measurements. The Company has reviewed and considered by using Balance Scorecard as an operation guideline and tool for consideration of employee rewards. The organizational structure is established based on type of business for explicit and effective operation where the risks of business could be identified and managed effectively. Additionally, BJC has strong determination to motivate, develop and maintain high-potential employees by implementing Mentoring Program and Succession Plan as well as continuously developing knowledge and skills for individuals at all levels to enhance personnel potential and support the growth of business in the future.

2. Risk Assessment

The Company appointed Risk Management Committee to oversee and determine how risks should be managed. The Risk Management sub-committee is appointed to prepare risk management framework for business units under its supervision in accordance



พิจารณาความเสี่ยงทุกประเภทที่อาจเกิดจากปัจจัยภายในและภายนอกองค์กร ซึ่งรวมถึงความเสี่ยงด้านกลยุทธ์ การดำเนินงาน การรายงานการปฏิบัติตามกฎเกณฑ์ และด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ โดยประเมินความสำคัญของความเสี่ยง ทั้งโอกาสเกิดเหตุการณ์และผลกระทบที่อาจเกิดขึ้น และกำหนดแผนปฏิบัติงาน เพื่อจัดการความเสี่ยงโดยการยอมรับความเสี่ยง การลดความเสี่ยง การหลีกเลี่ยงความเสี่ยง หรือการร่วมรับความเสี่ยง เป็นต้น

3. การควบคุมการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหาร

ในการดำเนินการเกี่ยวกับการควบคุมการปฏิบัติงาน ฝ่ายบริหารได้จัดให้มีกิจกรรมควบคุมที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล เพื่อป้องกันหรือลดความเสี่ยงให้อยู่ในระดับที่ยอมรับได้ โดยบริษัทมีการกำหนดนโยบายและขั้นตอนในการปฏิบัติงานที่สำคัญที่เป็นลายลักษณ์อักษร นอกจากนี้ ฝ่ายตรวจสอบภายในยังจัดทำรายงานแนวทางปฏิบัติที่ดีเพื่อเสริมสร้างระบบการควบคุมภายใน เพื่อให้หน่วยงานต่างๆ ใช้เป็นแนวทางในการพัฒนาระบบในการปฏิบัติงานที่เหมาะสม มีการกำหนดขอบเขตอำนาจหน้าที่ของฝ่ายบริหารในแต่ละระดับอย่างชัดเจน มีการแบ่งแยกหน้าที่ที่อาจก่อให้เกิดการกระทำทุจริตออกจากกัน เพื่อเป็นการตรวจสอบซึ่งกันและกัน มีการจัดทำตารางอำนาจอนุมัติของผู้บริหารในแต่ละระดับไว้อย่างชัดเจนและรัดกุมเพื่อป้องกันการทุจริต

ทั้งนี้ บริษัทและกลุ่มบริษัทยังมีการติดตามการดำเนินงานและรายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ให้มีความถูกต้องและครบถ้วนอย่างสม่ำเสมอ โดยมีกรรมการหรือผู้บริหารเข้าไปเป็นกรรมการในบริษัทย่อยและบริษัทร่วมเพื่อดูแลการบริหารงานอย่างใกล้ชิด เพื่อให้มั่นใจว่าเป็นรายการที่เกิดขึ้นจริงที่ดำเนินการตามเงื่อนไขทางธุรกิจปกติทั่วไป ตามประกาศคณะกรรมการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การเปิดเผยข้อมูลและการปฏิบัติการของบริษัทจดทะเบียนในรายการที่เกี่ยวข้องกัน พ.ศ. 2546 รวมทั้งมีการกำหนดมาตรการที่จะติดตามให้การดำเนินงานของบริษัทเป็นไปตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง เพื่อลดความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจและรักษาชื่อเสียงของบริษัท

นอกจากนี้ บริษัทพัฒนากิจกรรมการควบคุมทั่วไปของระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ให้มีการควบคุมด้านความปลอดภัยของระบบเทคโนโลยีให้มีความเหมาะสม ได้แก่ การควบคุมการเข้าถึงสารสนเทศ การกำหนดรหัสผ่าน การจัดทำนโยบายด้านความปลอดภัยข้อมูลและระบบสารสนเทศ เป็นต้น

with pre-defined directions and to enable management executives to participate in risk management. The risk assessment is conducted by taking into consideration both internal and external risk factors including strategic, operational, compliance and information technology risks. Risk assessment is conducted on two aspects as the impact and likelihood and propose action plan to manage risk by accepting, reducing, avoiding or transferring risk.

3. Control Activities

Management implemented effective and efficient control activities to prevent and mitigate risks to acceptable level. The Company established the policies and work procedures in written form as well as best practices as development guidelines to enhance the internal control for business units. The scope of authority and responsibility of each management level is clearly stipulated based on business units supported with Chart of Authority for each management level to prevent frauds.

Additionally, the Company and Group Company regularly follow up the operations and related transactions or any conflicts of interest to ensure of its accuracy and completion. The Company also designated Directors/ Management as a directors in subsidiaries or related companies to closely oversight and ensure that actual transactions in general business operation would be consistent to Notification of the Commission of the Stock Exchange of Thailand Re: Disclosure of Information and Other Acts of Listed Companies Concerning the Connected Transaction B.E.2546. The Company also stipulated the strategy to monitor business operation to be in compliance with applicable laws and to minimize risk occurs from business operation as well as to maintain reputation of the Company. Moreover, the Company developed control system to its information technology to ensure safety of internal information which includes access to the information, password requirement and encryption of the information.



4. ระบบสารสนเทศและการสื่อสารข้อมูล

ในการดำเนินการเกี่ยวกับระบบสารสนเทศและการสื่อสารข้อมูล บริษัทดำเนินการเพื่อให้คณะกรรมการบริษัทมีข้อมูลสำคัญที่จำเป็นและเพียงพอสำหรับใช้ประกอบการตัดสินใจ มีความถูกต้องสมบูรณ์ เป็นปัจจุบัน มีรูปแบบที่เข้าใจง่าย และมีการจัดเก็บเอกสารสำคัญไว้อย่างครบถ้วน เป็นหมวดหมู่ รวมทั้งมีการสื่อสารจัดระบบสารสนเทศและช่องทางการสื่อสารที่สามารถเชื่อมโยงกันได้อย่างทั่วถึง เพื่อเป็นการสื่อสารข้อมูลภายในองค์กร ซึ่งรวมถึงวัตถุประสงค์และความรับผิดชอบต่อการควบคุมภายในที่จำเป็นต่อการสนับสนุนให้การควบคุมภายในสามารถดำเนินไปได้ตามที่วางไว้

นอกจากนี้ได้กำหนดให้มีช่องทางร้องทุกข์สำหรับพนักงานที่เห็นว่าตนมิได้รับความเป็นธรรมตามสภาพการจ้าง การทำงาน สิทธิประโยชน์ หน้าที่ และความรับผิดชอบ ตามระเบียบข้อบังคับการทำงาน หรือตามระเบียบอื่นใดของบริษัท เพื่อให้บุคคลต่างๆ ภายในบริษัทสามารถแจ้งข้อมูลหรือเบาะแสเกี่ยวกับการทุจริตภายในบริษัท ตลอดจนเพื่อให้พนักงานได้รับสิทธิประโยชน์ที่เป็นธรรม

5. ระบบการติดตาม

ในการดำเนินการเกี่ยวกับระบบการติดตามประเมินผลการควบคุมภายใน คณะกรรมการบริษัทได้จัดให้มีคณะกรรมการเพื่อติดตามและประเมินผลการดำเนินงานอย่างสม่ำเสมอ โดยมีเจ้าหน้าที่ตรวจสอบภายในของบริษัททำหน้าที่ตรวจสอบและสอบทานการปฏิบัติงานของหน่วยงานต่างๆ ภายในบริษัทและกลุ่มบริษัท เพื่อให้มั่นใจได้ว่าหน่วยงานเหล่านั้นมีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอและเหมาะสม มีการจัดบุคลากรอย่างเพียงพอที่จะดำเนินการดังกล่าวได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมทั้งมีการติดตามควบคุมดูแลการดำเนินงานของบริษัทย่อยว่าสามารถป้องกันทรัพย์สินของบริษัทและบริษัทย่อยจากการที่กรรมการหรือผู้บริหารนำไปใช้โดยมิชอบหรือโดยไม่มีอำนาจ โดยมุ่งเน้นการตรวจสอบในเชิงป้องกันและให้เกิดประโยชน์กับทุกหน่วยงาน โดยฝ่ายตรวจสอบภายในสามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ตลอดจนเสนอรายงานและแนวทางการแก้ไขได้อย่างตรงไปตรงมาต่อคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการ ทั้งนี้ กรณีที่พบข้อสังเกตเกี่ยวกับข้อบกพร่องของระบบควบคุมภายในที่เป็นสาระสำคัญ จะมีการสรุปข้อ

4. Information and Communication

Regarding information and communication system, the Company provided the Board of Directors necessary and adequate information for decision making, including objectives and responsibility to internal control which is crucial to promote the achievement of internal control as planned. Internal communication is set to be performed effectively through information technology system. In addition, complaint channel has been provided in order to enable everyone within the Company to report issues regarding misconducts and frauds as well as employees' welfare, unfair treatment in working condition, rights, duties and responsibilities.

5. Monitoring

Regarding monitoring internal control assessment, the Board of Directors appointed Management to continuously monitor and assess operation performance. The Company's internal auditors' duties are to verify and examine the operations of business units within the Company and Group Company to ensure adequate and appropriate internal control emphasizing on prevention and benefits to all business units. The internal auditors can independently perform their works including issue and resolution proposal to Audit Committee and Management. In case of significant error of the internal control is found, the matter will be reported to related divisions for acknowledgement and solution, prevention and mitigation of potential risks. Such matter must be solved within a specified period of time to ensure the Company and Group Company have adequate and appropriate internal control.

สังเกตดังกล่าวให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องรับทราบ เพื่อให้ทำการป้องกันและลดความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้น โดยแก้ไขให้แล้วเสร็จภายในระยะเวลาที่กำหนดไว้ และเพื่อให้ผู้บริหารมีความมั่นใจได้อย่างสมเหตุสมผลว่าบริษัทและกลุ่มบริษัทมีระบบการควบคุมภายในที่เพียงพอและเหมาะสม

ทั้งนี้ ในการประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2558 วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 โดยมีคณะกรรมการตรวจสอบเข้าร่วมประชุมด้วย คณะกรรมการบริษัทได้ให้ความเห็นชอบตามที่คณะกรรมการตรวจสอบสรุปความเห็นในเรื่อง ความเพียงพอของระบบการควบคุมภายในด้านต่างๆ โดยมีความเห็นว่าบริษัทและกลุ่มบริษัทมีการสร้างบรรยากาศการควบคุม เพื่อส่งเสริมให้ทุกคนในบริษัทตระหนักถึงความจำเป็นของระบบการควบคุมภายใน ฝ่ายบริหารมีการพิจารณาลักษณะความเสี่ยงทั้งหมด วิเคราะห์ผลกระทบและโอกาสที่ความเสี่ยงจะเกิดขึ้น และกำหนดมาตรการเพื่อลดความเสี่ยงให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม มีการกำหนดการควบคุมการปฏิบัติงานของฝ่ายบริหารอย่างเพียงพอและเหมาะสม เพื่อให้แนวทางที่ฝ่ายบริหารกำหนดได้รับการตอบสนองและปฏิบัติตาม จัดให้มีการสื่อสารข้อมูลที่มีคุณภาพและเพียงพอต่อการตัดสินใจ สำหรับกรรมการ ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้น หรือผู้ที่เกี่ยวข้อง มีการติดตามการปฏิบัติตามเป้าหมายที่วางไว้ ระบบการควบคุมภายในยังดำเนินอยู่อย่างต่อเนื่องและมีการแก้ไขปรับปรุงให้สอดคล้องกับสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไป รวมทั้งข้อบกพร่องต่างๆ ได้รับการแก้ไขอย่างทันท่วงที

นอกจากนี้ จากการตรวจสอบงบการเงินของบริษัทประจำปี 2557 โดยผู้สอบบัญชีภายนอก มิได้มีข้อสังเกตเกี่ยวกับระบบการควบคุมภายในในลักษณะที่เป็นสาระสำคัญที่อาจก่อให้เกิดความเสียหายต่อการดำเนินงานของบริษัทและกลุ่มบริษัทแต่ประการใด

With reference to Board of Director Meeting no. 3/2015 on 25 February 2015, with participation of the Audit Committee, the Board of Directors expressed consent regarding adequacy of internal control system of overall system. The Board expressed their opinion that the Company and Group Company have created control environment to support everyone to realize the importance of internal control. The Management considered the nature of possible risks as well as analyzed the impact, likelihood and control activities to mitigate risk to appropriate level, to define the management control activities adequately and appropriately in order that the guidelines determined by the management will be complied, to provide effective and adequate communication for decision making of Management, shareholders and other stakeholders, ensuring that these are carried out as planned objective. The internal control system is constantly operating and improving in line with changing situations. Moreover, any errors are timely solved.

The 2014 financial statement audit performed by an external auditor did not note any significant issue which might cause adverse impact to business operation of the Company and Group Company.



2. ความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบ ในกรณีที่มีความเห็นแตกต่างไปจาก ความเห็นของคณะกรรมการบริษัท

- ไม่มี -

3. หัวหน้างานตรวจสอบภายในและหัวหน้า งานกำกับดูแลการปฏิบัติงานของบริษัท

1) หัวหน้างานตรวจสอบภายใน

ในปี 2557 คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาเห็นชอบให้แต่งตั้ง คุณสุจิตรา วิชัยศึกษ์ เป็นผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ ฝ่ายตรวจสอบภายในกลุ่มบริษัท เนื่องจากเป็นผู้มีประสบการณ์และความรู้ความเข้าใจในธุรกิจของกลุ่มบริษัทเป็นอย่างดี ประกอบกับมีประสบการณ์ในงานบัญชีการเงิน จึงเห็นว่ามีความเหมาะสมที่จะปฏิบัติหน้าที่ดังกล่าวได้อย่างเหมาะสมเพียงพอ

ทั้งนี้ การพิจารณาอนุมัติ แต่งตั้ง ถอดถอน โยกย้ายผู้ดำรงตำแหน่งหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายในของบริษัท จะต้องได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบ โดยคุณสมบัติของผู้ดำรงตำแหน่งหัวหน้างานตรวจสอบภายในปรากฏในเอกสารแนบ 3 ของแบบ 56-1

2) หัวหน้างานกำกับดูแลการปฏิบัติงานของ บริษัท

บริษัทมอบหมายให้ นางกมลวรรณ ศิวรักษ์ ดำรงตำแหน่งหัวหน้างานกำกับดูแลการปฏิบัติงาน (Compliance Department) เพื่อทำหน้าที่กำกับดูแลการปฏิบัติตามกฎหมายของหน่วยงานทางการที่กำกับดูแลการประกอบธุรกิจของบริษัท โดยมีคุณสมบัติของผู้ดำรงตำแหน่งหัวหน้างานกำกับดูแลการปฏิบัติงานของบริษัท ปรากฏในเอกสารแนบ 3 ของแบบ 56-1

2. Board of Audit Committee's opinion in case the opinion is dif- ferent from Board of Directors.

- None -

3. Head of Internal Audit and Head of Compliance Department

1) Head of Internal Audit

In 2014, the Audit Committee approved appointment of Mrs. Sujittra Vichayasuek as a Senior Vice President, Group Internal Audit Division. Mrs. Sujittra Vichayasuek is competent with in-depth knowledge and understanding business of BJC Group. She is also experienced in accounting and financial matters. As a side note, any appointment, promotion, removal, dismissal head of internal audit must be approved by the Audit Committee. The qualifications of the head of internal audit are as shown in annex 3, form 56-1.

2) Head of Compliance Department

The Company assigned Mrs. Kamonwan Sivaraksa as Head of Compliance Department to oversee and supervise the Company to comply with regulations of government agencies. The qualifications of the Head of Compliance Department are included in attached document No.3 in form 56-1

ทรัพยากรบุคคล

Human Resources

ปี 2557 เป็นอีกปีหนึ่งที่บีเจซียังคงมีการขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่องสม่ำเสมอ โดยเฉพาะอย่างยิ่งการเพิ่ม/ขยายผลิตภัณฑ์ใหม่ และการขยายช่องทางการจัดจำหน่ายใหม่เพิ่มเติม รวมทั้งช่องทางใหม่ด้านการค้าออนไลน์ เพื่อเพิ่มศักยภาพด้านการสร้างรายได้ให้กับบริษัท ทำให้ต้องมีการขยายการรับพนักงานใหม่ที่มีทักษะที่แตกต่างหลากหลาย สอดคล้องและสนับสนุนการทำธุรกรรมในโลกสมัยใหม่ เป็นผลให้ในปัจจุบัน บีเจซีมีจำนวนพนักงานทั้งในประเทศและต่างประเทศเพิ่มขึ้นรวมกันเกือบ 12,000 คนแล้ว ทำให้เกิดความแตกต่างหลากหลาย (Diversity) มากขึ้น นอกเหนือจากเรื่องของเชื้อชาติ วัฒนธรรม ภาษา อายุ เพศ ยังรวมถึงทักษะที่พร้อมต่อการดำเนินธุรกิจในโลกสมัยใหม่ ซึ่งเป็นการส่งเสริมการต่อเติมและขยายธุรกิจของบีเจซีออกไปอย่างไร้ขีดจำกัดมากขึ้น พร้อมต่อการเข้าสู่การเป็นบริษัทชั้นนำในภูมิภาคนี้ และการเข้าสู่ AEC อย่างมีประสิทธิภาพ

การขยายธุรกิจของบีเจซี และการรับพนักงานใหม่เข้ามาอยู่อย่างต่อเนื่อง แม้ในปีที่ภาวะเศรษฐกิจไม่ค่อยเอื้ออำนวย เป็นผลให้บีเจซียังคงมีพลังในการสร้างสรรค์สิ่งใหม่ให้กับองค์กร สะท้อนศักยภาพระยะยาวในการดำเนินการธุรกิจ สอดคล้องกับวัฒนธรรมองค์กรของบีเจซีที่ยังคงดำเนินไปอย่างต่อเนื่องในเรื่องของ D-C-F (Dynamic, Creative, Friendly) ที่ผู้บริหารและพนักงานร่วมถือปฏิบัติกันมาโดยตลอด ซึ่งก่อให้เกิดความกระฉับกระเฉงและส่งผลต่อการขยายธุรกิจของบีเจซีได้อย่างต่อเนื่องและมั่นคง

ในทางการบริหาร ฝ่ายจัดการของบีเจซียังคงมุ่งมั่นใน

2014 is another year that BJC business growth expands constantly, especially increase/expansion of new products as well as expansion of new sales channels which includes online marketing. All these are contributed to revenue increase of the Company. Consequently, it is necessary to recruit more employees with different skills to meet and support modern operations. At present, BJC employs approximately 12,000 people in domestic and overseas positions. A great number of employees does not only mean diversity in terms of races, cultures, languages, ages, genders, but also in terms of different working skills. The Company's modern business operation requires working skills that can support to boundless expansion and growth of BJC business and to move the Company forward as a leader of in the region and entering into AEC efficiently.

The continual expansion and recruitment of BJC, despite the bad economic year, enabled the Company to create new things for long term business performance. BJC carried on a corporate culture based on D-C-F (Dynamic, Creative, Friendly) of which both executives and employees follow as guidelines for activation and stability of the sustainable success.

In regards to management, our managing team has strong determination to maintain leadership continuity



การให้ความสำคัญต่อการรักษาความต่อเนื่องของภาวะผู้นำ (Leadership Continuity) ในองค์กรด้วยความเชื่อมั่นว่า “ทรัพยากรบุคคล” เป็นหนึ่งในปัจจัยตัดสินความสำเร็จขององค์กร จึงได้มีการเน้นย้ำ “การบริหารกำลังคนเชิงกลยุทธ์” (Strategic Workforce Management) อย่างต่อเนื่องตลอดมา ทั้งในเรื่องของการสร้างผู้สืบทอดตำแหน่ง (Succession Planning) และการบริหารพนักงานที่มีศักยภาพสูง (Talent Management) รวมถึงโปรแกรมการสรรหาพนักงานใหม่ด้วยวิธีการพิเศษต่างๆ ซึ่งในปี 2557 นี้ บีเจซีได้มีโครงการเพิ่มเติมในส่วนของการ “เปิดบ้านรับวิชาชีพเฉพาะ ด้านการบัญชี การเงิน และการบริหารธุรกิจ” (BJC Open House : Finance & Accounting Career Day) และจะได้มีการดำเนินการอย่างต่อเนื่องกับวิชาชีพด้านอื่นๆ ต่อไปด้วย รวมทั้งเพิ่มเติมเสริมสร้างศักยภาพของบุคลากร โดยการส่งเสริมให้มีการพัฒนาและฝึกอบรมอย่างทั่วถึงและต่อเนื่องแม้ในยามที่ภาวะเศรษฐกิจไม่เอื้ออำนวย เพื่อเป็นการเตรียมความพร้อมในการดำเนินการและขยายธุรกิจเมื่อมีปัจจัยและสภาพแวดล้อมที่เอื้ออำนวยมากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ บีเจซียังดำเนินโครงการให้ทุนการศึกษาแก่นักศึกษาอย่างต่อเนื่อง ซึ่งนอกเหนือจากทุนการศึกษาระดับปริญญาตรี-โทที่บีเจซีมอบให้กับนิสิต/นักศึกษาระดับสูงกว่า 30 ทุนแล้ว ยังได้ขยายไปยังกลุ่มนักศึกษาระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง (ปวส.) ซึ่งเป็นสาขาที่ขาดแคลนในตลาดแรงงานขณะนี้ โดยเป็นการส่งเสริมการพัฒนาและสร้างบุคลากรในด้านการศึกษาและอาชีพร่วมกันกับหน่วยบัญชาการรักษาดินแดน สังกัดกองทัพบก ในโครงการ “โรงเรียนผู้นำ...ปลูกต้นกล้ารักษาดินแดน” ซึ่งจะเป็นการสร้างความต่อเนื่องในการรับพนักงานให้กับบีเจซีต่อไปในอนาคต

ในส่วนของการธำรงรักษาผู้บริหารและพนักงาน (Retention Program) ที่นอกเหนือจากการดำเนินการที่มีอยู่แล้ว บีเจซียังคงมีแนวทางในการดูแลด้วยการจัดให้มีโครงการ Employee Stock Ownership Plan (ESOP) ต่อเนื่องเป็นปีที่ 3 เพื่อส่งเสริมให้ผู้บริหารและพนักงานบางระดับได้มีส่วนร่วมเป็น

with strong belief that great “Human Resources” is one of the factors that indicates success of the organization. Strategic Workforce Management is applied to our Human Resources strategies including succession planning, talent management, new recruitment campaigns. In 2014, BJC launched “BJC Open House : Finance & Accounting Career Day” to recruit and retain high potential employees with related skills and a plan to extend the scope of other occupation fields in the next Open House project as well. Despite the economic downturn, training courses continued to be provided for employees in all levels with determination to develop and increase skills of employees as a preparation to business operation and expansion plan upon.

In addition, BJC continued sponsoring of academic scholarship. In addition to 30 scholarships distributed to students in Bachelor and Master Degree levels every year, we extend the quota to students from higher vocational degree, as they are in high demand of the labour market. In collaboration with the Territorial Defense Command under the Royal Thai Army, the extended quota of scholarship is proceeded as “School of the Leader... We grow forest, We protect our territory.” The project is a part of continual recruitment for BJC in the future.

Apart from existing retention program, BJC also continued its Employee Stock Ownership Plan (ESOP) for the 3rd year to encourage executives and employees from certain levels to be a shareholder. This project aimed to retain the employee with the Company in long term to create growth and sustainable future together. Synergy Project is a key performance indicator launched annually and attended by employees from different business units. Coaching and Sharing Culture, a project where employees are encouraged to exchange and share learning experience among their

เจ้าของบริษัท และยังดำรงรักษานักงานให้คงอยู่กับบริษัทในระยะยาว เพื่อช่วยกันสร้างความเจริญเติบโตก้าวหน้าให้กับบริษัทต่อไป อีกทั้งบริษัทยังมีโครงการส่งเสริมให้พนักงานในหน่วยธุรกิจ (Business Unit) ต่างๆ ร่วมกันดำเนินโครงการ “ประสานพลังร่วม” (Synergy Project) โดยกำหนดเป็นตัวชี้วัดผล (Key Performance Indicator) ประจำปีอันนำมาซึ่งโครงการที่ดีและเป็นประโยชน์ในหลายโครงการด้วยกัน รวมทั้งการส่งเสริมการแลกเปลี่ยนประสบการณ์การเรียนรู้ซึ่งกันและกันผ่านโครงการ Coaching and Sharing Culture โดยพนักงานระดับผู้จัดการทุกคนมีตัวชี้วัด (KPI) เพิ่มเติมในเรื่องการจัดการเรียนการสอนและแนะนำประสบการณ์ที่เป็นประโยชน์ต่อการปฏิบัติงานของคนในทีมงาน อันจะนำไปสู่การสร้างองค์ความรู้ในหน่วยงานและปีเจซีที่จะคงอยู่กับองค์กรต่อไป

นอกเหนือจากที่กล่าวมาข้างต้น ฝ่ายจัดการของปีเจซียังมีการส่งเสริมงานด้านการสร้างสัมพันธ์กับพนักงานและครอบครัว โดยมีทั้งกิจกรรมด้านการมอบทุนบุตรพนักงานปีละเกือบ 1 ล้านบาท การจัดงานสร้างพระพุทธรูป งานกุฐินสามัคคี ปีเจซี งานมหกรรมสินค้าราคาพิเศษสำหรับพนักงาน (BJC Trade Fair Day) งานลอยกระทง และงานสังสรรค์ปีใหม่ร่วมกับทางกลุ่มบริษัท TCC Group อีกด้วย รวมทั้งยังคงมุ่งมั่นส่งเสริมอย่างต่อเนื่องในเรื่องของการประพฤติปฏิบัติตามค่านิยมบริษัทของ B-J-C (B - Beyond Satisfaction, J - Joint Success, C - Caring for Community) และวัฒนธรรมขององค์กร D-C-F (D - Dynamic, C - Creative, F - Friendly) รวมถึงการร่วมปฏิบัติตามสมรรถนะหลัก (Core Competency) ขององค์กรในเรื่องของ CHAMPION (C - Customer Focus, H - High Personal Effectiveness, A - Achievement Orientation, M - Maximized Business Opportunities, P - Positive Inter-relationship, I - Initiatives & Improvement, O - Openness, N - Non-bureaucracy) ซึ่งนำพาให้ในปีนี้ ปีเจซียังคงได้รับรางวัลอันทรงเกียรติเพิ่มเติมจากสถาบันต่างๆ เช่น

- รางวัลสถานประกอบการดีเด่น ด้านแรงงานสัมพันธ์ จากกรมพัฒนาฝีมือแรงงาน กระทรวงแรงงาน เป็นปีที่ 8

teams. Significantly, all managerial level employees are evaluated at the end of project by KPI indicator regarding teaching-learning-introducing useful information for work to colleagues. The project is expected to create new and sustainable knowledge elements for their teams as well as BJC organization as a whole.

Furthermore, taking into consideration the employees and their families, BJC management team provides welfares and activities to strengthen family relationship such as academic scholarship to employees' children of 1 million baht per year, creating of Buddha statue, Kathin BJC – religious ceremony, BJC Trade Fair Day, Loy Krathong Festival and New Year Party with TCC Group. The Company has strong determination to follow the organization value: B-J-C (B - Beyond Satisfaction, J - Joint Success, C - Caring for Community) and corporate culture: D-C-F (D - Dynamic, C - Creative, F - Friendly), Corporate Core Competency regarding CHAMPION (C - Customer Focus, H - High Personal Effectiveness, A - Achievement Orientation, M - Maximized Business Opportunities, P - Positive Inter-relationship, I - Initiatives & Improvement, O - Openness, N - Non-bureaucracy). In 2014, BJC also received honorable award from various institutions such as:

- Best Factory Award in the category of Labour Relations from the Department of Skill, Ministry of Labour for the 8th year.

ข้อมูลทั่วไปและข้อมูลสำคัญอื่น

General Information and Other Information

1. ข้อมูลทั่วไป

(1) ข้อมูลทั่วไปของบริษัท

ชื่อบริษัท บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

ชื่อย่อหลักทรัพย์ BJC

ที่ตั้งสำนักงานใหญ่ อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เลขที่ 99 ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110

ประเภทธุรกิจ บริษัทดำเนินธุรกิจหลักเกี่ยวกับการผลิต การจัดจำหน่าย และการให้บริการด้านต่างๆ ดังนี้

1. ผลิต ทำการตลาด และจัดจำหน่าย (1) ผลิตภัณฑ์ด้านบรรจุภัณฑ์ ได้แก่ บรรจุภัณฑ์แก้ว กระป๋องอะลูมิเนียม และบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง (2) ผลิตภัณฑ์ด้านอุปโภคบริโภคต่างๆ ได้แก่ ขนมขบเคี้ยว เครื่องดื่ม ผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม สินค้าเครื่องใช้ส่วนตัว (สบู่ แชมพู และเครื่องสำอาง) สินค้าเครื่องใช้ในครัวเรือน (กระดาษทิชชูและผลิตภัณฑ์ทำความสะอาด)

2. นำเข้าและจัดจำหน่าย (1) ผลิตภัณฑ์ด้านเวชภัณฑ์ ได้แก่ เภสัชภัณฑ์ เวชภัณฑ์ และเครื่องมือทางการแพทย์ (2) ผลิตภัณฑ์ด้านเทคนิค ได้แก่ เคมีภัณฑ์อุตสาหกรรม ผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ (3) ผลิตภัณฑ์ด้านหนังสือและนิตยสาร เครื่องเขียนและเครื่องใช้สำนักงาน

3. ออกแบบ จัดหา และจัดจำหน่ายเครื่องมือและอุปกรณ์ระบบควบคุมอัตโนมัติ เครื่องมือเพื่อการอุตสาหกรรม อุปกรณ์คลังสินค้าและขนส่งสินค้า และโครงเหล็กเสาไฟฟ้าแรงสูง ขั้วส่งกระแส

General Information

(1) Corporate Information

Name of Company: Berli Jucker Public Company Limited

Symbol: BJC

Head Office: Berli Jucker House 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road Phrakanong, Klongtoey, Bangkok 10110

Business Type: The Company is involved in manufacturing, distribution and other service activities in the follow areas:

1. Manufacturing, marketing, and distributing (1) packaging products, including glass containers, aluminum cans and rigid plastic containers and (2) consumer products, including snacks, beverage, dairy products, personal products (soaps, shampoos, and cosmetics), and household products (tissue products and cleansing products)

2. Importing, marketing, and distributing (1) healthcare products, including pharmaceutical and medical supplies, (2) technical supplies, including industrial chemicals and technical imaging products and (3) books, magazine, stationery products, and office supplies

3. Design, supply and assembly of automation & control systems, industrial equipment, logistics & warehouse equipment and galvanized steel towers for power transmission lines



4. ให้บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า (โลจิสติกส์)

5. ดำเนินธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและธุรกิจอื่นๆ

เลขทะเบียนบริษัท	0107536000226
ทุนจดทะเบียน	2,014,389,444 บาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 2,014,389,444 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท
ทุนชำระแล้ว	1,592,221,000 บาท แบ่งออกเป็นหุ้นสามัญจำนวน 1,592,221,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท (ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557)
สิทธิออกเสียงในที่ประชุม	1 หุ้น ต่อ 1 เสียง
โทรศัพท์	0 2367 1111 (ระบบ D.I.D.) และ 0 2367 4520-39
โทรสาร	0 2367 1000 และ 0 2381 4545
เว็บไซต์	http://www.bjc.co.th

(2) ข้อมูลของนิติบุคคลที่บริษัทถือหุ้นตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไป (ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557)

ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บริษัทย่อย								
บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน) 15 หมู่ 1 ถนนราษฎร์บูรณะ แขวงราษฎร์บูรณะ เขตราษฎร์บูรณะ กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2427 0060-3, 0 2769 3500 โทรสาร : 0 2427 6603, 0 2769 3501, 0 2769 3535	ผลิตภาชนะแก้ว	1,170,000,000 บาท	สามัญ	117,000,000	10 บาท	1,170,000,000 บาท	115,355,235	98.59
บริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด 28 เขตประกอบการอุตสาหกรรม เอส ไอ แอล หมู่ที่ 1 ตำบลบัวลอย อำเภอหนองแค จังหวัดสระบุรี โทรศัพท์ : 036 373 812-7 โทรสาร : 036 373 812-7	ผลิตภาชนะแก้ว	2,270,000,000 บาท	สามัญ	22,700,000	100 บาท	2,270,000,000 บาท	22,700,000	100
บริษัท ไทยกลาสเทคโนโลยี จำกัด 78 หมู่ 3 ซอยวัดศรีวารีน้อย ถนน บางนา-ตราด กม.18 ตำบลหนองปรือ อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ โทรศัพท์ : 0 2769 3500 โทรสาร : 0 2769 3501, 0 2769 3535	บริการจัดอบรม สัมมนา	100,000,000 บาท	สามัญ	10,000,000	10 บาท	100,000,000 บาท	10,000,000	100



4. Providing logistics services, including custom clearing, warehousing, transporting, and distributing services
5. Providing information technology services and other businesses

Registration Number: 0107536000226

Registered Capital: Baht 2,014,389,444 divided into 2,014,389,444 ordinary shares with par value of Baht 1 each.

Paid-up Capital: Baht 1,592,221,000 divided into 1,592,221,000 ordinary shares with par value of Baht 1 each. (as of 31 December 2014)

Voting Rights: 1 Share per 1 Vote

Tel: 0 2367 1111, 0 2367 4520-39

Fax: 0 2367 1000, 0 2381 4545

Website: www.bjc.co.th

E-mail: bjc@bjc.co.th

(2) Details of Shareholder in Juristic Persons (BJC Group's Shareholding Over 10%) As of 31 December 2014

Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
Subsidiaries								
Thai Glass Industries PCL. 15 Moo 1, Rajburana Road, Kwaeng Rajburana, Khet Rajburana, Bangkok Tel : 0 2427 0060-3, 0 2769 3500 Fax : 0 2427 6603, 0 2769 3501, 0 2769 3535	Manufacture of Glass Containers	1,170,000,000 Baht	Ordinary	117,000,000	10 Baht	1,170,000,000 Baht	115,355,235	98.59
Thai Malaya Glass Co. Ltd. 28 Moo 1 SIL Industrial Land Tambol Bualoy, Amphur Nongkae, Saraburi Tel : 0 3637 3821-7 Fax : 0 3637 3812-7	Manufacture of Glass Containers	2,270,000,000 Baht	Ordinary	22,700,000	100 Baht	2,270,000,000 Baht	22,700,000	100
Thai Glass Technology Co., Ltd. 78 Moo 3, Soi Watsriwareenoi, Bang Na-Trad Km.18 Road, Tambol Nong Prue, Amphur Bang Plee, Samutprakan Tel : 0 2769 3500 Fax : 0 2769 3501, 0 2769 3535	Seminar and training center	100,000,000 Baht	Ordinary	10,000,000	10 Baht	100,000,000 Baht	10,000,000	100



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บริษัท บีเจซี แพคเกจจิ้ง จำกัด 99 ชั้น 19 ซอยรเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	บริษัทลงทุน	2,055,000,000 บาท	สามัญ	20,550,000	100 บาท	2,055,000,000 บาท	20,550,000	100
บีเจซี กลาส คัมปะนี ลิมิเต็ด 1 ถนนเมทเธอร์สัน อาคารไทม์สแควร์ ตึก 2 ชั้น 36 คอสเวย์เบย์ เขตปกครองพิเศษฮ่องกง โทรศัพท์ : (852) 3188 8333 โทรสาร : (852) 3188 8222	ลงทุน ค้าขาย นำเข้า และ ส่งออก	8,310,000 เหรียญฮ่องกง	สามัญ	8,310,000	1 เหรียญฮ่องกง	8,310,000 เหรียญฮ่องกง	8,310,000	100
บีเจซี กลาส เวียดนาม ลิมิเต็ด เขตอุตสาหกรรม มี ส่วน เขตตันบิน จังหวัด บา เรีย หูง เต่า ประเทศ เวียดนาม โทรศัพท์: (84.8) 39306629 โทรสาร: (84.8) 39305925	ผลิตภาชนะแก้ว	15,822,000 เหรียญสหรัฐ	-	-	-	15,822,000 เหรียญสหรัฐ	-	100
บริษัท ไทย เบเวอร์เรจ แคน จำกัด 99 หมู่ 9 ถนนหนองปลากระดี ตำบล หนองปลิง อำเภอหนองแค จังหวัดสระบุรี โทรศัพท์ : 036 373 600 โทรสาร : 036 373 602	ผลิตกระป๋อง อะลูมิเนียม	1,500,000,000 บาท	สามัญ	150,000,000	10 บาท	1,500,000,000 บาท	75,000,010	50.00001
ทีบีซี-บอล เบเวอร์เรจ แคน โฮลดิ้ง ลิมิเต็ด 193 ถนนปรีณส์เอดเวิร์ด ฝั่งตะวันตก 1618 อาคารแกรนด์เซ็นจูรีเพลส ทาวเวอร์ 1 เกาลูน ฮ่องกง	บริษัทลงทุน	60,000,000 เหรียญสหรัฐ	สามัญ	60,000,000	1 เหรียญสหรัฐ	60,000,000 เหรียญสหรัฐ	16,074,000	26.79
ทีบีซี-บอล เบเวอร์เรจ แคน เวียดนาม ลิมิเต็ด 2 วีเอสไอพี 2-เอ ถนน18 เขต อุตสาหกรรมเวียดนาม-สิงคโปร์ พาร์ค 2-เอ เขตฮานอวียน จังหวัดบินเยือง ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (84) 650 222 1081-88 โทรสาร : (84) 650 222 1089-90	ผลิตกระป๋อง อะลูมิเนียม	1,170,000,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	585,000,000,000 เวียดนามดอง	-	26.79
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด 225/10 หมู่ 1 ถนนเทพารักษ์ ตำบล บางเสาธง อำเภอบางเสาธง จังหวัดสมุทรปราการ โทรศัพท์ : 0 2313 1470-3 โทรสาร : 0 2313 1031	ผลิตอาหารว่าง	320,000,000 บาท	สามัญ	3,200,000	100 บาท	320,000,000 บาท	3,200,000	100



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
BJC Packaging Co., Ltd. 19th Floor, 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Investment vehicle	2,055,000,000 Baht	Ordinary	20,550,000	100 Baht	2,055,000,000 Baht	20,550,000	100
BJC Glass Co., Ltd. 36/F, Tower Two, Times Square, 1 Matheson Street, Causeway Bay, Hong Kong Tel : (852) 3188 8333 Fax : (852) 3188 8222	Investment, Trading, Import and Export	8,310,000 HKD	Ordinary	8,310,000	1 HKD	8,310,000 HKD	8,310,000	100
BJC Glass Vietnam Ltd. My Xuan A Industrial Zone, Tan Thanh District, Baria Vung Tua Province, Vietnam Tel : (84.8) 39306629 Fax : (84.8) 39305925	Manufacture of Glass Containers	15,822,000 USD	-	-	-	15,822,000 USD	-	100
Thai Beverage Can Co., Ltd 99 Moo 9 SIL Industrial Land, Nongplakradi Road, Tambol Nongpling, Amphur Nongkhae, Saraburi Tel : 036 373 600 Fax : 036 373 602	Manufacture of aluminum cans	1,500,000,000 Baht	Ordinary	150,000,000	10 Baht	1,500,000,000 Baht	75,000,010	50.00001
TBC-Ball Beverage Can Holding Ltd. (Hong Kong) 1618, Tower 1, Grand Century Place, 193 Prince Edward Road West, Kowloon, Hong Kong	Investment vehicle	60,000,000 USD	Ordinary	60,000,000	1 USD	60,000,000 USD	16,074,000	26.79
TBC-Ball Beverage Can Vietnam Ltd. No. 2 VSIP IIA, Street 18, VSIP IIA Tan Uyen, Binh Duong, Vietnam Tel : (84) 650 222 1081-88 Fax : (84) 650 222 1089-90	Manufacture of aluminum cans	1,170,000,000,000 VND	-	-	-	585,000,000,000 VND	-	26.79
Berli Jucker Foods Ltd. 225/10 Moo 1, Theparak Road, Tambol Bangsaonthong, Amphur Bangsaonthong, Samutprakarn Tel : 0 2313 1470-3 Fax : 0 2313 1031	Manufacture of snack foods	320,000,000 Baht	Ordinary	3,200,000	100 Baht	320,000,000 Baht	3,200,000	100



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บีเจซี ฟู้ดส์ (มาเลเซีย) เอสดีเอ็น บีเอสดี ลวด 1 จาลัน เปลาเบอร์ 23/1 ส่วน 23 40300 ซาห์ ฮาลัมม เซลลังกอร์ ประเทศมาเลเซีย โทรศัพท์ : (60) 3554 24113 โทรสาร : (60) 3554 20131	ผลิตอาหารว่าง	12,000,000 ริงกิต	สามัญ	12,000,000	1 ริงกิต	12,000,000 ริงกิต	12,000,000	100
บริษัท บีเจซี ดานอน แดรี่ จำกัด 990 อาคารอับดุลราฮิม เฟลส ยูนิท 804 ชั้นที่ 8 ถนนพระราม 4 แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2649 2900 โทรสาร : 0 2632 2223	ผลิตและ จัดจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ โยเกิร์ตสดและ ผลิตภัณฑ์ซึ่ง ทำจากนม	935,200,000 บาท	สามัญ	9,352,000	100 บาท	935,200,000 บาท	4,769,520	51
บริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ เซลล๊อคซ์ จำกัด 330 หมู่ 9 ถนนบางนา-ตราด ตำบลบางโฉลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ โทรศัพท์ : 0 2312 6115-8 โทรสาร : 0 2312 6173	ผลิตกระดาษ อนามัย	900,000,000 บาท	สามัญ	90,000,000	10 บาท	900,000,000 บาท	85,354,470	94.84
บริษัท รูเบียอุตสาหกรรม จำกัด 70 หมู่ 13 ถนนปู่เจ้าสมิงพราย ตำบลบางหญ้าแพรก อำเภอบางปะแดง จังหวัดสมุทรปราการ โทรศัพท์ : 0 2385 9024 โทรสาร : 0 2358 9355	ผลิตสบู เครื่อง สำอาง และ ลูกอม	70,000,000 บาท	สามัญ	70,000	1,000 บาท	70,000,000 บาท	69,892	99.85
บริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ โลจิสติกส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยูคเกอร์ ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1233-5 โทรสาร : 0 2712 2273	บริการด้าน พิธีการออก สินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัด ส่งสินค้า	50,000,000 บาท	สามัญ	500,000	100 บาท	50,000,000 บาท	500,000	100
ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล คัมปะนี ลิมิเตด ถนนเมทเธอร์สัน อาคารไทมส์แควร์ ตึก 2 ชั้น 36 คอสเวย์เบย์ เขตปกครองพิเศษฮ่องกง โทรศัพท์ : (852) 3188 8333 โทรสาร : (852) 3188 8222	บริษัทลงทุน	41,000,000 เหรียญฮ่องกง	สามัญ	41,000,000	1 เหรียญ ฮ่องกง	41,000,000 เหรียญฮ่องกง	30,750,000	75



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd Lot 1, Jalan Pelabur 23/1 Section 23, 40300 Shah Alam, Selangor, Malaysia Tel : (60) 3554 24113 Fax : (60) 3554 20131	Manufacture of snack foods	12,000,000 Ringkit	Ordinary	12,000,000	1 Ringkit	12,000,000 Ringkit	12,000,000	100
BJC Danone Dairy Co., Ltd. Abdulrahim Place, Unit 804, 10th Floor, 990 Rama IV Road, Kwaeng Silom, Khet Bangrak, Bangkok Tel : 0 2649 2900 Fax: 0 2632 2223	Manufacture of Fresh Yoghurt and Milk Products	935,200,000 Baht	Ordinary	9,352,000	100 Baht	935,200,000 Baht	4,769,520	51
Berli Jucker Cellox Ltd. 330 Moo 9, Bangna-Trad Road, Tambol Bangchalong, Amphur Banplee, Samuthprakarn Tel : 0 2312 6115-8 Fax : 0 2312 6173	Manufacture of paper products	900,000,000 Baht	Ordinary	90,000,000	10 Baht	900,000,000 Baht	85,354,470	94.84
Rubia Industries Ltd. 70 Moo 13, Poochaosamingprai Road, Tambol Bangyaprake, Amphur Prapradaeng, Samutprakarn Tel : 0 2385 9024 Fax : 0 2358 9355	Manufacture of soaps, cosmetics and confectioneries	70,000,000 Baht	Ordinary	70,000	1,000 Baht	70,000,000 Baht	69,892	99.85
Berli Jucker Logistics Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1460 Fax : 0 2712 2273	Custom clearing, warehousing, transportation and distribution services	50,000,000 Baht	Ordinary	500,000	100 Baht	50,000,000 Baht	500,000	100
Thai Corp International Co., Ltd. 36/F., Tower Two, Times Square, 1 Matheson Street, Causeway Bay, Hong Kong Tel : 3188 8333 Fax : 3188 8222	Investment vehicle	41,000,000 HKD	Ordinary	41,000,000	1 HKD	41,000,000 HKD	30,750,000	75



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
ไทยคอร์ป อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) คัมปะนี ลิมิเตด 40 บา ฮูเยน ตวน กวน วาร์ด 6 ดิสทริก 3 โฮจิมินห์ซิตี้ ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (848) 3811 7777, (848) 3811 9999 โทรสาร : (848) 3811 7816	ตัวแทนจำหน่าย	54,000,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	5,400,000,000 เวียดนามดอง	-	75
บีเจไอเอ็มเค คัมปะนี ลิมิเตด 1 ถนน แมทเธอร์สัน อาคารไทมส์แควร์ ตึก 2 ชั้น 36 คอสเวย์เบย์ เขตปกครองพิเศษฮ่องกง โทรศัพท์ : (852) 3188 8333 โทรสาร : (852) 3188 8222	ตัวแทนจำหน่าย	5,110,000 เหรียญฮ่องกง	สามัญ	5,110,000	1 เหรียญฮ่องกง	5,110,000 เหรียญ ฮ่องกง	3,832,500	75
อิจิบัง คัมปะนี ลิมิเตด ลอต 5-4 ถนน เอ็ม 14 เขตอุตสาหกรรม ตัน บินห์ ย่าน บิน ฮึง ฮวา เขตบิ่นห์ ทัน โฮจิมินห์ ประเทศเวียดนาม	ผลิตผลิตภัณฑ์ ซึ่งทำจาก ถั่วเหลือง	30,000,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	30,000,000,000 เวียดนามดอง	-	75
ไทอัน เวียดนาม จอยท์ สต็อก คัมปะนี ห้อง 1803 อาคารฮานอย เซ็นเตอร์ ออฟฟิศ 44บี ลี ทวง เคียด ย่าน ตรัง ฮึง ดาว เขตฮวน เคียม ฮานอย ประเทศเวียดนาม	บริษัทลงทุน	600,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	60,000,000	10,000 เวียดนามดอง	600,000,000,000 เวียดนามดอง	39,000,000	65
ภูไท กรุป จอยท์ สต็อก คัมปะนี ห้อง 1801 อาคารฮานอย เซ็นเตอร์ ออฟฟิศ 44บี ลี ทวง เคียด ย่าน ตรัง ฮึง ดาว เขตฮวน เคียม ฮานอย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (84) 565 9099 โทรสาร : (84) 565 9088	จำหน่ายสินค้า อุปโภค และบริโภค	366,265,340,000 เวียดนามดอง	สามัญ	36,626,534	10,000 เวียดนามดอง	366,265,340,000 เวียดนามดอง	23,642,428	64.55
ภูไท เทเลคอมมูนิเคชั่น จอยท์ สต็อก คัมปะนี ห้อง 18-01 อาคารฮานอย เซ็นเตอร์ ออฟฟิศ 44บี ลี ทวง เคียด ย่าน ตรัง ฮึง ดาว เขตฮวน เคียม ฮานอย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (84) 565 9099 โทรสาร : (84) 565 9088	จำหน่ายสินค้า อุปโภคและ บริโภค	50,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	5,000,000	10,000 เวียดนามดอง	50,000,000,000 เวียดนามดอง	3,224,500	64.49



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
Thai Corp International (Vietnam) Co., Ltd. 40 Ba, Huyen Thanh Quan, Ward 6, District 3, Ho Chi Minh City, Vietnam Tel : (848) 3811-7777 (848) 3811-9999 Fax : (848) 3811-7816	Agent	54,000,000,000 VND	-	-	-	5,400,000,000 VND	-	75
BJIMK Co., Ltd. 36/F., Tower Two, Times Square, 1 Matheson Street, Causeway Bay, Hong Kong Tel : (852) 3188 8333 Fax : (852) 3188 8222	Agent	5,110,000 HKD	Ordinary	5,110,000	1 HKD	5,110,000 HKD	3,832,500	75
Ichiban Co., Ltd. Lot 5-4, M14 Street, Tan Binh Extended Industrial Zone, Binh Hung Hoa Ward, Binh Tan District, Ho Chi Minh City, Vietnam	Manufacture of soybean	30,000,000,000 VND	-	-	-	30,000,000,000 VND	-	75
Thai An Vietnam Joint Stock Company Phong 1803, Toa nha van phong trung tam Ha Noi, 44B Ly Thuong Kiet, phuong Tran Hung Dao, quan Hoan Kiem, TP. Ha Noi, Vietnam	Investment vehicle	600,000,000,000 VND	Ordinary	60,000,000	10,000 VND	60,000,000,000 VND	39,000,000	65
Phu Thai Group Joint Stock Company Room 1801, Hanoi Centre Office building, 44B Ly Thuong Kiet, Tran Hung Dao Ward, Hoan Kiem district, Hanoi, Vietnam Tel : (84) 5659099 Fax : (84) 5659088	Sale of consumer products	366,265,340,000 VND	Ordinary	36,626,534	10,000 VND	366,265,340,000 VND	23,642,428	64.55
Phu Thai Telecommunication Joint Stock Company Room 18-01, Hanoi Centre Office building, 44B Ly Thuong Kiet, Tran Hung Dao ward, Hoan Kiem district, Hanoi, Vietnam Tel : (84) 5659099 Fax : (84) 5659088	Sale of consumer products	50,000,000,000 VND	Ordinary	5,000,000	10,000 VND	50,000,000,000 VND	3,224,500	64.49



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
ภูไท คอนสตรัคชั่น แอนด์ อินเวสต์मेंท์ จอยท์ สต็อก คัมปะนี ห้อง 18-01 อาคารชานอ้อย เซ็นเตอร์ ออฟฟิศ 44 บี ลี ทง เคียต ย่าน ตรัน ฮึง ดาว เขตฮวน เคียม ชานอ้อย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (84) 565 9078 โทรสาร : (84) 565 9078	จำหน่ายวัสดุ ก่อสร้าง	10,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	1,000,000	10,000 เวียดนามดอง	10,000,000,000 เวียดนามดอง	644,900	64.49
ภูไท ชานอ้อย เทรดิง จอยท์ สต็อก คัมปะนี บี8-บี10/ดี21 เกา เจย์ เรสลิเดนซ์ แอเรีย ย่านดิก วัง เฮา เขตเกาเจย์ ชานอ้อย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : (84) 437959147 - 149 - 152 โทรสาร : (84) 437959154	จำหน่ายสินค้า อุปโภคและ บริโภค	19,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	1,900,000	10,000 เวียดนามดอง	19,000,000,000 เวียดนามดอง	1,225,310	64.49
ภูไท คันทอ ดิสทริบิวชั่น จอยท์สต็อก คัมปะนี 132 ดี ตรัน ควง เดอ ย่านอัน ทอย เขตบิน ทุย เก็น เทอ ประเทศเวียดนาม	จำหน่ายสินค้า อุปโภคและ บริโภค	15,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	1,500,000	10,000 เวียดนามดอง	15,000,000,000 เวียดนามดอง	967,350	64.49
ภูไท ฟู้ดส์ เวียดนาม คัมปะนี ลิมิเต็ด 43 อาร์/27 โฮ วาน เฮือ ย่าน 9 เขตกู งวน โฮจิมินห์ ประเทศเวียดนาม	จำหน่ายสินค้า อุปโภคและ บริโภค	87,300,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	87,300,000,000 เวียดนามดอง	-	64.55
ภูไท ฟู้ดส์ เซ็นทรัล เวียดนาม วัน เมมเบอร์ คัมปะนี ลิมิเต็ด 34 เหวียน ฮู โท ย่านฮัว ทวน เท เขตโฮ เซา ดานัง ประเทศเวียดนาม	จำหน่ายสินค้า อุปโภค และบริโภค	5,000,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	5,000,000,000 เวียดนามดอง	-	64.55
ภูไท ฟู้ดส์ นอร์ธ คัมปะนี ลิมิเต็ด ตรอก 62 180 เอ/3 ถนนเหวียน ลวง บาง ย่านควง ตรัง เขตดง ดา ชานอ้อย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : 04.37833638, 37833639 โทรสาร : 04.37833637	จำหน่ายสินค้า อุปโภค และบริโภค	60,000,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	60,000,000,000 เวียดนามดอง	-	64.55
พีที ฟู้ด ดิสทริบิวชั่น จอยท์ สต็อก คัมปะนี 352 ใจ ฟง ย่านฟง เลียด เขตทาน ชวน ชานอ้อย ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : 04.2407594	จำหน่ายสินค้า อุปโภค และบริโภค	10,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	1,000,000	10,000 เวียดนามดอง	10,000,000,000 เวียดนามดอง	516,100	51.61



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
Phu Thai Construction and Investment Joint Stock Company Room 18-01, Hanoi Centre Office building, 44B Ly Thuong Kiet, Tran Hung Dao ward, Hoan Kiem district, Hanoi, Vietnam Tel : (84) 565 9078 Fax : (84) 565 9078	Sale of construction materials	10,000,000,000 VND	Ordinary	1,000,000	10,000 VND	10,000,000,000 VND	644,900	64.49
Phu Thai Hanoi Trading Joint Stock Company B8-B10/D21, Cau Giay Residential Area, Dich Vong Hau ward, Cau Giay district, Hanoi, Vietnam Tel : +84 437959147-149-152 Fax : +84 4379591154	Sale of consumer products	19,000,000,000 VND	Ordinary	1,900,000	10,000 VND	19,000,000,000 VND	1.225,310	64.49
Phu Thai Can Tho Distribution Joint Stock Company 132D Tran Quang Dieu, An Thoi ward, Binh Thuy district, Can Tho city, Vietnam	Sale of consumer products	15,000,000,000 VND	Ordinary	1,500,000	10,000 VND	15,000,000,000 VND	967,350	64.49
Phu Thai Food Vietnam Ltd. 43R/27 Ho Van Hue, 9 Ward, Phu Nhuan district, Hochiminh City, Vietnam	Sale of consumer products	87,300,000,000 VND	-	-	-	87,300,000,000 VND	-	64.55
Phu Thai Food Central Vietnam One Member Co., Ltd. 34 Nguyen Huu Tho, Hoa Thuan Tay ward, Hai Chau district, Danang city, Vietnam	Sale of consumer products	5,000,000,000 VND	-	-	-	5,000,000,000 VND	-	64.55
Phu Thai Food North Ltd. 62 alley 180A/3 Nguyen Luong Bang, Quang Trung ward, Dong Da district, Hanoi, Vietnam Tel : 04.37833638, 37833639 Fax : 04.37833637	Sale of consumer products	60,000,000,000 VND	-	-	-	60,000,000,000 VND	-	64.55
PT Food Distribution Joint Stock Company 352 Giai Phong, Phuong Liet ward, Thanh Xuan district, Hanoi, Vietnam Tel : 04.2407594	Sale of consumer products	10,000,000,000 VND	-	1,000,000	10,000 VND	10,000,000,000 VND	516,100	51.61



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
วัน ฟู เอกซ์พอร์ต อิมพอร์ต เทรตติ้ง แมนูแฟคเจอร์ริง คัมปะนี ลิมิเตด เขตอุตสาหกรรมโย ชาน ย่านโฮ ชาน แบค เขตเลียน ซือ ดานัง ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์ : 0511.3821579 โทรสาร : 0511.3614883	บริการด้านคลัง สินค้า	1,900,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	1,900,000,000 เวียดนามดอง	-	64.55
ไทอัน เวียดนาม เทรตติ้ง คัมปะนี ลิมิเตด 69 เหวียน คัก งู ย่านโค เกียง เขต 1 โฮจิมินห์ ประเทศเวียดนาม	ค้าปลีก	187,125,675,000 เวียดนามดอง	-	-	-	187,125,675,000 เวียดนามดอง	-	64.55
ภูไท ฟู๊ด ดิสทริบิวชั่น จอยท์ สต็อก คัมปะนี 43 อาร์/27 โอ วาน เเฮือ ย่าน 9 เขตวงวน โฮจิมินห์ ประเทศเวียดนาม	จำหน่ายสินค้า อุปโภค และบริโภค	9,000,000,000 เวียดนามดอง	สามัญ	900,000	10,000 เวียดนามดอง	9,000,000,000 เวียดนามดอง	580,950	64.55
บริษัท บีเจเอช อินเวสเมนต์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยูคเกอร์ ซอยรุเปีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	บริษัทลงทุน	200,000,000 บาท	สามัญ	2,000,000	100 บาท	50,000,000 บาท	2,000,000	100
บริษัท บีเจซี เฮลท์แคร์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยูคเกอร์ ซอยรุเปีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1111, 0 2381 4520 โทรสาร : 0 2367 1000, 0 2381 4545	จำหน่าย ผลิตภัณฑ์ เครื่องมือ และ อุปกรณ์ทางการแพทย์	200,000,000 บาท	สามัญ	20,000,000	10 บาท	200,000,000 บาท	20,000,000	100
บริษัท มั่นหนา จำกัด 48 ชั้น 1 ซอย สมานฉันท์-บาโบส ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1204	จำหน่ายเครื่อง สำอางและ เครื่องจักรกล	500,000 บาท	สามัญ	500	1,000 บาท	500,000 บาท	500	100
บริษัท คอสม่า เมดิคอล จำกัด 48 ซอยสมานฉันท์-บาโบส ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1252 โทรสาร : 0 2367 1246	จำหน่าย เวชภัณฑ์	5,000,000 บาท	สามัญ	50,000	100 บาท	1,325,000 บาท	50,000	100



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
Van Phu Export Import Trading Manufacturing Ltd. Hoa Khanh industrial zone, Hoa Hiep Bac ward, Lien Chieu district, Danang city, Vietnam Tel : 0511.3821579 Fax : 0511.3614883	Warehouse	1,900,000,000 VND	-	-	-	1,900,000,000 VND	-	64.55
Thai An Vietnam Trading Co., Ltd. 69, Nguyen Khac Nhu, Co Giang Ward, Dist 1, Ho Chi Minh City, Vietnam	Retail	187,125,675,000 VND	-	-	-	187,125,675,000 VND	-	64.55
Phu Thai Food Distribution Joint Stock Company 43R/27 Ho Van Hue, 9 ward, Phu Nhuan district, Hochiminh city	Sale of consumer products	9,000,000,000 VND	Ordinary	900,000	10,000 VND	9,000,000,000 VND	580,950	64.55
BJH Investment Company Limited 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Investment vehicle	200,000,000 Baht	Ordinary	2,000,000	100 Baht	50,000,000 Baht	2,000,000	100
BJC Healthcare Co., Ltd 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1111, 0 2381 4520 Fax : 0 2367 1000, 0 2381 4545	Sales of medical and hospital supplies	200,000,000 Baht	Ordinary	20,000,000	10 Baht	200,000,000 Baht	20,000,000	100
Montana Co., Ltd. 48 Soi Samarnchan-Barbose, Sukhumvit 42 Rd., Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1204	Sales of cosmetics and machinery	500,000 Baht	Ordinary	500	1,000 Baht	500,000 Baht	500	100
Cosma Medical Co., Ltd. 48 Soi Samarnchan-Barbose, Sukhumvit 42, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1252 Fax : 0 2367 1246	Sales of Medical Products	5,000,000 Baht	Ordinary	50,000	100 Baht	1,325,000 Baht	50,000	100



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บริษัท บีเจซี มาเย เมดิคอล จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	จำหน่าย เวชภัณฑ์และ วัสดุการแพทย์	20,000,000 บาท	สามัญ	200,000	100 บาท	15,000,000 บาท	200,000	100
บริษัท บีเจซี แอนด์ ซิเอฟ (ประเทศไทย) จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ผลิตและ จำหน่าย เวชภัณฑ์	30,000,000 บาท	สามัญ	3,000,000	10 บาท	15,000,000 บาท	1,530,000	51
บริษัท ไทย-สแกนดิค สตีล จำกัด 7 ถนนโอ-ห้า นิคมอุตสาหกรรม มาบตาพุด ตำบลมาบตาพุด อำเภอเมืองระยอง จังหวัดระยอง โทรศัพท์ : 038 683 066-70 โทรสาร : 038 683 065	ผลิตโครงสร้าง เหล็กชุบสังกะสี	586,000,000 บาท	สามัญ บุริมสิทธิ	4,560,000 1,300,000	100 บาท 100 บาท	456,000,000 บาท 130,000,000 บาท	4,560,000 1,300,000	100
บริษัท บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรตติ้ง จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 367 1111, 0 2381 4520 โทรสาร : 0 2367 1000, 0 2381 4545	จำหน่าย ผลิตภัณฑ์ เทคโนโลยีทาง ภาพ เครื่อง เขียน และวัสดุ ก่อสร้าง	250,000,000 บาท	สามัญ	25,000,000	10 บาท	250,000,000 บาท	25,000,000	100
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขต คลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1111, 0 2381 4520 โทรสาร : 0 2381 4548	จำหน่าย เคมีภัณฑ์	63,785,000 บาท	สามัญ	18,250	3,500 บาท	63,875,000 บาท	18,095	99.15
บริษัท บีเจซี สเปเชียลตี้ส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ค้าปลีก	200,000,000 บาท	สามัญ	2,000,000	100 บาท	50,000,000 บาท	2,000,000	100
บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล คัมปะนี ลิมิเต็ด 1 ถนนแมทเธอร์สัน อาคารไทมส์แควร์ ตึก 2 ชั้น 36 คอสเวย์เบย์ ซ่งกง โทรศัพท์ : (852) 3188 8333 โทรสาร : (852) 3188 8222	ตัวแทนจำหน่าย	1,234,186,102 เหรียญฮ่องกง	สามัญ	1,234,186,102	1 เหรียญ ฮ่องกง	1,234,186,102 เหรียญฮ่องกง	1,234,186,102	100



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
BJC Mahe Medical Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok	Distribution of Pharmaceutical Products and Medical Supplies	20,000,000 Baht	Ordinary	200,000	100 Baht	15,000,000	200,000	100
BJC & CF (Thailand) Company Limited 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok	Manufacture and Distribution of Pharmaceutical Products	30,000,000 Baht	Ordinary	3,000,000	10 Baht	15,000,000	1,530,000	51
Thai-Scandic Steel Co., Ltd. 7,I-5 Road, Mab Ta Phut Indus- trial Estate, Tambol Mab Ta Phut, Amphur Muang, Rayong Tel : 038 683 066-70 Fax : 038 683 065	Manufacture of galvanized steel structures	586,000,000 Baht	Ordinary Preference	4,560,000 1,300,000	100 Baht 100 Baht	456,000,000 Baht 130,000,000 Baht	4,560,000 1,300,000	100
BJC Industrial and Trading Co., Ltd 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1111, 0 2381 4520 Fax : 0 2367 1000, 0 2381 4545	Sales of Imaging Products, Stationery and Construction supplies	250,000,000 Baht	Ordinary	25,000,000	10 Baht	250,000,000 Baht	25,000,000	100
Berli Jucker Specialties Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1111, 0 2381 4520 Fax : 0 2381 4548	Sale of chemical products	63,785,000 Baht	Ordinary	18,250	3,500 Baht	63,875,000 Baht	18,095	99.15
BJC Specialties Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok	Retail	200,000,000 Baht	Ordinary	2,000,000	100 Baht	50,000,000 Baht	2,000,000	100
BJC International Co., Ltd. 36/F., Tower Two, Times Square, 1 Matheson Street, Causeway Bay, Hong Kong Tel : 3188 8333 Fax : 3188 8222	Agent	1,234,186,102 HKD	Ordinary	1,234,186,102	1 HKD	1,234,186,102 HKD	1,234,186,102	100



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล (เวียดนาม) ลิมิเต็ด ชันปัน คอมมูน เขตเตินเฮวียน จังหวัดบินเยือง ประเทศเวียดนาม	ตัวแทนจำหน่าย	34,000,000 เหรียญสหรัฐ	-	-	-	14,000,000 เหรียญสหรัฐ	-	100
บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล (เมียนมาร์) คัมปะนี ลิมิเต็ด 132/142 ไวก์คลาวด์ คอนโด ถนนเทียนบุย เมืองโบตาตวง ย่างกุ้ง สหภาพเมียนมาร์	บริการการให้ คำปรึกษาด้าน การวิเคราะห์ ผลิตภัณฑ์และ การรวบรวม ข้อมูล	50,000 เหรียญสหรัฐ	สามัญ	50	1,000 เหรียญสหรัฐ	50,000 เหรียญสหรัฐ	50	100
บีเจซี อินเตอร์เนชั่นแนล โฮลดิ้ง ฟิทีโอ แอลทีดี 80 ถนนโรบินสัน #02-00 ประเทศสิงคโปร์ (65) 068898	บริษัทลงทุน	9,999 ยูโร	สามัญ	9,999	1 ยูโร	9,999 ยูโร	9,999	100
บริษัท บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถ.สุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	บริษัทลงทุน	1,611,000,000 บาท	สามัญ	161,100,000	10 บาท	1,611,000,000 บาท	161,100,000	100
บริษัท เอเชียบิ๊คส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2715 9000 โทรสาร : 0 2715 9197	ผู้ค้าและ จำหน่ายหนังสือ และนิตยสาร	301,724,000 บาท	สามัญ	3,017,240	100 บาท	301,724,000 บาท	3,017,240	100
บริษัท บีเจซี โอเนก้า จำกัด (เดิมชื่อบริษัท เจอร์เนล โฮลดิ้งส์ จำกัด) 99 ชั้น 10 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ค้าปลีก	142,100,000 บาท	สามัญ บุริมสิทธิ	1,420,490 510	100 บาท 100 บาท	142,049,000 บาท 51,000 บาท	1,420,490 510	100
บริษัท ดิสทรี-ไทย จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ผู้ค้าและ จำหน่ายหนังสือ และนิตยสาร	11,000,000 บาท	สามัญ	110,000	100 บาท	11,000,000 บาท	110,000	100
บริษัท บีเจซี-เอ็มพ้อยท์ อินเตอร์ เนชั่นแนล จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ค้าส่งและ ค้าปลีก	132,600,000 บาท	สามัญ	1,326,000	100 บาท	132,600,000 บาท	676,260	51



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
BJC International (Vietnam) Ltd. Khanh Binh Commune, Tan Uyen District, Binh Duong Province, Vietnam	Agent	34,000,000 USD	-	-	-	14,000,000 USD	-	100
BJC International (Myanmar) Company Limited 132/142 White Cloud Condo Thiennbyu Street, Botatuang Township, Yangon, Myanmar	Consultant servicer in products analysis and collect data	50,000 USD	Ordinary	50	1,000 USD	50,000 USD	50	100
BJC International Holding Pte. Ltd. 80 Robinson Road, #02-00, Singapore Tel : (65) 068898	Investment vehicle	9,999 EUR	Ordinary	9,999	1 EUR	9,999 EUR	9,999	100
BJC Logistics and Warehouse Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Investment vehicle	1,611,000,000 Baht	Ordinary	161,100,000	10 Baht	1,611,000,000 Baht	161,100,000	100
Asia Books Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2715 9000 Fax : 0 2715 9197	Retailer of Books and Magazines	301,724,000 Baht	Ordinary	3,017,240	100 Baht	301,724,000 Baht	3,017,240	100
BJC Ogenki Co., Ltd. (Formerly named : Journal Holdings Ltd.) 10th Floor, 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Retail	142,100,000	Ordinary Preference	1,420,490 510	100 Baht 100 Baht	142,100,000 Baht 51,000 Baht	1,420,490 510	100
Distri-Thai Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Retailer of Books and Magazines	11,000,000 Baht	Ordinary	110,000	100 Baht	11,000,000 Baht	110,000	100
BJC-Mpoint International Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Wholesale and retail	132,600,000 Baht	Ordinary	1,326,000	100 Baht	132,600,000 Baht	676,206	51



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บีเจซี-เอ็มพ้อยท์ (ฮ่องกง) คัมปะนี ลิมิเตด 1 ถนนแมทเธอร์สัน อาคารโทมัสแควร์ ตึก 2 ชั้น 36 คอสเวย์เบย์ เขตปกครองพิเศษ ฮ่องกง โทรศัพท์ : (852) 3188 8333 โทรสาร : (852) 3188 8222	บริการให้คำ ปรึกษาด้านการ บริหารจัดการ แฟรนไชส์ และค้าขาย	4,300,000 เหรียญสหรัฐ	สามัญ	4,300,000	1 เหรียญสหรัฐ	4,300,000 เหรียญสหรัฐ	2,193,000	51
บริษัท บีเจซี-เอ็มพีเอ็ม (ลาว) จำกัด ไกลสอนพมวิหาน บ้านพะขาว เมืองไซธานี แขวงนครหลวงเวียงจันทน์ สาธารณรัฐ ประชาธิปไตยประชาชนลาว	บริการให้คำ ปรึกษาทางด้าน การค้าและการ ลงทุน	25,506,000,000 กีบ	-	327,000	78,000	25,506,000,000 กีบ	166,770	51
บริษัท บีเจซี คอมเมอร์ซ จำกัด (เดิมชื่อบริษัท บีเจซี รีเทล จำกัด) 99 ซอยรุบैया ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	ค้าปลีก	31,000,000 บาท	สามัญ	310,000	100 บาท	31,000,000 บาท	310,000	100
บริษัท ที.ซี.ซี.เทคโนโลยี จำกัด 195 อาคารเอ็มไพร์ ทาวเวอร์ ชั้น 30 ถนนสาทรใต้ แขวงยานนาวา เขตสาทร กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2626 0000 โทรสาร : 0 2626 0088	ให้บริการ ระบบข้อมูล สารสนเทศ	180,000,000 บาท	สามัญ	18,000,000	10 บาท	180,000,000 บาท	9,180,000	51
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน								
บีเจซี โอ-ไอ กลาส พีทีอี แอลทีดี 80 ถนนโรบินสัน #02-00 ประเทศสิงคโปร์ โทรศัพท์ : (65) 068 898	บริษัทลงทุน	245,826,002 เหรียญสหรัฐ	สามัญ บุริมสิทธิ	154,450,002 91,376,000	1 เหรียญสหรัฐ 1 เหรียญสหรัฐ	154,450,002 เหรียญสหรัฐ 91,376,000 เหรียญสหรัฐ	77,225,001 18,088,000	50
มาลาया กลาส โปรดักส์ เอสดีเอ็น บีเอชดี 72-เอ จาลัน แรมปอย 81200 ยะโฮร์ บารู จังหวัดยะโฮร์ ประเทศมาเลเซีย โทรศัพท์: (07) 237 1701 โทรสาร: (07) 237 1705, (07) 236 0712	ผลิตภาชนะแก้ว	100,000,000 ริงกิต	สามัญ บุริมสิทธิ	55,000,000 172,225	1 ริงกิต 1 ริงกิต	55,000,000 ริงกิต 172,225 ริงกิต	27,500,000 86,112	50
มาลาया เวียดนาม กลาส ลิมิเตด เขตอุตสาหกรรม มี สวน เขตดินปิน จังหวัด บา เรีย หูง เต่า ประเทศเวียดนาม โทรศัพท์: (84.4) 3940 4149 โทรสาร: (84.8) 3940 4294	ผลิตภาชนะแก้ว	772,800,000,000 เวียดนามดอง	-	-	-	322,209,160,000 เวียดนามดอง	-	35



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
BJC-Mpoint (Hong Kong) Co., Ltd. 36/F., Tower Two, Times Square, 1 Matheson Street, Causeway Bay, Hong Kong Tel : (852) 3188 8333 Fax : (852) 3188 8222	Consultant service in management of franchise and trade	4,300,000 USD	Ordinary	4,300,000	1 USD	4,300,000 USD	2,193,000	51
BJC-MPM (Lao) Sole Co., Ltd. Kaysone Phomvihane, Ban Pha Khao, Xaythany, Vientiane Prefecture, Lao People's Democratic Republic	Consultant service in trade and investment	25,506,000,000 LAK	-	327,000	78,000	25,506,000,000 LAK	166,770	51
BJC Commerce Co., Ltd. (Formerly named: BJC Retail Co., Ltd.) 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok	Retail	31,000,000 Baht	Ordinary	310,000	100 Baht	31,000,000 Baht	310,000	100
T.C.C. Technology Co., Ltd. 30th Floor, Park Wing, Empire Tower 195 South Sathorn Road Yannawa, Sathorn, Bangkok Tel : 0 2626 0000 Fax : 0 2626 0088	Rendering services of Information Technology	180,000,000 Baht	Ordinary	18,000,000	10 Baht	180,000,000 Baht	9,180,000	51
Joint Venture								
BJC O-I Glass Pte., Ltd. 80 Robinson Rd., #02-00, Singapore Tel : (65) 068898	Investment vehicle	245,826,002 USD	Ordinary Preference	154,450,002 91,376,000	1 USD 1 USD	245,826,002 USD 91,376,000 USD	77,225,001 18,088,000	50
Malaya Glass Products Sdn. Bhd. 72-A, Jalan Tampoi, 81200 Johor Bahru, Johor, Malaysia Tel : (07) 237 1701 Fax : (07) 237 1705, (07) 2360712	Manufacture of Glass containers	100,000,000 Ringkit	Ordinary Preference	55,000,000 172,225	1 Ringkit 1 Ringkit	55,000,000 Ringkit 172,225 Ringkit	55,000,000 172,225	50
Malaya Vietnam Glass Ltd. 76 Ton That Thuyet Street, Ward 16, District 4, Hochiminh City Vietnam Tel: (84.4) 39404149 Fax : (84.8) 39404294	Manufacture of Glass containers	772,800,000,000 VND	-	-	-	322,209,160,000 VND	-	35



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บริษัทร่วม								
บริษัท เบอร์ลี่ เอเชียติก จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทร : 0 2367 1601 โทรสาร : 0 2381 5102	จำหน่ายโซดา แอช	40,000,000 บาท	สามัญ	6,400,000	6.25 บาท	40,000,000 บาท	3,200,000	50
บริษัท เบอร์ลี่ ไดนาพลัส จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2381 5088 โทรสาร : 0 2381 5788	ผลิตบรรจุภัณฑ์ พลาสติกแข็ง	303,933,400 บาท	สามัญ	3,039,334	100 บาท	303,933,400 บาท	1,489,274	49
บริษัท แก้วกรุงไทย จำกัด 8 หมู่ 2 ถนนพหลโยธิน ตำบลลำไทร อำเภอวังน้อย จังหวัดพระนครศรีอยุธยา โทรศัพท์ : 035 287 101-4 โทรสาร : 035 287 235	จำหน่ายเศษ แก้ว พลาสติก และวัสดุที่ใช้ แล้ว	320,000,000 บาท	สามัญ	3,200,000	100 บาท	320,000,000 บาท	800,000	25
บริษัทที่หยุดดำเนินงาน								
บริษัท โกลด์ เมดอลเลียน จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ซอยรุเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	หยุดดำเนินการ	1,000,000 บาท	สามัญ บุริมสิทธิ	4,900 5,100	100 บาท 100 บาท	490,000 บาท 510,000 บาท	4,900 5,100	100
เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ (เมียนมาร์) ลิมิเต็ด 39 (บี) ทาว วัน สตรีท ดาก่อน ทาวนชิป ย่างกุ้ง สหภาพเมียนมาร์ โทรศัพท์ : (95) 122 6658 โทรสาร : (95) 1221 598 สำนักงานกรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2367 1029 โทรสาร : 0 2712 2241	หยุดดำเนินการ	1,000,000 จั๊ด	สามัญ	615	1,000 จั๊ด	615,000 จั๊ด	615	100
รุเบีย อินเวสต์เม้นท์ ลิมิเต็ด หมู่เกาะบริติช เวอร์จิน	บริษัทลงทุน	30,000,000 บาท	สามัญ	30,000	1,000 บาท	30,000,000 บาท	30,000	100
บริษัท หินอ่อนและศิลา จำกัด 48 ซอยสมานฉันท์-บาโบส ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ : 0 2391 7331-4 โทรสาร : 0 2391 7330	หยุดดำเนินการ	99,800,000 บาท	สามัญ	998,000	100 บาท	99,800,000 บาท	998,000	100



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Share-holding/ Investment
Associates								
Berli Asiatic Soda Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2367 1601 Fax : 0 2381 5102	Sales of soda ash	40,000,000 Baht	Ordinary	6,400,000	6.25 Baht	40,000,000 Baht	3,200,000	50
Berli Dynaplast Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2381 5088 Fax : 0 2381 5788	Manufactures of rigid plastic containers	303,933,400 Baht	Ordinary	3,039,334	100 Baht	303,933,400 Baht	1,489,270	49
Gaew Grung Thai Co., Ltd. 8 Moo. 2 Phaholyothin Road, Tambol Lamsai, Amphur Wangnoi, Ayutthaya Tel : 0 3528 7101-4 Fax : 0 3528 7235	Distributor of glass scrap and plastic	320,000,000 Baht	Ordinary	3,200,000	100 Baht	320,000,000 Baht	800,000	25
Dormant								
Gold Medallion Ltd. 65/66, 65/70, 7th Floor, Chamnan Penchat Building, Rama 9 Road, Kwaeng Huai Khwang, Khet Huai Khwang, Bangkok	Dormant	1,000,000	Ordinary Preference	4,900 5,100	100 Baht 100 Baht	490,000 Baht 510,000 Baht	4,900 5,100	100
Berli Jucker (Myanmar) Ltd. No. 39 (B), Taw Win Street, Dagon Township, Rangoon, Myanmar Tel : (95) 122 6658 Fax : (95) 122 1598 Bangkok Tel : 0 2367 1029 Fax : 0 2712 2241	Dormant	1,000,000 Kyats	Ordinary	615	1,000 Kyats	615,000 Kyats	615	100
Rubia Investments Ltd. British Virgin Islands	Investment Vehicle	30,000,000 Baht	Ordinary	30,000	1,000 Baht	30,000,000 Baht	30,000	100
Marble & Stones Co., Ltd. 48 Soi Samarnchan-Barbose, Sukhumvit 42, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok Tel : 0 2391 7331-4 Fax : 0 2391 7330	Dormant	99,800,000 Baht	Ordinary	998,000	100 Baht	99,800,000 Baht	998,000	100



ชื่อบริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	ประเภทหุ้น	จำนวนหุ้นที่ ออกจำหน่าย (หุ้น)	มูลค่าหุ้นละ	ทุนชำระแล้ว	จำนวนหุ้นที่ ถือ (หุ้น)	สัดส่วน การถือ หุ้น/ลงทุน (ร้อยละ)
บริษัท ไทยฟลัสปาร์แอนดมิเนอรัลส์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรู่เบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	หยุดดำเนินการ	2,000,000 บาท	สามัญ	20,000	100 บาท	2,000,000 บาท	20,000	100
บริษัท บีเจซี มาร์ติน รีซอสเซส ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด 99 อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ ซอยรู่เบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร	หยุดดำเนินการ	100,000,000 บาท	สามัญ	100,000	1,000 บาท	94,400,000 บาท	50,000	50

(3) บุคคลอ้างอิง

นายทะเบียนหุ้นของบริษัท

บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด
62 อาคารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ถนนรัชดาภิเษก
แขวงคลองเตย เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110
โทรศัพท์: 0 2229 2800
โทรสาร: 0 2359 1259

ผู้สอบบัญชี

บริษัท ดีลอยท์ ทูช โรมัทส์ ไชยยศ สอบบัญชี จำกัด
ชั้น 25 อาคารระจันการ 183 ถนนสาทรใต้ แขวงยานนาวา
เขตสาทร กรุงเทพมหานคร 10120
โทรศัพท์: 0 2676 5700
โทรสาร: 0 2676 5757

ที่ปรึกษากฎหมาย

บริษัท วีระวงศ์ ชินวัฒน์ และเพียงพนอ จำกัด
ชั้น 22 อาคารเมอร์คิวรี่ ทาวเวอร์ 540 ถนนเพลินจิต แขวงลุมพินี
เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330
โทรศัพท์: 0 2264 8000
โทรสาร: 0 2657 2222

หลักทรัพย์จดทะเบียน

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
62 อาคารตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ถนนรัชดาภิเษก
แขวงคลองเตย เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110
โทรศัพท์: 0 2229 2000
โทรสาร: 0 2359 1008-11



Name and Details of Company	Type Of Business	Register Capital	Types of Share	Number Of Shares Issued	Par Value	Paid-Up Capital	Number Of Shares Held	% Of Sharehold-ing/ Invest-ment
Thai Flourspar & Minerals Co., Ltd. 595/1 Ladprao Road, Kwaeng Ladyao, Khet Bang Khen, Bangkok	Dormant	2,000,000	Ordinary	20,000	100 Baht	2,000,000	20,000	100
BJC Marine Resources Development Co., Ltd. 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakhanong, Khet Klongtoey, Bangkok	Dormant	100,000,000 Baht	Ordinary	100,000	1,000 Baht	94,400,000 Baht	50,000	50

References

Company Registrar:	Thailand Securities Depository Company Limited Stock Exchange of Thailand Building 62 Ratchadaphisek Road Klongtoey, Klongtoey, Bangkok 10110 Tel: 0 2229 2800 Call Center: 0 2229 2888 Fax: 0 2359 1259
Auditor:	Deloitte Touche Tohmatsu Jaiyos Co., Ltd. Rajanakarn Bldg. 25th Floor, 183 South Sathorn Road, Yannawa, Sathorn, Bangkok, 10120 Tel: 0 2676 5700 Fax: 0 2676 5757
Solicitor:	Weerawong Chinnavat & Peangpanor Limited 22nd Floor, Mercury Tower, 540 Ploenchit Road, Lumpini Pathumwan, Bangkok 10330 Tel: 0 2264 8000 Fax: 0 2657 2222
Share Listing:	The Stock Exchange of Thailand Stock Exchange of Thailand Building 62 Ratchadaphisek Road Klongtoey, Klongtoey, Bangkok 10110 Tel: 0 2229 2000 Fax: 0 2359 1008-11



ผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้และนายทะเบียน
หุ้นกู้

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน)
1 ซอยราษฎร์บูรณะ 27/1 ถนนราษฎร์บูรณะ แขวงราษฎร์บูรณะ
เขตราษฎร์บูรณะ กรุงเทพฯ 10140
โทรศัพท์: 0 2888 8888
โทรสาร: 0 2888 8882

ธนาคารหลัก

ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)
ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)
ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน)
ธนาคารทหารไทย จำกัด
ธนาคารธนาชาต จำกัด (มหาชน)
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)
ธนาคารยูโอบี จำกัด (มหาชน)
ธนาคารซีทีแบงก์ (ประเทศไทย) จำกัด
ธนาคารบีเอ็นพี พาริบาส์
ธนาคารสแตนดาร์ด ชาร์เตอร์ด (ไทย) จำกัด (มหาชน)
ธนาคารฮ่องกงและเซี่ยงไฮ้แบงกิงคอร์ปอเรชั่น จำกัด
ธนาคารดอยช์แบงก์
ธนาคารมิซูโฮ คอร์ปอเรต จำกัด
ธนาคารซูมิโตโม มิตซูย แบงกิ้ง คอร์ปอเรชั่น

2. ข้อมูลสำคัญอื่น

- ไม่มี -



Bondholders' Representative and Bond Registrar: Kasikornbank Public Company Limited
1 Soi Rat Burana 27/1, Rat Burana Road, Khwaeng Rat Burana,
Khet Rat Burana, Bangkok 10140
Tel: 0 2888 8888
Fax: 0 2888 8882

Major Bankers: Bangkok Bank Public Company Limited
Siam Commercial Bank Public Company Limited
Kasikornbank Public Company Limited
TMB Bank Public Company Limited
Thanachart Bank Public Company Limited
Bank of Ayudhya Public Company Limited
Krungthai Bank Public Company Limited
United Overseas Bank (Thai) Public Company Limited
Citi Bank, N.A.
BNP Paribas
Standard Chartered Bank (Thai) Public Company Limited
The Hong Kong and Shanghai Banking Corporation Limited
Deutsche Bank AG.
Mizuho Corporate Bank, Limited
Sumitomo Mitsui Banking Corporation

2. Other Information

- None -

The Green
BIG TREE
Growing Together™



Beyond Satisfaction
เพื่อความพึงพอใจสูงสุด

Joint Success
บรรลุผลสำเร็จร่วมกัน

Caring for Community
รับผิดชอบต่อสังคม

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

Berli Jucker Public Company Limited

อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์

99 ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110

โทรศัพท์ : 0-2367-1111 โทรสาร : 0-2367-1000

เว็บไซต์ : www.bjc.co.th อีเมล : bjc@bjc.co.th

Berli Jucker House

99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok

Tel: 0-2367-1111 Fax: 0-2367-1000

Website : www.bjc.co.th E-mail : bjc@bjc.co.th

หยิ่งราก กิ่งกล้า ระบัติน
132 ปี BJC

ต้นไม้ใหญ่แห่งความอุดมสมบูรณ์ และ ความสุข
(Great Tree of Abundance and Happiness)

Growing Together

เติบโตไปพร้อมความมั่นคงอย่างยั่งยืน



งบการเงินประจำปี 2557

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)
Berli Jucker Public Company Limited

สารบัญ

รายงานความรับผิดชอบของคณะกรรมการต่อรายงานทางการเงิน	II
รายงานของคณะกรรมการตรวจสอบ	III
รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต	VI
งบการเงิน	1
หมายเหตุประกอบงบการเงิน	13
รายการระหว่างกัน	115

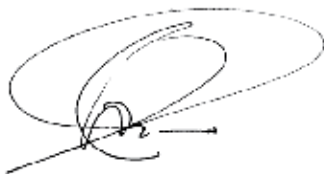
รายงานความรับผิดชอบของคณะกรรมการต่อรายงานทางการเงิน

คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้รับผิดชอบต่อการเงินและงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย รวมทั้งข้อมูลสารสนเทศทางการเงินที่ปรากฏในรายงานประจำปี ซึ่งจัดทำขึ้นตามมาตรฐานการบัญชีที่รับรองทั่วไป โดยบริษัทเลือกใช้นโยบายการบัญชีที่เหมาะสมตามหลักความระมัดระวัง ถือปฏิบัติอย่างสม่ำเสมอ และใช้ประมาณการที่สมเหตุสมผลในการจัดทำ รวมทั้งมีการเปิดเผยข้อมูลสำคัญอย่างเพียงพอในหมายเหตุประกอบงบการเงิน ทั้งนี้ งบการเงินดังกล่าวได้ผ่านการตรวจสอบและให้ความเห็นอย่างไม่มีเงื่อนไขจากผู้สอบบัญชีอิสระ จึงสะท้อนฐานะการเงินและผลการดำเนินงานที่แท้จริง ซึ่งเป็นประโยชน์ต่อผู้ถือหุ้นและนักลงทุนทั่วไป

คณะกรรมการบริษัทได้จัดให้มีและดำรงไว้ซึ่งระบบการบริหารความเสี่ยงและระบบการควบคุมภายในที่เหมาะสมและมีประสิทธิผล เพื่อให้มั่นใจได้อย่างมีเหตุผลว่าการบันทึกข้อมูลทางบัญชีมีความถูกต้อง ครบถ้วน และเพียงพอที่จะดำรงรักษาไว้ซึ่งทรัพย์สินของบริษัท และเพื่อให้ทราบจุดอ่อนเพื่อป้องกันไม่ให้เกิดการทุจริตหรือการดำเนินการที่ผิดปกติดังมีสาระสำคัญ

ในการนี้ คณะกรรมการบริษัทได้แต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบ ซึ่งประกอบด้วยกรรมการอิสระรวม 4 ท่าน เป็นผู้ดูแลรับผิดชอบเกี่ยวกับการสอบทานคุณภาพของรายงานทางการเงินและระบบควบคุมภายในให้เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ สอบทานให้บริษัทปฏิบัติตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท รวมทั้งรายการที่เกี่ยวข้องกัน เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท และความเห็นของคณะกรรมการตรวจสอบเกี่ยวกับเรื่องนี้ปรากฏในรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบ ซึ่งแสดงไว้ในรายงานประจำปีแล้ว

คณะกรรมการบริษัท มีความเห็นว่าระบบควบคุมภายในของบริษัทโดยรวมอยู่ในระดับที่น่าพอใจ และสามารถสร้างความเชื่อมั่นอย่างมีเหตุผลต่อความเชื่อถือได้ของงบการเงินของบริษัทและงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557



เจริญ สิริวัฒนภักดี

ประธานกรรมการ



อัศวิน เตชะเจริญวิกุล

ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

รายงานของคณะกรรมการตรวจสอบ

คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) (บริษัท) ประกอบด้วยกรรมการอิสระ 4 ท่าน โดยมี นายประสิทธิ์ โสวิไลกุล เป็นประธานคณะกรรมการตรวจสอบ นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ นายสุวิทย์ เมษินทรีย์ และพลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์ เป็นกรรมการตรวจสอบ ซึ่งคณะกรรมการตรวจสอบมีความรู้ ความสามารถ ปฏิบัติหน้าที่และมีความรับผิดชอบตามที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท และสอดคล้องตามข้อกำหนดของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (กลต.) รวมทั้ง ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.)

ในปี 2557 มีการจัดประชุมคณะกรรมการตรวจสอบ รวมทั้งสิ้น 8 ครั้ง โดยเป็นการประชุมตามวาระปกติ 7 ครั้ง ร่วมกับฝ่ายบริหาร ฝ่ายตรวจสอบภายในของบริษัท (ฝ่ายตรวจสอบ) และผู้สอบบัญชี และการประชุมในวาระพิเศษร่วมกับผู้สอบบัญชี โดยไม่มีฝ่ายจัดการ จำนวน 1 ครั้ง เพื่อให้มั่นใจว่าผู้สอบบัญชีสามารถแสดงความคิดเห็นที่เป็นอิสระ ซึ่งการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน สรุปได้ดังนี้

รายชื่อคณะกรรมการตรวจสอบ	การเข้าประชุม / การประชุมทั้งหมด (ครั้ง)
1. นายประสิทธิ์ โสวิไลกุล	8/8
2. นายวีระวงศ์ จิตต์มิตรภาพ	7/8
3. นายสุวิทย์ เมษินทรีย์	7/8
4. พลตำรวจเอก กฤษณะ ผลอนันต์	8/8

การประชุมคณะกรรมการตรวจสอบในปี 2557 จัดขึ้นโดยประชุมร่วมกับฝ่ายบริหารของบริษัท ฝ่ายตรวจสอบ และผู้สอบบัญชี ซึ่งสรุปได้ ดังต่อไปนี้

1. การสอบทานรายงานทางการเงิน

คณะกรรมการตรวจสอบสอบทานรายงานทางการเงินรายไตรมาสและสอบทานรายงานทางการเงินประจำปี 2557 ของบริษัท และงบการเงินรวม ร่วมกับฝ่ายจัดการและผู้สอบบัญชี เพื่อให้มั่นใจว่าบริษัทจัดทำรายงานทางการเงินอย่างถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน พร้อมทั้งมีการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ ครบถ้วน และเชื่อถือได้

2. การสอบทานระบบการควบคุมภายใน

คณะกรรมการตรวจสอบสอบทานแผนการตรวจสอบประจำปี การปฏิบัติงานตามแผน ซึ่งจัดทำขึ้นโดยพิจารณาตามระดับความเสี่ยง ตลอดจนสอบทานรายงานผลการตรวจสอบของผู้ตรวจสอบภายในโดยให้ข้อเสนอแนะและติดตามการดำเนินการแก้ไขตามรายงานผลการตรวจสอบในประเด็นที่มีนัยสำคัญอันเป็นประโยชน์ต่อการเพิ่มประสิทธิภาพงานตรวจสอบภายใน เพื่อให้มั่นใจว่าการตรวจสอบภายในได้ครอบคลุมกระบวนการงานที่สำคัญ มีความเป็นอิสระและสอดคล้องกับมาตรฐานวิชาชีพตรวจสอบภายใน

3. การสอบทานการปฏิบัติตามกฎหมายและกฎระเบียบ

คณะกรรมการตรวจสอบสอบทานการปฏิบัติตามข้อกำหนดของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย กฎหมาย และกฎระเบียบข้อบังคับต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท รวมถึงการกำกับดูแลกิจการที่ดี เพื่อให้มั่นใจว่าการปฏิบัติงานของบริษัทเป็นไปตามกฎหมาย ข้อกำหนด และกฎเกณฑ์ที่

เกี่ยวข้อง รวมถึงมีการกำกับดูแลกิจการที่ดี และไม่มีประเด็นที่เกี่ยวข้องกับการปฏิบัติที่เข้าข่ายหลักเลียงหรือไม่ปฏิบัติตามกฎหมาย

4. การพิจารณาคัดเลือกและเสนอแต่งตั้งผู้สอบบัญชีประจำปี 2557

คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาเห็นชอบให้บริษัท ดีลอยท์ ทูช โธมัทส์ ไซยยศ สอบบัญชี จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของกลุ่มบริษัท สำหรับปี 2557 โดยพิจารณาจากความเป็นอิสระและความเชี่ยวชาญในวิชาชีพ ทั้งนี้ผู้สอบบัญชีจะได้รับค่าตอบแทนตามที่ได้เสนอต่อคณะกรรมการบริษัท เพื่อนำเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติต่อไป

5. การพิจารณารายการเกี่ยวโยงกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาสอบทานรายการเกี่ยวโยงกัน ซึ่งอาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ร่วมกับผู้สอบบัญชีและฝ่ายตรวจสอบ เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าว มีการเปิดเผยข้อมูลอย่างถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญ สมเหตุสมผล เป็นข้อตกลงทางการค้าที่มีเงื่อนไขการค้าโดยทั่วไป

โดยสรุป คณะกรรมการตรวจสอบได้ปฏิบัติหน้าที่ด้วยความรอบคอบ เป็นอิสระ แสดงความเห็นอย่างตรงไปตรงมา ทั้งนี้ คณะกรรมการตรวจสอบมีความเห็นว่า รายงานทางการเงินของบริษัทถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน ระบบการควบคุมภายในมีความเหมาะสมเพียงพอ กระบวนการตรวจสอบสอดคล้องกับมาตรฐานวิชาชีพตรวจสอบภายใน ตลอดจนมีการกำกับดูแลการปฏิบัติงานให้ถูกต้องตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท และกฎเกณฑ์ต่างๆ ได้อย่างเหมาะสม สอดคล้องกับสภาพแวดล้อมการดำเนินธุรกิจในปัจจุบัน

ในนามคณะกรรมการตรวจสอบ



(นายประสิทธิ์ โคมกิเอต)

ประธานคณะกรรมการตรวจสอบ

บริษัท เบอร์ลี่ ยูเคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558

รายงานของผู้สอบบัญชีรับอนุญาต

เสนอผู้ถือหุ้นและคณะกรรมการ

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

ข้าพเจ้าได้ตรวจสอบงบการเงินรวมของบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย และงบการเงินเฉพาะกิจการของ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งประกอบด้วย งบแสดงฐานะการเงินรวม และเฉพาะกิจการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมและเฉพาะกิจการ งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นรวมและเฉพาะกิจการ และงบกระแสเงินสดรวมและเฉพาะกิจการ สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันรวมถึงหมายเหตุสรุปนโยบายการบัญชีที่สำคัญและหมายเหตุเรื่องอื่นๆ

ความรับผิดชอบของผู้บริหารต่องบการเงิน

ผู้บริหารเป็นผู้รับผิดชอบในการจัดทำและการนำเสนองบการเงินเหล่านี้โดยถูกต้องตามที่ควรตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน และรับผิดชอบเกี่ยวกับการควบคุมภายในที่ผู้บริหารพิจารณาว่าจำเป็นเพื่อให้สามารถจัดทำงบการเงินที่ปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด

ความรับผิดชอบของผู้สอบบัญชี

ข้าพเจ้าเป็นผู้รับผิดชอบในการแสดงความเห็นต่องบการเงินดังกล่าวจากผลการตรวจสอบของข้าพเจ้า ข้าพเจ้าได้ปฏิบัติตามตรวจสอบตามมาตรฐานการสอบบัญชี ซึ่งกำหนดให้ข้าพเจ้าปฏิบัติตามข้อกำหนดด้านจรรยาบรรณ รวมถึงวางแผนและปฏิบัติตามตรวจสอบ เพื่อให้ได้ความเชื่อมั่นอย่างสมเหตุสมผลว่า งบการเงินปราศจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญหรือไม่

การตรวจสอบรวมถึงการใช้วิธีการตรวจสอบเพื่อให้ได้มาซึ่งหลักฐานการสอบบัญชีเกี่ยวกับจำนวนเงิน และการเปิดเผยข้อมูลในงบการเงิน วิธีการตรวจสอบที่เลือกใช้ขึ้นอยู่กับดุลยพินิจของผู้สอบบัญชี ซึ่งรวมถึงการประเมินความเสี่ยงจากการแสดงข้อมูลที่ขัดต่อข้อเท็จจริงอันเป็นสาระสำคัญของงบการเงิน ไม่ว่าจะเกิดจากการทุจริตหรือข้อผิดพลาด ในการประเมินความเสี่ยงดังกล่าว ผู้สอบบัญชีพิจารณา การควบคุมภายในที่เกี่ยวข้องกับการจัดทำและการนำเสนองบการเงินโดยถูกต้องตามที่ควรของกิจการ เพื่อออกแบบวิธีการตรวจสอบที่เหมาะสมกับสถานการณ์ แต่ไม่ใช่เพื่อวัตถุประสงค์ในการแสดงความเห็นต่อประสิทธิผลของการควบคุมภายในของกิจการ การตรวจสอบรวมถึงการประเมินความเหมาะสม ของนโยบายการบัญชีที่ผู้บริหารใช้และความสมเหตุสมผลของประมาณการทางบัญชีที่จัดทำขึ้น โดยผู้บริหาร รวมทั้งการประเมินการนำเสนองบการเงินโดยรวม

ข้าพเจ้าเชื่อว่าหลักฐานการสอบบัญชีที่ข้าพเจ้าได้รับเพียงพอและเหมาะสมเพื่อใช้เป็นเกณฑ์ในการแสดงความเห็นของข้าพเจ้า

ความเห็น

ข้าพเจ้าเห็นว่า งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการข้างต้นนี้แสดงฐานะการเงินของบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย และของ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และผลการดำเนินงานและกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญ ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน



ชวลา เทียนประเสริฐกิจ

กรุงเทพมหานคร

วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558

ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขทะเบียน 4301

บริษัท ดีลอยท์ ทูช โธมัทส ไชยยศ สอบบัญชี จำกัด

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบแสดงฐานะการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

	หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
		ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่
		31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม
		2557	2556	2557	2556
สินทรัพย์					
สินทรัพย์หมุนเวียน					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	1,488,066,384	1,779,970,834	174,129,679	286,794,580
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น					
ลูกหนี้การค้า	4, 6	8,283,647,203	7,721,218,591	3,804,217,884	4,421,137,416
ลูกหนี้อื่น	4, 7	1,322,460,452	1,278,646,227	540,959,623	3,584,622,942
เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน					
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	4	-	-	-	1,350,000,000
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	-	-	288,440,501	616,685,469
สินค้าคงเหลือ	8	7,856,150,755	8,443,294,373	1,576,801,451	1,540,814,325
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น		51,317,700	91,759,242	4,826,822	34,899,869
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน		19,001,642,494	19,314,889,267	6,389,375,960	11,834,954,601
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน					
เงินลงทุนในบริษัทย่อย	9	-	-	16,180,992,219	12,444,295,138
เงินลงทุนในบริษัทร่วม	10	480,339,671	467,211,032	231,912,768	231,912,768
เงินลงทุนระยะยาวอื่น	11	52,400,100	27,680,786	100	100
เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	-	-	261,000,000	261,000,000
สิทธิการเช่า		521,375,514	545,497,317	-	-
อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน	12	122,424,687	106,555,011	70,693,575	72,879,024
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	13	19,736,159,285	18,606,784,766	334,484,124	337,147,462
ค่าความนิยม	14	3,270,819,839	3,270,819,839	-	-
สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น	15	1,279,014,868	1,398,863,380	65,841,573	68,661,956
สินทรัพย์ภายใต้เงินได้รอการตัดบัญชี	16	528,749,188	579,044,816	133,421,833	133,000,990
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	4	186,455,595	185,310,900	4,412,549	8,458,158
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน		26,177,738,747	25,187,767,847	17,282,758,741	13,557,355,596
รวมสินทรัพย์		45,179,381,241	44,502,657,114	23,672,134,701	25,392,310,197

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบแสดงฐานะการเงิน (ต่อ)

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ		
	ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่	
	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	
	2557	2556	2557	2556	
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น					
หนี้สินหมุนเวียน					
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	17	5,946,192,499	3,861,455,730	959,000,000	1,215,000,000
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น					
เจ้าหนี้การค้า	4, 18	4,813,254,212	5,093,792,507	2,816,597,978	2,819,630,014
เจ้าหนี้อื่น	4, 19	3,212,124,488	3,312,561,410	920,832,836	959,059,610
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	17	2,308,540,548	696,381,606	1,576,000,000	-
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	17	1,899,591,466	1,597,211,559	1,899,591,466	1,499,611,559
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4, 17	-	-	741,602,612	808,139,443
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย		217,548,539	229,796,008	-	78,340,265
หนี้สินหมุนเวียนอื่น		345,033,759	43,791,081	6,389,119	4,128,092
รวมหนี้สินหมุนเวียน		18,742,285,511	14,834,989,901	8,920,014,011	7,383,908,983
หนี้สินไม่หมุนเวียน					
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	17	5,775,116,411	7,622,464,280	3,000,000,000	4,576,000,000
หุ้นกู้	17	999,538,574	2,898,113,075	999,538,574	2,898,113,075
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	16	666,715,240	675,833,706	-	-
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	20	598,117,850	640,800,516	187,093,723	154,080,100
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	4	121,882,061	131,533,523	57,647,172	66,176,275
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน		8,161,370,136	11,968,745,100	4,244,279,469	7,694,369,450
รวมหนี้สิน		26,903,655,647	26,803,735,001	13,164,293,480	15,078,278,433

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย งบแสดงฐานะการเงิน (ต่อ) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่	ณ วันที่
	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม
	2557	2556	2557	2556
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)				
ส่วนของผู้ถือหุ้น				
ทุนเรือนหุ้น				
ทุนจดทะเบียน	21			
หุ้นสามัญ 2,014,389,444 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท	2,014,389,444		2,014,389,444	
หุ้นสามัญ 1,668,125,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท		1,668,125,000		1,668,125,000
ทุนที่ออกและชำระแล้ว				
หุ้นสามัญ 1,592,221,000 หุ้น				
มูลค่าหุ้นละ 1 บาท ชำระครบแล้ว	1,592,221,000		1,592,221,000	
หุ้นสามัญ 1,590,441,200 หุ้น				
มูลค่าหุ้นละ 1 บาท ชำระครบแล้ว		1,590,441,200		1,590,441,200
ส่วนเกินทุน				
ส่วนเกินมูลค่าหุ้น	3,952,386,745	3,865,044,840	3,952,386,745	3,865,044,840
ส่วนต่ำกว่าทุนจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน	(544,760,675)	(544,760,675)	-	-
ส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย	(173,918,717)	(172,761,694)	-	-
ส่วนเกินทุนจากการบริจาคม	36,867,563	36,867,563	36,867,563	36,867,563
ส่วนเกินทุนจากการจำหน่ายหุ้นของบริษัทที่ถือโดยบริษัทย่อย	32,173,940	32,173,940	-	-
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้น	21	177,705,444	177,705,444	115,443,794
กำไรสะสม				
จัดสรรแล้ว				
ทุนสำรองตามกฎหมาย	22	166,812,500	166,812,500	166,812,500
ทุนสำรองเพื่อขยายกิจการ	22	87,400,260	85,000,000	85,000,000
ยังไม่ได้จัดสรร		9,974,941,740	4,496,847,969	4,454,421,867
องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น	22	(93,639,770)	72,227,457	-
รวมส่วนของบริษัท		15,208,190,030	14,759,861,382	10,507,841,221
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		3,067,535,564	2,939,060,731	-
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น		18,275,725,594	17,698,922,113	10,507,841,221
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น		45,179,381,241	44,502,657,114	23,672,134,701
				25,392,310,197

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
รายได้	4, 23			
รายได้จากการขายและการให้บริการ	43,422,521,033	42,226,367,872	19,337,918,005	22,001,960,625
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	22,240,528	101,804,715	16,773,609	10,285,926
เงินปันผลรับ	-	6,202,489	1,263,810,426	1,024,335,506
ดอกเบี้ยรับ	17,571,241	15,274,892	47,455,038	102,946,483
รายได้อื่น	683,496,568	489,772,070	684,843,707	464,370,907
รวมรายได้	44,145,829,370	42,839,422,038	21,350,800,785	23,603,899,447
ค่าใช้จ่าย	4			
ต้นทุนขายและต้นทุนการให้บริการ	33,642,742,329	32,131,329,935	16,151,225,554	17,636,089,530
ค่าใช้จ่ายในการขาย	5,011,297,267	4,468,380,393	2,390,359,474	2,270,257,288
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	2,614,652,337	2,548,212,951	1,163,698,008	1,273,057,220
ต้นทุนทางการเงิน	612,233,658	575,180,008	330,848,332	372,493,244
รวมค่าใช้จ่าย	41,880,925,591	39,723,103,287	20,036,131,368	21,551,897,282
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	71,638,642	64,931,586	-	-
กำไรก่อนภาษีเงินได้	2,336,542,421	3,181,250,337	1,314,669,417	2,052,002,165
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	26 (480,521,613)	(566,584,277)	(62,742,364)	(212,829,090)
กำไรสำหรับปี	1,856,020,808	2,614,666,060	1,251,927,053	1,839,173,075

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (ต่อ) สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น				
ขาดทุนจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัย	(27,977,505)	-	(20,329,724)	-
ขาดทุนจากเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงกระแสเงินสด	(138,423,906)	-	-	-
ผลต่างจากการแปลงค่าเงิน	(47,079,816)	127,000,213	-	-
ภาษีเงินได้ของกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	24,183,625	-	4,065,945	-
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่นสำหรับปี - สุทธิจากภาษี	(189,297,602)	127,000,213	(16,263,779)	-
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	1,666,723,206	2,741,666,273	1,235,663,274	1,839,173,075
ส่วนของกำไรที่เป็นของ				
ผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่	1,679,502,453	2,425,973,553	1,251,927,053	1,839,173,075
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	176,518,355	188,692,507	-	-
กำไรสำหรับปี	1,856,020,808	2,614,666,060	1,251,927,053	1,839,173,075
ส่วนของกำไรเบ็ดเสร็จรวมที่เป็นของ				
ผู้ถือหุ้นของบริษัทใหญ่	1,491,339,488	2,552,973,766	1,235,663,274	1,839,173,075
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	175,383,718	188,692,507	-	-
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	1,666,723,206	2,741,666,273	1,235,663,274	1,839,173,075
กำไรต่อหุ้น (บาท)				
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	28	1.06	0.79	1.16
กำไรต่อหุ้นปรับลด	28	1.05	0.79	1.15

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

	งบการเงินรวม												หน่วย : บาท		
	ส่วนเกินทุน					กำไรสะสม		องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น							
	ส่วนค่าหุ้น จากการรวมธุรกิจ ภายใต้การควบคุม เดียวกัน	ส่วนค่าหุ้น จากการเปลี่ยนแปลง สัดส่วนการถือหุ้น ในบริษัทย่อย	ส่วนเกินทุน จากการบริจาค	ส่วนเกินทุน จากรายงานอื่น	ส่วนเกินทุน จากการขายหุ้น	ทุนสำรอง ตามกฎหมาย	สำรองเพื่อ ขยายกิจการ	ผลต่างจาก การแปลงค่า งบการเงิน	การป้องกัน ความเสี่ยง	ส่วนเกินของ ผู้ถือหุ้น ของบริษัท	ส่วนเกินของ ผู้ถือหุ้น ของบริษัท	ส่วนเกินของ ผู้ถือหุ้น ของบริษัท			
หมายเหตุ	ทุนเรือนหุ้น ที่ออกและ ชำระแล้ว	ส่วนเกิน มูลค่าหุ้น	ส่วนค่าหุ้น	ส่วนค่าหุ้น	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน	ส่วนเกินทุน
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2557	1,590,441,200	3,865,044,840	(544,760,675)	(172,761,694)	36,867,563	32,173,940	115,443,794	166,812,500	87,400,260	9,510,972,197	72,227,457	-	14,759,861,382	2,939,060,731	17,698,922,113
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้น	21	-	-	-	-	-	62,261,650	-	-	-	-	-	62,261,650	-	62,261,650
รายการที่ผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงเข้าส่วนของผู้ถือหุ้น															
เงินทุนที่ได้รับจากผู้ถือหุ้นและการจัดสรรส่วนทุนให้ผู้ถือหุ้น															
การเพิ่มทุนหุ้นสามัญ	21	1,779,800	87,341,905	-	-	-	-	-	-	-	-	-	89,121,705	-	89,121,705
เงินปันผล ให้ผู้ถือหุ้นของบริษัท	29	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,193,237,172)	-	-	(1,193,237,172)	-	(1,193,237,172)
เงินปันผลของบริษัทที่ย่อยให้ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(136,262,065)	(136,262,065)
รวมเงินทุนที่ได้รับจากผู้ถือหุ้นและการจัดสรรส่วนทุนให้ผู้ถือหุ้น		1,779,800	87,341,905	-	-	-	-	-	-	(1,193,237,172)	-	-	(1,104,115,467)	(136,262,065)	(1,240,377,532)
การเปลี่ยนแปลงในส่วนได้เสียในบริษัทย่อย															
เปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย		-	-	(1,157,023)	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,157,023)	(2,592,977)	(3,750,000)
การได้มาซึ่งส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมจากการลงทุน		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7,350,000	7,350,000
ในบริษัทย่อย		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
เปลี่ยนแปลงส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมจากการเพิ่มทุน		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
รวมการเปลี่ยนแปลงในส่วนได้เสียในบริษัทย่อย		-	-	(1,157,023)	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,157,023)	89,331,023	88,174,000
รวมรายการกับผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงเข้าส่วนของผู้ถือหุ้น		1,779,800	87,341,905	-	(1,157,023)	-	-	-	-	(1,193,237,172)	-	-	(1,105,272,490)	(46,931,042)	(1,152,203,532)
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จสำหรับปี															
กำไรสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	-	-	1,679,502,453	-	-	1,679,502,453	176,518,355	1,856,020,808
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น		-	-	-	-	-	-	-	-	(22,295,738)	(47,079,816)	(118,787,411)	(188,162,965)	(1,112,480)	(189,275,445)
รวมกำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จสำหรับปี		-	-	-	-	-	-	-	-	1,657,206,715	(47,079,816)	(118,787,411)	1,491,339,488	175,405,875	1,666,745,363
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557		1,592,221,000	3,952,386,745	(544,760,675)	(173,918,717)	36,867,563	32,173,940	166,812,500	87,400,260	9,974,941,740	25,147,641	(118,787,411)	15,208,190,030	3,067,535,564	18,275,725,594

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

งบการเงินรวม														หน่วย : บาท
	ทุนเรือนหุ้น ที่ออกและ ชำระแล้ว	ส่วนเกิน มูลค่าหุ้น	ส่วนเกินทุน			กำไรสะสม			องค์ประกอบอื่น ของส่วนของผู้ถือหุ้น		รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	ส่วนได้เสีย ที่ไม่มีอำนาจ ควบคุม	รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	
			ส่วนค่าหุ้น จากการรวมธุรกิจ	ส่วนค่าหุ้น จากการเปลี่ยนแปลง ภายในทุน	ส่วนเกิน จากการบริจา	ส่วนค่าหุ้น จากการบริจา	ส่วนค่าหุ้น จากการบริจา	ส่วนค่าหุ้น จากการบริจา						
หมายเหตุ														
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	1,588,125,000	3,751,379,641	(544,760,675)	-	36,867,563	32,173,940	54,115,569	158,812,500	87,400,260	8,618,590,624	(54,772,756)	13,727,931,666	2,555,892,821	16,283,824,487
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้น	-	-	-	-	-	-	61,328,225	-	-	-	-	61,328,225	-	61,328,225
รายการที่ผู้ถือหุ้นที่ขึ้นทะเบียนโดยครั้งแรกซื้อหุ้น														
เงินลงทุนที่ได้รับจากผู้ถือหุ้นและการจัดการส่วนทุนของผู้ถือหุ้น														
การเพิ่มทุนหุ้นสามัญ	2,316,200	113,665,199	-	-	-	-	-	-	-	-	-	115,981,399	-	115,981,399
ทุนสำรองตามกฎหมาย	-	-	-	-	-	-	-	8,000,000	-	(8,000,000)	-	-	-	-
เงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นของบริษัท	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,525,591,980)	-	(1,525,591,980)	-	(1,525,591,980)
เงินปันผลของบริษัทชดเชยให้ส่วนได้เสีย	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ที่ไม่มีอำนาจควบคุม	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(181,844,686)	(181,844,686)
รวมเงินลงทุนที่ได้รับจากผู้ถือหุ้นและการจัดการส่วนทุนของผู้ถือหุ้น	2,316,200	113,665,199	-	-	-	-	-	8,000,000	-	(1,533,591,980)	-	(1,409,610,581)	(181,844,686)	(1,591,455,267)
การเปลี่ยนแปลงในส่วนได้เสียในบริษัทย่อย														
เปลี่ยนแปลงส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย	-	-	-	(172,761,694)	-	-	-	-	-	-	-	(172,761,694)	63,738,894	(109,022,800)
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมจากการซื้อเงินลงทุน	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	57,244,126	57,244,126
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมจากการเพิ่มทุนของบริษัทย่อย	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	254,902,280	254,902,280
โดยอำนาจควบคุมไม่เปลี่ยนแปลง	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	375,885,300	203,123,006
รวมการเปลี่ยนแปลงในส่วนได้เสียในบริษัทย่อย	-	-	-	(172,761,694)	-	-	-	-	-	-	-	(172,761,694)	63,738,894	(109,022,800)
รวมรายการที่ผู้ถือหุ้นที่ขึ้นทะเบียนโดยครั้งแรกซื้อหุ้น	2,316,200	113,665,199	-	(172,761,694)	-	-	-	8,000,000	-	(1,533,591,980)	-	(1,582,372,275)	194,040,614	(1,388,331,661)
กำไร (ขาดทุน) บัดเสร็จสำหรับปี														
กำไรสำหรับปี	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,425,973,553	-	2,425,973,553	188,692,507	2,614,666,060
กำไร (ขาดทุน) บัดเสร็จอื่น	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	127,000,213	127,000,213	434,789	127,435,002
รวมกำไร (ขาดทุน) บัดเสร็จสำหรับปี	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,425,973,553	127,000,213	2,552,973,766	189,127,296	2,742,101,062
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	1,590,441,200	3,865,044,840	(544,760,675)	(172,761,694)	36,867,563	32,173,940	115,443,794	166,812,500	87,400,260	9,510,972,197	72,227,457	14,759,861,382	2,939,060,731	17,698,922,113

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
จบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

		งบการเงินเฉพาะกิจการ						หน่วย : บาท
		ทุนเรือนหุ้น ที่ออกและ ชำระแล้ว	ส่วนเกินทุน		ใบสำคัญ	กำไรสะสม		รวมส่วน ของผู้ถือหุ้น
		ชำระแล้ว	ส่วนเกิน มูลค่าหุ้น	ส่วนเกินทุน จากการบริจาค	แสดงสิทธิ ที่จะถือหุ้น	ทุนสำรอง ตามกฎหมาย	ขยายกิจการ ที่ยังไม่ได้จัดสรร	
หมายเหตุ		1,590,441,200	3,865,044,840	36,867,563	115,443,794	166,812,500	85,000,000	10,314,031,764
21	ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะถือหุ้น	-	-	-	62,261,650	-	-	62,261,650
21	รายการกับผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงเข้าส่วนของผู้ถือหุ้น	1,779,800	87,341,905	-	-	-	-	89,121,705
29	เงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นของบริษัท	-	-	-	-	-	(1,193,237,172)	(1,193,237,172)
	รวมรายการกับผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงเข้าส่วนของผู้ถือหุ้น	1,779,800	87,341,905	-	-	-	(1,193,237,172)	(1,104,115,467)
	กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จสำหรับปี							
	กำไรสำหรับปี	-	-	-	-	-	1,251,927,053	1,251,927,053
	กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	-	(16,263,779)	(16,263,779)
	รวมกำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จสำหรับปี	-	-	-	-	-	1,235,663,274	1,235,663,274
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	1,592,221,000	3,952,386,745	36,867,563	177,705,444	166,812,500	85,000,000	10,507,841,221

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น (ต่อ)
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท									
หมายเหตุ		งบการเงินเฉพาะกิจการ						รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	
		ส่วนเกินทุน		กำไรสะสม					
		ทุนเรือนหุ้นที่ออกและชำระแล้ว	ส่วนเกินมูลค่าหุ้นจากการบริจาคมูลค่าหุ้น	ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้น	ทุนสำรองตามกฎหมาย	สำรองเพื่อขยายกิจการ	ยังไม่ได้จัดสรร		
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	1,588,125,000	3,751,379,641	36,867,563	158,812,500	85,000,000	4,148,840,772	9,823,141,045	
21	ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้น	-	-	-	-	-	-	61,328,225	61,328,225
21	รายการกับผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงซึ่งส่วนของผู้ถือหุ้น								
	เงินทุนที่ได้รับจากผู้ถือหุ้นและการจัดสรรส่วนทุนให้ผู้ถือหุ้น	2,316,200	113,665,199	-	-	-	-	115,981,399	-
	การเพิ่มทุนหุ้นสามัญ	-	-	-	8,000,000	-	(8,000,000)	-	-
29	เงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นของบริษัท	-	-	-	-	-	(1,525,591,980)	(1,525,591,980)	-
	รวมรายการกับผู้ถือหุ้นที่บันทึกโดยตรงซึ่งส่วนของผู้ถือหุ้น	2,316,200	113,665,199	-	8,000,000	-	(1,533,591,980)	(1,409,610,581)	-
	กำไรเบ็ดเสร็จสำหรับปี	-	-	-	-	-	1,839,173,075	1,839,173,075	-
	กำไรสำหรับปี	-	-	-	-	-	1,839,173,075	1,839,173,075	-
	รวมกำไรเบ็ดเสร็จสำหรับปี	-	-	-	-	-	1,839,173,075	1,839,173,075	-
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	1,590,441,200	3,865,044,840	36,867,563	166,812,500	85,000,000	4,454,421,867	10,314,031,764	-

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบกระแสเงินสด

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
กำไรก่อนภาษีเงินได้	2,336,542,421	3,181,250,337	1,314,669,417	2,052,002,165
รายการปรับปรุง				
ค่าเสื่อมราคา	2,129,511,082	1,887,258,233	92,212,717	84,292,412
ค่าตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	144,922,263	134,963,948	21,648,177	16,461,652
ดอกเบี้ยรับ	(17,571,241)	(15,274,892)	(47,455,038)	(102,946,483)
ต้นทุนทางการเงิน	612,233,658	575,180,008	330,848,332	372,493,244
เงินปันผลรับ	-	(6,202,489)	(1,263,810,426)	(1,024,335,506)
กำไรจากการขายเงินลงทุนในบริษัทย่อย	-	(3,231,900)	-	-
หนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญ	22,917,804	1,921,842	12,670,227	6,471,303
สินค้าสำสมัยและเคลื่อนไหวซ้ำ	48,499,561	29,400,150	26,592,555	6,407,985
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์พนักงาน	134,454,725	157,773,558	64,292,247	77,459,210
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(29,595,114)	(40,142,190)	(2,945,102)	(2,091,821)
ขาดทุน (กำไร) จากมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์ที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	204,768	(374,277)	-	(25,310,803)
กลับรายการขาดทุนจากการซื้อขายอาคารและอุปกรณ์	-	(345,882)	-	-
กำไรจากการจำหน่ายอาคารและอุปกรณ์	(94,053,345)	(8,965,377)	(3,726,228)	(1,837,637)
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายอุปกรณ์	6,749,150	38,739,174	684,669	1,526,516
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายสิทธิการเช่า	-	137,659	-	-
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	2,100,500	-	2,097,091	-
กำไรจากการจำหน่ายเงินลงทุนระยะยาวอื่น	(137,010)	(5,720)	-	(5,720)
ขาดทุนจากการจำหน่ายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	-	-	-	15,742,107
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	(71,638,642)	(64,931,586)	-	-
	5,225,140,580	5,867,150,596	547,778,638	1,476,328,624

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบกระแสเงินสด (ต่อ)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
การเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน				
ลูกหนี้การค้า	(588,513,323)	(763,610,963)	602,503,192	(455,642,455)
ลูกหนี้อื่น	180,844,487	108,175,381	3,129,443,445	(3,002,306)
สินค้าคงเหลือ	515,289,922	(1,427,437,948)	(62,050,657)	(99,281,234)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	43,748,817	35,242,144	30,073,047	(21,739,864)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(1,036,596)	(37,043,929)	4,045,609	(3,005,536)
เจ้าหนี้การค้า	(238,159,267)	572,934,913	1,599,215	417,822,956
เจ้าหนี้อื่น	(115,876,077)	347,256,837	(37,783,124)	(317,177,404)
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	23,958,474	(9,869,003)	2,261,026	29,332,210
การผูกพันผลประโยชน์พนักงานที่จ่ายในระหว่างปี	(124,981,437)	(69,564,515)	(5,403,031)	(12,364,917)
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	(9,651,463)	(22,629,078)	(8,529,102)	(3,166,332)
เงินสดได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	4,910,764,117	4,600,604,435	4,203,938,258	1,008,103,742
จ่ายภาษีเงินได้	(427,408,295)	(692,302,334)	(190,041,893)	(228,863,973)
เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน	4,483,355,822	3,908,302,101	4,013,896,365	779,239,769
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
รับดอกเบี้ย	18,723,333	15,029,618	47,429,567	102,939,367
รับเงินปันผล	58,510,004	36,302,493	1,263,810,426	1,024,335,506
เงินสดจ่ายซื้อที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	(3,407,909,444)	(3,656,038,688)	(87,505,403)	(125,203,173)
เงินสดรับจากการขายที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	154,397,849	39,314,272	8,154,441	4,634,332
เงินสดจ่ายซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(70,721,262)	(313,555,434)	(20,924,887)	(33,086,362)
เงินสดจ่ายเพื่อการลงทุนสุทธิ	-	(1,122,357,137)	(100,416,233)	-
เงินสดจ่ายให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	(2,960,495,247)	(4,807,485,944)
เงินสดรับจากเงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	3,288,740,216	4,444,500,474
เงินสดรับจากการให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	1,350,000,000	380,000,000
เงินสดจ่ายเพื่อการเพิ่มทุนในบริษัทย่อย	-	-	(3,636,280,848)	(1,393,363,209)
เงินสดรับจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย	-	130,631,900	-	-
เงินสดจ่ายซื้อเงินลงทุนระยะยาวอื่น	(30,000,000)	-	-	-
เงินสดรับจากการขายเงินลงทุนระยะยาวอื่น	5,087,654	3,541,686	-	842,329
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(3,271,911,866)	(4,867,131,290)	(847,487,968)	(401,886,680)

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

งบกระแสเงินสด (ต่อ)

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : บาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน				
จ่ายดอกเบี้ย	(619,537,428)	(562,348,835)	(335,310,002)	(365,577,739)
จ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นของบริษัท	(1,193,237,172)	(1,525,591,980)	(1,193,237,172)	(1,525,591,980)
เงินปันผลของบริษัทย่อยจ่ายให้แก่ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(136,262,065)	(181,844,686)	-	-
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	23,974,355,018	25,021,509,086	11,079,000,000	18,160,000,000
ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	(21,901,869,147)	(25,795,623,497)	(11,335,000,000)	(18,415,000,000)
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	2,758,559,176	1,544,579,211
ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	-	-	(2,825,096,008)	(1,436,792,572)
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	1,786,490,722	4,340,000,000	-	1,500,000,000
ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	(1,988,338,733)	(814,146,443)	-	-
จ่ายเงินไถ่ถอนหุ้นกู้	(1,591,500,000)	(179,200,000)	(1,500,000,000)	-
เงินสดรับสุทธิจากการใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญ	72,010,708	93,713,452	72,010,708	93,713,452
เงินสดรับจากการเพิ่มทุนของบริษัทย่อยจากส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	147,000,000	254,902,280	-	-
เงินสดรับจากการลงทุนของบริษัทย่อยจากส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	7,350,000	-	-	-
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน) กิจกรรมจัดหาเงิน	(1,443,538,097)	651,369,377	(3,279,073,298)	(444,669,628)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลดลงสุทธิ				
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 1 มกราคม	1,779,970,834	2,015,453,398	286,794,580	354,111,119
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนของเงินตราต่างประเทศคงเหลือสิ้นปี	(59,810,309)	71,977,248	-	-
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม	1,488,066,384	1,779,970,834	174,129,679	286,794,580

หมายเหตุประกอบงบการเงินเป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินนี้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หมายเหตุ สารบัญ

- 1 ข้อมูลทั่วไป
- 2 เกณฑ์การจัดทางการเงิน
- 3 นโยบายบัญชีที่สำคัญ
- 4 รายการกับบุคคล หรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน
- 5 ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับกระแสเงินสด
- 6 ลูกหนี้การค้า
- 7 ลูกหนี้อื่น
- 8 สินค้าคงเหลือ
- 9 เงินลงทุนในบริษัทย่อย
- 10 เงินลงทุนในบริษัทร่วม
- 11 เงินลงทุนระยะยาวอื่น
- 12 อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน
- 13 ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์
- 14 ค่าความนิยม
- 15 สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น
- 16 ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี
- 17 หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย
- 18 เจ้าหนี้การค้า
- 19 เจ้าหนี้อื่น
- 20 ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน
- 21 ทุนจดทะเบียน และใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ
- 22 ทุนสำรอง
- 23 ส่วนงานดำเนินงาน
- 24 ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงาน
- 25 ค่าใช้จ่ายตามลักษณะ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หมายเหตุ สารบัญ

- 26 ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้
- 27 สิทธิประโยชน์จากการส่งเสริมการลงทุน
- 28 กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานและกำไรต่อหุ้นปรับลด
- 29 เงินปันผล
- 30 เครื่องมือทางการเงิน
- 31 ภาระผูกพันกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน
- 32 เหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลาที่รายงาน
- 33 การอนุมัติงบการเงิน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

1. ข้อมูลทั่วไป

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) “บริษัท” เป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นในประเทศไทย และมีที่อยู่จดทะเบียนตั้งอยู่ที่ อาคารเบอร์ลี ยุคเกอร์ เลขที่ 99 ซอยรฐเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพฯ 10110

บริษัทจดทะเบียนกับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เมื่อเดือนเมษายน พ.ศ. 2518

บริษัทใหญ่ และบริษัทใหญ่ในลำดับสูงสุดในช่วงปี ได้แก่ บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด ซึ่งเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นในประเทศไทย

บริษัท บริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทรวมกันเรียกว่า “กลุ่มบริษัท” ดำเนินธุรกิจหลักเกี่ยวกับการผลิต การจัดจำหน่าย และการให้บริการด้านต่างๆ ดังนี้

สินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์

กลุ่มบริษัทเป็นผู้ผลิต จัดการตลาด และจัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์แก้ว กระป๋องอลูมิเนียม และบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง

สินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

กลุ่มบริษัทเป็นผู้ผลิต จัดการตลาด และจัดจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคต่างๆ ได้แก่ กระดาษอนามัย สินค้าเครื่องใช้ส่วนตัว (สบู่ แชมพู และเครื่องสำอาง) ขนมขบเคี้ยว เครื่องดื่มและลูกอม กลุ่มบริษัทจัดการตลาดและจัดจำหน่ายสินค้าทั้งที่เป็นตราของเบอร์ลี ยุคเกอร์ ควบคู่กับสินค้าภายใต้สัญญาอนุญาตกับบริษัทอื่น นอกจากนั้นกลุ่มบริษัทให้บริการด้าน พิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่งและจัดส่งสินค้า ให้แก่กลุ่มบริษัทเดียวกันและบริษัทอื่น

สินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค

กลุ่มบริษัทเป็นผู้นำเข้า และจัดจำหน่ายสินค้าหลากหลายเกี่ยวกับเครื่องเขียน สารเคมีที่ใช้ในอุตสาหกรรม สารผสมอาหาร เกษตรภัณฑ์ เวชภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ และเครื่องมือทางการแพทย์ และเป็นผู้ออกแบบ จัดหา และจัดจำหน่าย เครื่องมือและอุปกรณ์ ระบบควบคุมอัตโนมัติ เครื่องมือเพื่อการอุตสาหกรรม อุปกรณ์คลังสินค้า และขนส่งสินค้า และโครงเหล็กเสาไฟฟ้าแรงสูงขั้วบัสบาร์

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

รายละเอียดของบริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่ กิจการจัดตั้ง	กลุ่มบริษัทถือหุ้นร้อยละ 2557	2556
บริษัทย่อยทางตรง				
บริษัท มั่นชานา จำกัด	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	ไทย	100.00	100.00
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด	ผลิตอาหารว่าง	ไทย	100.00	100.00
Rubia Investments Limited	บริษัทลงทุน	หมู่เกาะบริติช เวอร์จิน	100.00	100.00
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ โลจิสติกส์ จำกัด	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่งและจัดส่งสินค้า	ไทย	100.00	100.00
บริษัท ไทยกลาสเทคโนโลยี จำกัด	บริการจัดอบรมสัมมนา	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี เซลท์แคร์ จำกัด	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทคคิง จำกัด	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	ไทย	100.00	100.00
บริษัท ไทยฟลิวสปร้าแอนด์มินเนอรัลส์ จำกัด	หุุดดำเนินการ	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	100.00	100.00
Berli Jucker (Myanmar) Limited	หุุดดำเนินการ	พม่า	100.00	100.00
BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	ฮ่องกง	100.00	100.00
บริษัท ภูมิอุตุสาหกรรม จำกัด	ผลิตสบู่ เครื่องสำอางและลูกอม	ไทย	99.85	99.85
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์ จำกัด	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	ไทย	99.15	99.15
บริษัท อุตุสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย จำกัด (มหาชน)	ผลิตภาชนะแก้ว	ไทย	98.59	98.59
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์ จำกัด	ผลิตกระดาษ	ไทย	94.84	94.84
บริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	ไทย	51.00	51.00
บริษัท ไทยเบเวอร์เรจแคน จำกัด	ผลิตกระป๋องอูมิเนียม	ไทย	50.00*	50.00*
บริษัท บีเจซี แพคเกจจิ้ง จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี คอมเมอร์ซ จำกัด				
(เดิมชื่อ บริษัท บีเจซี รีเทล จำกัด)	ค้าปลีก	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี อินเวสเมนต์ จำกัด ⁽⁴⁾	บริษัทลงทุน	ไทย	100.00	-
BJC International Holding Pte. Ltd. ⁽⁴⁾	บริษัทลงทุน	สิงคโปร์	100.00	-
บริษัท บีเจซี สเปเชียลตี้ส์ จำกัด ⁽⁴⁾	ค้าปลีก	ไทย	100.00	-
บริษัทย่อยทางอ้อม				
BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	มาเลเซีย	100.00	100.00
บริษัท คอสมา เมดิคอล จำกัด	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	ไทย	100.00	100.00
BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	เวียดนาม	100.00	100.00
BJC Glass Company Limited	ลงทุน ค้าขาย นำเข้า และส่งออก	ฮ่องกง	100.00	100.00
บริษัท ไทย-สแกนดิค สตีล จำกัด	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	ไทย	100.00	100.00
บริษัท หินอ่อนและศิลา จำกัด	หุุดดำเนินการ	ไทย	100.00	100.00

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่	กลุ่มบริษัทถือหุ้นร้อยละ	
		กิจการจัดตั้ง	2557	2556
บริษัทย่อยทางอ้อม (ต่อ)				
Thai Corp International Company Limited	บริษัทลงทุน	ฮ่องกง	75.00	75.00
TBC-Ball Beverage Can Holding Limited	บริษัทลงทุน	ฮ่องกง	26.79*	26.79*
บริษัท ไทย มาลาชา กลาส จำกัด	ผลิตภาชนะแก้ว	ไทย	100.00	100.00
บริษัท เอเชียนิกส์ จำกัด	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	ไทย	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี โอแกนิก จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท เจอร์เนล โฮลดิ้งส์ จำกัด)	ค้าปลีก	ไทย	100.00	100.00
BJIMK Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	ฮ่องกง	75.00	75.00
บริษัท บีเจซี ดานอน แครี่ จำกัด ⁽²⁾	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และ ผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	ไทย	51.00	51.00
Ichiban Company Limited	ผลิตผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากถั่วเหลือง	เวียดนาม	75.00	75.00
Thai An Vietnam Joint Stock Company	บริษัทลงทุน	เวียดนาม	65.00	65.00
บริษัท บีเจซี-เอ็มฟอยท์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด ⁽³⁾	ค้าส่ง และค้าปลีก	ไทย	51.00	51.00
บริษัท บีเจซี มาเซ เมคคิลล จำกัด ⁽¹⁾	จำหน่ายเวชภัณฑ์และวัสดุการแพทย์	ไทย	100.00	75.00
BJC International (Myanmar) Company Limited	บริการให้คำปรึกษาด้านการวิเคราะห์ ผลิตภัณฑ์และการรวบรวมข้อมูล	พม่า	100.00	100.00
บริษัท บีเจซี แอนด์ ซีเอฟ (ประเทศไทย) จำกัด ⁽⁴⁾	ผลิตและจำหน่ายเวชภัณฑ์	ไทย	51.00	-
บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม				
BJC Glass Vietnam Limited	ผลิตภาชนะแก้ว	เวียดนาม	100.00	100.00
Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	เวียดนาม	75.00	75.00
TBC-Ball Beverage Can Vietnam Limited	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	เวียดนาม	26.79*	26.79*
บริษัท โกลด์ เมคคิลเลียน จำกัด	หยุดดำเนินการ	ไทย	100.00	100.00
บริษัท ดิสทรี - ไทย จำกัด	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	ไทย	100.00	100.00
Phu Thai Group Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.55	64.55
Phu Thai Telecommunication Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.49	64.49
Phu Thai Construction and Investment Joint Stock Company	จำหน่ายวัสดุก่อสร้าง	เวียดนาม	64.49	64.49
Phu Thai Hanoi Trading Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.49	64.49
Phu Thai Can Tho Distribution Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.49	64.49
Phu Thai Food Vietnam Company Limited	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.55	64.55
Phu Thai Food Central Vietnam One Member Company Limited	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.55	64.55
Phu Thai Food North Company Limited	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.55	64.55
PT Food Distribution Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	51.61	51.61
Van Phu Export Import Trading Manufacturing Company Limited	บริการด้านคลังสินค้า	เวียดนาม	64.55	64.55
Thai An Vietnam Trading Company Limited	ค้าปลีก	เวียดนาม	64.55	64.55
Phu Thai Food Distribution Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	เวียดนาม	64.55	64.55
BJC-Mpoint (Hong Kong) Company Limited	บริการให้คำปรึกษาด้านการบริหาร จัดการแฟรนไชส์ และค้าขาย	ฮ่องกง	51.00	51.00
BJC-MPM (Lao) Sole Company Limited	บริการให้คำปรึกษาทางด้านการค้าและ การลงทุน	ลาว	51.00	51.00

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่ กิจการจัดตั้ง	กลุ่มบริษัทถือหุ้นร้อยละ	
			2557	2556
กิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย				
BJC O-I Glass Pte. Ltd.	บริษัทลงทุน	สิงคโปร์	50.00**	50.00**
บริษัทย่อยทางตรงของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย				
Malaya Glass Products Sdn Bhd	ผลิตภาชนะแก้ว	มาเลเซีย	50.00**	50.00**
บริษัทย่อยทางอ้อมของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย				
Malaya-Vietnam Glass Limited	ผลิตภาชนะแก้ว	เวียดนาม	35.00*	35.00**

* บริษัทมีอำนาจในการกำหนดนโยบายทางการเงินและการดำเนินงานของบริษัทย่อย

** งบการเงินรวมของกลุ่มบริษัทได้รวมสินทรัพย์ หนี้สิน รายได้ และค่าใช้จ่าย ของกิจการที่ควบคุมร่วมกัน โดยใช้วิธีรวมตามสัดส่วน

- (1) เมื่อวันที่ 25 มิถุนายน 2557 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งของบริษัท ได้เพิ่มสัดส่วนการลงทุนในบริษัท บีเจซี มาส เมคคอลล จำกัด จากสัดส่วนร้อยละ 75 เป็นร้อยละ 100 โดยมีการลงทุนเพิ่มจำนวน 3.75 ล้านบาท ทั้งนี้การเพิ่มสัดส่วนของเงินลงทุนดังกล่าวส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อยเกิดขึ้นจำนวน 1.16 ล้านบาท
- (2) เมื่อวันที่ 8 สิงหาคม 2557 และวันที่ 12 ธันวาคม 2557 บริษัท บีเจซี ดานอน แครี่ จำกัด เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 100 ล้านบาท และ 200 ล้านบาท ตามลำดับ โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุน ส่งผลให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนที่ออกและชำระแล้ว จำนวน 935.20 ล้านบาท
- (3) เมื่อวันที่ 19 ธันวาคม 2557 บริษัท บีเจซี-เอ็มฟอยท์ อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด ลดทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 127.40 ล้านบาท โดยการลดจำนวนหุ้นสามัญ ส่งผลให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนที่ออกและชำระแล้ว จำนวน 132.60 ล้านบาท
- (4) ในระหว่างปี 2557 กลุ่มบริษัทได้มีการจัดตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่ ได้แก่ บริษัท บีเจเอช อินเวสเมนต์ จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200 ล้านบาท และทุนที่ชำระแล้วจำนวน 50 ล้านบาท BJC International Holding Pte. Ltd. ซึ่งมีทุนจดทะเบียนและทุนที่ชำระแล้วจำนวน 9,999 ยูโร บริษัท บีเจซี แอนด์ ซิเอฟ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 30 ล้านบาท และทุนที่ชำระแล้วจำนวน 15 ล้านบาท และบริษัท บีเจซี สเปเชียลตี้ส์ จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200 ล้านบาท และทุนที่ชำระแล้วจำนวน 50 ล้านบาท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

2. เกณฑ์การจัดทำงานการเงิน

2.1 เกณฑ์การถือปฏิบัติ

- (1) งบการเงินของกลุ่มบริษัทได้จัดทำขึ้นตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2555) เรื่อง “การนำเสนองบการเงิน” และตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ลงวันที่ 22 มกราคม 2544 เรื่องการจัดทำและส่งงบการเงินและรายการเกี่ยวกับฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทจดทะเบียน พ.ศ. 2544 โดยรูปแบบการนำเสนองบการเงินไม่แตกต่างอย่างมีสาระสำคัญจากประกาศกรมพัฒนาธุรกิจการค้าลงวันที่ 28 กันยายน 2554 เรื่องกำหนดรายการย่อที่ต้องมีในงบการเงิน พ.ศ. 2554
- (2) กลุ่มบริษัทจัดทำบัญชีเป็นเงินบาทและจัดทำงานการเงินตามกฎหมายเป็นภาษาไทยตามมาตรฐานการรายงานทางการเงินและวิธีปฏิบัติทางการบัญชีที่รับรองทั่วไปในประเทศไทย
- (3) มาตรฐานการรายงานทางการเงินที่มีผลต่อการรายงาน และ/หรือการเปิดเผยข้อมูลในงบการเงินสำหรับรอบบัญชีปัจจุบัน

สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศที่เกี่ยวกับมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่มีผลบังคับใช้สำหรับงบการเงินที่มีรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2557 เป็นต้นไป ดังต่อไปนี้

มาตรฐานการบัญชี

ฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2555)	การนำเสนองบการเงิน
ฉบับที่ 7 (ปรับปรุง 2555)	งบกระแสเงินสด
ฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2555)	ภาษีเงินได้
ฉบับที่ 17 (ปรับปรุง 2555)	สัญญาเช่า
ฉบับที่ 18 (ปรับปรุง 2555)	รายได้
ฉบับที่ 19 (ปรับปรุง 2555)	ผลประโยชน์ของพนักงาน
ฉบับที่ 21 (ปรับปรุง 2555)	ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ
ฉบับที่ 24 (ปรับปรุง 2555)	การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน
ฉบับที่ 28 (ปรับปรุง 2555)	เงินลงทุนในบริษัทร่วม
ฉบับที่ 31 (ปรับปรุง 2555)	ส่วนได้เสียในการร่วมค้า
ฉบับที่ 34 (ปรับปรุง 2555)	งบการเงินระหว่างกาล
ฉบับที่ 36 (ปรับปรุง 2555)	การค้ำของสินทรัพย์
ฉบับที่ 38 (ปรับปรุง 2555)	สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

มาตรฐานการรายงานทางการเงิน

ฉบับที่ 2 (ปรับปรุง 2555)	การจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์
ฉบับที่ 3 (ปรับปรุง 2555)	การรวมธุรกิจ
ฉบับที่ 5 (ปรับปรุง 2555)	สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนที่ถือไว้เพื่อขายและการดำเนินงานที่ยกเลิก
ฉบับที่ 8 (ปรับปรุง 2555)	ส่วนงานดำเนินงาน

การตีความมาตรฐานการบัญชี

ฉบับที่ 15	สิ่งจูงใจสัญญาเช่าดำเนินงาน
ฉบับที่ 27	การประเมินเนื้อหาของรายการที่เกี่ยวกับรูปแบบของกฎหมายตามสัญญาเช่า
ฉบับที่ 29	การเปิดเผยข้อมูลของข้อตกลงสัมปทานบริการ
ฉบับที่ 32	สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - ต้นทุนเว็บไซต์

การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

ฉบับที่ 1	การเปลี่ยนแปลงในหนี้สินที่เกิดขึ้นจากการรื้อถอน การบูรณะและหนี้สินที่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน
ฉบับที่ 4	การประเมินว่าข้อตกลงประกอบด้วยสัญญาเช่าหรือไม่
ฉบับที่ 5	สิทธิในส่วนได้เสียจากกองทุนการรื้อถอน การบูรณะและการปรับปรุงสภาพแวดล้อม
ฉบับที่ 7	การปรับปรุงย้อนหลังภายใต้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 29 เรื่องการรายงานทางการเงินในสภาพเศรษฐกิจที่มีภาวะเงินเฟ้อรุนแรง
ฉบับที่ 10	งบการเงินระหว่างกาลและการค้อยค่า
ฉบับที่ 12	ข้อตกลงสัมปทานบริการ
ฉบับที่ 13	โปรแกรมสิทธิพิเศษแก่ลูกค้า
ฉบับที่ 17	การจ่ายสินทรัพย์ที่ไม่ใช่เงินสดให้เจ้าของ
ฉบับที่ 18	การโอนสินทรัพย์จากลูกค้า

แนวปฏิบัติทางการบัญชี

แนวปฏิบัติทางการบัญชีสำหรับการบันทึกบัญชีหุ้นปันผล

มาตรฐานการรายงานทางการเงินข้างต้นไม่มีผลกระทบอย่างเป็นสาระสำคัญต่องบการเงินของกลุ่มบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

นอกจากนี้ สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศเรื่อง กรอบแนวคิดสำหรับการรายงานทางการเงิน (ปรับปรุง 2557) ซึ่งได้ประกาศในราชกิจจานุเบกษาแล้ว และมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 15 ตุลาคม 2557 เป็นต้นไป เพื่อใช้แทนแม่บทการบัญชี (ปรับปรุง 2552) กรอบแนวคิดสำหรับการรายงานทางการเงินดังกล่าวไม่มีผลกระทบอย่างเป็นสาระสำคัญต่องบการเงินนี้

- (4) มาตรฐานการรายงานทางการเงินซึ่งได้ประกาศในราชกิจจานุเบกษาแล้ว แต่ยังไม่ผลบังคับใช้

สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศที่เกี่ยวกับมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่มีผลบังคับใช้สำหรับงบการเงินที่มีรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2558 เป็นต้นไป ดังต่อไปนี้

มาตรฐานการบัญชี

ฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2557)	การนำเสนองบการเงิน
ฉบับที่ 2 (ปรับปรุง 2557)	สินค้าคงเหลือ
ฉบับที่ 7 (ปรับปรุง 2557)	งบกระแสเงินสด
ฉบับที่ 8 (ปรับปรุง 2557)	นโยบายการบัญชี การเปลี่ยนแปลงประมาณการทางบัญชีและ ข้อผิดพลาด
ฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2557)	เหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลารายงาน
ฉบับที่ 11 (ปรับปรุง 2557)	สัญญาก่อสร้าง
ฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2557)	ภาษีเงินได้
ฉบับที่ 16 (ปรับปรุง 2557)	ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์
ฉบับที่ 17 (ปรับปรุง 2557)	สัญญาเช่า
ฉบับที่ 18 (ปรับปรุง 2557)	รายได้
ฉบับที่ 19 (ปรับปรุง 2557)	ผลประโยชน์ของพนักงาน
ฉบับที่ 20 (ปรับปรุง 2557)	การบัญชีสำหรับเงินอุดหนุนจากรัฐบาลและการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับความช่วยเหลือจากรัฐบาล
ฉบับที่ 21 (ปรับปรุง 2557)	ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ
ฉบับที่ 23 (ปรับปรุง 2557)	ต้นทุนการกู้ยืม
ฉบับที่ 24 (ปรับปรุง 2557)	การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน
ฉบับที่ 26 (ปรับปรุง 2557)	การบัญชีและการรายงาน โครงการผลประโยชน์เมื่อออกจากงาน
ฉบับที่ 27 (ปรับปรุง 2557)	งบการเงินเฉพาะกิจการ
ฉบับที่ 28 (ปรับปรุง 2557)	เงินลงทุนในบริษัทร่วม
ฉบับที่ 29 (ปรับปรุง 2557)	การรายงานทางการเงินในสภาพเศรษฐกิจที่เงินเฟ้อรุนแรง
ฉบับที่ 33 (ปรับปรุง 2557)	กำไรต่อหุ้น
ฉบับที่ 34 (ปรับปรุง 2557)	งบการเงินระหว่างกาล

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ฉบับที่ 36 (ปรับปรุง 2557)	การด้อยค่าของสินทรัพย์
ฉบับที่ 37 (ปรับปรุง 2557)	ประมาณการหนี้สิน หนี้สินที่อาจเกิดขึ้น และสินทรัพย์ที่อาจเกิดขึ้น
ฉบับที่ 38 (ปรับปรุง 2557)	สินทรัพย์ไม่มีตัวตน
ฉบับที่ 40 (ปรับปรุง 2557)	อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

มาตรฐานการรายงานทางการเงิน

ฉบับที่ 2 (ปรับปรุง 2557)	การจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์
ฉบับที่ 3 (ปรับปรุง 2557)	การรวมธุรกิจ
ฉบับที่ 5 (ปรับปรุง 2557)	สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนที่ถือไว้เพื่อขายและการดำเนินงานที่ยกเลิก
ฉบับที่ 6 (ปรับปรุง 2557)	การสำรวจและประเมินค่าแหล่งทรัพยากรแร่
ฉบับที่ 8 (ปรับปรุง 2557)	ส่วนงานดำเนินงาน
ฉบับที่ 10	งบการเงินรวม
ฉบับที่ 11	การร่วมกิจการ
ฉบับที่ 12	การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับส่วนได้เสียในกิจการอื่น
ฉบับที่ 13	การวัดมูลค่ายุติธรรม

การตีความมาตรฐานการบัญชี

ฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2557)	ความช่วยเหลือจากรัฐบาล-กรณีที่ไม่มีความเกี่ยวข้องอย่างเฉพาะเจาะจงกับกิจกรรมดำเนินงาน
ฉบับที่ 15 (ปรับปรุง 2557)	สัญญาเช่าดำเนินงาน-สิ่งจูงใจที่ให้แก่ผู้เช่า
ฉบับที่ 25 (ปรับปรุง 2557)	ภาษีเงินได้-การเปลี่ยนแปลงสถานะภาพทางภาษีของกิจการหรือของผู้ถือหุ้น
ฉบับที่ 27 (ปรับปรุง 2557)	การประเมินเนื้อหาสัญญาเช่าที่เพิ่มขึ้นตามรูปแบบกฎหมาย
ฉบับที่ 29 (ปรับปรุง 2557)	การเปิดเผยข้อมูลของข้อตกลงสัมปทานบริการ
ฉบับที่ 31 (ปรับปรุง 2557)	รายได้-รายการแลกเปลี่ยนเกี่ยวกับบริการโฆษณา
ฉบับที่ 32 (ปรับปรุง 2557)	สินทรัพย์ไม่มีตัวตน-ต้นทุนเว็บไซต์

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

การตีความมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

ฉบับที่ 1 (ปรับปรุง 2557)	การเปลี่ยนแปลงในหนี้สินที่เกิดขึ้นจากการรื้อถอน การบูรณะ และหนี้สินที่มีลักษณะคล้ายคลึงกัน
ฉบับที่ 4 (ปรับปรุง 2557)	การประเมินว่าข้อตกลงประกอบด้วยสัญญาเช่าหรือไม่
ฉบับที่ 5 (ปรับปรุง 2557)	สิทธิในส่วนได้เสียจากกองทุนการรื้อถอน การบูรณะและการปรับปรุงสภาพแวดล้อม
ฉบับที่ 7 (ปรับปรุง 2557)	การปรับปรุงย้อนหลังภายใต้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 29 เรื่อง การรายงานทางการเงินในสภาพเศรษฐกิจที่มีภาวะเงินเฟ้อรุนแรง
ฉบับที่ 10 (ปรับปรุง 2557)	งบการเงินระหว่างกาลและการค้อยค่า
ฉบับที่ 12 (ปรับปรุง 2557)	ข้อตกลงสัมปทานบริการ
ฉบับที่ 13 (ปรับปรุง 2557)	โปรแกรมสิทธิพิเศษแก่ลูกค้า
ฉบับที่ 14	ข้อจำกัดสินทรัพย์ตามโครงการผลประโยชน์ ข้อกำหนดเงินทุนขั้นต่ำ และปฏิสัมพันธ์ของรายการเหล่านี้ สำหรับมาตรฐานการบัญชี ฉบับที่ 19 (ปรับปรุง 2557) เรื่อง ผลประโยชน์ของพนักงาน
ฉบับที่ 15 (ปรับปรุง 2557)	สัญญาสำหรับการก่อสร้างอสังหาริมทรัพย์
ฉบับที่ 17 (ปรับปรุง 2557)	การจ่ายสินทรัพย์ที่ไม่ใช่เงินสดให้เจ้าของ
ฉบับที่ 18 (ปรับปรุง 2557)	การโอนสินทรัพย์จากลูกค้า
ฉบับที่ 20	ต้นทุนการเปิดหน้าดินในช่วงการผลิตสำหรับเหมืองผิวดิน

สภาวิชาชีพบัญชีได้ออกประกาศที่เกี่ยวกับมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่มีผลบังคับใช้สำหรับงบการเงินที่มีรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2559 เป็นต้นไป ดังต่อไปนี้

มาตรฐานการรายงานทางการเงิน

ฉบับที่ 4 (ปรับปรุง 2557)	สัญญาประกันภัย

ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทจะนำมาตรฐานการรายงานทางการเงินฉบับที่เกี่ยวข้องกับกลุ่มบริษัท มาเริ่มถือปฏิบัติกับงบการเงินของกลุ่มบริษัท เมื่อมาตรฐานการรายงานทางการเงินดังกล่าวมีผลบังคับใช้ ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทอยู่ระหว่างการประเมินผลกระทบจากมาตรฐานการรายงานทางการเงินดังกล่าว ที่ต้องบการเงินของกลุ่มบริษัทในงวดที่เริ่มถือปฏิบัติ

ซึ่งมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่สำคัญที่จะมีผลกระทบกับการจัดทำงบการเงินของกลุ่มบริษัท คือ เรื่อง งบการเงินรวม งบการเงินเฉพาะกิจการ เงินลงทุนในบริษัทร่วมและการร่วมค้า การร่วมการทำงาน และการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับส่วนได้เสียในกิจการอื่น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

2.2 สกิลเงินที่นำเสนองบการเงิน

งบการเงินนี้จัดทำและแสดงหน่วยเงินตราเป็นเงินบาท ข้อมูลทางการเงินทั้งหมดมีการเปิดเผยเป็นหลักพันบาท ยกเว้นที่ระบุไว้เป็นอย่างอื่น

3. นโยบายการบัญชีที่สำคัญ

งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการฉบับภาษาอังกฤษจัดทำขึ้นจากงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการตามกฎหมายที่เป็นภาษาไทย ในกรณีที่มีเนื้อความขัดแย้งกันหรือมีการตีความในสองภาษาที่แตกต่างกัน ให้ใช้งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการตามกฎหมายฉบับภาษาไทยเป็นหลัก

งบการเงินนี้ได้จัดทำขึ้นโดยใช้เกณฑ์ราคาทุนเดิมในการวัดมูลค่าขององค์ประกอบของงบการเงิน ยกเว้นตามที่ได้เปิดเผยในนโยบายการบัญชีดังต่อไปนี้

3.1 เกณฑ์ในการจัดทำงบการเงินรวม

งบการเงินรวมประกอบด้วยงบการเงินของบริษัท บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน (รวมกันเรียกว่า “กลุ่มบริษัท”) และส่วนได้เสียของกลุ่มบริษัทในบริษัทร่วม

การรวมธุรกิจ

กลุ่มบริษัทบันทึกบัญชีสำหรับการรวมธุรกิจตามวิธีซื้อ ยกเว้นในกรณีที่เป็นการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน

การควบคุม หมายถึงอำนาจในการกำหนดนโยบายทางการเงินและการดำเนินงานของกิจการเพื่อให้ได้มาซึ่งประโยชน์จากกิจกรรมของกิจการนั้น ในการพิจารณาอำนาจในการควบคุม กิจการต้องนำสิทธิในการออกเสียงที่เกิดขึ้นมารวมในการพิจารณา วันที่ซื้อกิจการคือวันที่อำนาจในการควบคุมนั้นได้ถูกโอนไปยังผู้ซื้อ การกำหนดวันที่ซื้อกิจการและการระบุเกี่ยวกับการโอนอำนาจควบคุมจากฝ่ายหนึ่งไปยังอีกฝ่ายหนึ่งต้องใช้ดุลยพินิจเข้ามาเกี่ยวข้อง

ค่าความนิยม ถูกวัดมูลค่า ณ วันที่ซื้อ โดยวัดจากมูลค่ายุติธรรมของสิ่งตอบแทนที่โอนให้ซึ่งรวมถึงการรับรู้จำนวนส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมในผู้ถูกซื้อ หักด้วยมูลค่าสุทธิ (มูลค่ายุติธรรม) ของสินทรัพย์ที่ระบุได้ที่ได้มาและหนี้สินที่รับมาซึ่งวัดมูลค่า ณ วันที่ซื้อ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

สิ่งตอบแทนที่โอนให้ ต้องวัดด้วยมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ที่โอนไป หนี้สินที่กลุ่มบริษัทก่อขึ้นเพื่อจ่ายชำระให้แก่เจ้าของเดิม และส่วนได้เสียในส่วนของผู้ถือหุ้นที่ออกโดยกลุ่มบริษัท ทั้งนี้สิ่งตอบแทนที่โอนให้ยังรวมถึงมูลค่ายุติธรรมของหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นและมูลค่าของโครงการจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์ที่ออกแทนโครงการของผู้ถือหุ้นเมื่อรวมธุรกิจ หากการรวมธุรกิจมีผลให้สิ้นสุดความสัมพันธ์ของโครงการเดิมระหว่างกลุ่มบริษัท และผู้ถือหุ้น ให้ใช้ราคาที่ดีกว่าระหว่าง มูลค่าจากการยกเลิกสัญญาตามที่ระบุในสัญญา และมูลค่าองค์ประกอบนอกตลาดไปหักจากสิ่งตอบแทนที่โอนให้ และรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายอื่น

หนี้สินที่อาจเกิดขึ้นของบริษัทที่ถูกซื้อที่รับมาจากการรวมธุรกิจ รับรู้เป็นหนี้สินหากมีภาระผูกพันในปัจจุบันซึ่งเกิดขึ้นจากเหตุการณ์ในอดีต และสามารถวัดมูลค่ายุติธรรมได้อย่างน่าเชื่อถือ

กลุ่มบริษัทวัดมูลค่าส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมตามอัตราส่วนได้เสียในสินทรัพย์สุทธิที่ได้มาจากผู้ถือหุ้น

ต้นทุนที่เกี่ยวข้องกับการซื้อของกลุ่มบริษัทที่เกิดขึ้นซึ่งเป็นผลมาจากการรวมธุรกิจ เช่น ค่าที่ปรึกษากฎหมาย ค่าธรรมเนียมวิชาชีพและค่าที่ปรึกษาอื่นๆ ถือเป็นค่าใช้จ่ายเมื่อเกิดขึ้น

การรวมธุรกิจซึ่งเกิดจากการโอนส่วนได้เสียในกิจการภายใต้การควบคุมของผู้ถือหุ้นซึ่งควบคุมกลุ่มบริษัท ถือเป็น การเข้าครอบครองเสมือนว่าได้เกิดขึ้นตั้งแต่วันต้นงวดของปีเปรียบเทียบก่อนหน้าสุดหรือ ณ วันที่มีการรวมธุรกิจ ภายใต้การควบคุมเดียวกัน เพื่อปรับปรุงงบการเงินเปรียบเทียบ สินทรัพย์และหนี้สินที่ได้มาจะถูกรับรู้ด้วยมูลค่าตามบัญชีก่อนการจัดทำงบการเงินรวมภายใต้การควบคุมของผู้ถือหุ้น ที่กลุ่มบริษัทมีส่วนควบคุม ส่วนประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้นที่ได้มาจากการรวมธุรกิจถือเป็นส่วนหนึ่งของทุนของกลุ่มบริษัท เว้นแต่ส่วนที่ได้มานั้นได้รับรู้เป็นส่วนหนึ่งของส่วนเกินมูลค่าหุ้น เงินสดจ่ายในการรวมธุรกิจรับรู้โดยตรงในส่วนของผู้ถือหุ้น

การตัดรายการในงบการเงินรวม

รายการบัญชีระหว่างบริษัทและบริษัทย่อยที่มีสาระสำคัญได้ถูกตัดบัญชีออกจากงบการเงินรวมนี้แล้ว งบการเงินรวมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ได้จัดทำขึ้นโดยใช้งบการเงินของบริษัทย่อย สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน

3.2 เงินตราต่างประเทศ

รายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศ

รายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศแปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

สินทรัพย์และหนี้สินที่เป็นตัวเงินและเป็นเงินตราต่างประเทศ ณ วันที่รายงาน แปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันนั้น กำไรหรือขาดทุนจากการแปลงค่าบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

สินทรัพย์และหนี้สินที่ไม่เป็นตัวเงินซึ่งเกิดจากรายการบัญชีที่เป็นเงินตราต่างประเทศซึ่งบันทึกตามเกณฑ์ราคาทุนเดิม แปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ

กิจการในต่างประเทศ

สินทรัพย์และหนี้สินของกิจการในต่างประเทศแปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่รายงาน

ค่าความนิยมและรายการปรับปรุงมูลค่าสุทธิธรรมที่เกิดจากการซื้อกิจการในต่างประเทศ แปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่เกิดรายการ

รายได้และค่าใช้จ่ายของกิจการในต่างประเทศแปลงค่าเป็นเงินบาทโดยใช้อัตราแลกเปลี่ยนที่ใกล้เคียงกับอัตรา ณ วันที่เกิดรายการ

ผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดจากการแปลงค่า บันทึกในกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น และแสดงเป็นรายการผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนในส่วนของผู้ถือหุ้น จนกว่ามีการจำหน่ายเงินลงทุนนั้นออกไป

3.3 เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์

เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์ได้ถูกนำมาใช้เพื่อจัดการความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงในอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ อัตราดอกเบี้ย และความเสี่ยงของราคาสินค้าโภคภัณฑ์ที่เกิดจากกิจกรรมดำเนินงาน กิจกรรมจัดหาเงิน และกิจกรรมลงทุน

กลุ่มบริษัทได้ทำสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward Foreign Exchange Contracts) ในการบริหารความเสี่ยงของสินทรัพย์และหนี้สินที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ โดยได้เปิดเผยรายละเอียดเพิ่มเติมเกี่ยวกับเครื่องมือทางการเงินไว้ในหมายเหตุข้อ 30

กำไรขาดทุนที่เกิดขึ้นจากสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าซึ่งใช้เพื่อป้องกันความเสี่ยงของสินทรัพย์และหนี้สิน รับรู้เป็นรายได้หรือค่าใช้จ่ายในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

จำนวนเงินที่ต้องจ่ายและจำนวนเงินที่จะได้รับตามสัญญาดังกล่าวแสดงหักกลบกันในงบแสดงฐานะการเงินและรวมอยู่ในรายการสินทรัพย์หรือหนี้สินในงบแสดงฐานะการเงิน

กลุ่มบริษัทไม่มีนโยบายที่จะประกอบธุรกรรมตราสารทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์เพื่อการเก็งกำไรหรือเพื่อการค้า

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

3.4 การป้องกันความเสี่ยง

การป้องกันความเสี่ยงจากมูลค่ายุติธรรม

ในกรณีที่เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์ถูกใช้ในการป้องกันความเสี่ยงต่อการเปลี่ยนแปลงในมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ หนี้สิน หรือข้อผูกมัดที่ยังไม่มีการรับรู้ กำไรหรือขาดทุนจากการตีราคาตามมูลค่ายุติธรรมหรือองค์ประกอบที่เป็นเงินตราต่างประเทศของเครื่องมือทางการเงินที่ใช้ป้องกันความเสี่ยง ถูกบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายหรือรายได้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ รายการที่ได้รับการป้องกันความเสี่ยงวัดราคาตามมูลค่ายุติธรรมเพื่อให้สอดคล้องกับความเสี่ยงที่มีการป้องกัน

การป้องกันความเสี่ยงในกระแสเงินสด

ส่วนที่มีประสิทธิผลของการเปลี่ยนแปลงในมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์ซึ่งถูกกำหนดและเข้าเงื่อนไขเป็นการป้องกันความเสี่ยงในกระแสเงินสดให้รับรู้โดยตรงผ่านกำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่นในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ กำไรหรือขาดทุนส่วนที่ไม่มีประสิทธิผลให้รับรู้เป็นกำไรหรือขาดทุนทันที

จำนวนที่เคยรับรู้ผ่านกำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น จะถูกรวมเป็นส่วนหนึ่งของมูลค่าเริ่มแรกของสินทรัพย์หรือหนี้สิน เมื่อรายการในอนาคตที่มีการป้องกันความเสี่ยงนั้นได้ถูกรับรู้รายการ

กลุ่มบริษัทจะหยุดใช้การบัญชีป้องกันความเสี่ยงเมื่อบริษัทยกเลิกการป้องกันความเสี่ยง เครื่องมือป้องกันความเสี่ยงหมดอายุ ถูกขาย ถูกเพิกถอน หรือใช้สิทธิ หรือไม่เข้าเงื่อนไขการบัญชีป้องกันความเสี่ยง เมื่อคาดว่ารายการในอนาคตจะไม่เกิดขึ้นแล้ว กำไรหรือขาดทุนสะสมซึ่งเคยรับรู้ในส่วนของผู้ถือหุ้นจะถูกรับรู้เป็นกำไรหรือขาดทุนทันที

3.5 เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดประกอบด้วย ยอดเงินสด ยอดเงินฝากธนาคาร ทุกประเภทที่ถึงกำหนดจ่ายในระยะเวลาสามเดือนหรือน้อยกว่า โดยไม่รวมเงินฝากธนาคารที่มีภาระผูกพัน และเงินลงทุนระยะสั้นที่มีสภาพคล่องสูง

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

3.6 ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นแสดงในราคาตามใบแจ้งหนี้หักค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ

ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญประเมินโดยการวิเคราะห์ประวัติการชำระหนี้ และการคาดการณ์เกี่ยวกับการชำระหนี้ในอนาคตของลูกค้า ลูกหนี้จะถูกตัดจำหน่ายบัญชีเมื่อทราบว่าเป็นหนี้สูญ

3.7 สินค้าคงเหลือ

สินค้าคงเหลือแสดงในราคาทุนหรือมูลค่าสุทธิที่จะได้รับแล้วแต่ราคาใดจะต่ำกว่า

ต้นทุนของสินค้าคำนวณโดยใช้วิธีถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักและเข้าก่อนออกก่อน ต้นทุนสินค้าประกอบด้วยราคาราคาทุนที่ซื้อ ต้นทุนในการผลิตหรือต้นทุนอื่นเพื่อให้สินค้าอยู่ในสถานที่และสภาพปัจจุบัน ในกรณีของสินค้าสำเร็จรูปและสินค้าระหว่างผลิตที่ผลิตเอง ต้นทุนสินค้าคำนวณโดยใช้ต้นทุนมาตรฐานซึ่งได้รับการปรับปรุงให้ใกล้เคียงกับราคาราคาทุนถัวเฉลี่ยรวมการปันส่วนของค่าเสียหายการผลิตอย่างเหมาะสมโดยคำนึงถึงระดับกำลังการผลิตตามปกติ

มูลค่าสุทธิที่จะได้รับเป็นการประมาณราคาที่จะขายได้จากการดำเนินธุรกิจปกติ หักด้วยค่าใช้จ่ายที่จำเป็นโดยประมาณในการขาย

3.8 งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้าง

งานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้างแสดงถึงมูลค่างานที่ยังไม่เรียกเก็บซึ่งคาดว่าจะเก็บได้จากลูกค้าสำหรับสัญญางานก่อสร้างที่มีอยู่ ณ วันที่นั้น มูลค่าของงานที่ยังไม่เรียกเก็บวัดมูลค่าด้วยต้นทุนการก่อสร้างบวกกำไรที่รับรู้ หักด้วยจำนวนที่เรียกเก็บจากลูกค้าและขาดทุนที่รับรู้ ต้นทุนการก่อสร้างรวมค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับงานก่อสร้างตามสัญญาทั้งหมดและการปันส่วนต้นทุนคงที่และต้นทุนผันแปรซึ่งเกิดขึ้นตามสัญญาก่อสร้างของกลุ่มบริษัทโดยขึ้นอยู่กับความสามารถในการดำเนินงานตามปกติ

มูลค่างานก่อสร้างตามสัญญาระหว่างก่อสร้างแสดงเป็นรายการแยกต่างหากภายใต้สินทรัพย์หมุนเวียนในงบแสดงฐานะทางการเงิน ผลต่างของจำนวนที่เรียกเก็บจากลูกค้าที่สูงกว่ารายได้ค่าก่อสร้างที่รับรู้แสดงภายใต้หนี้สินหมุนเวียนในงบแสดงฐานะการเงิน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

3.9 เงินลงทุน

เงินลงทุนในบริษัทย่อย กิจการที่ควบคุมร่วมกัน และบริษัทร่วม

เงินลงทุนในบริษัทย่อย กิจการที่ควบคุมร่วมกัน และบริษัทร่วม ในงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัท บันทึกบัญชีโดยใช้วิธีราคาทุน ส่วนการบันทึกบัญชีเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกันและบริษัทร่วม ในงบการเงินรวม ใช้วิธีรวมสัดส่วนและวิธีส่วนได้เสีย ตามลำดับ

เงินลงทุนในตราสารทุนอื่น

เงินลงทุนในตราสารทุนซึ่งไม่ใช่หลักทรัพย์ในความต้องการของตลาดแสดงในราคาทุนหักค่าเผื่อจากการด้อยค่า

การจำหน่ายเงินลงทุน

เมื่อมีการจำหน่ายเงินลงทุน ผลต่างระหว่างจำนวนเงินสุทธิที่ได้รับและมูลค่าตามบัญชี จะถูกบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

ในกรณีที่กลุ่มบริษัทจำหน่ายเงินลงทุนที่ถืออยู่บางส่วน การคำนวณต้นทุนสำหรับเงินลงทุนที่จำหน่ายไปและเงินลงทุนที่ยังถืออยู่ใช้วิธีถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักปรับใช้กับมูลค่าตามบัญชีของเงินลงทุนที่เหลืออยู่ทั้งหมด

3.10 สิทธิการเช่า

สิทธิการเช่าแสดงในราคาทุนหักค่าตัดจำหน่ายสะสม

ค่าตัดจำหน่าย

ค่าตัดจำหน่ายบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ คำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามอายุ ของสัญญา ดังนี้

สิทธิการเช่าที่ดิน	37 - 87 ปี
สิทธิการเช่าพื้นที่อาคาร	3 - 30 ปี

3.11 อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนได้แก่อสังหาริมทรัพย์ที่ถือครองเพื่อหาประโยชน์จากรายได้ค่าเช่าหรือจากมูลค่าที่เพิ่มขึ้นหรือทั้งสองอย่าง ทั้งนี้ไม่ได้มีไว้เพื่อขายตามปกติธุรกิจหรือใช้ในการผลิตหรือจัดหาสินค้าหรือให้บริการหรือใช้ในการบริหารงาน

อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนแสดงในราคาทุนหักค่าเสื่อมราคาสะสมและขาดทุนจากการด้อยค่า

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ต้นทุนรวมค่าใช้จ่ายทางตรงเพื่อให้ได้มาซึ่งอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน ต้นทุนการก่อสร้างที่กิจการก่อสร้างเอง รวมถึงต้นทุนวัตถุดิบ ค่าแรงทางตรงและต้นทุนทางตรงอื่นเพื่อให้อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนอยู่ในสภาพพร้อมใช้งานและรวมถึงต้นทุนการกู้ยืม

ค่าเสื่อมราคาจะบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ ซึ่งคำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามอายุการใช้งานโดยประมาณของสินทรัพย์แต่ละรายการ ประมาณการอายุการใช้งานของสินทรัพย์แสดงได้ดังนี้

อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

20 - 30 ปี

3.12 ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์

การรับรู้และการวัดมูลค่า

ที่ดินแสดงในราคาทุนหักค่าเผื่อจากการด้อยค่า (ถ้ามี)

อาคารและอุปกรณ์แสดงด้วยราคาทุนหักค่าเสื่อมราคาสะสมและค่าเผื่อจากการด้อยค่า (ถ้ามี)

ราคาทุนรวมถึงต้นทุนทางตรง ที่เกี่ยวข้องกับการได้มาของสินทรัพย์ ต้นทุนของการก่อสร้างสินทรัพย์ที่กิจการก่อสร้างเอง รวมถึงต้นทุนของวัสดุ แรงงานทางตรง และต้นทุนทางตรงอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการจัดหาสินทรัพย์เพื่อให้สินทรัพย์นั้นอยู่ในสภาพที่พร้อมจะใช้งานได้ตามวัตถุประสงค์ ต้นทุนในการรื้อถอน การขนย้าย การบูรณะสถานที่ตั้งของสินทรัพย์และต้นทุนการกู้ยืม สำหรับเครื่องมือที่ควบคุมโดยลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ซึ่งไม่สามารถทำงานได้โดยปราศจากลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์นั้นให้ถือว่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ดังกล่าวเป็นส่วนหนึ่งของอุปกรณ์

ส่วนประกอบของรายการที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์แต่ละรายการที่มีอายุการให้ประโยชน์ไม่เท่ากันต้องบันทึกแต่ละส่วนประกอบที่มีนัยสำคัญแยกต่างหากจากกัน

กำไรหรือขาดทุนจากการจำหน่ายที่ดินอาคาร และอุปกรณ์คือผลต่างระหว่างสิ่งตอบแทนสุทธิที่ได้รับจากการจำหน่ายกับมูลค่าตามบัญชีของที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ โดยรับรู้สุทธิเป็นรายได้อื่นในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

ต้นทุนที่เกิดขึ้นในภายหลัง

ต้นทุนในการเปลี่ยนแปลงส่วนประกอบจะรับรู้เป็นส่วนหนึ่งของมูลค่าตามบัญชีของรายการที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ถ้ามีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กลุ่มบริษัทจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจในอนาคตจากรายการนั้น และสามารถวัดมูลค่าต้นทุนของรายการนั้นได้อย่างน่าเชื่อถือ ชิ้นส่วนที่ถูกเปลี่ยนแปลงจะถูกตัดจำหน่ายตามมูลค่าตามบัญชี ต้นทุนที่เกิดขึ้นในการซ่อมบำรุงที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ที่เกิดขึ้นเป็นประจำรับรู้ในงบกำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จเมื่อเกิดขึ้น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ค่าเสื่อมราคา

ค่าเสื่อมราคาคำนวณจากมูลค่าเสื่อมสภาพของรายการอาคาร และอุปกรณ์ ซึ่งประกอบด้วยราคาทุนของสินทรัพย์หรือต้นทุนในการเปลี่ยนแทนอื่น หักด้วยมูลค่าคงเหลือของสินทรัพย์

ค่าเสื่อมราคาบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ คำนวณโดยวิธีเส้นตรงตามเกณฑ์อายุการใช้งาน โดยประมาณของส่วนประกอบของสินทรัพย์แต่ละรายการ ประมาณการอายุการใช้งานของสินทรัพย์แสดงได้ดังนี้

อาคารและส่วนปรับปรุงที่ดินและอาคาร	5 - 50 ปี
เครื่องจักรและอุปกรณ์	5 - 20 ปี
เครื่องตกแต่ง ติดตั้งและอุปกรณ์สำนักงาน	3 - 10 ปี
ยานพาหนะ	5 - 10 ปี

กลุ่มบริษัทไม่คิดค่าเสื่อมราคาสำหรับที่ดินและสินทรัพย์ที่อยู่ระหว่างการก่อสร้าง

วิธีการคิดค่าเสื่อมราคา อายุการให้ประโยชน์ของสินทรัพย์ และมูลค่าคงเหลือ ถูกทบทวนอย่างน้อยที่สุดทุกสิ้นรอบปีบัญชี และปรับปรุงตามความเหมาะสม

3.13 ค่าความนิยม

ค่าความนิยมที่เกิดจากการซื้อกิจการของบริษัทย่อยรับรู้ในสินทรัพย์ไม่มีตัวตน การรับรู้มูลค่าเริ่มแรกของค่าความนิยม ได้อธิบายในหมายเหตุประกอบงบการเงิน 3.1 ภายหลังจากการรับรู้เมื่อเริ่มแรก ค่าความนิยมจะถูกวัดมูลค่าด้วยวิธีราคาทุนหักขาดทุนจากการด้อยค่า ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2551 ในงบการเงินรวมได้หยุดการตัดจำหน่ายค่าความนิยม โดยเปลี่ยนเป็นการประเมินค้อยค่าของค่าความนิยมแทน กลุ่มบริษัททำการประเมินการด้อยค่าของค่าความนิยมเป็นประจำทุกปี โดยไม่คำนึงถึงว่าจะมีข้อบ่งชี้ของการด้อยค่าเกิดขึ้นหรือไม่

3.14 สินทรัพย์ไม่มีตัวตน

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น ๆ

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น ๆ ที่กลุ่มบริษัทซื้อและมียอายุการใช้งานจำกัด แสดงในราคาทุนหักค่าตัดจำหน่ายสะสมและค่าเผื่อจากการด้อยค่า

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

คำตัดจำหน่าย

คำตัดจำหน่ายคำนวณโดยนำราคาทุนของสินทรัพย์หรือจำนวนอื่นที่ใช้แทนราคาทุนหักด้วยมูลค่าคงเหลือ

คำตัดจำหน่ายรับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จโดยวิธีเส้นตรงซึ่งโดยส่วนใหญ่จะสะท้อนรูปแบบที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์ในอนาคตจากสินทรัพย์นั้นตามระยะเวลาที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์จากสินทรัพย์ไม่มีตัวตนซึ่งไม่รวมค่าความนิยม โดยเริ่มตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเมื่อสินทรัพย์นั้นพร้อมที่จะให้ประโยชน์

ประมาณการอายุการใช้งานของสินทรัพย์แสดงได้ ดังนี้

ช่องทางการจัดจำหน่าย	20 ปี
ค่าสิทธิบัตรและเครื่องหมายการค้า	10 ปี
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	3-10 ปี

วิธีการตัดจำหน่าย ระยะเวลาที่คาดว่าจะได้รับประโยชน์ และ มูลค่าคงเหลือ จะได้รับการทบทวนทุกสิ้นรอบปีบัญชีและปรับปรุงตามความเหมาะสม

3.15 การด้อยค่า

ยอดสินทรัพย์ตามบัญชีของกลุ่มบริษัทได้รับการทบทวน ณ ทุกวันที่รายงานว่ามีข้อบ่งชี้เรื่องการด้อยค่าหรือไม่ ในกรณีที่มีข้อบ่งชี้จะทำการประมาณมูลค่าสินทรัพย์ที่คาดว่าจะได้รับคืน สำหรับค่าความนิยม จะประมาณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนทุกปีในช่วงเวลาเดียวกัน

ขาดทุนจากการด้อยค่ารับรู้เมื่อมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์หรือมูลค่าตามบัญชีของหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดสูงกว่ามูลค่าที่จะได้รับคืน ขาดทุนจากการด้อยค่าบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ เว้นแต่เมื่อมีการกลับรายการการประเมินมูลค่าของสินทรัพย์เพิ่มของสินทรัพย์ขึ้นเดียวกันที่เคยรับรู้ในส่วนของผู้อื้อหุ้มและมีการด้อยค่าในเวลาต่อมา ในกรณีนี้จะรับรู้ในส่วนของผู้ถือหุ้น

การคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน

มูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของสินทรัพย์ที่ไม่ใช่สินทรัพย์ทางการเงิน หมายถึง มูลค่าจากการใช้ของสินทรัพย์หรือมูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์หักต้นทุนในการขายแล้วแต่มูลค่าใดจะสูงกว่า ในการประเมินมูลค่าจากการใช้ของสินทรัพย์ ประมาณการกระแสเงินสดที่จะได้รับในอนาคตจะคิดลดเป็นมูลค่าปัจจุบันโดยใช้อัตราคิดลดก่อนคำนึงภาษีเงินได้เพื่อให้สะท้อนมูลค่าที่อาจประเมินได้ในตลาดปัจจุบัน ซึ่งแปรไปตามเวลาและความเสี่ยงที่มีต่อสินทรัพย์ สำหรับสินทรัพย์ที่ไม่ก่อให้เกิดกระแสเงินสดรับโดยอิสระจากสินทรัพย์อื่น จะพิจารณามูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนรวมกับหน่วยสินทรัพย์ที่ก่อให้เกิดเงินสดที่สินทรัพย์นั้นเกี่ยวข้องด้วย

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

การกลับรายการด้อยค่า

ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ทางการเงินจะถูกกลับรายการ เมื่อมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนเพิ่มขึ้นในภายหลัง และการเพิ่มขึ้นนั้นสัมพันธ์โดยตรงกับขาดทุนจากการด้อยค่าที่เคยรับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

ขาดทุนจากการด้อยค่าของค่าความนิยมจะไม่มีการปรับปรุงกลับรายการ ขาดทุนจากการด้อยค่าของสินทรัพย์ที่ไม่ใช่สินทรัพย์ทางการเงินอื่นๆ ที่เคยรับรู้ในงวดก่อนจะถูกประเมิน ณ ทุกวันที่ที่ออกรายงานว่ามีข้อบ่งชี้เรื่องการด้อยค่าหรือไม่ ขาดทุนจากการด้อยค่าจะถูกกลับรายการ หากมีการเปลี่ยนแปลงประมาณการที่ใช้ในการคำนวณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืน ขาดทุนจากการด้อยค่าจะถูกกลับรายการเพียงเท่าที่มูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์ไม่เกินกว่ามูลค่าตามบัญชีภายหลังหักค่าเสื่อมราคาหรือค่าตัดจำหน่าย เสมือนหนึ่งไม่เคยมีการบันทึกขาดทุนจากการด้อยค่ามาก่อน

3.16 หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย

หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยบันทึกเริ่มแรกในมูลค่ายุติธรรมหักค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการเกิดหนี้สิน ภายหลังจากการบันทึกหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจะบันทึกต่อมาโดยวิธีราคาทุนตัดจำหน่าย ผลต่างระหว่างยอดหนี้เริ่มแรกและยอดหนี้เมื่อครบกำหนดไถ่ถอนจะบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จตลอดอายุการกู้ยืม

3.17 ผลประโยชน์ของพนักงาน

โครงการสมทบเงิน

โครงการสมทบเงินเป็นโครงการผลประโยชน์พนักงานหลังออกจากการจ้างงาน ซึ่งกิจการจ่ายสมทบเป็นจำนวนเงินที่แน่นอนไปอีกกิจการหนึ่งแยกต่างหาก (กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ) และจะไม่มีภาระผูกพันตามกฎหมายหรือภาระผูกพันโดยอนุमानที่จะต้องจ่ายสมทบเพิ่มเติม ภาระผูกพันในการสมทบเข้าโครงการสมทบเงินจะถูกรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายพนักงานในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จในรอบระยะเวลาที่พนักงานได้ทำงานให้กับกิจการ

โครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้

โครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้เป็นโครงการผลประโยชน์หลังออกจากการจ้างงานนอกเหนือจากโครงการสมทบเงิน ภาระผูกพันสุทธิของกลุ่มบริษัทจากโครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้ถูกคำนวณแยกต่างหากเป็นรายโครงการจากการประมาณผลประโยชน์ในอนาคตที่เกิดจากการทำงานของพนักงานในปัจจุบันและในงวดก่อนๆ ผลประโยชน์ดังกล่าวได้มีการคิดลดกระแสเงินสดเพื่อให้เป็นมูลค่าปัจจุบัน โดยคำนวณบนพื้นฐานของเงินเดือนพนักงาน อัตราดอกเบี้ย อายุงาน และปัจจัยอื่นๆ ทั้งนี้อัตราคิดลดที่ใช้ในการคำนวณภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงานหลังออกจากการจ้างงานอ้างอิงจากอัตราผลตอบแทนของพันธบัตรรัฐบาล

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

เมื่อมีการเพิ่มผลประโยชน์ในโครงการผลประโยชน์ สัดส่วนที่เพิ่มขึ้นของผลประโยชน์ที่เกี่ยวข้องกับต้นทุนบริการในอดีตของพนักงานรับรู้โดยวิธีเส้นตรงตามระยะเวลาเฉลี่ยจนถึงวันที่ผลประโยชน์นั้นเป็นสิทธิขาด ผลประโยชน์ที่เป็นสิทธิขาดจะรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายในงบกำไรหรือขาดทุนเบ็ดเสร็จทันที

กลุ่มบริษัทรับรู้กำไรขาดทุนจากการประมาณการตามหลักการคณิตศาสตร์ประกันภัยทั้งหมดที่เกิดขึ้นในรายการกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น และรับรู้ค่าใช้จ่ายของโครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ

ผลประโยชน์ระยะยาวอื่นของพนักงาน

ภาระผูกพันสุทธิของกลุ่มบริษัทที่เป็นผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงานนอกเหนือจากโครงการบำนาญ เป็นผลประโยชน์ในอนาคตที่เกิดจากการทำงานของพนักงานในปัจจุบันและงวดก่อน ซึ่งผลประโยชน์นี้ได้คำนวณโดยนักคณิตศาสตร์ประกันภัยอิสระและจากข้อสมมติฐานทางคณิตศาสตร์ประกันภัยตามวิธีคิดลดแต่ละหน่วยที่ประมาณการไว้ อันเป็นประมาณการจากมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดของผลประโยชน์ที่คาดว่าจะต้องจ่ายในอนาคต กำไรขาดทุนจากการประมาณการตามหลักคณิตศาสตร์ประกันภัยรับรู้เป็นส่วนหนึ่งในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่นเมื่อเกิดขึ้น

ผลประโยชน์ระยะสั้นของพนักงาน

ภาระผูกพันผลประโยชน์ระยะสั้นของพนักงานวัดมูลค่าโดยมิได้คิดลดกระแสเงินสดและรับรู้เป็นค่าใช้จ่ายเมื่อพนักงานทำงานให้

หนี้สินรับรู้ด้วยมูลค่าที่คาดว่าจะจ่ายชำระสำหรับการจ่ายโบนัสเป็นเงินสดระยะสั้นหรือการปันส่วนกำไร หากกลุ่มบริษัทมีภาระผูกพันตามกฎหมายหรือภาระผูกพันโดยอนุমানที่จะต้องจ่ายอันเป็นผลมาจากการที่พนักงานได้ทำงานให้ในอดีตและภาระผูกพันนี้สามารถประมาณได้อย่างสมเหตุสมผล

3.18 การจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์

รายจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์ที่ชำระด้วยตราสารทุนที่กิจการให้สิทธิแก่ผู้บริหารและพนักงาน จะถูกวัดด้วยมูลค่ายุติธรรมของตราสารทุนที่ออกให้ ณ วันที่ให้สิทธิ มูลค่ายุติธรรมของตราสารทุนที่ออกให้ วัดมูลค่าโดยวิธี Black-Scholes Model ภายใต้อสมมติฐานทางการเงิน เช่น ราคาหุ้น ณ วันที่ให้ใบสำคัญแสดงสิทธิ ราคาใช้สิทธิ ค่าความผันผวนของราคาหุ้นที่คาดหวัง ช่วงเวลาที่คาดว่าจะมีผู้มาใช้ใบสำคัญแสดงสิทธิครบ อัตราเงินปันผลที่คาดหวัง และอัตราดอกเบี้ยปลอดความเสี่ยง

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

มูลค่ายุติธรรมของตราสารทุนที่ออกให้ ณ วันที่ให้สิทธิ จะถูกบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายด้วยวิธีเส้นตรงตลอดระยะเวลาที่ต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขการได้รับสิทธิ และรับรู้ในส่วนของเจ้าของที่เกี่ยวข้อง ภายใต้ข้อสันนิษฐานของกลุ่มบริษัทว่าตราสารทุนดังกล่าวจะถูกใช้สิทธิทั้งหมด

ทุกๆสิ้นรอบระยะเวลาที่รายงาน กลุ่มบริษัทจะประมาณจำนวนผู้มาใช้ตราสารทุนดังกล่าว หากข้อมูลในภายหลังบ่งชี้ว่าจำนวนตราสารทุนที่คาดว่าจะได้รับสิทธิแตกต่างจากประมาณการเดิม ณ วันที่ได้รับสิทธิ ส่วนต่างจะถูกบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จและปรับปรุงภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน

3.19 ส่วนต่างจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน

ส่วนต่างจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน เกิดขึ้นจากการรวมธุรกิจที่อยู่ภายใต้การควบคุมเดียวกันของผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท ซึ่งเป็นส่วนต่างระหว่างต้นทุนการรวมธุรกิจกับมูลค่าตามบัญชีสินทรัพย์ที่ระบุได้สุทธิ ณ วันที่รวมธุรกิจ ส่วนต่างจากการรวมธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกันให้บันทึกไว้เป็นรายการต่างหากในส่วนของผู้ถือหุ้นจนกว่าจะมีการจำหน่ายเงินลงทุนออกไป

3.20 รายได้

รายได้ที่รับรู้ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มและแสดงสุทธิจากส่วนลดการค้า

การขายสินค้าและให้บริการ

รายได้รับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จเมื่อได้โอนความเสี่ยงและผลตอบแทนของความเป็นเจ้าของสินค้าที่มีนัยสำคัญไปให้กับผู้ซื้อแล้ว และจะไม่รับรู้รายได้ถ้าฝ่ายบริหารยังมีการควบคุมหรือบริหารสินค้าที่ขายไปแล้วนั้น หรือมีความไม่แน่นอนที่มีนัยสำคัญในการได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจจากการขายสินค้าหรือให้บริการนั้น ไม่อาจวัดมูลค่าของจำนวนรายได้และต้นทุนที่เกิดขึ้นได้อย่างน่าเชื่อถือ หรือมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนที่จะต้องรับคืนสินค้า รายได้จากให้บริการรับรู้เมื่อมีการให้บริการ

รายได้ค่าเช่า

รายได้ค่าเช่าจากอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนรับรู้โดยวิธีเส้นตรงตลอดอายุสัญญาเช่า ค่าใช้จ่ายเริ่มแรกที่เกิดขึ้นเป็นการเฉพาะเพื่อให้เกิดสัญญาเช่ารับรู้เป็นส่วนหนึ่งของค่าเช่าทั้งสิ้นตามสัญญา ค่าเช่าที่อาจเกิดขึ้นรับรู้เป็นรายได้ในรอบระยะเวลาบัญชีซึ่งค่าเช่านั้นเกิดขึ้น

เงินปันผลรับ

กลุ่มบริษัทรับรู้เงินปันผลรับในวันที่กลุ่มบริษัทมีสิทธิได้รับเงินปันผล

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ดอกเบี๋ยรับ

ดอกเบี๋ยรับบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จตามเกณฑ์คงค้าง

3.21 ต้นทุนทางการเงิน

ต้นทุนทางการเงินประกอบด้วยดอกเบี๋ยจ่ายของเงินกู้ยืม และสิ่งตอบแทนที่คาดว่าจะต้องจ่าย

ต้นทุนการกู้ยืมที่ไม่ได้เกี่ยวกับการได้มา การก่อสร้างหรือ การผลิตสินทรัพย์ที่เข้าเงื่อนไข รับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ โดยใช้วิธีอัตราดอกเบี๋ยที่แท้จริง

3.22 สัญญาเช่า

สัญญาเช่าดำเนินงาน

สัญญาเช่าระยะยาวเพื่อเช่าสินทรัพย์โดยที่ความเสี่ยงและผลตอบแทนของความเป็นเจ้าของส่วนใหญ่ตกอยู่กับผู้ให้เช่าจะจัดเป็นสัญญาเช่าดำเนินงาน เงินที่ต้องจ่ายภายใต้สัญญาเช่าดำเนินงาน (สุทธิจากสิ่งตอบแทนจูงใจที่ได้รับจากผู้ให้เช่า) จะบันทึกในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จโดยใช้วิธีเส้นตรงตลอดอายุของสัญญาเช่านั้น

ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการยกเลิกสัญญาเช่าดำเนินงานก่อนหมดอายุการเช่า เช่น เบี้ยปรับที่ต้องจ่ายให้กับผู้ให้เช่า จะบันทึกเป็นค่าใช้จ่ายในระยะเวลาบัญชีที่การยกเลิกนั้นเกิดขึ้น

3.23 ภาษีเงินได้

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้สำหรับปีประกอบด้วยภาษีเงินได้ปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี ภาษีเงินได้ปัจจุบัน และภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีรับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ เว้นแต่ในส่วนที่เกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวข้องในการรวมธุรกิจ หรือ รายการที่รับรู้โดยตรงในส่วนของผู้ถือหุ้นหรือกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น

ภาษีเงินได้ปัจจุบันได้แก่ภาษีที่คาดว่าจะจ่ายชำระหรือได้รับชำระ โดยคำนวณจากกำไรหรือขาดทุนประจำปีที่ต้องเสียภาษี โดยใช้อัตราภาษีที่ประกาศใช้ ตลอดจนการปรับปรุงทางภาษีที่เกี่ยวกับรายการในปีก่อนๆ

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีบันทึกโดยคำนวณจากผลแตกต่างชั่วคราวที่เกิดขึ้นระหว่างมูลค่าตามบัญชีของสินทรัพย์และหนี้สินและจำนวนที่ใช้เพื่อความมุ่งหมายทางภาษี ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะไม่ถูกรับรู้เมื่อเกิดจากผลแตกต่างชั่วคราวต่อไปนี้ การรับรู้ค่าความนิยมในครั้งแรกในงบการเงินรวม การรับรู้สินทรัพย์หรือหนี้สินในครั้งแรกซึ่งเป็นรายการที่ไม่ใช่การรวมธุรกิจและรายการนั้นไม่มีผลกระทบต่อกำไรขาดทุนทางบัญชีหรือทางภาษี และผลแตกต่างที่เกี่ยวข้องกับเงินลงทุนในบริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกันหากเป็นไปได้ว่าจะไม่มีการกลับรายการในอนาคตอันใกล้

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีวัดมูลค่าโดยใช้อัตราภาษีที่คาดว่าจะใช้กับผลแตกต่างชั่วคราวเมื่อมีการกลับรายการโดยใช้อัตราภาษีที่ประกาศใช้หรือที่คาดว่าจะมีผลบังคับใช้ ณ วันที่รายงาน

ในการกำหนดมูลค่าของภาษีเงินได้ปัจจุบันและภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี กลุ่มบริษัทต้องคำนึงถึงผลกระทบของสถานการณ์ทางภาษีที่ไม่แน่นอนและอาจทำให้จำนวนภาษีที่ต้องจ่ายเพิ่มขึ้น และมีดอกเบี้ยที่ต้องชำระ กลุ่มบริษัทเชื่อว่าได้ตั้งภาษีเงินได้ค้างจ่ายเพียงพอสำหรับภาษีเงินได้ที่จะจ่ายในอนาคต ซึ่งเกิดจากการประเมินผลกระทบจากหลายปัจจัย รวมถึง การตีความทางกฎหมายภาษี และจากประสบการณ์ในอดีต การประเมินนี้อยู่บนพื้นฐานการประมาณการและข้อสมมติฐาน และอาจจะเกี่ยวข้องกับการตัดสินใจเกี่ยวกับเหตุการณ์ในอนาคต ข้อมูลใหม่ๆ จะทำให้กลุ่มบริษัทเปลี่ยนการตัดสินใจโดยขึ้นอยู่กับความเพียงพอของภาษีเงินได้ค้างจ่ายที่มีอยู่ การเปลี่ยนแปลงในภาษีเงินได้ค้างจ่ายจะกระทบต่อค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ในงวดที่เกิดการเปลี่ยนแปลง

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีและหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะหักกลบกกัน เมื่อเป็นค่าภาษีเงินได้ที่จะต้องนำส่งให้กับหน่วยจัดเก็บภาษีเดียวกันและบริษัทและบริษัทย่อยในกลุ่มบริษัทมีความตั้งใจที่จะเสียภาษีเงินได้ด้วยยอดสุทธิ

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะบันทึกต่อเมื่อมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่นอนว่ากำไรเพื่อเสียภาษีในอนาคตจะมีจำนวนเพียงพอกับการใช้ประโยชน์จากผลแตกต่างชั่วคราวดังกล่าว สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีจะถูกทบทวน ณ ทุกวันที่รายงานและจะถูกปรับลดลงเท่าที่ประโยชน์ทางภาษีจะมีโอกาสถูกใช้จริง บริษัทรับรู้หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีสำหรับผลแตกต่างชั่วคราวที่ต้องเสียภาษีทุกรายการในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ

3.24 กำไรต่อหุ้น

กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานคำนวณโดยการหารกำไรสำหรับปีที่เป็นของผู้ถือหุ้นสามัญด้วยจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ถือโดยบุคคลภายนอกในระหว่างปี และกำไรต่อหุ้นปรับลดคำนวณจากจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่รวมสมมติฐานว่าหุ้นสามัญเทียบเท่าปรับลดได้ถูกแปลงเป็นหุ้นสามัญทั้งหมด

3.25 ประมาณการทางบัญชีและแหล่งข้อมูลเกี่ยวกับความไม่แน่นอนของการประมาณการ

ในการจัดทำงบการเงินให้เป็นไปตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทต้องอาศัยดุลยพินิจในการกำหนดนโยบายการบัญชี การประมาณการและการตั้งข้อสมมติฐานหลายประการ ซึ่งมีผลกระทบต่อแสดงจำนวนสินทรัพย์ หนี้สินและการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับสินทรัพย์และหนี้สินที่อาจเกิดขึ้น ณ วันที่ในงบแสดงฐานะการเงินรวมทั้งการแสดงรายได้ และค่าใช้จ่ายของงวดบัญชี ถึงแม้ว่าการประมาณการของผู้บริหาร ได้พิจารณาอย่างสมเหตุสมผลภายใต้เหตุการณ์ ณ ขณะนั้น ผลที่เกิดขึ้นจริงอาจมีความแตกต่างไปจากประมาณการนั้น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

การใช้ดุลยพินิจที่สำคัญในการใช้นโยบายการบัญชีมีดังต่อไปนี้

การค้ำยืม

ยอดสินทรัพย์คงเหลือตามบัญชีของกลุ่มบริษัทจะมีการทบทวน ณ ทุกวันที่ในงบแสดงฐานะการเงินว่ามีข้อบ่งชี้
เรื่องการค้ำยืมหรือไม่ ในกรณีที่ไม่มีข้อบ่งชี้จะทำการประมาณมูลค่าที่คาดว่าจะได้รับคืนของสินทรัพย์

การรับรู้สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอตัดบัญชีที่เกี่ยวข้องกับผลขาดทุนสะสมยกมา

สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอตัดบัญชีจะรับรู้เมื่อบริษัทคาดการณ์ได้แน่นอนว่าจะมีประโยชน์ทางภาษีในอนาคต
และโอกาสที่บริษัทจะมีกำไรทางภาษีเพียงพอที่จะสามารถใช้ประโยชน์จากผลขาดทุนทางภาษีสะสม

4. รายการกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

เพื่อวัตถุประสงค์ในการจัดทำงบการเงิน บุคคลหรือกิจการ เป็นบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกันกับกลุ่มบริษัท
หากกลุ่มบริษัทมีอำนาจควบคุมหรือควบคุมร่วมกันทั้งทางตรงและทางอ้อมหรือมีอิทธิพลอย่างมีสาระสำคัญ
ต่อบุคคลหรือกิจการในการตัดสินใจทางการเงินและการบริหารหรือในทางกลับกัน โดยที่กลุ่มบริษัทมีการควบคุม
เดียวกันหรือการมีอิทธิพลอย่างมีสาระสำคัญเดียวกัน การเกี่ยวข้องกันนี้อาจเป็นรายบุคคลหรือเป็นกิจการ

ความสัมพันธ์ที่มีกับบุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน นอกเหนือจากบริษัทย่อย กิจการที่ควบคุมร่วมกันและ
บริษัทร่วม (ดูหมายเหตุ ข้อ 1 และข้อ 10) ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มีดังนี้

ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
1 บริษัท ทีซีซี โฮลดิ้ง จำกัด	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	ไทย	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมี กรรมการร่วมกันกับบริษัท
2 บริษัท นครจีน จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
3 บริษัท เบียร์ไทย (1991) จำกัด (มหาชน)	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
4 บริษัท เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991) จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
5 บริษัท คอสโมส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย) จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
6 บริษัท แสงโสม จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
7 บริษัท อธิมาตร จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
8 บริษัท แก่นขวัญ จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
9 บริษัท เทพอรุโณทัย จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
10 บริษัท กาญจนสิงขร จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
11 บริษัท หลักชัยค้าสุรา จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
12 บริษัท เพื่องพูนันต์ จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
13 บริษัท เอส.เอส.การสุรา จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
14 บริษัท สิมารุรกิจ จำกัด	ผลิตและจำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
15 บริษัท ธนภักดี จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
16 บริษัท นทีชัย จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
17 บริษัท มงคลสมัย จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
18 บริษัท สุราบางยี่ขัน จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
19 บริษัท พิเศษกิจ จำกัด	ขายส่งเศษแก้ว	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
20 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ ริโซเคิล จำกัด	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ ขวดแก้ว	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
21 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ จำกัด (มหาชน)	บริษัทลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
22 บริษัท อากเนย์แคปปิตอล จำกัด	ธุรกิจรถยนต์	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
23 บริษัท อากเนย์ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)	ธุรกิจประกันชีวิต	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
24 บริษัท อากเนย์ประกันภัย จำกัด (มหาชน)	ธุรกิจประกันวินาศภัย	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
25 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง จำกัด	จำหน่ายสุรานำเข้าจากต่างประเทศ	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
26 บริษัท เทอรากิร จำกัด	จำหน่ายไม้ชิ้นต้นและพืชไร่	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
27 บริษัท ยูไนเต็ท ไวน์เนอรี่ แอนด์คิสทิลเลอรี จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
28 บริษัท อุตสาหกรรมน้ำตาลชลบุรี จำกัด	ผลิตน้ำตาลทราย	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
29 บริษัท แพนอินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย) จำกัด	จัดจำหน่ายวัสดุและบริการจัดซื้อ จัดจ้าง	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
30 บริษัท นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ จำกัด	บริการสนามกอล์ฟและกีฬา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
31 บริษัท ทีซีซี โฮเทลคอลเล็กชั่น จำกัด	โรงแรมและภัตตาคาร	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
32 บริษัท สปอร์ต แอนด์รีรีเอชั่น แมนเนจเม้นท์ จำกัด	บริการเกี่ยวกับการกีฬา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
33 บริษัท เครื่องดื่มแรงเซอร์ (2008) จำกัด	ผลิตและจำหน่ายเครื่องดื่มชูกำลัง	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
34 บริษัท อีสเทิร์น ซิเบอร์ดี อินคัสเตรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด	ประกอบกิจการนิคมอุตสาหกรรม	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
35 บริษัท วัฒนพัฒน์เทรดดิ้ง จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
36 บริษัท โมเดิร์นเทรด แมนเนจเม้นท์ จำกัด	ผลิตสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
37 บริษัท กาแลไนท์บาซาร์ จำกัด	ให้เช่าพื้นที่และให้บริการสาธารณูปโภค	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
38 บริษัท ตะวันนา ไนท์บาซาร์ จำกัด	ให้เช่าพื้นที่	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
39 บริษัท ไทยดรีม จำกัด	ประกอบกิจการผลิต จำหน่ายสุรา เบียร์ โซดา	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
40 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติกส์ จำกัด	ผู้ให้บริการขนส่ง	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
41 บริษัท พรอนริออร์ เทรดดิ้ง จำกัด	จำหน่ายน้ำตาล ผลิตภัณฑ์น้ำตาล รวมถึงผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
42 บริษัท พันธไมตรี จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
43 บริษัท ฟู้ดแอนด์ฟีน จำกัด	จำหน่ายผลิตภัณฑ์อาหารและเครื่องดื่ม	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
44 บริษัท สุรเศรษฐ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
45 บริษัท 28 คอมเมอร์เชียล จำกัด	ลงทุนในหลักทรัพย์ต่างๆ	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
46 บริษัท ไนซ์โฮเทล จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
47 บริษัท ทิพย์สุขโขทัย โบโฮเอนเนอซี จำกัด	ประกอบกิจการจัดตั้งหรือสร้างโรงงานเพื่อผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้า	ไทย	มีการร่วมทุนกับบริษัท
48 บริษัท อนันตศิริพัฒนา จำกัด	เป็นผู้จัดการและดูแลผลประโยชน์ เก็บผลประโยชน์ และจัดการทรัพย์สิน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
49 บริษัท แอ็กเวล จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
50 บริษัท แอทมิเดียฟรอนท์ จำกัด	ประกอบกิจการด้านการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุกประเภท	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
51 บริษัท บางนาพัฒนา จำกัด	คลังสินค้า	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
52 บริษัท เจริญวรรณกิจ จำกัด	ธุรกิจลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
53 บริษัท คริสตอลลา จำกัด	ปลูกอ้อย	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
54 บริษัท คริสตอลลา เอ็นจิเนียริง จำกัด	จำหน่ายส่งเครื่องจักร เครื่องยนต์ เครื่องมือ กล เครื่องทุ่นแรง ยานพาหนะ เครื่องกำเนิด ไฟฟ้า	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
55 บริษัท โกลเด้นเวลธ์ จำกัด	ให้บริการเป็นที่ปรึกษาและการบริหารจัดการ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
56 บริษัท ไอ ลอนครี่ เซอร์วิส จำกัด	ประกอบกิจการตัดเย็บเสื้อผ้าสำเร็จรูป ซักอบ รีดเสื้อผ้า และเครื่องนุ่งห่ม	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
57 บริษัท อินทรประกันภัย จำกัด (มหาชน)	ประกันวินาศภัย	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
58 บริษัท ส้านช้าง ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
59 บริษัท ลาสดิกา จำกัด	จำหน่ายยางดิบ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
60 บริษัท โลฟสเตอร์ ฟู้ดคอร์ปอเรชั่น จำกัด	ศูนย์อาหาร ให้บริการให้ใช้ลิขสิทธิ์ เครื่องหมายการค้า	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
61 บริษัท เอ็น. ซี. ซี. แมนเนจเม้นท์ แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ให้เช่าพื้นที่จัดแสดงสินค้า และนิทรรศการ ต่างๆ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
62 บริษัท เอ็น.ซี.ซี. เอ็กซิซิชั่น ออคาไนเซอร์ จำกัด	ให้บริการด้านการบริหารงานอาคาร และ บริหารโครงการต่าง ๆ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
63 บริษัท เนตทูรา (2008) จำกัด	ธุรกิจพลังงาน ไบโอดีเซล	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
64 บริษัท หนองคาย กันทรีย์ กอล์ฟคลับ จำกัด	สนามกอล์ฟ จัดสรรที่ดิน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
65 บริษัท นอร์ม จำกัด	ออกแบบตกแต่งภายใน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
66 บริษัท นำกิจการ จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
67 บริษัท นำเมือง จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
68 บริษัท น่านคร จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
69 บริษัท นำพลัง จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

	ชื่อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
70	บริษัท นำธุรกิจ จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
71	บริษัท นำชุก จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
72	บริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
73	บริษัท โออิชิ เทรดดิ้ง จำกัด	ผลิต จำหน่ายส่งอาหารสำเร็จรูป กึ่งสำเร็จรูป ประเภทอาหารญี่ปุ่น	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
74	บริษัท ปากช่อง แคปปิตอล จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
75	บริษัท พรณธิธร จำกัด	ลงทุนในบริษัทที่ทำธุรกิจที่เกี่ยวข้องทาง การเกษตรและอุตสาหกรรมทางการเกษตร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
76	บริษัท สุรากระหังแดง (1988) จำกัด	ผลิตและจำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
77	บริษัท เอส.เอ.เอส.เทรดดิ้ง จำกัด	ลงทุนในต่างประเทศเพื่อประกอบกิจการ โรงแรม	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
78	บริษัท เซอร์วิสอัลตาชแอนซ์ จำกัด	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
79	บริษัท อาหารสยาม จำกัด (มหาชน)	ผลิตและจำหน่ายอาหารแปรรูปจากพืชผล การเกษตรเพื่อการส่งออก	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
80	บริษัท สยามประชากร จำกัด	จัดสรรที่ดินและอาคาร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
81	บริษัท สิริwana จำกัด	ธุรกิจลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
82	บริษัท เครืออาคเนย์ จำกัด	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ - เครื่องใช้สำนักงาน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
83	บริษัท สุราพิเศษทิพราช จำกัด	จำหน่ายสุรา	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
84	บริษัท ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์ จำกัด	รับบริหารอาคารสำนักงาน จำหน่ายอาหาร และเครื่องดื่ม	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
85	บริษัท ทีซีซี แคปปิตอล แลนด์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
86	บริษัท ทีซีซี โฮเทลส์ กรุ๊ป จำกัด	ธุรกิจลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
87	บริษัท ทีซีซี โฮเทลส์ แมนเนจเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
88	บริษัท ทีซีซี แลนด์ จำกัด	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญานิติกรรมใดๆเกี่ยวกับสิ่ง ปลูกสร้างและเอกสารต่างๆ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
89	บริษัท ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล จำกัด	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
90	บริษัท ทีซีซี แลนด์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
91 บริษัท ทีซีซี แลนด์ อินดัสเทรียล แอนด์ โลจิสติกส์ จำกัด	รับจ้างบริหาร ให้บริการเป็นที่ปรึกษาและบริหาร โครงการ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
92 บริษัท ดีเสริมกิง จำกัด (เดิมชื่อ บริษัท ทีซีซี แลนด์ อินดัสเทรียล จำกัด)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
93 บริษัท ทีซีซี แลนด์ อินเตอร์ เนชั่นแนล (ประเทศไทย) จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
94 บริษัท ทีซีซีแอล เสนา จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
95 บริษัท ทีซีซี แลนด์ โลจิสติกส์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
96 บริษัท ทีซีซี แลนด์ รีเทล จำกัด	กิจการ โรงแรม ก่อสร้าง บาร์ ไนท์คลับ โบว์ลิง	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
97 บริษัท ทีซีซี ลักซ์ซูรี โฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท จำกัด	โรงแรมและภัตตาคาร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
98 บริษัท ทีซีซี พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
99 บริษัท แวลูโฮเทลส์ จำกัด	โรงแรมและภัตตาคาร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
100 บริษัท ทีซีซีแอล กรุงธน จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
101 บริษัท ทีซีซีแอล นราธิวาส จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
102 บริษัท ทีซีซีแอล นอร์ท พาร์ค จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
103 บริษัท ทีซีซีแอล วิฑู จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
104 บริษัท เทราโกร ไบโอ-เทค จำกัด	ประกอบกิจการ โรงงานผลิตก๊าซชีวภาพ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
105 บริษัท เทราโกร ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ประกอบธุรกิจเกษตรกรรม	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
106 บริษัท เทราโกร เฟอร์ติไลเซอร์ จำกัด	ผลิตและจำหน่ายปุ๋ยเคมี	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
107 บริษัท เทราโกร เทคโนโลยี จำกัด	พัฒนาระบบชลประทานและ เทคโนโลยีการเกษตร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
108 บริษัท ไทย อะโกรโปรดักส์ จำกัด	แปรรูปผลผลิตทางการเกษตร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
109 บริษัท ไทยแอลกอฮอล์ จำกัด (มหาชน)	ผลิตแอลกอฮอล์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
110 บริษัท เดอะ แกรนด์ หลวงพระบาง จำกัด	บริหารจัดการดูแลผลประโยชน์ เก็บเกี่ยว ผลประโยชน์ และจัดการทรัพย์สินให้ บุคคลอื่น	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
111 บริษัท อุตสาหกรรมน้ำตาลสุพรรณบุรี จำกัด	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
112 บริษัท น้ำตาลทิพย์สุโขทัย จำกัด	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
113 บริษัท ทิพย์พัฒน์ อาร์ท จำกัด	เช่าพื้นที่และบริการ	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
114 บริษัท ชูนิเวนเจอร์ จำกัด (มหาชน)	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
115 บริษัท เวียงศิริ จำกัด	ธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท และสนามกอล์ฟ	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
116 บริษัท เวิร์ลด์ นู๊ค แอนด์ มีเดีย จำกัด	ศูนย์หนังสือ ให้เช่าพื้นที่	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
117 บริษัท ธนสินริ จำกัด	รับเหมาก่อสร้างอาคารทุกชนิด	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
118 บริษัท ทศภาค จำกัด	โฆษณาและประชาสัมพันธ์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
119 บริษัท นำทิพย์ จำกัด	จำหน่ายเครื่องเค็มแอลกอฮอล์ โซดาและน้ำดื่ม	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
120 บริษัท นำรุ่งโรจน์ จำกัด	จำหน่ายสุรา ที่ปรึกษาเกี่ยวกับแอลกอฮอล์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
121 บริษัท บ้านบึงเวชกิจ จำกัด	สถานพยาบาล	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
122 บริษัท ที.ซี.ซี.เซอร์วิสอพาร์ทเม้นท์ จำกัด	ประกอบกิจการรับบริหารอาคารที่พักอาศัย	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
123 บริษัท ทีซีซีซีแอล ราชเทวี จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
124 บริษัท ทีซีซีซีแอล สุขุมวิท 24 จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
125 บริษัท ทีซีซีซีแอล อโศก จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
126 บริษัท สิริพัฒน์เทรดดิ้ง จำกัด	ธุรกิจลงทุน	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
127 บริษัท สหปานิภัณฑ์(2002) จำกัด	ธุรกิจลงทุน	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
128 บริษัท บางนากลาส จำกัด	ผลิต จำหน่ายส่งขวดแก้ว	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
129 บริษัท ปริติประภา จำกัด	ธุรกิจโรงแรม	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
130 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ เอ็นเนอร์ยี จำกัด	ประกอบกิจการโรงงานผลิตก๊าซชีวภาพ	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
131 บริษัท น้ำตาลทิพย์กำแพงเพชร จำกัด	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
132 บริษัท แอสเซท เมเนจเม้นท์ แอนด์ไวเซอรี่ จำกัด	ประกอบกิจการให้คำปรึกษาด้านการลงทุน ทุกประเภท และบริหารทรัพย์สินให้ แก่บุคคลอื่น	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
133 บริษัท แกรนด์ ยูนิคัล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	บริหารอาคารชุด และรับเป็นที่ปรึกษา ให้คำแนะนำพาณิชย์กรรม การบริหาร	ไทย	มีกรรมกรร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
134 บริษัท แกรนด์ ยู ลิฟวิ่ง จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
135 บริษัท ริเวอร์ไซด์ มาสเตอร์แพลน จำกัด	ให้เช่าพื้นที่สำนักงาน และบริหารจัดการ	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
136 บริษัท ป๊อมนคร จำกัด	จำหน่ายเบียร์และสุรา	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
137 บริษัท เอ็น.ซี.ซี. โอเมกา จำกัด	ผู้รับเหมาติดตั้งและจัดสถานที่แสดง นิทรรศการ ก่อสร้าง คูหา	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
138 บริษัท เอฟ แอนด์ บี อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด	ให้บริการอาหาร เครื่องดื่มอย่างครบวงจร ภายในศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
139 บริษัท เอเชียติกเฮาส์ จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
140 บริษัท ทีซีซี พีดี 11 จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
141 บริษัท เสริมสุข จำกัด (มหาชน)	ผลิตและจำหน่ายเครื่องดื่ม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
142 บริษัท วนา เบลล์ การ์เด็น จำกัด	รับจ้างแต่งงาน	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
143 บริษัท เอสแอนด์เอส สุขุมวิท จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
144 บริษัท โบคห์ ทรี แลนด์สเคป จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
145 บริษัท ตะวันออกเคมีเกิ้ล จำกัด	ผลิต และจำหน่ายเอทานอลเพื่อใช้เป็น เชื้อเพลิง ภายในประเทศและต่างประเทศ	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
146 บริษัท อาหารเสริม จำกัด	จำหน่ายอาหารสัตว์ ผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับ อาหารสัตว์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
147 บริษัท วีเอ็นยู เอ็กซ์บิชั่น เอเชีย แปซิฟิก จำกัด	รับจัดงานแสดงสินค้า ประชุมสัมมนาทาง วิชาการสัมมนาทาง	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
148 บริษัท เทอรากอร์ แลนด์ 1 จำกัด	ให้บริการจัดทำสวนเกษตร	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
149 บริษัท เทอรากอร์ แลนด์ 2 จำกัด	ให้บริการจัดทำสวนเกษตร	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
150 บริษัท เอส.พี.เอ็ม อาหารและเครื่องดื่ม จำกัด	ผลิตและจำหน่าย สุรา เบียร์ โซดา น้ำดื่ม เครื่องดื่มทุกประเภท	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
151 บริษัท วนา เบลล์ ทรี จำกัด	ธุรกิจซื้อขายต้นไม้	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
152 บริษัท ฮอว์ริชชั่น ฟอว์เวิร์ด จำกัด	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
153 บริษัท ป๊อมนคร จำกัด	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดา และน้ำดื่ม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
154 บริษัท ป๊อมนคร จำกัด	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดา และน้ำดื่ม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
155 บริษัท ป้อมพลัง จำกัด	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดา และน้ำดื่ม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
156 บริษัท ป้อมกิง จำกัด	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดา และน้ำดื่ม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
157 บริษัท ป้อมโชค จำกัด	ผลิตและจำหน่าย สุรา เบียร์ โซดา น้ำดื่ม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
158 บริษัท ซูเรเซีย โฮเทลแอนด์รีสอร์ทส์ จำกัด	บริการให้เช่าห้องพัก อาหาร และเครื่องดื่ม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
159 บริษัท ทิพย์คำเพงเพชร ไบโอเอนเนอจี จำกัด	โรงงานผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้า	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
160 บริษัท ถังไม้ไผ่ไทย จำกัด	ผลิตและจำหน่ายถังไม้ไผ่	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
161 บริษัท เสริมสุข เบเวอร์เรจ จำกัด	ผลิตและจำหน่ายส่งเครื่องดื่มทุกชนิด	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
162 บริษัท นอร์ธ ปาร์ค เรสซิเดนซ์ จำกัด	กิจการสนามกอล์ฟ	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
163 บริษัท เมืองรีสอร์ท ชะอำ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
164 บริษัท เอเชียดีก ไฮเวิลด์ คอลเลกชั่น จำกัด	โรงแรมและภัตตาคาร	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
165 บริษัท ป้อมบูรพา จำกัด	จำหน่ายสุราในประเทศ และต่างประเทศ	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
166 บริษัท ทีซีซี เว็นเจอร์ส จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
167 บริษัท เกษตรทิพย์(2010) จำกัด	ให้บริการจัดหาวัตถุดิบทางการเกษตรและ ปัจจัยการผลิตอื่น	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
168 บริษัท ควอลิตี้ ไลน์แอสเปคต์ โปรดักส์ จำกัด	เป็นผู้ผลิตสับปะรดกระป๋องและน้ำสับปะรด เข้มข้น	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
169 บริษัท แผ่นดินทองฟร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอป เม้นท์ จำกัด (มหาชน)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท
170 บริษัท ทีซีซี เอ็นจิเนียริง เซอร์วิส จำกัด	บริษัทที่ให้บริการให้คำปรึกษาด้านวิศวกรรม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
171 บริษัท ทีซีซี เรสซิเดนซ์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
172 บริษัท เมโทรโพล ภูเก็ต จำกัด	ธุรกิจโรงแรม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
173 บริษัท ป้อมทิพย์ (2012) จำกัด	จำหน่ายเบียร์และเครื่องดื่มไม่ผสม แอลกอฮอล์	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
174 บริษัท นิวมัลดี ไมน์ จำกัด	ธุรกิจโรงแรม	ไทย	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
175 บริษัท โกลเด็นแลนด์เรสซิเด้นซ์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
176 บริษัท เมืองเก่า จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
177 บริษัท รัชโยธิน ทาวเวอร์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
178 บริษัท ทีซีซี พัทธา จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
179 บริษัท เลิศรัฐการ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
180 บริษัท ซี เอ ซี จำกัด	ศูนย์ให้บริการความรู้ด้านการเงินและ การลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
181 บริษัท นอร์ธ สารธร เรียดดี จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
182 บริษัท ทะเลวรรณ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
183 บริษัท สาทรทรัพย์สิน จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
184 บริษัท ไทย-ไลซาท จำกัด	ตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ผงซักฟอกไฮโดร และเคมีภัณฑ์อื่นๆ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
185 บริษัท ทีซีซีซีแอล โฟร์ทีน จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
186 บริษัท มีเดีย ฟรอนท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
187 บริษัท ยูนิเวนเจอร์ แอสเซท แมเนจเม้นท์ จำกัด	ให้คำบริการเป็นที่ปรึกษาทางการลงทุน และจัดการ	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
188 บริษัท เอฟแอนด์เอ็น แครี่ส์ (ประเทศไทย) จำกัด	ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์นมและน้ำผลไม้	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
189 บริษัท ทีซีซี ไฮเทล แอสเซท แมเนจเม้นท์ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
190 บริษัท ไทยโมลาส จำกัด	ธุรกิจขายกากน้ำตาล	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
191 กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ไทยริเทล อินเวสเม้นต์	กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
192 บริษัท ทีซีซี แอสเซทส์ (ประเทศไทย) จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
193 บริษัท เอส เอ็ม เจ ซี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	การบริหารด้านอาหารในภัตตาคาร และร้านอาหาร	ไทย	มีการร่วมทุนและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ข้อกิจการ	ลักษณะธุรกิจ	ประเทศที่จัดตั้ง/ สัญชาติ	ลักษณะความสัมพันธ์
194 บริษัท ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด	บริหารจัดการธุรกิจกระจายสินค้า	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
195 บริษัท สินสมนึก จำกัด	ธุรกิจทำเรือ	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
196 บริษัท ไทยเบฟเวอเรจ เทรนนิง จำกัด	บริการจัดอบรมสัมมนา	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
197 บริษัท เมโทร โพล ไฮเทล แอนด์ รีสอร์ท จำกัด	ธุรกิจโรงแรม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
198 บริษัท เอฟแอนด์เอ็น ยูไนเตด จำกัด	ผลิตและจำหน่ายไอศกรีม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
199 บริษัท วาไรตี้ แอสเซ็ท 5 จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
200 บริษัท เกษมทรัพย์ศิริ จำกัด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
201 Suvannaphum Investment Company Limited	บริษัทลงทุน	กัมพูชา	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
202 บริษัท ทิพย์สุโขทัย ไบโอ-เทค จำกัด	ผลิตและจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
203 บริษัท แอสเสท เวิร์ด สิเมอร์ จำกัด	บริการซักอบรีด	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
204 บริษัท ทีซีซี สิริล้านนา จำกัด	ให้บริการเป็นที่ปรึกษาและการบริหารจัดการ	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
205 บริษัท ทีซีซี พรวิเลจ การ์ด จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
206 บริษัท โออิชิ รามณ จำกัด	จำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
207 บริษัท ช้างอินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด	บริการด้านโฆษณาและประชาสัมพันธ์	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
208 F&N Beverages Manufacturing Sdn Bhd	ผลิตและจำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	มาเลเซีย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
209 บริษัท พรพัฒน์สิน จำกัด	ประกอบธุรกิจเกษตรกรรม	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
210 บริษัท ทีซีซี สปอร์ต แอนด์ รีครีเอชั่น จำกัด	บริษัทลงทุน	ไทย	มีการร่วมกันและ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท
211 ผู้บริหารสำคัญ	บุคคลที่มีอำนาจและความรับผิดชอบการวางแผนสั่งการและควบคุมกิจการต่างๆของกิจการไม่ว่าทางตรงหรือทางอ้อม ทั้งนี้รวมถึงกรรมการของกิจการ (ไม่ว่าจะทำหน้าที่ในระดับบริหารหรือไม่)		

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

รายการที่สำคัญกับบุคคล หรือกิจการที่เกี่ยวข้องกันสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 สรุปได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
บริษัทย่อย				
ขายสินค้าและบริการ	-	-	1,101,891	494,855
ซื้อสินค้าและบริการ	-	-	10,466,637	11,845,239
เงินปันผลรับ	-	-	1,206,300	769,496
ดอกเบี้ยรับ	-	-	41,685	98,478
รายได้อื่น	-	-	253,716	153,540
รายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่าย				
ในการบริหารจัดการ	-	-	209,393	212,950
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	-	-	363,591	272,944
ดอกเบี้ยจ่าย	-	-	9,631	14,052
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน				
ขายสินค้าและบริการ	-	-	384	-
เงินปันผลรับ	-	-	-	220,050
รายได้อื่น	-	-	102	112
รายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่าย				
ในการบริหารจัดการ	-	-	3,000	2,880
บริษัทร่วม				
ขายสินค้าและบริการ	5,614	5,658	4	84
ซื้อสินค้าและบริการ	1,198,169	1,151,360	1,942	-
เงินปันผลรับ	58,510	30,100	57,510	29,100
รายได้อื่น	9,164	7,159	2,622	2,533
รายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่าย				
ในการบริหารจัดการ	3,433	3,537	3,433	3,537

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน				
ขายสินค้าและบริการ	6,863,561	7,114,771	391,443	1,582,952
ซื้อสินค้าและบริการ	510,638	502,994	8,172	69,697
รายได้อื่น	142,230	12,561	139,470	12,561
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	100,022	73,240	67,491	43,267
ผู้บริหารสำคัญ				
ค่าตอบแทนผู้บริหารสำคัญ				
ผลประโยชน์ระยะสั้น	72,930	66,947	72,930	66,947
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน	4,597	3,940	4,597	3,940
ผลประโยชน์ระยะยาวอื่น	19,854	10,271	19,854	10,271
นโยบายการกำหนดราคาระหว่างกัน				
รายการ	นโยบายการกำหนดราคา			
ขายสินค้าและบริการ	บวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น			
ซื้อสินค้าและบริการ	ราคาตลาดสุทธิจากกำไรส่วนเพิ่มของบริษัท			
เงินปันผลรับ	ตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น			
ดอกเบี้ยรับ	อัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด			
รายได้อื่น	ราคาที่ตกลงกันตามสัญญา			
รายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายใน	คำนวณจากต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง			
การบริหารจัดการ				
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	ราคาที่ตกลงกันตามสัญญา			
ดอกเบี้ยจ่าย	อัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด			
ซื้อและขายสินทรัพย์ถาวร	ราคาที่ตกลงร่วมกัน			

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ยอดคงเหลือกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ลูกหนี้การค้า				
บริษัทย่อย	-	-	363,217	252,069
บริษัทร่วม	678	3,240	-	460
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน	1,289,050	1,283,726	102,653	116,714
รวม	1,289,728	1,286,966	465,870	369,243
ลูกหนี้อื่น				
บริษัทย่อย	-	-	337,497	3,375,473
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน	-	-	3,028	941
บริษัทร่วม	2,198	970	522	970
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน	243,207	21,772	11,126	14,286
รวม	245,405	22,742	352,173	3,391,670
เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน				
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี				
บริษัทย่อย	-	-	-	1,350,000
รวม	-	-	-	1,350,000
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน				
บริษัทย่อย	-	-	288,441	616,686
รวม	-	-	288,441	616,686
เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน				
บริษัทย่อย	-	-	261,000	261,000
รวม	-	-	261,000	261,000

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

รายละเอียดเงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกันที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556	2557	2556
เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน						
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี						
บริษัทย่อย						
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด	-	4.00	-	-	-	150,000
บริษัท อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย						
จำกัด (มหาชน)	-	4.00	-	-	-	1,000,000
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ออกซ์ จำกัด	-	4.00	-	-	-	200,000
รวม			-	-	-	1,350,000

รายละเอียดเงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556	2557	2556
เงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน						
บริษัทย่อย						
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด	2.40	2.60	-	-	193,000	62,000
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์ จำกัด	2.40	2.60	-	-	12,392	3,059
บริษัท บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด	2.40	2.60	-	-	83,049	13,667
บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ออกซ์ จำกัด	-	2.60	-	-	-	261,500
Phu Thai Group Joint Stock Company	-	3.00	-	-	-	276,460
รวม			-	-	288,441	616,686

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

รายละเอียดเงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)		วันที่ครบกำหนดชำระ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556		2557	2556	2557	2556

เงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทย่อย

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด	4.00	4.00	30 ก.ค. 2559	-	-	261,000	261,000
รวม				-	-	261,000	261,000

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556

เจ้าหนี้การค้า

บริษัทย่อย	-	-	1,797,905	1,985,955
บริษัทร่วม	199,233	223,233	-	-
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน	39,838	56,323	5,416	17,420
รวม	239,071	279,556	1,803,321	2,003,375

เจ้าหนี้อื่น

บริษัทย่อย	-	-	60,181	49,756
บริษัทร่วม	1,525	9,771	-	-
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน	13,628	8,764	11,124	1,480
รวม	15,153	18,535	71,305	51,236

เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทย่อย	-	-	741,603	808,139
รวม	-	-	741,603	808,139

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

รายละเอียดเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556	2557	2556
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน						
บริษัทย่อย						
บริษัท ไทยกลาสเทค โน โลยี จำกัด	1.20	1.40	-	-	69,154	83,654
บริษัท บีเจซี เซลท์แคร์ จำกัด	1.20	1.40	-	-	56,278	166,282
บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์ จำกัด	1.20	1.40	-	-	60,750	64,534
บริษัท บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรดดิ้ง จำกัด	1.20	1.40	-	-	249,606	245,269
บริษัท ไทยฟลิวสแปร์แอนคัมเมอร์ลส์ จำกัด	1.20	1.40	-	-	5,300	5,300
บริษัท มั่นหนา จำกัด	1.20	1.40	-	-	61,480	96,700
บริษัท ไทย-สแกนดิค สตีล จำกัด	1.20	1.40	-	-	105,000	133,000
บริษัท บีเจซี แพคเกจจิ้ง จำกัด	1.20	1.40	-	-	17,535	2,400
บริษัท ฐเบียอุตสาหกรรม จำกัด	-	1.40	-	-	-	11,000
บริษัท บีเจซี คอมเมอร์ซ จำกัด						
(เดิมชื่อ บริษัท บีเจซี รีเทล จำกัด)	1.20	-	-	-	25,500	-
บริษัท บีเจซี อินเวสเมนต์ จำกัด	1.20	-	-	-	42,000	-
บริษัท บีเจซี สเปเชียลตี้ส์ จำกัด	1.20	-	-	-	49,000	-
รวม			-	-	741,603	808,139

ยอดคงเหลืออื่นของสินทรัพย์และหนี้สินกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	170	-	-	-
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	20,784	10,932	-	-

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

สัญญาสำคัญที่ทำกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

สัญญาให้บริการด้านระบบสารสนเทศ

บริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท ได้เข้าทำสัญญาให้บริการกับบริษัทที่เกี่ยวข้องกันหลายแห่งเพื่อให้บริการดูแลรักษา พัฒนาระบบคอมพิวเตอร์ และให้เช่าอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ โดยตกลงให้บริการในราคาและเงื่อนไขที่ระบุไว้ในสัญญา

สัญญาซื้อขายขวดแก้ว

บริษัทและบริษัทย่อยได้เข้าทำสัญญาซื้อขายขวดแก้วกับบริษัท ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันเป็นระยะเวลาสามปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2558 โดยตกลงซื้อขายขวดแก้วในราคาและเงื่อนไขที่ระบุในสัญญา

สัญญาซื้อขายสินค้า

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ ฟู้ดส์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท ได้เข้าทำสัญญาซื้อขายสินค้ากับบริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันเป็นระยะเวลาสองปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 21 มีนาคม 2556 ถึงวันที่ 20 มีนาคม 2558 โดยตกลงซื้อขายสินค้าในราคาและเงื่อนไขที่ระบุไว้ในสัญญา

สัญญาให้บริการจัดจำหน่ายสินค้า

บริษัทได้เข้าทำสัญญาให้บริการจัดจำหน่ายสินค้ากับบริษัท โออิชิ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันเป็นระยะเวลาสามปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 15 พฤษภาคม 2555 ถึงวันที่ 14 พฤษภาคม 2558 โดยตกลงให้บริการในราคาและเงื่อนไขที่ระบุไว้ในสัญญา

การผูกพันอื่นๆ

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
การผูกพันตามสัญญาเข้าดำเนินงานที่ยกเลิกไม่ได้				
ภายในหนึ่งปี	38,162	41,468	25,228	28,231
เกินหนึ่งปีแต่ไม่เกินห้าปี	64,962	71,152	41,854	55,421
เกินกว่าห้าปี	1,541	392	-	-
รวม	104,665	113,012	67,082	83,652

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

5. ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับกระแสเงินสด

- 5.1 รายการที่ไม่เป็นตัวเงินที่มีสาระสำคัญในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ค่าซื้ออุปกรณ์ส่วนที่ยังค้างชำระ	62,968	108,316	9,794	4,293

หน่วย : พันบาท

- 5.2 เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
เงินสดในมือ	22,587	43,494	192	348
เงินฝากธนาคารประเภทกระแสรายวัน	626,547	811,798	39,797	135,975
เงินฝากธนาคารประเภทออมทรัพย์	424,870	907,647	134,141	150,472
เงินลงทุนระยะสั้นที่มีสภาพคล่องสูง	404,956	8,273	-	-
เช็คในมือ	9,106	8,759	-	-
รวม	1,488,066	1,779,971	174,130	286,795

หน่วย : พันบาท

- 5.3 ยอดเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 จัดตามประเภทสกุลเงินตราได้ดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินบาทและสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงาน				
ของบริษัทย่อย	998,445	1,368,121	173,056	286,204
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ	478,204	386,019	1,063	539
สกุลเงินยูโร	130	161	-	-
สกุลเงินดอลลาร์สิงคโปร์	4,465	13,126	-	-
สกุลเงินเวียดนามดอง	6,061	11,810	11	52
อื่นๆ	761	734	-	-
รวม	1,488,066	1,779,971	174,130	286,795

หน่วย : พันบาท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

6. ลูกหนี้การค้า

ลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	หมายเหตุ	2557	2556	2557	2556
กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	1,289,728	1,286,966	465,870	369,243
กิจการอื่นๆ		7,095,278	6,565,669	3,433,922	4,145,006
ลูกหนี้ตามสัญญาผ่อนชำระ		74,885	32,596	22,090	24,318
หัก ดอกเบี้ยที่ยังไม่เกิดขึ้นตามสัญญาผ่อนชำระ		(6,640)	(3,013)	(360)	(752)
		8,453,251	7,882,218	3,921,522	4,537,815
หัก ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ		(169,604)	(160,999)	(117,304)	(116,677)
รวม		8,283,647	7,721,219	3,804,218	4,421,138
หนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญสำหรับปี		22,918	1,922	12,670	6,471

การวิเคราะห์อายุของลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
กิจการที่เกี่ยวข้องกัน				
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	1,241,672	1,232,357	346,752	298,759
เกินกำหนดชำระ:				
น้อยกว่า 3 เดือน	43,767	43,865	116,650	66,487
3 - 6 เดือน	1,244	5,829	818	3,413
6 - 12 เดือน	2,798	2,338	1,643	72
มากกว่า 12 เดือน	247	2,577	7	512
	1,289,728	1,286,966	465,870	369,243
กิจการอื่นๆ				
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	5,289,529	4,722,524	2,385,868	2,833,766
เกินกำหนดชำระ:				
น้อยกว่า 3 เดือน	1,455,963	1,505,797	855,823	1,112,460
3 - 6 เดือน	143,620	128,587	58,059	71,382
6 - 12 เดือน	138,008	103,077	60,330	55,683
มากกว่า 12 เดือน	136,403	135,267	95,572	95,281
	7,163,523	6,595,252	3,455,652	4,168,572
หัก ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	(169,604)	(160,999)	(117,304)	(116,677)
	6,993,919	6,434,253	3,338,348	4,051,895
รวม	8,283,647	7,721,219	3,804,218	4,421,138

โดยปกติระยะเวลาการให้สินเชื่อแก่ลูกค้าของกลุ่มบริษัท มีระยะเวลาตั้งแต่ 30 วันถึง 120 วัน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ขอลูกหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 จัดตามประเภทสกุลเงินตราได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินบาทและสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงาน				
ของบริษัทย่อย	7,703,295	7,440,116	3,795,460	4,448,164
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ	448,515	225,477	119,509	85,030
สกุลเงินยูโร	4,770	14,046	77	182
สกุลเงินดอลลาร์สิงคโปร์	29,898	33,222	6,421	4,439
สกุลเงินเวียดนามดอง	264,167	154,787	-	-
อื่นๆ	2,606	14,570	55	-
รวม	8,453,251	7,882,218	3,921,522	4,537,815

7. ลูกหนี้อื่น

ลูกหนี้อื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
		2557	2556	2557	2556
ลูกหนี้อื่น - กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	245,405	22,742	352,173	3,391,670
ค่าใช้จ่ายจ่ายล่วงหน้า		68,578	128,061	18,822	13,237
ลูกหนี้เกษตรกร		32,223	17,072	-	-
เงินทดรองจ่าย		200,048	177,941	64,376	66,074
ภาษีเงินได้นิติบุคคลรอขอคืน		82,232	24,039	52,604	-
มูลค่าของงานระหว่างทำที่ยังไม่เรียกเก็บ		25,962	74,591	25,962	73,859
อื่นๆ		669,843	836,121	27,998	40,848
		1,324,291	1,280,567	541,935	3,585,688
หัก ค่าเผื่อนหนี้สงสัยจะสูญ		(1,831)	(1,921)	(975)	(1,065)
รวม		1,322,460	1,278,646	540,960	3,584,623
หนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญ (กลับรายการ) สำหรับปี		(90)	(11,820)	(90)	478

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

8. สินค้ำคงเหลือ

สินค้ำคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สินค้าสำเร็จรูป	3,955,650	3,979,895	1,451,444	1,357,129
สินค้าระหว่างผลิต	332,461	349,782	61,256	83,071
วัตถุดิบและวัสดุหีบห่อ	1,737,843	2,320,286	48,068	80,236
ส่วนประกอบและอะไหล่	1,297,036	1,071,018	9,345	12,022
วัสดุอื่น	59,703	109,865	-	-
สินค้าระหว่างทาง	737,196	827,687	151,933	127,008
	8,119,889	8,658,533	1,722,046	1,659,466
หัก ค่าเพื่อสินค้าล้าสมัยและเคลื่อนไหวช้า	(263,738)	(215,239)	(145,245)	(118,652)
รวม	7,856,151	8,443,294	1,576,801	1,540,814

ต้นทุนของสินค้ำคงเหลือที่บันทึกเป็นค่าใช้จ่ายและได้รวมในบัญชีต้นทุนขาย สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ต้นทุนของสินค้ำคงเหลือที่บันทึกเป็นค่าใช้จ่าย และได้รวมในบัญชีต้นทุนขาย				
- ต้นทุนขายและต้นทุนการให้บริการ	33,594,243	32,101,930	16,124,633	17,629,682
- การปรับลดมูลค่าเป็นมูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับ	48,499	29,400	26,593	6,408
รวม	33,642,742	32,131,330	16,151,226	17,636,090

9. เงินลงทุนในบริษัทย่อย

ประเภทที่ : ๓๕

(7) ในระหว่างปี 2557 กลุ่มบริษัทฯ ไม่มีการจัดตั้งบริษัทย่อยแต่ใหม่) ได้แก่ บริษัท พีเอส อินเวสเมนต์ จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200 ล้านบาท และผู้ที่ชำระแล้วจำนวน 50 ล้านบาท BIC International Holding Pte. Ltd. ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200 ล้านบาท และผู้ที่ชำระแล้วจำนวน 50 ล้านบาท และบริษัท บีซี ซีเมนต์ จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียนจำนวน 200 ล้านบาท และผู้ที่ชำระแล้วจำนวน 50 ล้านบาท

(8) ในระหว่างปี บริษัทลงทุนในบริษัท บีซี ดานอน จำกัด จำนวน 1 หุ้น เป็นเงิน 100 บาท

(6) บริษัท บีเจซี คอมมิวนิตี้ จำกัด ได้เพิ่มทุนจดทะเบียนในระหว่างปี ส่งผลให้บริษัทมีทุนที่ออกและเรียกชำระแล้ว รวมเป็นจำนวน 31 ล้านบาท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

10. เงินลงทุนในบริษัทร่วม

เงินลงทุนในบริษัทร่วม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 และเงินปันผลรับจากเงินลงทุนสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน มีดังนี้

งบการเงินรวม										หน่วย : พันบาท	
สัดส่วนความเป็นเจ้าของ (ร้อยละ)		ทุนชำระแล้ว		วิธีราคาทุน		วิธีส่วนได้เสีย		เงินปันผลรับ			
2557	2556	2557	2556	2557	2556	2557	2556	2557	2556	2556	
บริษัท บี เอ ซี มารีน รีซอร์สเซส ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด	50.00	94,400	94,400	52,372	52,372	14,442	14,007	-	-	-	
บริษัท เบอร์ลี เอเชียติก โซดา จำกัด	50.00	40,000	40,000	24,872	24,872	34,156	41,816	38,400	14,400	14,400	
บริษัท เบอร์ลี ไดนาพลาส จำกัด	49.00	303,933	303,933	195,069	195,069	348,511	324,827	19,110	14,700	14,700	
บริษัท แก้วกรุงไทย จำกัด	24.65	320,000	320,000	80,000	80,000	83,231	86,561	1,000	1,000	1,000	
รวม				352,313	352,313	480,340	467,211	58,510	30,100	30,100	

งบการเงินเฉพาะกิจการ										หน่วย : พันบาท	
สัดส่วนความเป็นเจ้าของ (ร้อยละ)		ทุนชำระแล้ว		วิธีราคาทุน		การด้อยค่า		ราคาทุน-สุทธิ		เงินปันผลรับ	
2557	2556	2557	2556	2557	2556	2557	2556	2557	2556	2557	2556
บริษัท บี เอ ซี มารีน รีซอร์สเซส ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด											
49.99	49.99	94,400	94,400	52,372	52,372	(40,400)	(40,400)	11,972	11,972	-	-
บริษัท เบอร์ลี เอเชียติก โซดา จำกัด											
50.00	50.00	40,000	40,000	24,872	24,872	-	-	24,872	24,872	38,400	14,400
บริษัท เบอร์ลี ไดนาพลัส จำกัด											
49.00	49.00	303,933	303,933	195,069	195,069	-	-	195,069	195,069	19,110	14,700
รวม				272,313	272,313	(40,400)	(40,400)	231,913	231,913	57,510	29,100

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

11. เงินลงทุนระยะยาวอื่น

เงินลงทุนระยะยาวอื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 เป็นเงินลงทุนทั่วไปในตราสารทุน มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	วิธีราคาทุน			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
Phu Thai Thanh Hoa Joint Stock Company	16,000	16,000	-	-
Viet - My Milk Joint Stock Company	-	5,281	-	-
La Martiniquaise (Vietnam) Wine and Spiritueux Company Limited	6,400	6,400	-	-
บริษัท ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์ จำกัด	30,000	-	-	-
รวม	52,400	27,681	-	-

12. อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ราคาทุน				
ณ วันที่ 1 มกราคม	229,595	226,250	469,863	458,707
โอนมาจากสินทรัพย์อื่น	-	7,928	2,777	11,156
โอนมาจาก (โอนไป) ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ 13	23,862	(5,036)	(322)	-
ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงิน	2,413	453	-	-
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	255,870	229,595	472,318	469,863
ค่าเสื่อมราคาสะสมและค่าเผื่อจากการด้อยค่า				
ณ วันที่ 1 มกราคม	(123,040)	(125,978)	(396,984)	(384,520)
ค่าเสื่อมราคาสำหรับปี	(3,982)	(3,503)	(4,853)	(4,693)
โอนมาจากสินทรัพย์อื่น	-	-	-	(7,771)
โอนไป (โอนมาจาก) ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ 13	(5,938)	6,527	213	-
ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงิน	(485)	(86)	-	-
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	(133,445)	(123,040)	(401,624)	(396,984)
มูลค่าสุทธิทางบัญชี				
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	122,425	106,555	70,694	72,879

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนประกอบด้วยทรัพย์สินที่มีคุณสมบัติเชิงพาณิชย์ที่ให้เช่าแก่บุคคลที่สามและให้เช่าแก่บุคคลหรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน โดยกิจการได้โอนทรัพย์สินส่วนหนึ่งจากอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนเป็นที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ เนื่องจากกลุ่มบริษัทได้มีการตัดสินใจที่จะใช้ประโยชน์จากสินทรัพย์ดังกล่าวเอง (ดูหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 13)

13. ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินรวม						ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557
	ยอดคงเหลือ	เพิ่มขึ้น	ได้มา	จำหน่าย/	โอนเข้า/	ผลต่างจาก	
	ณ วันที่		จากการ	ลดลง	(โอนออก)/	การแปลงค่า	
	1 มกราคม 2557		รวมธุรกิจ		ปรับปรุง	งบการเงิน	
ราคาทุน							
ที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน	2,554,807	588	-	-	1,708	(1,398)	2,555,705
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	6,283,970	514,160	-	(5,883)	314,920	(7,595)	7,099,572
เครื่องจักรและอุปกรณ์	23,544,354	2,186,111	-	(1,800,141)	700,469	(62,176)	24,568,617
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์							
สำนักงาน	1,805,471	191,314	-	(72,533)	35,146	(630)	1,958,768
ยานพาหนะ	161,889	38,018	-	(25,244)	729	(872)	174,520
สินทรัพย์ระหว่างก่อสร้าง	1,096,636	432,370	-	(626)	(1,063,925)	2,499	466,954
รวมราคาทุน	35,447,127	3,362,561	-	(1,904,427)	(10,953)	(70,172)	36,824,136
ค่าเสื่อมราคาสะสม							
ส่วนปรับปรุงที่ดิน	(43,629)	(4,951)	-	-	-	(3)	(48,583)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	(2,571,003)	(212,764)	-	4,190	1,156	2,148	(2,776,273)
เครื่องจักรและอุปกรณ์	(12,846,119)	(1,687,285)	-	1,732,814	5,678	44,673	(12,750,239)
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์							
สำนักงาน	(1,300,567)	(194,811)	-	65,737	(657)	226	(1,430,072)
ยานพาหนะ	(77,979)	(25,717)	-	21,376	252	303	(81,765)
รวมค่าเสื่อมราคาสะสม	(16,839,297)	(2,125,528)	-	1,824,117	6,429	47,347	(17,086,932)
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า							
- ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(1,045)	-	-	-	-	-	(1,045)
รวม	18,606,785						19,736,159

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	เพิ่มขึ้น	งบการเงินรวม				ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556
			ได้มา จากการ รวมธุรกิจ	จำหน่าย/ ลดลง	โอนเข้า/ (โอนออก)/ ปรับปรุง	ผลต่างจาก การแปลงค่า งบการเงิน	
ราคาทุน							
ที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน	2,521,672	11,816	-	-	21,120	199	2,554,807
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	4,937,386	416,006	167,769	(24,880)	724,504	63,185	6,283,970
เครื่องจักรและอุปกรณ์	20,242,158	1,354,844	27,718	(127,968)	1,934,956	112,646	23,544,354
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์							
สำนักงาน	1,575,684	186,009	2,854	(29,983)	66,067	4,840	1,805,471
ยานพาหนะ	129,302	29,904	16,885	(18,206)	296	3,708	161,889
สินทรัพย์ระหว่างก่อสร้าง	2,240,862	1,602,222	562	(2,350)	(2,746,753)	2,093	1,096,636
รวมราคาทุน	31,647,064	3,600,801	215,788	(203,387)	190	186,671	35,447,127
ค่าเสื่อมราคาสะสม							
ส่วนปรับปรุงที่ดิน	(40,015)	(3,598)	-	-	-	(16)	(43,629)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	(2,402,054)	(166,560)	-	9,554	(7,820)	(4,123)	(2,571,003)
เครื่องจักรและอุปกรณ์	(11,390,176)	(1,528,062)	-	88,127	2,627	(18,635)	(12,846,119)
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์							
สำนักงาน	(1,166,391)	(161,609)	-	26,247	2,491	(1,305)	(1,300,567)
ยานพาหนะ	(64,130)	(23,926)	-	10,371	449	(743)	(77,979)
รวมค่าเสื่อมราคาสะสม	(15,062,766)	(1,883,755)	-	134,299	(2,253)	(24,822)	(16,839,297)
หัก ค่าเผื่อการด้อยค่า							
- ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(1,227)	-	-	346	(164)	-	(1,045)
รวม	16,583,071						18,606,785

ค่าเสื่อมราคาสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

2557	พันบาท	2,125,528
2556	พันบาท	1,883,755

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยอดคงเหลือ	เพิ่มขึ้น	จำหน่าย/	โอนเข้า/	ยอดคงเหลือ
	ณ วันที่ 1 มกราคม 2557		ลดลง	(โอนออก)/ ปรับปรุง	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557
ราคาทุน					
ที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน	19,181	-	-	(2,777)	16,404
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	303,449	-	-	323	303,772
เครื่องจักรและอุปกรณ์	121,560	19,315	-	(529)	140,346
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์สำนักงาน	722,882	23,119	(16,768)	16,979	746,212
ยานพาหนะ	64,124	23,300	(12,170)	-	75,254
สินทรัพย์ระหว่างก่อสร้าง	3,042	27,271	(626)	(16,979)	12,708
รวมราคาทุน	1,234,238	93,005	(29,564)	(2,983)	1,294,696
ค่าเสื่อมราคาสะสม					
ส่วนปรับปรุงที่ดิน	(1,225)	(1,877)	-	-	(3,102)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	(213,509)	(10,237)	-	(213)	(223,959)
เครื่องจักรและอุปกรณ์	(43,591)	(24,937)	-	-	(68,528)
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์สำนักงาน	(607,203)	(37,146)	13,311	-	(631,038)
ยานพาหนะ	(31,563)	(13,163)	11,141	-	(33,585)
รวมค่าเสื่อมราคาสะสม	(897,091)	(87,360)	24,452	(213)	(960,212)
รวม	337,147				334,484

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท					
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	เพิ่มขึ้น	จำหน่าย/ ลดลง	โอนเข้า/ (โอนออก)/ ปรับปรุง	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556
ราคาทุน					
ที่ดินและส่วนปรับปรุงที่ดิน	9,796	8,845	-	540	19,181
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	314,605	-	-	(11,156)	303,449
เครื่องจักรและอุปกรณ์	84,929	44,735	(274)	(7,830)	121,560
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์สำนักงาน	656,598	23,880	(4,047)	46,451	722,882
ยานพาหนะ	68,734	8,228	(12,838)	-	64,124
สินทรัพย์ระหว่างก่อสร้าง	9,979	41,266	(1,342)	(46,861)	3,042
รวมราคาทุน	1,144,641	126,954	(18,501)	(18,856)	1,234,238
ค่าเสื่อมราคาสะสม					
ส่วนปรับปรุงที่ดิน	(498)	(727)	-	-	(1,225)
อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	(210,841)	(10,439)	-	7,771	(213,509)
เครื่องจักรและอุปกรณ์	(23,996)	(21,581)	198	1,788	(43,591)
เครื่องตกแต่งติดตั้งและอุปกรณ์สำนักงาน	(577,673)	(33,463)	3,933	-	(607,203)
ยานพาหนะ	(28,221)	(13,389)	10,047	-	(31,563)
รวมค่าเสื่อมราคาสะสม	(841,229)	(79,599)	14,178	9,559	(897,091)
รวม	303,412				337,147

ค่าเสื่อมราคาสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม			
2557	พันบาท	87,360	
2556	พันบาท	79,599	

การคำนวณกำไรสุทธิของบริษัทย่อย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 อาคารมูลค่าตามบัญชีจำนวน 132 ล้านบาท และ จำนวน 138 ล้านบาท ตามลำดับของบริษัทย่อยแห่งหนึ่งได้ถือเป็นหลักประกันตามบันทึกข้อตกลงการกู้ยืมเงินระยะยาวกับสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ในงบการเงินรวมได้รวมส่วนเกินอันเนื่องมาจากราคาที่เพิ่มขึ้นโดยมีมูลค่าตามบัญชีจำนวน 2,069 ล้านบาทและ 2,021 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลต่างระหว่างมูลค่ายุติธรรมกับราคาทุนเดิมของที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ของบริษัทย่อย ณ วันที่บริษัทซื้อหุ้น ภาวะภาษีเงินได้ที่อาจจะเกิดขึ้นจากส่วนเกินจากการตีราคาเพิ่มขึ้นหากมีการจำหน่ายสินทรัพย์เหล่านี้บันทึกไว้เป็นหนี้สิน ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีในงบการเงินรวม

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

14. ค่าความนิยม

ค่าความนิยม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ราคาทุน				
ณ วันที่ 1 มกราคม	3,270,820	1,744,678	-	-
ได้มาจากการรวมธุรกิจ	-	1,507,051	-	-
ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงิน	-	19,091	-	-
ณ วันที่ 31 ธันวาคม	3,270,820	3,270,820	-	-

15. สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น

สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินรวม						ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557
	ยอดคงเหลือ	เพิ่มขึ้น	ได้มาจาก	จำหน่าย	โอนเข้า/ (โอนออก)/	ผลต่างจาก	
	ณ วันที่		การรวมธุรกิจ		ปรับปรุง	การแปลงค่า	
	1 มกราคม 2557					งบการเงิน	
ราคาทุน							
ช่องทางการจัดจำหน่าย	98,654	-	-	-	-	-	98,654
ชื่อทางการค้า	336,746	1,112	-	-	-	665	338,523
ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เกี่ยวข้อง	819,509	-	-	-	-	-	819,509
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	612,764	52,597	-	(78,593)	21,952	374	609,094
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ระหว่างติดตั้ง	8,165	11,920	-	(1,467)	(12,110)	-	6,508
สินทรัพย์ที่ไม่มีตัวตนอื่น ๆ	15,464	5,092	-	-	-	3	20,559
รวมราคาทุน	1,891,302	70,721	-	(80,060)	9,842	1,042	1,892,847
ค่าตัดจำหน่ายสะสม							
ช่องทางการจัดจำหน่าย	(14,799)	(4,933)	-	-	-	-	(19,732)
ชื่อทางการค้า	(8,287)	(20,959)	-	-	-	(348)	(29,594)
ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เกี่ยวข้อง	(121,133)	(35,792)	-	-	-	-	(156,925)
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	(345,930)	(60,155)	-	3,878	4	(1,641)	(403,844)
สินทรัพย์ที่ไม่มีตัวตนอื่น ๆ	(2,290)	(1,398)	-	-	-	(49)	(3,737)
รวมค่าตัดจำหน่ายสะสม	(492,439)	(123,237)	-	3,878	4	(2,038)	(613,832)
รวม	1,398,863						1,279,015

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินรวม						
	ยอดคงเหลือ	เพิ่มขึ้น	ได้มาจาก	จำหน่าย	โอนเข้า/	ผลต่างจาก	ยอดคงเหลือ
	ณ วันที่		การรวมธุรกิจ		(โอนออก)/	การแปลงค่า	ณ วันที่
	1 มกราคม				ปรับปรุง	งบการเงิน	31 ธันวาคม
	2556						2556
ราคาทุน							
ช่องทางการจัดจำหน่าย	98,654	-	-	-	-	-	98,654
ชื่อทางการค้า	195,913	134,486	-	-	-	6,347	336,746
ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เกี่ยวข้อง	819,509	-	-	-	-	-	819,509
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	443,017	143,748	1,423	(5,469)	28,960	1,085	612,764
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ระหว่างติดตั้ง	13,518	24,337	-	-	(29,690)	-	8,165
สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น ๆ	-	10,984	-	-	4,201	279	15,464
รวมราคาทุน	1,570,611	313,555	1,423	(5,469)	3,471	7,711	1,891,302
ค่าตัดจำหน่ายสะสม							
ช่องทางการจัดจำหน่าย	(9,866)	(4,933)	-	-	-	-	(14,799)
ชื่อทางการค้า	-	(7,914)	-	-	-	(373)	(8,287)
ความสัมพันธ์กับลูกค้าที่เกี่ยวข้อง	(85,340)	(35,793)	-	-	-	-	(121,133)
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	(288,501)	(62,742)	-	5,469	266	(422)	(345,930)
สินทรัพย์ไม่มีตัวตนอื่น ๆ	-	(716)	-	-	(1,436)	(138)	(2,290)
รวมค่าตัดจำหน่ายสะสม	(383,707)	(112,098)	-	5,469	(1,170)	(933)	(492,439)
รวม	1,186,904						1,398,863

ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

2557	พันบาท	123,237
2556	พันบาท	112,098

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2557	เพิ่มขึ้น	จำหน่าย	โอนเข้า/ (โอนออก)	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557
ราคาทุน					
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	183,725	9,005	(2,137)	12,064	202,657
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ระหว่างติดตั้ง	10,287	11,919	-	(12,064)	10,142
รวมราคาทุน	194,012	20,924	(2,137)	-	212,799
ค่าตัดจำหน่ายสะสม					
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	(125,350)	(21,647)	40	-	(146,957)
รวมค่าตัดจำหน่ายสะสม	(125,350)	(21,647)	40	-	(146,957)
รวม	68,662				65,842

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	เพิ่มขึ้น	จำหน่าย	โอนเข้า/ (โอนออก)	ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556
ราคาทุน					
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	147,537	8,862	-	27,326	183,725
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์ระหว่างติดตั้ง	13,518	24,225	-	(27,456)	10,287
รวมราคาทุน	161,055	33,087	-	(130)	194,012
ค่าตัดจำหน่ายสะสม					
ค่าลิขสิทธิ์ซอฟต์แวร์	(108,888)	(16,462)	-	-	(125,350)
รวมค่าตัดจำหน่ายสะสม	(108,888)	(16,462)	-	-	(125,350)
รวม	52,167				68,662

ค่าตัดจำหน่ายสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

2557	พันบาท	21,647
2556	พันบาท	16,462

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

16. ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี

สินทรัพย์และหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	528,749	579,045	133,422	133,001
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	(666,715)	(675,834)	-	-
รวม	(137,966)	(96,789)	133,422	133,001

รายการเคลื่อนไหวของสินทรัพย์และหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชีที่เกิดขึ้นในระหว่างปีมีดังนี้

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินรวม				
	ณ วันที่	บันทึกใน	บันทึกใน	ผลต่างจากการ	ณ วันที่
	1 มกราคม	กำไรหรือขาดทุน	กำไรเบ็ดเสร็จอื่น	แปลงค่า	31 ธันวาคม
	2557			งบการเงิน	2557
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี					
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	8,495	-	-	-	8,495
ค่าเผื่อการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	707	-	-	-	707
สำรองและประมาณการหนี้สินอื่น	268,729	(68,458)	24,183	193	224,647
ขาดทุนสะสมยกมา	301,114	(5,608)	-	(606)	294,900
รวม	579,045	(74,066)	24,183	(413)	528,749
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี					
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ (จากการปรับปรุง					
มูลค่ายุติธรรมจากการรวมกิจการ)	(587,642)	(191)	-	2,646	(585,187)
อื่นๆ	(88,192)	6,457	-	207	(81,528)
รวม	(675,834)	6,266	-	2,853	(666,715)
รวม	(96,789)				(137,966)

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินรวม				ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556
	ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	บันทึกในกำไรหรือขาดทุน	ได้มาจากการรวมธุรกิจ	ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงิน	
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม					
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	8,495	-	-	-	8,495
ค่าเผื่อการด้อยค่าของที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	1,053	(346)	-	-	707
สำรองและประมาณการหนี้สินอื่น	265,923	2,964	-	(158)	268,729
ขาดทุนสะสมยกมา	219,445	73,460	-	8,209	301,114
รวม	494,916	76,078	-	8,051	579,045
หนี้ภายใต้การควบคุม					
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ (จากการปรับปรุงมูลค่าสุทธิรวมจากการรวมกิจการ)					
มูลค่าสุทธิรวมจากการรวมกิจการ)	(538,671)	(48,971)	-	-	(587,642)
อื่นๆ	(108,824)	21,510	-	(878)	(88,192)
รวม	(647,495)	(27,461)	-	(878)	(675,834)
รวม	(152,579)				(96,789)

หน่วย : พันบาท

งบการเงินเฉพาะกิจการ				
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	ณ วันที่ 1 มกราคม 2557	บันทึกใน กำไรหรือขาดทุน	บันทึกใน กำไรเบ็ดเสร็จอื่น	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม				
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	8,495	-	-	8,495
สำรองและประมาณการหนี้สินอื่น	124,506	(3,645)	4,066	124,927
รวม	133,001	(3,645)	4,066	133,422

หน่วย : พันบาท

งบการเงินเฉพาะกิจการ			
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	ณ วันที่ 1 มกราคม 2556	บันทึกใน กำไรหรือขาดทุน	ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556
สินทรัพย์ภายใต้การควบคุม			
ค่าเผื่อการด้อยค่าของเงินลงทุน	8,495	-	8,495
สำรองและประมาณการหนี้สินอื่น	109,497	15,009	124,506
รวม	117,992	15,009	133,001

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

17. หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย

หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ส่วนที่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	5,946,192	3,861,456	959,000	1,215,000
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระ				
ภายในหนึ่งปี	2,308,541	696,382	1,576,000	-
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	1,899,591	1,597,212	1,899,591	1,499,612
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน 4	-	-	741,603	808,139
รวมส่วนที่หมุนเวียน	10,154,324	6,155,050	5,176,194	3,522,751
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	5,775,116	7,622,464	3,000,000	4,576,000
หุ้นกู้	999,539	2,898,113	999,539	2,898,113
รวมส่วนที่ไม่หมุนเวียน	6,774,655	10,520,577	3,999,539	7,474,113
รวม	16,928,979	16,675,627	9,175,733	10,996,864

หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยแสดงตามระยะเวลาครบกำหนดการจ่ายชำระ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ครบกำหนดภายในหนึ่งปี	10,154,324	6,155,050	5,176,194	3,522,751
เกินหนึ่งปีแต่ไม่เกินห้าปี	6,774,655	10,520,577	3,999,539	7,474,113
รวม	16,928,979	16,675,627	9,175,733	10,996,864

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หุ้นกู้

หุ้นกู้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ส่วนที่หมุนเวียน				
เงินต้น	1,900,000	1,597,600	1,900,000	1,500,000
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสมของ				
ค่าใช้จ่ายในการออกหุ้น	(409)	(388)	(409)	(388)
รวมส่วนที่หมุนเวียน	1,899,591	1,597,212	1,899,591	1,499,612
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน				
เงินต้น	1,000,000	2,900,000	1,000,000	2,900,000
หัก ค่าตัดจำหน่ายสะสมของ				
ค่าใช้จ่ายในการออกหุ้น	(461)	(1,887)	(461)	(1,887)
รวมส่วนที่ไม่หมุนเวียน	999,539	2,898,113	999,539	2,898,113
รวม	2,899,130	4,495,325	2,899,130	4,397,725

บริษัท ได้ออกหุ้นกู้แบบไม่มีหลักประกัน โดยมีรายละเอียด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ดังนี้

วันที่ออกหุ้นกู้	2557 จำนวนเงิน	2556 จำนวนเงิน	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)	กำหนด ชำระดอกเบี้ย	กำหนด ชำระคืน
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี					
พฤษภาคม 2554	-	1,500 ล้านบาท	3.77	ทุกงวด 6 เดือน	พฤษภาคม 2557
กรกฎาคม 2553	1,900 ล้านบาท	-	3.45	ทุกงวด 6 เดือน	กรกฎาคม 2558
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระเกินกว่าหนึ่งปี					
กรกฎาคม 2553	-	1,900 ล้านบาท	3.45	ทุกงวด 6 เดือน	กรกฎาคม 2558
พฤษภาคม 2554	1,000 ล้านบาท	1,000 ล้านบาท	3.98	ทุกงวด 6 เดือน	พฤษภาคม 2559
รวม	2,900 ล้านบาท	4,400 ล้านบาท			

ทั้งนี้บริษัทต้องดำรงอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้นในอัตราส่วนไม่เกิน 1.75 ต่อ 1 โดยพิจารณาจากงบการเงินรวมประจำปีสำหรับหุ้นกู้ทั้งหมด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 บริษัท มีอัตราส่วนดังกล่าวไม่เกินอัตราส่วนที่กำหนด

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งมีหุ้นกู้ที่ค้ำประกันโดยสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง จำนวน 61,000 ล้านบาท (ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 : ไม่มี) โดยมีอัตราดอกเบี้ยเท่ากับอัตราดอกเบี้ยเงินฝากถัวเฉลี่ยของธนาคาร 4 แห่ง บวก 4% ต่อปี ดังนี้

วันที่ออกหุ้นกู้	2556 จำนวนเงิน	อัตราดอกเบี้ย (ร้อยละต่อปี)	กำหนดชำระดอกเบี้ย	กำหนดชำระคืน
ส่วนที่ถึงกำหนดชำระ				
ภายในหนึ่งปี				
พฤศจิกายน 2554	97.60 ล้านบาท	11.875	ทุกงวด 6 เดือน	พฤศจิกายน 2557
รวม	97.60 ล้านบาท			

เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ เป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินหลายแห่งเป็นจำนวนเงิน 5,946 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2.12 - 6.30 ต่อปี และจำนวนเงิน 959 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2.12 ต่อปี ตามลำดับ เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินดังกล่าวนี้ ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินในงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ เป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินหลายแห่งเป็นจำนวนเงิน 3,861 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2.10 - 8.00 ต่อปี และจำนวนเงิน 1,215 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 2.44 - 2.80 ต่อปี ตามลำดับ เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินดังกล่าวนี้ ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน ยกเว้นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินของ Ichiban Company Limited มีการค้ำประกันการกู้ยืมเงิน โดยผู้ถือหุ้นรายย่อยของบริษัทดังกล่าวเต็มจำนวนเป็นเงิน 250,000 ดอลลาร์สหรัฐ

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 เงินกู้ยืมระยะยาว มีรายละเอียดดังนี้

- 1) เงินกู้ยืมระยะยาวของบริษัท ประกอบด้วย เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

ในเดือนพฤษภาคม 2556 บริษัทได้ทำสัญญากู้ยืมเงินระยะยาวเป็นสกุลเงินบาท กับสถาบันการเงินแห่งหนึ่งในวงเงินรวม 1,500 ล้านบาท ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มียอดคงค้างจำนวน 1,500 ล้านบาท (2556 : 1,500 ล้านบาท) เงินกู้ยืมดังกล่าวมีกำหนดจ่ายชำระคืนเงินต้นทั้งหมดในปีที่ 5 นับจากวันเบิกเงินกู้งวดแรกและชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.60 ต่อปี

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ในเดือนกรกฎาคม 2555 บริษัทได้ทำสัญญากู้ยืมเงินระยะยาวเป็นสกุลเงินบาท กับสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง ในวงเงินรวม 1,500 ล้านบาท ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มียอดคงค้างจำนวน 1,500 ล้านบาท (2556 : 1,500 ล้านบาท) เงินกู้ยืมดังกล่าวมีกำหนดจ่ายชำระคืนเงินต้นทั้งหมดในปีที่ 4 นับจากวันเบิกเงินกู้งวดแรก และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.80 ต่อปี

ในเดือนกรกฎาคม 2553 บริษัทได้ทำสัญญากู้ยืมเงินระยะยาวเป็นสกุลเงินบาท กับสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง ในวงเงินรวม 2,500 ล้านบาท ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 มียอดคงค้างจำนวน 1,576 ล้านบาท (2556 : 1,576 ล้านบาท) เงินกู้ยืมดังกล่าวมีกำหนดจ่ายชำระคืนเงินต้นทั้งหมดในปีที่ 5 นับจากวันเบิกเงินกู้งวดแรก และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.59 ต่อปี

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินข้างต้น ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกัน การกู้ยืมเงิน

- 2) เงินกู้ยืมระยะยาวของ บริษัท ไทยเบเวอเรจแคน จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ประกอบด้วย เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 600 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 525 ล้านบาท (2556 : 600 ล้านบาท) มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ครบกำหนดชำระคืนเป็นรายงวด 18 งวด และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.55 ต่อปี

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 600 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 600 ล้านบาท (2556 : 600 ล้านบาท) มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ครบกำหนดชำระคืนเป็นรายงวด 18 งวด และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.38 ต่อปี

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 400 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 400 ล้านบาท มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ครบกำหนดชำระคืนเป็นรายงวด 18 งวด และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.21 ต่อปี

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 800 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เป็นจำนวนเงิน 360 ล้านบาท มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ครบกำหนดชำระคืนเป็นรายงวด 18 งวด และชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 4.40 ต่อปี ซึ่งได้มีการจ่ายคืนเงินกู้ยืมทั้งจำนวนในระหว่างปี 2557

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินข้างต้น ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกัน การกู้ยืมเงิน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

- 3) เงินกู้ยืมระยะยาว ของ Malaya-Vietnam Glass Limited ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางอ้อมของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย ประกอบด้วยเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ วงเงินกู้ยืมจำนวนเงิน 17 ล้านดอลลาร์สหรัฐ มีข้อกำหนดตามสัญญา สามารถเบิกเงินกู้ได้ทั้งสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ และเวียดนามดอง โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เป็นจำนวนเงิน 0.05 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และจำนวนเงิน 244,684.65 ล้านเวียดนามดอง มีกำหนดระยะเวลา 5 ปี 6 เดือน โดยได้รับระยะเวลาผ่อนผัน 21 เดือนแรก มีอัตราดอกเบี้ยลอยตัวอ้างอิงกับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ของธนาคารบวกร้อยละ 1.5 ต่อปี ซึ่งได้มีการจ่ายคืนเงินกู้ยืมทั้งจำนวนในระหว่างปี 2557

เงินกู้ยืมสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ วงเงินกู้ยืมจำนวนเงิน 2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ มีข้อกำหนดตามสัญญา สามารถเบิกเงินกู้ได้ทั้งสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ และเวียดนามดอง โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เป็นจำนวนเงิน 31,238.89 ล้านเวียดนามดอง มีกำหนดระยะเวลา 5 ปี โดยได้รับระยะเวลาผ่อนผันในปีแรก มีอัตราดอกเบี้ยลอยตัวอ้างอิงกับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ของธนาคารบวกร้อยละ 1.5 ต่อปี ซึ่งได้มีการจ่ายคืนเงินกู้ยืมทั้งจำนวนในระหว่างปี 2557

- 4) เงินกู้ยืมระยะยาว ของ Malaya Glass Products Sdn Bhd ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางตรงของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย ประกอบด้วยเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลดอลลาร์สหรัฐ วงเงินกู้ยืมจำนวนเงิน 20 ล้านดอลลาร์สหรัฐ มีข้อกำหนดตามสัญญา สามารถเบิกเงินกู้ได้ทั้งสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ และริงกิตมาเลเซีย โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 8.5 ล้านดอลลาร์สหรัฐ มีกำหนดระยะเวลา 5 ปี มีอัตราดอกเบี้ยลอยตัวอ้างอิงกับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ของธนาคารบวกร้อยละ 2.25 ต่อปี

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินข้างต้น ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

- 5) เงินกู้ยืมระยะยาว ของ Thai Corp International (Vietnam) Company Limited ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ บริษัทย่อยทางอ้อม ประกอบด้วยเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินเวียดนามดอง วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 580 ล้านดอลลาร์เวียดนาม มียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 เป็นจำนวนเงิน 110.20 ล้านดอลลาร์เวียดนาม มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี มีอัตราดอกเบี้ย ร้อยละ 20 ต่อปี และปรับปรุงอัตราดอกเบี้ยรายเดือนตามอัตราของ Bank for Foreign Trade of Vietnam ซึ่งได้มีการจ่ายคืนเงินกู้ยืมทั้งจำนวนในระหว่างปี 2557

- 6) เงินกู้ยืมระยะยาว ของ Ichiban Company Limited ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางอ้อม ประกอบด้วยเงินกู้ยืมจาก สถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 1.00 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (2556 : 1.30 ล้านดอลลาร์สหรัฐ) มีกำหนด ระยะเวลา 6 ปี มีอัตราดอกเบี้ยอ้างอิงกับต้นทุนทางการเงินของธนาคารบวร้อยละ 1.25 ต่อปี โดย เงินกู้ยืม ระยะยาวข้างต้น มีการนำสิทธิการเช่าที่ดินมูลค่าตามบัญชี จำนวน 40 ล้านบาท และอาคารมูลค่า ตามบัญชีจำนวน 132 ล้านบาท ไปค้ำประกันการกู้ยืมเงินตามที่ระบุในหมายเหตุข้อ 13

เงินกู้ยืมสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 1.2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 1.2 ล้านดอลลาร์สหรัฐ มีกำหนดระยะเวลา 4 ปี มีอัตราดอกเบี้ยอ้างอิง ตามอัตราดอกเบี้ยเงินฝากเงินเหรียญสหรัฐอเมริกาของตลาดลอนดอน (London Interbank Offered Rate) โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 ไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน อย่างไรก็ดีตาม ตามสัญญาระบุให้บริษัทย่อยมีการะในการจัดหาสินทรัพย์มาค้ำประกันในภายหลัง

- 7) เงินกู้ยืมระยะยาว ของบริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ประกอบด้วย เงินกู้ยืมจาก สถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 160 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 4.60 ล้านบาท (2556 : 57.88 ล้านบาท) มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ ร้อยละ 4.37 ต่อปี

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 140 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 99.12 ล้านบาท (2556 : 134.16 ล้านบาท) มีกำหนดระยะเวลา 4 ปี ชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 4.16 ต่อปี

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินดังกล่าวไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน

- 8) เงินกู้ยืมระยะยาวของบริษัทไทย มาลาชา กลาส จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางอ้อม ประกอบด้วย เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินบาท วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 1,500 ล้านบาท โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 1,500 ล้านบาท (2556 : 1,500 ล้านบาท) ล้านบาท มีกำหนดระยะเวลา 4 ปี ชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 3.88 ต่อปี

เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินดังกล่าวไม่มีการนำสินทรัพย์ถาวรหรือหลักทรัพย์อื่นไปค้ำประกันการกู้ยืมเงิน

- 9) เงินกู้ยืมระยะยาวของ BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางอ้อม ประกอบด้วยเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ดังนี้

เงินกู้ยืมสกุลเงินริงกิตมาเลเซีย วงเงินกู้ยืม จำนวนเงิน 2.5 ล้านริงกิตมาเลเซีย โดยมียอดคงค้าง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 เป็นจำนวนเงิน 2.5 ล้านริงกิตมาเลเซีย มีกำหนดระยะเวลา 3 ปี ชำระดอกเบี้ยในอัตราคงที่ร้อยละ 4.5 ต่อปี

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 กลุ่มบริษัทและบริษัทมีวงเงินสินเชื่อซึ่งยังมีได้เบิกใช้เป็นจำนวนเงินรวม 32,878 ล้านบาท และ 10,958 ล้านบาท ตามลำดับ (2556: 26,578 ล้านบาท และ 1,879 ล้านบาท ตามลำดับ)

หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 จัดตามประเภทสกุลเงินตราได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินบาทและสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงาน				
ของบริษัทย่อยในต่างประเทศ	16,261,210	16,413,374	9,175,733	10,966,864
สกุลเงินเวียดนามดอง	312,395	204,649	-	-
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ	355,374	57,604	-	-
รวม	16,928,979	16,675,627	9,175,733	10,966,864

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

18. เจ้าหนี้การค้า

เจ้าหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	หมายเหตุ	2557	2556	2557	2556
กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	239,071	279,556	1,803,321	2,003,375
กิจการอื่นๆ		4,574,183	4,814,237	1,013,277	816,255
รวม		4,813,254	5,093,793	2,816,598	2,819,630

ยอดเจ้าหนี้การค้า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 จัดตามประเภทสกุลเงินตราได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินบาทและสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงาน				
ของบริษัทย่อย	3,119,140	2,774,045	2,349,057	2,467,582
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ	1,433,719	1,759,160	346,588	249,159
สกุลเงินเยนญี่ปุ่น	6,359	208,869	5,279	1,436
สกุลเงินยูโร	87,690	121,287	66,175	85,550
สกุลเงินดอลลาร์สิงคโปร์	61,061	21,213	44,908	9,972
สกุลเงินปอนด์สเตอร์ลิง	67,847	62,990	3,788	-
สกุลเงินเวียดนามดอง	34,491	139,936	-	-
อื่นๆ	2,947	6,293	803	5,931
รวม	4,813,254	5,093,793	2,816,598	2,819,630

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

19. เจ้าหนี้อื่น

เจ้าหนี้อื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
		2557	2556	2557	2556
เจ้าหนี้อื่น - กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	4	15,153	18,535	71,305	51,236
เจ้าหนี้ค่าซื้อสินทรัพย์		62,968	108,316	9,794	4,293
เจ้าหนี้ค่าซื้อเงินลงทุน		211,449	255,588	-	-
รายได้รับล่วงหน้า		108,720	208,040	52,545	55,404
ดอกเบี้ยค้างจ่าย		97,796	106,505	93,182	99,049
ค่าพลังงานค้างจ่าย		194,217	125,132	2,309	2,062
ค่าซ่อมแซมและบำรุงรักษาค้างจ่าย		45,635	90,200	20,200	65,293
ค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์ค้างจ่าย		284,300	242,393	174,726	212,056
ค่านายหน้าค้างจ่าย		235,014	201,367	112,647	116,166
ค่าระวางและค่าขนส่งค้างจ่าย		131,779	111,284	30,725	34,721
ค่าภาษีรอนำส่ง		163,372	131,930	50,690	43,752
อื่นๆ		1,661,721	1,713,271	302,710	275,027
รวม		3,212,124	3,312,561	920,833	959,059

ยอดเจ้าหนี้อื่น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 จัดตามประเภทสกุลเงินตราได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินบาทและสกุลเงินที่ใช้ในการดำเนินงาน				
ของบริษัทย่อย	3,031,884	2,977,636	895,425	956,050
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ	34,050	56,595	21,738	2,642
สกุลเงินยูโร	480	19,859	4	41
สกุลเงินออสเตรเลีย	40,280	37,091	-	-
สกุลเงินดอลลาร์สิงคโปร์	1,190	6,215	628	326
สกุลเงินเวียดนามดอง	101,164	215,017	-	-
สกุลเงินปอนด์สเตอร์ลิง	2,804	-	2,804	-
อื่นๆ	272	148	234	-
รวม	3,212,124	3,312,561	920,833	959,059

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

20. ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน

ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
งบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม				
ภาระผูกพันในงบแสดงฐานะการเงินสำหรับ				
ผลประโยชน์หลังออกจากงาน				
โครงการสำรองบำเหน็จพนักงาน	474,132	461,341	166,570	132,771
ผลประโยชน์ระยะยาวอื่น	123,986	179,460	20,523	21,309
รวม	598,118	640,801	187,093	154,080

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม

รับรู้ในกำไรหรือขาดทุน

ผลประโยชน์หลังออกจากงาน				
โครงการสำรองบำเหน็จพนักงาน	66,607	55,530	16,338	13,068
ผลประโยชน์ระยะยาวอื่น	(11,525)	18,648	1,749	2,930
รับรู้ใน (กำไร) ขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น				
ขาดทุนจากการประมาณการตามหลัก				
คณิตศาสตร์ประกันภัย	27,978	-	20,330	-
รวม	83,060	74,178	38,417	15,998

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

โครงการสำรองบำเหน็จพนักงาน

กลุ่มบริษัทและบริษัทจัดการ โครงการบำเหน็จบำนาญพนักงานตามข้อกำหนดของพระราชบัญญัติคุ้มครองแรงงาน พ.ศ. 2541 ในการให้ผลประโยชน์เมื่อเกษียณแก่พนักงานตามสิทธิและอายุงาน

ภาระผูกพันตามงบแสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังต่อไปนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
มูลค่าปัจจุบันของภาระผูกพันที่ไม่ได้จัดให้มีกองทุน	474,132	461,341	166,570	132,771
ภาระผูกพันตามงบแสดงฐานะการเงิน	474,132	461,341	166,570	132,771

การเปลี่ยนแปลงในมูลค่าปัจจุบันของภาระผูกพันของโครงการผลประโยชน์

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ภาระผูกพันของโครงการผลประโยชน์ ณ วันที่ 1 มกราคม	461,341	455,415	132,771	130,399
ผลประโยชน์จ่ายโดยโครงการ	(81,032)	(49,548)	(2,869)	(10,696)
ต้นทุนบริการปัจจุบันและดอกเบี้ย	66,607	55,530	16,338	13,068
ขาดทุนจากการประมาณการตามหลัก				
คณิตศาสตร์ประกันภัย	27,978	-	20,330	-
ผลต่างจากการแปลงค่าบการเงิน	(762)	(56)	-	-
ภาระผูกพันของโครงการผลประโยชน์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	474,132	461,341	166,570	132,771

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ค่าใช้จ่ายที่รับรู้ในกำไรหรือขาดทุน (หมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 24)

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ต้นทุนบริการปัจจุบัน	48,416	38,550	10,368	8,394
ดอกเบี้ยจากภาระผูกพัน	18,191	16,980	5,970	4,674
รวม	66,607	55,530	16,338	13,068

ค่าใช้จ่ายดังกล่าวข้างต้นรับรู้ในกำไรหรือขาดทุน ดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ต้นทุนขาย	39,358	30,465	49	32
ค่าใช้จ่ายในการขาย	7,115	6,826	4,755	4,615
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	20,134	18,239	11,534	8,421
รวม	66,607	55,530	16,338	13,068

ข้อสมมติหลักในการประมาณการตามหลักการคณิตศาสตร์ประกันภัย ณ วันที่รายงาน (แสดงโดยวิธีถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก)

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
อัตราคิดลด (ร้อยละ)	4.00	4.00	4.00	4.00
การเพิ่มขึ้นของเงินเดือนในอนาคต (ร้อยละ)	5.00 - 5.50	4.00 - 5.50	5.00	4.82

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

21. ทุนจดทะเบียน และใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ

21.1 ทุนจดทะเบียน

เมื่อวันที่ 25 เมษายน 2555 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2555 มีมติอนุมัติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 80,000,000 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิมจำนวน 1,588,125,000 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 1,668,125,000 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท เพื่อรองรับโครงการใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทและ/หรือบริษัทย่อย บริษัทดำเนินการจดทะเบียนเพิ่มทุนกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 11 พฤษภาคม 2555

เมื่อวันที่ 13 ตุลาคม 2557 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2557 มีมติอนุมัติในเรื่องดังต่อไปนี้

- (1) อนุมัติให้ลดทุนจดทะเบียนของบริษัทจำนวน 46,170,000 บาท มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิมจำนวน 1,668,125,000 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 1,621,955,000 บาท โดยการตัดหุ้นสามัญที่ยังไม่ได้ออกจำหน่ายของบริษัท บริษัทดำเนินการจดทะเบียนลดทุนกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 28 ตุลาคม 2557
- (2) อนุมัติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนบริษัทจำนวน 392,434,444 บาท มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิมจำนวน 1,621,955,000 บาท เป็นทุนจดทะเบียนใหม่จำนวน 2,014,389,444 บาท เพื่อรองรับโครงการใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทและ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 4 และครั้งที่ 5 ภายใต้โครงการ BIC ESOP 2012 และเพื่อรองรับการจัดสรรหุ้นเพิ่มทุนให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นแต่ละรายถืออยู่ (Right Offering) และบุคคลในวงจำกัด (Private Placement) บริษัทดำเนินการจดทะเบียนเพิ่มทุนกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 29 ตุลาคม 2557

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริษัทได้เพิ่มทุนที่ออกและชำระแล้วของบริษัท ดังนี้

วันที่จดทะเบียนกับ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์	การเปลี่ยนแปลง ทุนที่ออกและชำระแล้ว	ทุนที่ออกและ ชำระแล้วใหม่	รายละเอียด
3 มีนาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 17,900 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,590,459,100 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 10 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 เมษายน 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 3,100 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,590,462,200 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 11 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

วันที่จดทะเบียนกับ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์	การเปลี่ยนแปลง ทุนที่ออกและชำระแล้ว	ทุนที่ออกและ ชำระแล้วใหม่	รายละเอียด
2 พฤษภาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 16,600 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,590,478,800 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 12 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
2 มิถุนายน 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 112,600 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,590,591,400 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 13 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 กรกฎาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 281,100 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,590,872,500 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 14 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 สิงหาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 1,228,000 หุ้น มูลค่าที่ตรา ไว้หุ้นละ 1 บาท	1,592,100,500 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 15 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 กันยายน 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 73,300 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,592,173,800 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 16 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 ตุลาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 37,200 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,592,211,000 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 17 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1
1 ธันวาคม 2557	เพิ่มทุน-หุ้นสามัญ 10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท	1,592,221,000 บาท	เป็นผลมาจากการใช้สิทธิครั้งที่ 18 ตามใบสำคัญ แสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทที่ออกและ เสนอขายให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยครั้งที่ 1

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

21.2 ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ

(1) เมื่อวันที่ 25 เมษายน 2555 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ครั้งที่ 1/2555 มีมติอนุมัติใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทและบริษัทย่อย เพื่อเป็นการตอบแทนการทำงาน (โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 1) จำนวนไม่เกิน 16 ล้านหน่วย อัตราการใช้สิทธิที่ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย ต่อหุ้นสามัญ 1 หุ้น ในราคาการใช้สิทธิที่ 40.46 บาทต่อหุ้นสามัญ อายุใบสำคัญแสดงสิทธิไม่เกิน 5 ปี นับจากวันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ โดยเงื่อนไขและระยะเวลาการใช้สิทธิที่สำคัญมีรายละเอียดดังนี้

- เมื่อบริษัทได้ออกและเสนอใบสำคัญแสดงสิทธิแก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทครบระยะเวลา 1 ปี ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิสามารถใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญได้ในจำนวนไม่เกินหนึ่งในสามส่วนของจำนวนใบสำคัญแสดงสิทธิทั้งหมดที่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยแต่ละรายได้รับจัดสรรจากบริษัท จนกว่าจะครบอายุใบสำคัญแสดงสิทธิ
- เมื่อบริษัทได้ออกและเสนอใบสำคัญแสดงสิทธิแก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทครบระยะเวลา 2 ปี ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิสามารถใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญได้เพิ่มอีกในจำนวนไม่เกินหนึ่งในสามส่วนของใบสำคัญแสดงสิทธิทั้งหมดที่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยแต่ละรายได้รับจัดสรรจากบริษัท จนกว่าจะครบอายุใบสำคัญแสดงสิทธิ
- เมื่อบริษัทได้ออกและเสนอใบสำคัญแสดงสิทธิแก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทครบระยะเวลา 3 ปี ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิสามารถใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญได้ในใบสำคัญแสดงสิทธิทั้งหมดที่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยแต่ละรายได้รับจัดสรรจากบริษัทซึ่งรวมถึงส่วนที่ไม่ได้มีการใช้สิทธิในปีที่ 1 และปีที่ 2 ทั้งนี้ ผู้บริหารและพนักงานของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อย จะสามารถใช้สิทธิจนกว่าจะครบอายุใบสำคัญแสดงสิทธิ

ทั้งนี้ ตามเงื่อนไขในการใช้สิทธิในใบสำคัญแสดงสิทธิ ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิจะต้องมีสถานะเป็นผู้บริหารและพนักงานในวันกำหนดการใช้สิทธินั้น

(2) เมื่อวันที่ 25 เมษายน 2556 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ครั้งที่ 1/2556 มีมติอนุมัติใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทและบริษัทย่อยเพิ่มเติม (โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 2) โดยมีเงื่อนไขและระยะเวลาการใช้สิทธิเช่นเดียวกับมติที่ประชุมในคราวแรก

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

- (3) เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2557 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ครั้งที่ 1/2557 มีมติอนุมัติใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทและบริษัทย่อยเพิ่มเติม (โครงการ BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 3) โดยมีเงื่อนไขและระยะเวลาการใช้สิทธิเช่นเดียวกับมติที่ประชุมในคราวแรก

ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญมีรายละเอียด ดังนี้

โครงการ	อายุสัญญา (ปี)	วันที่ให้สิทธิ	วันที่หมดอายุ	จำนวนสิทธิ ที่ออก (หน่วย)	อัตราการใช้สิทธิ	
					ต่อ 1 หน่วย ใบสำคัญแสดงสิทธิ	ราคาใช้สิทธิ (บาทต่อหุ้น)
BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 1	5	15 พ.ค. 55	15 พ.ค. 60	14,800,000	1	40.46
BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 2	5	18 มิ.ย. 56	18 มิ.ย. 61	10,000,000	1	68.43
BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 3	5	15 พ.ค. 57	15 พ.ค. 62	9,030,000	1	42.29

มูลค่ายุติธรรมของใบสำคัญแสดงสิทธิ วัดมูลค่าโดยวิธี Black-Scholes Model ภายใต้ข้อสมมติฐานทางการเงิน ดังนี้

BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 1	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3
ราคาหุ้น ณ วันที่ให้ใบสำคัญแสดงสิทธิ	40.25	40.25	40.25
ราคาใช้สิทธิ	40.46	40.46	40.46
ค่าความผันผวนของราคาหุ้นที่คาดหวัง	33.74%	33.74%	33.74%
ช่วงเวลาที่คาดว่าจะมีผู้มาใช้ใบสำคัญแสดงสิทธิครบ	3 ปี	3.5 ปี	4 ปี
อัตราเงินปันผลที่คาดหวัง	1.78%	1.78%	1.78%
อัตราดอกเบี้ยปลอดความเสี่ยง	3.83%	3.83%	3.83%

BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 2	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3
ราคาหุ้น ณ วันที่ให้ใบสำคัญแสดงสิทธิ	52.00	52.00	52.00
ราคาใช้สิทธิ	68.43	68.43	68.43
ค่าความผันผวนของราคาหุ้นที่คาดหวัง	36.39%	36.39%	36.39%
ช่วงเวลาที่คาดว่าจะมีผู้มาใช้ใบสำคัญแสดงสิทธิครบ	3 ปี	3.5 ปี	4 ปี
อัตราเงินปันผลที่คาดหวัง	1.71%	1.71%	1.71%
อัตราดอกเบี้ยปลอดความเสี่ยง	3.84%	3.84%	3.84%

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

BJC ESOP 2012 ครั้งที่ 3	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3
ราคาหุ้น ณ วันที่ให้ใบสำคัญแสดงสิทธิ	44.00	44.00	44.00
ราคาใช้สิทธิ	49.29	49.29	49.29
ค่าความผันผวนของราคาหุ้นที่คาดหวัง	36.91%	36.91%	36.91%
ช่วงเวลาที่คาดว่าจะมีผู้มาใช้ใบสำคัญแสดงสิทธิครบ	3 ปี	3.5 ปี	4 ปี
อัตราเงินปันผลที่คาดหวัง	1.91%	1.91%	1.91%
อัตราดอกเบี้ยปลอดความเสี่ยง	3.46%	3.46%	3.46%

รายการเคลื่อนไหวสำหรับใบสำคัญแสดงสิทธิสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	2557		2556	
	จำนวน สิทธิซื้อหุ้น (หน่วย)	ราคาใช้สิทธิ ถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (บาทต่อหุ้น)	จำนวน สิทธิซื้อหุ้น (หน่วย)	ราคาใช้สิทธิ ถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (บาทต่อหุ้น)
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 1 มกราคม	21,605,200	53.41	14,438,900	40.46
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกให้	9,030,000	49.29	10,000,000	68.43
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่ถูกริบ	(1,761,460)	57.02	(517,500)	40.46
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่มีการใช้สิทธิ	(1,779,800)	40.65	(2,316,200)	40.46
ยอดคงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม	27,093,940	52.65	21,605,200	53.41

ใบสำคัญแสดงสิทธิที่มีการใช้สิทธิ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังต่อไปนี้

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557		ราคาหุ้น ณ วันที่ใช้สิทธิ (บาทต่อหุ้น)	
ลำดับการให้สิทธิ	จำนวนที่ใช้สิทธิ (หน่วย)	วันที่ใช้สิทธิ	
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกให้ ณ วันที่ 15 พฤษภาคม 2555	17,900	3 มี.ค. 2557	47.50
	3,100	1 เม.ย. 2557	49.75
	16,600	2 พ.ค. 2557	47.50
	112,600	2 มิ.ย. 2557	47.00
	281,100	1 ก.ค. 2557	46.00
	1,228,000	1 ส.ค. 2557	54.75
	73,300	1 ก.ย. 2557	47.50
	37,200	1 ต.ค. 2557	45.75
	10,000	8 ธ.ค. 2557	40.50
	1,779,800		

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556			
ลำดับการให้สิทธิ	จำนวนที่ใช้สิทธิ (หน่วย)	วันที่ใช้สิทธิ	ราคาหุ้น ณ วันที่ใช้สิทธิ (บาทต่อหุ้น)
ใบสำคัญแสดงสิทธิที่ออกให้ ณ วันที่ 15 พฤษภาคม 2555	2,096,400	3 มิ.ย. 2556	58.00
	132,800	1 ก.ค. 2556	48.00
	25,300	1 ส.ค. 2556	44.50
	19,700	2 ก.ย. 2556	38.25
	2,500	1 ต.ค. 2556	46.25
	17,500	1 พ.ย. 2556	48.00
	22,000	2 ธ.ค. 2556	45.50
	2,316,200		

สิทธิซื้อหุ้นที่คงเหลือ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีราคาใช้สิทธิเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักเท่ากับ 52.65 บาท และ 53.41 บาท ตามลำดับ และอายุสัญญาคงเหลือถ่วงน้ำหนักเท่ากับ 3.40 ปี และ 3.87 ปี ตามลำดับ

ส่วนเกินมูลค่าหุ้น

ตามบทบัญญัติแห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 มาตรา 51 ในกรณีที่บริษัทเสนอขายหุ้นสูงกว่ามูลค่าหุ้นที่จดทะเบียนไว้ บริษัทต้องนำค่าหุ้นส่วนเกินนี้ตั้งเป็นทุนสำรอง (“ส่วนเกินมูลค่าหุ้น”) ส่วนเกินมูลค่าหุ้นนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

ส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 กลุ่มบริษัทมีส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อยจำนวน 173.92 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากการที่บริษัทย่อยแห่งหนึ่งของบริษัทเพิ่มสัดส่วนการลงทุนในบริษัท บีเจซี มาเซ เมคคอลล จำกัด จากสัดส่วนร้อยละ 75 เป็นร้อยละ 100 โดยมีการลงทุนเพิ่มจำนวน 3.75 ล้านบาท ทั้งนี้การเพิ่มสัดส่วนของเงินลงทุนดังกล่าวส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อยเพิ่มขึ้นจำนวน 1.16 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 กลุ่มบริษัทมีส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อยจำนวน 172.76 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากบริษัทย่อยแห่งหนึ่งของบริษัทได้เพิ่มสัดส่วนการลงทุนใน Thai An Vietnam Trading Company Limited จากสัดส่วนร้อยละ 51 เป็นร้อยละ 100 ส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีส่วนต่ำกว่าทุนจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อยด้วยจำนวนดังกล่าว

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ส่วนเกินทุนจากการบริจาค

ส่วนเกินทุนจากการบริจาคจำนวนเงิน 37 ล้านบาท เป็นเงินที่ได้รับจากกรรมการบริษัท ที่ได้กำไรจากการจำหน่ายหุ้นเพิ่มทุนของบริษัทในปี 2537 จำนวน 397,104 หุ้น ที่เหลือจากการจองซื้อและจำหน่ายต่อประชาชนทั่วไปในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ส่วนเกินทุนจากการบริจาคมนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

ส่วนเกินทุนจากการจำหน่ายหุ้นของบริษัทที่ถือโดยบริษัทย่อย

ส่วนเกินทุนจากการจำหน่ายหุ้นของบริษัทที่ถือโดยบริษัทย่อยจำนวน 32 ล้านบาท ได้แสดงไว้ภายใต้ส่วนของผู้ถือหุ้นในงบการเงินรวมตามแนวทางปฏิบัติสำหรับหุ้นซื้อคืน และจะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

22. ทุนสำรอง

ทุนสำรองประกอบด้วย

การจัดสรรกำไรและ/หรือ กำไรสะสม

ทุนสำรองตามกฎหมาย

ตามบทบัญญัติแห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 มาตรา 116 บริษัทจะต้องจัดสรรทุนสำรอง (“สำรองตามกฎหมาย”) อย่างน้อยร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปีหลังจากหักขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าสำรองดังกล่าวมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน เงินสำรองนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

ทุนสำรองเพื่อขยายกิจการ

สำรองเพื่อขยายกิจการประกอบด้วยสำรองภายในของกลุ่มบริษัทที่จัดสรรขึ้น เพื่อใช้ในการขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัทในอนาคต สำรองเพื่อขยายกิจการนี้จะนำไปจ่ายเป็นเงินปันผลไม่ได้

องค์ประกอบอื่นของส่วนของผู้ถือหุ้น

ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงิน

ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงินแสดงในส่วนของผู้ถือหุ้น ประกอบด้วยผลต่างจากการแปลงค่าทั้งหมดจากงบการเงินของหน่วยงานในต่างประเทศและการแปลงค่าหนี้สินจากการป้องกันความเสี่ยงในเงินลงทุนสุทธิของบริษัท

(กำไร)ขาดทุนจากเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงกระแสเงินสด

(กำไร)ขาดทุนจากเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงกระแสเงินสดในส่วนของผู้ถือหุ้น ประกอบด้วยส่วนที่มีประสิทธิภาพของการเปลี่ยนแปลงในมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์ซึ่งถูกกำหนดและเข้าเงื่อนไขเป็นการป้องกันความเสี่ยงในกระแสเงินสด สำหรับการป้องกันความเสี่ยงราคาค้าธรรมชาติของกลุ่มบริษัท

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

23. ส่วนงานดำเนินงาน

กลุ่มบริษัทได้นำเสนอข้อมูลทางการเงินจำแนกตามส่วนงานธุรกิจ รูปแบบหลักในการรายงานส่วนงานธุรกิจพิจารณาจากระบบการบริหารการจัดการและโครงสร้างการรายงานทางการเงินภายในของกลุ่มบริษัทเป็นเกณฑ์ในการกำหนดส่วนงาน

นโยบายการบัญชีสำหรับส่วนงานดำเนินงานเป็นไปตามนโยบายการบัญชีที่กล่าวไว้ในหมายเหตุข้อ 3

กลุ่มบริษัทบันทึกการขายและโอนระหว่างส่วนงานเช่นเดียวกับการขายและโอนให้แก่บุคคลภายนอกซึ่งเป็นไปตามราคาตลาดปัจจุบัน

กลุ่มบริษัทเสนอส่วนงานธุรกิจที่สำคัญ ดังนี้

ส่วนงาน 1 สินค้าและบริการทางบรรจภัณฑ์

ส่วนงาน 2 สินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

ส่วนงาน 3 สินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และทางเทคนิค

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 กลุ่มบริษัทไม่มีรายได้จากการขายและให้บริการกับลูกค้าบุคคลภายนอกรายใดรายหนึ่งที่มีจำนวนเงินตั้งแต่ร้อยละ 10 ขึ้นไป ของรายได้รวม

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ส่วนงานดำเนินงานจำแนกตามประเภทธุรกิจในการเงินรวมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	งบการเงินรวม								รวม	รายการตัดบัญชี ระหว่างส่วนงาน	รวม
	2557				2556						
	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3	อื่นๆ	รวม	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3			
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม											
รายได้จากการขายและการให้บริการ	18,073.5	16,285.2	7,749.8	1,995.7	(681.7)	17,748.1	15,742.2	7,315.3	1,773.3	(352.6)	42,226.3
ดอกเบี้ยรับ	9.2	5.2	8.7	45.9	(51.4)	3.9	2.7	12.8	105.4	(109.5)	15.3
รายได้อื่น	247.9	243.0	54.9	1,691.9	(1,532.0)	328.3	193.5	31.1	1,356.4	(1,311.5)	597.8
รวมรายได้	18,330.6	16,533.4	7,813.4	3,733.5		18,080.3	15,938.4	7,359.2	3,235.1		42,839.4
ผลรวมของกำไรหรือขาดทุนของส่วนงาน											
ก่อนต้นทุนทางการเงิน	1,951.9	229.3	774.0	1,262.5	(1,340.6)	2,382.2	667.3	754.3	1,002.2	(1,114.5)	3,691.5
ต้นทุนทางการเงิน	(212.6)	(117.5)	(57.8)	(275.4)	51.1	(612.2)	(101.1)	(53.4)	(328.2)	112.3	(575.2)
ผลรวมของกำไรหรือขาดทุนของส่วนงาน	1,739.3	111.8	716.2	987.1		2,264.9	566.2	700.9	674.0		3,116.3
ส่วนแบ่งกำไรจากบริษัทร่วม											
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้						71.6					64.9
กำไรสุทธิสำหรับปี						(480.5)					(566.6)
						1,856.0					2,614.6

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : ล้านบาท

	งบการเงินรวม					2557		2556		รวม
	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3	อื่นๆ	รวม	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3	อื่นๆ	
ณ วันที่ 31 ธันวาคม										
สินทรัพย์รวมของส่วนงาน	25,651.6	10,512.6	4,584.5	6,495.6	45,179.4	25,008.0	10,604.2	4,524.5	7,392.7	44,502.7
หนี้สินรวมของส่วนงาน	11,139.3	5,704.0	1,579.7	10,866.5	26,903.7	9,970.1	5,290.6	1,510.4	12,521.6	26,803.7

ข้อมูลส่วนงานดำเนินงานอื่น

หน่วย : ล้านบาท

	งบการเงินรวม					2557		2556		รวม
	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3	อื่นๆ	รวม	ส่วนงาน 1	ส่วนงาน 2	ส่วนงาน 3	อื่นๆ	
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม										
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	1,500.2	403.3	57.6	315.2	2,274.4	1,339.2	380.7	52.2	250.1	2,022.2
การเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนของส่วนงาน	2,838.8	267.5	41.0	309.8	3,433.3	2,693.3	2,273.2	89.1	644.7	5,700.3

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ส่วนงานดำเนินงานจำแนกตามเขตภูมิศาสตร์ในงบการเงินรวมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : ล้านบาท

	งบการเงินรวม					
	2557			2556		
	ภายในประเทศ	ภายนอกประเทศ	รวม	ภายในประเทศ	ภายนอกประเทศ	รวม
สำหรับการตัดบัญชีระหว่างส่วนงาน						
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม						
รายได้รวม	35,363.8	9,311.7	44,145.8	35,735.9	8,696.8	42,839.4
ณ วันที่ 31 ธันวาคม						
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน ⁽¹⁾	17,604.3	7,325.5	24,929.8	16,493.2	7,435.3	23,928.5

(1) สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน ไม่รวมเงินลงทุน สินทรัพย์ถาวรที่ได้รับออกการตัดบัญชี และสินทรัพย์ที่ไม่หมุนเวียนอื่น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ในระหว่างปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 กลุ่มบริษัทได้มีการเปลี่ยนแปลงเกี่ยวกับการนำเสนอข้อมูลทางการเงิน จำแนกตามส่วนงาน โดยการเปลี่ยนแผนกไลฟ์สไตล์ จากส่วนงาน 2 ไปรวมในส่วนงานอื่นๆ เพื่อให้มีความเหมาะสมกับธุรกิจของกลุ่มบริษัท ดังนั้น รายได้และผลการดำเนินงานจากส่วนงานทางธุรกิจในการเงินรวมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2556 ได้มีการจัดประเภทรายการใหม่ เพื่อให้สอดคล้องกับการนำเสนอข้อมูลทางการเงิน จำแนกตามส่วนงานในการเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2556 โดยผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงส่วนงาน มีดังนี้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2556

หน่วย : ล้านบาท

	ส่วนงาน 2		อื่นๆ	
	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง	ก่อนปรับปรุง	หลังปรับปรุง
รายได้จากลูกค้าภายนอก	14,763.7	15,722.9	2,700.0	1,740.8
รายได้ระหว่างส่วนงาน	206.4	215.5	1,499.6	1,494.3
กำไรตามส่วนงานก่อนหักภาษีที่รายงาน	550.6	566.2	689.6	674.0

24. ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงาน

ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ผู้บริหาร				
เงินเดือนและค่าแรง	56,275	50,305	56,275	50,305
เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ	2,805	2,506	2,805	2,506
เงินสำรองบำเหน็จพนักงาน	1,792	1,434	1,792	1,434
เงินสำรองโครงการผลประโยชน์อื่น	19,854	10,271	19,854	10,271
อื่นๆ	63	50	63	50
	80,789	64,566	80,789	64,566

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
พนักงานอื่น				
เงินเดือนและค่าแรง	3,801,044	3,355,092	1,008,052	975,935
เงินสมทบกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ	135,262	120,732	45,060	37,373
เงินสำรองบำเหน็จพนักงาน	64,815	54,096	14,546	11,634
เงินสำรองโครงการผลประโยชน์อื่น	48,188	84,988	28,100	54,106
อื่นๆ	200,616	166,276	104,708	91,746
	4,249,925	3,781,184	1,200,466	1,170,794
รวมค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงาน	4,330,714	3,845,750	1,281,255	1,235,360

โครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้

รายละเอียดของโครงการผลประโยชน์ที่กำหนดไว้เปิดเผยในหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 20

โครงการสมทบเงินที่กำหนดไว้

กลุ่มบริษัท ได้จัดตั้งกองทุนสำรองเลี้ยงชีพสำหรับพนักงานของกลุ่มบริษัทบนพื้นฐานความสมัครใจของพนักงานในการเป็นสมาชิกของกองทุน โดยพนักงานจ่ายเงินสะสมในอัตราร้อยละ 3 ถึงอัตราร้อยละ 7.5 ของเงินเดือนทุกเดือน และกลุ่มบริษัทจ่ายสมทบในอัตราร้อยละ 3 ถึงอัตราร้อยละ 7.5 ของเงินเดือนของพนักงานทุกเดือน กองทุนสำรองเลี้ยงชีพนี้ได้จดทะเบียนเป็นกองทุนสำรองเลี้ยงชีพตามข้อกำหนดของกระทรวงการคลังและจัดการกองทุนโดยผู้จัดการกองทุนที่ได้รับอนุญาต

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

25. ค่าใช้จ่ายตามลักษณะ

งบการเงินได้รวมการวิเคราะห์ค่าใช้จ่ายตามหน้าที่ ค่าใช้จ่ายตามลักษณะ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ดังนี้

หน่วย : พันบาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
การเปลี่ยนแปลงในสินค้าสำเร็จรูป				
และงานระหว่างทำ	101,751	(598,538)	(62,580)	(105,323)
สินค้าที่ซื้อมาเพื่อขาย	11,423,135	10,827,365	15,811,031	16,924,954
วัตถุดิบและวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ไป	14,317,343	11,818,505	-	-
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	2,274,433	2,022,222	113,861	100,754
ค่าใช้จ่ายผลประโยชน์ของพนักงาน	24 4,330,714	3,845,750	1,281,255	1,235,360
ขาดทุนจากการจำหน่ายเงินลงทุน	-	-	-	15,736
อื่นๆ	8,821,316	11,232,619	2,561,716	3,007,923
รวม	41,268,692	39,147,923	19,705,283	21,179,404

26. ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้

ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ที่รับรู้ในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

หมายเหตุ	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ปัจจุบัน				
สำหรับปีปัจจุบัน	395,621	617,712	18,239	231,095
ภาษีปีก่อนๆ ที่บันทึกค่าไป (สูงไป)	41,284	(2,511)	44,924	(3,257)
รวม	436,905	615,201	63,163	227,838
ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	16			
การเปลี่ยนแปลงของผลต่างชั่วคราว	43,617	(48,617)	(421)	(15,009)
รวม	43,617	(48,617)	(421)	(15,009)
รวมค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	480,522	566,584	62,742	212,829

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

การกระทบยอดเพื่อหาอัตราภาษีที่แท้จริง

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินรวม			
	2557		2556	
	อัตราภาษี (ร้อยละ)	จำนวน	อัตราภาษี (ร้อยละ)	จำนวน
กำไรสำหรับปี		1,856,020		2,614,666
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้		480,522		566,584
กำไรก่อนภาษีเงินได้		2,336,542		3,181,250
จำนวนภาษีตามอัตราภาษีเงินได้	20	467,308	20	636,250
ผลกระทบจากความแตกต่างของอัตราภาษี				
สำหรับกิจการในประเทศ		(5,424)		(20,014)
รายได้ที่ไม่ต้องเสียภาษี		(185,017)		(116,854)
ค่าใช้จ่ายต้องห้ามทางภาษี		82,909		38,296
ค่าใช้จ่ายที่ถือเป็นรายจ่ายทางภาษีได้เพิ่มขึ้น		(58,009)		(62,791)
ขาดทุนทางภาษีที่คาดว่าจะไม่ได้ใช้		142,931		103,030
อื่นๆ		35,824		(11,333)
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	21	480,522	18	566,584

หน่วย : พันบาท

	งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	2557		2556	
	อัตราภาษี (ร้อยละ)	จำนวน	อัตราภาษี (ร้อยละ)	จำนวน
กำไรสำหรับปี		1,251,927		1,839,173
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้		62,742		212,829
กำไรก่อนภาษีเงินได้		1,314,669		2,052,002
จำนวนภาษีตามอัตราภาษีเงินได้	20	262,934	20	410,400
รายได้ที่ไม่ต้องเสียภาษี		(252,762)		(203,729)
ค่าใช้จ่ายต้องห้ามทางภาษี		13,988		10,627
ค่าใช้จ่ายที่ถือเป็นรายจ่ายทางภาษีเงินได้เพิ่มขึ้น		(1,855)		(1,212)
อื่นๆ		40,437		(3,257)
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	5	62,742	10	212,829

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ตามพระราชกฤษฎีกาฉบับที่ 555 พ.ศ. 2555 ออกตามความในประมวลรัษฎากรว่าด้วยการลดอัตราและยกเว้น
รัษฎากร ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 27 ธันวาคม 2555 อัตราภาษีเงินได้นิติบุคคลให้ลดลงจากร้อยละ 30
เป็นร้อยละ 23 ของกำไรสุทธิ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2555 และร้อยละ 20
ของกำไรสุทธิ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2556 แต่ไม่เกินวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ตามพระราชกฤษฎีกาฉบับที่ 577 พ.ศ. 2557 ออกตามความในประมวลรัษฎากรว่าด้วยการลดอัตรารัษฎากร ซึ่งมี
ผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 11 พฤศจิกายน 2557 ให้คงจัดเก็บอัตราภาษีเงินได้นิติบุคคลในอัตราร้อยละ 20 ของ
กำไรสุทธิ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2558 แต่ไม่เกินวันที่ 31 ธันวาคม 2558

ดังนั้น บริษัทและบริษัทย่อยในประเทศไทยจึงได้ใช้อัตราร้อยละ 20 ในการคำนวณค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้นิติบุคคล
และภาษีเงินได้รอตบัญชี สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 เพื่อให้สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลง
อัตราร้อยละดังกล่าว

27. สิทธิประโยชน์จากการส่งเสริมการลงทุน

บริษัทย่อยได้รับสิทธิพิเศษและประโยชน์จากการได้รับการส่งเสริมการลงทุน ตามพระราชบัญญัติส่งเสริมการลงทุน
พ.ศ. 2520 โดยสังเขปดังต่อไปนี้

บัตรส่งเสริมเลขที่ / ลงวันที่	ลักษณะของกิจกรรม ที่ได้รับการส่งเสริม	สิทธิประโยชน์และเงื่อนไขที่สำคัญ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ เซลลูลอซ์ จำกัด

1541(2)/2547
ลงวันที่ 6 กรกฎาคม 2547

การผลิตกระดาษอนามัย

- (ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าและภาษีสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติ
โดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน
- (ข) ได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการ
ที่ได้รับการส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุนไม่รวมค่าที่ดินและ
ทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการ
นั้น ภาษีเงินได้นิติบุคคลที่ได้รับยกเว้นต้องมีมูลค่าไม่เกินจำนวน 1,207 ล้านบาท
ทั้งนี้จะเปลี่ยนตามจำนวนเงินลงทุนโดยไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนที่
แท้จริงในวันเปิดดำเนินการ ตามโครงการที่ได้รับการส่งเสริม
- (ค) ให้ได้รับลดหย่อนภาษีเงินได้นิติบุคคลร้อยละ 50 สำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการ
ประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลา 5 ปี นับแต่วันที่สิ้นสุดสิทธิ
ประโยชน์ตามข้อ (ข) และ
- (ง) ได้รับอนุญาตให้หักค่าขนส่ง ค่าไฟฟ้าและค่าน้ำประปาเป็น 2 เท่า ของค่าใช้จ่าย
ดังกล่าวเป็นระยะเวลา 10 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

บัตรส่งเสริมเลขที่ / ลงวันที่	ลักษณะของกิจกรรม ที่ได้รับการส่งเสริม	สิทธิประโยชน์และเงื่อนไขที่สำคัญ
1875(2)/2547 ลงวันที่ 19 ตุลาคม 2547	การผลิตเชื้อกระดาษ	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าและภาษีสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (ข) ได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุนไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น ภาษีเงินได้นิติบุคคลที่ได้รับยกเว้นต้องมีมูลค่าไม่เกินจำนวน 468 ล้านบาท ทั้งนี้จะเปลี่ยนตามจำนวนเงินลงทุนโดยไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนที่แท้จริงในวันเปิดดำเนินการ ตามโครงการที่ได้รับการส่งเสริม (ค) ให้ได้รับลดหย่อนภาษีเงินได้นิติบุคคลร้อยละ 50 สำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลา 5 ปี นับแต่วันที่สิ้นสุดสิทธิประโยชน์ตามข้อ (ข) และ (ง) ได้รับอนุญาตให้หักค่าขนส่ง ค่าไฟฟ้าและค่าน้ำประปาเป็น 2 เท่า ของค่าใช้จ่ายดังกล่าวเป็นระยะเวลา 10 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการ

บริษัท ไทยเบเวอเรจเรแกน จำกัด

1585(2)/2550 ลงวันที่ 11 มิถุนายน 2550	การผลิตกระป๋อง อลูมิเนียม ประเภท 4.18 กิจการผลิตภาชนะบรรจุ สิ่งของที่ทำจากโลหะ	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าและภาษีสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (ข) ให้ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น อย่างไรก็ตามภาษีเงินได้นิติบุคคลที่ได้รับยกเว้นจะต้องรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุนไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียน (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในระยะเวลาได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานับ
1021(2)/2556 ลงวันที่ 8 มกราคม 2556 (มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 29 ตุลาคม 2555)	การผลิตฝากระป๋อง อลูมิเนียมประเภท 4.3 กิจการผลิตผลิตภัณฑ์ โลหะรวมทั้งชิ้นส่วน โลหะ	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าและภาษีสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (ข) ให้ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น อย่างไรก็ตามภาษีเงินได้นิติบุคคลที่ได้รับยกเว้นจะต้องรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุนไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียน (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในระยะเวลาได้รับการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานับ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

บัตรส่งเสริมเลขที่ / ลงวันที่	ลักษณะของกิจกรรม ที่ได้รับการส่งเสริม	สิทธิประโยชน์และเงื่อนไขที่สำคัญ
1540(2)/2556 ลงวันที่ 11 เมษายน 2556 (มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 13 มีนาคม 2556)	การผลิตกระป๋อง อลูมิเนียมและฝากระป๋อง อลูมิเนียมประเภท 4.3 กิจการผลิตผลิตภัณฑ์ โลหะรวมทั้งชิ้นส่วน โลหะ	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าและภาษีสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (ข) ให้ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับการส่งเสริมมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น อย่างไรก็ตามภาษีเงินได้นิติบุคคลที่ได้รับยกเว้นจะต้องรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุนไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียน (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาที่ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานับ

บริษัท ไทย มาลาया กลาส จำกัด

2089(2)/2548 ลงวันที่ 1 ธันวาคม 2548	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมเป็นระยะเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาที่ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานับ
1903(2)/2555 ลงวันที่ 12 กรกฎาคม 2555	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรตามที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนพิจารณาอนุมัติ (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาที่ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานับ

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

บัตรส่งเสริมเลขที่ / ลงวันที่	ลักษณะของกิจกรรม ที่ได้รับการส่งเสริม	สิทธิประโยชน์และเงื่อนไขที่สำคัญ
2050(2)/2556 ลงวันที่ 30 กรกฎาคม 2556	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรตามที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนพิจารณาอนุมัติ (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล มีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานั้น
2241(2)/2557 ลงวันที่ 7 ตุลาคม 2557	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรตามที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนพิจารณาอนุมัติ (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล มีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานั้น
2242(2)/2557 ลงวันที่ 7 ตุลาคม 2557	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรตามที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนพิจารณาอนุมัติ (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล มีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานั้น
2243(2)/2557 ลงวันที่ 7 ตุลาคม 2557	การผลิตขวดแก้ว	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรตามที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนพิจารณาอนุมัติ (ข) ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการที่ได้รับส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่าที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 7 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล มีกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานั้น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

บัตรส่งเสริมเลขที่ / ลงวันที่	ลักษณะของกิจกรรม ที่ได้รับการส่งเสริม	สิทธิประโยชน์และเงื่อนไขที่สำคัญ
บริษัท บีเจซี ดานอน แครี่ จำกัด		
1683(2)/2550 ลงวันที่ 20 มิถุนายน 2550	การผลิตนมเปรี้ยวและ โยเกิร์ต ประเภท 1.11 กิจการผลิตหรือถนอม อาหารหรือสิ่งปรุงแต่ง อาหารโดยใช้เทคโนโลยี ที่ทันสมัย (ยกเว้นการ ผลิตน้ำดื่ม ลูกอม และ ไอศกรีม)	(ก) ให้ได้รับยกเว้นอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรที่ได้รับอนุมัติโดยคณะกรรมการ ส่งเสริมการลงทุน (ข) ให้ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบ กิจการที่ได้รับการส่งเสริมรวมกันไม่เกินร้อยละ 100 ของเงินลงทุน ไม่รวมค่า ที่ดินและทุนหมุนเวียนมีกำหนดเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการ ประกอบกิจการนั้น (ค) ในกรณีที่ประกอบกิจการขาดทุนในช่วงเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล ได้รับอนุญาตให้นำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในช่วงเวลานั้นไปหักออกจาก กำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลมี กำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลานั้น

เนื่องจากเป็นกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน บริษัทย่อยจะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขและข้อกำหนดตามที่
ระบุไว้ในบัตรส่งเสริมการลงทุน

28. กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานและกำไรต่อหุ้นปรับลด

กำไรต่อหุ้นสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 คำนวณจากกำไรสำหรับปีที่เป็นส่วนของผู้ถือหุ้นสามัญ
ของบริษัทและจำนวนหุ้นสามัญที่ถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักของหุ้นสามัญที่ถือโดยผู้ถือหุ้น โดยแสดงการคำนวณ ดังนี้

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
	(พันบาท/พันหุ้น)			
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน				
กำไรที่เป็นส่วนของผู้ถือหุ้นสามัญของบริษัท	1,679,502	2,425,974	1,251,927	1,839,173
จำนวนหุ้นสามัญที่ถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักของหุ้นสามัญ	1,591,226	1,589,432	1,591,226	1,589,432
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	1.0555	1.5263	0.7868	1.1571
กำไรต่อหุ้นปรับลด				
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก				
ที่ใช้ในการคำนวณกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน	1,591,226	1,589,432	1,591,226	1,589,432
ผลกระทบจากใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ	1,407	3,600	1,407	3,600
จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักคงเหลือ				
ณ วันสิ้นสุดงวดปรับลด	1,592,633	1,593,032	1,592,633	1,593,032
กำไรต่อหุ้นปรับลด (บาท)	1.0545	1.5229	0.7861	1.1545

กำไรต่อหุ้นปรับลดเกิดจากใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญตามที่กล่าวไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงิน
ข้อที่ 21

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย หมายเหตุประกอบงบการเงิน สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

29. เงินปันผล

ในการประชุมคณะกรรมการของบริษัท เมื่อวันที่ 13 สิงหาคม 2557 ที่ประชุมมีมติอนุมัติการจ่ายกำไรจากผลการดำเนินงาน 6 เดือนแรกของปี 2557 เป็นเงินปันผลระหว่างกาลในอัตราหุ้นละ 0.35 บาท รวมเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 557.06 ล้านบาท โดยเงินปันผลดังกล่าวได้จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 12 กันยายน 2557

ในการประชุมสามัญประจำปีของผู้ถือหุ้นของบริษัท เมื่อวันที่ 24 เมษายน 2557 ผู้ถือหุ้นมีมติอนุมัติการจ่ายกำไรเป็นเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.84 บาท เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 1,335.95 ล้านบาท ซึ่งส่วนหนึ่งได้จ่ายเป็นเงินปันผลระหว่างกาลในอัตราหุ้นละ 0.44 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 699.77 ล้านบาท เมื่อวันที่ 12 กันยายน 2556 คงเหลือการจ่ายเงินปันผลอีกในอัตราหุ้นละ 0.40 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 636.18 ล้านบาทโดยเงินปันผลดังกล่าวได้จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 23 พฤษภาคม 2557

ในการประชุมคณะกรรมการของบริษัท เมื่อวันที่ 13 สิงหาคม 2556 ที่ประชุมมีมติอนุมัติการจ่ายกำไรจากผลการดำเนินงาน 6 เดือนแรกของปี 2556 เป็นเงินปันผลระหว่างกาลในอัตราหุ้นละ 0.44 บาท รวมเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 699.77 ล้านบาท โดยเงินปันผลดังกล่าวได้จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 12 กันยายน 2556

ในการประชุมสามัญประจำปีของผู้ถือหุ้นของบริษัท เมื่อวันที่ 25 เมษายน 2556 ผู้ถือหุ้นมีมติอนุมัติการจ่ายกำไรเป็นเงินปันผลในอัตราหุ้นละ 0.84 บาท เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 1,334.03 ล้านบาท ซึ่งส่วนหนึ่งได้จ่ายเป็นเงินปันผลระหว่างกาลในอัตราหุ้นละ 0.32 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 508.20 ล้านบาท เมื่อวันที่ 7 กันยายน 2555 คงเหลือการจ่ายเงินปันผลอีกในอัตราหุ้นละ 0.52 บาท รวมเป็นจำนวนเงิน 825.83 ล้านบาทโดยเงินปันผลดังกล่าวได้จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 23 พฤษภาคม 2556

30. เครื่องมือทางการเงิน

นโยบายการจัดการความเสี่ยงทางการเงิน

กลุ่มบริษัทมีความเสี่ยงจากการดำเนินธุรกิจตามปกติจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ยและอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ และจากการไม่ปฏิบัติตามข้อกำหนดตามสัญญาของคู่สัญญา กลุ่มบริษัทไม่มีการถือหรือใช้เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์ เพื่อการเก็งกำไรหรือการค้า

การจัดการความเสี่ยงเป็นส่วนที่สำคัญของธุรกิจของกลุ่มบริษัท กลุ่มบริษัทมีระบบในการควบคุมให้มีความสมดุลของระดับความเสี่ยงที่ยอมรับได้ โดยพิจารณาระหว่างต้นทุนที่เกิดจากความเสี่ยงและต้นทุนของการจัดการความเสี่ยง ฝ่ายบริหารได้มีการควบคุมกระบวนการจัดการความเสี่ยงของกลุ่มบริษัทอย่างต่อเนื่องเพื่อให้มั่นใจว่ามีความสมดุลระหว่างความเสี่ยงและการควบคุมความเสี่ยง

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

การบริหารจัดการทุน

นโยบายของคณะกรรมการบริษัท คือการรักษาระดับเงินทุนให้มั่นคงเพื่อรักษานักลงทุน เจ้าหนี้และความเชื่อมั่นของตลาดและก่อให้เกิดการพัฒนาของธุรกิจในอนาคต คณะกรรมการได้มีการกำกับดูแลผลตอบแทนจากการลงทุน ซึ่งกลุ่มบริษัทพิจารณาจากสัดส่วนของผลตอบแทนจากกิจกรรมดำเนินงานต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ซึ่งไม่รวมส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม อีกทั้งยังกำกับดูแลระดับการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นสามัญ

ความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ย

ความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ย หมายถึง ความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงที่จะเกิดในอนาคตของอัตราดอกเบี้ยในตลาด ซึ่งส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานและกระแสเงินสดของกลุ่มบริษัท กลุ่มบริษัทมีความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ยที่เกิดจากเงินกู้ยืม (ดูหมายเหตุข้อ 17) กลุ่มบริษัทมีการดูแลความเสี่ยงด้านอัตราดอกเบี้ยมาโดยตลอด โดยปัจจุบันอัตราดอกเบี้ยของเงินกู้ยืมส่วนใหญ่มีอัตราคงที่และอยู่ในระดับที่น่าพอใจ และกลุ่มบริษัทสามารถใช้เครื่องมือทางการเงินที่เป็นตราสารอนุพันธ์ด้านการแลกเปลี่ยนอัตราดอกเบี้ย เพื่อใช้ในการจัดการความเสี่ยงที่เกิดจากความผันผวนของอัตราดอกเบี้ยที่เกิดจากเงินกู้ยืมเป็นการเฉพาะ

อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงของเงินกู้ยืม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 และระยะที่ครบกำหนดชำระหรือกำหนดอัตราใหม่มีดังนี้

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557

	อัตราดอกเบี้ย ที่แท้จริง (ร้อยละต่อปี)	งบการเงินรวม		
		อัตราดอกเบี้ยคงที่ครบกำหนดชำระ		รวม
			หลังจาก 1 ปี	
		ภายในหนึ่งปี	แต่ภายใน 5 ปี	
ส่วนที่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	2.74	5,946,192	-	5,946,192
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระ				
ภายในหนึ่งปี	3.55	2,308,541	-	2,308,541
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3.45	1,899,591	-	1,899,591
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	3.65	-	5,775,116	5,775,116
หุ้นกู้	3.98	-	999,539	999,539
รวม		10,154,324	6,774,655	16,928,979

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินรวม			
	อัตราดอกเบี้ย ที่แท้จริง (ร้อยละต่อปี)	อัตราดอกเบี้ยคงที่ครบกำหนดชำระ		รวม
		ภายในหนึ่งปี	หลังจาก 1 ปี	
			แต่ภายใน 5 ปี	
ส่วนที่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	3.48	3,861,456	-	3,861,456
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระ				
ภายในหนึ่งปี	6.04	696,382	-	696,382
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	4.27	1,597,212	-	1,597,212
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	3.99	-	7,622,464	7,622,464
หุ้นกู้	3.64	-	2,898,113	2,898,113
รวม		6,155,050	10,520,577	16,675,627

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	งบการเงินเฉพาะกิจการ				
	อัตราดอกเบี้ย ที่แท้จริง (ร้อยละต่อปี)	อัตราดอกเบี้ยคงที่ครบกำหนดชำระ			
		ภายในหนึ่งปี	หลังจาก 1 ปี		รวม
			แต่ภายใน 5 ปี		
ส่วนที่หมุนเวียน					
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	2.12	959,000	-	959,000	
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน					
ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3.59	1,576,000	-	1,576,000	
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	1.20	741,603	-	741,603	
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3.45	1,899,591	-	1,899,591	
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน					
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	3.70	-	3,000,000	3,000,000	
หุ้นกู้	3.98	-	999,539	999,539	
รวม		5,176,194	3,999,539	9,175,733	

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	อัตราดอกเบี้ย ที่แท้จริง (ร้อยละต่อปี)	อัตราดอกเบี้ยคงที่ครบกำหนดชำระ		รวม
		หลังจาก 1 ปี		
		ภายในหนึ่งปี	แต่ภายใน 5 ปี	
ส่วนที่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	2.45	1,215,000	-	1,215,000
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	1.40	808,139	-	808,139
หุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3.77	1,499,612	-	1,499,612
ส่วนที่ไม่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	3.66	-	4,576,000	4,576,000
หุ้นกู้	3.64	-	2,898,113	2,898,113
รวม		3,522,751	7,474,113	10,996,864

ความเสี่ยงจากเงินตราต่างประเทศ

กลุ่มบริษัทมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ ซึ่งเกิดจากการซื้อสินค้าและการขายสินค้าที่เป็นเงินตราต่างประเทศ กลุ่มบริษัทได้ทำสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า ซึ่งรายการดังกล่าวจะมีอายุไม่เกินหนึ่งปี เพื่อป้องกันความเสี่ยงของสินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินที่เป็นเงินตราต่างประเทศ สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า ณ วันที่รายงานเป็นรายการที่เกี่ยวข้องกับรายการซื้อและขายสินค้าที่เป็นเงินตราต่างประเทศในงวดถัดไป

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 กลุ่มบริษัทมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศอันเป็นผลมาจากการมีสินทรัพย์ทางการเงิน หนี้สินทางการเงิน และภาระผูกพันที่เป็นเงินตราต่างประเทศที่มีการทำสัญญาป้องกันความเสี่ยง ดังนี้

		หน่วย : พันบาท			
		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
หมายเหตุ		2557	2556	2557	2556
สกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	478,204	386,019	1,063	539
ลูกหนี้การค้า	6	448,515	225,477	119,509	85,030
หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย	17	(355,374)	(57,604)	-	-
เจ้าหนี้การค้า	18	(1,433,719)	(1,759,160)	(346,588)	(249,159)
เจ้าหนี้อื่น	19	(34,050)	(56,595)	(21,738)	(2,642)
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(896,424)	(1,261,863)	(247,754)	(166,232)
ประมาณการซื้อสินค้า		(532,012)	(426,263)	(233,886)	(230,802)
ประมาณการยอดขายสินค้า		109,249	148,361	-	-
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(1,319,187)	(1,539,765)	(481,640)	(397,034)
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ		940,507	470,781	147,853	53,052
สัญญาขายเงินตราต่างประเทศ		(142,855)	(335,105)	-	(297,436)
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		(521,535)	(1,404,089)	(333,787)	(641,418)
สกุลเงินเยนญี่ปุ่น					
เจ้าหนี้การค้า	18	(6,359)	(208,869)	(5,279)	(1,436)
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(6,359)	(208,869)	(5,279)	(1,436)
ประมาณการซื้อสินค้า		(49,450)	(17,470)	(23,395)	(17,353)
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(55,809)	(226,339)	(28,674)	(18,789)
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ		37,193	37,244	10,564	2,836
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		(18,616)	(189,095)	(18,110)	(15,953)

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย
หมายเหตุประกอบงบการเงิน
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	หมายเหตุ	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินยูโร					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	130	161	-	-
ลูกหนี้การค้า	6	4,770	14,046	77	182
เจ้าหนี้การค้า	18	(87,690)	(121,287)	(66,175)	(85,550)
เจ้าหนี้อื่น	19	(480)	(19,859)	(4)	(41)
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(83,270)	(126,939)	(66,102)	(85,409)
ประมาณการยอดซื้อสินค้า		(92,389)	(1,062,299)	(42,705)	(48,588)
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(175,659)	(1,189,238)	(108,807)	(133,997)
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ		76,294	29,938	42,789	25,865
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		(99,365)	(1,159,300)	(66,018)	(108,132)
สกุลเงินดอลลาร์สิงคโปร์					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	4,465	13,126	-	-
ลูกหนี้การค้า	6	29,898	33,222	6,421	4,439
เจ้าหนี้การค้า	18	(61,061)	(21,213)	(44,908)	(9,972)
เจ้าหนี้อื่น	19	(1,190)	(6,215)	(628)	(326)
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(27,888)	18,920	(39,115)	(5,859)
ประมาณการยอดซื้อสินค้า		(19,607)	(7,927)	(8,498)	(3,940)
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(47,495)	10,993	(47,613)	(9,799)
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ		48,759	7,531	39,580	4,816
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		1,264	18,524	(8,033)	(4,983)

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

หน่วย : พันบาท

		งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	หมายเหตุ	2557	2556	2557	2556
สกุลเงินเวียดนามดอง					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	6,061	11,810	11	52
ลูกหนี้การค้า	6	264,167	154,787	-	-
หนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย	17	(312,395)	(204,649)	-	-
เจ้าหนี้การค้า	18	(34,491)	(139,936)	-	-
เจ้าหนี้อื่น	19	(101,164)	(215,017)	-	-
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(177,822)	(393,005)	11	52
ประมาณการยอดซื้อสินค้า		-	-	-	-
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(177,822)	(393,005)	11	52
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ					
		-	-	-	-
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		(177,822)	(393,005)	11	52
สกุลเงินต่างประเทศอื่น					
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	5	761	734	-	-
ลูกหนี้การค้า	6	2,606	14,570	55	-
เจ้าหนี้การค้า	18	(70,794)	(69,283)	(4,591)	(5,931)
เจ้าหนี้อื่น	19	(43,356)	(37,239)	(3,038)	-
ยอดบัญชีในงบแสดงฐานะการเงินที่มีความเสี่ยง		(110,783)	(91,218)	(7,574)	(5,931)
ประมาณการยอดซื้อ		(13,361)	(21,410)	(203)	(349,023)
ยอดรวมความเสี่ยงทั้งสิ้น		(124,144)	(112,628)	(7,777)	(354,954)
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ					
		3,541	18,682	3,050	-
ยอดความเสี่ยงคงเหลือสุทธิ		(120,603)	(93,946)	(4,727)	(354,954)

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ในการบริหารความเสี่ยงที่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศและอัตราดอกเบี้ย กลุ่มบริษัทใช้ตราสารอนุพันธ์ทางการเงินดังนี้

สัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 ขอดังกล่าวสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า สรุปได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

สกุลเงิน	งบการเงินรวม				งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	จำนวน		มูลค่าตามสัญญา	มูลค่ายุติธรรม	จำนวน		มูลค่าตามสัญญา	มูลค่ายุติธรรม
	เงินตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา			เงินตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา		
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ								
ดอลลาร์สหรัฐ	28,544	32.95	940,507	945,772	4,483	32.98	147,853	147,985
เยนญี่ปุ่น	131,188	0.28	37,193	36,389	37,920	0.28	10,564	10,415
ปอนด์สเตอร์ลิง	53	51.43	2,726	2,713	44	50.80	2,235	2,225
ยูโร	1,873	40.73	76,294	75,237	1,051	40.71	42,789	42,164
ดอลลาร์สิงคโปร์	1,947	25.04	48,759	48,448	1,582	25.02	39,580	39,342
ฟรังก์สวิสเซอร์แลนด์	24	33.96	815	799	24	33.96	815	799
รวม			1,106,294	1,109,358			243,836	242,930
สัญญาขายเงินตราต่างประเทศ								
ดอลลาร์สหรัฐ	4,328	33.01	142,855	142,927	-	-	-	-
รวม			142,855	142,927			-	-

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 ยอดคงเหลือสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า สรุปได้ดังนี้

หน่วย : พันบาท

สกุลเงิน	งบการเงินรวม				งบการเงินเฉพาะกิจการ			
	จำนวน				จำนวน			
	เงินตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา	มูลค่าตามสัญญา	มูลค่ายุติธรรม	เงินตราต่างประเทศ	อัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา	มูลค่าตามสัญญา	มูลค่ายุติธรรม
สัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศ								
ดอลลาร์สหรัฐ	14,446	32.59	470,781	459,999	1,655	32.04	53,052	54,382
เยนญี่ปุ่น	118,000	0.32	37,244	37,544	9,033	0.31	2,836	2,833
ปอนด์สเตอร์ลิง	350	50.58	17,703	18,996	-	-	-	-
ยูโร	688	43.51	29,938	31,077	593	43.60	25,865	26,771
ดอลลาร์สิงคโปร์	295	25.53	7,531	7,638	188	25.68	4,816	4,856
ดอลลาร์ฮ่องกง	168	4.08	685	714	-	-	-	-
ดอลลาร์ออสเตรเลีย	10	29.40	294	293	-	-	-	-
รวม			564,176	556,261			86,569	88,842
สัญญาขายเงินตราต่างประเทศ								
ดอลลาร์สหรัฐ	10,369	32.32	335,105	341,487	9,200	32.33	297,436	303,747
รวม			355,105	341,487			297,436	303,747

มูลค่ายุติธรรมของสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าคำนวณโดยใช้อัตราที่ตลาดที่กำหนดโดยธนาคารของกลุ่มบริษัท ณ วันที่รายงาน

นอกจากนี้ บริษัทย่อยหลายแห่งได้ทำประกันความเสี่ยงราคาก๊าซธรรมชาติซึ่งเข้าเงื่อนไขเป็นการป้องกันความเสี่ยงในกระแสเงินสด โดยสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 กลุ่มบริษัทรับรู้ขาดทุนจากเครื่องมือป้องกันความเสี่ยงในกระแสเงินสด รวมถึง ค่าธรรมเนียมในการจัดทำและส่วนต่างของราคาก๊าซธรรมชาติที่เกิดจากการทำสัญญาเป็นส่วนหนึ่งในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จจำนวน 138.42 ล้านบาท มูลค่าดังกล่าวจะทยอยรับรู้เป็นต้นทุนของวัตถุดิบภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2558

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ความเสี่ยงทางด้านสินเชื่อ

ความเสี่ยงทางด้านสินเชื่อ คือความเสี่ยงที่ลูกค้าหรือคู่สัญญาไม่สามารถชำระหนี้แก่กลุ่มบริษัทตามเงื่อนไขที่ตกลงไว้เมื่อครบกำหนด

ฝ่ายบริหารได้กำหนดนโยบายทางด้านสินเชื่อเพื่อควบคุมความเสี่ยงทางด้านสินเชื่อดังกล่าวโดยสม่ำเสมอ โดยการวิเคราะห์ฐานะทางการเงินของลูกค้าทุกรายที่ขอวงเงินสินเชื่อในระดับหนึ่งๆ ณ วันที่ในรายงานไม่พบว่ามีความเสี่ยงจากสินเชื่อที่เป็นสาระสำคัญ ความเสี่ยงสูงสุดทางด้านสินเชื่อแสดงไว้ในราคาตามบัญชีของสินทรัพย์ทางการเงิน แต่ละรายการในงบแสดงฐานะการเงิน อย่างไรก็ตามเนื่องจากกลุ่มบริษัทมีฐานลูกค้าจำนวนมาก ฝ่ายบริหารไม่ได้คาดว่าจะเกิดผลเสียหายที่มีสาระสำคัญจากการเก็บหนี้ไม่ได้

ความเสี่ยงจากสภาพคล่อง

กลุ่มบริษัทมีการควบคุมความเสี่ยงจากการขาดสภาพคล่องโดยการรักษาระดับของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดให้เพียงพอต่อการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท และเพื่อทำให้ผลกระทบจากความผันผวนของกระแสเงินสดลดลง

การกำหนดมูลค่ายุติธรรม

นโยบายการบัญชีและการเปิดเผยของกลุ่มบริษัทกำหนดให้มีการกำหนดมูลค่ายุติธรรมทั้งสินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินและไม่ใช่ทางการเงิน มูลค่ายุติธรรม หมายถึง จำนวนเงินที่ผู้ซื้อและผู้ขายตกลงแลกเปลี่ยนสินทรัพย์หรือชำระหนี้สินกัน ในขณะที่ทั้งสองฝ่ายมีความรอบรู้และเต็มใจในการแลกเปลี่ยนกัน และสามารถต่อรองราคากันได้อย่างเป็นอิสระในลักษณะของผู้ที่ไม่มีความเกี่ยวข้องกัน วัตถุประสงค์ของการวัดมูลค่าและ/หรือการเปิดเผยมูลค่ายุติธรรมถูกกำหนดโดยวิธีต่อไปนี้ ข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับสมมติฐานในการกำหนดมูลค่ายุติธรรมถูกเปิดเผยในหมายเหตุที่เกี่ยวข้องกับสินทรัพย์และหนี้สินนั้นๆ

เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดถูกหน้การค้ำลูกหนี้อื่น และเงินให้กู้ยืมแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน มีราคาตามบัญชีใกล้เคียงกับมูลค่ายุติธรรม เนื่องจากเครื่องมือทางการเงินเหล่านี้จะครบกำหนดในระยะเวลาอันสั้น

เงินลงทุนระยะยาวอื่น มีมูลค่ายุติธรรมไม่ต่างจากมูลค่าตามบัญชี ณ วันที่รายงานอย่างมีสาระสำคัญ

เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เจ้าหนี้การค้า เจ้าหนี้อื่น เงินกู้ยืมจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน และหนี้สินหมุนเวียนอื่น มีราคาตามบัญชี ณ วันที่รายงานของหนี้สินทางการเงินใกล้เคียงกับมูลค่ายุติธรรมเนื่องจากเครื่องมือทางการเงินเหล่านี้จะครบกำหนดในระยะเวลาอันสั้น

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

มูลค่ายุติธรรมของหุ้นกู้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	หน่วย : พันบาท			
	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	มูลค่า ตามบัญชี	มูลค่า ยุติธรรม	มูลค่า ตามบัญชี	มูลค่า ยุติธรรม
หุ้นกู้				
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557	2,899,130	2,928,861	2,899,130	2,928,861
ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556	4,495,325	4,511,473	4,397,725	4,413,873

มูลค่ายุติธรรมของหุ้นกู้ถือตามราคาตลาดของหุ้นกู้ ณ วันที่รายงาน

สินทรัพย์และหนี้สินทางการเงินอื่น ส่วนใหญ่แสดงมูลค่ายุติธรรมโดยประมาณตามจำนวนเงินที่แสดงในงบแสดงฐานะการเงิน ส่วนข้อมูลเกี่ยวกับมูลค่ายุติธรรมของสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าได้แสดงไว้แล้วข้างต้น

31. ภาระผูกพันกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน

ภาระผูกพันกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 ประกอบด้วย

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
ภาระผูกพันรายจ่ายฝ่ายทุน				
สัญญาที่ยังไม่ได้รับรู้				
อาคารและสิ่งปลูกสร้างอื่น	26,976	92,647	-	-
เครื่องจักรและอุปกรณ์	379,996	1,324,855	-	-
รวม	406,972	1,417,502	-	-
ภาระผูกพันตามสัญญาเช่าดำเนินงานที่ยกเลิกไม่ได้				
ภายในหนึ่งปี	313,338	262,473	-	-
เกินหนึ่งปีแต่ไม่เกินห้าปี	512,035	303,727	-	-
เกินห้าปี	417,031	172,843	-	-
รวม	1,242,404	739,043	-	-
ภาระผูกพันอื่นๆ				
เลตเตอร์ออฟเครดิตสำหรับซื้อสินค้า				
และวัสดุที่ยังไม่ได้ใช้	61,884	797,544	2,623	8,854
หนังสือค้ำประกันจากธนาคาร	466,838	878,391	162,202	288,168
รวม	528,722	1,675,935	164,825	297,022

บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย

หมายเหตุประกอบงบการเงิน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557

ภาระผูกพันค่าลิขสิทธิ์รายปีขั้นต่ำตลอดอายุสัญญาเกี่ยวกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกันแห่งหนึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 มีดังนี้

	งบการเงินรวม		งบการเงินเฉพาะกิจการ	
	2557	2556	2557	2556
	(ดอลลาร์สหรัฐ)			
ค่าลิขสิทธิ์รายปีขั้นต่ำ				
ภายในหนึ่งปี	720,000	640,000	-	-
เกินหนึ่งปีแต่ไม่เกินห้าปี	1,864,000	2,267,945	-	-
เกินกว่าห้าปี	960,000	1,280,000	-	-
รวม	3,544,000	4,187,945	-	-

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งของบริษัทมีภาระผูกพันเกี่ยวกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน ประเภท ค่าลิขสิทธิ์ที่ผู้ขายสินค้าตกลงแล้วจำนวนเงินรวม 67.35 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และ 837.02 ล้านเยนญี่ปุ่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 บริษัทย่อยแห่งหนึ่งของบริษัทมีภาระผูกพันเกี่ยวกับกิจการที่ไม่เกี่ยวข้องกัน ประเภท ค่าลิขสิทธิ์ที่ผู้ขายสินค้าตกลงแล้วจำนวนเงินรวม 39.15 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และ 809.79 ล้านเยนญี่ปุ่น

32. เหตุการณ์ภายหลังรอบระยะเวลาที่รายงาน

- เมื่อวันที่ 8 มกราคม 2558 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทครั้งที่ 1/ 2558 มีมติไม่เห็นด้วยให้บริษัทและ/หรือบริษัทย่อยเข้าทำรายการซื้อเงินลงทุนใน METRO Cash & Carry Vietnam Limited ภายใต้เงื่อนไขใหม่ ซึ่งประกอบด้วยเงื่อนไขเดิมที่ได้พิจารณาไปแล้วในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2557 รวมทั้งเงื่อนไขเพิ่มเติมที่ยังไม่ได้รับการพิจารณาอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น
- เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติการลงทุนซื้อหุ้นเพิ่มเติมในบริษัท ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยทางตรงของบริษัท ที่มีการเพิ่มทุนจดทะเบียน จำนวน 250 ล้านบาท เพื่อรักษาสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทย่อย

33. การอนุมัติงบการเงิน

งบการเงินนี้ได้รับอนุมัติให้ออกงบการเงินจากคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2558

รายการระหว่างกัน

สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และ 2556 บริษัทมีรายการธุรกิจที่สำคัญกับกิจการที่เกี่ยวข้อง ตามที่แสดงในหมายเหตุประกอบงบการเงินรวมและงบการเงินของบริษัทเกี่ยวกับรายการที่เกิดขึ้นกับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน โดยรายการธุรกิจที่สำคัญ พร้อมรายละเอียดของรายการ มีดังต่อไปนี้

1 รายการรายได้

1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียปิคัส	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	6,389	6,372	บริษัทฯ ขายสินค้าและบริการให้กับบริษัทย่อย โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	1,042	1,411	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	4,956	5,652	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	4,620	10,800	"
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	271	179	"
6.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	5,620	3,468	"
7.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	815,006	398,456	"
8.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทคดิง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	(143)	2,499	"
9.	BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางอ้อม	323	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
10.	BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางตรง	883	507	บริษัทฯ ขายสินค้าและบริการให้กับบริษัทย่อย โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
11.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮ้าส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	-	156	"
12.	บจ. บีเจซี มาเฮ เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์และวัสดุการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	249	"
13.	บจ. บีเจซี คอมเมิร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	586	-	"
14.	บจ. คอสมา เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	222,784	7,388	"
15.	บจ. บีเจซี โอเพนิก (เดิมชื่อ บจ. เจอร์เนล โฮลดิ้งส์)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	4,201	7,542	"
16.	บจ. มั่นพนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	92	450	"
17.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	6,608	2,800	"
18.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	(2,327)	7,307	"
19.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	983	3,911	"
20.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม	3,761	7,670	"
21.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	8,278	16,612	"
22.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	7	-	"
23.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	7,025	8,324	"
24.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	10,926	3,102	"
			รวมทั้งสิ้น	1,101,891	494,855	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน						
1.	Malaya Glass Products Sdn Bhd	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรงของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	384	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการที่ควบคุมร่วมกันโดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
			รวมทั้งสิ้น	384	-	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 49	5,608	5,658	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับบริษัทร่วมโดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
2.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัทย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	6	-	"
			รวมทั้งสิ้น	5,614	5,658	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. อนันตศิริพัฒนา	เป็นผู้จัดการและดูแลผลประโยชน์ เก็บผลประโยชน์ และจัดการทรัพย์สิน	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	516	83	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
2.	บจ. เอเชียติกเอนส์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	173	166	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
3.	บจ. แอสเซท เมเนจเม้นท์ แอดไวเซอร์	ประกอบกิจการให้ คำปรึกษาด้านการ ลงทุนทุกประเภท และ บริหารทรัพย์สินให้แก่ บุคคลอื่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	229	199	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
4.	บจ. แอทมีเดียพรินท์	ประกอบกิจการด้าน การสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุก ประเภท	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	459	392	"
5.	บจ. อริมาตวร	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	391	435	"
6.	บจ. เอเชียติก ไฮเดิล คอลเลคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	5	"
7.	บจ. แอสเซท เวิร์ด ลีเมอรั	บริการซักอบรีด	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,191	-	"
8.	บจ. บ้านบึงเวชกิจ	สถานพยาบาล	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	13,195	7,245	"
9.	บจ. บางนากลาส	ผลิต จำหน่ายส่งขวด แก้ว	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	213	172	"
10.	บจ. บางนาพัฒนกิจ	คลังสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	54	41	"
11.	บมจ. เบียร์ไทย (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	553,647	693,134	"
12.	บจ. เบียร์ทิพย์ บิวิเวอร์รี่ (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	526,024	669,801	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
13.	บจ. โบดิห์ ทรี แลนด์สเคป	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	606	474	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
14.	บจ. เจริญวรรณกิจ	ธุรกิจลงทุน	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	754	3,976	"
15.	บจ. คอสมอส บิวเวอร์รี่ (ประเทศไทย)	ผลิตสุรา	มีการรวมกันกับบริษัท	94,946	112,626	"
16.	บจ. คริสตอลลา	ปลูกอ้อย	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,295	3,127	"
17.	บจ. เมืองรีสอร์ท ชะอำ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	14	49	"
18.	บจ. ซี เอ ซี	ศูนย์ให้บริการความรู้ด้านการเงินและการลงทุน	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	666	90	"
19.	บจ. ช้างอินเตอร์เนชั่นแนล	บริการด้านโฆษณาและประชาสัมพันธ์	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	28	-	"
20.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคารทุกชนิด	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	2,664	3,394	"
21.	บจ. ทศภาค	โฆษณาและประชาสัมพันธ์	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	900	1,210	"
22.	บจ. ตะวันออกเคมีเกิล	ผลิต และจำหน่ายเอทานอลเพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงภายในประเทศและต่างประเทศ	มีการรวมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	47	4	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
23.	บจ. ยูเรเชีย โฮเทลส์แอนด์ รีสอร์ทส์	บริการให้เช่าห้องพักอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	509	21,418	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
24.	บจ. เอฟ แอนด์ บี อินเตอร์ เนชั่นแนล	ให้บริการอาหาร เครื่องดื่ม อย่างครบ วงจรภายในศูนย์การ ประชุมแห่งชาติสิริกิติ์	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	531	-	"
25.	บจ. ฟู๊ดแอนด์ฟิน	จำหน่ายปลีกอาหาร และเครื่องดื่ม	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	283	363	"
26.	บจ. เฟื่องฟูอนันต์	ผลิตสุรา	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	302	474	"
27.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดร์ส (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์นมและน้ำ ผลไม้	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5,363	821	"
28.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น ยูไนเต็ด	ผลิตและจำหน่าย ไอศกรีม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	7,422	-	"
29.	F&N Beverages Manufacturing Sdn Bhd	ผลิตและจำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	429,750	245,264	"
30.	บจ. โกลเด็นเวลธ์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,977	1,888	"
31.	บจ. แกรนด์ ยูนิตี้ ดีเวลล๊อปเม้นท์	บริหารอาคารชุด และ รับเป็นที่ปรึกษาให้ คำแนะนำพาณิชย์กรรม การบริหาร	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,685	1,557	"
32.	บมจ. แผ่นดินทองพร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	2,923	1,397	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูเคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
33.	บจ. โกลเด็นแลนด์เรสซิเดนซ์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,955	589	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
34.	บจ. ฮอริซัน ฟอรัเวิร์ด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	30,502	"
35.	บจ. ไอ ลอนดรี เซอร์วิส	ประกอบกิจการตัดเย็บ เสื้อผ้าสำเร็จรูป ซักอบรีดเสื้อผ้า และ เครื่องนุ่งห่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	276	187	"
36.	บจ. กาแลไนท์บাজার	ให้เช่าพื้นที่และ ให้บริการ สาธารณูปโภค	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	961	459	"
37.	บจ. กาญจนสิงขร	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	489	583	"
38.	บจ. แก่นขวัญ	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	782	591	"
39.	บจ. เกษตรทิพย์ (2010)	ให้บริการจัดหาวัตถุดิบ ทางการเกษตรและ ปัจจัยการผลิตอื่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	39	-	"
40.	บจ. เกษมทรัพย์สิริ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	51	-	"
41.	บจ. ล้านช้าง ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	505	433	"
42.	บจ. ลาสติกา	จำหน่ายยางดิบ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	(8)	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
43.	บจ. โลฟิสโตล์ ฟู้ดคอร์ปอเรชั่น	ศูนย์อาหาร ให้บริการให้ใช้สิทธิเครื่องหมายความการค้า	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	245	115	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
44.	บจ. หลักชัยค้าสุรา	จำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	470	478	"
45.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,446	840	"
46.	บจ. มงคลสมัย	ผลิตสุรา	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	335	338	"
47.	บจ. เมืองเก่า	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	30	26	"
48.	บจ. มีเดีย พร็อพเพอร์ตี้	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	47	-	"
49.	บจ. เมโทรโพล โฮเทล แอนด์ รีสอร์ท	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	261	-	"
50.	บจ. เอ็น.ซี.ซี. เอ็กซิบิชั่น ออกกาโนเซอร์	ให้บริการด้านการบริหารงานอาคารและบริหารโครงการต่าง ๆ	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	12	38	"
51.	บจ. เอ็น.ซี.ซี. อิมเมจ	ผู้รับเหมาติดตั้งและจัดสถานที่แสดงนิทรรศการก่อสร้าง คูหา	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	90	"
52.	บจ. เอ็น. ซี. ซี. แมนเนจเม้นท์ แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ให้เช่าพื้นที่จัดแสดงสินค้าและนิทรรศการต่าง ๆ	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,694	1,840	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
53.	บจ. นทีชัย	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	626	476	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
54.	บจ. แนนทพรา (2008)	ธุรกิจพลังงาน ไบโอดีเซล	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
55.	บจ. นนงคาย คันทรี กอล์ฟคลับ	สนามกอล์ฟ จัดสรรที่ดิน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	20	-	"
56.	บจ. นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์สปอร์ตคลับ	บริการสนามกอล์ฟและกีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,837	1,071	"
57.	บจ. นำกิจการ	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,172	-	"
58.	บจ. นำเมือง	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,107	338	"
59.	บจ. นำนคร	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,711	937	"
60.	บจ. นำพลัง	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,028	-	"
61.	บจ. นำทิพย์	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ ไซดาและน้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,973	-	"
62.	บจ. นำธุรกิจ	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	3,616	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
63.	บจ. นำยุด	จำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5,305	859	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
64.	บจ. นำรุ่งโรจน์	จำหน่ายสุรา ที่ปรึกษาเกี่ยวกับแอลกอฮอล์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,627	226	"
65.	บจ. นอร์ธ ปาร์ค เรียดเอสเตท	กิจการสนามกอล์ฟ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5,342	3,380	"
66.	บจ. นิวมัลดีโมเน่	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	14,404	-	"
67.	บจ. นอร์ธ สวรร เรียดดี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,341	485	"
68.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	11,439	82,370	"
69.	บจ. โออิชิ เทรดดิ้ง	ผลิต จำหน่ายส่งอาหารสำเร็จรูป กึ่งสำเร็จรูป ประเภทอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	13,845	33,385	"
70.	บจ. โออิชิ ราเมน	จำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	131	-	"
71.	บจ. ปากช่อง แคปิตอล	บริษัทลงทุน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	193	236	"
72.	บจ. แพนอินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย)	จัดจำหน่ายวัสดุและบริการจัดซื้อ จัดจ้าง	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	4	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
73.	บจ. พันธไมตรี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	244	489	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
74.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเศษแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	172	1,655	"
75.	บจ. พรณธิอร	ลงทุนในบริษัทที่ทำธุรกิจที่เกี่ยวข้องเนื่องทางการเกษตรและอุตสาหกรรมทางการเกษตร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,591	1,289	"
76.	บจ. พรณธิอร เทรดิ่ง	จำหน่ายน้ำตาลผลิตภัณฑ์น้ำตาลรวมถึงผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	631	965	"
77.	บจ. ป้อมเจริญ	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ ไชดาและน้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	564	2,019	"
78.	บจ. ป้อมโชค	ผลิตและจำหน่าย สุรา เบียร์ ไชดา น้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,294	3,993	"
79.	บจ. ป้อมกิจ	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ ไชดาและน้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	621	2,874	"
80.	บจ. ป้อมคลัง	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ ไชดาและน้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,696	3,593	"
81.	บจ. ป้อมนคร	จำหน่ายเบียร์และสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,188	5,884	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
82.	บจ. ป๋อมพลึง	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดาและน้ำดื่ม	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	632	1,438	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
83.	บจ. โมเดิร์นเทรด แมนเนจเม้นท์	ผลิตสุรา	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	-	2,371	"
84.	บจ. ปรีดีประภา	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	82	7	"
85.	บจ. ป๋อมบุรพา	จำหน่ายสุราในประเทศและต่างประเทศ	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,025	4,292	"
86.	บจ. ป๋อมทิพย์ (2012)	จำหน่ายเบียร์และเครื่องดื่มไม่ผสมแอลกอฮอล์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	869	340	"
87.	บจ. ควอลิตี้ ไลน์แอปเปิลโปรดักส์	เป็นผู้ผลิตสับปะรดกระป๋อง และน้ำสับปะรดเข้มข้น	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	517	-	"
88.	บจ. สุรากระหังแดง (1988)	ผลิตและจำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	920	1,092	"
89.	บจ. ริเวอร์ไซด์ มาสเตอร์แพลน	ให้เช่าพื้นที่สำนักงานและบริหารจัดการ	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	(40)	1,501	"
90.	บจ. รัชโยธิน ทาวเวอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	56	35	"
91.	บจ. เอสแอนด์เอส สุขุมวิท	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	8	5	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
92.	บจ. เอส.เอ.เอส.เทรดดิ้ง	ลงทุนในต่างประเทศเพื่อประกอบกิจการโรงแรม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	48	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
93.	บจ. เอส.เอส.การสุรา	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	447	459	"
94.	บจ. แสงโสม	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,494	1,937	"
95.	บมจ. เสริมสุข	ผลิตและจำหน่ายเครื่องมือ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	387,324	281,957	"
96.	บจ. เซอร์วิสอัลลายแอนซ์	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	410	250	"
97.	บมจ. อาหารสยาม	ผลิตและจำหน่ายอาหารแปรรูปจากพืชผลการเกษตรเพื่อการส่งออก	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,610	21,972	"
98.	บจ. สยามประชาคาร	จัดสรรที่ดินและอาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	5	(16)	"
99.	บจ. สีมารูจี	ผลิตและจำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	429	402	"
100.	บจ. สิริวนา	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	127	62	"
101.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,248	1,574	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง	ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ	
			สำหรับปีสิ้นสุดวันที่			
			31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556		
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
102.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	8,789	8,055	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
103.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	149	-	"
104.	บจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	4,949	5,112	"
105.	บจ. เอส.พี.เอ็ม อาหารและเครื่องดื่ม	ผลิตและจำหน่าย สุรา เบียร์ ไซดา น้ำดื่ม เครื่องดื่มทุกประเภท	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	26	6	"
106.	บจ. สปอร์ต แอนด์ รีครีเอชั่น แมนเนจเม้นท์	บริการเกี่ยวกับการกีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	43	60	"
107.	บจ. สุราบางยี่ขัน	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	(7)	2,655	"
108.	บจ. สุราพิเศษทิพพรฯ	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	689	343	"
109.	บจ. สุรเศรษฐี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	125	169	"
110.	บจ. เสริมสุข เบเวอร์เรจ	ผลิตและจำหน่ายส่ง เครื่องดื่มทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,619	-	"
111.	บจ. สารทรัพย์สิน	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	49	-	"
112.	บจ. เอส เอ็ม เจ ซี ดีเวลลอปเม้นท์	ร้านอาหาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	37	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
113.	บจ. สิ้นสมนึก	ธุรกิจท่าเรือ	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	14	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
114.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์	รับบริหารอาคาร สำนักงาน จำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,184	1,841	"
115.	บจ. ทีซีซี โฮลดิ้ง	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมีกรรมกรร่วมกัน กับบริษัท	4,036	3,304	"
116.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลเลคชั่น	โรงแรมและ ภัตตาคาร	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	2,314	15,698	"
117.	บจ. ที.ซี.ซี. เซอร์วิสอพาร์ทเม้นท์	ประกอบกิจการรับ บริหารอาคาร ที่พักอาศัย	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	216	"
118.	บจ. ตะวันนา ไนท์บาซาร์	ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	235	1,098	"
119.	บจ. ทีซีซี แคปปิตอล แลนด์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,735	1,729	"
120.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ กรุ๊ป	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,271	5,884	"
121.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	122	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
122.	บจ. ทีซีซี แลนด์	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญานิติกรรมใด ๆ เกี่ยวกับสิ่งปลูกสร้างและเอกสารสิทธิ์ต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	6,742	9,317	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
123.	บจ. ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,169	1,849	"
124.	บจ. ทีซีซี แลนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	195	451	"
125.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัสเตรียล แอนด์ โลจิสติกส์	รับจ้างบริหาร ให้บริการเป็นที่ปรึกษาและบริหารโครงการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	289	-	"
126.	บจ. ดีเสรมิก (เดิมชื่อ บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัสเตรียล)	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	73	108	"
127.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย)	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	48	-	"
128.	บจ. ทีซีซี แลนด์ โลจิสติกส์	ธุรกิจสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	17	-	"
129.	บจ. ทีซีซี แลนด์ รีเทล	กิจการโรงแรม ภัตตาคาร บาร์ ไนท์คลับ โบว์ลิง	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,514	1,268	"
130.	บจ. ทีซีซี ลักซ์ชูรีโฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	424	17,633	"
131.	บจ. แวลูโฮเทลส์	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	16	493	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
132.	บจ. ทีซีซีซีแอล อโศก	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	162	2,812	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
133.	บจ. ทีซีซีซีแอล นราธิวาส	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	88	11	"
134.	บจ. ทีซีซีซีแอล นอร์ธ พาร์ค	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	(1)	"
135.	บจ. ทีซีซีซีแอล เสนา	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	9	"
136.	บจ. เทราโกร ไบโอ-เทค	ประกอบกิจการ โรงงานผลิตก๊าซชีวภาพ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	174	105	"
137.	บจ. เทราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและ พืชไร่	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	254	1,238	"
138.	บจ. เทราโกร เพอร์ติไลเซอร์	ผลิตและจำหน่าย ปุ๋ยเคมี	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	6,027	9,644	"
139.	บจ. เทราโกร แลนด์ 1	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	604	360	"
140.	บจ. เทราโกร แลนด์ 2	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	38	"
141.	บจ. เทราโกร เทคโนโลยี	พัฒนาระบบ ชลประทานและ เทคโนโลยีการเกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	4	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
142.	บจ. ไทย อะโกรโปรดักส์	แปรรูปผลผลิตทางการเกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	2	บริษัทฯ และบริษัทย่อยขายสินค้าและบริการให้กับกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อขายกำหนดโดยบวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น
143.	บมจ. ไทยแอลกอฮอล์	ผลิตแอลกอฮอล์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,314	1,997	"
144.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ เอ็นเนอร์ยี่	ประกอบกิจการโรงงานผลิตก๊าซชีวภาพ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	125	551	"
145.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	7,416	9,355	"
146.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง	จำหน่ายสุรานำเข้าจากต่างประเทศ	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	207	54	"
147.	บมจ. ไทยเบฟเวอเรจ	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	64,688	57,246	"
148.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	4,204,697	4,261,287	"
149.	บจ. ถังไม้ไผ่ไทย	ผลิตและจำหน่ายถังไม้ไผ่	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
150.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิตจำหน่ายสุรา เบียร์โซดา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	35	-	"
151.	บจ. ธนภัคดี	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	494	406	"
152.	บจ. อุตสาหกรรมน้ำตาลสุพรรณบุรี	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	4,336	618	"
153.	บจ. เทพอรุณภัย	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	370	355	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
154.	บจ. ทิพย์กำแพงเพชร ไบโอเอนเนอจี	โรงงานผลิตและ จำหน่ายกระแสไฟฟ้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	592	326	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
155.	บจ. น้ำตาลทิพย์กำแพงเพชร	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	258,086	301,469	"
156.	บจ. น้ำตาลทิพย์สุโขทัย	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5,098	13,092	"
157.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8,699	7,544	"
158.	บจ. ทิพย์สุโขทัย ไบโอเอนเนอจี	ประกอบกิจการจัดตั้ง หรือสร้างโรงงานเพื่อ ผลิตและจำหน่าย กระแสไฟฟ้า	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	445	516	"
159.	บจ. ทีซีซี เวียงนครเขมร	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	97	58	"
160.	บจ. ทีซีซี เอ็นจิเนียริง เซอร์วิส	บริษัทที่ให้บริการให้ คำปรึกษาด้าน วิศวกรรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,012	717	"
161.	บจ. ทีซีซี เรียดเอสเตท ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	204	"
162.	บจ. เมโทรโพล ภูเก็ต	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	231	1,254	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
163.	บจ. ทีซีซี พัทยา	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	12	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
164.	บจ. ทะเลวรรณ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	13	"
165.	บจ. ไทย-ไลซาท	ตัวแทนจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ผงสังกะสี อ็อกไซด์และเคมีภัณฑ์ อื่น ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	538	5	"
166.	บจ. ทีซีซีซีแอล ไฟร์ทีน	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	52	11	"
167.	บจ. ทีซีซีซี โฮเทล แอสเสท แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	3,405	-	"
168.	บจ. ไทยโมลาส	ทำธุรกิจขาย กากน้ำตาล	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	-	"
169.	กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ไทย รีเทล อินเวสเม้นต์	กองทุนรวม อสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,534	-	"
170.	บจ. ทีซีซีซี แอสเซ็ทส์ (ประเทศไทย)	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	300	-	"
171.	บจ. ทีซีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮ้าส์	บริหารจัดการธุรกิจ กระจายสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	22,510	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
172.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ เทรนนิ่ง	บริการจัดอบรมสัมมนา	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	36	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
173.	บจ. ทิพย์สุขโขทัย ไบโอ-เทค	ผลิตและจำหน่ายปุ๋ย อินทรีย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	30,982	-	"
174.	บจ. ทีซีซี พรวิเลจ การ์ด	บริษัทลงทุน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	18	-	"
175.	บจ. ยูไนเต็ด ไวน์เนอร์ แอนด์ ดิสทิลเลอร์	ผลิตสุรา	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	356	397	"
176.	บมจ. ยูนิเวนเจอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	4,271	3,494	"
177.	บจ. ยูนิเวนเจอร์ แอสเซท แมนเนจเม้นท์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา ทางด้านการลงทุนและ จัดการ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	48	-	"
178.	บจ. วนา เบลล์ ทรี	ธุรกิจซื้อขายต้นไม้	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	168	297	"
179.	บจ. วิเอ็นยู เอ็กซิปปัน เอเซีย แปซิฟิค	รับจัดงานแสดงสินค้า ประชุมสัมมนาทาง วิชาการ สันทนาการ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	128	31	"
180.	บจ. วนา เบลล์ การ์เด้น	รับจ้างแต่งสวน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(172)	42	"
181.	บจ. วัฒนพัฒนเทรดดิ้ง	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	271	786	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
182.	บจ. เวียงสรวง	ธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท และสนามกอล์ฟ	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2,402	339	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ขายสินค้าและบริการ ให้กับกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคาซื้อ ขายกำหนดโดยบวกกำไร จากต้นทุนการได้มาของ สินค้าและบริการนั้น
183.	บจ. เวิร์ลด์ บุก แอนด์ มีเดีย	ศูนย์หนังสือ ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,974	2,519	"
184.	บจ. เครื่องดื่มแรงเยอร์ (2008)	ผลิตและจำหน่าย เครื่องดื่มชูกำลัง	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	46,426	85,035	"
			รวมทั้งสิ้น	6,863,561	7,114,771	

1.2 รายการดอกเบี้ยรับ

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	4,494	18,242	บริษัทฯ ได้รับดอกเบี้ยจากการให้กู้ยืมแก่บริษัทย่อยโดยอัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	14,322	17,750	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	458	408	"
4.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	15	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
5.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	1,788	1,057	บริษัทฯ ได้รับดอกเบี้ย จากการให้กู้ยืมแก่บริษัท ย่อยโดยอัตราดอกเบี้ย กำหนดจากต้นทุนการ กู้ยืมและอัตราดอกเบี้ย ท้องตลาด
6.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิ้ง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	1	6,261	"
7.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์เชียล (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	3	-	"
8.	บจ. มั่นคงนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	1	-	"
9.	Phu Thai Group Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภค และบริโภค	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	3,786	5,177	"
10.	บจ. รุเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	-	2,742	"
11.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่อง แก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	16,329	43,074	"
12.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	3,469	"
13.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบ สังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	488	298	"
			รวมทั้งสิ้น	41,685	98,478	

1.3 รายการเงินปันผลรับ

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ เซลล์ลิกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	58,895	39,263	บริษัทฯ ได้รับเงินปันผลตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	139,296	64,000	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	57,324	38,500	บริษัทฯ ได้รับเงินปันผลตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น
4.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	89,400	30,600	"
5.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	2,250	"
6.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิ้ง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	288,727	-	"
7.	บจ. มัดหนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	136,036	84,940	"
8.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	200,399	56,983	"
9.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	-	11,108	"
10.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	131,250	165,000	"
11.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	104,973	276,852	"
		รวมทั้งสิ้น		1,206,300	769,496	
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน						
1.	BJC O-I Glass Pte. Ltd.	บริษัทลงทุน	กิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	-	220,050	บริษัทฯ ได้รับเงินปันผลตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น
		รวมทั้งสิ้น		-	220,050	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเชียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์โซดาแอช	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 50	38,400	14,400	บริษัทฯ และบริษัทย่อยได้รับเงินปันผลตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทรวม						
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลัส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 49	19,110	14,700	บริษัทฯ และบริษัทย่อยได้รับเงินปันผลตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น
3.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัทย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	1,000	1,000	"
			รวมทั้งสิ้น	58,510	30,100	

1.4 รายการรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหาร

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียปาร์ค	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	42,694	บริษัทฯ เรียกเก็บค่าบริการจัดการ (Management Fee) และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการบริหารงาน บุคคลค่าบริการทางบัญชี และการเงิน ค่าใช้จ่ายด้านกฎหมาย และงานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ จากบริษัทย่อยโดยคำนวณจากต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	18,071	19,784	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	18,804	15,163	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	8,110	13,728	"
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	1,534	1,010	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
6.	บจ. บีเจซี ดานอน แครี่	ผลิตและจัดจำหน่าย โยเกิร์ตสด และ ผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	2,933	-	บริษัทฯ เรียกเก็บค่า บริหารจัดการ (Management Fee) และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการบริหารงาน บุคคลค่าบริการทางบัญชี และการเงิน ค่าใช้จ่าย ด้านกฎหมาย และงาน ด้านเทคโนโลยี สารสนเทศ จากบริษัท ย่อยโดยคำนวณจาก ต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง
7.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	31,959	4,457	"
8.	บจ. บีเจซี แอนด์ ซีเอฟ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย เวชภัณฑ์	บริษัทย่อยทางอ้อม	250	-	"
9.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรคดิง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์ เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุ ก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	242	"
10.	บจ. คอสม่า เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	13,488	11,295	"
11.	BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	694	"
12.	บจ. มัดยมนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	1,886	1,259	"
13.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	14,170	12,084	"
14.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูล สารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	15,363	17,391	"
15.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	6,956	3,057	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
16.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	1,115	1,736	บริษัทฯ เรียกเก็บค่าบริหารจัดการ (Management Fee) และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการบริหารงาน บุคคลค่าบริการทางบัญชี และการเงิน ค่าใช้จ่าย ด้านกฎหมาย และงาน ด้านเทคโนโลยี สารสนเทศ จากบริษัท ย่อยโดยคำนวณจาก ต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง
17.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	47,377	49,714	"
18.	บจ. ไทย มาลยาา กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	11,712	8,081	"
19.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	15,665	10,561	"
			รวมทั้งสิ้น	209,393	212,950	
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน						
1.	Malaya Glass Products Sdn Bhd	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรงของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	3,000	2,880	บริษัทฯ เรียกเก็บค่าบริหารจัดการ (Management Fee) และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการบริหารงาน บุคคลค่าบริการทางบัญชี และการเงิน ค่าใช้จ่าย ด้านกฎหมาย และงาน ด้านเทคโนโลยี สารสนเทศ จากกิจการที่ควบคุมร่วมกันโดยคำนวณจากต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง
			รวมทั้งสิ้น	3,000	2,880	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเชียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์โซดาแอช	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 50	-	30	บริษัทฯ และบริษัทย่อยเรียกเก็บค่าบริการจัดการ (Management Fee) และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าใช้จ่ายการบริหารงานบุคคล ค่าบริการทางบัญชีและการเงิน ค่าใช้จ่ายด้านกฎหมาย และงานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศจากบริษัทร่วมโดยคำนวณจากต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลัส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 49	-	32	"
3.	บจ. บีเจซี มารีน รีซอสเซส ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจให้เช่าบ่อเลี้ยงกุ้งและอุปกรณ์	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 50	90	90	"
4.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้วพลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัทย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	3,343	3,385	"
			รวมทั้งสิ้น	3,433	3,537	

1.5 รายการรายได้อื่น

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียบูคส์	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	2,688	2,536	บริษัทฯ ได้รับรายได้อื่นจากบริษัทย่อย ตามราคาที่ตั้งตกลงกันตามสัญญา
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	61	145	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	233	468	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออก สินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	58,980	60,558	บริษัทฯ ได้รับรายได้คืน จากบริษัทย่อย ตามราคาที่ ตกลงกันตามสัญญา
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	2	14	"
6.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่าย โยเกิร์ตสด และ ผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	60	12	"
7.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	182,266	78,391	"
8.	บจ. บีเจเชอ อินเวสเมนต์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	(250)	-	"
9.	บจ. บีเจซี แอนด์ ซีเอฟ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย เวชภัณฑ์	บริษัทย่อยทางอ้อม	320	-	"
10.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์ เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุ ก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	2	8	"
11.	BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	9	"
12.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	-	60	"
13.	บจ. บีเจซี มาเฮ เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์และ วัสดุการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	251	139	"
14.	บจ. บีเจซี-เอ็มพีเอท์ อินเตอร์ เนชั่นแนล	ค้าส่ง และค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	2	38	"
15.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิ้ง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	2	8	"
16.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	36	2	"
17.	บจ. คอสม่า เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	297	221	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
18.	บจ. ดิสทรี - ไทย	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	2	32	บริษัทฯ ได้รับรายได้อื่นจากบริษัทย่อย ตามราคาที่ตั้งกลงกันตามสัญญา
19.	บจ. โกลด์ เมคคอลเลียน	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	2	22	"
20.	BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	17	"
21.	บจ. บีเจซี โอแกนิก	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	316	181	"
22.	บจ. หินอ่อนและศิลา	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยทางอ้อม	2	2	"
23.	บจ. มั่นพนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	7	18	"
24.	บจ. วูเปียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	1,553	2,935	"
25.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	-	70	"
26.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	-	535	"
27.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	10	118	"
28.	บจ. ไทยฟัลส์ปาร์แอนด์มินอรัลส์	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยทางตรง	2	2	"
29.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	6,794	6,699	"
30.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	20	76	"
31.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	47	104	"
32.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	11	120	"
			รวมทั้งสิ้น	253,716	153,540	
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน						
1.	BJC O-I Glass Pte. Ltd.	บริษัทลงทุน	กิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	102	112	บริษัทฯ ได้รับรายได้อื่นจากกิจการที่ควบคุมร่วมกันตามราคาที่ตั้งกลงกันตามสัญญา
			รวมทั้งสิ้น	102	112	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเชียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ โซดาแอซ	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 50	603	587	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากบริษัท ร่วมตามราคาที่ตกลงกัน ตามสัญญา
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์ พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 49	2,124	1,922	"
3.	บจ. บีเจซี มารีน รีซอสเซส ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจให้เช่าบ่อเลี้ยงกุ้ง และอุปกรณ์	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 50	2	14	"
4.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัท ย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	6,435	4,636	"
			รวมทั้งสิ้น	9,164	7,159	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. แอสเซท เมเนจเม้นท์ แอดไวเซอร์	ประกอบกิจการให้คำปรึกษาด้านการลงทุนทุกประเภท และบริหารทรัพย์สินให้แก่บุคคลอื่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคาที่ตกลงกันตามสัญญา
2.	บจ. แอทมิเดียฟรอนท์	ประกอบกิจการด้านการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุกประเภท	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	27	-	"
3.	บจ. เอเชียติก ไฮเดรล คอลเลคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	15	-	"
4.	บจ. แอสเซท เวิร์ด ลีเอนอร์	บริการซักอบรีด	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	156	-	"
5.	บจ. บานาพัฒนากิจ	คลังสินค้า	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	-	"
6.	บจ. โบดิห์ ทรี แลนด์สเคป	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	33	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
7.	บจ. เจริญวรรณกิจ	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากกิจการ อื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคา ที่ตกลงกันตามสัญญา
8.	บจ. คริสตอลลา	ปลูกอ้อย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	299	-	"
9.	บจ. เมืองริสอร์ท ชะอำ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
10.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคาร ทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	44	-	"
11.	บจ. ฟู้ดแอนด์ฟีน	จำหน่ายปลีกอาหาร และเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	37	-	"
12.	บจ. โกลเด็นเวลธ์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	129	-	"
13.	บมจ. แผ่นดินทองพร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	10	-	"
14.	บจ. โกลเด็นแลนด์เรสซิเดนซ์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	19	-	"
15.	บจ. โลฟิสไตล์ ฟู้ดคอร์ทส	ศูนย์อาหาร ให้บริการ ให้ใช้ลิขสิทธิ์ เครื่องหมายการค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	39	-	"
16.	บจ. เมืองเก่า	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
17.	บจ. เอ็น. ซี. ซี. แมนเนจเม้นท์ แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ให้เช่าพื้นที่จัดแสดง สินค้าและนิทรรศการ ต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	-	"
18.	บจ. นอร์ทปาร์ค กอล์ฟแอนด์ สปอร์ตคลับ	บริการสนามกอล์ฟและ กีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	4	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
19.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2,760	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคา ที่ตกลงกันตามสัญญา
20.	บจ. โออิชิ เทรดดิ้ง	ผลิต จำหน่ายส่งอาหารสำเร็จรูป กึ่งสำเร็จรูป ประเภทอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	240	855	"
21.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเนื้อไก่	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	50	-	"
22.	บจ. พรณธิธร	ลงทุนในบริษัทที่ทำ ธุรกิจที่เกี่ยวข้องทาง การเกษตรและ อุตสาหกรรมทางการ เกษตร	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(550)	798	"
23.	บจ. พรณธิธร เทรดดิ้ง	จำหน่ายน้ำตาล ผลิตภัณฑ์น้ำตาล รวมถึงผลิตภัณฑ์ทาง การเกษตร	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	52	1	"
24.	บจ. พรพัฒน์สิน	ประกอบธุรกิจ เกษตรกรรม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	31	-	"
25.	บจ. รัชโยธิน ทาวเวอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
26.	บจ. เซอร์วิสฮิลล์แอนซ์	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	77	-	"
27.	บมจ. อาหารสยาม	ผลิตและจำหน่าย อาหารแปรรูปจาก พืชผลการเกษตรเพื่อ การส่งออก	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	119	-	"
28.	บจ. สิริwana	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	19	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
29.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	2,003	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากกิจการ อื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคา ที่ตกลงกันตามสัญญา
30.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(2,009)	2,009	"
31.	บจ. สุรเศรษฐี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	33	-	"
32.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์	รับบริหารอาคาร สำนักงาน จำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	395	-	"
33.	บจ. ทีซีซี โฮลดิ้ง	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมีกรรมการร่วมกัน กับบริษัท	(645)	949	"
34.	บจ. ตะวันนา ไนท์บาซาร์	ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	173	-	"
35.	บจ. ทีซีซี แคปปิตอล แลนด์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	185	-	"
36.	บจ. ทีซีซี แลนด์	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญา นิติกรรมใด ๆ เกี่ยวกับ สิ่งปลูกสร้างและเอก สิทธิ์ต่าง ๆ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(2,044)	2,506	"
37.	บจ. ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	102	-	"
38.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัสเตรียล แอนด์ โลจิสติกส์	รับจ้างบริหาร ให้บริการ เป็นที่ปรึกษาและ บริหารโครงการ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	21	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
39.	บจ. ทีซีซี แลนด์รีเทล	กิจการโรงแรม ภัตตาคาร บาร์ ไนท์คลับ โบว์ลิง	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	77	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ได้รับรายได้จากกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคา ที่ตกลงกันตามสัญญา
40.	บจ. เทอราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและพืชไร่	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	27	-	"
41.	บมจ. ไทยเบฟเวอเรจ	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	(299)	4,223	"
42.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	5,440	1,220	"
43.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	696	-	"
44.	บจ. ทีซีซี เวียงนครเขมม	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	-	"
45.	บจ. ทีซีซี เอ็นจิเนียริง เซอร์วิส	บริษัทที่ให้บริการให้คำปรึกษาด้านวิศวกรรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	50	-	"
46.	บจ. ทีซีซี เรียวเลสเดท ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	21	-	"
47.	บจ. ไทย-ไลซาท	ตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ผงสังกะสี ออกไซด์และเคมีภัณฑ์อื่น ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	-	"
48.	บจ. ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริหารจัดการธุรกิจกระจายสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	134,206	-	"
49.	บจ. ทีซีซี สิริล้านนา	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	6	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
50.	บจ. ทีซีซี สปอร์ต แอนด์ รีครีเอชั่น	บริษัทลงทุน	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	13	-	บริษัทฯ และบริษัทย่อยได้รับรายได้จากกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกันตามราคาที่ตกลงกันตามสัญญา
51.	บมจ. ยูนิเวนเจอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	29	-	"
52.	บจ. วนา เบลล์ ทรี	ธุรกิจซื้อขายต้นไม้	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	20	-	"
53.	บจ. วัฒนพัฒน์เทรดดิ้ง	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	46	-	"
			รวมทั้งสิ้น	142,230	12,561	

2. รายการค่าใช้จ่าย

2.1 รายการซื้อสินค้าและบริการ

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	2,441,594	2,512,028	บริษัทฯ ซื้อสินค้าสำเร็จรูปและบริการจากบริษัทย่อยโดยราคาขายกำหนดจากราคาตลาดสุทธิจากกำไรส่วนเพิ่มของบริษัท
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	2,343,523	2,525,586	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	22,084	143,238	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	176,347	135,220	บริษัทฯ ซื้อสินค้าสำเร็จรูปและบริการจากบริษัทย่อยโดยราคาขายกำหนดจากราคาตลาดสุทธิจากกำไรส่วนเพิ่มของบริษัท
5.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	428,833	516,001	"
6.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	36,593	23,551	"
7.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์เทคคิง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	9,248	"
8.	บจ. คอสม่า เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	3,020	2,985	"
9.	บจ. มั่นหนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	997	46	"
10.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	926,792	955,302	"
11.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	-	8,564	"
12.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	3,724,978	4,834,543	"
13.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	21	-	"
14.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	361,855	178,927	"
			รวมทั้งสิ้น	10,466,637	11,845,239	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเซียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์โซดาแอช	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 50	419,361	322,864	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ซื้อสินค้าสำเร็จรูปและ บริการจากบริษัทร่วม โดยราคาขายกำหนดจาก ราคาตลาดสุทธิจากกำไร ส่วนเพิ่มของบริษัท
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์ พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 49	36,783	15,379	"
3.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้ แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัท ย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	742,025	813,117	"
			รวมทั้งสิ้น	1,198,169	1,151,360	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บมจ. เบียร์ไทย (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	12	84	บริษัทฯ และบริษัทย่อย ซื้อสินค้าสำเร็จรูปและ บริการจากกิจการอื่นที่ เกี่ยวข้องกัน โดยราคา ขายกำหนดจากราคา ตลาด สุทธิจากกำไรส่วน เพิ่มของบริษัท
2.	บจ. คอสมอส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	11	-	"
3.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดรี่ส์ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์นมและน้ำ ผลไม้	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	31,313	-	"
4.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(95)	258	"
5.	บจ. นำยุด	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	45	-	"
6.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8,172	69,697	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
7.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเศษแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	396,116	356,909	บริษัทฯ และบริษัทย่อยซื้อสินค้าสำเร็จรูปและบริการจากกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน โดยราคาขายกำหนดจากราคาตลาด สุทธิจากกำไรส่วนเพิ่มของบริษัท
8.	บจ. ป้อมทิพย์ (2012)	จำหน่ายเบียร์และเครื่องดื่มไม่ผสมแอลกอฮอล์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	79	-	"
9.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	8,653	8,513	"
10.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	56,742	60,381	"
11.	บมจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	2,572	4,653	"
12.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลเลคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	3	28	"
13.	บจ. เทอราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและพืชไร่	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	-	1,119	"
14.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ ไลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	2,448	502	"
15.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง	จำหน่ายสุรานำเข้าจากต่างประเทศ	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	-	(68)	"
16.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	3,329	-	"
17.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิตจำหน่ายสุรา เบียร์ โซดา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,238	917	"
18.	บจ. ทิพย์พัฒนา อาร์เซต	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	1	"
			รวมทั้งสิ้น	510,638	502,994	

รายการระหว่างกัน

2.2 รายการค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียบูคิส	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	1,215	787	บริษัทย่อย เรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจากบริษัทฯ ตามราคาที่ตกลงกันตามสัญญา
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	(2,341)	4,007	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	7,930	11,054	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	323,906	171,633	"
5.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	3,134	2,165	"
6.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	-	1,614	"
7.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	5	257	"
8.	BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางอ้อม	26	-	"
9.	BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางตรง	179	24,245	"
10.	BJC International (Myanmar) Company Limited	บริการให้คำปรึกษาด้านการวิเคราะห์ผลิตภัณฑ์และการรวบรวมข้อมูล	บริษัทย่อยทางอ้อม	187	-	"
11.	บจ. คอสม่า เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	150	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
12.	BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางข้าม	(953)	5	บริษัทย่อย เรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจากบริษัทฯ ตามราคาที่ตั้งกลงกันตามสัญญา
13.	บจ. บีเจซี โอแกนิก (เดิมชื่อ บจ. เจอร์เนล โฮลดิ้งส์)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางข้าม	405	-	"
14.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	8,213	8,623	"
15.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูล สารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	31,409	24,291	"
16.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางข้าม	(1,294)	2,335	"
17.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	(9,729)	21,913	"
18.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	3,278	-	"
19.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางข้าม	-	15	"
20.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางข้าม	(2,129)	-	"
			รวมทั้งสิ้น	363,591	272,944	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. เบียร์ทิพย์ บิวเวอร์รี่ (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	109	-	กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน เรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจากบริษัทฯ และบริษัทย่อย ตามราคาที่ตั้งกลงกันตามสัญญา
2.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคารทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	96	96	"
3.	บจ. ทศภาค	โฆษณาและประชาสัมพันธ์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	8,245	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
4.	บจ. ฮอริซัน ฟอว์เวิร์ด	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	(1,254)	กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน เรียกเก็บค่าใช้จ่าย ในการขายและบริหาร จากบริษัทฯ และบริษัท ย่อย ตามราคาที่ตั้งลง กันตามสัญญา
5.	บมจ. อินทระประกันภัย	ประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,506	-	"
6.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	896	-	"
7.	บจ. นอร์ธปาร์ค กอล์ฟแอนด์ สपोर्टคลับ	บริการสนามกอล์ฟและ กีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	1	100	"
8.	บจ. นำยุค	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	6	59	"
9.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	15	"
10.	บจ. ปากช่อง แคปปิตอล	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	42	-	"
11.	บจ. ป้อมทิพย์ (2012)	จำหน่ายเบียร์และ เครื่องดื่มไม่ผสม แอลกอฮอล์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	11	89	"
12.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	39,031	38,286	"
13.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	34,282	25,233	"
14.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	4,092	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
15.	บมจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	912	1,260	กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน เรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจากบริษัทฯ และบริษัทย่อย ตามราคาที่ตกลงกันตามสัญญา
16.	Suvarnaphum Investment Company Limited	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,770	-	"
17.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์	รับบริหารอาคารสำนักงาน จำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	2,329	-	"
18.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลลีคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	806	1,136	"
19.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	262	-	"
20.	บจ. ทีซีซี ลักซ์ซูรีโฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	102	137	"
21.	บจ. แวลูโฮเทลส์	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	76	86	"
22.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	7,033	2,502	"
23.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิตจำหน่ายสุรา เบียร์ ไชดา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,234	1,074	"
24.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซต	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	306	329	"
25.	บจ. ทีซีซี โฮเทล แอสเสท แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	979	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
26.	บจ. ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริหารจัดการธุรกิจกระจายสินค้า	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	(12)	-	กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน เรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจากบริษัทฯ และบริษัทฯ ย่อย ตามราคาที่ตั้งลงกันตามสัญญา
			รวมทั้งสิ้น	100,022	73,240	

2.3 รายการดอกเบี้ยจ่าย

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	4	-	บริษัทย่อยให้บริษัทฯ กู้ยืมเงิน โดยอัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยต้องตลาด
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	12	86	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	693	952	"
4.	บจ. บีเจซี สเปเชียลตี้ส์	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	21	-	"
5.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	979	3,538	"
6.	บจ. บีเจซี อินเวสเมนต์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	327	-	"
7.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทคดิง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	3,088	4,096	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของ รายการ
				สำหรับปีสิ้นสุดวันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
8.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	-	573	บริษัทย่อยให้บริษัทฯ กู้ยืมเงิน โดยอัตรา ดอกเบี้ยกำหนดจาก ต้นทุนการกู้ยืมและ อัตราดอกเบี้ย ที่ตกลง
9.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิ้ง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	2,017	19	"
10.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	35	-	"
11.	บจ. มั่นทนนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	894	2,050	"
12.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	39	44	"
13.	บจ. ไทยฟลัสปาร์แอนด์ มิเนอรัลส์	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยทางตรง	66	94	"
14.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	928	1,417	"
15.	บจ. ไทย-สแกนดิค สติล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบ สังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	528	1,183	"
			รวมทั้งสิ้น	9,631	14,052	

3. รายการลูกหนี้การค้า

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียบูคส์	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	6,955	6,449	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	680	529	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	346	1,334	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	311	1,317	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	90	36	"
6.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางข้าม	311	7,659	"
7.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	218,893	208,573	"
8.	บจ. บีเจซี อินดัสเตรียล แอนด์ เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	2,331	"
9.	BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางข้าม	323	-	"
10.	BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางตรง	83	-	"
11.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	73	-	"
12.	บจ. คอสมา เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางข้าม	128,600	1,271	"
13.	บจ. บีเจซี โอแกนิก (เดิมชื่อ บจ. เจอร์เนล โฮลดิ้งส์)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางข้าม	763	7,498	"
14.	บจ. มัณพนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	(121)	39	"
15.	บจ. วูเปียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	193	557	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
16.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	401	3,119	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
17.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	897	628	"
18.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางข้าม	225	1,256	"
19.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	2,112	8,308	"
20.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางข้าม	2,057	1,106	"
21.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางข้าม	25	59	"
			รวมทั้งสิ้น	363,217	252,069	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 49	671	2,800	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
2.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้วพลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทร่วมโดย บริษัทย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	7	440	"
			รวมทั้งสิ้น	678	3,240	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. อนันตศิริพัฒนา	เป็นผู้จัดการและดูแลผลประโยชน์ เก็บผลประโยชน์ และจัดการทรัพย์สิน	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	337	84	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
2.	บจ. เอเชียติกเฮ้าส์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	60	16	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอรัลชี ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
3.	บจ. แอสเซท เมเนจเม้นท์ แอดไวเซอร์	ประกอบกิจการให้คำปรึกษาด้านการลงทุนทุกประเภท และบริหารทรัพย์สินให้แก่บุคคลอื่น	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	36	30	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
4.	บจ. แอทมีเดียพรินท์	ประกอบกิจการด้านการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุกประเภท	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	39	29	"
5.	บจ. อธิมาตร	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	33	140	"
6.	บจ. แอสเสท เวิร์ด ลีเมอรั	บริการซักอบรีด	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,009	-	"
7.	บจ. บ้านบึงเวชกิจ	สถานพยาบาล	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4,979	941	"
8.	บจ. บางนากลาส	ผลิต จำหน่ายสังฆวตแก้ว	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	19	15	"
9.	บจ. บางนาพัฒนกิจ	คลังสินค้า	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	5	6	"
10.	บมจ. เบียร์ไทย (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	76,173	83,457	"
11.	บจ. เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	49,054	44,599	"
12.	บจ. โบดิห์ ทรี แลนด์สเคป	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	78	218	"
13.	บจ. เจริญวรรณกิจ	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	256	528	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
14.	บจ. คอสมอส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	11,227	11,619	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
15.	บจ. คริสตอลลา	ปลูกอ้อย	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,075	547	"
16.	บจ. เมืองริสอร์ท ชะอำ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	5	"
17.	บจ. ซี เอ ซี	ศูนย์ให้บริการความรู้ด้านการเงินและการลงทุน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1,844	-	"
18.	บจ. ช้างอินเตอร์เนชั่นแนล	บริการด้านโฆษณาและประชาสัมพันธ์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	30	-	"
19.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคารทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	38	72	"
20.	บจ. ทศภาค	โฆษณาและประชาสัมพันธ์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	72	168	"
21.	บจ. ตะวันออกเคมีภัณฑ์	ผลิต และจำหน่ายเอทานอลเพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงภายในประเทศและต่างประเทศ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	15	-	"
22.	บจ. ยูเรเชีย โฮเทลส์แอนด์รีสอร์ทส์	บริการให้เช่าห้องพักอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	13,817	"
23.	บจ. เอฟ แอนด์ บี อินเตอร์เนชั่นแนล	ให้บริการอาหารเครื่องดื่ม อย่างครบวงจรภายในศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	78	76	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
24.	บจ. ฟู๊ดแอนด์ฟัน	จำหน่ายปลีกอาหาร และเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	36	127	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
25.	บจ. เฟื่องฟูอนันต์	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	25	58	"
26.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดรี่ส์ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์นมและน้ำ ผลไม้	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	470	-	"
27.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น ยูโนเด็ต	ผลิตและจำหน่าย ไอศกรีม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,601	-	"
28.	F&N Beverages Manufacturing Sdn Bhd	ผลิตและจำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	67,993	70,324	"
29.	บจ. โกลเด็นเวลธ์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	302	553	"
30.	บจ. แกรนด์ ยูนิตี้ ดีเวลลอป เม้นท์	บริหารอาคารชุด และ รับเป็นที่ปรึกษาให้ คำแนะนำ พาณิชย์กรรม การ บริหาร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	276	156	"
31.	บมจ. แผ่นดินทองพร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	538	425	"
32.	บจ. โกลเด็นแลนด์เรสซิเดนซ์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	451	197	"
33.	บจ. ไอ ลอนดรี เซอร์วิส	ประกอบกิจการตัดเย็บ เสื้อผ้าสำเร็จรูป ซักอบ รีดเสื้อผ้า และ เครื่องนุ่งห่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	116	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
34.	บมจ. อินทระประกันภัย	ประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	5	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
35.	บจ. กาแลไนท์บาสซาร์	ให้เช่าพื้นที่และให้บริการสาธารณูปโภค	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	103	236	"
36.	บจ. กาญจนสิงขร	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	52	204	"
37.	บจ. แก่นขวัญ	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	45	136	"
38.	บจ. เกษตรทิพย์ (2010)	ให้บริการจัดหาวัตถุดิบทางการเกษตรและปัจจัยการผลิตอื่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	33	"
39.	บจ. เกษมทรัพย์ศิริ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	16	-	"
40.	บจ. ล้านช้าง ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	107	45	"
41.	บจ. ลาสดิกา	จำหน่ายยางดิบ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	2	"
42.	บจ. ไลฟ์สไตล์ ฟู้ดคอร์ปอเรชั่น	ศูนย์อาหาร ให้บริการให้ใช้สิทธิเครื่องหมายการค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	195	74	"
43.	บจ. หลักชัยค้าสุรา	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	39	71	"
44.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	135	265	"
45.	บจ. มงคลสมัย	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	23	24	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
46.	บจ. เมืองเก่า	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5	3	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
47.	บจ. มีเดีย พรินท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	27	-	"
48.	บจ. เมโทรโพล โฮเทล แอนด์ รีสอร์ท	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	207	-	"
49.	บจ. เอ็น. ซี. ซี. แมนเนจเม้นท์ แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ให้เช่าพื้นที่จัดแสดง สินค้าและนิทรรศการ ต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	187	140	"
50.	บจ. นทีชัย	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	32	166	"
51.	บจ. หนองคาย คันทรี่ กอล์ฟ คลับ	สนามกอล์ฟ จัดสรร ที่ดิน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	-	"
52.	บจ. นอรัม	ออกแบบตกแต่งภายใน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	(1)	"
53.	บจ. นอร์ทปาร์ค กอล์ฟแอนด์ สปอร์ตคลับ	บริการสนามกอล์ฟและ กีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	1,025	71	"
54.	บจ. นำกิจการ	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	524	-	"
55.	บจ. นำเมือง	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2,658	-	"
56.	บจ. น่านคร	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	524	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
57.	บจ. นำพล	จำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	502	-	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
58.	บจ. นำทิพย์	จำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ โซดาและน้ำดื่ม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2,057	-	"
59.	บจ. นำธุรกิจ	จำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,993	-	"
60.	บจ. นำยุค	จำหน่ายสุรา	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	391	-	"
61.	บจ. นำรุ่งโรจน์	จำหน่ายสุรา ที่ปรึกษาเกี่ยวกับแอลกอฮอล์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	494	-	"
62.	บจ. นิวมัลดีโมน	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	222	-	"
63.	บจ. นอร์ท สารร เรียลตี้	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	382	519	"
64.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2,071	15,905	"
65.	บจ. โออิชิ เทรดดิ้ง	ผลิต จำหน่ายส่งอาหารสำเร็จรูป กึ่งสำเร็จรูป ประเภทอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	3,169	2,730	"
66.	บจ. ปากช่อง แคปิตอล	บริษัทลงทุน	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	30	25	"
67.	บจ. แพนอินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย)	จัดจำหน่ายวัสดุและบริการจัดซื้อ จัดจ้าง	มีกรรมการร่วมกันกับบริษัท	4	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
68.	บจ. พันธไมตรี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	-	125	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
69.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเศษแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	8	4	"
70.	บจ. พรณธิธร	ลงทุนในบริษัทที่ทำ ธุรกิจที่เกี่ยวข้องทาง การเกษตรและ อุตสาหกรรมทางการ เกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	415	558	"
71.	บจ. พรณธิธร เทรดดิ้ง	จำหน่ายน้ำตาล ผลิตภัณฑ์น้ำตาล รวมถึงผลิตภัณฑ์ทาง การเกษตร	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	97	450	"
72.	บจ. ป้อมคลัง	จำหน่ายเครื่องดื่ม แอลกอฮอล์ ไซดาและ น้ำดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	234	"
73.	บจ. ปรีดีประภา	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	24	2	"
74.	บจ. ป้อมทิพย์ (2012)	จำหน่ายเบียร์และ เครื่องดื่มไม่ผสม แอลกอฮอล์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	32	"
75.	บจ. ควอลิตี้ โฟนแอปเปิล โปร ดัคส์	เป็นผู้ผลิตสับปะรด กระป๋อง และน้ำ สับปะรดเข้มข้น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	127	151	"
76.	บจ. สุรากระหิงแดง (1988)	ผลิตและจำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	309	530	"
77.	บจ. วิเวอร์ไซด์ มาสเตอร์แพลน	ให้เช่าพื้นที่สำนักงาน และบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	34	198	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
78.	บจ. รัชโยธิน ทาวเวอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5	4	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
79.	บจ. เอสแอนด์เอส สุขุมวิท	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
80.	บจ. เอส.เอ.เอส.เทรคดิ้ง	ลงทุนในต่างประเทศ เพื่อประกอบกิจการโรงแรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	13	-	"
81.	บจ. เอส.เอส.การสุรา	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	32	40	"
82.	บจ. แสงโสม	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	197	341	"
83.	บมจ. เสริมสุข	ผลิตและจำหน่ายเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	79,156	56,417	"
84.	บจ. เซอร์วิสอัลลายแอนซ์	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	157	(3)	"
85.	บมจ. อาหารสยาม	ผลิตและจำหน่ายอาหารแปรรูปจากพืชผลการเกษตรเพื่อการส่งออก	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,711	3,003	"
86.	บจ. สยามประชาคาร	จัดสรรที่ดินและอาคาร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	1	"
87.	บจ. สีมารุกิจ	ผลิตและจำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	33	(19)	"
88.	บจ. สิริwana	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	22	11	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอริส ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
89.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	660	233	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
90.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	2,883	126	"
91.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	91	-	"
92.	บมจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	2,415	-	"
93.	บจ. เอส.พี.เอ็ม อาหารและเครื่องดื่ม	ผลิตและจำหน่าย สุรา เบียร์ ไซดา น้ำดื่ม เครื่องดื่มทุกประเภท	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
94.	บจ. สปรอต แอนด์ รีครีเอชั่น แมนเนจเม้นท์	บริการเกี่ยวกับการกีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	6	-	"
95.	บจ. สุราบางยี่ขัน	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	87	97	"
96.	บจ. สุราพิเศษทิพราช	จำหน่ายสุรา	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	109	10	"
97.	บจ. สุรเศรษฐี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	3	14	"
98.	บจ. สารทรัพย์สิน	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	9	-	"
99.	บจ. สิ้นสมนึก	ธุรกิจท่าเรือ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	11	-	"
100.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์	รับบริหารอาคารสำนักงาน จำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	699	410	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
101.	บจ. ทีซีซี โฮลดิ้ง	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมีกรรมกร่วมกัน กับบริษัท	742	1,034	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
102.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลลีคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	595	2,731	"
103.	บจ. ที.ซี.ซี.เซอร์วิสอพาร์ทเม้นท์	ประกอบกิจการรับ บริหารอาคารที่พัก อาศัย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	277	"
104.	บจ. ตะวันนา ไนท์บาซาร์	ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	108	228	"
105.	บจ. ทีซีซี แคปิตอล แลนด์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	198	480	"
106.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ กรุ๊ป	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	2,204	"
107.	บจ. ทีซีซี แลนด์	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญานิติ กรรมใดๆ เกี่ยวกับสิ่ง ปลูกสร้างและเอกสาร สิทธิ์ต่างๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,599	2,013	"
108.	บจ. ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับ บริษัท	404	1,364	"
109.	บจ. ทีซีซี แลนด์ ดีเวลลอป เม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	47	56	"
110.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัสเตรียล แอนด์ โลจิสติกส์	รับจ้างบริหาร ให้บริการ เป็นที่ปรึกษาและ บริหารโครงการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	16	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
111.	บจ. ดีเสิร์ก (เดิมชื่อ บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัส เตรียล)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	54	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
112.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินเตอร์ เนชั่นแนล (ประเทศไทย)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	4	-	"
113.	บจ. ทีซีซี แลนด์ รีเทล	กิจการโรงแรม ภัตตาคาร บาร์ ไนท์คลับ โบว์ลิง	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	399	362	"
114.	บจ. ทีซีซี ลักซ์ซูรีโฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	8,477	"
115.	บจ. แวลูโฮเทลส์	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	17	279	"
116.	บจ. ทีซีซีซีแอล อโศก	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	166	"
117.	บจ. ทีซีซีซีแอล นอร์ธ พาร์ค	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	1	"
118.	บจ. ทีซีซีซีแอล เสนา	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
119.	บจ. เทอราโกร ไบโอ-เทค	ประกอบกิจการ โรงงานผลิตก๊าซชีวภาพ	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	30	74	"
120.	บจ. เทอราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและ พืชไร่	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	157	595	"
121.	บจ. เทอราโกร เฟอร์ติไลเซอร์	ผลิตและจำหน่าย ปุ๋ยเคมี	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	533	535	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
122.	บจ. เทอราโกร แลนด์ 1	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	189	173	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
123.	บจ. เทอราโกร แลนด์ 2	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	25	"
124.	บจ. ไทย อะโกรโปรดักส์	แปรรูปผลผลิตทาง การเกษตร	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	1	"
125.	บมจ. ไทยแอลกอฮอล์	ผลิตแอลกอฮอล์	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	89	1,126	"
126.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ ไลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	3,175	740	"
127.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง	จำหน่ายสุรานำเข้าจาก ต่างประเทศ	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	182	22	"
128.	บมจ. ไทยเบฟเวอเรจ	บริษัทลงทุน	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	24,980	9,809	"
129.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ ขวดแก้ว	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	826,820	870,127	"
130.	บจ. ถังไม้ไผ่ไทย	ผลิตและจำหน่ายถังไม้ ไผ่	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	-	"
131.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิต จำ หน่ายสุรา เบียร์ โซดา	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	38	-	"
132.	บจ. ธนภัคดี	ผลิตสุรา	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	33	107	"
133.	บจ. อุตสาหกรรมน้ำตาล สุพรรณบุรี	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	3,955	104	"
134.	บจ. เทพอรูโณทัย	ผลิตสุรา	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	89	5	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
135.	บจ. ทิพย์กำแพงเพชร ไบโอเอนเนอจี	โรงงานผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้า	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	113	28	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
136.	บจ. น้ำตาลทิพย์กำแพงเพชร	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	24,381	39,816	"
137.	บจ. น้ำตาลทิพย์สุโขทัย	ส่งออก ผลิตน้ำตาลทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	957	415	"
138.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	3,399	7,917	"
139.	บจ. ทิพย์สุโขทัย ไบโอเอนเนอจี	ประกอบกิจการจัดตั้งหรือสร้างโรงงานเพื่อผลิตและจำหน่ายกระแสไฟฟ้า	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	74	51	"
140.	บจ. ทีซีซี เวิลด์นครเขมร	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	33	5	"
141.	บจ. ทีซีซี เอ็นจิเนียริง เซอร์วิส	บริษัทที่ให้บริการให้คำปรึกษาด้านวิศวกรรม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	182	257	"
142.	บจ. ทีซีซี เรียดเอสเตท ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	64	"
143.	บจ. เมโทรโพล ภูเก็ต	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	400	"
144.	บจ. ทีซีซี พัทยา	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	5	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
145.	บจ. ไทย-ไลซาท	ตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ผงสังกะสี อ็อกไซด์และเคมีภัณฑ์อื่นๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	95	-	เป็นรายการลูกหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการขายและการให้บริการ
146.	บจ. ทีซีซีแอล ไฟร์ฟีน	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	13	12	"
147.	บจ. ทีซีซี ไฮเทล แอสเสท แมเนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	2,262	-	"
148.	กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ไทย รีเทล อินเวสเม้นต์	กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	781	-	"
149.	บจ. ทีซีซี แอสเซทส์ (ประเทศไทย)	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	99	-	"
150.	บจ. ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริหารจัดการธุรกิจกระจายสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	16,384	-	"
151.	บจ. ทิพย์สุโขทัย ไบโอ-เทค	ผลิตและจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	33,151	-	"
152.	บจ. ทีซีซี พรวิเลจ การ์ด	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	7	-	"
153.	บจ. ยูไนเต็ด ไวนเนอรี่ แอนด์ ดิสทิลเลอรี	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	45	82	"
154.	บมจ. ยูนิเวนเจอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	555	409	"
155.	บจ. ยูนิเวนเจอร์ แอสเซทแมเนจเม้นท์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษาทางด้านการลงทุนและจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	4	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยูเคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
156.	บจ. วนา เบลล์ ทรี	ธุรกิจซื้อขายต้นไม้	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	27	108	เป็นรายการลูกหนี้ การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจาก การขายตามหัวข้อ 1.1 รายการรายได้จากการ ขายและการให้บริการ
157.	บจ. วีเอ็นยู เอ็กซิบิชั่น เอเชีย แปซิฟิก	รับจัดงานแสดงสินค้า ประชุมสัมมนาทาง วิชาการสนทนาการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	11	-	"
158.	บจ. วนา เบลล์ การ์เด็น	รับจ้างแต่งสวน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	(1)	"
159.	บจ. วัฒนพัฒน์เทรดดิ้ง	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	58	431	"
160.	บจ. เวียงสิริ	ธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท และสนามกอล์ฟ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	448	67	"
161.	บจ. เวิร์ลด์ บัค แอนด์ มีเดีย	ศูนย์หนังสือ ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	443	866	"
162.	บจ. เครื่องดื่มแรงเยอร์ (2008)	ผลิตและจำหน่าย เครื่องดื่มชูกำลัง	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	16,400	17,680	"
			รวมทั้งสิ้น	1,289,050	1,283,726	

4. รายการเจ้าหนี้การค้า

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเซียบุ๊กส์	ผู้ค้าและจำหน่าย หนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	761	224	เป็นรายการเจ้าหนี้การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการ ซื้อสินค้าและบริการ ตามหัวข้อ 2.1 รายการ ซื้อสินค้าและบริการ

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	448,233	491,861	เป็นรายการจำหน่ายการค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการซื้อสินค้าและบริการตามหัวข้อ 2.1 รายการซื้อสินค้าและบริการ
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	345,890	370,207	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	16,540	30,823	"
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	15,441	8,719	"
6.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ซึ่งทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	56,519	71,612	"
7.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	5,844	6,562	"
8.	บจ. บีเจซี อินดัสเทรียล แอนด์ เทคดัง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	2,655	"
9.	บจ. คอสม่า เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	779	394	"
10.	บจ. บีเจซี โอแกนิก (เดิมชื่อ บจ. เจอร์เนล โฮลดิ้งส์)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	35	-	"
11.	บจ. มั่นทนนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	763	(9)	"
12.	บจ. รูเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	166,114	148,186	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
13.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	(1,378)	(1,378)	เป็นรายการเจ้าหน้าที่การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการ ซื้อสินค้าและบริการ ตามหัวข้อ 2.1 รายการ ซื้อสินค้าและบริการ
14.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่อง แก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	640,671	796,437	"
15.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	101,693	59,662	"
			รวมทั้งสิ้น	1,797,905	1,985,955	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเซียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์โซดาแอช	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 50	119,931	137,525	เป็นรายการเจ้าหน้าที่การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการ ซื้อสินค้าและบริการ ตามหัวข้อ 2.1 รายการ ซื้อสินค้าและบริการ
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์ พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 49	20,137	10,984	"
3.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้ แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัท ย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	59,165	74,724	"
			รวมทั้งสิ้น	199,233	223,233	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดร์ส (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์นมและน้ำ ผลไม้	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	969	-	เป็นรายการเจ้าหน้าที่การค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการ ซื้อสินค้าและบริการ ตามหัวข้อ 2.1 รายการ ซื้อสินค้าและบริการ
2.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	13	-	"
3.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	5,416	17,420	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
4.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเศษแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	24,423	37,360	เป็นรายการจำหน่ายการค้า ซึ่งเกิดขึ้นจากการซื้อสินค้าและบริการตามหัวข้อ 2.1 รายการซื้อสินค้าและบริการ
5.	บมจ. อาหารสยาม	ผลิตและจำหน่ายอาหารแปรรูปจากพืชผลการเกษตรเพื่อการส่งออก	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	6	"
6.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	219	204	"
7.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	532	1,170	"
8.	บจ. เทอราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและพืชไร่	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	7,990	-	"
9.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	49	-	"
10.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ มาร์เก็ตติ้ง	จำหน่ายสุรานำเข้าจากต่างประเทศ	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	7	7	"
11.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	160	82	"
12.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิต จำหน่ายสุรา เบียร์ โซดา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	60	74	"
			รวมทั้งสิ้น	39,838	56,323	

รายการระหว่างกัน

5. รายการเงินให้กู้ยืมระยะยาวแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกันที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	-	200,000	บริษัทฯ ให้บริษัทย่อยกู้ยืมเงินระยะยาวและมีอัตราดอกเบี้ยคงที่ร้อยละ 4 ต่อปี
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	-	150,000	"
3.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	-	1,000,000	"
			รวมทั้งสิ้น	-	1,350,000	

6. รายการเงินให้กู้ยืมระยะสั้นแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	-	261,500	บริษัทฯ ให้บริษัทย่อยกู้ยืมเงินระยะสั้น โดยออกตั๋วสัญญาใช้เงินครบกำหนดเมื่อทวงถาม โดยอัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	193,000	62,000	"
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	12,392	3,059	"
4.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	83,049	13,667	"
5.	Phu Thai Group Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม	-	276,460	"
			รวมทั้งสิ้น	288,441	616,686	

รายการระหว่างกัน

7. รายการเงินให้กู้ยืมระยะยาว

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	261,000	261,000	บริษัทฯ ให้บริษัทย่อย กู้ยืมเงินระยะยาวและ มีอัตราดอกเบี้ยคงที่ ร้อยละ 4 ต่อปี
			รวมทั้งสิ้น	261,000	261,000	

8. รายการเงินกู้ระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	60,750	64,534	บริษัทฯ กู้เงินจาก บริษัทย่อยโดยออกตั๋วสัญญาใช้เงินระยะสั้น ชนิดจ่ายคืนเมื่อทวงถาม โดยอัตราดอกเบี้ย กำหนดจากต้นทุนการ กู้ยืมและอัตราดอกเบี้ย ที่ตลาด
2.	บจ. บีเจซี สเปเชียลตี้ส์	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	49,000	-	"
3.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	56,278	166,282	"
4.	บจ. บีเจซี อินเวสเมนต์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	42,000	-	"
5.	บจ. บีเจซี อินดัสเทรียล แอนด์ เทคดิง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์ เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุ ก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	249,606	245,269	"
6.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	17,535	2,400	"
7.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	25,500	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
8.	บจ. มั่นทนนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	61,480	96,700	บริษัทฯ กู้เงินจาก บริษัทย่อยโดยออกตั๋ว สัญญาใช้เงินระยะสั้น ชนิดจ่ายคืนเมื่อทวง ถาม โดยอัตราดอกเบี้ย กำหนดจากต้นทุนการ กู้ยืมและอัตราดอกเบี้ย ท้องถิ่น
9.	บจ. รุเปียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	-	11,000	"
10.	บจ. ไทยฟัลวีสปาร์แอนด์ มิเนอรัลส์	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยทางตรง	5,300	5,300	"
11.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	69,154	83,654	"
12.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กหุ้ม สังกะสี	บริษัทย่อยทางข้าม	105,000	133,000	"
			รวมทั้งสิ้น	741,603	808,139	

9. รายการลูกหนี้อื่น - กิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเชียบุ๊คส	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางข้าม	4,091	49,934	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือรายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์ล็อกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	10,842	7,391	เป็นรายการลูกหนี้อื่นที่เกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	17,086	11,686	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	18,344	17,006	"
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	418	100	"
6.	บจ. บีเจซี สเปเชียลตี้ส์	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	90	-	"
7.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ที่ทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	18,410	13	"
8.	BJC Glass Vietnam Limited	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม	139	139	"
9.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	132,583	37,798	"
10.	บจ. บีเจซี แอนด์ ซีเอฟ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่ายเวชภัณฑ์	บริษัทย่อยทางอ้อม	733	-	"
11.	บจ. บีเจซี อินดัสเทรียล แอนด์ เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	2	446	"
12.	BJC International (Vietnam) Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางอ้อม	423	447	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
13.	BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางตรง	-	3,177,587	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
14.	BJC International (Myanmar) Company Limited	บริการให้คำปรึกษาด้านการวิเคราะห์ผลิตภัณฑ์และการรวบรวมข้อมูล	บริษัทย่อยทางอ้อม	947	272	"
15.	บจ. บีเจซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	693	81	"
16.	บจ. บีเจซี มาเฮ เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์และวัสดุการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	144	238	"
17.	บจ. บีเจซี-เอ็มพอยท์ อินเตอร์เนชั่นแนล	ค้าส่ง และค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	1,400	41	"
18.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	-	4,274	"
19.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	3	20	"
20.	บจ. คอสมา เมดิคอล	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางอ้อม	28,453	1,190	"
21.	บจ. ดิสทรี - ไทย	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม	-	34	"
22.	บจ. โกลด์ เมดคอลเลียน	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยของบริษัทย่อยทางอ้อม	-	24	"
23	BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางอ้อม	2,288	1,379	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
24.	บจ. บีเจซี โอแกนิก (เดิมชื่อ บจ. เจอร์เนล โฮลดิ้งส์)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางอ้อม	363	108	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
25.	บจ. มัณทนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	2,762	130	"
26.	Phu Thai Group Joint Stock Company	จำหน่ายสินค้าอุปโภคและบริโภค	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	-	5,177	"
27.	บจ. รุเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	11,598	9,446	"
28.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูลสารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	16,270	8,164	"
29.	TBC-Ball Beverage Can Vietnam Limited	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	-	10	"
30.	บจ. ไทยเบเวอร์เรจแคน	ผลิตกระป๋องอลูมิเนียม	บริษัทย่อยทางตรง	705	273	"
31.	Thai Corp International (Vietnam) Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยของบริษัท ย่อยทางอ้อม	8,226	5,848	"
32.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่องแก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	44,537	28,400	"
33.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	-	81	"
34.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	5,328	2,339	"
35.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบสังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	10,540	5,397	"
36.	BJC International Holding Pte. Ltd	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	79	-	"
			รวมทั้งสิ้น	337,497	3,375,473	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการที่ควบคุมร่วมกัน						
1.	BJC O-I Glass Pte. Ltd.	บริษัทลงทุน	กิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	-	112	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
2.	Malaya Glass Products Sdn Bhd	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรงของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	3,026	826	"
3.	Malaya-Vietnam Glass Limited	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อมของกิจการที่ควบคุมร่วมกันของบริษัทย่อย	2	3	"
			รวมทั้งสิ้น	3,028	941	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ เอเชียติก โซดา	นำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ โซดาแอซ	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 50	105	112	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
2.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 49	236	397	"
3.	บจ. บีเจซี มาร์วิน รีซอสเซส ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจให้เช่าบ่อเลี้ยงกุ้งและอุปกรณ์	บริษัทร่วมโดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 50	8	8	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทรวม						
4.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้แล้ว	บริษัทรวมโดยบริษัท ย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	1,849	453	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
			รวมทั้งสิ้น	2,198	970	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. เอเชียติกเฮ้าส์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	27	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
2.	บจ. แอสเซท เมเนจเม้นท์ แอดไวเซอร์	ประกอบกิจการให้คำปรึกษาด้านการลงทุนทุกประเภท และบริหารทรัพย์สินให้แก่บุคคลอื่น	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	9	1	"
3.	บจ. แอทมีเดียฟรอนท์	ประกอบกิจการด้านการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุกประเภท	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	29	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
4.	บจ. เอเชียติก โฮเต็ล คอลเลคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	16	9	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
5.	บจ. แอสเสท เวิร์ด ลีเมออร์	บริการซักอบรีด	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	167	-	"
6.	บจ. บางนาพัฒนกิจ	คลังสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	-	"
7.	บจ. โบดีห์ ทรี แลนด์สเคป	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	40	19	"
8.	บจ. เจริญวรรณกิจ	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
9.	บจ. คริสตอลลา	ปลูกอ้อย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	459	88	"
10.	บจ. เมืองริสอร์ท ชะอำ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
11.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคาร ทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับ บริษัท	47	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
12.	บจ. ตะวันออกเคมีเกิ้ล	ผลิต และจำหน่ายเอทานอลเพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงภายในประเทศและต่างประเทศ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	1	เป็นรายการลูกหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการตามหัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
13.	บจ. ฟู้ดแอนด์ฟีน	จำหน่ายปลีกอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	39	-	"
14.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดรี่ส์ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์นมและน้ำผลไม้	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	2,018	537	"
15.	บจ. โกลเด็นเวลล์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษาและการบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	138	-	"
16.	บมจ. แผ่นดินทองพร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
17.	บจ. โกลเด็นแลนด์เรสซิเดนซ์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	21	-	"
18.	บจ. ไอ ลอนดรี เซอร์วิส	ประกอบกิจการตัดเย็บเสื้อผ้าสำเร็จรูป ซักอบ รีดเสื้อผ้า และเครื่องนุ่งห่ม	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	24	"
19.	บจ. เกษตรทิพย์ (2010)	ให้บริการจัดหาวัตถุดิบทางการเกษตรและปัจจัยการผลิตอื่น	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	-	14	"
20.	บจ. ล้านช้าง ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	(8)	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
21.	บจ. ไลฟ์สไตล์ ฟู้ดคอร์ปอเรชั่น	ศูนย์อาหาร ให้บริการ ให้ใช้สิทธิ เครื่องหมายการค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	41	-	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
22.	บจ. เมืองเก่า	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	-	"
23.	บจ. เอ็น. ซี. ซี. แมนเนจเม้นท์ แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ให้เช่าพื้นที่จัดแสดง สินค้าและนิทรรศการ ต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	-	"
24.	บจ. นอร์ทปาร์ค กอล์ฟแอนด์ สปอร์ตคลับ	บริการสนามกอล์ฟและ กีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	4	10	"
25.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	156	33	"
26.	บจ. ปากช่อง แคปปิตอล	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(4)	-	"
27.	บจ. พันธไมตรี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	262	162	"
28.	บจ. พิเศษกิจ	ขายส่งเศษแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	54	2	"
29.	บจ. พรหมธอร์	ลงทุนในบริษัทที่ทำ ธุรกิจที่เกี่ยวข้องเนื่องทาง การเกษตรและ อุตสาหกรรมทางการ เกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	441	1,148	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
30.	บจ. พรรณธิดา เทอดดี	จำหน่ายน้ำตาล ผลิตภัณฑ์น้ำตาล รวมถึงผลิตภัณฑ์ทางการเกษตร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	102	2	เป็นรายการลูกหนี้อื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
31.	บจ. พรพัฒน์สิน	ประกอบธุรกิจ เกษตรกรรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	33	-	"
32.	บจ. ควอลิตี้ โฟนแอปเปิล โปรดักส์	เป็นผู้ผลิตสับปะรด กระป๋อง และน้ำ สับปะรดเข้มข้น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	231	"
33.	บจ. รัชโยธิน ทาวเวอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
34.	บจ. เซอร์วิสอัลลายแอนซ์	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	82	-	"
35.	บมจ. อาหารสยาม	ผลิตและจำหน่าย อาหารแปรรูปจาก พืชผลการเกษตรเพื่อการส่งออก	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	141	657	"
36.	บจ. สิริwana	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	21	-	"
37.	บจ. อาคเนย์แคปปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	-	16	"
38.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	2,257	104	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ. เบอริส ยูคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
39.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	2,009	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
40.	บมจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	85	36	"
41.	บจ. สपोर्ट แอนด์ รีครีเอชั่น แมนเนจเม้นท์	บริการเกี่ยวกับการกีฬา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	-	5	"
42.	บจ. สุรเศรษฐี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	35	-	"
43.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมนเนจเม้นท์	รับบริหารอาคาร สำนักงาน จำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	423	73	"
44.	บจ. ทีซีซี โฮลดิ้ง	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมีกรรมกร่วมกัน กับบริษัท	326	1,183	"
45.	บจ. ตะวันนา ไนท์บาซาร์	ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	186	43	"
46.	บจ. ทีซีซี แคปปิตอล แลนด์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	198	261	"
47.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ กรุ๊ป	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	834	20	"
48.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	2	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
49.	บจ. ทีซีซี แลนด์	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญานิติ กรรมใด ๆ เกี่ยวกับสิ่ง ปลูกสร้างและเอกสารสิทธิ์ ต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	729	4,390	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
50.	บจ. ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	109	-	"
51.	บจ. ทีซีซี แลนด์ ดีเวลลอป เม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	27	"
52.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัสเตรียล แอนด์ โลจิสติกส์	รับจ้างบริหาร ให้บริการ เป็นที่ปรึกษาและ บริหารโครงการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	23	-	"
53.	บจ. ดีเสิร์ก (เดิมชื่อ บจ. ทีซีซี แลนด์ อินดัส เตรียล)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
54.	บจ. ทีซีซี แลนด์ รีเทล	กิจการโรงแรม ภัตตาคาร บาร์ ไนท์คลับ โบว์ลิง	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	82	-	"
55.	บจ. เทอราโกร	จำหน่ายไม้ยืนต้นและ พืชไร่	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	156	537	"
56.	บจ. เทอราโกร เพอร์ติไลเซอร์	ผลิตและจำหน่าย ปุ๋ยเคมี	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	33	21	"
57.	บจ. เทอราโกร แลนด์ 1	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(10)	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
58.	บจ. เทอราโกร แลนด์ 2	ให้บริการจัดทำสวน เกษตร	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
59.	บมจ. ไทยแอลกอฮอล์	ผลิตแอลกอฮอล์	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับ บริษัท	-	3	"
60.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	-	469	"
61.	บมจ. ไทยเบฟเวอเรจ	บริษัทลงทุน	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	4,269	4,884	"
62.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ ขวดแก้ว	มีกรรมการร่วมกันกับ บริษัท	135,348	3,801	"
63.	บจ. อุตสาหกรรมน้ำตาล สุพรรณบุรี	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	35	"
64.	บจ. ทิพย์ก้าแพงเพชร ไบโอเอนเนอยี่	โรงงานผลิตและ จำหน่ายกระแสไฟฟ้า	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	62	"
65.	บจ. น้ำตาลทิพย์ก้าแพงเพชร	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	71	25	"
66.	บจ. น้ำตาลทิพย์สุโขทัย	ส่งออก ผลิตน้ำตาล ทราย จำหน่ายส่ง-ปลีก น้ำตาลทราย	มีกรรมการร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	77	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
67.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1,928	540	เป็นรายการลูกหนี้อื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ยรับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
68.	บจ. ทีซีซี เวิลด์ครีเอชัน	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	12	-	"
69.	บจ. ทีซีซี เอ็นจิเนียริง เซอร์วิส	บริษัทที่ให้บริการให้ คำปรึกษาด้าน วิศวกรรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	54	-	"
70.	บจ. ทีซีซี เรียวเลสสเตท ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	23	-	"
71.	บจ. ไทย-ไลซาท	ตัวแทนจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ผงสังกะสี ออกจากไซด์และเคมีภัณฑ์ อื่นๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือ ผู้ถือหุ้นร่วมกันกับ บริษัท	2	-	"
72.	บจ. ทีซีซี โลจิสติกส์ แอนด์ แวร์เฮาส์	บริหารจัดการธุรกิจ กระจายสินค้า	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	91,524	-	"
73.	บจ. ทีซีซี สิริล้านนา	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	6	-	"
74.	บจ. ทีซีซี สปอร์ต แอนด์ รีครีเอชัน	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	14	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะ การประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
75.	บมจ. ยูนิเวนเจอร์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	31	-	เป็นรายการลูกหนี้ ซึ่งเกิดขึ้นจากดอกเบี้ย รับ ตามหัวข้อ 1.2 และ/หรือ เงินปันผลรับ ตามหัวข้อ 1.3 และ/ หรือรายได้จากการปัน ส่วนค่าใช้จ่ายในการ บริหารจัดการตาม หัวข้อ 1.4 และ/หรือ รายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
76.	บจ. วนา เบลล์ ทรี	ธุรกิจซื้อขายต้นไม้	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	23	11	"
77.	บจ. วนา เบลล์ การ์เด้น	รับจ้างแต่งสวน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	173	"
78.	บจ. วัฒนพัฒน์เทรดดิ้ง	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	49	-	"
			รวมทั้งสิ้น	243,207	21,772	

10. รายการเจ้าหนี้อื่น – กิจการที่เกี่ยวข้องกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
1.	บจ. เอเซียบุ๊กส์	ผู้ค้าและจำหน่ายหนังสือและนิตยสาร	บริษัทย่อยทางอ้อม	5,063	89	เป็นรายการเจ้าหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร และ/หรือหัวข้อ 2.3 รายการดอกเบี้ยจ่าย

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
2.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ เซลล์เอกซ์	ผลิตกระดาษ	บริษัทย่อยทางตรง	784	251	เป็นรายการจำหน่ายอื่นซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร และ/หรือหัวข้อ 2.3 รายการดอกเบี้ยจ่าย
3.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ฟู้ดส์	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางตรง	5,623	2,561	"
4.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ โลจิสติกส์	บริการด้านพิธีการออกสินค้า คลังสินค้า ขนส่ง และจัดส่งสินค้า	บริษัทย่อยทางตรง	33,396	21,160	"
5.	บจ. เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ สเปเชียลตี้ส์	จำหน่ายเคมีภัณฑ์	บริษัทย่อยทางตรง	110	153	"
6.	บจ. บีเจซี สเปเชียลตี้ส์	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	21	-	"
7.	บจ. บีเจซี ดานอน แดรี่	ผลิตและจัดจำหน่ายโยเกิร์ตสด และผลิตภัณฑ์ที่ทำจากนม	บริษัทย่อยทางอ้อม	438	-	"
8.	บจ. บีเจซี เฮลท์แคร์	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	377	450	"
9.	บจ. บีเจเอช อินเวสเมนต์	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	326	-	"
10.	บจ. บีเจซี อินดัสเทรียล แอนด์ เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เทคโนโลยีทางภาพ เครื่องเขียน และวัสดุก่อสร้าง	บริษัทย่อยทางตรง	755	1,177	"
11.	BJC International Company Limited	ตัวแทนจำหน่าย	บริษัทย่อยทางตรง	234	-	"
12.	BJC International (Myanmar) Company Limited	บริการให้คำปรึกษาด้านการวิเคราะห์ผลิตภัณฑ์และการรวบรวมข้อมูล	บริษัทย่อยทางอ้อม	1,066	-	"
13.	บจ. บีเจซี แพคเกจจิ้ง	บริษัทลงทุน	บริษัทย่อยทางตรง	423	1	"
14.	บจ. บีเจซี คอมเมอร์ซ (เดิมชื่อ บจ. บีเจซี รีเทล)	ค้าปลีก	บริษัทย่อยทางตรง	35	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทย่อย						
15.	BJC Foods (Malaysia) Sdn Bhd	ผลิตอาหารว่าง	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	5	เป็นรายการเจ้าหนี้อื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการ ตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขาย และบริหาร และ/หรือ หัวข้อ 2.3 รายการ ดอกเบี้ยจ่าย
16.	บจ. มั่นหนา	จำหน่ายเวชภัณฑ์ เครื่องมือและอุปกรณ์ ทางการแพทย์	บริษัทย่อยทางตรง	279	197	"
17.	บจ. ฐเบียอุตสาหกรรม	ผลิตสบู่ เครื่องสำอาง และลูกอม	บริษัทย่อยทางตรง	3,063	267	"
18.	บจ. ที.ซี.ซี. เทคโนโลยี	ให้บริการระบบข้อมูล สารสนเทศ	บริษัทย่อยทางตรง	7,867	16,659	"
19.	บจ. ไทยฟลัสปาร์แอนดมิ เนอรัลส์	หยุดดำเนินการ	บริษัทย่อยทางตรง	11	7	"
20.	บมจ. อุตสาหกรรมทำเครื่อง แก้วไทย	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางตรง	71	3,564	"
21.	บจ. ไทยกลาสเทคโนโลยี	บริการจัดอบรมสัมมนา	บริษัทย่อยทางตรง	150	3,041	"
22.	บจ. ไทย มาลาया กลาส	ผลิตภาชนะแก้ว	บริษัทย่อยทางอ้อม	-	15	"
23.	บจ. ไทย-สแกนดิค สตีล	ผลิตโครงสร้างเหล็กชุบ สังกะสี	บริษัทย่อยทางอ้อม	89	159	"
			รวมทั้งสิ้น	60,181	49,756	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. แก้วกรุงไทย	ขายส่ง เศษแก้ว พลาสติก เศษวัสดุใช้ แล้ว	บริษัทร่วมโดยบริษัท ย่อยถือหุ้นร้อยละ 25	1,525	9,771	เป็นรายการเจ้าหนี้อื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการ ตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขาย และบริหาร และ/หรือ หัวข้อ 2.3 รายการ ดอกเบี้ยจ่าย
			รวมทั้งสิ้น	1,525	9,771	

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. เบียร์ทิพย์ บริวเวอรี่ (1991)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	49	-	เป็นรายการจำหน่าย ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการ ตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขาย และบริหาร และ/หรือ หัวข้อ 2.3 รายการ ดอกเบี้ยจ่าย
2.	บจ. คอสมอส บริวเวอรี่ (ประเทศไทย)	ผลิตสุรา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	9	-	"
3.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคาร ทุกชนิด	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	10	9	"
4.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	1	1	"
5.	บมจ. โออิชิ กรุ๊ป	ภัตตาคารอาหารญี่ปุ่น	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	(10)	-	"
6.	บจ. ปากช่อง แคปิตอล	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	44	-	"
7.	บจ. อาคเนย์แคปิตอล	ธุรกิจรถยนต์	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	934	1,022	"
8.	บมจ. อาคเนย์ประกันภัย	ธุรกิจประกันวินาศภัย	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	10,461	985	"
9.	บจ. เครืออาคเนย์	ให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ เครื่องใช้สำนักงาน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	-	71	"
10.	บมจ. อาคเนย์ประกันชีวิต	ธุรกิจประกันชีวิต	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	118	150	"
11.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์	รับบริหารอาคาร สำนักงาน จำหน่าย อาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	2	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
12.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลเล็คชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	15	9	เป็นรายการเจ้าหนี้อื่นซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร และ/หรือหัวข้อ 2.3 รายการดอกเบี้ยจ่าย
13.	บจ. แวลูโฮเทลส์	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	1	2	"
14.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ รีไซเคิล	จัดจำหน่ายบรรจุภัณฑ์ขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	1,702	6,354	"
15.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิตจำหน่ายสุรา เบียร์ โซดา	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	265	160	"
16.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกันและ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	27	1	"
			รวมทั้งสิ้น	13,628	8,764	

11. รายการสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. เลิศรัฐการ	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	158	-	เป็นรายการสินทรัพย์ ไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่ง เกิดขึ้นจากรายได้อื่น ตามหัวข้อ 1.5
2.	บจ. โมเดิร์นเทรด แมนเนจ เม้นท์	ผลิตรายการ	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	5	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
3.	บจ. ไทยดริงค์	ประกอบกิจการผลิตจำหน่ายสุรา เบียร์ ไซดา	มีกรรมกร่วมกันกับ บริษัท	7	-	เป็นรายการสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายได้อื่นตามหัวข้อ 1.5
			รวมทั้งสิ้น	170	-	

12. รายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
บริษัทร่วม						
1.	บจ. เบอร์ลี่ ไดนาพลาส	จำหน่ายบรรจุภัณฑ์พลาสติกแข็ง	บริษัทร่วมโดยบริษัท ถือหุ้นร้อยละ 49	505	465	เป็นรายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร
			รวมทั้งสิ้น	505	465	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
1.	บจ. อนันตศิริพัฒนา	เป็นผู้จัดการและดูแลผลประโยชน์ เก็บผลประโยชน์ และจัดการทรัพย์สิน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	42	-	เป็นรายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร
2.	บจ. แอทมีเดียพรินท์	ประกอบกิจการด้านการสื่อสาร โฆษณา ประชาสัมพันธ์ทุกประเภท	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	25	13	"
3.	บจ. บ้านบึงเวชกิจ	สถานพยาบาล	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	717	717	"
4.	บจ. บางนากลาส	ผลิต จำหน่ายส่งขวดแก้ว	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	8	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียด ของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
5.	บจ. ธนสินธิ	รับเหมาก่อสร้างอาคาร ทุกชนิด	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	38	38	เป็นรายการหนี้สินไม่ หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้น จากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่าย ขายและบริหาร
6.	บจ. ฟู้ดแอนด์ฟีน	จำหน่ายปลีกอาหาร และเครื่องดื่ม	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	31	47	"
7.	บจ. เอฟแอนด์เอ็น แดรี่ส์ (ประเทศไทย)	ผลิตและจำหน่าย ผลิตภัณฑ์นมและน้ำ ผลไม้	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	435	-	"
8.	บจ. โกลเด็นเวลธ์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษา และการบริหารจัดการ	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	59	32	"
9.	บจ. ไอ ลอนดรี เซอร์วิส	ประกอบกิจการตัดเย็บ เสื้อผ้าสำเร็จรูป ซักอบ รีดเสื้อผ้า และ เครื่องนุ่งห่ม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
10.	บจ. กาแลไนท์บাজার	ให้เช่าพื้นที่และให้ บริการสาธารณูปโภค	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	75	32	"
11.	บจ. ไลฟ์สไตล์ ฟู้ดคอร์ท	ศูนย์อาหาร ให้บริการ ให้ใช้สิทธิบัตร เครื่องหมายการค้า	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	17	17	"
12.	บจ. มีเดีย พร็อพเพอร์ตี้	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	9	-	"
13.	บจ. นิวมัลดีโมเน่	ธุรกิจโรงแรม	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
14.	บจ. พันธไมตรี	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกรร่วมกันกับ บริษัท	-	23	"
15.	บจ. ริเวอร์ไซด์ มาสเตอร์แพลน	ให้เช่าพื้นที่สำนักงาน และบริหารจัดการ	มีกรรมกรร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	25	25	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
16.	บจ. เอส.เอ.เอส.เทรดดิ้ง	ลงทุนในต่างประเทศ เพื่อประกอบกิจการโรงแรม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	เป็นรายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร
17.	บจ. เซอร์วิสอัลลายแอนซ์	รับจ้างบริหารลานจอดรถ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	22	-	"
18.	บจ. สิริwana	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
19.	บจ. ที.ซี.ซี. คอมเมอร์เชียล พร็อพเพอร์ตี้ แมเนจเม้นท์	รับบริหารอาคารสำนักงาน จำหน่ายอาหารและเครื่องดื่ม	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	334	270	"
20.	บจ. ทีซีซี โฮลดิ้ง	ถือหุ้นในบริษัทอื่น	เป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ และมีกรรมกร่วมกัน กับบริษัท	42	24	"
21.	บจ. ทีซีซี โฮเทลคอลลีคชั่น	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
22.	บจ. ที.ซี.ซี. เซอร์วิสอพาร์ทเม้นท์	ประกอบกิจการรับบริหารอาคารที่พักอาศัย	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	42	42	"
23.	บจ. ตะวันนา ไนท์บาซาร์	ให้เช่าพื้นที่	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	59	83	"
24.	บจ. ทีซีซี แคปปิตอล แลนด์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	107	27	"
25.	บจ. ทีซีซี โฮเทลส์ กรุ๊ป	ธุรกิจลงทุน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	180	36	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
26.	บจ. ทีซีซี แลนด์	ขายฝาก จำนองจำนำ รับจำนำ จดทะเบียน รับโอน ทำสัญญา นิติกรรมใด ๆ เกี่ยวกับ สิ่งปลูกสร้างและเอกสารต่าง ๆ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	489	473	เป็นรายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร
27.	บจ. ทีซีซี แลนด์ คอมเมอร์เชียล	รับจ้างบริหารทรัพย์สิน	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	121	121	"
28.	บจ. ทีซีซี แลนด์ ดีเวลลอปเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	27	27	"
29.	บจ. ทีซีซี แลนด์ อินเตอร์เนชั่นแนล (ประเทศไทย)	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
30.	บจ. ทีซีซี แลนด์ รีเทล	กิจการโรงแรม ภัตตาคาร บาร์ ไนต์คลับ โบว์ลิง	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	64	258	"
31.	บจ. ทีซีซี ลักซ์ซูรีโฮเทลส์ แอนด์ รีสอร์ท	โรงแรมและภัตตาคาร	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	8	-	"
32.	บจ. ไทยเบฟเวอเรจ โลจิสติกส์	ผู้ให้บริการขนส่ง	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	200	200	"
33.	บมจ. ไทยเบฟเวอเรจ	บริษัทลงทุน	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	16,826	7,838	"
34.	บจ. ทิพย์พัฒน์ อาร์เซด	เช่าพื้นที่และบริการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	172	124	"
35.	บจ. ทีซีซี โฮเทล แอสเสท แมนเนจเม้นท์	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	16	-	"
36.	กองทุนรวมอสังหาริมทรัพย์ไทย รีเทล อินเวสเม้นต์	กองทุนรวม อสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้น ร่วมกันกับบริษัท	24	-	"

รายการระหว่างกัน

บริษัทที่เกี่ยวข้อง		ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ความสัมพันธ์กับ บมจ.เบอร์ลี่ ยุคเกอร์	มูลค่ารายการ (พันบาท)		รายละเอียดของรายการ
				ณ วันที่		
				31 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2556	
กิจการอื่นที่เกี่ยวข้องกัน						
37.	บจ. ยูนิเวนเจอร์ แอสเซท แมเนจเม้นท์	ให้บริการเป็นที่ปรึกษาทางด้านการลงทุนและจัดการ	มีกรรมกร่วมกัน และ/หรือผู้ถือหุ้นร่วมกันกับบริษัท	8	-	เป็นรายการหนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น ซึ่งเกิดขึ้นจากรายการตามหัวข้อ 2.2 รายการค่าใช้จ่ายขายและบริหาร
38.	บจ. วัฒนพัฒน์เทรดดิ้ง	ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์	มีกรรมกร่วมกันกับบริษัท	9	-	"
			รวมทั้งสิ้น	20,279	10,467	

นโยบายการทำรายการระหว่างกัน

รายการระหว่างกันข้างต้น เป็นไปตามที่ระบุในสัญญา และเงื่อนไขทางการค้าเป็นเช่นปกติการค้าทั่วไป รายการบัญชีระหว่างกิจการที่เกี่ยวข้องกันได้กำหนดขึ้นตามนโยบายการกำหนดราคาระหว่างกัน ดังนี้

รายการ

ขายสินค้าและบริการ

ซื้อสินค้าและบริการ

เงินปันผลรับ

ดอกเบี้ยรับ

รายได้อื่น

รายได้จากการปันส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการ

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

ดอกเบี้ยจ่าย

ซื้อและขายสินทรัพย์ถาวร

นโยบายการกำหนดราคา

บวกกำไรจากต้นทุนการได้มาของสินค้าและบริการนั้น

ราคาตลาดสุทธิจากกำไรส่วนเพิ่มของบริษัท

ตามอัตราที่ประกาศให้กับผู้ถือหุ้นรายอื่น

อัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด

ราคาที่ตกลงกันตามสัญญา

คำนวณจากต้นทุนที่เกิดขึ้นจริง

ราคาที่ตกลงกันตามสัญญา

อัตราดอกเบี้ยกำหนดจากต้นทุนการกู้ยืมและอัตราดอกเบี้ยท้องตลาด

ราคาที่ตกลงร่วมกัน

ความจำเป็นและความสมเหตุสมผลของรายการ

รายการระหว่างกันเป็นรายการที่เกิดขึ้นจากการจัดสรรทรัพยากรร่วมกันในกลุ่มบริษัท

รายการระหว่างกัน

ขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการระหว่างกัน

บริษัทมีการกำหนดอำนาจดำเนินการไว้อย่างชัดเจนในแต่ละบริษัท โดยได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัท ซึ่งได้กำหนดนโยบายขั้นตอนการอนุมัติไว้อย่างชัดเจน ตลอดจนถึงรายการที่จะต้องอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น และการรายงานต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

นโยบายเกี่ยวกับรายการระหว่างกันในอนาคต

ในกรณีที่มีการทำรายการระหว่างกันในอนาคต บริษัทจะปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อบังคับ ประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ รวมทั้งเป็นไปตามมาตรฐานการบัญชีเรื่องการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับบุคคล หรือกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ซึ่งกำหนดโดยสภาวิชาชีพบัญชีแห่งประเทศไทย

ในกรณีที่เป็นรายการที่เกิดขึ้นเป็นปกติ และเป็นรายการที่เกิดขึ้นต่อเนื่องในอนาคต บริษัทได้กำหนดหลักเกณฑ์และแนวทางในการปฏิบัติให้เป็นไปตามลักษณะการค้าทั่วไป โดยการอ้างอิงกับราคา และเงื่อนไขที่เหมาะสม และยุติธรรม สมเหตุสมผลสามารถตรวจสอบได้ และนำเสนอให้คณะกรรมการบริษัทเป็นผู้พิจารณาอนุมัติในหลักเกณฑ์ และแนวทางในการปฏิบัติดังกล่าว

Beyond Satisfaction
เพื่อความพึงพอใจสูงสุด

Joint Success
บรรลุผลสำเร็จร่วมกัน

Caring for Community
รับผิดชอบต่อสังคม

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

Berli Jucker Public Company Limited

อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์

99 ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110

โทรศัพท์ : 0-2367-1111 โทรสาร : 0-2367-1000

เว็บไซต์ : www.bjc.co.th อีเมล : bjc@bjc.co.th

Berli Jucker House

99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phraknong, Khet Klongtoey, Bangkok

Tel: 0-2367-1111 Fax: 0-2367-1000

Website : www.bjc.co.th E-mail : bjc@bjc.co.th

หยิ่งราก กิ่งกล้า ระเบิดใบ 132 ปี BJC

ต้นไม้ใหญ่แห่งความอุดมสมบูรณ์ และ ความสุข
(Great Tree of Abundance and Happiness)

Growing Together

เติบโตไปพร้อมความมั่นคงอย่างยั่งยืน



รายงานความรับผิดชอบต่อ
สังคมและสิ่งแวดล้อม
ประจำปี 2557

Report of Corporate
Social Responsibilities
2014



บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

Berli Jucker Public Company Limited

รายงานความรับผิดชอบต่อสังคม 2557

Corporate Social Responsibility Report 2014



สารบัญ / Content

หน้า / Page

สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ Message from Chief Executive Officer and President	4
เกี่ยวกับบริษัท About BJC	6
ภาพรวมกิจกรรมเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิต สังคม การศึกษา Overview of activities related to improvement of life quality, society and education	9
กิจกรรมเพื่อสังคม เกี่ยวกับเยาวชนและการศึกษา Activities related to youth and education	10
กิจกรรมเพื่อสังคม ยกระดับคุณภาพชีวิตและครอบครัว Activities related to improvement of life and family quality	15
กิจกรรมเพื่อสังคม สนับสนุนกิจกรรมสังคม ชุมชน Activities supporting society and communities	18
การต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน Anti-corruption	22
แนบท้าย รายละเอียดโครงการ บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน Annex project details of BJC Kru Thai Khong Phandin (Teacher of Thailand)	23





สารจากประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

กว่า 132 ปี ในการดำเนินธุรกิจของบีเจซี นอกเหนือจากความมุ่งมั่นในด้านธุรกิจแล้ว สิ่งที บีเจซีให้ความสำคัญตลอดมาคือการพัฒนาทรัพยากรบุคคลตามค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กรที่ส่งเสริมให้บุคลากรของบีเจซีเปี่ยมไปด้วยความมุ่งมั่นในการทำงานอย่างเต็มกำลังเพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย รวมถึงส่งเสริมให้มีพลัง ความคิดสร้างสรรค์ที่ไม่หยุดนิ่ง และการห่วงใยใส่ใจสังคมรอบข้าง ควบคู่ไปกับการพัฒนาธุรกิจให้ก้าวไกลสามารถแข่งขันได้ในตลาดโลก โดยเฉพาะอย่างยิ่งโลกการทำธุรกิจในปัจจุบัน สิ่งที่ต้องคำนึงที่ดี หรือ Good Corporate Citizen จะละเลยไม่ได้ คือ การตอบแทนคืนแก่สังคม ซึ่งบีเจซีได้ตระหนักและให้ความสำคัญมาโดยตลอด จึงได้ดำเนินโครงการต่างๆ ที่จะสามารถสร้างคุณค่าและก่อประโยชน์สูงสุดแก่ผู้รับและสังคมอย่างต่อเนื่อง โดยมุ่งเน้นให้การสนับสนุนด้านการศึกษาซึ่งเป็นพื้นฐานสำคัญในการพัฒนาประเทศชาติ รวมถึงโครงการในการเพิ่มโอกาส สร้างประสบการณ์ใหม่ๆ และการพัฒนาบุคลากรของประเทศให้มีความรู้ เพิ่มทักษะและศักยภาพเพื่อเติมความพร้อมในการเติบโตและการแข่งขันในอนาคต

ปี 2557 บีเจซี สานต่อโครงการตอบแทนคืนแก่สังคมที่ดำเนินมาอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการสร้างสรรค์โครงการใหม่ๆ จัดกลุ่มโครงการได้ดังนี้

1. โครงการเพื่อการศึกษาสำหรับเยาวชน ได้แก่ การมอบทุนการศึกษามูลนิธิ บริษัท เบอร์ลี ยุคเกอร์ การมอบทุนการศึกษาบุตรพนักงาน การจัดสร้างอาคารเรียนอนุบาลประชาสงคให้แก่โรงเรียนต่างจังหวัดที่ขาดแคลน การเปิดรับนักศึกษาวิชาทหารเพื่อเข้าทำงาน ฝึกงาน และมอบทุนการศึกษา โดยเป็นโครงการร่วมมือกับกองทัพบกและหน่วยบัญชาการรักษาดินแดน และโครงการ “บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน” ที่ได้รับความร่วมมือจากสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) และคุรุสภา เพื่อยกย่อง เชิดชู ให้กำลังใจแก่ครูไทย

2. โครงการเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตและครอบครัว เช่น ให้การสนับสนุนจัดตั้งคลินิกนมแม่ โรงพยาบาลสวนดอก การรณรงค์ “รวมพลังคนไทยขจัดภัยโรคกระดูกพรุน” การมอบเครื่องตรวจโรคหัวใจเด็กแก่มูลนิธิเด็กโรคหัวใจ เป็นต้น

3. กิจกรรมสนับสนุนสังคม ชุมชน โดยให้การสนับสนุนหน่วยงาน องค์กร ชุมชนที่ต้องการความช่วยเหลือ เช่น ร่วมจัดสร้างห้องน้ำเพื่อเด็กเล็กในศูนย์พัฒนาเด็กเล็ก ชุมชนคลองเตย แพลต 19-22 การให้เงินสนับสนุนกิจการ และโครงการต่างๆ เป็นต้น

หากเปรียบ บีเจซี เป็นต้นไม้ ก็นับเป็นต้นไม้ใหญ่ที่มีอายุ 132 ปี ที่มั่นคง แข็งแรง และหยั่งรากลึกยืนหยัดฝ่าแดดลมมาอย่างยาวนาน ประสบการณ์ในอดีตได้สั่งสมให้วันนี้ ต้นไม้ บีเจซี เติบโตแผ่ขยายกิ่งก้านสาขา ผลิดอกใบให้ความอุดมสมบูรณ์และแผ่ร่มเงาแก่ผู้พักอาศัย หล่อเลี้ยงด้วยค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กรที่ทรงคุณค่าและเป็นหลักปฏิบัติขององค์กรเพื่อการดำเนินธุรกิจและการตอบแทนคืนแก่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนเสมอมา

สุดท้ายนี้ ผมในฐานะประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ ใคร่ขอขอบพระคุณผู้ถือหุ้น ลูกค้า คู่ค้า นักลงทุน พันธมิตรทางธุรกิจและพนักงานกว่า 12,000 คน ที่ได้ให้ความไว้วางใจและสนับสนุนการดำเนินงานของ บีเจซี ด้วยดีเสมอมา และเราพร้อมที่จะเดินหน้าสู่ปีที่ 133 เพื่อนำพาบริษัทของคนไทยไปสู่ตลาดโลก และส่งมอบผลตอบแทนที่คุ้มค่าแก่ทุกท่านอย่างเต็มกำลังความสามารถบนพื้นฐานการดำเนินธุรกิจด้วยความโปร่งใส สร้างสรรค์สิ่งใหม่ๆ และการเป็นองค์กรที่ดีของประเทศชาติ สังคม เพื่อเกื้อกูลพึ่งพาอาศัยซึ่งกันและกันด้วยความรัก ความเข้าใจ สุดท้ายนี้ ขออำนาจคุณพระศรีรัตนตรัยและสิ่งศักดิ์สิทธิ์ทั้งหลายในสากลโลกโปรดได้คุ้มครองให้ทุกท่านประสบแต่ความสุข ความเจริญด้วยอายุ วรรณะ สุขะ พละ ขอให้มีความสุขภาพร่างกายแข็งแรงเพื่อพร้อมที่จะเติบโตไปด้วยกันกับเรา

ขอแสดงความนับถือ

นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่



Message from the Chief Executive Officer and President

Dear Shareholders,

FOR the 132 years that BJC has been operating, the main focus aside from business operations, has been the development of human resources in accordance with the values and organizational culture, which focuses on motivating BJC personnel to put their full effort into their work to create the highest stakeholder satisfaction, also to encourage them to constantly use their creative power, to care about the society around them, together with the development of the business and moving forward to compete in today's world market. Something that a good corporate citizen cannot ignore is giving back to society. BJC has always been aware of its responsibilities in this respect and has therefore organized numerous projects which have the highest social value and benefit to the participants. These focus on support for education which is the important foundation for the country's development, as well as projects that offer opportunities and new experiences and the development of the country's personnel, their knowledge, skills and potential in order to prepare for future growth and competition.

In 2014, BJC has continued to run existing programs that give back to society as well as developing new projects. The following projects have been organized:

1. Youth education projects include educational scholarships, awarded by the Berli Jucker Foundation to the children of employees, the construction of multi-purpose building for provincial schools that lack adequate facilities, offering jobs, training and scholarships to army reserve force students, a project run in cooperation with the Army and the Territorial Defense Command, and the "Khru Thai Khong Paen Din" project, in cooperation with the Office of the Basic Education Committee (OBEC) and the Teachers Council of Thailand, to show respect and moral support for Thai teachers.

2. Projects to improve the quality of life and the family such as providing support for the breastfeeding clinic at Suandok Hospital in Chiang Mai province, supporting the osteoporosis awareness campaign, presenting cardiac equipment to the Cardiac Children Foundation of Thailand etc.

3. Activities to support society and local communities by providing support to agencies, institutions and communities that require assistance such as participating in the construction of bathrooms for the child development center in the Klongtoey Flats 19-22 community and providing financial support for various activities and projects.

If we compare BJC to a tree, it is a large tree, sturdy and strong, with deep roots, standing steadfast in the sunshine and wind for a long period of 132 years. With accumulated experience resulting in today BJC tree has spread out its branches and blossomed to provide richness and shade to those living there, nourishing them with core values and an organizational culture that upholds these values and sets a code of practice for the organization's business operations and to reward all stakeholders.

As Chief Executive Officer and president, I would like to express my appreciation to all shareholders, customers, trading partners, investors, business partners and our 12,000-strong staffs, who have put their faith in us and constantly supported BJC's operations. We are ready to go forward into our 133rd year, to take this Company of the Thai people onto the world market, using our fullest abilities to give back valuable returns, through a business based on transparency and creativity, and doing its best for the country and society, for mutual assistance with love and understanding. Finally, I would like to wish all of you happiness and success, sound health and mind to grow great together.

Best regards,

Mr. Aswin Techajareonvikul
Chief Executive Officer and President



เกี่ยวกับบริษัท

About BJC

บริษัท เบอร์ลี่ ยูคเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ บีเจซี ก่อตั้งเมื่อปีพุทธศักราช 2425 ในรัชสมัย พระบาทสมเด็จพระจุลจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว รัชกาลที่ 5 โดยตระกูลเบอร์ลี่และตระกูลยูคเกอร์ ชาวสวิสเซอร์แลนด์ ประกอบธุรกิจนำเข้า-ส่งออกสินค้าจากต่างประเทศเข้าสู่เมืองไทย และส่งออกข้าว ไม้สัก ยางพารา และสินค้าอื่นๆ จากประเทศไทย ไปสู่ตลาดโลก

ตลอดเวลากว่า 132 ปี ที่บีเจซีดำเนินธุรกิจบนแผ่นดินไทย ได้รับพระบรมโพนธิสมภาร ยังความตระหนักรู้และให้สำนึกในพระมหากรุณาธิคุณอันล้นพ้นของสถาบันพระมหากษัตริย์ ที่เป็นร่วมโพธิ์ร่มไทรให้บริษัทได้อาศัยด้วยความร่มเย็นมาโดยตลอด และสิ่งที่ชาวบีเจซีภาคภูมิใจอย่างหาที่สุดมิได้ คือ พระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดช ได้ทรงพระกรุณาโปรดเกล้าฯ พระราชทานตราตั้งพระครุฑพ่าห์ให้แก่บริษัท ในปีพุทธศักราช 2510 นับเป็นความภูมิใจแก่องค์กรและเป็นเครื่องหมายที่ย้ำเตือนให้ชาวบีเจซีทุกคนจงรักภักดีต่อสถาบันชาติ ศาสนา พระมหากษัตริย์และยึดมั่นในการประกอบกิจการด้วยความซื่อสัตย์ สุจริต โปร่งใส ด้วยหลักธรรมาภิบาลและเป็นมิตรกับสังคม ชุมชน สิ่งแวดล้อม

ในด้านการทำธุรกิจ บีเจซี ตั้งปณิธานและความมุ่งมั่นในการผลิตสินค้าและบริการที่เป็นเลิศเพื่อตอบสนองความต้องการในทุกวันของผู้บริโภค ภายใต้ธุรกิจ 4 กลุ่มหลัก ได้แก่

1. กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์
2. กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค
3. กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค
4. กลุ่มธุรกิจอื่นๆ



BERLI Jucker Public Co., Ltd. or BJC was found in 1882 in the reign of King Chulalongkorn the Great or Rama V, by the two Swiss families-Berli and Jucker to engage in a business of import and export of goods such as rice and rubber to the world market.

More than 132 years of our business on the land of his Majesty the King, under the royal grace, BJC deeply appreciates and is grateful to his kindness. In addition, the event recognized as one of our prime pride is when His Majesty King Bhumibol Adulyadej passed his royal grant allowing the Company to use the Royal Garuda emblem in 1967. The emblem became our magnificent pride and the symbol that reminds us of the nation, religion and our beloved King, as well as committed BJC to conduct business adhering to honesty, transparency and corporate governance, friendliness to society, community and environment.

With strong determination to manufacture products and services of premium quality to serve all daily consumer



นอกจากนี้ กิจกรรมการตอบแทนคืนแก่สังคม ชุมชน และประเทศชาติ คืองานสำคัญอีกด้านหนึ่งที่บริษัทได้ยึดมั่นในการทำหน้าที่ในฐานะองค์กรที่ดีของประเทศ (Good Corporate Citizen) บีเจซี มุ่งเน้นส่งเสริมและพัฒนาศักยภาพ ให้โอกาสและการเรียนรู้ รวมถึงการยกระดับคุณภาพชีวิต และสังคมของบุคลากรโดยเฉพาะด้านการศึกษามาโดยตลอด ด้วยความเชื่อว่า องค์กรจะเจริญเติบโตก้าวหน้าและแข็งแกร่งได้ ทรัพยากรบุคคลนับเป็นหัวใจที่สำคัญอย่างยิ่งในการขับเคลื่อน เเงกเช่นเดียวกับประเทศชาติจะพัฒนาก้าวหน้าได้ ต้องมีทรัพยากรบุคคลที่มีความรู้ มีคุณภาพและมีความสามารถเช่นเดียวกัน

needs, we have classified our business into 4 supply chains as follows:

1. Packaging supply chain
2. Consumer supply chain
3. Healthcare and Technical supply chain
4. Other business group

To return benefit to society and communities activities, the Company kept its mission in being a good corporate citizen. BJC puts its emphasis on supporting and developing communities through education because we believe that personnel is the core engine that will drive organization forward. Likewise, the glory of nation requires population with knowledge, quality and skills.



ภาพรวมกิจกรรมเพื่อยกระดับคุณภาพชีวิต สังคม การศึกษา

Overview of Activities Related to Improvement of Life Quality, Society and Education

บีเจซี เปรียบเสมือนต้นไม้ใหญ่ที่เติบโตหยั่งรากลึกบนผืนแผ่นดินไทย บริษัทมีปณิธานมุ่งมั่นในการผลิตสินค้าและบริการที่เป็นเลิศ เพื่อตอบสนองความต้องการในทุกวันของผู้บริโภค ด้วยหลักธรรมาภิบาล และด้วยสำนึกในคุณของแผ่นดินที่ให้โอกาสบริษัทฯ ได้ดำเนินธุรกิจและเจริญเติบโตมาอย่างยั่งยืน บีเจซี จึงให้ความสำคัญกับการตอบแทนคืนสู่สังคม ด้วยการดูแล ห่วงใย ใส่ใจชุมชนสิ่งแวดล้อม ทรัพยากรธรรมชาติ และทรัพยากรบุคคลที่ได้ถือปฏิบัติเสมอมา

ในปี 2557 บริษัทได้ทำรายงานความรับผิดชอบต่อสังคมเป็นฉบับแยกจากรายงานประจำปี เพื่อเปิดเผยกิจกรรมเพื่อสังคมต่างๆ ที่บริษัทได้ดำเนินงานมาตลอดปี 2557 ซึ่ง บีเจซี มุ่งเน้นการสนับสนุนงานเพื่อช่วยยกระดับคุณภาพชีวิตสังคม และการศึกษา โดยสามารถแบ่งหมวดหมู่ออกเป็น 3 กิจกรรมหลักคือ

1. กลุ่มเยาวชนและการศึกษา
2. งานยกระดับคุณภาพชีวิต ครอบครัว
3. งานสนับสนุนด้านสังคม ชุมชน

At BJC, we pride ourselves as one big tree rooting deep into the land of Thais. The Company commitment is to produce high quality products and services to meet the daily consumers' requirement. With high appreciatory to the country where BJC have run and grown its business in a long period of time, it is our commitment to return good benefit to the society with due care to community and environment on ritual basis.

The CSR report of 2014 is made separately from the Annual Report to disseminate and share all projects and activities occurred through 2014. Our emphasis on activities to lift up and improve life quality, society as well as education are classified into 3 main activities.

1. Youth and education
2. Improve quality of life and family
3. Social and community support



กิจกรรมเพื่อสังคม เกี่ยวกับเยาวชนและการศึกษา Social Activity Related to Youth and Education

บริษัทสนับสนุนกิจกรรมเพื่อส่งเสริมคุณภาพสังคมด้านต่างๆ ทั้งระดับท้องถิ่นที่บริษัทตั้งโรงงานอยู่ และระดับประเทศ โดยเฉพาะการพัฒนาศักยภาพด้านการศึกษาให้กับผู้ที่เรียนดี แต่ขาดแคลนทุนทรัพย์ โดยการสนับสนุนทุนการศึกษาต่อเนื่องจนจบปริญญาตรี แก่นิสิตนักศึกษาจากมหาวิทยาลัยของรัฐบาล โดยมูลนิธิบริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด ผ่านสำนักงานคณะกรรมการการอุดมศึกษา ซึ่งเป็นกิจกรรมที่บริษัทได้ทำต่อเนื่องยาวนานมาถึง 30 ปีแล้ว

นอกจากนี้ บริษัทยังบริจาคและทำกิจกรรมเพื่อช่วยเหลือโรงเรียนขาดแคลนในชนบทอย่างต่อเนื่องเป็นประจำทุกปี ผ่านโครงการ Remote School และในปี 2557 นี้ยังได้ริเริ่มโครงการใหม่ คือ “ครูไทยของแผ่นดิน” ร่วมกับคุรุสภา และสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.)

1. ทุนการศึกษามูลนิธิ บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์

กลุ่มเป้าหมาย

นักเรียนระดับอุดมศึกษาของรัฐบาลและสถาบันอุดมศึกษาในกำกับของรัฐบาล อาทิ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น มหาวิทยาลัยมหิดล สถาบันพระจอมเกล้าฯ ธนบุรี สถาบันพระจอมเกล้าฯ ลาดกระบัง สถาบันราชภัฏ และสถาบันราชภัฏต่างๆ

การให้ทุนการศึกษา

ให้ทุนต่อเนื่องตั้งแต่ปีที่ 1 จนจบปีที่ 4 ไม่มีภาระผูกพัน

การดำเนินโครงการ

ต่อเนื่องตั้งแต่ปี พ.ศ. 2525 รวมกว่า 32 ปี

With aim to support the social quality improvement in the surrounding area where the Company's factories are located as well as in the national level, the Company provided scholarship to students with good grades who need financial support. The scholarship is given to students from state universities on continual basis until they complete the bachelor degree. The Company education support is passed through Berli Jucker Foundation and the coordination of the Office of Higher Education Commission for 30th consecutive years.



In addition, the Company made donations and hosted different activities through Remote School project, with aims to support schools in rural area on annual basis. In 2014, we started a new project “Kru Thai Kong Phandin” with the Teacher Council of Thailand and the Office of the Basic Education Commission.



I. Scholarship from Berli Jucker Foundation

Target Group

Students in state universities, and educational institutions under the government subordination i.e. Chulalongkorn, Thammasart, Khon Kaen, Mahidol, King Mongkut's University of Technology Thonburi, King Mongkut's University of Technology Lat Krabang, Rajamongkol Institute and Rajabhat Institutes.

Grant of scholarship

Scholarship is provided on continual basis from the 1st year until the 4th year without any obligations.

Project Progress

Started in 1982, more than 32 years until present



2. โครงการช่วยเหลือโรงเรียนขาดแคลน Remote School

กลุ่มเป้าหมาย

โรงเรียนระดับประถมศึกษาในพื้นที่ขาดแคลนและขาดแคลนอาคารเรียน-อุปกรณ์การเรียน

การมีส่วนร่วมของพนักงาน

พนักงานร่วมกันเสนอชื่อโรงเรียนที่ขาดแคลนเพื่อรับการพิจารณาจากคณะกรรมการ

การให้การสนับสนุน

จัดสร้างอาคารอเนกประสงค์ พร้อมอุปกรณ์การเรียนการสอน

การดำเนินโครงการ

ต่อเนื่องตั้งแต่ปี พ.ศ. 2542 รวมกว่า 15 ปี

2. Support projects for schools in rural area (Remote School)

Target Group

Primary schools located in rural area where educational equipment-building are scarce.

Participation of employees

Employees are asked to propose names of schools considered in need of support, and those proposed schools will be reviewed by the Board of Directors

Support given

Construct utility building together with educational equipments.

Project Progress

Started in 1999, more than 15 years until present



3. กุณการศึกษาบุตรพนักงาน

กลุ่มเป้าหมาย

บุตรพนักงาน แบ่งเป็น 2 ประเภท

1. ทุนทั่วไป สำหรับบุตรพนักงานระดับปฏิบัติการ
2. ทุนช้างเผือก วัดจากผลการสอบที่ได้ตามเกณฑ์ของ

บุตรพนักงานที่มีความรู้ ความสามารถด้านวิชาการ

การให้ทุนการศึกษา

พิจารณาทุนแบบปีต่อปี ไม่มีภาระผูกพัน

การดำเนินโครงการ

ต่อเนื่องตั้งแต่ปี พ.ศ. 2551

3. Scholarship to the employees's children

Target Group

Children of employees, divided into 2 groups:

1. General scholarship for operation employees
2. White Elephant Scholarship granted to children who meet Pre-determined criteria of knowledge and skills.

Grant of scholarship

The scholarship is granted on annual basis, without any obligations

Project Progress

Ongoing since 2551



4. ครูไทยของแผ่นดิน

กลุ่มเป้าหมาย

ครูไทยที่อยู่ในระบบการศึกษา โดยมีใบประกอบวิชาชีพจากคุรุสภา และเป็นครูผู้สอนนักเรียนในระดับประถมศึกษาทั่วประเทศ

4. Kru Thai Khong Phandin (Teacher of Thailand)

Target Group

Thai teachers with license from the Teacher Council of Thailand and currently teaching in primary schools nationwide.



วัตถุประสงค์โครงการ

1. เพื่อยกระดับคุณภาพครูของไทยให้ก้าวทันยุคใหม่ในศตวรรษที่ 21
2. เพื่อเปิดโอกาสและสร้างประสบการณ์ดีๆ ร่วมกัน รวมถึงสร้างเครือข่ายระหว่างครูไทยทั่วประเทศ
3. เพื่อตอบแทนและยกย่องเชิดชูครูของไทย ในฐานะเป็นครูต้นแบบ

ระยะเวลาดำเนินโครงการ

เริ่มโครงการครั้งแรกในปี พ.ศ. 2557

Objectives

1. To improve the quality of Thai teachers to new era of 21 century.
2. To provide opportunity and great experience from network between Thai teachers nationwide.
3. To reward and pay respect to teachers as a model.

Project term

The project first started in 2014



5. โครงการโรงเรียนผู้นำ ปลูกต้นกล้ารักษาดินแดน

กลุ่มเป้าหมาย

นักศึกษาวิชาทหาร ชั้นปีที่ 4 และชั้นปีที่ 5

ความร่วมมือ

สนับสนุนโครงการกับหน่วยบัญชาการรักษาดินแดน

การสนับสนุนในโครงการ

รับนักศึกษาวิชาทหารเข้าทำงานและให้ทุนการศึกษา
ประกอบด้วย

- นักศึกษาวิชาทหาร ชั้นปีที่ 4
- นักศึกษาวิชาทหาร ชั้นปีที่ 5 รับเข้าทำงานหลังจบการศึกษา

ระยะเวลาดำเนินโครงการ

ปีการศึกษา 2558-2559

วงเงินงบประมาณการสนับสนุน

จำนวน 18,400,000 บาท (สิบแปดล้านสี่แสนบาทถ้วน)

5. The “Leading School We Grow Tree We Protect the Territory” project

Target Group

Students in cadet institution, year 4-5

Cooperation

Jointly support the project with the Territorial Defense
Command

Support given

Recruit Reserve Officer Training Cops Students (ROTCS)
per year which are :

- Grant scholarship for the 4th year ROTCS until graduation with Bachelor degree
- Recruit the 5th year ROTCS after receiving vocational certificate to work with the company.

Project term

Academic year 2015-2016

Budget

THB 18,400,000 (Eighteen million fourty thousand
baht only)



กิจกรรมเพื่อสังคม ยกระดับคุณภาพชีวิตและครอบครัว

Social activity Improve Quality of Life and Family

ในฐานะที่ บีเจซี เป็นหนึ่งในสมาชิกของครอบครัวใหญ่ คือ ประเทศไทย บริษัทจึงมุ่งหวังอยากให้คนไทยมีคุณภาพชีวิตที่ดี มีสุขภาวะที่สมบูรณ์แข็งแรงทั้งกาย อารมณ์ สังคม ปัญญา จึงร่วมเป็นหนึ่งในพลังเล็กๆ กับสังคมที่ช่วยส่งเสริมสนับสนุน ยกระดับคุณภาพชีวิตที่ดีของคนไทย ในหลากหลายกิจกรรมดังนี้

1. สนับสนุนคลินิกนมแม่

กลุ่มเป้าหมาย

คุณแม่หลังคลอดในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่

รูปแบบ

สนับสนุนเครื่องปั๊มนม จำนวน 2 เครื่อง มูลค่า 80,000 บาท และบริจาคเงินเพื่อสนับสนุนคลินิก จำนวน 30,000 บาท

การดำเนินโครงการ

ดำเนินการในปี พ.ศ. 2554

BJC, as one of huge members in Thailand, we would love to see that everyone has good life quality, stay healthy and surrounded by good environment. That's why we have participated as one little power that will lift up, support, enhance better life quality of Thai citizens through variety of activities as follows:

I. Support of breastmilk clinic

Target Group

Postnatal women in Chiang Mai area

Support given

Provided 2 sets of breastmilk pump, value of THB 80,000, and made a donation of THB 30,000 for clinics

Project Progress

The project first started in 2011



2.โครงการห้องพยาบาลและห้องอึอุ่น

กลุ่มเป้าหมาย

พนักงานทุกระดับ และคุณแม่หลังคลอด

รูปแบบ

จัดสวัสดิการเพื่อสุขภาพและอนามัยที่ดีต่อพนักงาน มีคลินิกภายในองค์กร จัดหาคุณหมอมารักษาทุกวัน และยาคุณภาพเพื่อการป้องกันและการรักษา

เปิดบริการ “ห้องอึอุ่น” ให้คุณแม่หลังคลอดได้มีห้องเก็บน้ำนมพร้อมอุปกรณ์ที่ถูกหลักอนามัย และตู้แช่น้ำนมเพื่อคงคุณภาพนมแม่จนกว่าจะถึงลูกน้อย

การดำเนินโครงการ

ดำเนินการในปี พ.ศ. 2554

2. First aid room and Im Oon Room project

Target Group

Employees of all levels and postnatal women

Support given

Provide health welfare for employees, clinic within the Company, provide doctor visit on daily basis, as well as medicine

Opened “Im Oon Room” to service for postnatal women to pump their breastmilk by using correct and hygienic equipments, including freezer for milk storage to ensure milk quality stay intact for babies.

Project Progress

The project first started in 2011



3. โครงการ รวмпลังคนไทย ขจัดภัยโรคกระดูกพรุน

กลุ่มเป้าหมาย

ครูไทยและอาสาสมัคร ใน 4 ภาคทั่วประเทศ

ความร่วมมือ

ร่วมกับมูลนิธิโรคกระดูกพรุนแห่งประเทศไทย ในพระ-

3. Jointly set up “Love Bone” with the Osteoporosis Foundation

Target Group

Thai teachers and volunteers from 4 regions nationwide



อุปถัมภ์ของสมเด็จพระเจ้าพี่นางเธอเจ้าฟ้ากัลยาณิวัฒนา กรมหลวงนราธิวาสราชนครินทร์

รูปแบบการรณรงค์

เปิดอบรมคุณครูและอาสาสมัครใน 4 ภูมิภาค ทั่วประเทศกว่า 1,000 คน เพื่อเสริมสร้างและให้ความรู้ ความเข้าใจเกี่ยวกับโรค การดูแล ป้องกัน และการรักษาที่ถูกต้องวิธีเพื่อคุณภาพชีวิตที่ดีของคนไทย

การดำเนินโครงการ

ดำเนินการในปี พ.ศ. 2555 เนื่องในวาระครบรอบ 130 ปี การดำเนินกิจการของบริษัท



4. มอบเครื่องตรวจหัวใจแก่มูลนิธิเด็กโรคหัวใจ

วัตถุประสงค์

เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตเด็กที่ป่วยเป็นโรคหัวใจ ในการตรวจหาสาเหตุของโรคเพื่อการรักษา

กลุ่มเป้าหมาย

เด็กที่ป่วยเป็นโรคเกี่ยวกับหัวใจในประเทศไทย

การสนับสนุน

ร่วมออกหน่วยตรวจตรวจโรคหัวใจในเด็ก กับมูลนิธิเด็กโรคหัวใจ ในพระอุปถัมภ์ของสมเด็จพระเจ้าพี่นางเธอเจ้าฟ้ากัลยาณิวัฒนา กรมหลวงนราธิวาสราชนครินทร์ ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2541 จนถึงปัจจุบัน

พ.ศ. 2557 มอบเครื่องตรวจหัวใจ ALOKA/HITACHI รุ่น Noblus มูลค่า 5,000,000 บาท เพื่อทดแทนเครื่องเก่าที่ใช้งานมานานกว่า 20 ปี และบริจาคเงินจำนวน 200,000 บาท เพื่อใช้ในกิจการของมูลนิธิ

Cooperation

Collaborated with Osteoporosis Foundation of Thailand under patronage of Her Royal Highness Princess Galyani Vadhana.

Support given

Provide training courses for more than 1,000 teachers and volunteers from 4 regions nationwide with the aim to support and disseminate knowledge, understanding of diseases, treatment, prevention and correct diagnosis among Thai citizens.

Project Progress

The project first started in 2012 on occasion of 130th anniversary of the Company's establishment



4. Gave Electrocardiogram to the Cardiac Children Foundation of Thailand

Objective

To improve life quality of children with heart disease by enhancing diagnosis to find accurate ways of treatment

Target Group

Children with heart diseases in Thailand

Support given

Supported the diagnosis unit for cardiac children with Cardiac Children Foundation of Thailand under patronage of Her Royal Highness Princess Galyani Vadhana

In 2014, BJC gave a ALOKA/HITACHI heart diagnosis machine, Noblus model, valued at THB 5,000,000 million to replace the old machine which has been used for more than 20 years, as well as made a donation of THB 200,000 to the foundation.



กิจกรรมเพื่อสังคม สนับสนุนกิจกรรมสังคม ชุมชน

Social Activity Community Support

บีเจซี ในฐานะสมาชิกของชุมชนและสังคมที่ตั้งของบริษัทต่างๆ ในเครือบีเจซี จึงมีแนวคิดในการอยู่ร่วมกับชุมชน สังคมอย่างสร้างสรรค์และเกื้อกูลกัน โดยเฉพาะชุมชนและผู้ด้อยโอกาสในด้านต่างๆ ดังนี้

1. สนับสนุนกิจกรรมสังคม ชุมชน

กลุ่มเป้าหมาย

1. ชุมชนพัฒนาคลองเตย แฟลต 19-22
2. กรมพัฒนาสังคมและสวัสดิการ
3. สำนักงานกิจการสตรีและสถาบันครอบครัว
4. ชุมชนริมคลองสามเสน
5. อุทยานเฉลิมพระเกียรติสมเด็จพระศรีนครินทราบรมราชชนนี

การสนับสนุน

สนับสนุนผลิตภัณฑ์ ของรางวัล และเงินบริจาค

Realising its role as a member of the communities and societies where our group companies are located, BJC has participated in many activities with aim to bring harmony and peace into communities and those considered as underprivileged as follows:

I. Support social and community activity

Target Group

1. Klongtoey Development Community Flat 19-22
2. Department of Social Development and Welfare
3. Office of Women Affairs And Family Development
4. Community along Sam Sen Canal
5. The Princess Mother Memorial Park

Support given

Sponsored through products, prizes and donation



2. ปรับปรุงห้องน้ำแก่ศูนย์เด็กเล็กคลองเตย

วัตถุประสงค์

เพื่อปรับปรุงคุณภาพชีวิตด้านสุขอนามัยแก่เด็กเล็ก

กลุ่มเป้าหมาย

ศูนย์พัฒนาเด็กเล็กก่อนวัยเรียน แฟลต 19-22 ชุมชน 70 ไร่ คลองเตย

การสนับสนุน

จัดกิจกรรมเพื่อเชิญชวนพนักงานร่วมกันสมทบทุนปรับปรุงห้องน้ำของศูนย์เด็กเล็ก จำนวน 2 ห้อง ให้มีห้องน้ำที่สะอาด ถูกอนามัย และปรับชุดสุขภัณฑ์ให้มีขนาดที่เหมาะสมกับวัย ลดอุบัติเหตุจากการใช้งาน

2. Renovated toilets for Klongtoey Nursery

Objective

To improve life quality of little children in terms of hygiene

Target Group

Pre-school center flat 19-22, 70 Rai Community, Klongtoey

Support given

Launched activity to encourage employees of their participation role in improvement and renovation of the toilet of the pre-school center, total 2 toilet rooms, with aim to see the children have clean and proper sanitary ware. Toilet wares with proper size for children can help to ease the risk of accident.



3. สนับสนุนกิจกรรมชมรมโบว์ลิ่งคนตาบอดไทย

วัตถุประสงค์

เพื่อช่วยในการหารายได้ให้แก่มูลนิธิสงนักรักกีฬาคนตาบอดไทยเข้าร่วมแข่งขันเอเชียนพาราเกมส์ ณ เมืองอินชอน ประเทศเกาหลีใต้

3. Supported bowling club of the Thai Blind Group

Objective

To gather fund to the Foundation For The Blind In Thailand Under The Royal Patronage of H.M. The Queen to participate in Asian Paragame at Incheon, South Korea.

การสนับสนุน

สนับสนุนเงินจำนวน 50,000 บาท และผลิตภัณฑ์ในการจัดงาน

Support given

Donated THB 50,000 as well as providing necessary facilities in the event



4.สนับสนุนกิจกรรม ลำบากงานลูกเสือแห่งชาติ

กลุ่มเป้าหมาย

นักเรียน อาจารย์ผู้ควบคุม รวมถึงสถาบัน หน่วยงาน ทั้งในประเทศและต่างประเทศที่เกี่ยวข้องกับกิจการของลูกเสือ

วัตถุประสงค์

เพื่อเผยแพร่เกียรติประวัติและความภาคภูมิใจในกิจการลูกเสือไทย ที่มีความเกี่ยวเนื่องด้วยสถาบันพระมหากษัตริย์ รวมถึงการเป็นศูนย์กลางในการสร้างเสริมความรู้ ความเข้าใจ และภาพลักษณ์ที่ดีแก่กลุ่มเป้าหมาย ผ่านการสนับสนุนจัดสร้างพิพิธภัณฑ์ลูกเสือไทย 4 แผ่นดิน

ความร่วมมือที่ผ่านมา

สนับสนุนการจัดสร้างและจัดแสดงชุดนิทรรศการ “ลูกเสือไทย 4 แผ่นดิน” ในงานชุมนุมลูกเสืออาเซียน ครั้งที่ 4 ณ ค่ายลูกเสือวชิราวุธ ศรีราชา จังหวัดชลบุรี ระหว่างวันที่ 27 พฤศจิกายน - 4 ธันวาคม 2556

4. Supported activities of the National Scout Organization of Thailand

Target Group

Students, teachers, institutions and related agencies both in Thailand and abroad

Objective

To disseminate history of Thai Scout Organization under support of the royal family, to liaise among target group of better knowledge, understanding and image of Thai Scout Organization through Thai Boy Scout Museum 4 Reign

Previous supports

Sponsored creation and exhibition of “Thai Scout 4 Reigns” in the 4th ASEAN Scout Jamboree, Vachiravoot Camp, Sriracha, Chonburi province between 27 November–4 December 2013



4. เสวนาเพื่อสร้างองค์ความรู้

นายอัศวิน เตชะเจริญวิกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ ร่วมเสวนาเรื่อง "การเกิดกับความมั่นคงในประชากรและสังคม" โดยสถาบันวิจัยประชากรและสังคม มหาวิทยาลัยมหิดล

4. Seminar for creation of knowledge

Mr. Aswin Techajaroenvikul, CEO & President, was a keynote speaker of the seminar under the topic "Occurance and Security of the Population and Society" hosted by the Institute for Population And Social Research, Mahidol University



การต่อต้านทุจริตคอร์รัปชัน

Anti-Corruption

นอกจากกิจกรรมเพื่อสังคมที่ปีเจซียึดมั่นมาโดยตลอดแล้ว ปีเจซียังให้ความสำคัญในการรณรงค์ต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชันเสมอมา

บริษัทได้จัดให้มีกระบวนการทำงานและการกำหนดอำนาจหน้าที่ในการปฏิบัติงานของผู้บริหารและพนักงานอย่างชัดเจนและโปร่งใส โดยใช้กลไกของการตรวจสอบภายใน การประเมินความเสี่ยงและการควบคุมป้องกันการกระทำที่ไม่ถูกต้องตามกฎหมาย เพื่อให้เกิดความเชื่อมั่นว่าธุรกรรมต่างๆ ของบริษัทได้ถูกดำเนินไปอย่างถูกต้องตามกฎหมาย มีจริยธรรม และต่อต้านการทุจริตในทุกรูปแบบ อีกทั้งได้มีการสื่อสารให้กับผู้บริหารและพนักงานในทุกระดับตระหนักว่าคอร์รัปชันเป็นการกระทำผิดกฎหมาย โดยได้เน้นการสร้างจิตสำนึกให้กับพนักงานในเรื่องนโยบายการจัดซื้อจัดจ้าง การจัดหาผู้รับเหมาที่มีศักยภาพ ด้วยกระบวนการที่โปร่งใส มีการกำกับดูแลอย่างมีประสิทธิภาพ มีกระบวนการติดตามและตรวจสอบให้บุคลากรในองค์กรมีการปฏิบัติตามกฎหมายอย่างเคร่งครัด

นอกจากนี้ บริษัทได้เข้าเป็นสมาชิกของหอการค้าไทยซึ่งมีนโยบายที่ชัดเจนในการต่อต้านการทุจริตคอร์รัปชัน โดยบริษัทจะสนับสนุนและเข้าร่วมในกิจกรรมต่างๆ ของหอการค้าไทย เพื่อขับเคลื่อนกระบวนการในการต่อต้านคอร์รัปชันให้เกิดขึ้นเป็นรูปธรรม ทั้งภายในองค์กรและในระดับประเทศต่อไป

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทตระหนักดีว่าความรับผิดชอบในการดูแลและกำกับให้บริษัทดำเนินธุรกิจอย่างซื่อสัตย์สุจริตถูกต้องตามกฎหมายและมีจริยธรรม ภายใต้กฎหมาย ข้อบังคับ และระเบียบที่เกี่ยวข้องของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ เป็นสิ่งที่สำคัญยิ่ง และบริษัทได้ยึดถือปฏิบัติอย่างเคร่งครัดมาโดยตลอด เพื่อให้ผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปมีความเชื่อมั่นในธรรมาภิบาลของผู้บริหาร พนักงาน และบริษัท อย่างต่อเนื่องและยั่งยืน

In addition to our continual dedication to corporate social responsibility, BJC places importance on anti-corruption campaign.

BJC manages our work procedures and determines authorities of executives and employees with explicit and transparency. We apply Internal Audit, Risk Assessment and Preventive Illegal Actions mechanism to ensure that all transactions are executed in line with law, ethic and anti-corruption policy. Executives and employees of all levels are communicated for common awareness that corruption is deemed illegal. The Company has put emphasis on procurement policy, selection of contractors through transparent procedures and effective control. Moreover, the follow-up and monitor progress are deployed to ensure that our personnel strictly comply with the applicable laws.

Moreover, the Company has become a member of Thai Chamber of Commerce with clear anti-corruption policy. It is our determination to support and attend activities of the Thai Chamber of Commerce to support anti-corruption both within our organization and toward the national level.

The Board of Directors realizes the importance of control, management and business operation with honesty, integrity and compliance with related laws and regulations of the Securities and Exchange Commission. The Company's practices are strictly and thoroughly compliant to such law and regulations to ensure and create confidence among shareholders and public investors of corporate governance on executives, employees and the Company on a constant and sustainable basis.



รายละเอียดโครงการ บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน

Project Details of BJC Kru Thai Khong Phandin (Teacher of Thailand)

หนึ่งในวิสัยทัศน์และปรัชญาในการทำงานของบีเจซี คือ ระลึกเสมอว่าการทำธุรกิจที่ดี ต้องตอบแทนคืนสู่สังคม เพราะสังคมต้องดีก่อน ธุรกิจจึงจะสามารถดำเนินกิจการและเติบโตได้

ในส่วนของการสนับสนุนด้านการศึกษา เป็นกิจกรรมที่ บีเจซีให้ความสำคัญมาโดยตลอด ผ่านการให้ทุนการศึกษา ซึ่งได้ดำเนินมาต่อเนื่องถึง 30 ปี เพราะบริษัทเชื่อว่า “การศึกษา” เป็นพื้นฐานของประเทศ การพัฒนาประเทศต้องเริ่มที่การพัฒนาคน และบุคคลที่สำคัญที่สุดในการพัฒนาคน ก็คือ คุณครู

บริษัทจึงขอร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการเชิดชูคุณครู ซึ่งเป็นบุคลากรที่สำคัญของประเทศ ผ่านกิจกรรมในโครงการ “บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน” โดยมีวัตถุประสงค์ในการส่งเสริม เพิ่มเติมความรู้ ความสามารถ รวมถึงเพื่อเชิดชูพระคุณครู ร่วมให้กำลังใจและสร้างความภาคภูมิใจให้แก่คุณครูผู้ทุ่มเทและเสียสละในการสร้างอนาคตที่แข็งแกร่งให้ประเทศ โดยกิจกรรมนี้ได้รับความร่วมมือจากสภาครูและบุคลากรทางการศึกษา (คุรุสภา) และสำนักงานการศึกษาขั้นพื้นฐาน กระทรวงศึกษาธิการ (สพฐ.)

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ คัดเลือก ครูในสถาบันการศึกษา ระดับประถมศึกษา โดยกิจกรรมเป็น 2 รูปแบบ คือ

กิจกรรมที่ 1 คัดเลือกครูเข้าแคมป์ฝึกอบรมเชิงปฏิบัติการ ระยะเวลา 3 วัน 2 คืน

จำนวน 2 รุ่น รุ่นละ 50 คน รวม 100 คน

กิจกรรมที่ 2 ค้นหาครูต้นแบบ จำนวน 10 ท่าน เพื่อรับรางวัล “ครูไทยของแผ่นดิน ประจำปี 2557”

One of BJC’s mission and work philosophy is to conduct a good business and return benefits to the society. Good society is deemed as a foundation of our business growth.

In regards to education, BJC supports scholarship for more than 30 consecutive years. We believe that “education” is a foundation of our nation strength and stability where the major start is from development of personnel.

Aiming to be a part of this crucial development, the Company has launched “BJC Kru Thai Kong Phandin” project. The purpose is to enhance, and provide additional knowledge, skills and to express our gratitude toward teachers of their dedication and devotion in creating students-the major population who will move our country forward in the future. This project is held under collaboration of the Teacher Council of Thailand and the Office of the Basic Education Commission .

Berli Jucker Public Company Limited selected Primary school teachers schools to participate in 2 activities:

1. Teacher training camps for 3 days, 2 nights
Attendees are divided into 2 groups, 50 persons per group
2. Seeking of Role Model Teacher, 10 selected candidates will be awarded “Kru Thai Kong Phandin Year 2014”



รูปแบบกิจกรรม / Activities

แคมป์อบรมเชิงปฏิบัติการ Training Camp	ครูต้นแบบ รางวัล “ครูไทยของแผ่นดิน” Kru Thai Khong Phandin Award
กลุ่มเป้าหมาย / Target Group ครูในระบบการศึกษา สอนในระดับประถมศึกษา มีประสบการณ์การสอนไม่ต่ำกว่า 3 ปี Licensed teachers teaching in primary school with experience at least 3 years จำนวน / Amount 50 คน / แคมป์ จำนวน 2 แคมป์ / ปี 50 persons / camp , 2 camps/year ระยะเวลา / Project term 3 วัน 2 คืน 3 days, 2 nights สถานที่ / Location - โรงแรมดับเบิลทรี บาย ฮิลตัน กรุงเทพฯ สุขุมวิท 26 - โรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วและขนม ในกลุ่มบริษัทบีเจซี - DoubleTree By Hilton Hotel, Bangkok, Sukhumvit 26 - Glass container factory and snack factory of BJC รูปแบบกิจกรรม / Activities - วิทยากรบรรยายเพื่อสร้างพลังและแรงบันดาลใจ - เวิร์กช็อปเพื่อปลูกความคิดสร้างสรรค์ - ทักษะศึกษา เปิดโลกทัศน์กับเทคโนโลยีการผลิต มาตรฐานสากลที่โรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วและขนม - The moderator talked to encourage and generate inspiration - Creative workshop - Visit the manufacturing factoring, learning technology of production under international standards ค่าใช้จ่าย / Cost บีเจซีรับผิดชอบค่าใช้จ่ายแก่ครูทุกรายการ BJC covered all the costs and expenses ความมุ่งหวัง / Expectation ครูไทยได้รับแรงบันดาลใจใหม่ๆ ได้แลกเปลี่ยนมุมมองและสร้างเครือข่ายระหว่างกลุ่มครู ได้ประสบการณ์ที่ดีเพื่อเป็นพลังที่สร้างสรรค์ และนำกลับไปปรับใช้ในการปฏิบัติหน้าที่แม่พิมพ์ผู้ออกแบบอนาคตของชาติ - Thai teachers have received new inspiration and exchanges of new knowledge - Created teacher network, gaining of new experience and creative ideas to adapt to their duties-the person who draw future of the nation	กลุ่มเป้าหมาย / Target Group ครูในระบบการศึกษา สอนในระดับประถมศึกษา มีประสบการณ์การสอนไม่ต่ำกว่า 15 ปี Licensed teachers teaching in primary school with experience at least 15 years จำนวน / Amount คณะกรรมการคัดเลือกผู้เข้ารอบสุดท้าย 30 ท่าน คัดเลือกให้ได้ครูต้นแบบ 10 ท่าน เพื่อรับโล่และเงินสนับสนุน 10 out of 30 candidates were selected to the final round. 10 selected teachers would be rewarded trophy and financial support รูปแบบกิจกรรม / Activities ประชาสัมพันธ์เชิญชวนครู ประชาชน ร่วมกันส่งประวัติครูที่ทุ่มเททำคุณประโยชน์ให้สังคมและประเทศชาติ Communicate , publicized encouraging target group to send their resume and portfolio รางวัล / Award โล่รางวัลครูไทยของแผ่นดิน พร้อมเงินสนับสนุนท่านละ 50,000 บาท (ห้าหมื่นบาทถ้วน) Kru Thai Kong Phandin Trophy, supporting fund of THB 50,000 per person (fifty thousand baht only) ระยะเวลา / Project term ประกาศผลผู้ได้รับรางวัล “ครูไทยของแผ่นดิน” วันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558 The award result announced in 27 February 2015 ค่าใช้จ่าย / Cost บีเจซีรับผิดชอบค่าใช้จ่ายทุกรายการสำหรับครูที่ได้รับการคัดเลือก BJC covered all the costs and expenses for selected candidates ความมุ่งหวัง / Expectation เพื่อยกย่อง เชิดชู ครูไทยที่ทุ่มเท เสียสละ เพื่อให้เป็นต้นแบบที่ดีให้แก่สังคม To appriase, admire and pay respect to the dedication, devotion of the role model teachers



แคมป์อบรมเชิงปฏิบัติการ / Training Camp

วิทยากรโครงการ / Moderator

ครูบันดาลใจ : พลังและแรงบันดาลใจในความเป็นครู

Inspiring Teacher: Encouragement and inspiration of being teacher



ครูสังคม ทองมี
Teacher
Sangkom Thongmee



ครูวีเชียร ไชยบัง
Teacher
Vichian Chaiyabang



ครูดุษฎี พนมยงค์
Teacher
Dussadee Panomyong



ครูเล็ก ภัทราวดี มีชูธน
Teacher Lek
Pataravadee Meechoothon

ครูไทยกับไอที : เทคนิคการใช้เทคโนโลยี และ Application เพื่อการเรียนการสอน
Thai Teacher and IT: Technic of using technology and application in teaching



คุณพงศ์สุข หิรัญพฤกษ์ (หนู่ย)
Mr. Phongsuk Hiranyapruet (Nui)



คุณทีรัก บุญปรีชา (หลาม)
Mr. Teerak Boonpreecha (Lam)

ศิษย์ดีเพราะมีครู
Good pupils because of good teachers



คุณวิทิตนันท์ ไรจนพานิช
Mr. Vitinan Rojjanapanit (Neung)

ความคิดสร้างสรรค์สร้างได้ เริ่มที่ตัวเรา
You can be creative



คุณศรัณย์ จันทพลาบูรณ์
Mr. Saran Chantapalakoon

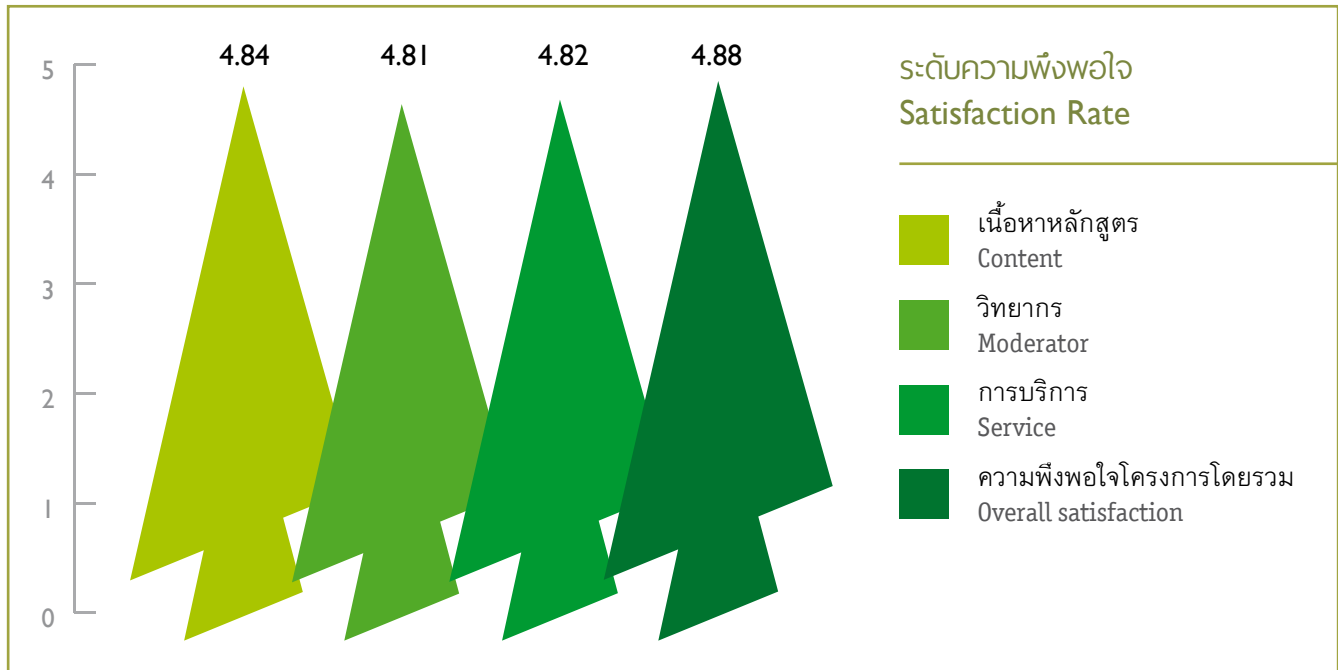


ประเมินความพึงพอใจโดยรวม

จากการประเมินความพึงพอใจจากคุณครูที่เข้าร่วมกิจกรรม
ปรากฏว่าได้รับผลตอบรับดีมาก โดยความพึงพอใจโครงการ
โดยรวมได้คะแนนถึง 4.88

Overall assessment

According to the overall assessment, the project received
well feedback from attendees at the score of 4.88



สื่อประชาสัมพันธ์

- : หนังสือพิมพ์ไทยรัฐ
- : M2F
- : ฐานเศรษฐกิจ

Publicise

- : Thairath newspaper
- : M2F
- : Thansettakij



ภาพบรรยากาศ / Pictures





ครูไทยของแผ่นดิน...สมพงษ์ ปานเกล้า รองเลขาธิการคุรุสภา อัครวิมล เดชะเจริญวิบูล กรรมการผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทเบียร์ ดียูเคเออร์ และ บุญชัย ตั้งสุทัยสุข ผู้อำนวยการกลุ่มพัฒนาครูและบุคลากรทางการศึกษา สฟฐ. ร่วมแถลงข่าวเปิดตัวโครงการ “บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน” ประจำปี 2557



ครูไทยของแผ่นดิน โครงการดีๆ เพื่อคุณครู

เมื่อ 2-3 วันที่ผ่านมาเองในหน้าโฆษณาของหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ ได้อ่านข้อความโฆษณาเอาไว้เต็มหน้าเลยครับ... ดูเหมือนจะเป็นหน้า 14 ถ้าจำไม่ผิด

พาดหัวบนสุดเอาไว้ว่า “ครูไทยของแผ่นดิน” และมีหัวเล็กๆ รองลงมามีข้อความว่า “ขอเชิญแม่พิมพ์ของไทย ร่วมเปิดประสบการณ์ใหม่กับโครงการ บีเจซีครูไทยของแผ่นดิน”

พร้อมกับอธิบายถึงรายละเอียดที่ทำให้ทราบว่าโครงการนี้มีจุดมุ่งหมายในการส่งเสริมเติมศักยภาพและยกย่องเชิดชูพระคุณของครูไทยเพื่อตอบแทนในคุณค่าความดีงามของครูผู้สร้างรากฐานอนาคตของชาติด้วยความร่วมมือกับคุรุสภาและสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) กระทรวงศึกษาธิการ

โดยในขั้นแรกจะมีกิจกรรม 2 กิจกรรม ได้แก่ 1. กิจกรรมเกมปictionary เพื่อการแลกเปลี่ยนประสบการณ์เดิมหลังและสร้างแรงบันดาลใจในอาชีพจำนวน 2 วัน 2 คืน

ผมตรวจสอบภายหลังทราบว่าปีได้รับสมัครไปแล้วตั้งแต่ 20 ก.ย. แต่มาลงโฆษณาวันที่ 28 ก.ย. เข้าใจว่าคงใช้ข้อความเก่าต้องขอยกไว้ด้วยตามโครงการเขาจะคัดคุณครูผู้สมัครไว้รุ่นละ 50 คน รวม 2 รุ่น ปานี้คงได้ตัวบุคคลครบถ้วนแล้วละครับ

สำหรับกิจกรรมที่ 2 เป็นการเชิญชวนสังคมให้ร่วมเสนอชื่อครูไทยเพื่อรับรางวัลเกียรติยศ “ครูต้นแบบ” เพื่อยกย่องและสร้างแรงบันดาลใจให้กับสังคมไทย โดยร่วมเสนอชื่อครูดีของสังคมได้ตั้งแต่วันนี้จนถึงวันที่ 2 พฤศจิกายน เพราะฉะนั้น ถ้าท่านผู้อ่านจะเข้าร่วมในกิจกรรมนี้ด้วยการเสนอชื่อครูต้นแบบก็ยังมีเวลา

มีรายละเอียดเพิ่มเติมจากบีเจซีจะมอบเงินรางวัลเกียรติยศแก่ครูผู้ได้รับรางวัลแล้วยังมีรางวัลสำหรับผู้เสนอชื่อครูที่ได้รับรางวัลแถมให้ด้วยสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.bjc.co.th หรือ 0-

2274-0671-8 ต่อ 130 วันจันทร์-ศุกร์ 09.00-18.00 น. ครับ

ขอเรียนว่าผมมิได้รู้จักใครในบริษัทบีเจซี ที่มาลงโฆษณาในไทยรัฐเลยแม้แต่คนเดียวความจริงไม่รู้ด้วยซ้ำว่า บีเจซีมีมาจากอะไร หรือเป็นชื่อของบริษัทไหนต้องไปขอความรู้จากเพื่อนที่เป็นนักเล่นหุ้น ซึ่งจำได้ว่า BJC เป็นอักษรย่อในตลาดหุ้นของบริษัทเบอร์ลีเยอเกอร์ตัวแทนจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคชื่อดังนั่นเอง

แต่ที่ผมตัดสินใจนำมาเขียนให้อีกแรงหนึ่งในวันนี้เพราะผมชอบวัตถุประสงค์ของโครงการนี้ครับ

โครงการอะไรก็ตามที่จัดตั้งขึ้นเพื่อยกย่องให้เกียรติหรือเป็นขวัญเป็นกำลังใจแก่คุณครูทั้งหลาย ล้วนเป็นโครงการที่ผมชื่นชมทั้งสิ้น

เพราะตระหนักในความสำคัญของครูไทย ในฐานะผู้ทำหน้าที่อบรมสั่งสอนและถ่ายทอด ทั้งความรู้และความดีให้แก่เด็กไทยที่จะเติบโตเป็นกำลังสำคัญของชาติในอนาคต

หลายปีที่ผ่านมามีข้อกล่าวหาที่หนักหน่วงเหลือเกินว่าครูไทยของเราเปลี่ยนไปทางด้อยคุณภาพลง... ไม่เพียงแต่ด้อยทางด้านความรู้แต่ยังด้อยทางด้านจริยธรรมของความเป็นครูอีกด้วย

ส่งผลให้เด็กไทยรุ่นหลังพลอยด้อยคุณภาพไปด้วย ทั้งในด้านความรู้และความประพฤติ

สำหรับผมคิดว่าปัญหาคงมีจริงเพราะเด็กไทยของเราจะด้อยคุณภาพลงไปทั้ง 2 ทางจริงๆ แต่คงไม่ใช่ความผิดของคุณครูทั้งหมด... ผมเชื่อว่าคุณครูส่วนใหญ่ยังเป็นครูที่ดีและที่เกื้อหนุนให้เด็กไทยขึ้นมาจากคุณครูส่วนน้อยหรืออาจบางทีน่าจะเป็นผลมาจากผู้ปกครองและสิ่งแวดล้อมต่างๆ ก็เป็นไปได้

แต่ก็เอาละ ไม่ว่าข้อเท็จจริงจะเป็นอย่างไร อาชีพครูก็ยังคงเป็นอาชีพที่ควรให้การยกย่องและควรได้รับกำลังใจจากสังคมไทยมากกว่าอาชีพอื่นๆ อยู่แน่นอน

ผมจึงอ่านโฆษณาของ บีเจซี ด้วยความสนใจแล้วนำมาเผยแพร่ต่อด้วยความเต็มใจในวันนี้

ขอให้โครงการประสบความสำเร็จ มีคุณครูสมัครมาเข้าแคมป์เยอะๆ และขณะเดียวกันก็ขอให้การค้นหาคูต้นแบบเป็นไปอย่างราบรื่น มีผู้ส่งรายชื่อครูดีๆ ไปให้คัดเลือกรวมๆ และสามารถเลือกคุณครูต้นแบบมาเป็นตัวอย่างได้ตามที่ตั้งเป้าไว้

ตอนประกาศรางวัลได้ตัวคุณครูต้นแบบครบถ้วนแล้วอย่าลืมแจ้งผลให้ทราบด้วยนะครับ... จะส่งมาให้ผมช่วยเผยแพร่ด้วยก็จะยินดีมาก หรือจะมาลงล้อมกรอบโฆษณาในไทยรัฐเต็มหน้าอีกก็ได้ครับ... ผมชอบอ่านโฆษณาอยู่แล้ว จะรีบนำมาเขียนขยาดความให้ทันทีเลย.

“ชุม”



• อาทิตยสาร เยาวศรี

BJC

ร่วมสร้างสรรค์สิ่งดีๆ แก่ครูไทย กับ โครงการ 'ครูไทยของแผ่นดิน'



สำเร็จไปแล้วอย่างสมบูรณ์แบบ กับโครงการ "บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน" ประจำปี 2557 ที่บีเจซี มุ่งหวังเพื่อตอบแทนพระคุณคุณครูและเป็นการปลุกใจให้ครูไทยผู้มีหน้าที่อันยิ่งใหญ่

ในการสร้างอนาคตของประเทศ ด้วยการเปิดประสบการณ์ร่วมกับบีเจซี และทำกิจกรรมเพื่อสร้างเสริมพลัง ความคิดสร้างสรรค์ ในกิจกรรมแคมป์อบรมเชิงปฏิบัติการ และอีกหนึ่งกิจกรรมคือการค้นหาครูที่ทุ่มเทเสียสละในหน้าที่เพื่อสร้างสรรค์สังคม โดยการยกย่อง เชิดชูครู และมอบรางวัลให้เป็นครูต้นแบบ ซึ่งทำให้ครูรุ่นที่ 1 และรุ่นที่ 2 ต่างเต็มอ้อมไปด้วยความรู้ ประสบการณ์ และความประทับใจร่วมกัน

สำหรับแคมป์อบรมเชิงปฏิบัติการในครั้งนี้ นอกจากครูไทยจะได้เปิดประสบการณ์ใหม่แห่งการเรียนรู้แล้ว ยังสามารถนำความรู้ที่ได้กลับไปต่อยอดพัฒนา กับ

โรงเรียนของตนเองได้อีก เริ่มตั้งแต่การทัศนศึกษาโรงงานผลิตบรรจุภัณฑ์แก้วและขนมในกลุ่มบริษัท บีเจซีฯ ที่ทำให้ครูไทยรู้สึกตื่นตาตื่นใจและทิ้งกับโรงงานผลิตที่มีคุณภาพ สะอาดและได้มาตรฐานระดับสากล ทั้งนี้ยังได้พบกับครูตัวจริงในวงการต่างๆ ที่ให้เกียรติมาแบ่งปันประสบการณ์ กระตุ้นพลังกาย พลังใจ พลังความคิด เต็มเชื้อไฟแห่งความรักและความศรัทธาในอาชีพครูตลอดเวลา 2 คืน 3 วัน ได้แก่ คุณหนู่ย-พงษ์สุข หิรัญพฤษ และคุณหลาม จักโกโธที กับการใช้เทคโนโลยีและ app เด็ดๆ เพื่อการเรียนการสอน ครูเล็ก-ภัทราวดี มีชูธน สดุดีครูของครูกับเทคนิคการสอนจากแก่นของธรรมชาติมนุษย์เพื่อสร้างคนคุณภาพ ครูคุณหญิง พนมยงค์ กับหัวใจความเป็นครูอันยิ่งใหญ่ ครูที่อดทนท้อสอนเพื่อรอคอยผลทั้งดงาม ครูสังคม ทองมี แรงบันดาลใจในการลงมือทำที่ไม่ต้องรอเมื่อพร้อม ครูวิเชียร ไชยบัง กับความคิดแบบนอกกรอบเพื่อสร้างสรรค์สิ่งที่ดีต้องเพื่อการศึกษา



ของไทย อาจารย์ศรัณย์ จันทพลาบูรณ์ ดันแบบความคิดอย่างสร้างสรรค์ที่ครูทำเองได้ง่ายๆ และคุณวิฑิตนันท์ ไรจนพานิช กับพลังและความมุ่งมั่นอันยิ่งใหญ่บนจุดที่สูงที่สุดของโลก ยอดเขาเอเวอเรสต์ เพื่อถวายพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว พร้อมบทสรุปประมวลความคิดแต่ละกิจกรรมโดย รศ.ดร.บงกช เสร์รัตน ที่ปรึกษาโครงการ ที่ช่วยนำทางแก่ครูไทยได้อย่างดีเยี่ยม ด้วยเหตุนี้ โครงการบีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน ประจำปี 2557 จึงประสบความสำเร็จได้อย่างงดงาม ด้วยความร่วมมือจากสภาครูและบุคลากรทางการศึกษา (คุรุสภา) สำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) กระทรวงศึกษาธิการ และเหนืออื่นใด คือคุณครูจากทุกภาคของไทยผู้เต็มเปี่ยมไปด้วยพลัง พร้อมความมุ่งมั่น ที่ได้เข้าร่วมในโครงการ ซึ่งในอนาคต บีเจซี ก็ยังคงมีความมุ่งมั่นที่จะส่งเสริมบุคลากรขององค์กรและบุคลากรของชาติให้เปี่ยมด้วยศักยภาพและพลังในการสร้างสรรค์สิ่งดีๆ แก่สังคมและประเทศชาติต่อไป



HR&Management
ถึงเวลาสร้างพลังครูไทย
ชีเอสอาร์ในสูตรบีเจซี

ถึงเวลาสร้างพลังครูไทย ชีเอสอาร์ในสูตร ‘บีเจซี’



● ชนิดา กระมุกต์

เปรียบแล้วคงเหมือนไก่กับไข่ ระหว่าง
คุณครูกับนักเรียน นักเรียนจะเรียนดี
มีคุณภาพย่อมต้องอาศัยการสั่งสอน
ของคุณครูที่ดี มีคุณภาพเช่นเดียวกัน ..
ย่อมเป็นต้นสายปลายเหตุที่ไม่อาจหลีกเลี่ยง
กันพ้น

ขณะที่มีคำถามเกิดขึ้นอย่างหนาหูว่า
ทำไมเด็กไทยในยุคสมัยนี้จึง “ไร้กึ๋น”
หลักฐานก็คือ ท่ามกลางกลุ่มประเทศอาเซียน
ผลการจัดอันดับเด็กไทยอยู่เกือบบ๊วย

แล้วทำไมเรื่องนี้จึงมีความสำคัญ
อาจเป็นเพราะประเทศไทยอยู่ในช่วงเวลา
ที่กำลังเผชิญหน้ากับศึกรอบด้าน แน่นอนว่า
ต้องอาศัยคนเก่ง คนดี มีคุณภาพมาช่วยกัน
ฝ่าฟันสร้างชัยชนะ ไม่ว่าจะเป็นการแข่งขัน
ที่ดุเดือด เผด็จกันภายในสนามรบของโลกที่
ไร้พรมแดน ทั้งยังต้องเตรียมความพร้อม
ในการรวมกลุ่มประชาคมอาเซียน เป็นต้น

บริษัทเบอร์ลี ยูเคอร์ จำกัด (มหาชน)
หรือบีเจซี นั้นมุ่งเน้นให้การสนับสนุนการ
ศึกษาไทยมาอย่างยาวนานต่อเนื่องหลายสิบปี
ด้วยสำนึกในบุญคุณของประเทศไทยแผ่นดิน
ที่ให้น่าดำเนินธุรกิจมาเป็นเวลาถึง 132 ปี ทว่าก็
ยังคงเป็นการเข้าไปช่วยเหลือตรงปลายทาง

อัครวิณ เตชะเจริญวิกุล ประธาน
เจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่
กล่าวว่า ที่ผ่านมามีบีเจซีได้จัดทำกิจกรรม
เพื่อสังคมหรือซีเอสอาร์ ทางด้าน
การศึกษาและการพัฒนาทรัพยากร
บุคคลอย่างต่อเนื่องและ
เป็นจำนวนมาก เช่น การมอบทุน
การศึกษา การไปช่วยสร้าง
อาคารเรียนในพื้นที่อัน
ห่างไกล ฯลฯ

**“เราจะลึกอยู่เสมอว่า
การทำธุรกิจที่ดี ก็คือ
การตอบแทนสังคม
เสมอ สังคมต้อง**

**ดีก่อนธุรกิจถึงจะ
มั่นคง”**

ในปี 57 นี้ บีเจซีจึงได้คิดใหม่โดยจะ
ให้การสนับสนุนการศึกษาไทยในมิติที่
แตกต่างไปจากเดิม โดยโฟกัสไปที่ตัวคุณครู
ซึ่งจะเปรียบไปแล้วก็คือ หัวเชื้อ คือ สารตั้งต้น
ของการศึกษาเลยทีเดียว

**นั่นคือโครงการ “บีเจซี ครูไทยของ
แผ่นดิน”**

เขาบอกว่าปรัชญาของบีเจซีนั้นมุ่งมั่น
ให้ความสำคัญในเรื่องการศึกษาเป็นหลัก
เนื่องจากรู้ดีว่าเป็นพื้นฐานสำคัญของ
ประเทศชาติ

“เราเชื่อว่าการศึกษาคือช่วยพัฒนา
ประเทศ และบุคคลที่สำคัญก็คือครู
ซึ่งตัวผมเองกว่าจะมายืนจุดนี้ได้ ก็เพราะได้
รับคำสั่งสอนแรงบันดาลใจมาจากคุณครู
ทุกคน ที่สอนให้ผมเป็นคนดีตั้งแต่ระดับ
ประถมที่เซนต์คาเบรียล ระดับมัธยมที่



ข่าวสังคมธุรกิจและภาครัฐ



บริษัท เบอร์ลี ยูเคอร์ จำกัด (มหาชน) หรือบีเจซี ร่วมกับสภาครูและบุคลากรทางการศึกษา (คุรุสภา) และสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน กระทรวงศึกษาธิการ (สพฐ.) จัดทำโครงการ “บีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน” ประจำปี ๒๕๕๗ มุ่งส่งเสริม สร้างพลัง กำลังใจ และยกย่องเชิดชูเกียรติครูของไทย ในวาระที่บีเจซี มีอายุครบ ๑๑ รอบ ใน พ.ศ. ๒๕๕๗ ตอบแทนสังคมไทยด้วยการสนับสนุนส่งเสริมด้านการศึกษาและพัฒนาศักยภาพบุคลากรให้เปี่ยมความรู้ ความสามารถ เพื่อขับเคลื่อนสังคมและประเทศชาติ ให้เจริญก้าวหน้าและแข่งขันได้ในระดับสากล

จัดงานยกย่องครูไทยของแผ่นดิน

เมื่อวันที่ 22 พ.ค. นายสมพงษ์ ปันเพอแก้ว รองเลขาธิการคุรุสภา เปิดฉายวีดิทัศน์ที่สภาครูและบุคลากรทางการศึกษา (คุรุสภา) และสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) ร่วมกับภาคเอกชน คือ บริษัทเบอร์ลี ยูเคอร์ จำกัด (มหาชน) หรือบีเจซี โดยนาย อัครวิน เดชะเจริญวิกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ จัดโครงการบีเจซี ครูไทยของแผ่นดิน เพื่อยกระดับคุณภาพครูของไทยให้เป็นครูยุคใหม่สำหรับศตวรรษที่ 21 ผู้มีหน้าที่สำคัญในการสร้างเยาวชนให้มีความรู้สร้างชาติให้เข้มแข็ง และก้าวหน้าด้วยพื้นฐานการศึกษา รวมถึงเป็นผู้กระตุ้นและส่งเสริมให้สังคมเปี่ยมด้วยคุณธรรมจริยธรรมด้วยกิจกรรมในการเพิ่มพูนทักษะ และความรู้ให้ครูไทยอย่างรอบด้านและสร้างสรรค์

นายอัครวิน กล่าวว่า โครงการนี้จะเปิดมุมมองโลกทัศน์ให้กว้างไกลเพื่อเพิ่มความสามารถในการปรับตัวให้ทันกับกระแสการเปลี่ยนแปลงของโลก เพิ่มประสบการณ์ใหม่ ๆ ให้ครูสามารถนำความรู้ แนวคิด เทคนิค และวิธีการต่าง ๆ ที่ได้รับไปพัฒนาต่อเติมและประยุกต์ใช้ให้เหมาะกับโรงเรียนของตนเองให้ดียิ่งขึ้น เพื่อสร้างการเปลี่ยนแปลงในทางบวก แก่ชุมชนและสังคม โดยเราต้องการยกย่องเชิดชูครูของไทยที่เป็นครูต้นแบบเพื่อสร้างขวัญ และกำลังใจให้แก่ครูได้เกิดความภาคภูมิใจในวิชาชีพ พร้อมปฏิบัติหน้าที่อย่างภาคภูมิใจต่อไปในอนาคต ทั้งนี้ บีเจซี เป็นบริษัทคนไทยที่ดำเนินธุรกิจมานานจึงมุ่งเน้นให้การทำกิจกรรมเพื่อตอบแทนคืนแก่สังคมสอบถามรายละเอียดที่ www.bjc.co.th หรือ 0-2274-0671-8.



ความคิดเห็น / Suggestion : facebook



Pornsak Uppakardee โครงการ นี้ ดีมากๆ สำหรับครูที่มีของดี การเรียนรู้ แบบสร้างแรงบันดาลใจ การเรียนรู้ แบบเสริมพลัง การเรียนรู้ ผ่าน ครูลงแบบ และ การเดินเดิน จากผู้เชี่ยวชาญ จึง ลงตัว ด้วยดี และการเรียนรู้ ด้วย...กันเอง ด้วยวิธีสุนทรีย์สนทนา

👍👍👍👍👍👍👍👍

แบบนี้แหละ สุดยอด การอบรม ที่ดีที่สุด ที่แสวงหา มา เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑2 20 ตุลาคม เวลา 18:21 น.



Maneerat Rattanawichai ขอขอบคุณ BJC ขอคุณวิทยากร ทีมงาน ขอคุณ ที่ให้แรงบันดาลใจอันยิ่งใหญ่ ให้ครูเข้มแข็ง พร้อมที่จะช่วยกันผลิตผลงานที่มีคุณภาพ ผลิตออกมามีผลสืบสานเมล็ดพันธุ์อันดีงามต่อไป สักวันจะกลายเป็นป่าใหญ่ที่ให้ร่มเงา ความร่มเย็นก็จะกลับคืนสู่ผืนแผ่นดินไทย ขอคุณ ขอคุณ ขอคุณ....

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑7 20 ตุลาคม เวลา 16:15 น.



Fern Wipawane Sukjai - มิเจซีครูไทยของแผ่นดิน

29 กันยายน เวลา 18:29 น. Bangkok 🇹🇭

ขอขอบคุณสำหรับโครงการดีๆที่สร้างแรงบันดาลใจที่ยิ่งใหญ่และ ประทับใจมากค่ะ

👍

เลิกถูกใจ แสดงความคิดเห็น แชร์ ๑1 1



Pranee Suwannakong ขอขอบคุณมิเจซีที่จัดโครงการดีๆนี้ขึ้นมา ขอออกว่าขอขอบคุณมาก

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑3 29 กันยายน เวลา 7:48 น.



Tip Ja ขอขอบคุณมิเจซีที่จัดโครงการดีๆ You inspiration me

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑2 29 กันยายน เวลา 20:09 น.



ครูป้อย แก้วกรรณ - มิเจซีครูไทยของแผ่นดิน

28 กันยายน เวลา 16:23 น. Krong Toey 🇹🇭

ขอคุณมิเจซี สำหรับโครงการมิเจซีครูไทยของแผ่นดินนะคะ เป็นโครงการที่สุดยอดจริงๆ

ผู้บริหารเก่ง ทีมงานเก่ง วิทยากรเก่ง โรงเรียนดีมาก อาหารเร็ด ของที่ระลึกเมอะ ฯลฯ ขอขอบคุณมากมายจริงๆ เป็น3วัน2คืน ที่มีค่า และมีความสุขมากค่ะ ^^

เลิกถูกใจ แสดงความคิดเห็น แชร์ ๑3



Maneerat Rattanawichai ขอขอบคุณมากค่ะ แล้วเจอกันนะคะ^^

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑1 10 ตุลาคม เวลา 20:24 น.



Jutamas Kunanukun อันดีด้วยนะคะ แล้วจะบอกว่า... คุณค่าจริง..

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑1 10 ตุลาคม เวลา 19:57 น.



Farilah Chehsah เห็นไหมคะ BJC ทำให้เราเป็นเพื่อนกัน ถึงแม้ยังไม่รู้จักกันด้วยซ้ำไป...จึงมีเพื่อนๆที่รู้จักจรรวมกัน

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑1 10 ตุลาคม เวลา 18:33 น.



Niwat Mueangpet ความประทับใจ

ขอขอบคุณมิเจซีที่สรรสร้าง เปิดเส้นทางสู่ฝันในวันนี้

ได้พบเพื่อนครูผู้แสนดี จากต่างถิ่นต่างที่มิอาจ

วิทยากรทุกท่านเยี่ยมยอด ทั้งยังคิดขยายจุดอันยิ่งใหญ่

เป็นประโยชน์ล้ำค่าจริงๆไป ประยุกต์ใช้เสริมส่งกับโรงเรียน

ขอบคุณเจ้าหน้าที่ทุกท่าน ทั้งสองคืนตามรับนิทรรศการ

ทางช่วยเหลือด้วยดีด้วยภาพเพียร เหมือนกับเราเป็นนักเรียนอีกครา

มิเจซีมีโอกาสสร้างสรรค์ศิลป์ เพื่อครูไทยของแผ่นดินได้ก้าวหน้า

ทางสู่เชิงโครงการดีที่สร้างสรรค์ อยากบอกว่า "สุดยอด" ตลอดกาล...

ด้วยรักและศรัทธา

จาก "ครูไทยของแผ่นดิน รุ่น 2"

ถูกใจ ชอบกลับ ๑1 23 ตุลาคม เวลา 20:23 น.



วิน โหม ทำใจ ขอขอบคุณมิเจซีที่จัดการอบรมดีๆ มาช่วยเปิดหน้าต่างแห่งการเรียนรู้ด้วยหัวใจจริง

เลิกถูกใจ ชอบกลับ ๑2 20 ตุลาคม เวลา 17:30 น.



- 

จำเนียร อิมพรประดิษฐ์ ไม่มีที่ไหนๆให้เกียรติคุณได้นะขนาดนี้ขอขอบคุณ. มี เจ ชี เป็นอย่างสูงให้สิ่งต่างๆๆๆกับครูชายฉอม กทม.และ ตจว. มีเจซึ่งเจริญ ยิงๆๆๆขึ้นโป๊ะ
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑2 · 29 กันยายน เวลา 20:09 น.
- 

Jumraing Meemana ขอขอบคุณมีเจชีที่มองเห็นความสำคัญของการศึกษา
ขอบคุณมากๆ
ถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 30 กันยายน เวลา 10:34 น.
- 

Watcharaporn Srisanga ขอขอบคุณมีเจชีที่ทำให้ผมทบทวนมองใหม่ๆในการ
สอน
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑2 · 28 กันยายน เวลา 17:57 น.
- 

ปุกมานช หรัพย์ประเสริฐ ขอขอบคุณสำหรับโครงการดีๆที่เห็นคุณค่าของการ
พัฒนาครูไทย เพื่อนำไปต่อยอดพัฒนาเยาวชนของชาติต่อไป
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 28 กันยายน เวลา 20:41 น.
- 

Marin Summart ขอคุณ มีเจชี และทีมงาน
ขอบคุณครูเล็กค่ะ ยอดเยี่ยมที่สุดค่ะ ครูเล็กเป็นคุณครูของครูคัง...
ถูกใจ · คอมเมนต์ · 19 ตุลาคม เวลา 19:01 น.
- 

Niwat Mueanpet สุดอดจรง ๆ ครับ ใครโมะเมื่อ ปี 2558 คงเข้าร่วมการ
อบรมเพื่อพิสูจน์ครับ...ต่อไปนี้ครูที่เข้าร่วมการอบรมทั้ง 2 รุ่น จดเผยแพร่สิ่งดี
ๆ ที่ได้รับจากการอบรม และทำสิ่งทำอยู่ แลกเปลี่ยนเรียนรู้ซึ่งกันและกัน เพื่อ
พัฒนาเยาวชนของชาติในอีกหลายร้อยปีอย่างยั่งยืนครับ
ถูกใจ · คอมเมนต์ · 26 ตุลาคม เวลา 21:13 น.
- 

กาญญญา พรหมศักดิ์ ขอขอบคุณที่ได้อนสิ่งดีๆให้ครับและจะนำไปขยาย
ผลต่อไปครับ
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 21 ตุลาคม เวลา 12:32 น.
- 

Sarun Chantapalaboon ยอดเยี่ยม...
ชื่นชม...
และขอบคุณ...
ที่ให้อีกโอกาสในการมีส่วนร่วมครับ
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 21 ตุลาคม เวลา 10:50 น.
- 

Kroo Daruniths ขอขอบคุณมากค่ะ สำหรับสิ่งดีดีที่กรุณาเสนอให้กับ
ครูไทย
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 21 ตุลาคม เวลา 10:30 น.
- 

Pphayorn Jiampukeio ขอคุณสิ่งดี ๆ ที่มีเจชีมอบให้ครูไทย
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 20 ตุลาคม เวลา 20:34 น.
- 

Bowran Makmak หวังว่ามีหน้าผาได้เข้าร่วมในกิจกรรมดี ๆ ของ น.มี เจ ชี
อีกครั้ง
ถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑2 · 25 ตุลาคม เวลา 12:12 น.
- 

คารปรีชา รัชชัย มีสิ่งดี ๆ ให้ได้คิดและระลึกถึงมากเลยครับ
ถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 20 ตุลาคม เวลา 16:45 น.
- 

วันโนะ ฟ้าใส เป็นโครงการที่ดีมากค่ะ ยกย่องครูและได้เห็นคุณค่าสำคัญของ
ประเทศ วามนาคของชาติขึ้นอยู่กับคุณครู ขอคุณมากค่ะ จะนำโอกาสและ
ความรู้เล็กให้เต็มกำลัง
ถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 25 ตุลาคม เวลา 11:50 น.
- 

Rohman Bin-azip เป็นโครงการที่ดีมากครับเป็นประโยชน์ต่อสังคมและ
บุคลากรทางการศึกษา รวมถึงเยาวชนในอนาคตด้วยครับ และในปีหน้า 2558
หวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะอบรมเชิงปฏิบัติการระดับมัธยมด้วย
ถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 25 ตุลาคม เวลา 8:27 น.
- 

Suree Sangsawang ขอขอบคุณทุกคน ทุกสิ่งทุกอย่างที่มอบให้พวกเราน่า
กลับไปได้กับเด็กนักเรียนต่อไป คุณคืออีกองค์กหนึ่งให้ ความสำคัญกับครู
เราดีใจที่สุดที่ได้มาเป็นส่วนหนึ่งของการอบรมในครั้งนี้
เลิกถูกใจ · คอมเมนต์ · ๑1 · 24 ตุลาคม เวลา 13:54 น.

Instagram



nuishow จ๊อบเข้านี้เป็นงานยากต้องเตรียมตัวมาก เจ้าภาพคือ **#BJC (เบอร์ดียูเคเลอร์)** คัด"คุณครูระดับแถวหน้า"จากโรงเรียนทั่วประเทศมาเข้าคอร์ส "ครูไทยของแผ่นดิน" เรียงง่าย ๆ "จับครูเก่งมาเข้าแคมป์ฝึกเสริม" 3วัน2คืน โดยดูแลการกินอยู่ด้วยรอบไว้ล่วงหน้าดีในโรงแรม DoubleTree สุขุมวิท26 ..ช่วงนี้ผมมีการกำหนดคุณครูต่อเนื่องหลายเวที (แปดคณะ) แต่เวทีนี้ดีมากครับ สถานที่เหมาะสม เบื่อหาซิมพ์ชั่น ซูเปอร์จ๊อบลวกในเซลล์ว่างเวลาไวโนผมแทนหลายชน. 8.40-12.00 ตอนแรกเกรงว่างานหนักขนาดนี้ผมจะเอาอะไรไปพูด สุดท้ายก็จบ 12.18น (สว..ทำครูตัวขาว) อายากขอบคุณ "ออฟ เลกทอ" และ "อุภาศ" ที่เตรียม Presentation ให้ ครูสอนมากว่า 40 ปีแล้วครูเป็นประกายเข้มแข็งที่จะจัดหีบห่อสิ่งดีจากผู้อื่นขึ้นมาใช้แปลสร้างเด็กไทยไว้รับความหวังต่อไป .. ผมค่อนข้างประทับใจงานเข้านี้มาก ขำๆเข้าในได้กินแต่ส้มใจ :)

wim_anta คัดครูพี่คุณหนูเพลิน ^^ สิมพ์

mu...
Jo...
ประโยชน์จาก...



octo_wow Octo Wow! DoubleTree by Hilton Sukhumvit



octo_wow Octo Wow! DoubleTree by Hilton Sukhumvit



tippa Tippa Thai Glass Industries



tippa Tippa Thai Glass Industries



ครุต้นแบบ รางวัล “ครูไทยของแผ่นดิน” Kru Thai Khong Phandin Award



โครงการ ปอช. ครูไทยของแผ่นดิน เพื่อแสดงความยินดีกับครูต้นแบบ
๑๐ ครูต้นแบบ ประจำปี ๒๕๕๗
 และขอชื่นชมครูไทยทุกท่านที่ผ่านเข้ารอบสุดท้าย

“
 ครูต้นแบบ ภายใต้โครงการ ปอช. ครูไทยของแผ่นดิน
 โดยบริษัท เมอริส บุกเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ เมอริส คือ
 การค้นหาครูไทยที่เป็นตัวอย่างที่ดีของครูไทย
 เป็นครูที่มีใจ มีคุณธรรม มีความรัก ความเมตตาต่อลูกศิษย์
 และสังคม สร้างสรรค์นวัตกรรมเพื่อการพัฒนาอย่างไม่ย่อท้อ
 ”



ปิดแล้ว แคมเปญอบรมเชิงปฏิบัติการ ปีที่ ๒ ไม่เสียค่าใช้จ่ายในการร่วมโครงการ
 ติดตามรายละเอียดและเรื่องราวดีๆ กับโครงการ ปอช. ครูไทยของแผ่นดินได้ที่ [f](#) ปอช.ครูไทยของแผ่นดิน



ยินดีและยกย่อง

10 คุณครูต้นแบบ 2557

เมื่อปลายปีที่แล้ว (2557) ผมเปิดอ่านหน้าโฆษณาของหนังสือพิมพ์ไทยรัฐ พบโฆษณาเต็มหน้าอยู่ชิ้นหนึ่ง น่าสนใจมาก และจะเป็นประโยชน์ต่อประเทศชาติอย่างมาก จึงหยิบมาเขียนต่อเป็นเชิงโฆษณาซ้ำให้อีกครั้งหนึ่งในคอลัมน์นี้

โฆษณาของบริษัทเบอร์ลีแอนด์แอสโซซิเอตส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BLC นะครับ เชิญชวนให้คุณครูทั่วประเทศส่งผลงานเข้าร่วมในโครงการคัดเลือก “ครูต้นแบบ” ประจำปี 2557 เพื่อรับรางวัลที่จะมีทั้งโล่ยกย่องเกียรติคุณ และเงินรางวัลอีกท่านละ 50,000 บาท รวม 10 ท่านด้วยกัน

บริษัทเบอร์ลีแอสโซซิเอตส์ เรียกโครงการนี้ว่า “10 ครูต้นแบบโครงการปีเจสิครูไทยของแผ่นดิน” โดยมีจุดมุ่งหมายที่จะส่งเสริมสร้างพลังกำลังใจ และยกย่อง เชิดชูเกียรติครูไทยที่กำลังทำนุบำรุงบ้านชาติเพาะบ่มเยาวชนไทยให้เติบโตขึ้นเป็นทรัพยากรอันทรงคุณค่าของประเทศชาติในอนาคต

ผมอ่านโฆษณาฉบับนี้ก็อดมาเขียนต่อให้ป๊อบ เพราะตระหนักดีในความสำคัญของคุณครูทั้งหลาย และตลอดเวลาที่เขียนหนังสืออยู่ตรงนี้ก็มักจะเขียนให้กำลังใจคุณครูเป็นครั้งคราวๆ อยู่บ้างแล้ว

หลังจากนั้นโครงการนี้ก็เริ่มคึกคักขึ้น มีคุณครูส่งผลงานมาที่บริษัท BLC จำนวนหนึ่งและทางบริษัทโดยความร่วมมืออย่างดียิ่งของสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) และคุรุสภาได้แต่งตั้งคณะกรรมการออกไปตรวจสอบผลงาน ไปให้คะแนน หรือประเมินผลคุณครูแต่ละท่านอย่างละเอียดถี่ถ้วน

ในที่สุดเมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558 ที่ผ่านมานี้เองครับ ก็มีการประกาศผลรางวัลครูต้นแบบจำนวน 10 ท่าน และได้จัดพิธีมอบรางวัลให้แก่คุณครูต้นแบบไปเรียบร้อยแล้ว โดยท่านเลขาธิการ สพฐ. ดร.กมล รอดคล้าย ให้เกียรติไปเป็นประธานในพิธี

ผมขออนุญาตนำรายชื่อคุณครู 10 ท่าน มาแจ้งให้ท่านผู้อ่านรับทราบและร่วมภาคภูมิใจอีกครั้ง ดังนี้ครับ

เปรี๊ยะ สวนสำราญ โรงเรียนบ้านรางกระด้าย (พิริยะประชาวิทยาคาร) จังหวัดกาญจนบุรี 2. จันทนา ศรีศิลป์ โรงเรียนบ้านทิวาสีงห์ จังหวัดแม่ฮ่องสอน 3. ศรีวรรณ ฉัตรสุริยวงศ์ โรงเรียนบ้านปล่องเหล็ก จังหวัดสมุทรสาคร 4. ชารุณี สุทธิสุวรรณศรี โรงเรียนไทยรัฐวิทยา 12 (บ้านเอก) จังหวัดเชียงใหม่ 5. อานุกาญ บุญชัย โรงเรียนเชิงชุมราชบุรี จังหวัดสุพรรณบุรี 6. ศรีวรรณ มหาเทพ โรงเรียนบ้านห้วยไคร้ จังหวัดเชียงราย 7. ศรีกันทร ปทุมพันธ์ โรงเรียนอนุบาลวัดป่าเลไลยก์ จังหวัดสุพรรณบุรี 8. อภิชาติ ประทุมพันธ์ โรงเรียนสุพรรณภูมิ จังหวัดสุพรรณบุรี 9. ฟาริละห์ เจ๊ะโละ โรงเรียนบ้านเป่าม่วง จังหวัดปัตตานี 10. ระพีพร ลีทวีวัฒน์ โรงเรียนวัดเขาวัง (แสงช่วงสวนิช) จังหวัดราชบุรี

ผมขอขอบคุณบริษัทเบอร์ลีแอสโซซิเอตส์อีกครั้งหนึ่ง และขอชื่นชมอย่างยิ่งที่ท่านเห็นคุณค่าของคุณครู ซึ่งเป็นพลังหลักที่สำคัญยิ่งในการสร้างรากฐานการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ อันเป็นทรัพยากรที่มีความสำคัญสูงสุดของแต่ละประเทศ

แต่ก็ขออนุญาตฝากข้อสังเกตไว้บ้างเล็กน้อยเพราะจากข่าวที่แจ้งมาว่า มีคุณครูจากทั่วประเทศ ส่งผลงานมาให้พิจารณาเพียง 173 ท่านเท่านั้น ซึ่งค่อนข้างน้อยมากในทัศนะของผม

เพราะทำให้ตีความไปได้ว่าทั้งประเทศไทยของเรามีคุณครูที่มีคุณสมบัติเข้าข่าย จะเข้ารับรางวัลครูต้นแบบเพียงเท่านี้เองหรือ?

แต่เมื่อไปพลิกเอกสารต่างๆ ดูก็พบว่า ในการสมัครหรือส่งรายชื่อเข้ามาว่านั้น คุณครูที่มีผลงานจะต้องส่งตัวตัวเองรวมทั้งจะต้องนำเสนอเกียรติประวัติผลงาน และคุณภาพความดีของตนเอง ตามเงื่อนไขคุณสมบัติที่กำหนดไว้

อ่านแล้วก็โล่งใจ และหมดห่วงที่มีผู้ส่งเข้าประกาศน้อย

เพราะเท่าที่ผมมีประสบการณ์บ้างพบว่าคนเก่งคนดีคนอุทิศตนทำงานเพื่อส่วนร่วม ส่วนมากมักเป็นคนมีอุดมคติ

จะให้เขามานั่งเขียนว่าตัวเองดีอย่างนั้น เขียนอย่างนี้ คนเหล่านี้มักเงินที่จะมานั่งยกย่องตัวเอง

น่าจะเป็นเหตุผลหนึ่งที่ทำให้โครงการนี้มีคุณครูเข้าร่วมน้อยไปนิดสำหรับปีนี้... จึงขอเสนอว่าปีหน้าซึ่งทราบว่าจะจัดต่อไปนั้น อาจต้องใช้วิธี “แฉวมอง” คือส่งคนไปสะสางหาหรือขอให้คนอื่นๆ ช่วยกันส่งชื่อและกรอกคุณสมบัติขึ้นส่งมาให้พิจารณาด้วยอีกทางหนึ่ง

ผมก็เชื่อมั่นว่าประเทศไทยเราน่าจะมีคุณครูที่อยู่ในข่ายที่จะเป็นต้นแบบและเป็นครูดีศรีแผ่นดินได้อีกจำนวนมาก... โปรดช่วยกันแสวงหา และแจ้งให้คณะกรรมการทราบด้วยนะครับในปีต่อไป

“ซบ”



ใครคือผู้ประสิทธิ์ประสาทวิชาความรู้
ให้แก่เรา... นอกจากพ่อแม่แล้ว คำตอบ
คงเป็นอย่างอื่นไปไม่ได้ถ้าไม่ใช่คำว่า
“ครู” ผู้เป็นรากฐานของห่วงโซ่การศึกษา ซึ่งแม้
หลายปีที่ผ่านมาจะมีข่าวเสียๆ หายๆ เกี่ยวกับ
ครูให้เห็นอยู่เนืองๆ

...เขียนดีบ้าง ล้วงละเมิดบ้าง จนสร้าง ชื่อ
เสีย ให้กับอาชีพนี้ยิ่งนัก แต่จะไม่ใช้อย่าง
นั้นอีกต่อไปเมื่อ “ชื่อเสียง” ของครูกำลังถูก
ถูกลบสิ้นแม้อีกครั้ง ในโครงการ “บีเจซีครูไทย
ของแผ่นดิน” ซึ่งบริษัท เบอร์ลี ยูคเกอร์ จำกัด
(มหาชน) ได้จัดทำโครงการดังกล่าวขึ้นเพื่อสร้าง
ส่ง และเสริม เติมเต็มความรู้ ความสามารถ
ให้กำลังใจ และยกย่องเชิดชูครู เพื่อยกระดับ
และสร้างความภาคภูมิใจให้แก่คุณครูผู้ทุ่มเท
และเสียสละ ในการสร้างอนาคตที่แข็งแกร่ง
ให้ประเทศ

จากครูทั่วประเทศที่ร่วมส่งผลงานกว่า
173 คน ถูกคัดให้เหลือ 34 คน หลังจากนั้น
จึงทำการลงพื้นที่สำรวจข้อมูลของครู เพื่อนำ
ข้อมูลไปประกอบกับการสัมภาษณ์ จนได้ครู
10 คนที่จะได้เป็น “ครูต้นแบบ”

“ผมเป็นครูสอนศิลปะไม่ใช่ศิลปิน จะให้
ไว้หนวด ผมยาว ก็คงไม่เหมาะสม” เป็นคำพูด
ของ **อภิชาติ ประทุมพันธ์** หนึ่งในครูต้นแบบ
จากโรงเรียนสุพรรณภูมิ จังหวัดสุพรรณบุรี ที่
ต้องการสะท้อนให้เห็นถึงการเป็นแบบอย่าง
ที่ดี และอยากให้นักเรียนเห็นว่าแม้จะแต่งตัว
เรียบร้อย ผมสั้น ก็สามารถวาดรูปได้

การสอนของเขามีหลักการที่เรียบง่าย
สอนแบบ **“ให้ความรักก่อนให้ความรู้”**

“เวลาสอนก่อนเข้าสู่เนื้อหาหลักสัก 10
นาที ผมจะสอดแทรกให้นักเรียนรู้จักรัก
หาความเป็นไทย ภาษา วัฒนธรรม รวมถึง
รู้จักกฎกติกาของสังคม สอนแบบหยั่งลึกทุกๆ
วัน แต่ที่นักเรียนไม่ควรจะลืมก็คือสถาบันชาติ
ศาสนา พระมหากษัตริย์ ถ้านักเรียนรัก และ
เข้าใจสิ่งเหล่านี้ เขาจะไม่ลืมความเป็นไทย
จะไม่ก่อความเดือดร้อนอย่างที่มีให้เห็นอยู่
ทุกวันนี้ เราพยายามหล่อหลอมตรงนั้นเพื่อ
ทำให้ติดตัวไปตั้งแต่เด็กจนโต ซึ่งผมมีคติใน
การสอนคือ **ชิม-ขับ-ย้ำ-ทวน** ใช้ 4 คำนี้สอน
มา 30 กว่าปีแล้วและจะสอนแบบนี้เรื่อยไป”
ครูอภิชาติเอ่ย

จากเริ่มต้นจนถึงปัจจุบันและคาดไปถึง
อนาคต ครูต้นแบบผู้นี้บอกว่า ตนเองไม่เคย
มีความคิดที่จะเลิกเป็นครูสักครั้ง ยิ่งได้รับ

รางวัลยิ่งรู้สึกว่าสังคมยังยกย่องอาชีพนี้อยู่
จึงต้องทุ่มเททำอย่างเต็มที่

“ครูควรเป็นตัวอย่างที่ดีในทุกเรื่อง ไม่ได้
หมายถึงเราคนเดียวแต่หมายถึงครูทุกคน
ถ้าเราทำตัวอย่างที่ดี ลูกศิษย์ของเราก็จะ
มองเห็นสิ่งดีเช่นเดียวกันเพราะเราอยู่ใกล้ชิด
เด็กมากกว่าพ่อแม่ของเขาด้วยซ้ำแต่สำคัญ
ที่สุดการเป็นครูต้องเป็น 24 ชั่วโมง ถ้าเป็นแค่
ในห้องเรียนอย่างเดียวก็แค่ครูจ้างสอน ไม่ได้
เป็นเชิงจิตวิญญาณ” อภิชาติเอ่ย

ไม่ต่างกับกับความรู้จากห้องเรียนวิชา
นาฏศิลป์ ณ โรงเรียนไทยรัฐวิทยา 12 (บ้าน-
เอก) จังหวัดเชียงใหม่ ก็มีครูต้นแบบอย่าง
จารุณี สุทธิสวรรค์ เป็นครูสอนที่ให้มากกว่า
การความรู้

นอกแล้วทำไม พอได้ยินแบบนี้จึงทำให้ยังมี
แรงบันดาลใจในการสร้างเด็กบ้านนอกหรือ
เด็กด้อยให้เขาสามารถเติบโตมีความรู้ทัดเทียม
เท่ากับคนที่มีโอกาส

และด้วยความอุตสาหะของเชอ ก็
สามารถสอบค่าสอบประเภทของการเป็น ‘ครูบ้าน
นอก’ ได้ด้วยการพาไปเรียนไปกวาดรางวัล
จากรายการต่างๆ มากมาย รวมถึงได้แชมป์ชิง
ถ้วยพระราชทานสมเด็จพระนางเจ้า พระบรม-
ราชินีนาถ ถึง 6 ปีซ้อน

“เด็กที่ได้รางวัลเหล่านี้เป็นเด็กไร้สัญชาติ
ยากจนด้อยโอกาส ซึ่งเด็กที่สอนก็ไม่ใช้เด็ก
ที่มีความสามารถพิเศษติดตัวหรือมีพรสวรรค์
อะไร

แต่เป็นเด็กที่มีใจรักทำให้เราภาคภูมิใจ

แม่พิมพ์ของชาติ ความหวังของไทย



ครูจารุณีเล่าถึง 20 ปีของการเป็นครู
ว่า เริ่มต้นจากการสอนเด็กกะเหรี่ยง มุเซอ
ไทใหญ่ หลากหลายวัฒนธรรม โดยเชื่อว่า
ถ้าเอาภูมิปัญญาเป็นตัวเชื่อมโยงจะทำให้เด็ก
เกิดความเป็นไทยรักชาติ ไม่รู้สึกแปลกแยก
มันเป็นตัวหล่อหลอมให้เด็กสามารถเรียนรู้
ร่วมกันได้

“นั่นเป็นงานที่ทำยากในการสอนเด็กที่
ไม่มีอะไรเลยให้มีเหมือนคนอื่นๆ อีกอย่าง
คือ อยากลบคำที่ใจเราमतตลอดคือคำว่า
‘ครูบ้านนอก’ เกิดความคิดว่าเป็นครูบ้าน

ที่พวกเขาสามารถใช้ฝีมือให้ชาวโลกได้เห็น
เพราะเด็กชายขอบเหล่านี้มีโอกาสได้ไปประกวด
ถึงต่างประเทศกันแล้ว เรามองว่าเป็นการ
เปิดโลกทัศน์ของนักเรียนให้กว้างขึ้น”

ขณะที่ความท้าทายของครูชายขอบอย่าง
จารุณี คือ การสอนเด็กๆ ให้รู้จักวิถีชีวิตของ
ความเป็นมนุษย์ในการใช้ชีวิตอยู่ร่วมกันของ
สังคมมากกว่าจะแค่สอนความรู้จากห้องเรียน
สำหรับ **พาริษฐ์ เจาะโระ** คุณครูจากโรงเรียน
บ้านป่าม่วง จังหวัดปัตตานี ก็มีโจทย์ที่ท้าทาย
ไม่ต่างกัน



“ความยากของการเป็นครูในสามจังหวัดชายแดนภาคใต้โดยตรง ‘ภาษา’ เนื่องจากว่าที่นั่นจะใช้ภาษามลายูในชีวิตประจำวัน เพราะฉะนั้นเวลาที่เราสอนภาษาไทยแต่พวกเขาใช้ภาษามลายูตั้งแต่กำเนิด ทำให้ค่อนข้างยากในการสื่อสารแม้เราจะพูดได้ แต่ก็มีความยากในการเขียนเราแก้ไขโดยการจัดการเรียนการสอนโดยใช้เกมใช้เพลงแบบสรุปเนื้อหาให้และนำมาแต่งเป็นเพลงเอง เพื่อให้นักเรียนเรียนรู้ได้ง่ายมากขึ้น พวกเราได้ไม่มีความรู้สึกว่าการกำลังเรียนอยู่”

ครูเล่าต่อว่า ที่โรงเรียนจะแบ่งเด็กออกเป็น 3 ประเภท คือ เก่ง ปานกลาง อ่อน จึงต้องแบ่งกลุ่มและสอนแยกกัน หรืออาจจะให้เด็กเก่งๆ มาสอนเพื่อนที่ไม่เก่ง ให้เขาเป็นครูของเพื่อนอีกทีหนึ่งเป็นลักษณะของเพื่อนช่วยเพื่อน และที่โรงเรียนจะมีชุมนุม ‘คลินิกภาษา’ สอนสำหรับนักเรียนที่บกพร่องด้านการเรียนรู้จริงๆ

“มีนักเรียนชั้นประถม 5.. ประถม 6 ที่ยังอ่านหนังสือไม่ออก เกิดเป็นคำถามว่า จะทำยังไง เราก็เลยต้องเอาเนื้อหาของแต่ละบทปีที่ 1 มาสอนให้นักเรียนหัดอ่าน พอเขาอ่านได้ก็จะภูมิใจจริงๆ ทว่าไม่ว่าหนังสือที่เขาอ่านเป็นของน้องประถมปีที่ 1 (หัวเราะ) ซึ่งมีเด็กแบบนี้เกือบทุกโรงเรียน ส่วนตัวเรามองว่าเป็นปัญหาระดับชาติไปแล้ว”

ส่วน **อนุภาพ บุญชัย** ครูภาคอีสานสอนที่โรงเรียนเชิงชุมราชภัฏวชิร จังหวัดสกลนคร ผู้สอนวิชาคณิตศาสตร์ที่มองไปหน้าไหนก็มีแต่ตัวเลขเด็กเห็นแล้วถึงกับต้องสำนึกหน้าหนี

“ครูวิชานี้ต้องอารมณ์ดี ไม่ดู ถึงแม้หน้าจะตลกก็ตาม” อนุภาพเล่าว่า แม้หน้าจะโหดร้ายแต่เราสามารถใช้น้ำเสียงช่วยได้ โดยเปลี่ยนน้ำเสียงให้เป็นความเมตตา และสอนให้สนุกทุกสิ่งก็จะง่ายขึ้น อย่างน้อยเด็กจะไม่กลัววิชานี้ ไม่กลัวครูจากนั้นก็เป็นที่หน้าทีของครูที่ต้องสอนให้เก่ง

“เก่งในที่นี้ไม่ได้หมายถึงการใช้ความรู้ด้วยการสอนเรื่องยากให้ยากกว่าเดิมแต่หมายถึงศึกษาหาวิธีการสอนเพื่ออธิบายให้เด็กเข้าใจ พอเด็กเข้าใจวิชานี้มันจะง่ายโดยอัตโนมัติ”

อนุภาพเผยถึงเทคนิคในการสอนที่คล้ายกันกับครูคนอื่นที่กล่าวมา คือจะต้องสร้างแรงจูงใจให้เด็ก โดยมีเรื่องมาเล่าให้ฟังเสมอไม่ว่าจะเป็นเรื่องตลกหรือเรื่องประสบการณ์ของครู แต่ทุกเคสของเขาเป็นการเล่าเรื่องคริธณูชัย พอเล่าเสร็จก็เชื่อมโยงเข้าสู่เนื้อหา

แม้คะแนนดี ที่ลูกศิษย์ทำได้ จะเป็นเรื่องชื่นใจของคนเป็นครู แต่นั่นก็ยังไม่มากไปกว่าการที่ครูสอนเลขผู้นี้ได้เห็น เด็กๆ ตั้งตารอที่จะได้เจอคุณครูของพวกเขาอีกครั้ง

Beyond Satisfaction
เพื่อความพึงพอใจสูงสุด

Joint Success
บรรลุผลสำเร็จร่วมกัน

Caring for Community
รับผิดชอบต่อสังคม

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

Berli Jucker Public Company Limited

อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์

99 ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110

โทรศัพท์ : 0-2367-1111 โทรสาร : 0-2367-1000

เว็บไซต์ : www.bjc.co.th อีเมล : bjc@bjc.co.th

Berli Jucker House

99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Kwaeng Phrakanong, Khet Klongtoey, Bangkok 10110

Tel: 0-2367-1111 Fax: 0-2367-1000

Website : www.bjc.co.th E-mail : bjc@bjc.co.th